



ПОЛЕ АВГУСТА

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

АВГУСТ СТАНОВИТСЯ ГЛОБАЛЬНОЙ КОМПАНИЕЙ

УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Прошедший 2009-й год оказался для «Августа», как и для всех аграриев, очень трудным, но именно в этом году компания первой среди отечественных фирм в своей отрасли начала решительный выход на мировые рынки пестицидов. Об этом руководители компании рассказали на XVI Международном агропромышленном форуме «ЮгАгро», который проходил 17 - 20 ноября в Краснодаре. Он, по сути, подвел основные итоги сезона-2009, поставил задачи на следующий год.



В форуме приняли участие почти 600 компаний из 25 стран мира и 30 регионов России. Общая площадь экспозиций составила более 37 тыс. м², здесь было представлено свыше тысячи новейших образцов сельхозтехники и оборудования, сотни племенных животных.

Большую экспозицию представила фирма «Август», показав здесь свою линейку выпускаемых препаратов для защиты возделываемых на Юге России сельскохозяйственных культур. На стенде компании все четыре дня работы форума шло непрерывное взаимообогащающее общение земледельцев – настоящих и будущих клиентов «Августа» с менеджерами Краснодарского представительства и другими сотрудниками. Земледельцы - посетители стенда «Августа» дали высокую оценку препаратам компании, в том числе и новинкам – протравителю виал ТрасТ, гербициду сплошного действия торнадо 500, двухкомпонентному фунгициду колосаль Про и другим.

Огромный интерес участников «ЮгАгро» вызвала представительная пресс-конференция фирмы «Август». Ее открыл **генеральный**

директор Александр Усков, который сообщил последние данные о развитии компании: «Август» был создан в августе 1990 года, так что нам скоро исполнится 20 лет. В России у нас работает более 1100 человек, наш основной завод ВЗСП находится в Чувашии, там занято 600 человек. У компании в России более 40 филиалов и представительств. Кроме того, у «Августа» есть дочерние компании, прежде всего в Белоруссии, где в этом году мы ввели в строй первую очередь нашего завода, вложив в него в условиях кризиса больше 1 млрд руб. У нас также есть дочерние компании в Китае, Узбекистане, Казахстане, Украине, Молдове и Бразилии...

У нас мощное научное подразделение, в нем работает 40 человек, которые занимаются как разработкой и регистрацией препаративных форм, так и разработкой синтезов, которые реализуются нашими партнерами в Китае.

В 2010 году мы ожидаем первые регистрации наших продуктов в странах Латинской Америки, в первую очередь нас интересует самый крупный рынок – Бразилия (он на порядок больше, чем в России). Мы также регистрируем свои препараты в Колумбии, Эквадоре, Венесуэле. Начаты переговоры о регистрации наших продуктов в Австралии, ведется регистрация в Китае.

Вот что сегодня собой представляет наша компания. Ну а что касается качества нашей продукции, то я скажу только одно: если бы мы сомневались в нем, то не тратили бы колоссальные средства на регистрацию своих препаратов на конкурентных рынках по всему миру. Наш завод и вся фирма сертифицированы по трем главным международным стандартам ISO 9000, ISO 14000 и OHSAS 18000. Многие мировые

компании предлагают нам свои продукты, чтобы мы их выпускали в России по лицензии...».

Отвечая на вопрос о приоритетах «Августа», **директор фирмы «Август» по маркетингу и продажам Михаил Данилов** заявил: «Август» становится первой российской компанией в своей отрасли, претендующей на мировые рынки. Ожидаем, что уже в 2011 году продажи за рубежом у нас будут больше, чем в России. Так что «Август» становится глобальной компанией. Ну а пока мы остаемся среди лидеров рынка в России и в СНГ. В 2009 году мы поставили свою продукцию в 75 регионов России, с нами сотрудничали более 2 тыс. хозяйств. Мы также работаем в Белоруссии, на Украине, в Казахстане, Молдове, Узбекистане, Азербайджане, а с этого года – в Туркменистане. В 2009 году ассортимент «августовских» препаратов насчитывал почти 50 наименований. Несмотря на кризис, мы серьезно настроены на расширение своей линейки препаратов на всех культурах...».

На вопрос, почему препараты «Августа» нередко дороже аналогичных препаратов других фирм, Михаил Евгеньевич ответил: «Просто мы не позволяем себе «хулиганить» с технологией производства, используем лучшее в мире оборудование, очень качественные, и, естественно, дорогие компоненты. Недавно сотрудники научного центра «Августа» сравнили наш протравитель бункер и аналогичный препарат на основе тебуконазола другой фирмы. И обнаружили огромную разницу в размере частиц



действующего вещества (д. в.), что определяет качество и эффективность препарата. Для обеспечения равномерного покрытия семян при обработке размеры частиц должны быть меньше 5 микрон. И у нас для этого есть бисерные мельницы стоимостью полмиллиона евро каждая. Но некоторые фирмы считают: зачем идти на огромные расходы и хлопоты, когда можно сделать то же самое (по содержанию д. в.) и пустить на рынок? При размере частиц д. в. больше 5 микрон протравитель не будет равномерно обволакивать семена. Зато он будет намного дешевле...».

На пресс-конференции также выступили и ответили на вопросы собравшихся **коммерческий директор ТОО «Август-Украина» Константин Дудкин**, **начальник отдела демонстрационных и технологических испытаний фирмы «Август» Юрий Усачев** и другие сотрудники.

«Поле Августа»

На снимках: А. Усков открывает пресс-конференцию; все четыре дня у стенда «Августа» было не протолкнуться...; выступает заместитель министра сельского хозяйства РФ А. Беляев.
Фото Ю. Усачева и Н. Патык

МОНГОЛЬСКИЙ РАКУРС

С 23 по 25 ноября в столице Монголии Улан-Баторе в 11-й раз проходила международная выставка «Агропром-2009».

Она была организована по инициативе Министерства сельского хозяйства Иркутской области при участии Национальной торгово-промышленной палаты Монголии и компании «Бизнес-контакт» для содействия устойчивому развитию партнерских отношений, обмена передовым опытом, внедрению прогрессивных технологий, координации интересов сельхозтоваропроизводителей, переработчиков, торговли. В работе выставки приняли участие предприятия и научные учреждения АПК и смежных отраслей Иркутской области и других сибирских регионов, представительство правительства Москвы в Монголии.

В первый же день выставку посетил новый премьер-министр Монголии Сухбаатарын Батболд, и это подкрепило значимость состоявшихся мероприятий, нашло отражение во всех СМИ. За три дня на выставке побывали представители деловых кругов, различных министерств и ведомств, в том числе руководитель департамента распределения агропромышленного оборудования и техники Министерства сельского хозяйства Монголии Галсанбаян Демчигдорж и др.

В первый день выставки Монгольское национальное телевидение организовало пресс-конференцию для журналистов различных СМИ, в ходе которой состоялось представление российских участников. На второй день Национальная торгово-промышленная палата провела деловую встречу «Ворота в Азию» для представителей среднего и крупного бизнеса двух стран. В ходе встречи состоялась презентация проекта свободной торговой зоны «Алтанбулаг» площадью 500 га на территории Селенгийского аймака Монголии, которая считается расположенной вне таможенной территории и имеет специальный режим инвестирования и хозяйственной деятельности. Россияне рассказали о деятельности своих компаний.

В этой выставке приняла участие и фирма «Август». И на пресс-конференции, и в бизнес-встрече компания представляла менеджер по продажам в странах СНГ Елена Юшкина. Продукция «Августа» вызвала большой интерес у зернопроизводителей Монголии, была удостоена почетного диплома Национальной торгово-промышленной палаты, а руководство монгольского отделения иркутской телекомпании «Аист» предоставило Елене возможность для презентации «Августа» в прямом эфире.

Среди участников выставки «Агропром-2009» было СХ ОАО «Белореченское» Иркутской области – давний партнер фирмы «Август».

Как считают организаторы выставки, она дала новый импульс для развития отношений между двумя странами. Генеральный директор компании «Бизнес-контакт» Александр Сидоров уверен, что для развития сотрудничества подобные мероприятия надо проводить два - три раза в год.

«Поле Августа»



Герои номера

Юрий Попов, Николай Аливанов:

ЧТОБЫ БЫЛ РЕЗУЛЬТАТ, НАДО С ЖЕЛАНИЕМ РАБОТАТЬ

Сегодня герои нашего номера – руководители ОАО «Вурнарский мясокомбинат». Это одно из самых динамично развивающихся предприятий Чувашской Республики, и одно из немногих в нашей стране, которые почти полностью обеспечивают перерабатывающие мощности собственным мясным сырьем, выращенным на собственных кормах. Предоставляем слово генеральному директору Юрию ПОПОВУ и его первому заместителю Николаю АЛИВАНОВУ. В беседе также принимал участие глава представительства фирмы «Август» в Чувашии Сергей МИЛИЦКОВ.



Юрий Алексеевич, когда Вы пришли на комбинат?

В начале 2005 года акционеры комбината избрали меня генеральным директором. Первым заместителем стал Н. В. Аливанов, он перешел на комбинат, отработав 15 лет председателем колхоза «Искра» Вурнарского района.

Мы начали с реконструкции цехов, административного здания, обустройства территории, потому что модернизацию здесь не проводили со времени ввода в эксплуатацию в 1957 году. Это сейчас у нас в производственных помещениях наливные полы, плитка, чистота, порядок, а раньше только в резиновых сапогах можно было ходить.

Для реконструкции цехов закупили в основном оборудование из Германии, Италии, Швейцарии. И сейчас еще продолжаем заменять изношенные технологические узлы, аппараты. В 2010 году на эти цели запланировано израсходовать около 25 млн руб. Так как практически все оборудование импортное, оно и стоит недешево, например, вакуумный мощный куттер для получения измельченного фарша и смешивания его с другими компонентами – 12 млн руб. Но модернизация необходима для производства качественной, конкурентоспособной продукции.

Сегодня мы выпускаем более 200 наименований мясных деликатесов, колбасных изделий, полуфабрикатов, консервов и т. д. Ежедневно перерабатываем около 20 т мяса, не используя при этом сою и другие добавки. Реализуем продукты в основном в республике, этим занимается наш Торговый дом, который ежедневно поставляет продукцию в 20 магазинов собственным транспортом. Кроме того, осуществляем поставки деликатесов и охлажденного мяса комбинату питания Центробанка России, который обслуживает 15 тыс. работников.

Сегодня у нас полный цикл производства от поля до прилавка, в который входят мясокомбинат, три свиноккомплекса, молочно-товарная ферма и сбытовая сеть, состоящая из магазинов «Санар», так что торгуем напрямую, минуя посредников.

В марте 2009 года мы принимали посла Египта в России г-на Иззата Саад Аль-Сайеда, который осматривал наши фермы и посоветовал наладить переработку молока: «Тогда никакие кризисы не будут вам страшны». Они нам и без того не

страшны, а вот молокозавод мы серьезно поддерживаем, являемся одним из самых крупных сдатчиков молока, причем охлажденного, высокого качества, жирность стабильно выдерживаем не ниже 4,5 %.

Действительно ли вся продукция комбината производится из местного сырья?

Да. Примерно на 90 % мы обеспечиваем себя сырьем сами, остальное покупаем у сельхозпроизводителей республики, в том числе у частных.

В 90-е годы поголовье скота в Чувашии, как и везде в России, значительно сократилось, мяса не хватало, поэтому мой предшественник Н. А. Семенов принял решение производить собственное сырье на Вурнарском межрайонном свиноккомплексе. Естественно, мы продолжили это дело.

В свое время свиноккомплекс был достаточно мощным (12 тыс. голов), а к 2004 году в нем осталось всего 2 тыс. голов. За пять лет мы не только восстановили его, но и взяли еще два межрайонных свиноккомплекса в соседних районах, Красноармейском и Ибресинском, и довели поголовье до 30 тыс. Но не ограничившись этим, два года назад занялись крупным рогатым скотом. Сегодня у нас 1400 голов КРС, из которых 400 дойных коров. На ферме бывшего колхоза «Новый путь», который мы выкупили, только одно здание было в более-менее нормальном состоянии. Все восстановили, подвели газ, воду, свет, сделали канализацию, дороги, построили две новые фермы. Причем реконструкцию и строительство вели примерно на 50 % за счет собственных средств, старались сделать это с минимальными затратами. Для этого создали строительные бригады, использовали собственный транспорт.

Животноводство восстанавливали в рамках национального проекта?

Да, привлекли более 70 млн руб. кредитных средств. Сейчас уже начали выплачивать основные долги, вместе с погашением краткосрочных кредитов на посевную ежемесячно перечисляем на это 5 - 6 млн руб. Без привлечения кредитных средств ничего не было бы. На свиноккомплексах только каркасы зданий стояли, практически все надо было делать заново. Только на комбикормовый цех ушло 15 млн руб., зато теперь комбикорма производим сами. Соответственно, развивали и растениеводство, сеяли сначала на 1 тыс. га, потом на 3,5 тыс. га. Сегодня только в Вурнарском районе мы обрабатываем 8 тыс. га земли. Выращиваем зерновые, кукурузу, кормовые бобы, многолетние травы и картофель. На 100 % обеспечиваем поголовье кормами.

А не проще покупать фураж?

Сегодня – проще, потому что цены на зерно нет. А в 2007 году цены на фураж доходили до 7 - 8 тыс. руб/т. Представьте, мясо в живом весе стоило 32 руб/кг, а фураж – 8! Мне приходилось по всей Чувашии корма искать. Хотя и с большими трудностями, но с ситуацией справи-

лись, и когда все резали скот, мы, наоборот, увеличивали поголовье.

Сколько у вас работающих?

Только в Вурнарском районе – 700 человек. И на комбинат, и в сельхозпредприятие работников принимаем только по конкурсу. Благодаря тому, что занялись животноводством, создали новые рабочие места, улучшилась ситуация с занятостью населения. Когда своевременно платишь нормальную зарплату, можно и потребовать соблюдать дисциплину. Заработок механизаторов, доярок, телятниц выше среднемесячного по республике.

Юрий Алексеевич, почему работаете с «Августом»?

Грех не работать с соседом. Мы все знаем о фирме, о заводе, общаемся с его руководством, проводим совместные мероприятия, там работают родственники наших работников. Опять же и завод, и мясокомбинат являются градообразующими предприятиями, налоги остаются здесь, идут на развитие района. Но, конечно, главное – качество препаратов и их технологическое сопровождение. «Залетным» продавцам лишь бы сбыть продукцию, а «Август» с нами иначе работает. Перед тем как что-то рекомендовать, специалисты выезжают на поля, объясняют, показывают, что выгодно и эффективно. Сергей Милицков у нас на полях с посевной и до уборочной. Так что мы работаем только с «Августом» уже четвертый год.

Как вы отнеслись к переходу «Августа» на 100%-ную предоплату?

Я считаю, что это правильная политика компании. Потому что тот, кто платит, может и предоплату сделать. А тот, кто не платит, наверное, просто не хочет этого делать. Мы, как и «Август», занимаемся реализацией своей продукции и тоже сталкиваемся с непорядочными покупателями, с которыми, в конце концов, приходится судиться, лишнее время тратить на это, деньги. Конечно, бывает и так, что мы сначала берем препараты, а потом перечисляем деньги, если, например, гербицид нужно применять в выходные, когда банки не работают. Но уже в понедельник обязательно производим оплату.

Кстати, минеральные удобрения вы приобретаете по предоплате?

И давно. Обычно покупаем их уже с осени, в то время, когда они дешевле. Предоплата должна быть нормой. Ладно, на месяц еще можно отсрочку понять, но кредитовать под урожай – «Август» ведь не банк.

Сколько вам удается применять минеральных удобрений?

Всего – 1200 т азотных и 500 т сложных. Кроме того, ежегодно вывозим на поля 12 - 15 тыс. т органики. Наладили своевременное навозоудаление на фермах, даже с выгульного двора КРС, чтобы и порядок обеспечить, и дать возможность органике созревать на полях. Вносим ее под озимые, а после них хорошо растут картофель, кукуруза.

Юрий Алексеевич, известно, что Президент Чувашии уделяет огромное внимание сельскому хозяйству...

Да, Н. В. Федоров очень часто выезжает в хозяйства, интересуется всем, что в них происходит. А если есть внимание президента, то это отражается и на отношении руководства районов, чиновников. С одной стороны – личный пример, а с другой – контроль. У нас достаточно серьезная республиканская поддержка: банки выдают льготные кредиты для

сельхозпроизводителей на покупку семян, техники, запчастей, удобрений, часть затрат на приобретение семян субсидируется, а раз есть республиканское финансирование – то и из федерального бюджета на эти цели средства выделяются. Субсидируется покупка гербицидов, а также ГСМ во время посевных и уборочных работ.

А вот со стороны российского правительства внимания сельскому хозяйству неоправданно мало. Из выступления одного из депутатов Госдумы я услышал, что на сельское хозяйство из бюджета идет в пять раз меньше средств, чем на импортные закупки продовольствия. Финансируем зарубежные производители в то время, когда помощь нужна российским земледельцам.

Нам легче – у нас есть переработка, за счет нее мы одно другим закрываем, а как быть тем, кто занимается только зерном, которое сейчас никто не покупает? Для его производства хозяйства брали кредиты, их надо погашать, а за счет чего? Долги надо возвращать, зарплату выплачивать, попробуй на месяц задержать – прокуратура тут как тут. Или вот цены на молоко. У нас его принимают по 7 руб/кг, хотя оно и охлажденное, и качественное. В 2008 году убыток по МТФ составил 3 млн руб. И пока я еще не знаю, что будет по 2009 году, не уверен, что «в ноль» сработаем, не то что в плюс. И это при своих кормах и наших объемах!

Николай Владимирович, как давно занимаетесь кукурузой?

Второй год. В Словении, Германии я узнал, что европейские фермеры при стойловом содержании КРС круглогодично используют грубые корма, которые на 95 % состоят из кукурузы. При этом надои – 10 тыс. кг от каждой коровы. К сожалению, у нас в Чувашии эту культуру мало выращивают, поэтому мы с С. Н. Милицковым съездили в ОАО «Румянцевское» Нижегородской области посмотреть, какого качества у них корма



получаются, и решили попробовать выращивать кукурузу.

В 2008 году сеяли гибрид Росс 199, а в прошлом году его семян не оказалось в наличии, посеяли 300 га раннеспелого гибрида Росс 145, в среднем получили по 300 ц/га сенажа. К зимовке скота заложили две сенажные ямы кукурузы и одну – сенажа из многолетних трав. Но в дальнейшем планируем постепенно увеличивать площади под кукурузой и сокращать под травами. Все-таки с ними бывают проблемы – если во время их уборки идут дожди, такой сенаж сложно сохранить без консервантов, не допустить гниения. Мы пока не ставили задачу получить полностью вызревшие початки, убираем кукурузу, когда они достигают оптимальной спелости – восковой, потому что спелые зерна слишком твердые, практически не перевариваются животными. Но, тем не менее, сейчас мне уже хочется найти самые ранние гибриды, чтобы получить зерно кукурузы.

Свиней кормим зернофуражом с добавлением кормовых бобов.



У вас ведь плодородные почвы, наверняка получаете продовольственную пшеницу...

Почвы у нас богатые – гумуса 7 - 8 %. И, представляете, они пустовали! В 2009 году озимая пшеница Московская 39 получилась с клейковиной 23 %, 2 тыс. т положили на хранение, будет цена хорошая – продадим или, в крайнем случае, поменяем на фураж. Ежегодно для сортообновления закупаем элитные семена этого сорта. Пока он нас устраивает и по урожайности, и по качеству, но, тем не менее, присматриваемся к новинкам академика Сандухадзе, надеемся, что подберем для себя еще более продуктивный сорт. Когда мы пришли на комбинат, земли было всего 1,5 тыс. га, сегодня – 8 тыс. га. Конечно, нам доставались поля, много лет пустовавшие, сплошь заросшие пыреем ползучим, приходилось очищать их от сорняков. Последние три года делаем это с помощью «августовского» гербицида торнадо. Честно говоря, «Август» очень выручает нас, и не только в плане поставки препаратов. Сейчас на селе очень тяжело с кадрами, и хотя у нас есть агроном, ни одного решения я не принимаю, не посоветовавшись с Милицковым. Тем более что я, как и Ю. А. Попов, – по образованию строитель. В 1986 году мы с ним закончили строительный факультет Чувашского государственного университета, а потом судьба свела нас здесь, на комбинате. Сами понимаете, что агрономических знаний не хватает, а потому наш главный консультант – Сергей Николаевич. И он не только предлагает для нас решение основных проблем, но и берет на себя ответственность за эффективность препаратов, обязательно приезжает, интересуется тем, что происходит на полях, как работают гербициды. Мы уже убедились, что защита любой культуры у «Августа» дешевле, чем у других фирм, потому что пестициды мы применяем четко в соответствии с рекомендациями. Если работать гербицидами в самую уязвимую фазу сорняков, можно обойтись минимальными

дозировками, а чуть запоздал – сорняки переросли, хочешь – не хочешь, бери максимальную норму расхода, а все это денег стоит. Вот из этих вроде бы мелочей и складывается большой результат. Но об этом пусть расскажет Сергей Николаевич.

С. Н. Милицков:

Мы применяем схемы защиты, отработанные старшим технологом фирмы «Август» З. М. Колотилиной в агрофирме «Санары» Вурнарского района, входящей в структуру компании. Для защиты кукурузы второй год успешно применяем гербицид дублон голд с адювантом адыо (70 - 80 г/га + 0,2 л/га). Порадовало то, что и в 2009 году, в условиях засухи, он хорошо сработал. Почвенные гербициды в сложившихся условиях были бы бесполезны. В этом я убедился на примере нескольких хозяйств, где после внесения почвенных препаратов кукуруза заросла сорняками. На зерновых культурах схемы защиты у нас общепринятые: протравливание семян виалом ТТ и обработка посевов баковыми смесями магнум + диален супер, магнум + прима, иногда работаем примой в чистом виде. Планируем попробовать осенние обработки озимых. Хозяйства Нижегородской области уже проводят их, опыт есть. Осенняя химпрополка нужна, потому что у хозяйства большие площади, и все это весной успеть обработать очень сложно, а зерновые быстро перерастают, особенно если хорошая погода и посевы быстро идут в рост.

Почему предпочитаете баковые смеси?

Чтобы как можно больше сорняков убрать с полей. Препарат из класса сульфонилмочевин магнум надо обязательно добавлять в смесь, потому что он сдерживает появление второй волны сорняков. В прошлом году мы попытались бороться с вьюнком полевым таким образом: ждали до последнего, не применяли никаких гербицидов, чтобы убрать его баковой смесью магнума с примой, и хорошо получилось! В дальнейшем будем ориентироваться на оттягивание сроков обработки, чтобы «достать» вьюнок, который, как и подмаренник цепкий, остается бичом полей, и, я думаю, не только в Чувашии. Семена сорной растительности завозят с посевным материалом из других регионов. Например, появился молочай лозный, которого раньше у нас не было, против него тоже нужна баковая смесь гербицидов, иначе он сильно распространится. Поэтому очень важно, что

у «Августа» есть большой ассортимент препаратов для защиты зерновых культур, мы можем выбирать наиболее эффективные для данных сложившихся на поле условий.

Для защиты картофеля также применили стандартную схему – гербицид лазурит и фунгицид метаксил. Кроме того, провели опыт по предпосевной обработке семенных клубней инсектицидным протравителем табу для защиты от проволочника, с которым в хозяйстве большая проблема, и получили хорошие результаты. Я доволен тем, как мы сработали – собрали 300 ц/га в засушливых условиях, когда даже сильные чувашские картофелеводческие хозяйства не достигли такого урожая.

Н. В. Аливанов: И что еще важно – мы добились отличного товарного вида клубней, а для картофеля это один из главных показателей. Уже не один год за посадочным материалом к нам приезжают клиенты из Азербайджана, где в последние годы выращивают много раннего картофеля. Так как для нас такой вариант сбыта продукции выгоден, ежегодно мы закупаем для размножения по 10 т элиты, специально выращиваем для них сорт Удача, который пользуется большим спросом.

А лазурит супер не применяли?

С предыдущего сезона у нас остался и лазурит, и протравитель семян виал ТТ, поэтому, к сожалению, новинки «Августа» не попробовали, но знаем об их высокой эффективности из опыта соседних хозяйств, так что уже включили их в план закупки. Картофель – культура достаточно сложная, но «денежная», если к ней относиться серьезно. Первыми в республике мы перешли на голландскую технологию возделывания с применением полного комплекса техники фирмы «Гримме», получаем неплохие урожаи.

Что из новой техники вы для себя отметили как удачную покупку? Комбайны «Полесье» – кормоуборочный и особенно зерноуборочный. Нам говорили, что он будет хуже убирать, чем «Дон». У любого комбайна есть потери, если влажное зерно убираешь, а у «Полесья» они получились даже меньше, чем у «Дона». В 2009 году он у нас ни дня не простоял, 2,5 тыс. т им убрали, ежедневно обмолачивали по 120 га, а комбайном «Акрос» – 100 га, так что мне «Полесье» больше нравится. Если раньше новую технику отдавали механизаторам со стажем, то теперь ставку делаем на молодежь. Купили «Джон Дир», посадили на него парнишку, которому всего 19 лет, и он за ним следит как за

своей собственной машиной – и моет, и чистит, они с напарником готовы сутками с поля не уходить, это же не трактор, а мечта!

В «Поле Августа» мы прочитали о том, что в одном из хозяйств Краснодарского края при использовании глубокорыхлителей вместо плугов урожайность озимой пшеницы была на 10 - 15 % больше, и приобрели такой агрегат фирмы «Квернеланд». Обработали им порядка 2 тыс. га на глубину 40 - 50 см, разрушили плужную подошву. Теперь на одних полях прекратилось заболачивание – лишняя влага ушла, на других, наоборот, – летом она подтягивается с нижних горизонтов почвы.

Газета «Поле Августа» для меня очень полезна. Материал о белорусском хозяйстве «Обухово» я не один раз прочитал, оттуда взял для себя на заметку, что можно вносить большие нормы аммиачной селитры, и в этом году мы внесли ее под озимые по 2 ц/га с помощью разбрасывателя «Амазоне». Мне многие говорили, что сожжем посевы – так не сожгли! И получили то, что планировали, да еще и пшеница



оказалась продовольственных кондиций. **Что из завершившегося сезона запомнилось больше всего?**

Как нас помучила кукуруза. Наверное, с месяц она не шла в рост, хотя сделала вроде бы все, чтобы она успешно развивалась. А когда быстро начала расти – причину не знал, но душа все равно радовалась. В сельском хозяйстве интересно работать. Очень!

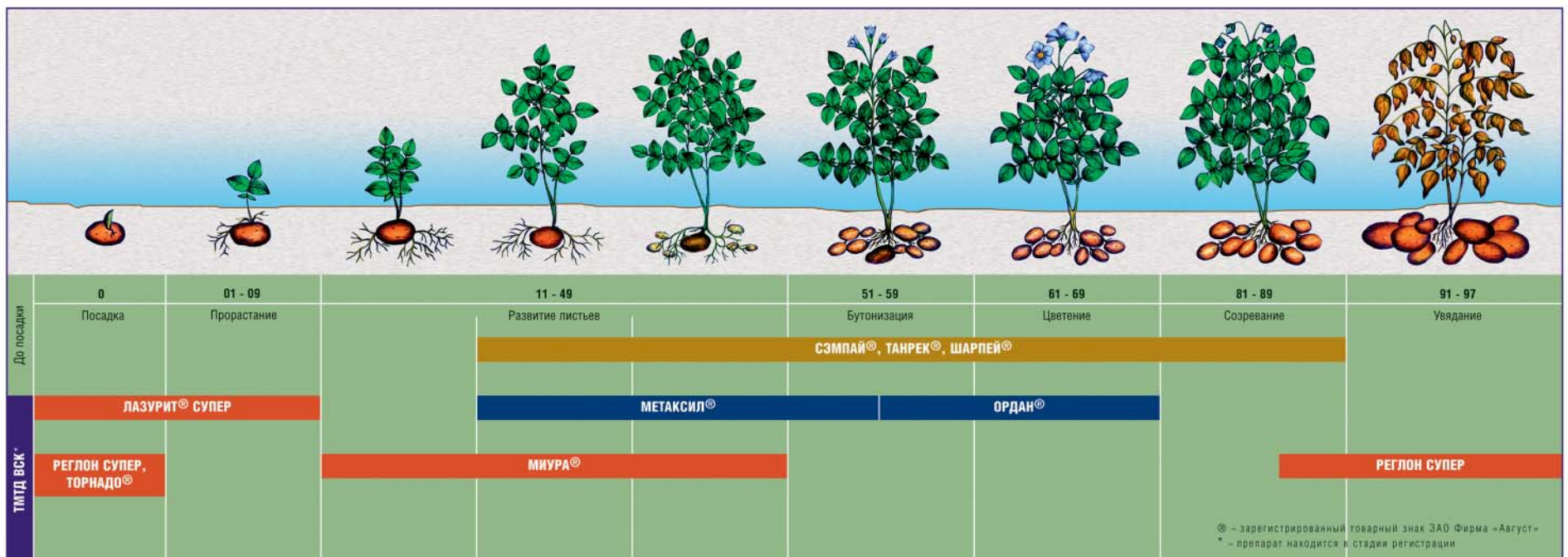
На семью-то времени хватает?

А как же! У нас с женой двое детей – дочери пять лет, а сыну всего полгода. Так что у меня впереди такие перспективы! Пока есть силы, возможность и желание – надо работать!

Спасибо за беседу. Удачи вам во всем!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
На снимках: Ю. А. Попов; Н. В. Аливанов; руководители ОАО «Вурнарский мясокомбинат» и С. Н. Милицков (справа) на поле озимой пшеницы; на новой ферме. **Фото автора**

Комплексная система фирмы «Август» по защите картофеля



Советуют ученые

ПРОДУМАННАЯ ЗАЩИТА ЛЬНА-ДОЛГУНЦА Принесет прибыль

В последние годы площади под льном-долгунцом в России сократились в десятки раз по сравнению с 80-ми годами прошлого столетия, когда эта культура приносила многим хозяйствам до 70 % денежных доходов в растениеводстве. Сегодняшняя задача перед льноводами – увеличить выход конкурентоспособной продукции за счет повышения урожайности и качества льна. Этого можно достигнуть путем использования передовых технологий и достижений науки.



дов льна-долгунца синяя и черная льняные блошки. Применение табу совместно с фунгицидными протравителями экономически выгодно, так как сокращает число защитных обработок по вегетации. Если обработка табу не проводилась, рекомендуется провести краевое или блокадное опрыскивание инсектицидами сэмпай (0,2 л/га) или шарпей (0,2 л/га) в ранние фазы развития льна. Такой обработкой можно защитить

посевы от блошек, гусениц совки-гаммы, вредной долгоножки и других фитофагов.

Во второй половине вегетации льна фунгициды и инсектициды применяют реже. Большинство заболеваний культуры проявляется в фазы бутонизации и цветения, когда растения в сильной степени травмируются колесами тракторов, поэтому наземное опрыскивание нежелательно. При массовом одновременном проявлении грибных и бактериальных болезней льна целесообразно применение комбинации фунгицидов с борной кислотой и биопрепаратами, которые устойчивы к смыву, сохраняют высокую эффективность при различных температурных условиях. Экономически оправдано бывает также опрыскивание льна по вегетации при массовом заселении посевов льняными трипсом и плодовой жук.

Одна из важнейших проблем в льноводстве – получение льносырья, стандартного по засоренности. Против многолетних сорняков, в первую очередь корневищных и корнеотпрысковых (пырей ползучий, осоты, хвощ полевой, гумай, щавелек малый и др.), необходимо вести борьбу как в льном севообороте, так и после уборки предшественника. Применение гербицида торнадо 500 (3 - 4 л/га) при подготовке полей под посев льна против сорняков с хорошо развитой зеленой массой дает возможность избавиться от многолетних засорителей. Хороший эффект получают от использования баковой смеси торнадо 500 с магнумом (3 л/га + 10 г/га, соответственно) в звене севооборота под зерновую культуру. В этом случае поля остаются чистыми до трех лет.

Чувствительность льна к гербицидам находится в прямой зависимости от площади листьев, количества устьиц на единице поверхности листа и их размера. Наименьший размер устьиц отмечается при высоте растений льна 3 - 10 см, то есть в фазе «ёлочки». Запоздывание с обработкой может уменьшить ее эффективность, в результате чего засоренность льнотресты превысит пределы допустимых 10 %, и снизить качество урожая льноволокна. Необходим подбор «щадящих» препаратов, эффективно уничтожающих сорную растительность и не оказывающих негативного действия на культуру.

Оптимальным решением здесь является использование баковых смесей гербицидов. Они более эффективно уничтожают широкий спектр трудноискоренимых сорняков, а при наличии синергизма компонентов позволяют снизить общий расход действующего вещества на единицу площади на 30 - 50 %. Это повышает экономическую эффективность, снижает опасность загряз-

нения окружающей среды, увеличивает селективность гербицидов к растениям льна-долгунца.

Во ВНИИ льна разработаны научно обоснованная система использования гербицидов и технология их применения в композициях. Видовой состав сорняков на льняных полях России в основном включает виды ромашек, горцев, мари, пикульников, торицу, фиалку, ярутку, звездчатку среднюю, аистник цикутный, дымянку лекарственную, пастушью сумку, просовидные злаковые, многолетние корневищные и корнеотпрысковые. Против этих сорных растений максимальный эффект возможен от применения баковой смеси гербицидов магнум + гербитокс-Л + миура (соответственно, 7 г/га + 0,6 л/га + 0,8 - 1 л/га). Эта композиция проверена в условиях многих льносеющих областей России.

Максимальный эффект химической прополки возможен при совпадении спектра действия препаратов и видового состава сорняков в чувствительной фазе. Например, против злаковых сорняков проводить обработку необходимо при высоте пырея ползучего 10 - 15 см и начале фазы кущения у проса куриного. Если они еще не достигли этих стадий развития, а против двудольных уже необходимо обрабатывать, целесообразно вначале применить баковую смесь магнума с гербитоксом-Л, а затем, через 4 - 7 суток, обработать посевы миурой (1 - 1,2 л/га). Такой вариант несколько дороже, но он значительно увеличивает эффективность гербицидов. К тому же, разница в стоимости в отдельные годы компенсируется более высоким качеством волокна.

Эффективность сульфонилмочевинных гербицидов, в том числе и магнума, в сильной степени зависит от фазы развития сорняков. Их следует применять в ранние стадии развития мари белой, горца вьюнкового, видов пикульника, в фазе розетки осота и бодяка. При обработке переросших сорных растений эффективность химической прополки снижается до 30 - 40 %.

При сложившихся в последние годы агроклиматических условиях часто время появления малолетних и многолетних сорняков не совпадает. Первыми к фазе «ёлочки» льна-долгунца обычно появляются всходы мари белой, фиалки полевой, видов горцев, подмаренника цепкого, торицы полевой. К моменту образования розетки у осота полевого и бодяка они формируют четыре и более пар листьев. В этом случае перспективно использование баковой смеси магнума с гербицидами группы МЦПА в минимальных нормах расхода. Специально для льна-долгунца специалистами фирмы «Август» был разработан гербицид гербитокс-Л (300 г/л калиевой и натриевой соли МЦПА). Он действует на культурные растения более мягко по сравнению с гербицидами, в состав которых входит диметилламнинная соль МЦПА.

При сильной засоренности посевов видами бодяка и осота полевого, а также при несовпадении их фазы развития в момент химпрополки целесообразно добавление в смесь магнум + гербитокс-Л препарата лонтрел-300 (0,2 - 0,25 л/га). При этом корнеотпрысковые сорняки уничтожаются в среднем на 97 %. Если оптимальные сроки применения баковой смеси против двудольных сорняков совпадают со сроками использования граминицида миура, возможно их совместное применение.

Для получения высокостебельного льна (не менее 70 см) необходимо выпадение осадков перед и во время бутонизации культуры. Недостаток влаги в почве в этот период резко снижает количество и качество волокна, а химическая прополка оказывает минимальное влияние на формирование высоты растений льна.

Описанные баковые композиции против смешанной засоренности посевов обеспечивали на протяжении последних пяти лет достоверное повышение урожайности льносоломы на 68 % при ее засоренности в пределах ГОСТ (5 %). Гибель массы сорняков перед уборкой в среднем за пять лет составила 81 - 99 % (двудольные) и 80 - 97 % (злаковые). При этом средний номер льносоломы при применении баковой смеси выше, чем с необработанных посевов, на 9 %, льнотресты – на 2 сортономера.

Рекомендуемая схема применения гербицидов выгодна по стоимости препаратов и достоверной прибавке урожая льноволокна. Среднегодовой экономический эффект от их применения оценивается в 4943 руб. условно чистого дохода с 1 га (в ценах сентября 2008 года) при уровне рентабельности 73 %.

В 2008 - 2009 годах проведено изучение нового природного гуминового препарата, выпускаемого компанией НПО «РЭТ» под торговой маркой лигногумат «АМ» калиевый. В его составе присутствуют соли гуминовых веществ, макро- и микроэлементы (калий, сера, железо, марганец, медь, цинк, молибден, бор, кобальт, кальций, кремний, магний).

При использовании лигногумата с баковыми смесями гербицидов его целесообразно вносить непосредственно в рабочий раствор опрыскивателя в норме 30 - 70 г/га. Более высокая концентрация лигногумата в растворе способна вызвать угнетение растений льна-долгунца.

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Добавление лигногумата к препаратам магнум, гербитокс-Л, лонтрел-300, миура не снижает эффективности гербицидов и повышает стрессоустойчивость растений

Лидия ЗАХАРОВА,
старший научный сотрудник ВНИИ льна

На снимках: Л. М. Захарова (слева) с ведущим менеджером фирмы «Август» М. В. Лазуриной осматривают опытные посевы льна; защищенные посевы. Фото Ю. Дьяконова

Анализируем**КАК НАКОПИТЬ И СОХРАНИТЬ ВЛАГУ В ПОЧВЕ?
Поможет технология No-till!**

В октябре 2009 года во второй раз Россию посетил видный бразильский ученый, сотрудник Секретариата сельского хозяйства Порту-Алегри и глава ассоциации фермеров этой провинции Дирсеу Нерри Гассен. Он принял участие в международных конференциях, организаторами которых стали Министерство сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области, ДонГАУ, фирма «Август» и «Компания Агромир» (Украина). Основная тема этих встреч – преимущества технологии No-till в особо засушливых условиях. Представляем вашему вниманию краткую запись беседы с Дирсеу Нери Гассеном и директором «Компании Агромир» Андреем Твердохлебом.



– Господин Гассен, какова цель Вашего нынешнего приезда в Россию?

– У меня была достаточно насыщенная программа. Вначале я посетил Украину, где «Компания Агромир» организовала три семинара. Затем принял участие в международных конференциях по ресурсосберегающему земледелию и применению технологии нулевой обработки почвы в Ростовской и Омской областях. Летом 2008 года на семинаре на Алтае основной моей задачей было ознакомление земледельцев Сибири с базовыми принципами No-till. В этот раз центральная тема моих выступлений – накопление и сохранение влаги. И в России и на Украине почвы гораздо лучше, чем в Бразилии и США, поля поражают своими размерами, тем, что большей частью они плоские. Мечта фермера. Но при этом недостаточно влаги, а потому надо научиться управлять ею.

Любой бразильский фермер скажет, что для этого не нужно пахать или дисковать землю, надо как можно меньше перемещать почву, покрывать ее поверхность растительными остатками. Это позволяет сохранить имеющуюся влагу и дополнительно накопить ее за счет выпадающих осадков. Падающие капли дождя будут бить по растительным остаткам, не уплотняя при этом почву, и на 100 % поглощаться ею, проникая вглубь.

Метод накопления растительных остатков на поверхности почвы используют в некоторых районах Австралии для того, чтобы уменьшить засоление почвы. Зачастую солончаки образуются там, где при использовании плуга и дисков верхний слой почвы уплотняется, вода с растворенными солями, поднимаясь с нижних горизонтов вверх, испаряется, а соль остается на поверхности. Задача фермера – оставить растительные остатки, чтобы почва промывалась, влага уходила вниз и забирала с собой соли. Фермеры, применяющие технологию No-till в Австралии, Мексике, в сухих регионах Канады, в Иране, откуда я недавно вернулся, управляют растительными остатками, для того чтобы помочь почве больше накапливать влаги.

– Сегодня в мире No-till применяется более чем на 150 млн га. С чем связано такое стремительное распространение этой технологии?

– С ее неоспоримыми преимуществами. Бразилия за очень короткое время превратилась в крупнейшего в мире экспортера сельскохозяйственной продукции, причем без государственной поддержки. В Аргентине, Австралии также нет поддержки сельского

хозяйства со стороны государства, фермеры этих стран пришли к No-till, потому что, прежде всего, это природоохранное земледелие, исключающее пахоту и восстанавливающее плодородие почв. Чтобы принять эту технологию, нужно изменить свое мировоззрение, а для этого задать себе вопрос: зачем я пахоту? Отказавшись от пахоты, на каждом гектаре можно сэкономить 40 - 50 долл. При No-till расходуется на 60 - 70 % меньше дизельного топлива, на 90 % уменьшается эрозия почв (водная и ветровая), увеличивается поглощение растениями углерода, и, конечно же, возрастает биологическая активность почвы. Почва не должна отдыхать, ей следует постоянно работать, производя органическую массу, а так называемый «черный пар» не имеет права на существование.

Широкому распространению No-till способствует и государственная политика отдельных стран. В Португалии в 2009 году одобрен закон о том, что производители пшеницы имеют право на получение субсидий от Евросоюза (примерно 600 евро/га) только в том случае, если они соблюдают севооборот, не сжигают стерню, а почва постоянно покрыта растительными остатками. А это и есть No-till. Сходная ситуация в США, где страховку и поддержку правительства получают те фермеры, кто занимается природоохранным земледелием.

– Среди ученых бытует мнение, что при использовании No-till на полях значительно увеличивается количество вредных объектов.

– Эти же вопросы возникали в Бразилии, США – везде, где внедрялась эта технология. Действительно, если из года в год вы оставляете растительные остатки, с ними остаются и возбудители болезней, вредители, семена сорняков. Но! При No-till многократно возрастает биологическая активность почвенных микроорганизмов, потому что под слоем растительных остатков создаются наиболее благоприятные условия для их развития и деятельности. У нас в Бразилии на части площадей No-till применяется 30 лет и более, на колоссальных площадях – более 10 лет, и, тем не менее, сегодня у нас нет таких проблем с болезнями и вредными насекомыми, которые заставили бы нас вернуться назад и начать пахать. Ученые говорят на эту тему многие годы. К сожалению, они обозначают проблему, но не решают ее, и это наблюдается в большинстве стран, даже там, где No-till главенствует в сельском хозяйстве. Ученым пора отказаться от стереотипов, признать, что при нулевой технологии биологическая активность микроорганизмов почвы очень сильно изменяется.

Есть другой довод. Если вы пахоте, то консервируете надолго возбудителей некоторых болезней, как, например, склеротиния на подсолнечнике, от которой может погибнуть 60 % урожая. А если оставить землю не тронутой плугом или дисками, склероциии, находящиеся на поверхности, прорастут и погибнут. То же самое происходит и с нематодами – когда они остаются на поверхности, они погибают.

Или, к примеру, пастбища. Разве они полны болезней? Нет! Оставляя растительные

остатки на поверхности почвы, вы полностью меняете ее биологическую активность. В ней в значительной степени увеличивается количество дождевых червей, появляются полезные грибы. Для того чтобы это осознать и принять, нужно обязательно посещать тех, кто использует No-till, и не просто общаться, а ехать на поле, брать лопату, раскапывать почву, смотреть, сравнивать. И вы увидите в почве на непаханных участках множество тонких нитей микроорганизмов, которых нет в пахотном слое, и это говорит о естественной природной конкуренции.

Для того чтобы справиться с сорняками, болезнями, вредителями, во всем мире рекомендация одна и та же и для традиционной технологии, и для No-till – соблюдать севооборот. Например, в Пассо Фундо (штат Бразилии) у большинства фермеров вообще нет никакого севооборота, но они начинают все больше и больше использовать покрывающие культуры. В России, на Украине я часто слышал о «химическом» паре, поддерживаю эту идею – вы свободно можете убрать сорняки гербицидами, дайте им порости, пусть они поработают корнями вместо плуга, сделают свое дело по улучшению структуры почвы, а потом уничтожьте их. Химический пар – это же биологическая пахота.

Многочисленными исследованиями ученых доказано, что если вы пахоте, то 82 % поверхности почвы укатывается колесами из-за многочисленных проходов тракторов и орудий по полю. При минимальной технологии этот процент сокращается до 56, а при технологии No-till – до 14 %. И важным инструментом для тех, кто уже начал внедрение нулевой технологии, является контроль движения агрегатов по полю. Если вы каждый раз оставляете одни и те же площади под No-till, а колеса трактора, сеялки и опрыскивателя идут след в след, то получается, что каждый год вы оставляете одни и те же колеи, а остальная часть почвы не уплотняется, **и растения лучше развиваются.** Благодаря этому, по мировым данным, урожай может быть на 15 % выше. Еще одна

деталь: при традиционной технологии на мощных тракторах колеса должны быть широкие (и в спаренном виде они доходят почти до 2 м), а при использовании, например, сеялок «Semeato» требуется трактор мощностью 120 л. с. с узкими шинами, соответственно, площадь уплотнения в разы меньше.

– Андрей Игнатович, Ваше мнение о состоявшихся мероприятиях?

– У нас была достаточно большая программа. На Украине было проведено три семинара. Первый из них – для членов «Клуба развития и внедрения технологии No-till в Украине», на который были приглашены те фермеры, кто уже применяет технологию No-till и использует сеялки «Semeato». Он был посвящен минеральному питанию в условиях No-till.

Второй семинар в Тернополе – общеобразовательный, с акцентом на том, какие выгоды приносит No-till, а третий, для которого специально подготовлены презентации, был посвящен особенностям выращивания сельскохозяйственных культур по технологии No-till в особо засушливых условиях.

Именно эта тема заинтересовала людей и в Ростове, и в Сибири. Она стала основной идеей конференций, «круглого стола» в Омске, посещения хозяйств, работающих по новой технологии, – показать, как работает No-till, почему эта технология дает возможность накапливать больше влаги, более

качественно использовать ее растениями, чем традиционная технология.

И в Ростове, и в Омске интерес к этим мероприятиям был очень большой. Но конференция в Персиановке отличалась тем, что проходила в Донском государственном аграрном университете при поддержке ректора вуза А. И. Баранникова. Важным является то, что мы получили реальную поддержку декана аграрного факультета ДонГАУ Н. А. Зеленского. От других научных сотрудников его отличает то, что у него есть в пользовании 400 га земли, сеялка «Semeato», приобретенная с помощью фирмы «Август», и желание реализовать на практике свои разработки, в частности, бинарные посевы различных культур.

Если раньше он использовал для посева кустарно изготовленные агрегаты, то теперь он может вести сев двух культур одновременно, например, пшеницы и вики, а также в имеющуюся на поле культуру всевать вторую. Николай Андреевич старается разрешить те вопросы, те проблемы, которые могут возникнуть при внедрении технологии No-till, очень много работает в этом направлении. Я надеюсь, что в наступающем сезоне все желающие смогут посетить опытный полигон Н. А. Зеленского, и это послужит дальнейшему распространению No-till в России.

В ходе дискуссий на обеих конференциях чувствовалась реальная заинтересованность, люди задавали конкретные вопросы, и я был рад, когда на вопрос из зала отвечали присутствующие агрономы, фермеры, уже внедрившие у себя No-till. Так, например, в Омске был задан вопрос: сколько же можно накапливать растительных остатков? Справится ли сеялка с толстым слоем? И тогда встал один из сидящих в зале и сказал: «Я могу рассказать о сибирском опыте. Зачем спрашивать специалиста из Бразилии, если есть местный опыт. Я второй год работаю по No-till, и растительных остатков нет. Они полностью биологически перерабатываются за сезон. Проблема



в том, как с урожайностью в 20 ц/га их накопить».

В целом на всех проведенных встречах было высказано единодушное мнение: учитывая все экологические процессы, происходящие в мире, соблюдая элементарную этику отношения к природе, заботясь о будущих поколениях, надо переходить на технологию No-till. Кроме того, она экономически более выгодна – уменьшает себестоимость выращенной продукции, что особенно важно в условиях усиливающейся конкуренции на мировых рынках.

Беседовала Людмила МАКАРОВА

На снимках: Дирсеу Гассен выступает на конференции в Персиановке; сеялка «Semeato» вызвала большой интерес земледельцев.
Фото Ю. Усачева

Встречи

АГРОФОРУМ СНГ В АШХАБАДЕ Новый шаг к сотрудничеству в сфере АПК

На три дня, 25 - 27 ноября, Ашхабад стал аграрной столицей СНГ. Здесь прошли первый Сельскохозяйственный форум стран СНГ и выставка продукции и технологий АПК, организованные по инициативе президента Туркменистана Гурбангулы Бердымухамедова.



Во время открытия форума было зачитано приветствие президента Туркменистана, в котором он, в частности, выразил твердую уверенность, что «Ашхабадский форум откроет большие возможности для определения основных направлений совместных действий в деле развития сельскохозяйственного производства и обеспечения продовольственной безопасности, открытия новых путей взаимовыгодного и плодотворного сотрудничества между странами СНГ, другими государствами мира».

Выставка продукции АПК, сельскохозяйственной техники и передовых технологий в рамках форума собрала более 140 экспонентов из стран СНГ и многих зарубежных стран.

В самой крупной на выставке российской экспозиции, занявшей свыше 1 тыс. м², были представлены свыше 20 ведущих компаний страны, среди них – «Ростсельмаш», Петербургский тракторный завод, Кировский

завод, «Агромашхолдинг», «Росагролизинг», «Росптицесоюз», фирма «Август» и др., а также два региона – Алтайский край и Республика Татарстан, которые подготовили большие коллективные стенды.

Среди компаний - участников выставки из других стран СНГ выделялись стенды



Российский лидер по производству химических средств защиты растений

ТОО «Кублей», ТОО «Маслодел» (Казахстан), ОАО «Белшина», «Гомсельмаш», «Лидагропромаш» (Беларусь), «Кимак», «Уманьферммаш» (Украина), ОАО «Ташкентский тракторный завод», ОАО «Агрегатный завод» (Узбекистан) и другие. Интерес, который проявили туркменские крестьяне к представленным комбайнам, грузовикам, тракторам и другой сельскохозяйственной технике, производимой в странах СНГ, был огромен.

На экспозиции фирмы «Август» были представлены три препарата, уже получивших госрегистрацию в Туркменистане – протравитель виал ТТ, дефолиант для хлопчатника авгурон экстра и инсектицид брейк. В наступающем сезоне эти препараты будут реализовываться в республике через партнерскую компанию «Августа». Одновременно начнутся регистрационные испытания новых препаратов – гербицида сплошного действия торнадо 500, инсектицида борей, фунгицида колосаль Про и граминицида ластик 100.



информацию о компании и выпускаемых ею препаратах, электронную «подшивку» газеты «Поле Августа» за 7 лет, каталог вредителей, болезней и сорняков, а также меры борьбы с ними и др.

Экспозицию «Августа» при осмотре выставки посетили руководители АПК Туркменистана и первый заместитель премьер-министра РФ В. А. Зубков. На их вопросы у стенда отвечал начальник департамента маркетинга компании С. В. Косырев.

На следующий день Сергей Владимирович выступил на бизнес-форуме, где представил фирму «Август» как компанию, которая не только готова к сотрудничеству на просторах Содружества, но и более того – уже не первый год практически ведет его. Поставляя крестьянам многих стран СНГ современные пестициды, способствуя развитию в них сельского хозяйства и расширению кооперационных связей.

«Поле Августа»

На снимках: В. А. Зубков (крайний справа) и руководители АПК стран СНГ беседуют с С. В. Косыревым (слева); команда «Августа» на стенде; такой апофеоз изобилия встречал гостей выставки у входа.

Фото А. Демидовой

Практика

ДОБРО ПОЖАЛОВАТЬ, «АВГУСТ»! Говорят казахстанцы

Начался третий сезон сотрудничества фирмы «Август» с казахстанскими хлеборобами. Предварительные итоги этой совместной работы были подведены на Днях поля, организованных дочерним предприятием «Августа» – ТОО «Август-Казахстан» в различных регионах республики. Показательным стал День поля в п. Кенесары на базе ТОО «Есиль Агро» Акмолинской области. На нем агрономы этого крупного хозяйства (только под пшеницу здесь отводят около 30 тыс. га) поделились со своими коллегами из других хозяйств области информацией об эффективности «августовских» препаратов.

Рассказывает **главный агроном «Есиль Агро» Женис Абдрахманов**: «Сегодня на нашем рынке пестицидов большой выбор, и очень важно не ошибиться. В течение прошлой зимы мы встречались с представителями многих фирм-производителей и продавцов химических препаратов и в конце концов остановились на продукции двух крупных компаний. Опыт использования пестицидов у нас большой и разный: есть удачный, есть неудачный. Исходя из него, сейчас в практической работе мы руководствуемся двумя основными критериями: цена и качество. Этим требованиям лучше других отвечают препараты фирмы «Август».

В этом сезоне мы приобрели протравитель семян бункер, гербицид сплошного действия торнадо, а также препараты, которые успешно уничтожают злостные сорняки в период вегетации, – селективные гербициды магнум и зерномакс, а также противоовсюжный препарат ластик. Для более эффективного пода-

вления сорной растительности, расширения спектра действия гербицидов специалисты ТОО «Август-Казахстан» рекомендовали нам использовать баковые смеси, что мы и сделали. Во время объезда полей участники семинара могли убедиться в том, что поля у нас чистые от сорняков.

Мы намерены и дальше укреплять свое сотрудничество с ТОО «Август-Казахстан». Прежде всего, мы ценим стиль их работы, направленный на всестороннюю помощь в возделывании наших культур, доброжелательное отношение специалистов фирмы к нам, ну и, конечно же, качество препаратов, которое мы уже по достоинству оценили. Сотрудники ТОО «Август-Казахстан» в курсе наших планов, и уже сегодня мы совместно работаем над решением тех задач, которые поставили перед собой на следующий год».

Рассказ продолжает **агроном-семеновод хозяйства Иван Романов**: «Сезон прошлого года сложился для нас непросто. Зима была

малоснежная, весенних осадков было недостаточно, поэтому были опасения, что отдельные поля, самые пересушенные, засеять не получится. Но, к счастью, выручили выпавшие в 20-х числах мая осадки, пополнившие запасы влаги. Затем были незначительные осадки в июне, а в июле осадков выпало 110 - 120 мм, была даже опасность распространения болезней. Фунгициды мы не применяли, обошлись, но знаем, что у «Августа» есть средства борьбы и с болезнями, и при необходимости компания всегда может нам их предоставить».

В 2009 году мы широко применяли гербицид сплошного действия торнадо, в различных дозировках внесли его на 19 тыс. га. Это помогло нам успешно справиться с пыреем ползучим. На тех полях, которые весной были сплошь покрыты пыреем, летом его не обнаруживали. Из-за засухи ячмень у нас не очень высокий, но поля чистые, поэтому питательные вещества и влага полностью работали на урожай, а не на сорняки. В целом урожайность зерновых составила 16,5 ц/га, а валовой сбор зерна – почти 60 тыс. т.

Для защиты пшеничных полей мы использовали баковые смеси из магнума (5 г/га), зерномакса (0,4 л/га) и ластика (0,8 л/га), это обеспечило чистоту посевов, в том числе и от овсюга, еще одного из злостных сорняков. На полях гороха с овсом мы успешно использовали препарат гербитокс, который эффективно уничтожил осот и другие двудольные сорняки.

Наличие в нашем арсенале данного гербицида позволяет нам в следующем году расширять посевы гороха».

В последние годы во многих земледельческих хозяйствах наблюдается нарушение рациональных севооборотов, упрощается обработка почвы, недостаточно применяются пестициды, а ведь земля требует комплексного подхода. В своих выступлениях перед участниками Дня поля специалисты ТОО «Есиль-Агро» подчеркивали, что, по их убеждению, сотрудничество с ТОО «Август-Казахстан» поможет им быстрее ввести в оборот залежные земли, обеспечить надежную защиту всех выращиваемых культур и получить максимальную отдачу от достаточно серьезных вложений в сельхозпроизводство.

Выступая перед участниками семинара, **директор ТОО «Август-Казахстан» Жанна Нурова** отметила: «Хотя мы пришли на рынок пестицидов Казахстана только в 2007 году, но уже сегодня можно сказать, что качественная сертифицированная продукция «Августа» нашла своего потребителя. Своей основной задачей мы считаем максимально большое участие в деятельности наших клиентов. В нашей компании здесь, в Казахстане, трудятся квалифицированные агрономы с огромным стажем работы именно в защите растений, для решения любых проблем мы всегда можем рассчитывать на помощь специалистов, ученых фирмы «Август», работающих в различных регионах России. Вы можете быть уверены в том, что мы работаем на ваш урожай, не считаясь со временем, потому что знаем, как дорого порой обходится в сезон даже час промедления».

«Поле Августа»

Подъем**КРАСНОЯРСКИЙ СУПЕРУРОЖАЙ-2009**
С чего начинался успех

С 11 по 13 ноября в Красноярске состоялась крупнейшая за Уралом сельскохозяйственная выставка «Агропромышленный форум Сибири».

В работе выставки приняли участие более 120 предприятий из Москвы, Санкт-Петербурга, Омска, Томска, Новосибирска, Барнаула и городов Красноярского края. Были представлены новые модели комбайнов, тракторов, погрузчиков, почвообра-



тывающей техники и оборудования для переработки сельхозпродукции, садово-огородного инвентаря, большой ассортимент средств защиты растений, а также удобрений, кормов, добавок и специй, пищевых продуктов.

В рамках нового раздела Форума «Услуги для предприятий АПК» страховые, лизинговые компании и банки представили свои программы и услуги, провели консультации по вопросам кредитования, торгового финансирования и факторинга.

Открывая работу выставки, министр сельского хозяйства и продовольственной политики края Леонид Шорохов отметил, что завершающийся год стал успешным для красноярцев – собран рекордный урожай зерна (более 2,7 млн т) и овощей. Но для этого суперурожая надо определить рынок сбыта, поэтому Форум должен помочь производителям найти потребителей своей продукции, наладить деловые связи.

И в целом «Агропромышленный форум Сибири» оправдал эти ожидания. Организаторам удалось превратить его в современную площадку для делового общения аграриев, установления партнерских связей между сельхозтоваропроизводителями и поставщиками разнообразных ресурсов, сырья и оборудования, предприятиями торговли и общественного питания и т. д.

В ходе Форума состоялись встречи «за круглым столом» по различным острым вопросам развития сельского хозяйства, в частности, по обсуждению итогов уборочной кампании 2009 года. Выступая на нем, Леонид Шорохов сообщил, что средний урожай зерна в крае составил 27,3 ц/га, по этому показателю Красноярский край уже в течение шести лет занимает первое место в Сибирском федеральном округе и 15-е место среди 72 субъектов Российской Федерации. Есть достижения в животноводстве: по продуктивности скота показатели улучшаются из года в год, производство свинины возросло на 10 %, мяса птицы – на 3 %.

Эти и другие успехи АПК объясняются, прежде всего, постоянно растущими объемами его государственной поддержки, по которым Красноярский край занимает одно из ведущих мест в России. В 2009 году эти объемы составили 3 млрд 657 млн руб., на 2010 - 2012 годы запланировано выделять 8 млрд 100 млн. Красноярский край стал одним из первых субъектов России, инициировавших закон о дополнительных мерах господдержки, в котором впервые был взят курс на более активную работу с местными производителями.

В выступлениях на Форуме отмечалось, что достижения красноярских аграриев этого сезона во многом объясняются налаженной кооперацией между сельхозпроизводителями и поставщиками всех необходимых ресурсов – техники, удобрений, средств защиты растений. Свой заметный вклад в рекордный каравай внесла и фирма «Август», обеспечившая своих партнеров современными средствами защиты растений, надежным технологическим сопровождением и консультированием.

Поэтому и стенд «Августа» на Форуме стал одним из наиболее посещаемых – земледельцы из всех районов края заходили сюда, чтобы пообщаться со специалистами, узнать о новинках, получить консультацию.

Популярности стенда «Августа» способствовало и то, что он оказался практически единственной компанией, предложившей широкий ассортимент средств защиты растений в мелкой фасовке для «малых» земледельцев – владельцев ЛПХ, огородников, садоводов. Настоящий фурор произвели на

выставке такие новинки, как препарат против проволочника **протокс**, системный фунгицид **раёк** для защиты яблони и груши, эффективный гербицид в готовой к употреблению упаковке **торнадо Бау** и многие другие.

Организаторы Форума наградили компанию специальным Дипломом «за продвижение на рынок Красноярского края химических средств защиты растений», в частности, особо был отмечен гербицид сплошного



действия **торнадо 500**. А глава представительства фирмы «Август» в Красноярском крае Леонид Столяр удостоился на Форуме благодарственного письма одного из организаторов – редакции журнала «Агро-Сибирь» «за активное участие в освещении вопросов развития АПК и российского села».

Форум завершился празднованием Дня работника сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, в ходе которого состоялось награждение лучших работников сельскохозяйственной отрасли Красноярского края.

«Поле Августа»

На снимках: на стенде «Августа» Л. Столяр встречает гостей; фото на память с клиентами «Августа» (в центре сотрудница представительства Л. Шведова).

Итоги**ГРАН-ПРИ ПОВОЛЖСКОГО АГРОФОРУМА**
Был вручен фирме «Август»

28 - 30 октября в выставочном центре «Казанская ярмарка» столицы Татарстана проходила работа Поволжского агропромышленного форума, организованного в рамках 13-й Международной специализированной выставки «Агрокомплекс: Интерагро. Анимед. Фермер Поволжья», а также 10-й специализированной выставки «Волгапродэкспо».



В открытии Форума приняли участие заместитель премьер-министра РТ - министр сельского хозяйства и продовольствия Марат Ахметов, председатель Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов России (АККОР) Вячеслав Телегин, заместитель председателя АККОР Владимир Башмачников, начальник отдела департамента сельского развития и социальной политики Минсельхоза РФ Виктор Калинин, председатель Ассоциации ферме-

ров и крестьянских подворий РТ Камияр Байтемиров, заместитель председателя комитета по развитию малого и среднего предпринимательства РТ Наталья Таркаева, председатель правления ТПП РТ Шамиль Агеев и др.

Кроме Татарстана и других регионов России, на выставке представили свои экспозиции предприятия, фирмы и компании из 11 стран мира: Германии, Голландии, США, Франции, Швеции, Чехии, Украины и др. Участники выставки продемонстрировали сельскохозяйственную технику и оборудование, ветеринарные препараты, удобрения, средства защиты растений, кормовые добавки, продукты питания и др.

На пленарном заседании в Бизнес-центре Форума Марат Ахметов сообщил, что в республике в этом сезоне собрано 4,7 млн т зерна, однако из-за отсутствия спроса на него на элеваторах скопилось более 3,5 млн т товарного зерна. Реализация молока в республике идет более успешно, по сравнению с 2008 годом она выросла

более чем на 10 %. За сутки молока производится около 3,5 тыс. т, поэтому стоит задача налаживать новые пути реализации продукции. Динамично развивается животноводство, планируется ежегодно производить до 500 тыс. т мяса.

В выступлениях других участников Форума были раскрыты различные стороны подъема села. Например, Шамиль Агеев заявил о необходимости создавать и развивать в республике семейные фермы, расширять государственную поддержку, которая должна дойти до каждого сельхозтоваропроизводителя. Наталья Таркаева подробно рассказала о республиканской программе поддержки предпринимательства на селе, о грантах, субсидиях и лизинговых программах, направленных на реализацию проектов развития малого и среднего бизнеса. О необходимости создать целостную систему кооперации заявила исполнительный директор РСПКК «Согласие» Чувашской Республики Зинаида Воробьева.

Фирма «Август» представила на Форуме развернутую экспозицию своих препаратов, большинство которых хорошо знакомы земледельцам республики. Особое внимание посетители уделили новинкам, которые выпускаются в новейших, наиболее эффективных препаративных формах, в том числе в форме концентрата наноэмульсии. Экспозицию «Августа» посетил заместитель премьер-министра РТ - министр сель-



ского хозяйства и продовольствия Марат Ахметов, пояснения на стенде давал глава представительства компании в РТ Марат Халиуллин.

На конкурсе новинок, проведенном на выставке, представленные новейшие препараты «Августа» получили высшие награды. Гран-При выставки получил инсектицид борей, который обладает двумя разными механизмами действия, и применяется для борьбы с широким спектром вредителей, включая скрытоживущих, на зерновых культурах. Новый двухкомпонентный системный фунгицид для предпосевной обработки семян зерновых и подсолнечника от комплекса болезней с антистрессовыми компонентами виал ТрасТ получил диплом 1-й степени.

«Поле Августа»

На снимке: Марат Халиуллин (слева) отвечает на вопросы министра Марата Ахметова; команда компании «Август» на Поволжском агрофоруме. Фото А. Касимова

Разговор начистоту

УРОКИ СЕЗОНА-2009 или Работа над ошибками

До подведения окончательных итогов по урожайности сахарной свеклы, выходу сахара, работе заводов и сахарной отрасли в целом еще далеко. Однако крупные производители «сладкого» сырья уже давно начали подготовку к новому сезону и вышли на этап планирования своей производственной программы на 2010 год. Именно сейчас, когда у производителя еще свежи в памяти технологические аспекты применения гербицидов, хотелось бы на страницах газеты выполнить, так сказать, работу над ошибками.



1-я обработка: бетанальный классический препарат на основе десмедифама, фенмедифама и этофумизата (70 + 90 + 110 г/л), 1 л/га + препарат на основе трифлусульфурон-метила (500 г/кг), 30 г/га + тренд 90, 0,2 л/га; 2-я обработка: бетанальный классический препарат (70 + 90 + 110 г/л), 1 л/га + граминцид на основе клетодима (240 г/л), 0,5 л/га; 3-я обработка: бетанальный классический препарат (70 + 90 + 110 г/л), 1 л/га + трифлусульфурон-метил (500 г/кг), 30 г/га + тренд 90, 0,2 л/га. (Здесь коммерческие названия препаратов заменены на нейтральные с указанием действующего вещества и его концентрации).

Все обработки были проведены вовремя и качественно, а результат – неудовлетворительный. Поля покрыты сорняками из семейства маревых, в первую очередь марью многосеменной, марью белой, лебедой. На высоком агрофоне они даже в это время продолжают развиваться, затеняя культуру и засевая поле своими семенами. Почему так произошло, ведь в предыдущие годы, работая по этой схеме, агроном получал хороший результат?

Ответ простой. Природные условия весны 2009 года отличались недостаточной влажностью почвы и низкими температурами, при которых проходил первый период вегетации сахарной свеклы. В таких условиях почвенные гербициды работали неэффективно. На день проведения 1-й обработки страховыми гербицидами средняя температура воздуха была 6 °С, а минимальная 1,2 °С. Видовой состав сорняков, которые проросли в таких температурных условиях, был представлен в основном холодостойкими: из двудольных это сорняки семейства маревых и крестоцветных, из злаковых – овсюги и щетинники.

смеси трифлусульфурон-метила – 16 - 25 °С (согласно рекомендациям производителя). В нашем случае температура была значительно ниже 10 °С, да еще и сорняк находился в состоянии стресса. Бетанальный препарат сработал неэффективно, а трифлусульфурон-метил – не только не сработал по сорняку, но еще и вызвал угнетение свеклы (отмечены пожелтения из-за замедления метаболизма действующего вещества в тканях культуры при низких температурах), на 10 - 12 дней притормозил ее развитие. Вследствие этого ко второй обработке, через 8 - 10 дней на этом поле наблюдаем виды мари, которые сохранились и уже переросли и, в придачу, угнетенную культуру.

На момент второй обработки (через 8 - 10 дней после первой) была оптимальная температура для работы бетанального препарата, и он отлично сработал по всем чувствительным сорнякам, которые находились в соответствующих фазах, кроме **переросших видов мари**. Маревые сорняки до проведения второй обработки сформировали вторую и частично третью пару листочков. К моменту проведения третьей обработки (еще через 8 - 12 дней) наша марь уже начала ветвление. В третью обработку трифлусульфурон-метил в норме 30 г/га при температуре 20 - 25 °С хорошо справился с проросшими до этого момента щирицей, видами горцев, пасленом, крестоцветными, подсолнечником и многими другими двудольными, **кроме все тех же маревых**. Они спокойно продолжали разрастаться над посевами сахарной свеклы, как укор агроному за неверно принятое технологическое решение.

Больно и жалко было наблюдать, как перед уборкой сахарной свеклы агрономы этого хозяйства были вынуждены запускать в поле жатки, чтобы скосить маревые заросли, которые мешали работе свеклоуборочной техники. Когда-то давно этот, так называемый, «агротехнический» прием называли «осветлением посевов». Очень жаль средств, зря потраченных на препараты, ГСМ и др., и приложенных физических усилий, но больше всего сожалений – из-за недополученного урожая и прибыли.

К чему я все это рассказываю? Многим свекловодам известно, что в арсенале фирмы «Август» есть самый широкий ассор-

тические условия конкретного года. Как технологи-консультанты мы ставим своей целью предоставить сельхозпроизводителям, кроме высококачественных современных препаратов, исчерпывающие, научно обоснованные, профессиональные рекомендации по их применению в условиях конкретного сезона и поля.

Мы считаем достижением компании «Август-Украина» построение и развитие региональной консультационной службы, которая в полях демонстрирует, что такое настоящее технологическое сопровождение. Как показывает опыт, только такой подход обеспечивает гарантированный высокий результат.

А теперь я расскажу, как мы защищали посевы сахарной свеклы в сложных агроклиматических условиях 2009 года. Вот уже третий сезон я работаю с нашим партнером – компанией «Астарта-Киев» на полях сахарной свеклы в Полтавской области. За эти годы на площадях, где мы организовываем и обеспечиваем защиту, нам удается избежать ошибок и на 100 % освободить поля от сорняков, при этом никоим образом не угнетая культуру. Доказательство – урожай на «астартовских» полях. В Шишацком районе он составил от 550 до 700 ц/га.

По этому поводу я снова слышу вопросы: «какая именно система защиты была применена?» На это я отвечаю: «Были использованы препараты фирмы «Август» в следующих суммарных количествах: бицепс гарант, от 2 до 3 л/га; пилот, от 1 до 2 л/га, миура, от 0,6 до 1,1 л/га, избирательно лонтрел А 300, 0,3 л/га. Применяли также почвенный гербицид дуал Голд, 1,3 л/га и карибу – 30 г/га. **А последовательность внесения гербицидов и состав баковых смесей определяли с учетом многих факторов, в первую очередь агроклиматических условий и ботанического состава сорняков на каждом конкретном поле».**

А теперь по порядку. У агрономов-свекловодов есть такая головная боль, как **вьюнок полевой**. Подавить этот вредоносный сорняк на полях сахарной свеклы очень трудно, эффективные страховые гербициды против него отсутствуют, поэтому бороться с ним необходимо в поле предшественника или осенью, во время подготовки полей под посев. Как показывает мой собственный опыт, наиболее эффективным методом борьбы с вьюнком является следующий: осенью после дискования стерни предшественника необходимо дать вьюнку отрасти до высоты 15 - 20 см, а потом при благоприятной погоде обработать поле баковой смесью: торнадо, 3 л/га + гербитокс, 0,6 л/га, или торнадо, 3 л/га + банвел 4S, 0,3 л/га.

Если все сделать, как следует – в посевах свеклы вы вряд ли найдете растения вьюнка полевого. На полях «Астарты» уже несколько лет успешно используется вариант смеси глифосата с дикамбой или аммонийной солью 2,4-Д.

При внесении почвенных гербицидов мы также не работаем по шаблону, а каждый раз в конкретных условиях решаем задачу наиболее эффективного их применения. Для этого практикуем такую последовательность агроприемов: сначала выполняется предпосевная обработка почвы, затем посев и только потом, в благоприятную погоду равномерно наносим экран почвенного гербицида. Тем более что продуктивность опрыскивателей значительно выше, чем посевных агрегатов.

В системе применения страховых гербицидов **в первую обработку** на каждом конкретном поле после осмотра назначают конкретный вариант смеси препаратов (или применения одного препарата).

Были у нас и такие поля, на которых первую обработку выполняли граминцидом миура с нормой расхода 0,6 л/га. Это было в ситуации, когда первыми взошли овсюги, и поле выглядело так, как будто на нем посеяли овес с двойной нормой высевы.

На основном массиве полей в зависимости от погодных условий и видового состава

В моей агрономической практике в Полтавской области это будет уже 33-й сезон, и за все это время я не могу вспомнить два года с абсолютно одинаковыми погодными условиями.

В таблице приведены основные климатические параметры условий вегетации сахарной свеклы за первый период (60 дней, начиная с 1-го апреля) за три последних года в Полтавской области (по данным агроклиматических станций компании «Август-Украина»).

Обратите внимание, как отличаются условия первого периода вегетации в 2007 и 2008 годах по сумме температур и осадкам.

Именно по этой причине уже в который раз на результаты работы свекловодов негативно повлияли «шаблоны» – так называемые

Агроклиматические данные		Гоголево, Шишацкий р-н			Пустовойтово, Глобинский р-н			Малая Нехвороща, Машевский р-н		
		2007	2008	2009	2007	2008	2009	2007	2008	2009
Температура, °С	средняя	13,3	12,3	12	14,1	12,8	12,9	14,1	12,9	12,8
	минимальная	-1,8	-0,4	-4,2	-1,1	-0,5	-3,5	-1,7	0,4	-3,1
	максимальная	34,7	28,2	26,9	37,2	28,7	28,7	36,1	27,7	27,9
Сумма эффективных температур (по методу Онтарю)		329,2	233,3	252,8	346,5	261,6	305,4	345,6	256,7	277,7
Количество осадков, мм		43,2	77	52,6	19,2	136,2	50,8	33,2	123	34,6

системы защиты сахарной свеклы. От разных производителей средств защиты растений (и не только производителей) таких схем предлагается великое множество с набором качественных гербицидов. Агрономы хозяйств берут их на вооружение, четко исполняют прописанный в таких схемах регламент, но результат при этом во многих случаях далек от удовлетворительного.

Приведу типичный пример такой организации защиты. Агроном с достаточным опытом часто работал по приведенной ниже схеме и применил ее и в 2009 году:

Работая в этих условиях баковой композицией (бетанальный классический препарат, 1 л/га + трифлусульфурон-метил, 30 г/га + тренд 90, 0,2 л/га), агроном делает ошибку – сорняки из семейства маревых продолжают спокойно вегетировать. Почему? Ведь он использует качественные оригинальные препараты. Ответ, как всегда, очевиден. Он находится в регламентах применения препаратов и их биологической активности. Для бетанального классического препарата оптимальная температура для эффективного действия – 10 - 25 °С, а для его партнера по

тимент высококачественных препаратов для защиты посевов сахарной свеклы, которые занимают достойное место в свекловодческой отрасли Украины. Однако препараты, какими бы «золотыми» они ни были, являются только инструментом в работе агронома. Нашим подходом является то, что производитель пестицидов, нацеленный на успешный конечный результат сельхозпроизводителя, не должен навязывать агрономам **шаблонные, на любой год, системы защиты сахарной свеклы**, которые только чудом, и то случайно могут вписаться в агроклима-



сорняка **в первую обработку** применяли такие гербициды и их смеси:

- при температуре меньше 10 °С и при высоком уровне засоренности маревыми, крестоцветными сорняками, яруткой и другими двудольными – **бицепс гарант, 0,7 - 1 л/га + пилот, 0,5 - 1,5 л/га**. Препарат пилот (метамитрон, 700 г/л) эффективно работает при температуре начиная уже с 5 °С и является «экспертом» по контролю всех видов маревых сорняков;

- при температуре больше 10 °С и при таком же уровне и составе засоренности – **бицепс гарант, 0,7 - 1 л/га**. В таких температурных условиях бицепс гарант успешно справляется с первой волной сорняков.

По второй волне сорняков, через 8 - 12 дней, температура обычно по нижнему порогу выше 10 °С, а вот верхний порог часто превышает 25 °С. В таких условиях мы останавливали опрыскиватели за 3 - 4 ч до наступления температуры выше 25 °С. Выбор препарата или смеси для второй обработки также зависел от видового состава сорняков и фазы их развития. Если не пропустили чувствительные фазы (особенно видов маревых, горцев, горчаков) – работаем чистым бицепсом гарант в норме 1 л/га. На переросших маревых (1-я пара листочков и более) добавляем пилот, 1 - 2 л/га.

Такой же подход к каждому полю и при назначении **третьей обработки**. Если погодные условия и технические возможности

компонента баковой смеси, как карибу, который добавляется к бицепсу гарант в норме 30 г/га.

Организованная таким образом защита посевов сахарной свеклы в сезоне 2009 года фактически обеспечила полный контроль двудольных сорняков. Злаковые сорняки также уничтожали по обстоятельствам, которые складывались на конкретном поле. Эти виды сорняков хотя и имеют высокий порог вредоносности в структуре посевов, но не составляют для агрономов большой проблемы. У последних на вооружении есть целый список достойных граминцидов производства разных компаний. Наши партнеры уже давно выбрали и с успехом применяют «августовский» гербицид миура, о котором можно сказать, что он беспощаден к злаковым сорнякам и ласков к свекле.

В самом деле, за несколько лет применения в производственных посевах как сахарной свеклы, так и других двудольных культур этот препарат проявил себя одним из самых надежных в борьбе с целым спектром злаковых сорняков и одним из самых толерантных к культуре.

На сегодняшний день очень редко, но все-таки встречаются «промахи» в работе с граминцидами. А именно – при контроле **многолетних сорняков, пырея ползучего, свинороя пальчатого, мятлика однолетнего** некоторые из агрономов спешат, проводя химпрополку при высоте этих сорняков всего 5 - 7 см.

В регламентах по применению граминцидов все компании производители рекомендуют работать по многолетним злаковым сорнякам при достижении ими высоты 15 - 20 см. Поэтому таким агрономам хочется сказать словами героя известного фильма: «Не спеши, подпусти поближе!».

В борьбе с многолетними злаками

главной ошибкой остается неправильный выбор нормы расхода препарата на 1 га посевов. Не все агрономы учитывают нарастающую фазовую резистентность злаков. Чаще всего, к сожалению, они руководствуются необходимостью снизить стоимость обработки, выбирают минимальную норму, а в результате переросшие сорняки остаются в поле.

Что касается миуры, хочу дать простую и понятную рекомендацию, и если уважаемый агроном будет ее исполнять, то избавится от злаковых сорняков в посевах свеклы. Если у вас однолетние злаковые в фазе 3 - 4 листьев, наиболее эффективна норма расхода миуры 0,5 л/га. И дальше на каждый последующий лист злакового сорняка добавляем по 0,1 л/га миуры. А в фазе полного кушения, и особенно в жаркую и сухую погоду щетинники, просо куриное и сорно-полевое, падалица зерновых становятся более устойчивыми к действию граминцидов, нежели многолетние сорняки, и уничтожить их можно, только применяя полную норму миуры – 1 - 1,1 л/га. С многолетними злаковыми еще проще: дождался их высоты 15 - 20 см, приготовили рабочий раствор с 1 л/га миуры, и – вперед! Кстати, в баковых смесях, в отличие от многих других граминцидов, миура не проявляет фитотоксичности к культуре.

Отдельно хочу сказать о злостных многолетних сорняках, таких, как осоты, чина клубненосная, молочай, щавель, фиалка, ромашки. В случае их присутствия в посевах сахарной свеклы невозможно обойтись без препарата лонтрел А 300 (клопиралид, 300 г/л). Норма его расхода зависит от вида и фазы развития сорняков и может колебаться в пределах 0,3 - 0,5 л/га. В тех случаях, когда фаза свеклы не больше двух пар листочков и необходимо избежать угнетения культуры, лонтрел А 300 необходимо вносить дробно, в два приема (например, 0,15 л/га + 0,15 л/га).

Вот так мы работали вместе с нашими партнерами по защите сахарной свеклы в сезоне 2009 года. Сколько мы применили «схем защиты», я даже не считал, потому что на каждом поле была, по сути, своя схема. У нас было понимание, что эффективная защита является объединением в одном комплексе высококачественных препаратов и правильных технологических решений, только так придет успех.

Защита сахарной свеклы в агрономических кругах всегда считалась «высшим пилотажем». Ни на одной культуре не при-

ходится так долго применять защитные мероприятия – от посева до смыкания междурядий. Считаю необходимым напомнить, что этот период по годам значительно отличается – от 45 - 50 до 85 - 90 дней. Именно поэтому в некоторые годы бывает достаточно и двух гербицидных обработок, а иногда возникает необходимость проведения дополнительной четвертой обработки. Работа по защите сахарной свеклы сложная и творческая, и в тоже время, при сегодняшнем техническом оборудовании и количестве препаратов – достаточно простая. Надо только знать и уметь различать виды сорняков в фазе семядолей, учитывать фазовую резистентность.

И последнее, необходимо знать и внимательно изучать биологическую эффективность каждого препарата против конкретного спектра сорняков, которые характерны для каждого отдельного поля. В каталоге препаратов фирмы «Август» приведена таблица эффективности гербицидов по



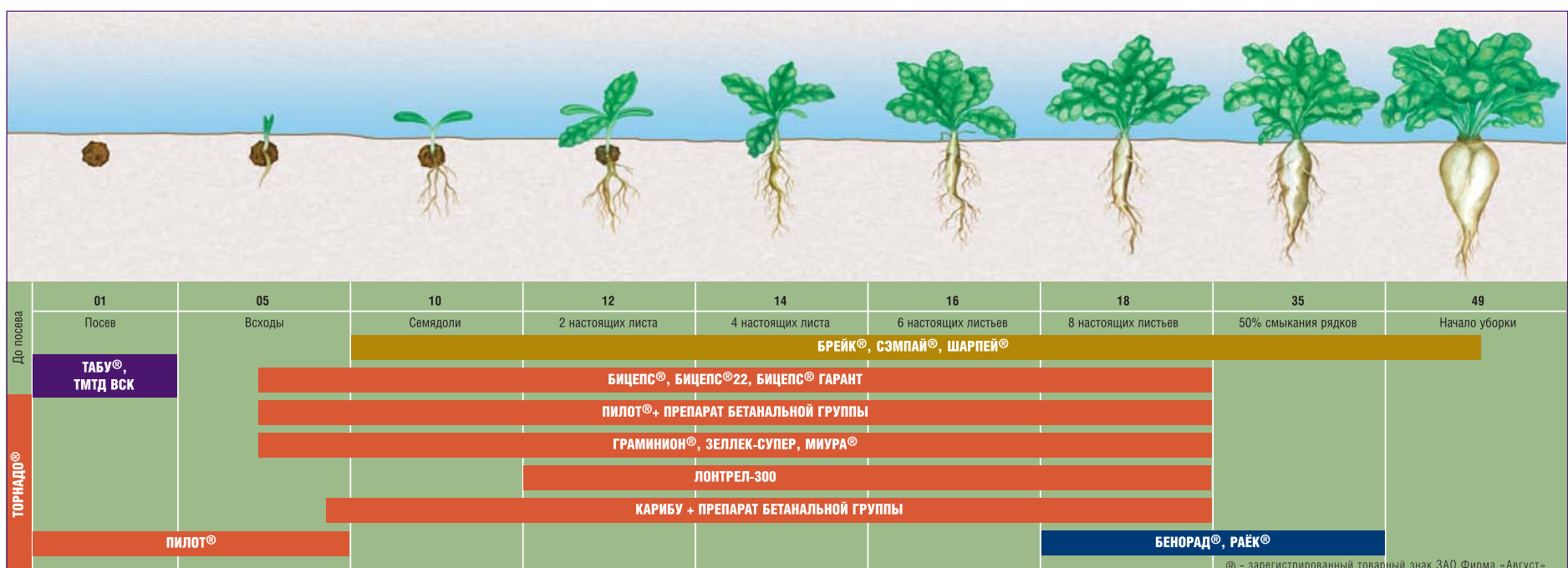
основному спектру сорняков. Обратите на нее внимание и используйте при принятии технологических решений. Каким будет следующий год, в каких условиях придется организовывать защиту посевов, мы не знаем, но уверены, что справимся с самым сложным заданием. Для этого у нас есть и препараты, и знания.

Всем земледельцам желаю здоровья и успешных результатов работы, которые радуют и приносят прибыль.

Павел КОРЧАГИН,
региональный консультант
ТОО «Август-Украина»
по Полтавской области

На снимках: Павел Корчагин на свекловичном поле; растения лебеды, оставшиеся после первой обработки препаратом бетанальной группы при температуре ниже 10 °С; поле компании «Астарта-Киев», где были приняты верные технологические решения; богатый урожай.
Фото К. Дудкина

Комплексная система фирмы «Август» по защите сахарной свеклы



Новинки селекции

ГИБРИДЫ ИЗ МОЛДОВЫ На любой вкус

Сегодня мы представляем вам селекционные разработки Георгия Петровича **КАРАЙВАНОВА** – лауреата Государственной премии Молдавии по селекции и генетике кукурузы, создателя более ста пятидесяти гибридов этой культуры. **Г. П. Карайванов** – ученик профессора **А. Е. Коварского**, основателя уникальной школы молдавских селекционеров и генетиков. Сегодня он возглавляет научно-производственную фирму «**Maize Technologies International**» («**MTI-Moldova**»). Слово Георгию Петровичу.



– Компания «**MTI-Moldova**», специализирующаяся на генетике, селекции, семеноводстве и маркетинге гибридных семян кукурузы (в том числе кремнистой, сахарной, декоративной, белозерной, взрывной типа «поп-корн») различных групп спелости и направлений использования, была создана в Кишиневе в 2002 году как восточно-европейский координационный центр австрийской компании **MTI**. Кроме Молдавии, в него входили Российская Федерация, Украина и Болгария. После того как головная фирма была реорганизована, в июле 2008 года «**MTI-Moldova**» стала самостоятельным предприятием.

За период работы в **MTI** я вместе с компаньонами районировал 30 гибридов, в том числе шесть в России, по пять в Беларуси и на Украине и 12 в Молдавии. Еще 17 гибридов находятся в настоящее время в ГСИ в Молдавии и четыре – в Узбекистане. Принято считать, что на создание гибрида кукурузы надо затратить не менее 10 - 12 лет, но у меня была возможность зимой вести исследования в Мексике, весной и летом – в Молдавии, в агрохозяйстве «**Казаку и Ко.**». Используя благоприятный климат южных широт планеты, мы выращивали за год не один урожай, намного ускоряя селекционный процесс. Сегодня у нас в испытании и на демонстрационных посевах на площади 70 га находится около 5 тыс. гибридов и 4 тыс. самоопыленных линий. Мы предлагаем земледельцам гибриды с **FAO** от 160 до 450.



К ранним, но урожайным относятся гибриды **MTI 161**, **MTI 170** и **MTI 171**. Период вегетации **MTI 161** в условиях Молдавии 90 - 95 дней, в северных регионах 100 - 105 дней. В 2009 году всходы появились 16 мая, цветение началось 3 июля, а 1 сентября кукуруза достигла полной спелости, влажность зерна при уборке составила

15%. **MTI 161** и **MTI 171** находятся в ГСИ Беларуси, а **MTI 170** уже районирован в этой республике. Все эти гибриды отличаются тем, что у них открытые початки, это позволяет им быстро отдавать влагу.

К группе **FAO 200 - 250** относятся гибриды **MTI 221**, **MTI 231**, **MTI 240**, **Почаевский 190**, **MTI 253/Ольга**, **MTI 252/Санда**, **Интеркрас 285** и **Маг**. Среди них я хочу выделить **MTI 240** – это звезда селекции. Судите сами – на севере республики мы его посеяли с плотностью стояния 65 тыс. и 94 тыс. растений/га, в первом случае получили урожайность 90 ц/га зерна, во втором – 110 ц/га. Мало того, что он урожайный, но он обладает еще одной важной особенностью – зерно с початка очень легко обрушить даже вручную. На 1 сентября влажность зерна составляла 20%.

Еще один интересный гибрид – **MTI 241**. Он также легко обрушивается, как и **MTI 240**, все растения выровнены по месторасположению початков, но, самое главное, к началу сентября влажность зерна в початках составляла 17%. Его, как и сахарные гибриды, которые, как известно, рано сеять нельзя, часто используют для варки.

До 2008 года стандартами в ГСИ Молдавии служили достаточно слабые гибриды, а в прошлом году за стандарт приняли **MTI 252/Санда**, и 80% испытаний в республике ориентированы на него. На сегодняшний день по урожайности он превосходит и ранние, и поздние гибриды. Его отличительная особенность в том, что даже большой початок его ножка держит вертикально. До уборки (когда бы вы ее ни проводили) початки не падают. Гибрид назван **Санда** по имени моей ассистентки Александры. В свое время она пришла ко мне переводчицей, а сейчас учится на четвертом курсе Государственного аграрного университета Молдавии – так увлекла ее работа селекционера.

Гибриды **Почаевский 190** и **Маг** созданы в сотрудничестве с украинским Институтом зернового хозяйства **УААН**. Я уважаю всех селекционеров без исключения, но более всего – Бориса Дзюбецкого (*прим. ред.: Б. В. Дзюбецкий – доктор сельскохозяйственных наук, академик УААН*) и его учеников – докторов наук **Влада Черчеля** и **Сергея Антоноку**. Мы вместе работали в **MTI**. Данные засухоустойчивые гибриды районированы в Молдавии и на Украине, их отличает высокая урожайность, выравненность, а также то, что уже созревшие початки не понижают и не поддаются обрушению.

Группа **FAO 300** представлена следующими гибридами: **MTI 360** и **MTI 360 А**, **MTI 382**, **Сбруч**, **Юнион**, **Интеркрас 375**.

MTI 360 и **MTI 360 А** на первый взгляд ничем не отличаются, но буква **А** в данном случае обозначает простой модифицированный гибрид. И если на участках гибридизации семян **MTI 360** получают 10 - максимум 15 ц/га (на орошении), то **MTI 360 А** – от 30 до 40 ц/га. Я думаю, что для экономики это очень важно.

Среднепоздний гибрид **MTI 382**, который первый год находится в ГСИ, – это моя «лебединая песня». Он выделяется мощными хорошо выполненными початками длиной более 25 см, расположенными на одном уровне. В начале сентября, когда они уже созрели, и влажность зерна составляла 30%, растения оставались абсолютно зелеными, и это важная особенность гибрида.

Для земледельцев России интерес представляют гибриды **Интеркрас**, включенные в Госреестр селекционных достижений РФ. Они созданы совместно с селекционерами **КНИИСХ** им. П. П. Лукьяненко, в том числе среднеранние **Интеркрас 275 МВ**, **Интеркрас 285 МВ** и среднепоздний **Интеркрас 375**.

275 МВ – трехлинейный, включен в Госреестр по Центральному и Центрально-Черноземному регионам, предназначен для выращивания на силос. По данным ГСИ РФ, средняя урожайность нормализованного сухого вещества в Центральном регионе – 91,2 ц/га, в ЦЧР – 125,7 ц/га, что выше стандартов на 3,1 и 4,9 ц/га соответственно. **285 МВ** – простой линейный гибрид, включен в Госреестр по Центральному и Северо-Кавказскому регионам для выращивания на силос, в ЦЧР – на силос и зерно. Средняя урожайность зерна в ЦЧР – 68,5 ц/га, нормализованного сухого вещества – 143,3 ц/га, что выше стандарта на 5,9 и 13,4 ц/га соответственно.

По накопленному генетическому фонду, объемам выполняемых работ «**MTI-Moldova**» – это крупный институт. Кроме выше-названных гибридов, я занимаюсь белозерной кукурузой, кремнистой кукурузой для получения круп и муки (линия **Хард 1, 2, 3**), а также лопающейся для поп-корна (линия **Поп 1, 2**). Заслуживают внимание гибриды



сахарной кукурузы **Нектар**. Сегодня у меня есть четыре гибрида (**FAO 190**, **250**, **360** и **400**), которые можно посеять одновременно, а убирать – по мере созревания. Ну и наконец, в моей коллекции есть декоративная кукуруза с разноцветным зерном.

На сегодняшний день я вынужден заниматься не только селекцией, но и семеноводством. Лет 15 назад Молдавия была вторым после фирмы «**Пионер**» поставщиком семян кукурузы. Мы производили от 150 до 250 тыс. т семян, в том числе «родителей» до 8 тыс. т. И это не сказки, а реальность. В 1986 году семян одного только гибрида Молдавский 215 был произведено 110 тыс. т. Сейчас многое изменилось, но я уверен, что недалек тот день, когда наши гибриды, и мои, в частности, будут по достоинству оценены в странах СНГ, и в том числе в Российской Федерации, а площади под ними будут ежегодно расти.

Записала **Людмила МАКАРОВА**

На снимках: **Г. П. Карайванов** (слева) и вице-директор ООО «**Имексагро**» **П. К. Терзинов** на участке гибридизации; початок гибрида **Хард 2**; на демонстрационном участке посеяно 50 гибридов различных компаний.

Фото автора

ЗОЛОТО В НАГРАДУ ЗА ЧИСТЫЕ ПОЛЯ

**Дублон®
Голд**

Новый послевсходовый гербицид для защиты посевов кукурузы

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

АВГУСТ®
www.firm-august.ru

Поздравляем!

ДЕСЯТЬ ЛЕТ ОТЛИЧНОЙ РЕПУТАЦИИ

Отметил отдел пестицидов для ЛПХ

В конце 1990-х годов рынок средств защиты растений в мелкой фасовке был заполнен в основном некачественной и незарегистрированной продукцией. В тот сложный период, 10 лет назад, и был основан отдел средств защиты растений для личных подсобных хозяйств фирмы «Август». Об истории и достижениях отдела рассказывает его руководитель Людмила Михайловна ЛЮЛЬЕВА.



В ноябре 1999 года фирма «Август», уже тогда лидер в производстве средств защиты растений в России, приняла решение начать выпуск и продажу препаратов для личных подсобных хозяйств. В то время практически любая фирма могла закупить препарат у иностранных или российских фирм-производителей и, расфасовав его, продавать дачникам. Требовалось много работы, энергии и идей, чтобы добиться высоких показателей на этом рынке. Наш отдел вошел в рынок с девизом «Впервые на рынке не фасовщик средств защиты растений, а ведущий российский производитель качественных препаратов с заводскими технологиями и развитой научной базой».

Создав широкий ассортимент и установив стабильные цены, мы сразу вытеснили с рынка многих конкурентов. Важную роль сыграла и реклама по телевидению. В течение года бренд «Августа» стал узнаваемым среди дачников. Огромное значение здесь также принадлежит дизайну нашей упаковки – уже много лет лучшему на этом рынке. В первый же год мы продали продукции более чем на 1 млн долл. США. В тот момент отдел состоял практически только из руководителя и сотрудников склада (под-

вал 100 м²). Затем подразделение стало расти и развиваться, расширять ассортимент, реализуя не только средства ведущих российских и иностранных фирм-производителей, но и собственные препараты.

Первым успешным собственным продуктом стал препарат **муравьед**, зарегистрированный в 2003 году. Несмотря на то, что средства от садовых муравьев на рынке уже были, мы сумели его правильно позиционировать и упаковать, и его продажи сразу же буквально «взорвали» рынок.



Появились абсолютные аналоги – мурацид, муравлин... Фирму «Август» стали считать новатором рынка, и мы стараемся этот имидж поддерживать и сейчас.

В 2004 году мы зарегистрировали инсектицид от колорадского жука **танрек**. Подобные препараты уже давно существовали на рынке (конфидор, зубр, искра). Но снова сработала стратегия «упаковка плюс реклама», и сейчас – это самый продаваемый препарат против колорадского жука в России. Очень важным препаратом для нас является и гербицид **торнадо**, который по продажам лишь немного уступает только **раундапу**. И это при таком обилии на нашем рынке гербицидов сплошного действия!

Именно фирма «Август» изменила рынок средств защиты растений для личных подсобных хозяйств, выпуская продукцию, не имеющую аналогов в России. Например, мы первыми ввели на рынок ЛПХ гербициды избирательного действия, такие, как **лонтрел** для газонов. Покупатели поначалу отнеслись к нему с большим недоверием. Но уже несколько лет этот препарат входит в пятерку наших лидеров продаж. На сегодня фирма «Август» имеет лучшую гербицидную линейку для личных подсобных хозяйств, включающую препараты не только сплошного действия, но и избирательного, например, **лазурит** на картофеле.

С 2003 года мы стали работать с торговыми сетями. Теперь уже не сети выбирают нас, а, наоборот, мы выбираем торговые сети. Например, мы – единственные поставщики средств защиты растений для ЛПХ в гипермаркетах «Ашан» и «Леруа Мерлен», работаем и с другими крупными торговыми сетями.

Прошедший сезон 2009 года был для нас непростым. Всплеска покупательной способности среди дачников не было. Но за счет вытеснения с рынка продукции конкурентов мы смогли с честью выдержать это испытание. Помогло нам и то, что в конце прошлого года мы организовали большой семинар, на котором собрались наши дистрибьюторы. Доклады сотрудников нашего отдела, дискуссии о наиболее востребованных, вручение клубных «золотых»

и «серебряных» карт обеспечили нам поддержку клиентов в этом непростом сезоне. Кстати, количество держателей карт, дающих множество привилегий, в этом году увеличилось на 16 фирм.

Ежегодно отдел участвует в крупнейших выставках, таких, как «Дача. Сад. Ландшафт», «Цветы» и др., и получает множество наград. На выставке «Дача. Сад. Ландшафт - 2009» мы получили очень важный для нас главный приз – «Народное признание».

Сегодня препараты для личных подсобных хозяйств под маркой «Августа» поставляются во все регионы России и некоторые страны СНГ. Уже зреют планы продвижения в дальнее зарубежье. Сеть гипермаркетов «Ашан» предложила нам продавать наши препараты в магазинах сети по всей Европе. Сейчас мы думаем над решением проблем регистрации препаратов. Кроме того, свое 10-летие мы встречаем уже с новым современным складом площадью почти 4 тыс. м², с прекрасным офисом, возможностями осуществлять серьезную логистику.

За 10 лет мы достигли неплохих результатов, и нам есть чем гордиться. Но своим главным достижением я считаю замечательный коллектив отдела. Именно работа коллектива, увлеченного своим делом и действующего с полной самоотдачей, и привела нас к успеху. Хочу поздравить всех моих сотрудников с нашим 10-летием и сказать им огромное спасибо!

Мы работаем в условиях абсолютной неопределенности и непредсказуемости рынка. Но одно можно предсказать абсолютно точно и определенно: наш отдел и дальше будет делать все возможное и невозможное для того, чтобы быть лидером рынка препаратов для ЛПХ, оправдать надежды своих дистрибьюторов и конечных потребителей, которые считают продукцию фирмы «Август» самой качественной на рынке, а саму фирму позиционируют как главного инноватора. Мы верим, что наши главные свершения еще впереди!

Записала Ольга РУБЧИЦ

На снимках: сплоченный коллектив отдела; на выставках от покупателей нет отбоя...; основной ассортимент препаратов фирмы «Август» для ЛПХ.

Фото Л. Макаровой и В. Пинегина



Юбилей**КАК СОХРАНИТЬ МОЛОДОСТЬ
В 90 лет**

В конце 2009 года аграрная общественность Татарстана отметила 90-летие со дня создания агрономического факультета Казанского государственного аграрного университета.

Он был организован в сложное для России время – в 1919 году. За прошедшие годы на агрофаке было подготовлено более 9 тысяч агрономов различного профиля. Кстати, многие сотрудники представительства фирмы «Август» в Татарстане также получили образование в стенах этого факультета. В день празднования юбилея, в торжественной обстановке,



руководитель представительства «Августа» в Татарстане М. Ф. Халиуллин сердечно поздравил преподавателей, студентов и аспирантов факультета и вручил им в подарок от коллектива фирмы новейший цифровой микроскоп.

В результате будущие творцы урожая и их наставники получили в свое распоряжение современный прибор, о котором прежде только мечтали и завидовали, видя его у зарубежных коллег. Сейчас много говорится о патриотизме, вложениях в науку и образование, инновационном развитии страны, но именно такие действия крупнейшей российской компании показывают, как от слов переходить к делу.

Приняв подарок, коллектив факультета сразу же договорился с сотрудниками

«Августа» о совместном применении микроскопа для научных и производственных целей. Возможности микроскопа уже активно используются для диагностики фитопатогенов, проведения фитозащиты семян, оценки травмированности семенного материала. Но, наверное, самое главное – это творческие планы студентов и аспирантов, которые теперь могут применять информационные технологии в агрономии, открывать новые грани своей профессии. Планируется создание электронных атласов, определителей, учебников.

Все это поможет повысить уровень подготовки «законодателей полей», что очень актуально для республики. Ведь Татарстан – один из наиболее развитых в аграрном отношении регионов России, здесь объемы применения современных химических средств защиты растений ежегодно превышают 3,5 млн га. На республиканском рынке пестицидов работают практически все отечественные и зарубежные компании-производители. Однако и на таком фоне «Август» занимает особое место и пользуется высоким авторитетом у руководителей и специалистов хозяйств. В первую очередь этот авторитет завоеван за счет широкого ассортимента качественных и доступных по цене средств защиты растений, а также труда квалифицированных специалистов компании, которые постоянно и кропотливо работают с местными крестьянами.

Есть у фирмы «Август» еще одна отличительная особенность – способность смотреть в будущее. А будущее отрасли защиты растений России создается уже сейчас в стенах научных лабораторий и студенческих аудиторий аграрных учебных заведений. Неслучайно в последние годы между сотрудниками представительства фирмы «Август» в Республике Татарстан и преподавателями и студентами агрономического факультета Казанского ГАУ сложились тесные и взаимовыгодные отношения.

Например, в течение последних пяти лет на опытных полях университета проведены широкие научные исследования по оценке эффективности применения «августовских» препаратов на основных зерновых культурах, сахарной свекле, картофеле, озимом и яровом рапсе. По итогам работы были разработаны рекомендации по эффективному применению средств защиты растений «Августа», адаптированные к условиям региона.

Совместно со сотрудниками фирмы из числа студентов были подготовлены специалисты для работы в составе механизированных отрядов по обработке полей

самостоятельными опрыскивателями.

Ну а еще одним примером стратегического мышления компании «Август» стало совместное празднование юбилея агрономического факультета Казанского ГАУ. И торжественное вручение земледельцам электронного микроскопа, который тут же стал использоваться в научной работе «на полную катушку».

Радик САФИН,
заведующий кафедрой защиты растений и селекции КазГАУ

На снимках: освоение электронного микроскопа идет полным ходом; (слева направо): декан агрономического факультета Р. В. Миникаев,

М. Ф. Халиуллин, доцент кафедры защиты растений и селекции О. В. Шибеева, Р. И. Сафин.

Фото А. Касимова

КУПИ – ПРОДАЙ

Предлагается к реализации:

Семена: проса Квартет (1-я репродукция); гречихи Нектарница (2-я репродукция); сои Белгородская 48 (1-я репродукция); ячменя Приазовский 9 (1-я и 2-я репродукция); гороха Факор (1-я репродукция) и Таловец 70 (элита и 1-я репродукция); кукурузы Каскад 195 (F1), Катерина СВ (F1), Российская 1 (1-я репродукция). ЗАО «Агрофирма Павловская нива», г. Павловск Воронежской области

Тел.: (47362) 2-54-17,
моб. тел.: (910) 240-67-08

Элитные семена яровых культур: гороха Аксайский усатый 7, ячменя Приазовский 9, Атаман, гречихи Девятка, проса Квартет, коостреца безостого Павловский 22/05.

ГНУ «Воронежская опытная станция по многолетним травам», г. Павловск Воронежской области
Тел./факс: (47362) 2-23-40, 2-91-87,
моб. тел.: (950) 756-30-19

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

ПОПОВ Юрий Алексеевич, генеральный директор ОАО «Вурнарский мясокомбинат» Вурнарского района Чувашской Республики
АЛИВАНОВ Николай Владимирович, первый заместитель генерального директора
Тел.: (83537) 2-51-64

ЗАХАРОВА Лидия Михайловна, старший научный сотрудник ВНИИ льна, г. Торжок Тверской области
Тел.: (48251) 9-18-44

ТВЕРДОХЛЕБ Андрей Игнатович, директор ООО «Компания Агромир», г. Кировоград, Украина
Тел./факс: (10380522) 30-41-01

КОРЧАГИН Павел Александрович, региональный консультант ТОО «Август-Украина», г. Полтава, Украина
Тел.: (10380503) 85-96-50

КАРАЙВАНОВ Георгий Петрович, генеральный директор НПФ «МТИ-Moldova», г. Кишинев, Республика Молдова
Тел.: (1037322) 75-27-01

САФИН Радик Ильясевич, завкафедрой Казанской ГСХА, г. Казань
Тел.: (8432) 61-63-38

ЗАБОТА О ЗДОРОВЬЕ КАЖДОГО ЗЕРНЫШКА

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

январь 2010
№1
**поле
Августа**



Бесплатная газета
для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

**Свидетельство
регистрации**
П/И №77-14459
Выдан о Министерством
РФ по делам печати,
телерадиовещания
и СМК 17 января
2003 года

Руководитель проекта
А. Демидова

Главный редактор
В. Пинегин

Редакторы
Л. Макарова
О. Рубчик

Адрес редакции:
129515, Москва,
ул. Цандера, 6
Тел./факс: (495) 787-84-90
Web: www.firm-avgust.ru
E-mail:
pole@firm-avgust.ru

Заказ № 196
Тираж 10 000 экз.

Дизайн, верстка и печать
© Фирма «Арт-Лион и К»
E-mail:
mail@art-lion.com

Перепечатка
материалов только
с письменного разрешения
редакции.