

Поле Август

Газета для земледельцев **Декабрь 2014 №12 (134)**

С нами расти легче

Объединяя земледельцев



Фото О. Сейфутдиновой

Уважаемый читатель!

Этот номер у нас сложился международным – одновременно подошли материалы из разных стран, в которых работает «Август». И это закономерно. «Глобальная» составляющая в деятельности компании растет с каждым годом.

Первые сообщения о применении «августовских» препаратов в Беларуси и на Украине, а потом и в других странах СНГ, стали появляться в нашей газете в 2003 - 2004 годах. Тогда российская фирма «Август» стала постепенно приобретать международный статус. Дальше – больше. Несколько лет назад компания вышла на рынки Южной Америки и других стран дальнего зарубежья. В прошлом году начались продажи в Сербию и Марокко...

И если десять лет назад зарубежные поставки «августовских» препаратов были разовыми, шла «разведка рынков», то в этом году сумма продаж за пределами России приближается к половине всего оборота компании. Обозначен четкий вектор развития на годы вперед.

В этом номере предлагаем Вам материалы о продвижении и применении продукции «Августа» за рубежом. Об этом рассказывают агроном белорусского хозяйства, молдавский фермер, начальник отдела продаж ТОО «Август-Казахстан» и другие.

Такое продвижение требует значительных усилий и затрат. Зачем все это компании? Кроме очевидной цели получения прибыли очень важно, что препараты «Августа» получают «обкатку» мировым рынком, признание в суперконкурентной среде. Это как дополнительный сертификат качества.

И еще. Во многих случаях продукты и технологическая помощь компании в самых разнообразных формах (помимо прямых консультаций, это Дни поля, агроолимпиады, портал в Интернете и многое другое) становятся фактором объединения аграриев. О налаживании не только деловых, но и дружеских контактов между заводчанами «Август-Бел» и украинскими аграриями читайте на стр. 5.

Ваше «Поле Август»



стр. 2-3

Беларусь: плюсы партнерства



стр. 4

No-till: засуха не страшна



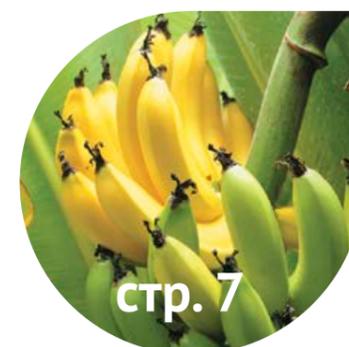
стр. 5

Беларусь – Украина



стр. 6

Заботы фермера в Молдове



стр. 7

Близкое дальнее зарубежье

Герой номера

Тонкости белорусского земледелия



С. С. Мельников

Минский район, земли которого окружают столицу Беларуси зеленым поясом, известен в республике как важнейшая агропромышленная зона. Здесь специализируются на производстве продукции скотоводства и птицеводства, а также зерна, картофеля, сахарной свеклы, овощей. Проезжая по району в июле, можно увидеть бескрайние поля пшеницы с крупными колосьями наливающегося зерна. Недаром на гербе района – золотой сноп на червленом поле. Среди многих здешних предприятий одним из флагманов называют ОАО «Игнатичи». О хозяйстве мы попросили рассказать агронома-агрохимика Сергея Станиславовича МЕЛЬНИКОВА.

Сельхозпредприятие «Игнатичи» ведет свою историю с 1931 года, и всегда оно было передовым. В советские времена сюда даже приезжал «всесоюзный староста» Михаил Иванович Калинин, проводил совещание. С тех времен «Игнатичи» выдержали все перемены, потрясения, не было даже и намека на развал. Всегда были здесь развиты животноводство, растениеводство, а в прежние времена занимались еще и пчелами, держали небольшое рыбное хозяйство, разводили зааненских коз... Я работаю здесь с 1977 года. Закончил Тимирязевку и трудился по распределению в Гомеле. В то время случилась авария на Чернобыльской АЭС, мы с семьей решили уехать из опасного региона. А в «Игнатичах» давали жилье, работу... С тех пор я здесь. Направления производства нашего хозяйства – молочное животноводство и растениеводство. У нас 4,2 тыс. голов КРС, в том числе 1,4 тыс. коров голштинской породы, и от каждой надаиваем до 20 л молока в день, или около 6,3 тыс. кг в год. Сдаем молоко на два близлежащих молокозавода, со сбытом проблем нет. Конечно, выращиваем свои корма – травы, кукурузу, зерновые. Площадь пашни составляет 3,4 тыс. га. Ее структура такова: яровой пшеницы 300 га, озимой – 600, тритикале – 200, ячменя – 500, кукурузы – 830, сахарной свеклы – 470, картофеля – 130 га. Прибыль от животноводства и растениеводства идет примерно наравне, но от растениеводства все же выше. **«Хлеб всему голова», поэтому начнем разговор с зерновых культур...** Конечно, они и по важности, и по площади самые главные. Получа-

ем продовольственную пшеницу третьего класса, до второго не дотягиваем по содержанию клейковины. Но третий класс – это тоже неплохо в нашем климате. **Насколько интенсивна технология выращивания на продовольственных посевах?** На эти цели у нас идет озимая пшеница. Сею белорусские и польские сорта: Элегия, Сюита, Богатко; растения хорошо кустятся с осени. Занимаемся и сортообновлением. В Гродненской области есть семеноводческие хозяйства, которые приобретают семена непосредственно у селекционеров. Мы у них были, смотрели на посевы – колосья длиной с ладонь! Конечно, разница сразу чувствуется. Присматриваемся к сортам, которые они показывают. Интересны и достижения белорусской селекции. А вообще качество семян решает все. Из элитхозов получаем их уже протравленными, а если нет, то обрабатываем своими силами. Есть ПС-10 – старенький, но надежный агрегат. Предварительно обязательно делаем фитоэкспертизу семян, после чего выбираем препарат. Смотрим на спектр действия, эффективность и цену, стараемся приобретать многокомпонентные протравители. В опытах, Александром Ивановичем Барыбкиным (менеджер по демонстрационным испытаниям представительства фирмы «Август» в Беларуси – **прим. ред.**), испытали Виал ТТ. Условия осени тогда были экстремальные – и по погоде, и по болезням. И ничего – пшеница перезимовала! Неплохо показывает себя и Витарос. Протравили им семена озимых – тоже была обеспечена прекрасная перезимовка.

Если фунгицидный препарат выбираем в зависимости от результатов фитоэкспертизы, то инсектицидный добавляем в рабочий раствор для протравливания обязательно. Используем Табу против злаковых мух и проволочника. Также применяем при обработке семян стимуляторы роста. Например, Экосил (Новосил), – он прекрасно влияет на растения. Этот регулятор роста и иммуномодулятор стимулирует прорастание семян, повышает стрессоустойчивость растений, ускоряет их рост и т. д., что, естественно, влияет на урожайность и качество зерна. **А применяете ли при этом еще и микроудобрения?**

Я испытываю много микроудобрений, росторегуляторов, они недорого стоят и прибавку урожая дают неплохую, а также помогают растениям пережить неблагоприятные условия. Например, в этом году к 29 июня растения кукурузы были высотой лишь до колена, они испытывали стресс из-за низких температур. Чтобы поддержать их, мы провели комплексную листовую подкормку. В ее состав ввели 2 кг/га удобрения «АМКО кукуруза» фирмы «Агриматко». Оно содержит азот (4%), марганец (5%), цинк (5%) и серу (10%), это основные элементы, которые отвечают за урожай кукурузы, а также влияют на качество урожая. Такое сочетание микроэлементов, как утверждает производитель, является единственным на рынке. В этой смеси также мы использовали 1 кг/га удобрения «Максимум» польской компании АО «Экоплон», в котором помимо азота (20%) и фосфора (20%) присутствует ряд микроэлементов (MgO 0,5%, Mn 0,01%, B 0,05%, Cu 0,05%, Fe 0,1%, Mo 0,01%), и добавили 0,1 л/га Экосила. И к сегодняшнему дню (9 июля – **прим. ред.**), как видите, кукуруза уже в человеческий рост, выглядит прекрасно. Естественно, дело не только в микроудобрениях. На всех культурах мы применяем необходимые нормы основных элементов питания в минеральном виде, а также вносим органические удобрения – 65–68 т/га. **Итак, посеяли зерновые...** Посеяли, и осенью проводим гербицидную обработку Морионом. Он особенно эффективен против наших проблемных сорняков – метлицы, подмаренника и ромашки. Весной нередко на почве образуются трещины, особенно если долгое время нет дождей, это указывает, в том числе на то, что почве нужна поддержка. Мы вносим Гидрогумат или Гумистим с первой подкормкой КАС. После этого верхний слой выглядит получше. Но все же из трещин начинают появляться сорняки, и тогда обычно обраба-

тываем посевы в это время каким-то более экономичным гербицидом. Великолепно работает Балерина, если нет злаковых сорняков, если же они есть – добавляем к ней что-нибудь против злаков. Против видов пикульника – 5 г/га Магнума, и нет проблем. Пробовали и Бомбу, все отлично, но нас устраивает по эффективности и цене Балерина. Больше гербицидных обработок на зерновых не требуется. Против болезней проводим две обработки. По флаговому листу используем фунгицид Колосаль Про. Перепробовали очень много препаратов, и Колосаль Про оказался победителем. На ячмене в этом году применили Спирит – поля до сих пор стоят зеленые, растения без признаков болезней, отлично выглядят. Против вредителей работаем по колосу пиретроидным препаратом. Собираем в среднем 55 ц/га продовольственного зерна. **Повлияло ли на цену препаратов строительство в республике завода «Август-Бел»?** Безусловно! Я и сам был на этом заводе, видел прекрасную организацию и контроль производства. И это при такой невысокой цене продукции! Конечно, «августовские» препараты стали еще интереснее земледельцам. Они выигрывают многие тендеры. И по нашим тендерам «Август» на первом месте. Сотрудники компании идут на встречу клиентам в сложных ситуациях. Например, один раз что-то не успели закупить по тендерным ценам. Обратились к дилерам «Августа», описали проблему. А ведь они вне тендера поставляют продукцию по более высокой цене. Но в данной ситуации заводчане пошли навстречу, дали добро дилерской компании на продажу нам препарата по тендерной цене. Такое отношение, конечно, приятно. У компании еще и прекрасная организация доставки средств защиты в хозяйства. Только сделаешь звонок – уже везут препарат. Хотя я и сам имею достаточный опыт в защите растений, не могу не отметить очень грамотных консультантов «Августа», технологическое сопровождение применения пестицидов. **Перейдем к уборке...** Раньше у нас, да и у вас в России, было такое выражение: «битва за



А. И. Барыбкин на поле кукурузы, поднявшейся в человеческий рост

урожаем». В те времена в «Игнатичах» было 22 комбайна «Нива», они одновременно выходили на поля, выглядело это очень грозно. Убирали зерно долго, переживали за погоду, за многое другое... А теперь никакой «битвы» нет – четыре «Лексiona» компании «Клас» заменяют все, что было нужно раньше.

У нас есть два мощных сушильно-сортировальных комплекса. На них очень быстро сушим продовольственное зерно и сдаем его по государственному заказу на Минский комбинат хлебопродуктов. Комбикорма, в основном, не делаем сами, а приобретаем на комбикормовом заводе. Но есть и свой размольный пункт, с его помощью закрываем часть своих потребностей.

В технологии выращивания очень важна техника. Какую вы используете в хозяйстве?

Техника у нас разная – есть классическая, есть и новая. Например, относительно недавним интересным открытием для меня стал культиватор для подготовки почвы под посев «TopDown» шведской компании «Väderstad». За один его проход стерня кукурузы или пласт трав превращаются в прекрасно подготовленное к посеву поле. Первым мы взяли культиватор с шириной захвата 4 м. Можно было и больше, но так как скорость его движения должна быть не менее 15 км/ч, нужны мощные тракторы. У нас есть и «Джон Диры», но все равно их мощности не хватало. Когда культиватор едет по полю, почва взлетает выше рамы! Сейчас приобрели семиметровый «TopDown», будем агрегатировать его с мощным трактором «Challenger». Тракторы стараемся брать и производительные, и комфортные для механизатора, с удобной кабиной, кондиционером.

Уже два года готовим почву к севу с помощью «TopDown». А увидели эту сельхозмашину на выставке «БелАгро». Там дилер, продающий технику, предлагал посмотреть на ее работу в своем опытном хозяйстве. Мы съездили, увидели – красотища! Конечно, она стоит приличных денег, но это ведь один проход! Не нужно делать отдельно вспашку, культивацию, выравнивание, прикатывание, тратить много горючего и времени. Так что машина быстро себя окупает.

Вторая очень важная группа техники – опрыскиватели. Раньше их у нас было два – «Galaxy» фирмы «Теспота» и французской компании «Berthoud» – с шириной захвата 24 м. Они оснащены компьютерами, на мониторах которых отображается вся информация, можно регулировать расход рабочей жидкости. Хорошие машины... Но сколько нужно обработок провести на свекле? Да и зерновые в то же время защитить нужно, кукурузу и т. п. Конечно, мне не хватало двух опрыскивателей. Купили сейчас еще один – фирмы «Амазон». Замечательный, космический агрегат! Конечно, идеально было бы иметь самоходные опрыскиватели, а у нас только прицепные. Но, в то же время, это удобно в плане загрузки тракторов. Работаем по GPS, качественно. Механизаторы быстро осваивают технические новинки.

Вы занимаетесь выращиванием картофеля...

Да, и у нас есть для него и овощей хранилища. Они построены давно,



Начальник технологического отдела представительства «Августа» в РБ Н. М. Жуков и С. С. Мельников на поле картофеля

но реконструированы и функционируют прекрасно. Позволяют нам продавать урожай всю зиму, ждать хорошей цены и получать доход. Картофель и сахарная свекла по доходности наши главные культуры. Картофель у нас дает по 550 ц/га. А можно собирать и по 700, только нужно дать все необходимое для вегетации и защитить растения. Раньше мы получали в среднем по 250 ц/га, а сейчас с меньшей площади собираем вдвое больше. Эта культура очень отзывчива на технологию. Вот как делают голландцы: вносят на поле клевера 100 т/га перегноя, фрезой все это перерабатывают на 25 - 30 см и формируют гряды. И в этих грядах есть все, что необходимо, – вот тебе и 700 ц/га! Ну, прав-

но готовим почву. Фреза гребнеобразователя оставляет ровную поверхность, без комков, поэтому получаем высокую эффективность при использовании Лазурита. Чаще всего больше обработок против сорняков не требуется. Но если на поле «выскочил» подмаренник, можно применить тот же «августовский» Эскудо.

Клубни при посадке протравливаем Табу против проволочника и колорадского жука. Благодаря этому инсектицидные опрыскивания по вегетации не проводим. Добавляем и фунгицидные протравители разных компаний, но из них я пока еще не выбрал идеальный для местных условий. У нас проблемой является парша картофеля, и препараты недостаточно хоро-

Бафана – среднепоздний, с желтой кожурой и белой мякотью. Из всех сортов мне больше всего нравится Ред Скарлет, у которого отличная лежкость. Картофель этого сорта пользуется очень хорошим спросом. Семенные клубни нам поставляют напрямую из Голландии.

Кроме картофеля, высокодоходной культурой считается и сахарная свекла...

Да, и это, по моему мнению, самая энергоемкая культура. Если говорить о технологии ее возделывания, то все элементы у нас отработаны. И, тем не менее, каждый год отличается от предыдущих – по температурному режиму, влагообеспеченности, видовому составу сорняков и т.д. Например, если после посева в пахотном слое достаточно влаги – вносим почвенный гербицид, а если ее нехватка – применяем повсходовые препараты. В качестве почвенника используем Пилот. Почему его? Да просто этот «августовский» гербицид полностью устраивает нас по цене и качеству. А ведь выбор у нас большой. Даже если не удалось внести его до всходов – применяем по семядолям сорняков и всходам свеклы в норме 1,5 л/га в смеси с Бицепсом гарант, 1 л/га. Всего проводим две-три обработки гербицидами. В этом году также дважды использовали комбинацию Пилота с Бицепсом гарант. Против осотов в очагах применяем Лонтрел-300, против куриного проса также выборочно – Миуру. С осени стараемся обработать поля Торнадо 500, тогда и очаговых обработок не требуется.

Есть у нас необходимость борьбы и с болезнями, и с вредителями на свекле. Как только обнаруживаю во время обследования полей первые признаки церкоспороза, хоть одну точку, – сразу приступаю к обработке. Я очень долго подбирал фунгицид, который в наших условиях хорошо работал бы против этой болезни, закладывал опыты. Есть импортный препарат, который достаточно эффективен, но дорого стоит. А есть Колосаль Про, который экономичнее и тоже неплохо показал себя в испытаниях. Чтобы сделать окончательный выбор, заложил еще раз опытные деланки. Если говорить о соотношении эффективности и цены, то Колосаль Про был бы для нас го-

раздо предпочтительнее. Вполне возможно, что выберем его, если с обработанных им участков получим урожай с хорошей сахаристостью.

Против вредителей иногда обработок не проводим – справляется инсектицидный протравитель семян, используемый на семенном заводе. Но когда возникает угроза урожаю, применяем или инсектицид на основе диметоата, или Борей.

Выполнив все агротехнические приемы, хорошо «накормив» сахарную свеклу, мы менее 600 ц/га не получаем. При этом сахаристость корнеплодов составляет в среднем 17,5 %. Сдаем собранный урожай на Городейский сахарный комбинат.

Республика Беларусь всегда отличалась серьезной государственной поддержкой сельского хозяйства. Она и сейчас осуществляется?

Конечно. Во-первых, нам удешевляют топливо, во-вторых, удобрения и семена. Это значительное подспорье. Средства защиты растений не субсидируют, но сейчас есть большой выбор поставщиков. У того же «Августа» можно закупать препараты по хорошей цене.

Расскажите о вашем коллективе.

У нас отличные сотрудники. Много и молодежи – люди приходят, так как у нас приличная зарплата, много разных видов поддержки. Например, молодым работникам предоставляем жилье. Нашему хозяйству выдали льготный кредит, и мы своими силами построили поселок для этих целей. Это хорошая мотивация. Кроме того, в «Игнатичах» выделяют работникам по 20 и более соток на семью под выращивание картофеля. При этом посадку, уход и уборку осуществляем техникой хозяйства... Так что «текучки» у нас мало. Люди должны чувствовать себя уверенно, тогда и работать они будут с отдачей, и атмосфера в коллективе будет хорошей.

Удачи Вам и высоких урожаев! Спасибо за беседу!

Беседовала Ольга РУБЧИЦ
Фото О. Сейфутдиновой



Сахарная свекла в «Игнатичах». Листовой аппарат в отличном состоянии

да, если культуру хорошо защитить и обязательно провести внекорневые подкормки и применить стимуляторы роста.

Мы используем в системе защиты картофеля препараты разных компаний. Нравятся мне и многие «августовские» продукты, например упакованные в водорастворимые пакеты. Меняю норму расхода рабочей жидкости, а дозировать препарат удобно – пакетами. Кроме того, они не пылят. Используем в этой упаковке гербицид Лазурит, фунгициды Метаксил и Ордан. Гербициды работают хорошо еще и потому, что мы очень тщатель-

но справляемся с ней. Стараемся пока подбирать сорта, максимально устойчивые к болезням.

Выращиваем сорта картофеля немецкой и голландской селекции. Например, среднепоздний сорт Родо, у которого устойчивость к парше – 5 баллов. Это краснокоричневый высокоурожайный столовый сорт. Далее – Ред Скарлет раннего срока созревания, краснокоричневый, он среднечувствителен к парше (5,5 балла), обладает отличными потребительскими качествами, а кроме того, устойчив к механическим повреждениям при уборке и транспортировке. Третий сорт –

Контактная информация
Сергей Станиславович
МЕЛЬНИКОВ
Моб. тел.: (1037529) 760-55-53

От эксперимента – к практике



Президиум конференции

Третий год подряд в Ростовской области в конце сентября проходят конференции, на которых обсуждаются вопросы, связанные с применением прямого посева. Их организуют компании «Август» и «Агротехник» (Ростов-на-Дону) и Донской государственной аграрный университет. В этом году на двухдневный форум собрались более 250 человек из 15 регионов России, в том числе представители AAPRESID (Ассоциации No-Till фермеров Аргентины), ученые Ставропольского НИИСХ, Брянского НИИСХ, ВНИИ агрохимии имени Д. Н. Прянишникова и Государственного центра агрохимической службы «Ростовский».

В работе конференции принял участие директор Департамента растениеводства, химизации и защиты растений МСХ РФ П. А. Чекмарев, заместитель министра сельского хозяйства и продовольствия Ростовской области А. Ф. Кольчик и генеральный директор компании «Август» А. М. Усков.

С приветственным словом выступил П. А. Чекмарев: «Это мероприятие очень важно, потому что в Российской Федерации большое разнообразие почв, климатических условий по влажности, сумме активных температур, существует множество различных систем растениеводства. Зачастую новые технологии воспринимаются в штыки: это не для нас, у нас это не пойдет, но потом проходит время, находят инициативные люди, внедряют новшества, и они работают. Бывает и так, что способы земледелия, практиковавшиеся сто лет назад, про которые забыли, сейчас возвращаются к нам снова. Вот и сегодня, может быть, один из таких случаев».

Прямой посев только начинают внедрять на полях России, но уже есть примеры, где он отлично работает. В Алтайском крае по этой технологии уже несколько лет работает П. Я. Бейфорт (директор ООО «Вирт» Целинного района) и получает урожаи на уровне самых высоких в регионе, это очень хороший опыт. Чтобы понять, как дальше этот опыт распро-

странять, если он полезен и заслуживает внимания, я нашел время для участия в этой конференции».

Затем П. А. Чекмарев вручил награды Министерства сельского хозяйства. Почетных грамот с вручением золотых знаков были удостоены профессор ДонГАУ Н. А. Зеленский и агроном-технолог ЗАО имени Кирова Песчанокопского района И. Н. Ильченко. Петр Александрович также выразил благодарность А. М. Ускову за то, что компания «Август» под его руководством прикладывает много усилий для внедрения прямого посева на полях страны.

Приветствуя гостей на ростовской земле, А. Ф. Кольчик подчеркнул, что в области это не первое крупное мероприятие, связанное с «нулевой» технологией. Подобная по масштабам конференция была в третий раз проведена в рамках выставки «Интерагромаш-2014» в конце февраля. «Самой главной задачей, – отметил Анатолий Федорович, – является не только повышение объемов производства всех видов растениеводческой продукции, но и увеличение его эффективности. И за последние годы те, кто очень вдумчиво анализировал и адаптировал данную технологию на территории Ростовской области, уже имеют положительные результаты не только в валовом производстве продукции, но и по экономическим результатам. Я периодически общаюсь с дирек-

тором ЗАО «Рассвет» Песчанокопского района В. И. Татаркиным, который, по его словам, еще лет пять назад не мог и мечтать о тех доходах и той прибыли, которые хозяйство получает сегодня. На сегодняшний день в Песчанокопском районе это одно из ведущих сельхозпредприятий, которое вносит самый большой вклад в бюджет района, что немаловажно для развития наших территорий. А потому можно сказать, что технология прямого посева имеет большие перспективы в различных зонах нашей области».

Затем один из организаторов конференции – генеральный директор Группы компаний «Агротехник» В. В. Бандурин выступил с заявлением: «С сегодняшнего дня начнется новый этап сотрудничества с нашими аргентинскими партнерами. На прошлой неделе нами была создана Ассоциация сторонников прямого посева (АСПП), и сейчас в вашем присутствии мы подпишем договор о совместной работе по продвижению технологии прямого посева и адаптации ее к российским условиям с Ассоциацией No-till фермеров Аргентины. Надеюсь, он даст новый импульс к дальнейшей работе».

В связи с тем, что часть зданий ДонГАУ из-за смерча с ливневым дождем оказались без света, и по этой же причине невозможно было выехать на поля, далее конференция продолжилась несколькими выступлениями ее участников.

Впервые за три года Аргентину на конференции представлял не ученый из ИНТА, а фермер Фернандо Педро Липера. Его эмоциональное выступление никого не оставило равнодушным. Он подробно рассказал о том, как сам пришел работать на землю, как постепенно переходил на прямой посев и каких результатов достиг за 28 лет фермерства. И вот что он увидел на полях Ростовской области: «Я по образованию инженер-агроном, и еще с тех лет, когда был студентом, хотел увидеть собственными глазами российский чернозем. Я уверен, что это самые лучшие почвы в мире. Я всего лишь один день провел в поле, увидел, как здесь сеют, пахут, дис-

куют, и, простите меня, но я должен сказать это: мне стало очень грустно, что такое неоценимое богатство, которое имеется у вас, так неразумно растрачивается. Я думаю, профессор Ольга Назаренко, с которой мы вчера работали весь день, разделяет мое мнение. Обработка всего лишь нескольких сантиметров почвы приводит к потере того, что накоплено столетиями, а может, и миллионами лет. На то, чтобы получился всего лишь 1 см плодородной почвы, уходят десятки, сотни лет! А раз-

Песчанокопского района. Здесь подготовили почвенные разрезы, выставили посевную и опрыскивающую технику, был запланирован показ ее в работе, но, к сожалению, из-за непогоды состоялось только пленарное заседание. Его открыл приветственным словом заместитель главы района В. В. Зотов. Директор ЗАО имени Кирова Ш. К. Кахриманов рассказал об опыте работы по прямому посеву и достижениях хозяйства, а агроном-технолог хозяйства И. Н. Ильченко поделился некоторыми наработками, накопленными за несколько лет использования данной технологии.

Интересным был доклад руководителя ФГУ ЦАС «Ростовский», доктора биологических наук О. Г. Назаренко, которая несколько лет ведет научные исследования на полях хозяйств Песчанокопского района, внедривших прямой посев.

Затем с информацией об окупающихся жатках «Озон» выступил директор по техническому развитию ОАО «Пензмаш» В. Д. Игнатов. Это одно из немногих предприятий, которое производит приспособление к комбайну, устраивающее земледельцев по качеству уборки, хорошо вписывающееся в технологию прямого посева культур».

В заключение с презентацией выступила коммерческий директор ООО «Пегас-Агро» (г. Самара) А. В. Синицына. Она подробно рассказала о возможностях применения и характеристиках современных высокопроизводительных комплексов «Туман-1» и «Туман-2», эффективно выполняющих весь спектр агрохимических работ от внесения почвенного гербицида до десикации многих культур».



Подписание договора о совместной работе между российской и аргентинской Ассоциациями

рушить это можно за два-три сезона, если мы не будем правильно обращаться с этой землей. Мы должны помнить, что она не досталась нам в подарок от наших предков, это наши дети, внуки одолжили ее нам на время. И чтобы из года в год случалось это чудо – появление из одного зернышка тысячи зерен, мы должны беречь землю. И многое другое...».

Затем слово предоставили ученым – начальнику отдела растениеводства Института сельского хозяйства Крыма О. Л. Томашовой, заместителю директора по науке ВНИИ агрохимии имени Д. Н. Прянишникова, доктору сельскохозяйственных наук Р. Ф. Байбекову, профессору ДонГАУ Н. А. Зеленскому и заместителю директора Ставропольского НИИСХ В. К. Дридигеру. В заключение выступил фермер из Саратовской области А. В. Бирюков.

Второй день конференции был проведен в ЗАО имени Кирова

(кроме подсолнечника) и внесение удобрений.

За два дня участникам конференции так и не удалось посетить поля, хотя это, естественно, планировалось ее организаторами. Но, по мнению большинства, она была очень полезна. Особенно для тех, кто уже внедряет прямой посев и не первый раз приехал в Ростовскую область. Не так часто выдается возможность пообщаться со своими единомышленниками из различных регионов, поделиться опытом, найти ответы на свои вопросы. И нужно отметить, что подобное живое и тесное общение, достижения первопроходцев вселяют уверенность в тех, кто только планирует внедрять на своих полях так называемый «ноль».

Людмила МАКАРОВА
Фото автора
и З. Колотиной



П. А. Чекмарев вручает награду И. Н. Ильченко

Крупным планом

Беларусь - Украина: широкое поле дружбы



Украинцы во главе с М. Б. Ежелем (третий слева) вместе с руководителями и ведущими сотрудниками «Август-Бел» и «Августа»

В последние годы завод «Август-Бел» в Беларуси стал базой развития делового сотрудничества и широких дружеских связей с коллективами сельскохозяйственных предприятий соседних стран, в частности, Украины. Отметим, что это предприятие создавалось в значительной мере для обеспечения бесперебойных поставок «августовских» препаратов на Украину, и сегодня около 70 - 80 % реализуемой украинским хозяйствам продукции «Августа» поступает именно отсюда.

Поэтому компания «Август-Украина» ежегодно организует поездки агрономов партнерских хозяйств (как реальных, так и потенциальных), а также представителей фирм-дистрибьюторов «Августа» на это суперсовременное предприятие. В течение года в них принимают участие до 550 человек практически из всех областей страны. В таких поездках украинские аграрии осматривают цеха и лаборатории завода, с особым вниманием расспрашивают, из какого сырья и в каких условиях производятся «августовские» препараты, которые они применяют на своих полях или предлагают своим клиентам. Украинские гости также знакомятся с социальной жизнью завода, местными достопримечательностями, встречаются с белорусскими коллегами.

Можно привести немало добрых отзывов представителей соседнего государства о белорусском заводе. Одна из очередных поездок на завод «Август-Бел» запланирована на декабрь 2014 года, в ней изъявили желание участвовать около 50 украинских земледель-

цев (наша газета расскажет об этом в ближайших номерах – прим. ред.). Большую программу подобных поездок на завод «Август-Бел» разрабатывают на 2015 год.

Интерес к заводу вполне объясним – в украинских хозяйствах применяют практически все «августовские» препараты производства белорусского завода. Назовем самые популярные среди них. Это гербициды Балерина на зерновые и Бицепс гарант на посевы сахарной свеклы, Дублон на кукурузу и глифосатсодержащий препарат Торнадо 500, граминцид Миура, инсектицидный протравитель Табу, фунгициды Колосаль и Колосаль Про и многие другие. Они охватывают все основные сельскохозяйственные культуры, возделываемые на Украине, и позволяют добиваться их высоких урожаев.

Белорусско-украинские встречи на заводе «Август-Бел» нередко получают продолжение – заводские делегации в ответных поездках посещают своих коллег на Украине, устанавливают культурные, спортивные, чисто дружеские связи. Содружество захваты-

вает самые разные сферы. Вот как оно развивается у белорусских заводчан, например, с аграриями Хмельницкой области.

11 сентября 2014 года предприятие «Август-Бел» посетила де-

легация представителей АПК этой области во главе с Чрезвычайным и Полномочным Послом Украины в Республике Беларусь М. Б. Ежелем. Для гостей, как всегда, провели экскурсию по заводу. Их интересовало все, они задали много вопросов, в частности, об условиях труда и возможностях заводской лаборатории по обеспечению гарантированного качества продукции, о порядке разработки и постановки на производство новых видов СЗР, особенностях своей тары, географии поставок и др.

Украинские партнеры осмотрели цеха гербицидов и полимерной тары, склад арбитражных проб, участок термического обезвреживания отходов и др. И везде проходил открытый и живой диалог, заинтересованное общение специалистов. Директор ЗАО «Август-Бел» Е. В. Плотиннов, глава представительства компании «Август» в РБ С. М. Усков и руководители подразделений завода под-

робно рассказали о производстве. Стороны договорились о более тесном сотрудничестве, в том числе и в области спорта. М. Б. Ежель высказал большое удовлетворение этим визитом, оставив в Книге почетных гостей свой отзыв и пожелание коллективу «Августа» «удачи, процветания, новых смелых решений и выхода на планетарный уровень».

В продолжение этой поездки завод «Август-Бел» 19 - 22 сентября посетила новая украинская делегация аграриев и спортсменов. Для них была подготовлена большая и интересная программа с экскурсиями по заводу, а также по Минску и музейному комплексу народных ремесел «Дудутки».

А самой, пожалуй, зрелищной и интригующей частью этой поездки стали товарищеские встречи взрослой и детской футбольных команд двух заводов: «Август-Бел» и «Цукровик» Теофиопольского сахарного завода Хмельницкой области. Живо, азартно проходил матч детских команд. Гости выставили несколько более молодой состав и явно уступили хозяевам в спортивном развитии, однако они не пали духом и провели игру на высоком уровне. Как рассказал тренер команды «Цукровик» В. Б. Михальчук, сердца его воспитанников переполняла гордость за ту честь, которая им выпала – ведь это был первый в их карьере международный матч. Они смогли забить три мяча в ворота хозяев, правда, более подготовленной команде «Август-Бел» в ответ удалось провести восемь мячей и победить. Тренеры белорусской команды

ни-футболу. Здесь счет был ничейным – 4:4.

Контакты украинских и белорусских аграриев и спортсменов продолжились 18 - 19 октября, когда взрослая заводская команда завода «Август-Бел» побывала в Хмельницкой области, приняла участие в праздновании Дня работников пищевой промышленности на Теофиопольском сахарном заводе и провела ответный матч с командой «Цукровик».

Своими впечатлениями об этой поездке поделился тренер команды «Август-Бел» А. А. Гуринович: «В целом она получилась интересной и приятной. В Теофиополе нас хорошо встретили, разместили в комфортабельной гостинице, организовали экскурсии в храм «Почаевская лавра» и в храм и источник Святой Анны. И я, конечно же, не упустил возможности испытать на себе чудодейственную силу этого источника. Такой красоты и величия я еще нигде не видел, и считаю, что каждому обязательно надо хоть однажды побывать в этих величественных местах паломничества православного мира.

Наш приезд совпал с празднованием Дня работников пищевой промышленности. По этому случаю состоялся хороший концерт с участием известных украинских артистов. На нас произвело сильное впечатление выступление певца, заслуженного артиста Украины А. Пономарева. Запомнились также участники детского конкурса «Я – артист» (он напоминает нашу белорусскую телепрограмму «Я пою»). Весь праздник был орга-



В начале каждого матча – «хлеб-соль» гостям

низован на очень достойном уровне: интересная программа, высокий уровень исполнения, теплый прием зрителей и т.д.

Для нас главной целью поездки был товарищеский матч с командой «Цукровик». Получилась интересная игра на равных. Нам в ней удалось забить два мяча, а украинцам на один больше, и, тем не менее, я удовлетворен достойным выступлением команды.

Хозяева уделили нам много внимания, программа пребывания была детально продумана и четко организована. На гостеприимной украинской земле мы познакомились с очень интересными, открытыми и доброжелательными людьми, которые уважают белорусов и ценят дружбу с нами. И надеемся, что она будет только крепнуть и расширяться.

А. А. Гуринович и А. Н. Гвоздев настроили своих питомцев на тактически грамотную и корректную, но в то же время остроатакующую игру, которая очень понравилась всем зрителям.

В качестве группы поддержки своих земляков в Беларусь вместе с юными футболистами прибыла группа украинских сельхозпроизводителей и менеджеров дистрибьюторских компаний. По традиции, они сначала посетили заводские цеха «Август-Бел», в том числе новый цех, предназначенный для производства гербицида сплошного действия Торнадо 540. Экскурсию провела руководитель службы качества ЗАО «Август-Бел» Е. С. Сарнова, она рассказала гостям об истории создания предприятия, ответила на вопросы.

После посещения завода участники украинской делегации переместились на стадион, где взрослые составы команд, вслед за детскими, провели свой матч, правда, по ми-



Гости из Беларуси у стен Почаевской лавры

Анна ТРУБЧИК,
Юрий ЧЕБЕРЯК
Фото авторов

Партнеры

«АВГУСТ» – наш помощник

Один из основных принципов работы компании «Август» – оказание профессиональных консультаций и всесторонняя поддержка агропроизводителей во всех странах, где фирма ведет свою деятельность. В Республике Молдова такое технологическое сопровождение клиентов прекрасно осуществляют и дистрибьюторы «Августа». Один из них – давний партнер компании фирма «Имексагро». Вместе с ее представителями наши корреспонденты побывали в КХ «Сандик Георгий», расположенном в Шолданештском районе Молдовы. Рассказывает руководитель хозяйства Михаил САНДИК.



Михаил Сандик

Наше хозяйство основано в 1994 году моим отцом, Георгием Сандиком, то есть предприятию уже двадцать лет. Отец работал здесь в колхозе агрономом еще с 1970-х годов. В 1993 году, когда шла перестройка, я еще учился, а затем работал по неагрономической специальности в Кишиневе. А отец в то время арендовал старые сады и понемногу начал их восстанавливать, а также стал увеличивать площади под полевыми культурами. Потом и я пришел сюда трудиться.

Сейчас площадь пашни у нас составляет 1400 га, из них 100 га занимают сады, а остальное – полевые культуры. В садах выращиваем яблоки и косточковые культуры (около 20 % площади). Есть 42 га молодых садов, в которых мы сконцентрировали посадки летних сортов яблони – Дискавери, Слава Победителю, Гала и зимних сортов – Айдаред, Чемпион, Голден, Флорина. А в старом саду выращиваем довольно известные сорта, на которые есть спрос, – Зимний Банан, Айдаред, Монтан и др. Саженцы плодовых для закладки новых насаждений вы-

бираем тех сортов, которые перспективны для экспорта, ведь это основное направление сбыта нашей продукции – на местное потребление идет не более 10 % яблок. А вот урожай полевых культур реализуем крупным молдавским закупщикам сельхозсырья, которые далее продают его на разные цели.

Из полевых культур каждый год выращиваем пшеницу, ячмень, подсолнечник и кукурузу. В зависимости от погоды иногда сею рапс и сою. И сейчас все перечисленные культуры приносят нам основной доход. Все-таки плодовой продукции в Молдове на внутреннем рынке много, а с экспортом в последнее время ситуация достаточно сложная, поэтому основные потребители яблок у нас сейчас – заводы, производящие соки.

Но, несмотря на все сложности, мы стараемся давать саду все необходимое. Например, в этом году плодовой понадобилось 15 химических обработок.

Здесь наши большие помощники – компания «Август» и ее официальный дистрибьютор в Молдове – «Имексагро». Сотруднича-

ем с ними уже десять лет. А первые шаги к нашему партнерству сделал руководитель «Имексагро» Олег Васильевич Скутарь.

И тогда и сейчас нас очень устраивает соотношение «цена – качество» «августовских» продуктов. Могу назвать наши любимые препараты. Например, на зерновых несколько лет очень успешно работали гербицидом Балерина. А сейчас стали применять Бомбу, которая тоже показывает отличные результаты. Из фунгицидов нравятся Колосаль и Колосаль Про. Когда сею сою, на ней прекрасно работает гербицид Корсар. Раньше наши поля были очень сильно засорены пыреем, а с ним прекрасно справляется граминцид Миура. Посевы кукурузы по рекомендации «Имексагро» очищаем баковой смесью Дублон голд + Балерина.

По образованию я не агроном, поэтому, хоть уже и внук во многие вопросы самостоятельно, поддержка опытных консультантов для меня важна. Сотрудники «Имексагро» регулярно, раз в неделю, а то и чаще приезжают ко мне, осматривают посевы. В за-

висимости от ситуации, они дают ценные рекомендации, какие нужно предпринять меры. Если я сам вижу проблему, но не знаю, как правильнее поступить, – сразу обращаюсь в «Имексагро», и их сотрудники могут приехать в тот же день. Но и сам все же стараюсь постоянно учиться, читаю рекомендации в сети Интернет, в книгах, прессе. Вот, заинтересовался «ноу-хау» «Августа» в интернете «Поле-онлайн» – очень полезный портал. Но все же в сельском хозяйстве важно быть не только агрономом, но и экономистом, поэтому стараемся брать на вооружение не только эффективные, но и экономически рациональные приемы.

Семена всех полевых культур, кроме зерновых, мы закупем. Подсолнечник, рапс и кукурузу сею гибридным посевным материалом. Пшеницу выращиваем районированных молдавских, а также Краснодарских сортов. Например, очень хорошо в этом году показал себя сорт Таня. Зерно у него обычно качественное, с клейковиной 29 – 30 %, хотя в сложные по погодным условиям годы ее содержание, конечно, немного снижается.

Пшеницы в среднем намолачиваем более 50 ц/га, рапса в этом году собрали 35 ц/га – это на уровне благоприятных южных районов. К сожалению, опоздали с одной из подкормок рапса, могли бы и 40 ц/га собрать. Зерна кукурузы в прошлом году получили 110 ц/га, обычно меньше 100 ц/га не опускаемся. Подсолнечник в сезоне-2013 убрали с урожайностью 35 ц/га, и это был очень хороший уровень для того года, погодные условия были таковы, что большинство хозяйств не получили больше 30 ц/га.

В молодом яблоневом саду планируем в ближайшем будущем собирать по 25 т/га плодов и более. А старые сады стабильно дают 10 – 12 т/га. К сожалению, у нас нет возможности перейти на капельное орошение, тогда урожайность доходила бы и до 40 т/га.

Но все же я считаю, что успех зависит, прежде всего, от правильного выбора сорта или гибрида, а уже далее от реализации его потенциала – применения удобре-

ний, средств защиты растений, полива и др.

Наше хозяйство полностью обеспечено высокопроизводительной техникой. Приобретаем ее в кредит. Из посевных агрегатов используем сеялки «Agromaster», «Sfoggia», СЗ-6, «Ника», убираем урожай одним новым современным комбайном «Claas Tucano 450», из тракторов есть МТЗ, К-701 и новые «Kubota 105MS». Химобработки ведем в основном проверенными ОП-2000, но недавно приобрели прицепной опрыскиватель фирмы «Харди» с шириной захвата 18 м, конечно, это уже совсем другой уровень качества обработок.

Для временного хранения урожая у нас оборудован склад. Большие объемы не закладываем, сразу реализуем продукцию. А вообще для того чтобы увеличить доходы, задумываемся о строительстве собственного зернохранилища, так как услуги сторонних элеваторов очень дорого обходятся. Например, в прошлом году сушка и доработка зерна кукурузы на них «съедала» у аграриев до 60 % цены урожая из-за высокой влажности зерна при уборке в тот период...

С кадрами у нас обстановка стабильная. В хозяйстве относительно небольшой постоянный коллектив – 25 человек, включая 12 механизаторов. Средний возраст механизаторов – около 40 лет. Приходят к нам и молодые специалисты, в этом году приняли в штат двух ребят после института. Стараемся выплачивать работникам достойную зарплату, чтобы они чувствовали себя уверенно, чтобы им хотелось работать еще лучше. Так как сельские жители привыкли заниматься личным подсобным хозяйством, выделяем каждому по несколько десятков соток земли, помогаем с техникой для ее обработки.

Больше всего сейчас мы хотим закрепить свое существующее положение, получить стабильные урожаи высокого качества. А потом – будем строить планы по расширению нашей деятельности.

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора
и О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Михаил Георгиевич САНДИК
Тел.: (1037369) 23-32-95
E-mail: mihaisandic@mail.ru



Заместитель директора «Имексагро» Гари Замнягрэ в старом саду



Главный специалист отдела маркетинга «Имексагро» Вера Беженар на посевах кукурузы

Avgust global

Страны и континенты

Этот по-настоящему международный номер «Поля Августа» не был бы полным без новостей о деятельности нашей компании в странах дальнего зарубежья. Представляем вашему вниманию краткий рассказ о продвижении «августовских» препаратов на рынки стран Латинской Америки, Африки и Европы.

Всего в странах дальнего зарубежья получено 35 регистрационных свидетельств на препараты, которые сейчас находятся в продаже. И процесс регистрации активно продолжается.

Начнем с Южной Америки. Наиболее интенсивно продвижение компании идет в **Колумбии**. Здесь зарегистрирован самый широкий продуктовый пакет среди всех стран дальнего зарубежья. В нескольких номерах газеты в сезоне-2014 мы рассказывали и о деятельности «Августа» в этой стране. В Колумбии получены регистрационные свидетельства на десять препаратов, которые широко востребованы местными аграриями. Недавно им стал доступен и инсектицид на основе имидаклоприда с повышенным содержанием действующего вещества в препаративной форме Танрек 500. Он предназначен для защиты таких культур, как рис, кукуруза, томаты и розы. Завершающий этап регистрационных испытаний проходят еще семь препаратов – че-

тыре гербицида, два инсектицида и фунгицид.

Медленно, но верно продвигается регистрация «августовских» продуктов в **Бразилии**. Недавно были получены пять свидетельств на технические формы действующих веществ, а значит, следующий шаг – регистрация препаратов на их основе. Этот процесс в стране довольно сложен и занимает много времени, однако рынок Бразилии очень перспективен для компании «Август», как и рынок Латинской Америки в целом. В ближайших планах – получение свидетельств на ряд препаратов для защиты важнейших для Бразилии культур – сои, кукурузы, хлопчатника, цитрусовых и кофе.

Продвинемся выше по карте западного полушария. В **Мексике** стартовал процесс регистрационных испытаний четырех инсектицидов и трех фунгицидов для защиты основных для этой страны культур – кукурузы, зерновых, овощных (томатов, огурцов, брокколи), бананов. Правила регистра-

ции в этой стране ничуть не мягче, чем в Бразилии, но трудности не пугают сотрудников «Августа», ведь речь идет о больших перспективах роста компании.

Переместимся в Северную Африку. В **Тунисе** завершается регистрационный процесс по двум первым «августовским» препаратам в этой стране – инсектициду и фунгициду. А в **Марокко** фер-

меры уже используют для защиты пшеницы фунгицид Номад (Колосаль Про), винограда – инсектицид Борей, томатов – инсектицид Табу, на очереди – регистрация других продуктов.

А в Европе «Август» заметно продвинулся в **Сербии**. Здесь зарегистрированы и прекрасно показывают себя на полях сои, подсолнечника, пшеницы, кукурузы, картофеля, в садах и на виноградниках шесть препаратов: инсектицидный протравитель Табу; инсектициды Доспех (Борей) и Наган (Брейк); фунгициды Номад и Раёк;

гербицид Миура. В скором времени ожидается регистрация еще нескольких гербицидов для защиты кукурузы и пшеницы, а также фунгицидного протравителя семян зерновых культур.

В ближайших планах «Августа» – дальнейшее развитие в перечисленных странах и начало регистрационного процесса еще в ряде государств. В итоге компания планирует занять достойное место на мировом рынке производителей средств защиты растений.

«Поле Августа»



Сотрудники центрального офиса «Августа» и «Август Колумбия С.А.С.» в гостях у колумбийского фермера

Готовясь к сезону-2015

24 - 27 сентября компания ТОО «Август-Казахстан» провела для сотрудников ТОО «Астана-Нан» обучающий семинар на тему «Защита сельскохозяйственных культур препаратами фирмы «Август». Он состоялся в красивейшем месте страны – крупнейшей курортно-оздоровительной зоне Боровое на севере Акмолинской области.

ТОО «Астана-Нан» является самым крупным из дистрибьюторов продукции «Августа» в Казахстане и крупнейшим в республике производителем химических средств защиты растений. (В ближайших номерах редакция газеты «Поле Августа» планирует рассказать и о других дистрибьюторах компании в Казахстане – прим. ред.). «Астана-Нан» выпускает ряд известных на мировом рынке препаратов по лицензиям их патентообладателей – ведущих транснациональных фирм-производителей.

В феврале текущего года между компаниями «Август» и «Астана-Нан» было подписано лицензионное соглашение по производству некоторых препаратов «Августа» в Казахстане (подробнее об этом см. заметку «В Казахстане начинается производство препаратов «Августа» от 27.03.2014 на ленте новостей на сайте www.avgust.com).

Благодаря этому соглашению заметно увеличились поставки и стали более доступными казахстанским крестьянам такие востребованные «августовские» препараты, как Торнадо, Балерина, Фабиан, Авгурон Экстра, Ластик Топ. К примеру, по итогам девяти месяцев текущего года продажи эффективного граминицида Ластик Топ по сравнению с прошлым годом увеличились почти в 13 раз, дефолианта на хлопчатник Авгурон Экстра – в 3,5, гербицида сплошного действия Торнадо – в 3, гербицидов Фабиан – в 1,3 и Балерина – в 1,2 раза. И это еще не окончательные цифры.

В первый день семинара для гостей была организована экскурсия по живописным местам Борового, затем – соревнование по мини-футболу между командами компаний «Август-Казахстан» и «Астана-Нан». Матч получился очень интересным, в итоге упорной борьбы со счетом 2:1 победили «августовцы».

Семинар начался с приветственного слова генерального директора ТОО «Август-Казахстан» Р. Р. Закирова. Выступления докладчиков были посвящены защите основных культур, возделываемых в Казахстане.

С общей информацией о компании «Август» выступил менед-

жер-координатор фирмы по СНГ В. В. Залаяскалнс. Он также рассказал о том, как наиболее эффективно применять гербициды глифосатной группы и об особенностях защиты сои и гороха препаратами «Августа». Ведущий специалист компании Ю. А. Усачев и начальник отдела развития продуктов Д. А. Белов сделали подробные сообщения о защите зерновых культур, рапса ярового, льна масличного, подсолнечника, кукурузы на зерно и силос, картофеля, плодово-ягодных культур и хлопчатника с использованием «августовских» продуктов.

Начальник отдела маркетинга по СНГ ООО «Август-Украина» Д. А. Стратиевский, отвечая на во-

просы участников семинара, осветил тему экономических порогов вредоносности вредных организмов, а также грамотного использования опрыскивателей.

Каждое выступление основных докладчиков сопровождалось содокладами технологов ТОО «Август-Казахстан», которые подробно проинформировали об испытаниях препаратов фирмы на сельскохозяйственных культурах в различных почвенно-климатических зонах Казахстана.

Хотя все участники семинара давно знают и применяют на практике ХСЗР, в том числе и «августовские», на этой встрече они получили возможность взглянуть на эти препараты по-другому. В частности, благодаря докладчикам они поняли, как можно добиваться максимального эффекта от каждой обработки. Кроме того, участники высказали единодушное пожелание закладывать в каждой области в нескольких повторениях сравнительные производственные опыты по

испытанию препаратов основных фирм-поставщиков ХСЗР на рынке Казахстана и по результатам этих опытов продолжить обучение непосредственно на поле.

Но чего участники семинара ожидали с особым волнением, так это возможности проверить свои знания по «августовским» препаратам и схемам защиты различных культур. Для этого была проведена интерактивная агрономическая олимпиада, в которой приняли участие 19 человек. В квалификационную комиссию вошли В. В. Залаяскалнс и ведущий технолог ТОО «Август-Казахстан» Е. Г. Борисенко. Участникам олимпиады предложили 50 вопросов, для ответа на каждый было отведено по 40 сек.

Вопросы в основном касались технологических нюансов выращивания основных сельскохозяйственных культур, по каждому предлагалось по четыре - пять вариантов ответов. Приведем некоторые вопросы. Какой из вредителей зерновых культур относится к отряду Пузыреногих (*Thysanoptera*)? На какую систему в организме насекомых воздействуют инсектициды Брейк и Шарпей производства компании «Август»? И т. д.

Затем компьютерная программа определила победителей. Третье место заняли гости семинара из Кыргызской Республики А. Исламов и региональный представитель ТОО «Астана-Нан» по Карагандинской области Б. К. Ильясов, набравшие по 34 балла, второе место с 36 баллами завоевал также сотрудник этой компании К. Д. Жуматов. А победителем с 37 баллами стал представитель ТОО «Астана-Нан» по Костанайской области Б. С. Мальгаев. Активное участие в работе семинара принял генеральный директор ТОО «Астана-Нан» С. А. Омаров.

Жанбол КАРСЫБАЕВ
Фото автора



На экскурсии в урочище Боровое

Встречи

Сибиряки празднуют День Урожая



Команда «Августа»

В рамках Дня Урожая с 5 по 7 ноября в Экспоцентре Новосибирска прошла сельскохозяйственная выставка. На ней можно было увидеть все, чем гордятся аграрии Новосибирской области. Несмотря на чрезвычайно сложные погодные условия, в которых проходила в этом сезоне уборочная страда, земледельцам все-таки удалось добиться того, что сибирский каравай стал достаточно весомым - собрано 2 млн т зерна.

В эти же дни работники сельского хозяйства отпраздновали еще одно знаменательное событие – 60-летие начала освоения в Новосибирской области целинных земель. Как и в те сложные годы, урожай сегодня не дается сибирякам легко, и тем более важно значение господдержки. Всего из бюджетов разных уровней новосибирским хозяйствам в общей сложности до конца 2014 года будет выделено более 4 млрд руб.

В этой выставке, а также в сельскохозяйственном форуме «АгроСиб-2014» приняла участие и фирма «Август». Ее продукция была представлена на совместном стенде с официальным дистрибьютором компании в регио-

не, многопрофильным холдингом «Агродоктор». Здесь посетители выставки не только получали исчерпывающую информацию об «августовских» препаратах, но и наглядно знакомились с тем, как осуществляется работа лаборатории почв и фитодиагностики «Агродоктора». В частности, все желающие с помощью специальных микроскопов могли рассмотреть конидии гелиминтоспориоза и других болезней на семенах, представленных хозяйствами для фитодиагностики.

Вот что рассказала руководитель лаборатории Светлана Феррапонтова: «Компания «Агродоктор» присутствует на рынке ХСЗР и удобрений более 10 лет. Сейчас, помимо их реализации, мы

осуществляем протравливание семян, обработку посевов по вегетации, а также оказываем комплекс лабораторных услуг: агрохимический анализ почв, фитодиагностику семян, растительных образцов, а также полный комплекс агрохимического со-

провождения хозяйств в течение сезона. Сотрудничая с «Августом», мы выстраиваем схемы защиты сельскохозяйственных культур препаратами компании в хозяйствах области. Наличие агрохимической лаборатории очень полезно для наших партнерских взаимоотношений, потому что в основе совместной работы лежат комплексные научные исследования, позволяющие предоставить точные рекомендации.

У нас уже есть стабильный круг клиентов, с которыми мы сотрудничаем не первый год. Среди них племзавод «Ирмень», ООО «Сибирская нива», ОАО «Кудряшовское», ООО «Тогучинский свинокомплекс», ООО «Степное», одно из самых крепких хозяйств области, отпраздновавшее в этом году 80-летний юбилей, и другие.

Сегодня для участников выставки мы провели беспроигрышную лотерею. Среди ее призов – сертификаты, дающие право на бесплатное получение «августовских» препаратов, на проведение протравливания семян или обработку посевов по вегетации и др.». Препаратами «Августа» можно защитить все сельхозкультуры, возделываемые в области, включая зерновые колосовые, зернобобовые, подсолнечник, кукурузу, рапс, лен, а также овощные культуры и картофель. Учитывая то, что посевы зерновых колосовых преобладают в области, компания предлагает на выбор несколько протравителей семян, в том числе комплекс лабораторных услуг: агрохимический анализ почв, фитодиагностику семян, растительных образцов, а также полный комплекс агрохимического со-

существляем протравливание семян, обработку посевов по вегетации, а также оказываем комплекс лабораторных услуг: агрохимический анализ почв, фитодиагностику семян, растительных образцов, а также полный комплекс агрохимического со-

проводения хозяйств в течение сезона. Сотрудничая с «Августом», мы выстраиваем схемы защиты сельскохозяйственных культур препаратами компании в хозяйствах области. Наличие агрохимической лаборатории очень полезно для наших партнерских взаимоотношений, потому что в основе совместной работы лежат комплексные научные исследования, позволяющие предоставить точные рекомендации.

У нас уже есть стабильный круг клиентов, с которыми мы сотрудничаем не первый год. Среди них племзавод «Ирмень», ООО «Сибирская нива», ОАО «Кудряшовское», ООО «Тогучинский свинокомплекс», ООО «Степное», одно из самых крепких хозяйств области, отпраздновавшее в этом году 80-летний юбилей, и другие.

Сегодня для участников выставки мы провели беспроигрышную лотерею. Среди ее призов – сертификаты, дающие право на бесплатное получение «августовских» препаратов, на проведение протравливания семян или обработку посевов по вегетации и др.». Препаратами «Августа» можно защитить все сельхозкультуры, возделываемые в области, включая зерновые колосовые, зернобобовые, подсолнечник, кукурузу, рапс, лен, а также овощные культуры и картофель. Учитывая то, что посевы зерновых колосовых преобладают в области, компания предлагает на выбор несколько протравителей семян, в том числе комплекс лабораторных услуг: агрохимический анализ почв, фитодиагностику семян, растительных образцов, а также полный комплекс агрохимического со-

существляем протравливание семян, обработку посевов по вегетации, а также оказываем комплекс лабораторных услуг: агрохимический анализ почв, фитодиагностику семян, растительных образцов, а также полный комплекс агрохимического со-

Людмила МАКАРОВА
Фото автора



Сотрудницы «Агродоктора» за работой

Супер-эффективность для супер-урожая

Дублон® супер

дикамба, 425 г/кг +
+ никосульфурон,
125 г/кг

С нами расти легче

Новый двухкомпонентный послевсходовый гербицид для борьбы с основными видами сорняков, распространенных в посевах кукурузы.

Вызывает полную гибель многолетних корнеотпрысковых двудольных сорных растений.

Содержит в своем составе никосульфурон – наиболее активное действующее вещество против пырея ползучего.

Подавляет сорняки, устойчивые к 2,4-Д и сульфонилмочевинам.

Уничтожает всходы падалицы подсолнечника и рапса.

Обладает широким «окном» применения – от 2 до 6 листьев культуры.

