

# Поле Август

Международная газета для земледельцев **Декабрь 2016 №12 (158)**

С нами расти легче

## «Август» построит «завод будущего»



### Уважаемый читатель!

У «Августа» большое событие. 7 ноября в Татарстане дан старт строительству нового ультрасовременного завода компании, который по мощности перекроет оба действующих «августовских» предприятия, вместе взятых.

Интересно проследить их историю. Чувацкий завод «Августа» в конце 1990-х годов стал, по сути, первенцем новой пестицидной промышленности в России, впервые предложив российские препараты высокого уровня на фоне засилья импорта на рынке. Завод «Август-Бел» с 2009 года выполняет ту же функцию импортозамещения в Белоруссии, здесь к тому же стремительно развивают экспорт ХСЗР. Ну а новый завод позволит значительно ускорить эти процессы, добиться преобладания отечественных ХСЗР в нашем АПК. Подробнее об этом – на стр. 5 - 7.

Здесь же (стр. 2 - 3, 4 и 9) рассказы о том, как работают препараты «Августа» на практике – в Монголии, Белоруссии, Ставрополье. Например, трехлетний опыт белорусского хозяйства свидетельствует: пестициды «Августа» позволяют добиваться суперурожаев не ниже, чем с лучшими импортными препаратами, но... с гораздо меньшими затратами. Плюс технологическое сопровождение, плюс финансовые льготы. Продолжение темы – в обзоре портала «Поле онлайн» (стр. 10).

Обратите внимание на интегральную компьютерную программу в помощь агроному, позволяющую удобно собирать и использовать огромный массив информации в привязке к конкретному полю (стр. 8), а также на новое цифровое приложение от «Августа» (стр. 12). И наконец, рассказ о том, как спорт помогает жителям удмуртского хозяйства жить полноценно и продуктивно – всем на зависть!

А на главном фото – президент Татарстана Рустам Минниханов, открывающий церемонию начала строительства нового завода «Августа», слева от него – директор ОЭЗ «Алабуга» Тимур Шагивалеев.

Ваше «Поле Август»



стр. 2 - 3

**«Золото» Монголии**



стр. 4

**Пример из Белоруссии**



стр. 6 - 7

**Замещаем импорт**



стр. 8, 12

**Софт для агронома**



стр. 11

**Все на лыжню!**

## Герой номера

## Самый интересный бизнес

Сегодня мы впервые представляем героя номера из Республики Монголия. Еще лет 20 назад генеральный директор компании «Гацуурт» Лхагва ЧИНБАТ и не думал, что будет заниматься сельским хозяйством. Сферами его деятельности были золотодобыча, строительство, турбизнес. Но в 2001 году он создал крупнейшее в своей стране сельхозпредприятие. Как он к этому пришел, как развивается аграрный бизнес сегодня – об этом наша беседа с Л. Чинбатом. В ней приняли участие сотрудники «Августа» Алексей НИКОЛАЕВ и Зинаида КОЛОТИЛИНА.



Л. Чинбат

**Г-н Чинбат, расскажите о себе.**

Я родился в тысяче километров от Улан-Батора, в Гоби-Алтайском аймаке и рос там до восьмого класса школы, потом мы переехали в центральную часть Гоби-Алтай, где я закончил 10-й класс. Мои родители – пастухи, нас 15 детей у них, я – пятый. В 1980 году мы переехали в Улан-Батор. Когда собирались уезжать туда, у нас было так мало вещей, что отец сколотил деревянные ящики, сложили туда все и поехали... В Улан-Баторе я поступил на геологический факультет Института политехники. На втором курсе познакомился с замечательной девушкой по имени Нараа, мы поженились и стали жить с ней самостоятельно, отдельно от родителей. После окончания факультета я работал геологом на Восточном Аймаке с 1985 по 1991 год. Там познакомился со специалистами из Советского Союза, и хотя я начал изучать русский язык еще в институте, моими настоящими первыми учителями стали коллеги из Узбекистана. Это была очень хорошая языковая практика. В 1991 году меня направили во Францию, в Тулузу в течение года я изучал способы определения наличия полезных ископаемых с помощью спутников. К тому времени, когда я вернулся, в стране произошла перестройка, и все изменилось. Многие, и я тоже, занялись бизнесом – вагонами покупали товар в Китае и отправляли его в Россию, в Москву, а уже оттуда везли в Монголию то, что нужно было там. Этим я занимался примерно до 1996 года, а потом вернулся в геологию. Сначала работал геологом на золотодобывающем руднике, затем купил акции золотодобывающей компании и в дальнейшем стал одним из ее учредителей, а потом и директором.

**Так Вы золотопромышленник?**  
Да... Со временем эта фирма разделилась, я продал акции и создал свою компанию «Гацуурт». Тогда из Монголии уходили две российские фирмы, и акции одной из них – ОАО «Селигдар», которое занималось добычей золота в Монголии и Восточной Якутии, – мы купили. К 1999 году для нашей страны наступило самое плохое время – после перестройки все было разрушено, не было собственных продуктов питания – пшеницу покупали в Рос-

сии, а все остальное – в Китае. На 70 % зависели от импорта из этой страны! И тогда мы решили заняться сельским хозяйством. В то время аграрные компании в Монголии были маленькие, большинство из них со временем обанкротились. А я в то время понял, что сначала надо набрать хотя бы 30 - 50 тыс. га земель, они должны находиться в разных почвенно-климатических зонах, потому что Монголия – это страна, где климат очень сильно различается. Даже если в одном регионе будет засуха, можно получить урожай в другом. В конце 1999 года мы купили землю, но тогда еще ничего на ней не делали, а в 2001 году приобрели бывший крупный совхоз и вот с этого времени действительно начали заниматься сельским хозяйством. К 2005 году у нас уже было 30 тыс. га, потом 45 тыс. га. И сейчас мы производим около 10 - 15 % зерна от общего объема республики. Основная часть земель находится в Селенгинском аймаке. Почему его выбрали? Когда-то я начинал там работать геологом, поэтому знал, что там находится самое подходящее место для земледелия. В основном выращиваем зерновые – пшеницу, овес, ячмень, достаточно много рапса, а также кормовые культуры, картофель и овощи. Одновременно с растениеводством мы начали заниматься скотоводством. Сейчас у нас 3 тыс. голов КРС, в основном это «французенки» и «канадки» мясных пород, есть немного скота и молочного направления. В начале 2000-х годов в Монголии работало много канадских специалистов, и это повлияло на то, что всю необходимую технику мы купили в Канаде, решив по-новому вести сельское хозяйство. Раньше все сельхозмашины были из России, причем те, что создавались лет 50 назад. Потом пошла техника из Китая, но нам просто необходимо было, чтобы она была широкозахватная. С другой невозможно на наших площадях все вовремя посеять, защитить, убрать. В 2003 году мы приобрели сеялки «Моррис», тракторы и комбайны «Джон Дир». Комбайны для уборки картофеля у нас из Германии и Франции – мы покупали то, что рекомендовало себя на рынке сельхозтехники как самое надежное.

Препараты для защиты растений тоже приобретали канадские, и даже специалисты-консультанты из этой страны вначале с нами работали. Так мы начинали... И в какой-то период мы столкнулись с проблемами, связанными с защитой растений – знаний, опыта не хватало. И положительные изменения в растениеводстве я связываю с тем, что в 2013 году мы начали сотрудничать с «Августом», с Иркутским представительством компании, которое возглавляет Алексей Николаев.

**Как Вы с ним познакомились?**  
В 2010 году на базе нашего предприятия проходил День поля Монголии, куда приезжал и Алексей – я потом нашел его на фотографии с того мероприятия, но тогда мы с ним лично не познакомимся. А в 2013 году нас с Алексеем, можно сказать, свел случай, я узнал, что он работает в крупной российской компании, производящей средства защиты, многие из которых уже были зарегистрированы в нашей стране. Меня это заинтересовало. Дело в том, что порядка 98 % препаратов в Монголию раньше привозили из Китая. Мы стали использовать канадские пестициды, но они были достаточно дорогие, да и с их доставкой сложно было. А тут оказалось, что гораздо проще купить все, что нужно, в России. В 2013 году мы первый раз попробовали работать «августовскими» препаратами, а потом уже полностью перешли на них.

**А. Николаев:** С Монголией мы начали работать еще в 2009 году, вели поставки через нашего дилера в Улан-Удэ, получив первые разрешения на ввоз протравителя семян Бункер и гербицидов Магнум и Торнадо. С 2012 года наше представительство ведет большую работу по регистрации ХСЗР с Институтом защиты растений Монголии. За это время проведены их испытания в различных климатических зонах страны и получены разрешения на 27 препаратов, что позволяет применять полные схемы защиты зерновых, рапса, картофеля и овощей.

**Л. Чинбат:** Но просто купить продукцию – это одно дело. Как правильно ее применить и получить наивысший эффект от этого – вот главный вопрос. Поэтому одним из ключевых моментов в переговорах 2013 года было предложение от

Алексея осуществлять технологическое сопровождение, и он сразу же подключил к работе З.М. Колотилину (*прим. ред.: ведущего менеджера по сопровождению клиентов*). Уже весной был проведен обучающий семинар по эффективному применению препаратов «Августа» и особенностям технологий выращивания сельхозкультур.

**Л. Чинбат:** Нам повезло, что вместе с продукцией компании мы «получили» Зинаиду Михайловну, которая хорошо знает особенности земледелия в Монголии еще с советских времен. Раньше я не особо вникал в вопросы агрономии – этим агрономы занимались, а когда она впервые к нам приехала, получила так, что молодежи не знала русского языка, поэтому мне пришлось стать переводчиком. Постепенно я увлекся агрономией, сначала сам разбираюсь во всем, а потом уже подключаю специалистов, все объясняю им. С севом – когда, как, где – мы, конечно, и сами справляемся, а вот когда сорняки всходят, тогда начинаются проблемы, поэтому примерно в середине мая или к концу месяца я приглашаю Зинаиду Михайловну. Когда она приезжает, мы иногда дней десять в полях проходим, до 700 км в день проезжаем, минимум – 400 км, потому что и у нее мало времени, и у меня тоже, а объехать-то надо много. И по каждому полю подробно все расписываем: здесь это надо, здесь – то. Вот по этим письменным рекомен-

дациям мы потом и работаем. Еще раз встречаемся осенью, чтобы распланировать наши действия на следующий год. А вообще я постоянно общаюсь с Зинаидой Михайловной – по телефону, по интернету. В сезон дня не бывает, чтобы мы не поговорили с ней. Поначалу основной задачей было очищение полей от польни. Ведь если ее семена есть в зерне пшеницы, то ты его куда не сдась, оно даже на корм не идет. Когда мы работали канадскими препаратами, то часто использовали гербицид Файер. А, как мне объяснила Зинаида Михайловна, этот препарат эффективен против польни только в начальной стадии ее роста, если она перерастает, он ее не берет. Поэтому на полях ее накопилось очень много.

**З. Колотилина:** Чтобы справиться с польнью, весной, когда появляются ее семядоли (на всходы зерновых даже не смотрим) обрабатываем поля Балериной. Чтобы убрать сорняки в этой фазе, достаточно всего 0,2 л/га. Затем, когда взойдут остальные сорные растения, уже даем Балерину, 0,3 л/га в смеси с Магнумом, 5 г/га или Плуггером, 10 г/га – в зависимости от того, будет ли на поле в следующем году рапс или нет. Первую поставленную задачу – очистить поля от польни – нам удалось решить почти полностью. На некоторое время пришлось даже сократить площади под рапсом, в посевах которого намного сложнее справиться с этим сорняком. Был у нас случай, когда на поле в 100 га из-за взошедшей ковром польни не всходил рапс – были только единичные всходы. И тогда я предложила: уж коль всходов культуры почти нет, давайте хоть польнь уберем – применим Торнадо 500. Обработали поле и забыли про него, а когда господин Чинбат приехал туда, от сорняков и следа не осталось, вместо них ровными рядочками взошел рапс. Вот насколько корневая система польни тормозит не только его рост, но даже появление всходов! А нам удалось получить урожай культуры. Я сначала думала, что коль у сеялки «Моррис» есть подрезающие лапы, то они подрубят всходы сорняков, можно не опрыскивать их Торнадо 500, а оказалось, что это ошибочное мнение, так с польнью не справишься. Оставшиеся после сева полоски сорняка портили всю картину. Поэтому мы стали применять весной перед севом 1 - 1,5 л/га Торнадо 500. Этот же прием позволил избавиться от крестоцветного сорняка резушки. Хоть это и эфемер, быстро сходит, но иной раз перед посевом яровых культур все поле бывало покрыто сорняками – настоящий цветущий ковер. Дымянки было очень



Л. Чинбат и З. Колотилина на поле донника

много. А когда стали поля обрабатывать Торнадо 500 по взошедшим весной сорнякам, постепенно убрали их с полей.

Для каждого поля – своя рекомендация. Например, там, где много горца дубильного, полыни, нужна смесь Балерины с Хакером – 0,3 л/га + 90 г/га. Да, смесь дорогая, но она хорошо «закручивает» эти сорняки, после этого поля чистые. Эту же комбинацию гербицидов применяем и там, где на следующий год планируем сеять рапс, чтобы не было последствий, и вот этим выгадываем год. Научились убирать и переросшие сорняки. Подчистили поля за четыре года...

**Л. Чинбат:** А вообще мы весь комплекс защиты применяем. Из протравителей это Виал ТрасТ, Бункер, Табу. Попробовали Оплот, в 2017 году его будем использовать – он показал хорошие результаты. На зерновых и рапсе, особенно на поливных землях, обязательно нужны Колосаль и Колосаль Про.

**З. Колотилина:** Конечно, здесь, в Монголии, трудно вводить в схемы защиты фунгициды – климат сухой. Но в этом году и влага была, и листовые подкормки мы провели. Перед цветением пшеницы установилась теплая и влажная погода, мог проявиться фузариоз, поэтому на тех посевах, которые показывали хорошие виды на урожай, мы применили Колосаль Про, 0,4 л/га. В результате растения были здоровыми, ни фузариоза, ни септориоза не было. Так как соседние фермеры стараются делать то, что в «Гацуурте», то и они провели обработки Колосалем Про, у них тоже болезней не было.

**Л. Чинбат:** В этом году было очень много вредителей, включая саранчу, трипсов на зерновых культурах. Раньше такого не наблюдалось, а сейчас их численность растет, поэтому увеличиваем объемы применения Борей, Брейка. Хотя саранча не стадная, но хорошо «стрижет» растения. Есть у нас сосед, у которого 200 га посевов погубила саранча, и тогда он приехал к нам и купил Борей, чтобы спасти оставшиеся посевы. Хотя я его предупреждал, но он решил, что много вреда саранча не нанесет, а оказалось, что она очень опасна.

У нас около 2 тыс. га поливных земель, выращиваем на них картофель, овощи, часть рапса, пшеницы и кормовых культур. Дождевальные установки там вынуждены почти круглосуточно работать.

**В этом случае, наверное, полную защиту назначаете?**

**З. Колотилина:** Конечно. И в большей степени это касается картофеля и овощей. На картофеле из гербицидов применяем Лазурит – до всходов культуры даем 1 кг/га, а по мере их появления уменьшаем норму до 0,8 и 0,5 кг/га. По вегетации добавляем еще 0,3 кг/га Лазурита. В этом году, кроме того, использовали баковую смесь Лазурита, 100 г/га с Эскудо, 25 г/га. Последний препарат хорошо работает против злаковых, поэтому граминцид Миура не потребовался.

Что касается болезней, то здесь очень много ризоктониоза, и начал появляться альтернариоз, против которого эффективен только Раёк, но он пока не зарегистрирован в Монголии. Мы попробовали снять вспышку Колосалем, и у нас это получилось хорошо. Ну а против фитофтороза, который проявился уже тогда, когда заканчивалась вегетация, использовали Ордан. Так что картофель у нас был чистым и от

сорняков, и от болезней. Морковь надежно защитил от сорняков Гамбит, 4 л/га.

На поле лука на поливе сначала внесли почвенный гербицид Стомп, 4 л/га, после чего промочили почву, но только на 1 см, чтобы не промыть препарат вниз. А по вегетации попробовали новый «августовский» гербицид Гаур дробно: в фазе двух листьев лука внесли 0,1 л/га, затем по мере роста культуры при возникновении очередной «волны» сорняков постепенно увеличивали норму расхода. Хотя климат в Монголии сухой, фунгициды применяли, так как на поливном луке возможно проявление болезней. Когда культура была в начальной стадии роста, против пероноспороза провели профилактическое опрыскивание Орданом, а потом отработали Метаксиллом. Норма расхода обоих препаратов – 2,5 кг/га. Перед уборкой провели десикацию Суховеем.

**Г-н Чинбат, используя опыт Канады, вы должны были бы перейти на технологию No-till...**

И мы это сделали первыми в Монголии. Для нас пахота – это просто бедствие. В степи, на огромных открытых пространствах ветра – дело обычное. Весной они от 20 до 30 дней обязательно дуют, уносят почву. Такие пыльные бури бывают, что машины останавливаются на дорогах, не могут проехать из-за пыли и наносов, поэтому мы давно поняли, что нужен прямой посев. Там, где на полях стерня, все нормально. Я думаю, что это самая успешная, перспективная технология. И мы стараемся выгодно использовать ее, No-till у нас сейчас примерно на 20 % площадей. Теперь, чтобы внедрить его на больших площадях, мы планируем сформировать севообороты вместе с российским ученым Николаем Андреевичем Зеленским. Уже завезли донник, люцерну, эспарцет, будем вводить и другие культуры, преимущественно кормовые, в том числе и кукурузу. Когда в первый раз посеяли донник в 2014 году, сложились такие погодные условия, что он в тот же год зацвел, такая красота была! На следующий год, когда здесь получились полноценные посевы, пчеловоды со всей Монголии сюда съезжались. Нам надо было вести обработки против вредителей, а тут везде ульи стояли. Хотим серьезно расширить площади под люцерной, это очень ценная кормовая культура, которая дает в наших условиях по два полновесных укоса. В прошлом году, в сильнейшую засуху, она нас очень хорошо выручила. Оставили ее 10 га на семена, а остальное убрали на корм.

**Как я поняла, вы применяете много Торнадо 500?**

Да. На части площадей, которые идут под пшеницу, проводим обработку осенью, и на них, я считаю, мы получаем самый хороший результат. Потому что весной можем рано сеять. Поначалу многие удивлялись, что мы начинали сев пшеницы примерно в 20-х числах апреля, но у нас же площади большие, нам нечего ждать – времени нет. И ведь при ранних сроках посева пшеница всю зимнюю влагу захватывает. Если же оттягивать посевную на начало мая, влаги в почве уже практически не остается. Когда первый раз сеяли рапс с 15 по 20 мая, люди говорили мне, что мы ничего не получим. Но они оказались неправы – хотя тогда и были незначительные возвратные холода, они отрицательно не повлияли, урожай получили хороший – около 12 ц/га. Мы и сейчас рапс сеем примерно в это время, и проблем нет, в том числе и с убор-



Слева направо: А. Николаев, Л. Чинбат, З. Колотилина и Н. Зеленский

кой. Раньше мы его косили, потом подбирали из валков, а сейчас купили рапсовые столы на комбайны и убираем в один прием. Теперь около 50 % фермеров перешли на нашу технологию, только некоторые старики остались, которые все еще занимаются всем по старинке.

Ну а там, где не успеваем применить Торнадо 500 осенью, делаем это весной, перед посевом. Но у нас в это время года, как я сказал, бывают сильные ветра и низкие температуры, невозможно работать этим гербицидом, поэтому тут уж приходится дожидаться благоприятной погоды. Когда мы начали заниматься земледелием, все в округе сеяли полосами, чередуя пшеницу с паром. Но при этом нельзя проводить обработки паровых участков глифосатами, поэтому с сорняками боролись механическим способом. Ни к чему хорошему это не приводило – орудия дробили корневую систему сорных растений. А у нас ведь чего только нет на полях – многолетняя льянка, осока, незабудка, одной только полыни пять видов! Еще в 2014 году мы отводили под пары около 30 % площадей, а в 2015 году отказались от них. И теперь получаем урожай со всей площади каждый год, а те, у кого пары – через год, да еще и результаты у них хуже.

**Какую площадь вы отводите под рапс?**

Около 5 тыс. га. У нас два сорта – канадский Канола, устойчивый к глифосатам, и Надежный 92 – сорт новосибирской селекции. Мы используем два варианта защиты, и это выручает.

**З. Колотилина:** На Каноле применяем Торнадо 500. Если это необходимо, можем и две обработки сделать. А при выращивании сорта Надежный 92 используем Галион. Этот гербицид уничтожает полынь только в ранней фазе, поэтому под Надежный 92 отводим самые чистые поля. Галион легко убирает ширицу и марь белую, а Миура – злаковые сорняки, которых бывает много на поливе.

Иногда и в Монголии уборка урожая могут мешать дожди, как это было в 2015 году. На рапсе, устойчивом к глифосатам, десикацию с помощью Торнадо 500 не сделаешь, и в этом случае выручает Суховей, на Надежном 92 используем Торнадо 500. С помощью десикации в 2016 году удалось сохранить урожай – на богаре получили от 10 до 15 ц/га маслосемян, а на поливных участках – около 30 ц/га.

**Л. Чинбат:** В связи с тем что в Монголии трудно с удобрениями, и в то же время сухо, толку от их использования мало, Зинаида Михайловна посоветовала проводить листовые подкормки гуматами, что мы и стали делать, и это оправдало себя. У нас

есть угольное месторождение, на котором работают мои друзья, и они из побочных продуктов делают для нас гуматы.

У нас нет своей переработки, но в этом году мы начинаем сотрудничать с одним из мукомольных заводов, которому будем поставлять наше зерно. Потому сейчас серьезно работаем над улучшением его качества, повышением содержания клейковины и белка. Для этого в фазе восковой спелости зерна проводим листовые подкормки – используем мочевины, специальные микроэлементы, которые закупаем в Италии и Англии.

В следующем году у нас будет своя почвенная лаборатория по определению содержания питательных веществ. Государственные компании проводят исследования наших почв, но достоверной информации от них ждать не приходится – результаты анализов почему-то все одинаковые, хотя наши земли находятся в различных почвенно-климатических зонах, в одном месте – песок, в другом – чернозем, в третьем – глина.

**Много у вас работающих?**

Около 1000 человек – 700 постоянных и 300 временных, которых нанимаем весной на посевную и осенью на уборку. Сельским хозяйством занимаются примерно 500 человек, в том числе земледелием – около 200, остальные пасут скот. Люди работают не только в сельском хозяйстве, но и на телевидении – у нас есть свой телевизионный канал, который возглавляет моя дочь Номин. Она же руководит отелем «Terelj Hotel», который расположен в пригороде Улан-Батора, в Национальном парке Горхи-Тэрэлж. Там тоже занято обслуживанием гостей очень много людей.

**У Вас разноплановый бизнес, а какой самый любимый?**

Тот, которому я отдаю больше всего своего времени – сельскохозяйственный. Он – самый интересный. Если бы мне нужны были только деньги, я бы не уезжал с золотого месторождения. Наверное, вы можете себе представить, что я почувствовал, когда мы впервые намолотили 67 ц/га яровой пшеницы!..

Свободным у меня остается только зимнее время, тогда я отдыхаю вместе со своей семьей. Зимой в Монголии есть большой национальный праздник – Цагаан сар (в переводе с монгольского означает Белый месяц). Он символизирует окончание зимовки и перекочку на весенние пастбища. Фиксированной даты начала Нового года по лунному календарю не бывает, она смещается каждый раз – с января по начало марта, но чаще всего бывает в феврале. По-

этому после Нового года у нас месячный отдых, потом празднуем Цагаан сар, а после этого начинаются работы по подготовке к новому полевому сезону. Проводим учебу для механизаторов, настраиваем технику, готовим семена.

Это в России нет никаких проблем – приехали, купили что надо, а у нас в республике ничего нет – не производят, поэтому мы все заказываем – пестициды, удобрения, запчасти. Чтобы все это купить, нужны немалые деньги, а с расчетами за сданную продукцию, например, мукомольным заводам, в Монголии по-прежнему большие проблемы. Иной раз механизаторам уже на поле надо выезжать, а запчасти еще в пути. Поэтому мы полностью все заранее планируем, закупаем в больших объемах.

Я прошел хорошую «школу агронома» Зинаиды Михайловны. Сейчас уже знаю большинство сорных растений, особенно это касается корневищных, с которыми мы научились бороться. Вместе с ней в поездках выкапываем корни, уже есть понимание того, какие из сорняков самые опасные, как их убирать с полей, при помощи каких препаратов или их баковых смесей. К нам уже приезжают фермеры, консультируются, как защищать культуры. А так как с 2014 года мы стали официальными дилерами «Августа», убедившись в высокой эффективности препаратов компании на собственных полях, то теперь все больше сельхозпредприятий Монголии используют на полях «августовскую» продукцию, начиная с протравителей и заканчивая десикантами.

**А. Николаев:** Для того чтобы наши монгольские друзья имели представление о том, в каких условиях производятся «августовские» препараты, мы пригласили господина Чинбата ознакомиться с одним из заводов компании. И в конце октября довольно представительная делегация посетила предприятие в Вурнарах.

**Л. Чинбат:** Мы и раньше не сомневались в качестве продукции «Августа», а теперь, увидев все своими глазами, еще более убедились в ее надежности. Хочу еще раз поблагодарить наших партнеров за оперативность в поставках, за помощь в самых различных вопросах. Для нас это сотрудничество очень важно!

**Спасибо за беседу!**

**Беседу вела Людмила МАКАРОВА  
Фото З. Колотилиной  
и из архива Л. Чинбата**

Контактная информация

Господин Лхагва ЧИНБАТ  
Тел.: (+976) 700-033-57

## История успеха

## «Протасовщина» дает пример



В. Семенович (слева) с менеджером «Августа» И. Яцкевичем

В последние два года в общении белорусских земледельцев часто упоминается название хозяйства «Протасовщина» в Щучинском районе Гродненской области. Оно заслужило повышенное внимание к себе впечатляющим ростом урожаев, повышением стабильности и рентабельности земледелия. Но главное – в основе этих перемен оказалось импортозамещение, то есть замена зарубежных средств защиты растений, сельхозмашин, семян и других ресурсов на отечественные, произведенные в Беларуси. О том, как это стало возможным, рассказывают главные творцы подъяма.

**Директор СПУ «Протасовщина» Виктор СЕМЕНОВИЧ:**

Мы за последние три года резко увеличили долю применяемых продуктов фирмы «Август». Почему? Во-первых, они отлично решают проблемы у нас на полях и весьма конкурентны по цене. Во-вторых, это отечественная продукция, которая производится в республике, на заводе «Август-Бел», под контролем госорганов, а значит, это и налоги в наш бюджет, и рабочие места, и многое другое. И в-третьих, это просто патриотично. Кругом призывают: «Купляйце беларускае!», а нас и заставлять не надо, мы это делаем с удовольствием. Но сразу скажу: покупаем продукцию «Августа» не потому, что она белорусская, а потому, что на наших полях она доказала свое право быть наиболее востребованной.

А ведь совсем недавно, в 2013–2014 годах, у нас большинство СЗР были импортными. И только осенью 2013 года, на озимом севе мы впервые применили препараты «Августа». В сезоне 2014 года их доля составила 50 %, а в 2016 году уже более 80 %! Интересно, что эта динамика совпадает с цифрами нашего роста. Например, по озимому рапсу. Если в 2013 году его собрали всего 12,5 ц/га, то в 2014-м было уже 28 ц/га, в 2015-м – 36,6 ц/га. Ну а в 2016 году мы стали единственным хозяйством в своем районе, да, наверное, и во всей Гродненской области, кто в этот тяжелый год сработал с прибавкой – собрали 37,3 ц/га рапса. В среднем по району получилось менее 20 ц/га...

Сезон-2016 выдался как никогда неблагоприятным: после морозной бесснежной зимы – аномально жаркое и сухое лето. Из зимовки посева рапса вышли очень изреженными, но за счет drobных подкормок, применения регуляторов роста, фунгицидов и других препаратов «Августа» мы добились успеха. Большой недобор в этом году был на озимых зерновых, но по сравнению с другими хозяйствами мы потеряли меньше всех и тоже

получили высокий результат, который почти на 27 ц/га выше среднего по району!

Конечно, в этом успехе сказалось многое, но хочу подчеркнуть роль препаратов «Августа» и что не менее важно – их умного технологического сопровождения. Должен сказать, что ни одна фирма не ведет это дело так полно и тщательно, как «Август». Все эти годы с нами рядом работает сотрудник компании Сергей Марченко. Во многом благодаря ему мы стали применять СЗР, другие средства химизации с высокой отдачей. В 2014–2015 годах Сергей Анатольевич проводил на наших полях с нашими агрономами порой до трех–четырёх дней в неделю, вместе с ним мы научились индивидуально подходить не то что к каждому полю, но порой даже к его отдельному участку. Формировали продуктивность подкормками, применяли антистрессовые препараты, фунгицидами дважды почти все посева обработали. Вот так и удалось в сезоне-2016 спасти озимые. Пшеницы взяли 77 ц/га, тритикале – 86,3, ржи – 67,4 ц/га, итого на круг озимых получили 81,4 ц/га. Яровые дали 73,7 ц/га, зерновые в целом – 79,6 ц/га.

Главное, чему мы научились у Марченко, – работать над своими ошибками. Мы вместе с ним тщательно анализировали каждый прошедший сезон, искали – где и что мы упустили, где могли сработать лучше? Брали лучшие варианты и сравнивали с худшими и уже с учетом выявленных ошибок планировали мероприятия на будущий сезон, начиная с севооборота, размещения культур и т. д. И когда приходило время сеять, вместе настраивали посевные агрегаты, машины для внесения удобрений и СЗР. Сергей Анатольевич нам подсказал много «маленьких хитростей», научил буквально слушать растения. Мы с ним вместе каждое поле прошли по диагонали по многу раз...

В сезоне-2016 Марченко брал у нас режиссуру – у него расширился круг обязанностей, но в частых его поездках не было необходимости – мы уже «сами с усами», мно-

гому научились. И все равно хотя бы раз в две недели мы встречались, а созванивались, пожалуй, каждый день. Особенно мой главный агроном Андрей Климович, который именно под опекой Сергея Анатольевича сильно вырос в профессиональном плане, обрел уверенность в своих действиях.

Мы многое сделали по производству кукурузы. В этом сухом году получили силосной массы по 551 ц/га, причем, заметьте, – на белорусских гибридах Полтава, Лювена, Мел 272. Да и на зерно эта культура дала прекрасный урожай, например, венгерский гибрид ТК 195 – 132,6 ц/га! На трети посевов кукурузы применены гербициды Дублон и Дублон голд в баковых смесях с Балериной, эффективность которых в очередной раз нас порадовала.

На полях используем в основном белорусскую технику, например комбайны «Палессе» КЗС 10 и JS 1218. Работают они прекрасно, если их хорошо отрегулировать и настроить. Этому тоже научил Марченко, открыв здесь для нас много тонкостей. И сейчас у нас потери зерна на уборке ничуть не выше, чем у самых лучших западных комбайнов. Зато проще с обслуживанием, запчастями. Так что сегодня в выигрыше тот, кто работает белорусской техникой.

Мы много думаем, как сократить затраты, не снижая урожаев. И надо сказать, переход на «августовские» препараты в этом сильно помог. Все-таки импортные пестициды дорожают гораздо быстрее. Нам очень импонирует и то, что «Август» практически ежегодно обновляет линейку препаратов, и они у нас успешно вытесняют импортные. Дело здесь не только в цене, очень важны их качество и доступность. Любой препарат «Августа» появляется у нас буквально на второй день после заказа по телефону. Причем они всегда в наличии и в необходимом количестве. Немаловажны для нас и удобные финансовые условия оплаты, гибкая система скидок при предоплате и др.

Мы вышли на весьма высокий уровень работы в земледелии. И убедились на своем опыте, что для этого очень важно четко и точно выполнять технологию. Нам всем нужно установить, как говорит Президент РБ Александр Лукашенко, диктатуру технологии. И мы стараемся не допускать ни малейшего отступления от нее. Пусть это было

непросто, не всегда и не всем это нравилось, но мы старались выполнять все рекомендации С. А. Марченко максимально точно. Отсюда и успех.

Наш опыт перенимают многие хозяйства и в нашем Щучинском районе, и в других областях республики. Мы щедро делимся с коллегами всем, что знаем, по эффективному применению препаратов «Августа». Потому что это дает отличный результат.

**Менеджер представительства «Августа» в Республике Беларусь Сергей МАРЧЕНКО:**

В «Протасовщине» мы начали работать в 2014 году с таких цифр: урожай зерновых – 54 ц/га, озимого рапса – 12,5 ц/га. Практически всю защиту растений до этого времени вели препаратами ведущих мировых компаний, а также немного – белорусской фирмы «Франдеса». На весенний сев я предложил свою систему ухода за озимыми с индивидуальным подходом к каждому полю.

В первый год обходили все поля вдвоем – с директором и главным агрономом. Я рассказывал им, что увидел на данном поле, что на нем надо сделать и почему. Это была постоянная учеба, и эту систему работы приняли в хозяйстве. Рапса в первый же год взяли по 28 ц/га, а на некоторых полях, которые хотели перепахать, – больше 30 ц/га! Конечно, подобным образом принимали решения и по зерновым, урожай которых составил 66,8 ц/га и оказался лучшим в районе.

Земледельцы «Протасовщины» увидели, что можно сделать в почти безнадежной ситуации и дальше действовали с каждым годом все увереннее. Осенью 2014 года мы вместе подобрали поля под рапс, озимые зерновые, продумали системы удобрений и защитных мероприятий. Тщательно рассматривали все звенья технологии по каждой культуре. Качественно выполнили подготовку почвы, контролировали работу плугов и других орудий, настройку посевных агрегатов. И результат не заставил себя долго ждать.

В 2015 году на полях уже работали более четко, как и планировали. На посевах зерновых применяли гербициды Морион в чистом виде и в смеси с Плуггером или с Магнумом (в зависимости от состава засоренности). Использовали Балерину, Бомбу, регулятор роста

Рэгни, инсектициды Борей и Брейк. Из фунгицидов – Колосаль Про, Колосаль, Ракурс и Спирит в различных комбинациях с учетом фитосанитарной обстановки на поле. Для сравнения выделяли участки зерновых, где обработки выполняли препаратами ведущих мировых фирм (использовали их остатки на складе), получились своеобразные сравнительные опыты. Пестициды сработали одинаково эффективно, разница была только в цене – в пользу препаратов «Августа».

На рапсе с осени внесли Транш супер, а также Рэгни в смеси с Колосалем. Весной и летом на рапсе применяли Колосаль, Рэгни и Спирит, из инсектицидов – Борей. Урожай рапса в среднем по хозяйству составил 36,6 ц/га, на полях с чисто «августовской» защитой был от 40 до 50 ц/га.

Перед уборкой 2015 года на базе хозяйства был проведен районный День поля, и после его завершения гости «Протасовщины», агрономы хозяйств района, отмечали, что препараты «Августа» сработали с высокой эффективностью и смогли обеспечить надежную защиту высокоурожайных посевов озимой пшеницы в пределах 80–90 ц/га, озимой тритикале – до 100 ц/га, озимого рапса – до 50 ц/га. И таких участков было довольно много.

В 2015 году в хозяйстве смогли внести довольно много удобрений. В частности, азота на зерновых внесли от 150 до 180 кг/га д. в., на рапсе – от 180 до 200 кг/га д. в. Это усилило опасность проявления болезней, поэтому работу с фунгицидами построили с ориентацией на профилактику, а не по первым признакам поражения. Была поставлена задача получить зерна не менее 70 ц/га, а фактически взяли 79,6 ц/га. Заняли первое место в районе с отрывом от второго места на 17 ц/га.

В 2016-м, третьем году нашего сотрудничества, агрономы хозяйства работали самостоятельно. Но мы всегда были на связи, обсуждали вопросы, чаще по телефону. В этом сезоне потребовалось значительно снизить затраты. Меньше прежнего мы смогли внести удобрений, а в защите растений ставку сделали на препараты «Августа». Урожай рапса составил 37,4 ц/га, зерновых – в среднем 68,7, при том что в районе никто не получил больше 50 ц/га. Прекрасно уродила кукуруза: 551 ц/га на силос и 132,6 ц/га – на зерно.

За эти три года в хозяйстве убедились сами и доказали всем, что с относительно недорогими препаратами компании «Август» можно работать стабильно даже при сильном колебании погодных условий и обеспечить эффективную защиту всех культур на высоком уровне урожайности не хуже, чем лучшими импортными пестицидами. И при этом – еще сэкономить значительный объем денежных средств и направить их на другие цели – на приобретение минеральных удобрений. Высокую эффективность показала и наша система работы: «качественные препараты + поставка их в срок + технологическое сопровождение». Она фактически явилась гарантией успеха.

**Записал Виктор ПИНЕГИН  
Фото О. Сейфутдиновой  
и из архива хозяйства**

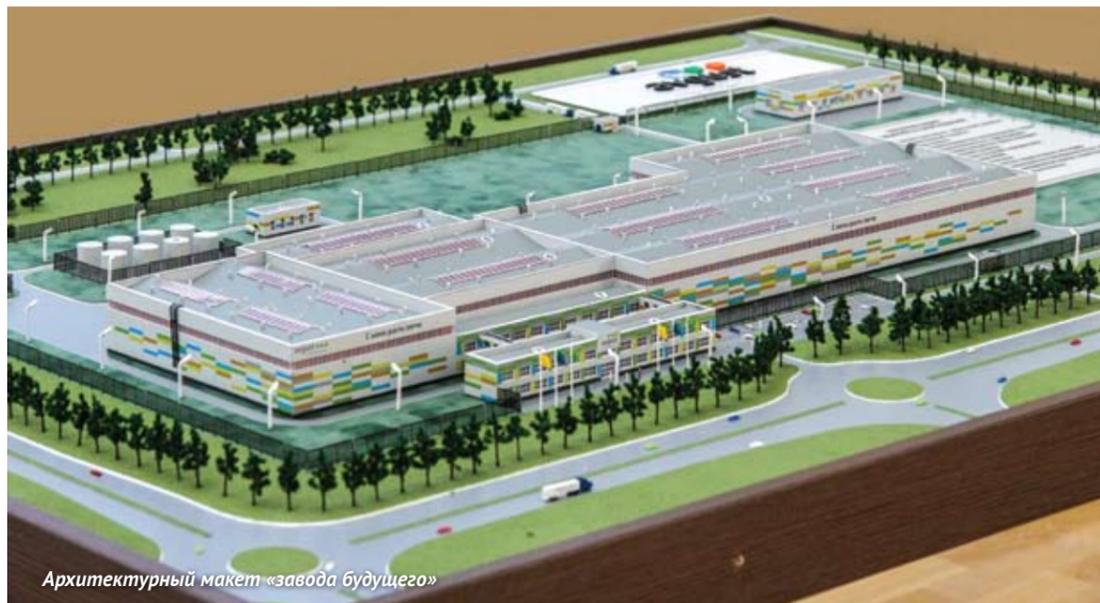
## Контактная информация

**Виктор Анджеевич СЕМЕНОВИЧ**  
Тел.: (10375015) 143-46-44



С. Марченко на поле рапса

# «Начинаем строить «завод будущего»!



Архитектурный макет «завода будущего»

Об этом заявил генеральный директор компании «Август» Александр Усков, выступая 7 ноября на торжественной церемонии начала строительства нового завода на территории особой экономической зоны «Алабуга» в Татарстане. А пуск его в эксплуатацию состоится в IV квартале 2018 года.

В церемонии приняли участие президент Республики Татарстан **Рустам Минниханов**, глава муниципального образования город Елабуга **Геннадий Емельянов** и генеральный директор ОЭЗ «Алабуга» **Тимур Шагивалеев**.

Рустам Нургалиевич Минниханов, открывая церемонию и приветствуя собравшихся по-татарски и по-русски, отметил: «Сегодня мы вместе с компанией «Август» начинаем реализацию крупного проекта по производству средств защиты растений. Всем известно, что без качественных пестицидов невозможно добиваться высоких результатов в земледелии. Не секрет и то, что еще недавно большинство препаратов мы покупали за рубежом. А теперь в нашей стране взят курс на импортозамещение, и нам очень приятно, что такой крупный и известный инвестор выбрал площадку для своего нового завода у нас, в ОЭЗ «Алабуга». Наша республика – крупный производитель сельхозпродукции в России, у нас большие планы по развитию АПК, и мы готовы быть для «Августа» серьезными партнерами. Рассчитываем, что этот проект удастся реализовать в самое короткое время. Все необходимые меры поддержки компании «Август» будут оказаны, так что – в добрый путь! Аплодисменты – нашему инвестору!».

Александр Михайлович Усков в ответном слове подчеркнул, что необходимость строительства нового завода компании объясняется именно ситуацией на внутреннем рынке ХСЗР: «Сегодня она складывается в целом печально, даже несмотря на то, что действует ряд российских компаний, выпускающих хорошие пестициды. Но общая доля отечественных препаратов на рынке России – всего 40 %, а 60 % составляет импорт. Реализация нашего проекта позволит кардинально изменить это неблагоприятное соотношение».

Руководитель «Августа» заявил, что компания в последние годы добилась больших успехов, но не собирается останавливаться на достигнутом: «Мы уже более 20 лет занимаемся разработкой и производством средств защиты растений, накопили в этом большой опыт. По защите полевых культур наша ком-

пания является многолетним лидером рынка. Но всего этого мало, нужны новые мощности, нужно заменить импортные пестициды на свои, отечественные. Мы давно убедились в том, что свои препараты ничуть не хуже импортных, при их применении в разных уголках страны и за рубежом выращивают рекордные урожаи. По сахарной свекле они достигают 700 - 800 ц/га, кукурузе – 120 - 130, пшенице – 70 - 90 ц/га и так далее. А в некоторых местах с защитой нашими препаратами получают и намного больше. Например, в прошлом году в Калининградской области на одном из таких полей было намолочено без малого 120 ц/га пшеницы! Иными словами, с помощью наших препаратов можно достигать замечательных результатов в земледелии».

Александр Михайлович Усков выразил благодарность руководству Республики Татарстан за предоставленную возможность построить новый завод в ОЭЗ «Алабуга»: «Уже совсем скоро на этом месте будет красавец-завод. Его макет вы можете увидеть. Я уверен, что мы запустим его в срок, и он будет работать на благо России и Татарстана. Ну и, конечно, позволит нашей компании развиваться дальше».

Затем состоялась символическая церемония открытия строительства – Рустам Минниханов и Александр Усков золотыми болтами закрепили на стене памятную табличку, которая будет напоминать об этом дне в истории завода и ОЭЗ «Алабуга». Собравшиеся отметили этот момент дружными аплодисментами.

Освещать церемонию приехали корреспонденты более десятка федеральных и региональных СМИ, в том числе восемь телеканалов. Для них Александр Усков и министр сельского хозяйства РТ **Марат Ахметов** провели импровизированную пресс-конференцию. Приведем их ответы на некоторые вопросы журналистов.

«Так ли важен новый завод для Татарстана?». Ответ М. Г. Ахметова: «Да, очень важен. Мы применяем достаточно много пестицидов, но считаем, что недорабатываем по некоторым направлениям защиты растений – по борьбе как с сорняками, так и с болезнями и вредителями.

Поэтому присутствие в нашей республике такой мощной отечественной компании, как «Август», очень важно, тем более что у нас серьезные планы по развитию агросектора. Так что ждем скорейшего запуска завода... Хорошо было бы уже в сезоне 2017 года нам с «Августом» начать работать более масштабно.

Перспективы нашего сотрудничества очень хорошие. Даже несмотря на то, что рынок ХСЗР в Татарстане, и в России очень напряженный, здесь действует много

К тому же нам предложили великолепные условия, здесь мы получаем землю с подведенными коммуникациями, что позволяет резко сократить сроки строительства... Причем сама идея строительства завода в Татарстане возникла совсем недавно – в конце февраля 2016 года. Уже в конце апреля мы докладывали о своих планах на заседании наблюдательного совета ОЭЗ «Алабуга», ну а сейчас вы можете уже посмотреть архитектурный проект, заканчиваем работу и над технологическим проектом. Работы здесь начнутся буквально завтра...».

М. Г. Ахметов добавил: «К тому же в географическом отношении место строительства выбрано необычайно удачно. Ведь совсем рядом ведется крупное сельхозпроизводство: на 3 млн га в Татарстане, на 5 млн га в Башкортостане, столько же в Оренбурге, около 1,5 млн га обрабатывается в Самарской области, рядом Удмуртия, Кировская область...».

Отвечая на вопросы о развитии выпуска ХСЗР компанией, А. М. Усков сообщил, что «Август» с каждым годом увеличивает его объемы и на своих заводах в Чувашии и Беларуси, недавно компания запустила производство глифосатсодержащих гербицидов в Казахстане. «И тем не менее нам реально не хватает производственных мощностей. Новый завод в Татарстане будет выпускать 15,8 млн л препаратов в год, это составит около 40 % нашего производства, но реальная мощность предприятия будет больше в несколько раз. Оно будет про-

На церемонии присутствовали и представители крупного агробизнеса Татарстана. Вот что сказал в коротком интервью генеральный директор ЗАО «Агросила Групп» **Фанис Газетдинов**: «Пуска нового завода «Августа» мы ждем давно! Его продукция будет очень востребована и в нашей республике, где большие планы роста, и в соседних регионах... Наша компания не только выращивает сельхозсырье, но и перерабатывает его до конечных продуктов – это мясо птицы и сахар-рафинад. У нас более 350 тыс. га земли, на которых действуют 11 агрофирм, птицефабрика, два комбикормовых завода, четыре элеватора и сахарный завод. Производство постоянно наращиваем. Сею 120 тыс. га зерновых и 23 тыс. га сахарной свеклы, причем ее посеги расширим до 33 тыс. га. В этом году вырастили 320 ц/га свеклы, 43 – пшеницы, 39 ц/га – ячменя, кроме того – много рапса, рыжика, которые перерабатываем на масло и жмых... Сотрудничаем с «Августом» уже без малого 15 лет, широко применяем его препараты, дорожим технологическим сопровождением... Если и возникают какие-то проблемы (прежде всего – логистика), то с пуском нового завода они будут сняты. Все-таки он будет у нас буквально под боком, наш офис всего в 40 км отсюда...».

С «Августом» работать легко! Мы давно заметили, что сотрудники компании стремятся реально помочь нам, а не просто продать



Р. Минниханов открывает церемонию начала строительства. Слева от него – Т. Шагивалеев, справа – Г. Емельянов и А. Усков

компаний, и они наращивают ассортимент и производство, становятся все ближе к сельхозпроизводителям. Эта конкуренция идет только на пользу делу, позволяет земледельцам меньше ошибаться в выборе средств защиты растений, а у поставщиков пестицидов усиливает ответственность за результаты их применения. Мы считаем, что «Август» в ближайшее время может занять до половины рынка ХСЗР нашей республики».

«Почему для нового завода выбрали именно Татарстан?». Ответ А. М. Ускова: «Нам необходимо наращивать производственные мощности, а свободной территории вокруг главного российского предприятия в Чувашии нет. И если потребуется расширить производство на нем, то придется сносить много жилья, ведь для такого завода нужна большая санитарная зона... Ну а в Татарстане этой проблемы нет.

изводить больше, чем все остальные наши заводы, вместе взятые».

Еще несколько вопросов. «Где возьмете нужные кадры?». Ответ А. М. Ускова: «Большая часть кадров – безусловно, местные жители. Ну а ведущих специалистов для работы здесь будем готовить на своем заводе в Чувашии».

«Растет ли спрос на продукцию «Августа» в Приволжском федеральном округе?». Ответ А. М. Ускова: «Да, растет, но мы ориентируемся не только на приволжские регионы, а работаем на всю страну, да еще и расширяем экспорт, он у нас растет с каждым годом. Что касается объема продаж своих препаратов в стране, то в текущем году компания увеличила его в физическом выражении на 28 %».

«Когда окупятся затраты на строительство завода?». Ответ А. М. Ускова: «Рассчитываем, что за четыре года».

препарат – и с плеч долой, как поступают многие. «Августовцы» ведут профессиональное технологическое сопровождение своих продуктов, консультируют по многим вопросам земледелия. И что особенно импонирует – они берут на себя часть ответственности за судьбу урожая, за эффективность ведения отрасли. Я бы даже предложил «Августу» активнее брать некоторые полевые операции в хозяйствах на свой аутсорсинг. Например, внесение пестицидов силами своих отрядов. Такой опыт у «Августа» уже есть, и его вполне можно было бы расширить. Думаю, многие татарстанские хозяйства охотно пригласили бы прекрасных специалистов компании на свои поля. Словом, надо чаще встречаться! Это будет на пользу и нам, и самому «Августу»!».

Виктор ПИНЕГИН  
Фото ОЭЗ «Алабуга»

Производство



Панорама завода

# Завод «Августа» в Чувашии



Реакторы в цехе 181



В цехе производства полимерной тары



Отгрузка продукции контейнерами

**Главной производственной площадкой компании «Август» является Филиал «Вурнарский завод смесевых препаратов», расположенный в пос. Вурнары Чувашской Республики. На сегодняшний день это крупнейшее в России и наиболее специализированное предприятие по выпуску химических средств защиты растений с суммарной производительностью более 50 тыс. т препаратов в год. Завод признан экспертами пестицидной отрасли одним из лучших производств ХСЗР в СНГ и странах Восточной Европы.**

На предприятии ведется непрерывный процесс реконструкции старых корпусов и строительства новых, устанавливается самое современное технологическое оборудование, возводятся складские помещения, совершенствуется логистика, модернизируется инфраструктура и благоустраивается территория. Огромное внимание уделяется освоению прогрессивных научных разработок, внедрению новейших технологий производства, контролю качества выпускаемой продукции и повышению компетентности специалистов.

Сегодня на заводе на 11 технологических линиях для крупнотоннажного производства и 13 линиях для выпуска средств защиты растений в мелкой фасовке для владельцев ЛПХ и дачников производят свыше 90 наименований препаратов и комплектов на их основе. В ассортименте продукции – пестициды практически всех используемых в России препаративных форм.

Основную долю в выпуске продукции предприятия составляют гербициды. На Вурнарском заводе действует крупнейший в стране цех по выпуску гербицидных препаратов суммарной проектной мощностью до 14 тыс. т в год, а также цех по производству сульфонилмочевинных гербицидов в форме водно-диспергируемых гранул.

Цех, в котором ведется выпуск инсектицидов, фунгицидов и протравителей, уникален по разнообразию ассортимента: на четырех производственных линиях здесь выпускается более 38 наименований препаратов в форме водно-дисперсионных концентратов, концентратов эмульсий, смачивающихся порошков.

На предприятии уже 16 лет существует собственное производство четырехслойных козских каннistr, а также другой специализированной полимерной тары для пестицидов.

Постоянно наращивает объемы цех производства и расфасов-

ки ХСЗР для личных подсобных хозяйств суммарной мощностью 3,5 тыс. т препаратов в год. В цехе выпускается практически весь представленный компанией «Август» ассортимент химических средств защиты растений, удобрений и регуляторов роста для дачников, садоводов и цветоводов – более 50 препаратов.

Производство продукции завода поставляется во все важнейшие аграрные регионы России, Беларусь, Украину, Казахстан, Молдову и другие страны ближнего и дальнего зарубежья. За последние пять лет объем выпускаемой предприятием продукции возрос в полтора раза. В 2015 году было произведено 16,4 тыс. т препаратов. За 10 месяцев текущего года выпущено уже 18 тыс. т ХСЗР, что является абсолютным рекордом последних лет.

подавляющая часть производимых на предприятии препаратов – это собственные научные разработки специалистов компании «Август». Их внедрение в производство проводится при участии заводского научно-производственного центра. В его лабораториях установлено самое современное оборудование – более 200 приборов, которые позволяют проводить полный анализ физико-химических характеристик всех современных видов действующих веществ и препаративных форм.

Специалисты лабораторий также проверяют качество входящего сырья, готовой продукции и осуществляют контроль на промежуточных этапах производства. На предприятии сформирован склад арбитражных проб, в котором хранятся образцы всех партий произведенной продукции каждого сезонного года в течение срока годности.

Научно-производственный центр завода работает в тесном сотрудничестве с научным подразделением компании «Август». Благодаря высококвалифицированному персоналу и прекрасной технической оснащенности специалисты центра могут

разрабатывать практически все известные в международной практике формуляции ХСЗР. В числе их разработок – концентраты наноэмульсии, концентраты микроэмульсии, водно-диспергируемые гранулы, водно-дисперсионные концентраты, эмульсии масляно-водные и др. Многие из этих форм появились в отечественном производстве пестицидов впервые. При разработке препаратов в «Августе» акцент сделан на экологичных препаративных формах, безопасных для потребителя и окружающей среды.

На заводе создана единая служба логистики, в которой объединены автотранспортный цех, железнодорожный цех, складское хозяйство, участок легковоспламеняющихся жидкостей, отдел логистики, таможенный отдел и участок таможенного склада и склада временного хранения. На предприятии идет постоянное расширение складского хозяйства. Складские помещения завода занимают территорию общей площадью около 22 тыс. м<sup>2</sup>, они в настоящее время отвечают требованиям новейших технологий.

Большое внимание на предприятии уделяется вопросам экологии. Заводская промышленно-санитарная лаборатория является одной из ведущих специализированных аналитических лабораторий в стране.

Сегодня завод входит в число крупнейших налогоплательщиков Чувашской Республики. Здесь трудятся около 800 человек. Предприятие является привлекательным местом работы благодаря многолетней стабильности, устойчивому развитию, хорошим условиям труда, возможностям профессионального роста, социальной защищенности. Компания «Август» построила для работников завода несколько домов, возвела в поселке спортивный комплекс, фитнес-центр, парк здоровья и отдыха. Она ежегодно выделяет значительные средства на социальную поддержку работников завода и пенсионеров, развитие массового спорта, благоустройство поселка Вурнары, благотворительность и др.

Завод компании «Август» в Вурнарах динамично развивается, его продукция успешно конкурирует с препаратами ведущих мировых компаний.

«Поле Августа»

## Производство

# Завод «Август-Бел» в Белоруссии



Панорама завода

**Вторая производственная площадка компании «Август» – завод «Август-Бел» – находится в Республике Беларусь, в Пуховичском районе Минской области. Его проектная мощность составляет около 12 тыс. т препаратов в год.**

«Август-Бел» является самым современным предприятием по выпуску химических средств защиты растений в Республике Беларусь и одним из самых мощных на территории СНГ. Первая очередь завода была запущена в 2009 году. До появления этого производства основной объем химических средств защиты растений, используемых в стране, закупался за рубежом. Ввод этого предприятия в строй позволил начать реальное импортозамещение в отрасли.

Сегодня завод является лидером по производству пестицидов в Беларуси. В 2015 году объем выпущенной продукции составил 6,3 тыс. т, причем доля экспорта в общем объеме отгрузок продукции достигла 66%. За 10 месяцев 2016 года выпущено 10,2 тыс. т препаратов.

Завод представляет собой самое современное технологическое производство экологических препаративных форм гербицидов, фунгицидов, инсектицидов, протравителей, регуляторов роста растений.

Производственный комплекс «Август-Бел» включает лучшие достижения передовых технологий, здесь используется высокотехнологичное оборудование ведущих европейских производителей. В настоящее время предприятие выпускает около 40 наименований препаратов, основная часть которых является собственными научными разработками специалистов компании «Август». Для этого на заводе имеется шесть технологических линий. Здесь выпускают препараты в виде водных растворов, концентратов эмульсий, суспензионных концентратов, водно-гликолевых растворов, суспензионных эмульсий, водорастворимых концентратов, микроэмульсий и концентратов микроэмульсий, водно-суспензионных концентратов.

Вся продукция предприятия фасуется в специализированную надежную и удобную тару. Многослойные канистры, которые имеют внутренний барьерный слой, обладают высокой механической прочностью, что гарантирует безопасное хранение и транспортировку жидких пестицидных препаратов.

Продукция завода поставляется в Россию, Украину, Молдову, Армению, Казахстан, а также в дальнее зарубежье (Латинская Америка и Северная Африка), в ближайшей перспективе предусматривается расширение географии поставок.

На заводе действует Служба качества, в состав которой входят отдел технического контроля, центральная заводская лаборатория (ЦЗЛ), а также инженеры по качеству и контрольно-измерительным приборам и средствам автоматизации. Специалисты службы осуществляют контроль качества продукции на всех этапах производственного цикла по трехступенчатой системе: 1-я ступень – входной контроль всего сырья и материалов; 2-я ступень – операционный, или производственный контроль; 3-я ступень – проведение приемо-сдаточных испытаний продукции с обязательным отбором проб и проведением их испытаний.

ЦЗЛ аккредитована в системе аккредитации РБ. Она оснащена высокоточными, лучшими в своих классах приборами и оборудованием, а также материалами ведущих мировых производителей, необходимыми для проведения испытаний на должном уровне в соответствии с областью аккредитации. В состав ЦЗЛ входят четыре лаборатории: хроматографических анализов; изготовления опытных образцов; общих и исследовательских анализов; экологического мониторинга.

В процессе производства и после его завершения все твердые и жидкие отходы, не подлежащие дальнейшему использованию, обезвреживаются на инсинераторе путем их сжигания при температуре 850 - 1200 °С. При этом содержащиеся в дымовых газах вещества (сера, азот и др.) окисляются, осаждаются щелочью, образуя соли, которые с точки зрения экологии становятся безопасными.

Лаборатория экологического мониторинга ведет контроль объектов окружающей среды в зоне действия завода по 17 показателям, выполняя за год более 2,5 тыс. ис-

пытаний, среди которых контроль загрязнения сточных, поверхностных и подземных вод, промышленных выбросов в атмосферу, почвы в санитарно-защитной зоне, воздуха рабочей зоны производственных помещений и др. В 2014 году ЦЗЛ завода «Август-Бел» стала победителем республиканского конкурса в номинации «Наилучшая лабораторная практика в области охраны окружающей среды, промышленности».

Общая площадь складов предприятия составляет более 12 тыс. м<sup>2</sup>, они соответствуют всем требованиям новейших технологий. Доставка препаратов осуществляется в основном автотранспортом.

В настоящее время на предприятии работают около 300 человек. Стабильное развитие, хорошие условия труда, возможность профессионального роста, социальная защищенность – все это способствует формированию имиджа завода как перспективного места работы.

Компания «Август» проводит масштабную социально направленную политику. Предприятие «Август-Бел» не жалеет средств на создание условий для здорового образа жизни работников, ведет постоянную финансовую поддержку занятий заводчан спортом, а также оказывает большую благотворительную помощь учреждениям образования и культуры региона.

На заводе создан современный учебный центр, в котором с 2011 года прошли обучение несколько тысяч руководителей и специалистов белорусских хозяйств. Кроме того, стало традиционным ознакомление с предприятием не только клиентов компании, но и преподавателей и студентов сельскохозяйственных вузов, представителей аграрных ведомств России, Украины, Молдовы, Казахстана и дальнего зарубежья.

В феврале 2012 года в ходе рабочей поездки по Минской области предприятие «Август-Бел» посетил Президент Республики Беларусь Александр Григорьевич Лукашенко. Во время визита Президент отметил большую роль продукции завода в динамичном развитии сельского хозяйства страны.

«Поле Августа»



Производственные цеха



Лабораторный корпус



На складе арбитражных проб

## Примените у себя

## Программа «ExactFarming»

В последние два-три года на рынке аграрного программного обеспечения происходит настоящий бум – сюда потекли инвестиции, пришли крупные компании, чуть ли не ежедневно создаются новые программы по частным вопросам. Одной из первых интегральных программ стал онлайн-сервис «ExactFarming» («Умное земледелие»). О нем по просьбе редакции рассказывает один из разработчиков, генеральный директор ООО «Точное земледелие» Антон ХАЙМОВСКИЙ.



А. Хаймовский

Мы занимаемся разработкой программного обеспечения для сельхозпроизводителей – как небольших хозяйств, так и агрохолдингов. Наша программа является онлайн-сервисом, то есть для работы с ней не нужно ничего устанавливать на свой компьютер, достаточно иметь доступ в интернет. Базовыми функциями программы можно пользоваться совершенно бесплатно, а за продвинутое придется заплатить. Изначально мы планировали сделать магазин спутниковых снимков для фермеров. В 2015 году создали прототип такой программы и показали его знакомым фермерам в разных регионах. Их реакция: «Штука классная, но зачем она нам?» Тогда мы подробно спросили земледельцев: а что вам нужно? И они выделили основные проблемы, которые программа для растениеводов должна решать. В феврале 2016 года мы выпустили исправленную программу, снова передали ее тем же людям, они ее тестировали весь сезон и оценили так: «Здорово! Продолжайте ее совершенствовать».

**Итак, какие проблемы решает программа?**

Во-первых, она дает возможность использовать в качестве базовой единицы учета поле, а не культуру. В среднем хозяйстве, например, в Саратовской области, 10 тыс. га пашни и примерно 200 полей. Как агроному вести учет, дифференцировать элементы технологий по полям? Это невозможно чисто технически, даже если работать не с ручкой и блокнотом, а в программе Excel. Поэтому агрономы обычно упрощают процедуру учета и ведут его по культурам. А это не совсем правильно, поля-то разные (по площади, уклону, плодородию и другим показателям). Мы же в своей программе даем возможность вести точный учет (затрат, агроприемов, работ, техники и др.) **по каждому полю**. И принимать более взвешенные решения.

Вторая проблема – **погода**. Точность прогнозов в нашей стране очень невысока. Метеостанций очень мало, в основном они в аэропортах, а если ваши поля в нескольких сотнях километров? В нашей программе прогнозы погоды намного точнее, особенно если подключить собственную локальную метеостанцию.

Третье – **контроль работы персонала**. В «ExactFarming» можно фиксировать где, когда и как выполнялась

та или иная работа. Без этого не добиться экономного расходования ресурсов – ГСМ, удобрений, пестицидов, а главное – рабочего времени. Другие пять предпосылок для разработки и применения нашей платформы вытекают из первых трех. Это **неэффективное использование ресурсов, необходимость оперативного реагирования на внешние факторы, мониторинг техники на полях, слабый контроль себестоимости, критичность быстрого доступа к истории поля (севооборота)**.

И начинать решать эти проблемы необходимо со спутникового снимка. Почему? Казалось бы, ведь можно просто приехать на поле и посмотреть, что на нем происходит. Но это легко сказать, а если у вас несколько сотен полей? И ведь нельзя ограничиваться осмотром с краев, надо пройти поле по диагонали или хотя бы зайти метров на 100 вглубь. И так как можно чаще, не реже одного раза в неделю... А по спутниковым снимкам это сделать гораздо быстрее и проще.

Сейчас спутниковые технологии позволяют получать снимки с разрешением до 2 - 5 м. Конечно, есть ограничения, например при сильной облачности получить снимок из космоса невозможно. Но когда снимок получен, мы вычисляем по нему вегетационный индекс NDVI, строим карту неоднородностей и можем отчетливо видеть, в какой стадии роста и развития находятся растения в разных участках конкретного поля. И применять пестициды, удобрения и т. д. дифференцированно и более эффективно.

**Мы не раз рассказывали о применении на практике элементов точного земледелия с помощью GPS/ГЛОНАСС. Пришло время их интегрировать в систему...**

Именно об этом нас просят многие люди, работающие на земле. Чтобы в одной системе было все объединено – спутниковые снимки полей, карты неоднородности, мониторинг транспорта, техкарты и контроль выполняемых работ, заметки во время объездов полей, отслеживание затрат и собранного урожая. Мы все это в своем продукте уже частично интегрировали, но точку ставить рано, программа постоянно дополняется новыми возможностями.

**А как отработала ваша программа в первом сезоне 2016 года?**

Судя по отзывам – неплохо. В феврале у нас было пять хозяйств с общей

площадью пашни около 20 тыс. га в Саратовской и Калужской областях. Это были первые последователи. Они первыми оценили программу, предоставили нам свою экспертизу. Приведу только два отзыва. Вот что написал заместитель управляющего КФХ Денис Трифонов: «Этот онлайн-сервис – самый удобный из тех, что я видел. Не надо ничего разворачивать – зарегистрировался и работай! Удобная карта полей, возможность вести их историю, полный учет работ и материалов. История осадков и сумма активных температур тоже хорошая штука. В целом, приложение очень удачное...». А вот слова агронома Евгения Шимки: «Сервис нравится! Активно пользуюсь индексом вегетации, накопленными осадками. Буду рекомендовать вашу программу коллегам, так

как вижу в ней большое будущее». В течение 2016 года мы по количеству клиентов выросли... в 43 раза! Сейчас у нас в системе 700 хозяйств с площадью пашни около 1 млн га. Основные наши пользователи в России, большей частью в Поволжье, на Кубани, в областях ЦЧО. Много клиентов на Украине, есть они в Беларуси и Казахстане, есть и в дальнем зарубежье – Испании, Бразилии, даже в Новой Зеландии. Ведь для современных компьютерных программ нет границ.

**Что нужно сделать, чтобы подключиться к программе?**

Зайти на [www.exactfarming.com](http://www.exactfarming.com), ввести на нашем сайте свой адрес электронной почты, при этом автоматически происходит регистрация аккаунта. Как я уже говорил, программа простая и бесплатная, не требует установки. Ну а дальше – самое интересное. Прежде всего, надо «нарисовать» свои поля в нашей системе. Это можно сделать разными способами – обвести мышкой на карте или загрузить контуры полей в формате KML. А можно скачать наше приложение для смартфона, затем со смартфоном обойти свои поля и получить их цифровую карту. После добавления полей система тут же автоматически начнет собирать данные для работы – спутниковые снимки и информацию о погоде. К каждому полю можно привязывать технологические карты, контролировать выполнение заданий и затраты расходных материалов. Более продвинутый функционал можно будет купить онлайн в магазине приложений, которые мы сейчас разрабатываем.

**Например?**

Это может быть спутниковый снимок высокого разрешения или уточненный прогноз погоды. Можно будет заказать аэросъемку беспилотником. Или использовать модуль умных уведомлений типа «уведомляй меня, когда на моих полях будет две недели сухой погоды», чтобы не проспать с поливом или другим агроприемом. Мы предложим также модели возникновения болезней и появления вредителей и многое другое... Разумеется,

когда пользователь «нарисует» свои поля, появляется географическая точка привязки, для которой можно получить довольно много информации – прежде всего, индекс вегетации NDVI и погодные данные. У нас есть поставщик погодных данных, который собирает информацию от частных метеостанций, установленных по всей России. Он может дать точный прогноз погоды на 14 дней, и это бесплатный сервис для наших пользователей.

Кратко перечислю, какие еще возможности получает агроном с нашей платформой (часть из них уже реализована, а остальные будут добавлены в начале следующего сезона). Можно, например, по каждому полю завести техкарту и в ней вести планирование работ, затрат, завести и корректировать шаблоны по культурам и т. д. Также это проверка того, насколько правильно и профессионально выполнен осмотр полей, у нас есть программа для этого, реализуемая на смартфоне. Это ведение «план-факт» анализа с помощью техкарт по каждому полю. Это мониторинг использования транспорта. И многое другое. Пользователь может «запустить» севооборот по каждому полю, может выполнить агрохиманализы почв своих полей и ввести данные в систему. Мы сами эту услугу не предоставляем, но по желанию фермера можем связаться с лабораторией и интегрировать полученные данные в свою платформу.

**То есть вы можете выступать своеобразным хабом, подключать к платформе агрохимстанции и т. д.?**

Да, именно к этому мы идем. Есть множество компаний, которые оказывают услуги сельхозпроизводителям – это и фотосъемка с беспилотников, и агрохиманализы, и агроконсультирование. Если пользователь «ExactFarming» проанализирует обстановку на своих полях и поймет, что ему нужен агрохиманализ или какая-то другая услуга, то сможет здесь же, в системе, ее заказать и автоматически загрузить результаты после выполнения.

**Итак, подписка у вас бесплатная, часть модулей и приложений также бесплатна...**

Да, ну а «начинка» у каждого пользователя будет своя, индивидуальная... Каждый будет строить ее сам, это что-то вроде детского конструктора. Есть базовый бесплатный функционал, и каждый месяц - полтора мы планируем дополнять магазин новым платным приложением. Можно будет подбирать приложения под свои нужды, и строить свою собственную индивидуальную платформу точного земледелия. Вообще возможностей применения «ExactFarming» очень много. Она, как многие отметили, очень хорошо помогает сельхозпредприятию вести дела с поставщиками товаров и услуг, причем у фермера при этом, как говорится, «все ходы записаны», все козыри на руках. Можно фиксировать, когда, на каком поле, при каких погодных условиях был внесен тот или иной препарат, и наглядно видеть результат. Ну а поставщикам товаров и услуг выгодно использовать нашу программу как канал продаж, базу для взаимодействия с фермером.

Так что ждем вас в онлайн-сервисе «ExactFarming»!

**Беседа вел Виктор ПИНЕГИН**

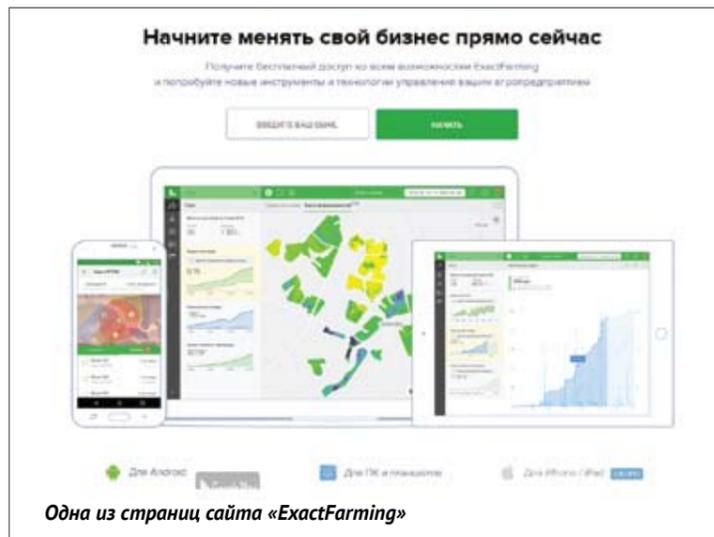
**Контактная информация**

**Антон Сергеевич ХАЙМОВСКИЙ**  
Тел. раб.: (499) 346-64-38 (Москва)  
[www.exactfarming.com](http://www.exactfarming.com)

можно ограничиться и бесплатной версией программы, а с дополнительными функциями ознакомиться в тестовом режиме.

**То есть пока вы на своей программе не зарабатываете?**

Да, наша бизнес-модель – сначала разработать бесплатную версию и набрать пользователей, а затем начать добавлять платные функции. При этом, конечно, те функции, которые бесплатны сейчас, всегда останутся бесплатными. Наша компания привлекла средства от инвесторов, поэтому у нас пока есть возможность не думать о деньгах, а просто делать хороший продукт. Назову основателя нашей компании – это Михаил Кокорич, бывший владелец «Техносилы» и основатель фирмы по разработке спутников «Даурия Аэроспейс». **Расскажите кратко, как работает фермерская версия программы.**



Одна из страниц сайта «ExactFarming»

## Как это работает

# Защита «Августа»: прибавка есть!

Те, кто уже много лет сотрудничают с компанией «Август», знают, что с помощью ее препаратов (и грамотного их применения) можно достигать стабильных максимальных, а то и выдающихся результатов. А тем, кто еще не применяет «августовскую» защиту, необходимо на деле доказывать ее высокую хозяйственную и биологическую эффективность. В этой статье мы хотим рассказать на примере сезона 2015 - 2016 годов, как сработали препараты компании в СПК колхоз «Правокумский» Советского района Ставропольского края. В этом хозяйстве к партнерству с «Августом» только присматриваются.

В некоторых зонах погода не балует агрономов каждый год. Да и вообще сезон 2016 года стал климатически удачным далеко не для всех регионов России. «Правокумский», например, находится в засушливой климатической зоне, и здесь добиваются высоких показателей в ежегодной борьбе с лимитирующими погодными факторами и вредными объектами. Каждый центнер прибавки урожая достается непросто. На это влияет очень много факторов, в том числе важную роль играет защита растений. Поэтому в хозяйстве не скупятся на приобретение высокоэффективных пестицидов. До этого момента все они были импортного производства. Но в современных экономических условиях, в связи с ростом цен на зарубежные препараты из-за курсовой разницы, переход на отечественную продукцию может быть очень выгодным. Например, «Август» предлагает земледельцам свои препараты не менее высокого качества, чем иностранные. А что по экономике?

«Правокумский» – предприятие интенсивного земледелия. Здесь выращивают озимые пшеницу и ячмень, подсолнечник, горох, кукурузу на силос на площади 11 тыс. га. Для демонстрации эффективности системы защиты препаратами «Августа» в 2015 - 2016 годах на предприятии заложили производственный опыт на озимой пшенице в сравнении с хозяйственным вариантом защиты. Для испытаний был выбран участок площадью 50 га ультраскороспелого сорта Вершина (четвертая репродукция). Предшественником культуры являлась также пшеница, что послужило фактором усложнения защиты. Посев произвели 19 октября 2015 года. Ввиду сложившихся засушливых условий не удалось качественно подготовить почву, что в дальнейшем негативно повлияло на равномерность появления всходов.

Обработку семян провели 3 октября, в варианте «Августа» – смесью фунгицидного протравителя **Оплот**, 0,6 л/т и инсектицидного – **Табу Нео**, 0,8 л/т; в хозяйственном варианте – препаратами на основе дифенокконазола, 92 г/л и мефеноксама, 23 г/л в норме 0,75 л/т и тиаметоксама, 350 г/л в дозировке 0,5 л/т.

Несмотря на теплую осень и безморозную зиму, что обуславливало появление большого количества вредителей, в «августовском» варианте были получены здоровые растения без повреждений хлебной жужелицей и злаковыми мухами.

По рекомендациям специалистов компании «Август» рано весной, при возобновлении вегетации культуры, задолго до плановой гербицидной обработки посева обработали фунгицидом

**Кредо**, 0,5 л/га. Это было необходимо для защиты от комплекса корневых гнилей (в основном фузариозных). По результатам лабораторных исследований, на 11 марта эти заболевания имели развитие 5 % при распространенности 18 %. К учету, проведенному 13 мая, эффективность препарата составила 90 %.

Для уничтожения двудольных сорных растений на опытном участке в фазе кушения пшеницы применили **Бомбу** – гербицид, способствующий максимальной реализации потенциала урожайности пшеницы за счет чистоты посевов и полного отсутствия фитотоксичности к культурным растениям. Норма расхода препарата – 30 г/га, в рабочий раствор добавили адьювант Адыо, 0,2 л/га. В хозяйственном варианте использовали гербицид на основе тифенсульфурон-метила, 500 г/кг и трибенурон-метила, 250 г/кг в норме 40 г/га.

Сорная растительность была представлена в основном дымчаткой Шлейхера (60 шт/м<sup>2</sup>), горцем вьюнковым (20), маком сомнительным (8), подмаренником цепким (8), вероникой полевой и бодяком полевом (по 4 шт/м<sup>2</sup>) – всего 124 шт/м<sup>2</sup>. По основным видам сорняков экономический порог вредоносности был значительно превышен.

Через 18 дней в варианте с гербицидом Бомба однолетние двудольные сорняки полностью погибли или были сильно угнетены, многолетние – частично погибли, а частично были в значительной степени угнетены и не составляли серьезной конкуренции культуре. Биологическая эффективность Бомбы против основных засорителей составила 100 %, против вероники и бодяка она была несколько ниже из-за поздних фаз развития этих видов в момент обработки. Но и эти сорняки были сильно угнетены, и опытный участок оставался чистым до самой уборки.

Одновременно с гербицидной обработкой в той же фазе культуры внесли **Колосаль Про**, 0,3 л/га для борьбы с листовыми заболеваниями. Это решение специалисты приняли также после лабораторного исследования отобранных образцов. Например, уже в апреле на растениях наблюдались симптомы развития пиренофороза (распространение 71 %, развитие – 4,6 %), отмечалось наличие септориоза (соответственно 36 % и 0,5 %). В хозяйственном варианте использовали фунгицид на основе протиоконазола, 53 г/л, тебуконазола, 148 г/л и спирокармамина, 224 г/л в норме 0,5 л/га. Колосаль Про эффективно сдерживал септориоз и пиренофороз до момента проведения третьей фунгицидной обработки.

В фазе флаг-лист - начало колошения на опытном участке провели

последнее опрыскивание смесью инсектицида **Борей Нео**, 0,15 л/га и фунгицида **Колосаль Про**, 0,4 л/га. В хозяйственном варианте защиту строили на применении смеси фунгицида на основе спирокармамина, 250 г/л, тебуконазола, 167 г/л и триадименола, 43 г/л в норме расхода 0,6 л/га и инсектицида, содержащего лямбда-цигалотрин, 106 г/л и тиаметоксам, 141 г/л, в дозировке 0,15 л/га.

При проведении учетов 1 июня Колосаль Про показал высокую эффективность: против септориоза – 100 %, пиренофороза – 95,7 %. Что касается вредителей, то до обработки они были представлены в основном клопом вредная черепашка (более 0,5 экз. на 1 м<sup>2</sup>), хлебным пилюльщиком (12 экз. на 1 м<sup>2</sup>), отмечались тли и трипсы. Обработка Бореем Нео позволила на 100 % исключить повреждение культуры вредителями вплоть до самой уборки.

Ее на обоих вариантах провели прямым способом комбайном «Дон-1500». Результаты уборки показали, что обе системы защиты сработали на высоком уровне. Но в варианте с использованием «августовских» препаратов намолотили по 38 ц/га зерна, а в хозяйственном – по 36. Что касается хозяйственной эффективности, то разница в затратах на схему защиты на 1 га составила 53 руб. в пользу «августовской», а разница в реализации сохраненной продукции с 1 га – 2 тыс. руб., опять же в пользу «Августа». В итоге в варианте с защитой препаратами компании «Август» получили дополнительную чистую прибыль в размере 2053 руб. с каждого гектара.

В результате этого опыта агрономы хозяйства убедились в том, что в непростых условиях засушливой зоны Ставропольского края применение пестицидов «Августа» позволяет эффективно защищать посеы озимой пшеницы – на уровне продукции ведущих мировых компаний. Более того, с «августовской» схемой можно получать более высокие урожаи культуры и экономическую эффективность системы защиты, увеличивая чистую прибыль с каждого гектара.

Материал подготовили  
Ольга РУБЧИЦ  
и Леонид МУРАДХАНОВ  
Фото Л. Мурадханова

### Контактная информация

Леонид Владимирович  
МУРАДХАНОВ,  
менеджер-технолог  
представительства компании  
«Август» в с. Кочубеевское  
Ставропольского края  
Моб. тел.: (962) 459-56-53



Засуха затруднила проведение качественного посева



Сорные растения перед химпрополкой



Состояние сорняков 25 апреля – спустя 12 дней после обработки Бомбой



Симптомы пиренофороза на листьях до первой обработки Колосалем Про



Состояние растений на «августовском» варианте 13 мая – перед последней обработкой Бореем Нео и Колосалем Про

# «Поле онлайн»: задел на будущее



Всходы озимых на северо-казахстанском «поле-онлайн»

Конечно, отдых – это всегда важно, и земледельцы заслуживают его, как никто другой. Но на самом деле расслабляться никто не собирается, так как зимой уже вовсю идут подготовительные работы по закладке нового урожая. А руководители и агрономы планируют свою деятельность и подбирают технологии для повышения рентабельности производства в новом сезоне.

В уходящем году на различных семинарах и конференциях эксперты и аналитики в один голос говорили, что кукуруза на зерно – очень перспективная сельхозкультура. Затраты на ее выращивание – одни из самых низких в зерновой группе. Кроме того, выращивая кукурузу, можно существенно сократить издержки в животноводстве своего хозяйства. Насколько эти прогнозы реалистичны, покажет время. Но технологии, которые дают в производстве отличные результаты, можно увидеть уже сейчас – на портале [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com).

Кукурузных полей на нем всегда много. В этом году на одном из них намолотили 104 ц/га при влажности 21 %. Это поле, за которым наблюдал консультант «Август-Украина» **Андрей Задорожный**, находилось в ЧП «Агропрогресс» Кегичевского района Харьковской области. Предшественником кукурузы была сахарная свекла. Это далеко не лучший вариант, так как она сильно иссушает почву. Но в 2016 году из-за большого количества осадков это правило не сработало, и влаги в почве было достаточно. Перед посевом только верхний слой почвы (0–10 см) на этом участке содержал 27 мм влаги.

На поле высевали гибрид П 9175 от компании «Пионер Украина». Перед посевом внесли карбамид, 150 кг/га, а при посеве – нитроаммофоску, 100 кг/га в физическом

весе. Быстро появились дружные всходы, сорняки тоже не теряли времени даром: на поле были обнаружены горец вьюнковый, марь белая, осот розовый, вьюнок полевой, щетинник зеленый.

Исходя из видового состава сорных растений, поле обработали гербицидным комплектом Дублон + Балерина в упаковке «твин-пак» (один комплект на 14 га). Спустя несколько дней уже можно было оценить эффект от его применения, а через двадцать дней в междурядьях наблюдались только высохшие сорняки. Эффективность работы этого комплекта при грамотном использовании – практически 100 %. Междурядья оставались чистыми до самой уборки.

Очень непросто складывалась судьба кукурузы (гибрид Люциус с ФАО 340) на поле в ООО «Коминтерн-Агро» Кировоградской области, за которым наблюдал региональный менеджер **Сергей Шевчик**. Во время первой половины вегетации здесь выпало большое количество осадков, а затем они практически отсутствовали до самой уборки.

Но урожай на этом поле все равно получили неплохой – 74,5 ц/га. Схема его защиты от вредных объектов выглядела так. После предпосевого внесения почвенного гербицида в фазе 8–10 листьев кукурузы был применен страховой гербицид Дублон голд, 70 г/га +

ПАВ Адыо, 0,2 л/га, который обеспечил чистоту междурядий до самой уборки.

С похожими проблемами столкнулся и другой участник проекта **Станислав Есып** в Полтавской области на поле в ООО «АФ «Маяк», где возделывали гибрид ДКС 3705 (ФАО 300) фирмы «Dekalb». Вот что он писал 6 октября в своем блоге: «Еще задолго до уборки по внешнему виду початков (они были не полностью выполнены и заметно различались по своим размерам) было понятно, что мы получим урожайность гораздо ниже запланированной... Виной этому стали аномальные температуры и отсутствие влаги в период налива зерна. Последний дождь (10 мм) был 30 июля. За август – сентябрь не выпало ни миллиметра осадков, а температура воздуха поднималась до 35 °С. В итоге на подшефном поле получили урожайность лишь 60 ц/га в абсолютном сухом зерне».

Кратко о гербицидной защите этого поля. Так как предшественником кукурузы был подсолнечник, то основной проблемой стала его падалица. Кроме того, в посевах присутствовали такие сорняки, как редька дикая, горец шероховатый, паслен черный, марь белая, дурнишник зобовидный. Чтобы на деле показать эффективность и преимущества новых «августовских» препаратов, половину поля,

а именно 65 га, в мае наш технолог обработал гербицидным комплектом Дублон + Балерина (один комплект на 13 га). А на другой половине поля (60 га) применил уже проверенную баковую смесь Дублон голд, 70 г/га + Балерина, 0,3 л/га + Адыо, 0,2 л/га.

По словам Станислава Есыпа, оба варианта защиты оказались надежными. На фотографиях в его блоге можно наблюдать гибель основного конкурента кукурузы – падалицы подсолнечника. Другим ее сорным «соседям» на поле тоже не поздоровилось. На самой культуре признаков угнетения после обработок не отмечено.

Если кукуруза – царица полей, то соя – принцесса. Затраты на ее производство гораздо выше, а технологии сложнее, но эта игра сегодня всегда «стоит свеч», особенно там, где не выращивают ГМО-культуры. Один из российских центров соеводства – Амурская область. Здесь из-за огромного количества осадков уходящий сезон был крайне сложным, но во многих хозяйствах смогли получить отличный урожай.

Одно из них – ООО «Приамурье» Тамбовского района, где с поля сои площадью 50 га вел репортажи менеджер-консультант «Августа» **Виктор Матющенко**. «Урожайность на нашем участке составила 24 ц/га. Это очень хороший результат, учитывая погодные условия этого года: холод и избыточная влага, затянувшаяся вегетация... И надо отметить главное: почвенный гербицид Лазурит сделал свое дело очень хорошо», – отмечает «августовский» консультант в своем завершающем сообщении.

А ведь начиналось все далеко не так оптимистично. «Весна на Амуре в 2016 году выдалась ранняя и затяжная. Главная проблема в этот период – сохранить почвенную влагу. К ежегодным суховеям добавились пыльные бури, которые выдували верхний плодородный слой почвы, иногда порывы ветра достигали 15 м/сек. Такая погода даже вызвала пожары. Ситуацию спасли обильные осадки (с 11 по 15 мая выпало 45 мм), они потушили огонь и создали благоприятные условия для действия почвенного гербицида», – отмечал в своих весенних сообщениях Виктор Матющенко.

Кратко опишем историю и технологию, обеспечившую хороший урожай. Предшественником

соя была яровая пшеница. Осенью на поле провели культивацию на 15 см, а еще одну – 18 мая. Семена сорта Нера 1 селекции ВНИИ сои (он среднеспелый, вегетация – 110–116 дней) посеяли в этот же день, а на следующий внесли почвенный гербицид Лазурит, 0,8 кг/га и стали ждать дождя и первых всходов.

Семена начали прорастать только через 12 дней. За это время погода преподнесла еще немало сюрпризов. Циклоны принесли спасительную влагу (выпало 36,5 мм осадков), благодаря которой действие Лазурита на сорняки усилилось. Но при этом начались сильные ветра и огромные перепады температуры (от 32 °С днем и до 6 °С ночью). А 7 июня даже прошел небольшой град...

Первые всходы сои появились через две недели после посева. Поле было практически чистым от сорняков, только изредка встречались куртины молокана сибирского. Июнь выдался совершенно не характерный для этого региона: за месяц выпало 232 мм осадков при норме 79 мм – это почти трехкратное превышение.

Даже на нашем поле, которое находится на возвышенности, стояла вода. Поэтому соя находилась не в лучшем состоянии и развивалась медленно – у нее появились только второй тройчатый лист. Но уже в следующем месяце ситуация опять кардинально поменялась. Установилась теплая погода, благодаря которой соя оправилась от стресса. В дальнейшем ситуация продолжала складываться благоприятно, и культура на поле спокойно подошла к уборке.

О том, как в этом году сеяли озимую пшеницу на Украине, можно узнать из блогов **Алексея Рагулина** (Запорожская область), **Виталия Твалича** (Житомирская область), **Александра Славинского** (Днепропетровская область). **Сергей Пекутько** в своих сообщениях рассказал, как проходил сев в Минской области Белоруссии. А состояние, в котором находятся всходы озимой пшеницы перед зимовкой в Казахстане, подробно описали в своих репортажах **Сергей Князев** из Костанайской области и **Сергей Парунов** из Северо-Казахстанской области.

Скоро на портале «Поле онлайн» появятся аналогичные сообщения из России. А пока – немного официальной статистики. Сев озимых культур под урожай 2017 года в России проведен на площади более 17 млн га. В 2015 году этот показатель составлял 16,3 млн га. По данным Минсельхоза РФ, наибольшее расширение посевов наблюдается в Южном федеральном округе, особенно в Волгоградской и Ростовской областях.

Состояние озимых культур практически во всех основных регионах их возделывания достаточно хорошее, так как обильные летние и осенние осадки оказали благоприятное влияние на всходы. Но, конечно, пока делать прогнозы по урожаю на следующий год дело неблагоприятное, будем ждать весны.

**Игорь ТИМЧЕНКО**  
Фото В. Матющенко  
и С. Парунова



Соя на амурском «поле-онлайн» 7 июля



Соя перед уборкой

## Сельский Олимп

# Спортом надо заболеть!



Слева направо: Д. Япаров, В. Красильников и К. Главатских

Тема этого материала очень близка и «Августу». Компания вкладывает немалые средства в развитие спорта на своих заводских площадках в Чувашии и Беларуси, в течение многих лет является спонсором Всероссийских сельских спортивных игр, в которых участвуют, в том числе, спортсмены СХПК «Колос» Вавожского района Удмуртии. Герой нашего номера 4/2012 В. А. КРАСИЛЬНИКОВ 37 лет возглавляет это хозяйство. За это время оно стало одним из лидеров в республике не только в производстве, но и в спорте. Как увлечение одного человека стало примером для других, рассказывают Владимир Анатольевич и заведующая лыжной базой Надежда Федоровна ЖУЙКОВА.

**В. А. Красильников:** Я с молодости увлекался лыжами, входил в сборную сельских лыжников, а когда стал руководителем хозяйства, пришлось из нее уйти. Но от спорта не отказался, все эти годы использую каждую возможность, чтобы заниматься им. Сейчас у нас три освещенные лыжные трассы. Одна из них, длиной 1 км, находится в деревне Новая Бия, ей уже, наверное, лет 30. Еще одну лыжню протяженностью 1,3 км открыли в селе Водзимонье. А основная 5-километровая лыжная трасса расположена в селе Нюрдор-Котье. Ее мы создали в 2013 году вместе с энтузиастом лыжного спорта ветераном Василием Ивановичем Зайцевым. Он всю зиму поддерживает трассу в хорошем состоянии – прокладывает лыжню с помощью снегохода «Буран», который мы приобрели специально для него, убирает упавшие деревья, профиль выравнивает.

Трасса полностью отвечает современным требованиям, поэтому на ней проходит один из этапов чемпионата Удмуртии по лыжным гонкам. Шесть лет подряд мы проводим Открытое первенство Вавожского района по лыжным гонкам на призы СХПК «Колос». Выбираем такое время, чтобы могли приехать и сильные лыжники. В марте нынешнего года в этих соревнованиях принимали участие такие именитые спортсмены, как серебряный призер Олимпиады в Сочи в эстафете 4 x 10 км Д. Япаров, бронзовый призер чемпионата мира М. Гущина, чемпион России К. Главатских и другие. Так что гонки проходят на высоком уровне, и призовой фонд хороший – нынче он составлял 500 тыс. руб. Но люди говорят, что не столько едут за призами, сколько им просто нравится лыжня. Там хорошая «пересеченка» в лесу – горки приличные, «тягуны», подъемы. Из 5 км трассы 2,5 км освещены, такого нет ни в одном другом районе республики.

Но, понятно, самыми востребованными остаются лыжные трассы в Новой Бие и Водзимонье. Несколько лет мы проводим смотр-конкурс

«Лыжня года» – кто больше пробежит на лыжах за зиму. Соревнуемся по возрастам, производственными коллективами и семьями. В прошлом году призовой фонд составил 150 тыс. руб. Я прохожу за сезон около 700 км и очень хочу увеличить свой результат до 1 тыс. км.

**Н. Ф. Жуйкова:** В этом конкурсе перед Олимпийскими играми приняли участие 282 человека, включая детей в возрасте от пяти лет. С декабря по март участниками была преодолена дистанция 28,8 тыс. км! А в следующем сезоне число катающихся достигло 300 человек.

В. А. Красильников в «Лыжне года» в своей возрастной категории (от 55 и старше) всегда побеждает, вот и всем остальным не хочется отставать от него. Лыжи очень популярны, у нас на лыжной базе в Новой Бие только элитных ночных лыж 45 пар, прокатных – 77 пар. В прокате в день я выдаю от 50 до 60 пар, а в 2014 году был поставлен рекорд – 75 пар! И это при том, что у многих есть собственные лыжи.

**В. А. Красильников:** Результат конкурса идет в зачет спартакиады хозяйства, которую мы проводим уже лет 12 по тем видам спорта, которые включены в районные и республиканские Сельские игры. Среди них лыжные гонки, стрельба, легкая атлетика, волейбол, футбол, дартс, шашки, полиатлон (подтягивание), стрельба и бег летом или лыжи зимой), настольный теннис, велосипедные гонки, гиревой спорт, армрестлинг и даже подледная рыбная ловля.

Начинается спартакиада в ноябре, а заканчивается уже в мае. В ней принимают участие семь-восемь команд по отраслям, я вхожу в команду специалистов. Именно она в прошлом году стала победителем. Я обычно участвую практически во всех видах, кроме шашек. Правда, в этом году из-за травмы не получилось поиграть в футбол, а в прошлом году еще забивал голы.

Пять лет назад мы построили в Водзимонье культурно-оздоровительный центр (КОЦ) с большим спортзалом для занятий волейболом, баскетболом и мини-футболом. Каждый год проводим там турниры

по волейболу в честь Дня рождения комсомола. Инициатор этого турнира – один из наших работников, большой энтузиаст волейбола Сергей Михайлович Бердников, родившийся 29 октября. В этом году в таком турнире участвовали 14 команд, в том числе пять – из «Колоса», а также сборная Правительства и Госсовета Удмуртии.

**Н. Ф. Жуйкова:** В КОЦ есть теннисный, бильярдный и тренажерный залы, помещение для игры в шахматы и шашки, проводятся занятия по лечебной физкультуре. Кроме того, в этом же здании находится хорошо оснащенный уютный зрительный зал на 200 мест, по часам расписаны занятия танцевальных и вокальных коллективов, в том числе детских и ветеранских.

**В. А. Красильников:** Базовыми видами спорта в Удмуртии считаются лыжные гонки, биатлон, велосипед, легкая атлетика и пулевая стрельба. В Ижевске находится один из лучших, а по сути, самый лучший в России стрелковый тир. Стрельба – это такой вид, который не требует больших затрат, хотя, конечно, и винтовки, и специальные костюмы стоят дорого. Но один раз купил их – и пользуюсь. Физическая нагрузка небольшая, а интерес людей огромный!

При школе в Водзимонье есть небольшой тир с двумя огневыми рубежами, в том числе одним лазерным. Тир с двумя спортивными электронными мишенными установками действует и в Новой Бие, но этого явно не хватает для всех желающих. Поэтому к зданию лыжной базы в Новой Бие мы сделали пристройку, которая гораздо больше, чем прежнее помещение. Так что перед Новым годом планируем открыть еще один спортивный комплекс с детской игровой комнатой, чтобы люди могли прийти туда после работы семьями.

Но самое главное – там будет стрелковый тир на шесть рубежей. Там и соревнования можно будет проводить, а это важно, потому что пока ни в одном из районов Удмуртии специальных помещений для этого нет. Конечно, соперничать с тиром в Ижевске мы не будем. Кто научится стрелять из пневматики с 10 м, будет и на 50 м хорошо стрелять.

А с чего все началось? В 2003 году я впервые принял участие в Республиканских сельских играх. Надо было за район выступать – а некому, молодежи не было, чтобы на лыжах бегать, вот я и решил принять участие в гонке на 10 км. Но там соревновались 18-20-летние, мне с ними в мои 50 лет сложно было тягаться. Когда пробежал 5 км, меня человек 20 обогнали, и после этого я загорелся, заболел этим делом.

**Н. Ф. Жуйкова:** И неоднократно становился в этих соревнованиях победителем и призером среди руководителей в трех дисциплинах – стрельбе, дартсе и лыжных гонках. Пример нашего руководителя, конечно, очень заразителен. Следом за ним и другие стали побеждать. Так, Г. Копысова заняла 1-е место в гиревом спорте в Республиканских сельских играх, А. Трефилов – 2-е место в легкоатлетической эстафете. А Жуйков – неоднократный победитель и призер Республиканских сельских игр, чемпионатов и первенств Удмуртии по лыжным гонкам. Наш ветеран Н. И. Зайцев завоевал



Лыжная трасса в Нюрдор-Котье



Г. Копысова. Гиря 24 кг? Легко!



Заезд юных велосипедистов в «Веселых стартах»



Скандинавская ходьба пенсионеров «Колоса»

2-е место в Открытом первенстве по лыжным гонкам на приз СХПК «Колос», 2-е место в Республиканских зимних играх и 1-е место в марфонской гонке на 30 км.

На районные зимние сельские игры в последние годы мы выставляем по три команды, которые соревнуются, можно сказать, между собой, занимая только призовые места. Сейчас спортом в «Колосе» систематически занимаются более 200 человек! Это примерно 40 % от общей численности работников хозяйства. Плюс дети и пенсионеры. В 2013 году мы стали победителями Республиканского смотра-конкурса на лучшую постановку массовой

физкультурно-спортивной работы, а в 2014 году – и Всероссийского.

И можно без преувеличения сказать, что основную роль в развитии спорта в нашем хозяйстве играет В. А. Красильников – его личный спортивный пример и его вклад как руководителя. Если раньше на проведение спортивных мероприятий и на покупку спортивного инвентаря и оборудования выделялся 1 млн руб. в год, то нынче – 2,5 млн, а на 2017 год запланировано 3 млн руб. И это не считая затрат на строительство КОЦ в Водзимонье и нового спортивного комплекса в Новой Бие.

Записала Людмила МАКАРОВА  
Фото Н. Жуйковой

Встречи

# Праздник урожая в Новосибирске

С 9 по 11 ноября выставочный комплекс «Новосибирск Экспоцентр» принимал гостей сразу нескольких крупнейших выставок. Основная из них – «Агросиб-2016», в ней приняли участие свыше 100 производителей и поставщиков техники и оборудования из 26 регионов России и девяти зарубежных стран. Кроме того, немалые экспозиционные площади были отведены выставкам «InterFood Siberia» (продукты питания и напитки) и «Упаковка Сибири».



Команда «Августа» и «Агродоктора» на выставке

За три дня выставку посетили более 17 тыс. человек. Такой интерес объясняется еще и тем, что к этому времени были приурочены подведение итогов сезона и празднование «Дней Урожая».

Традиционно фирма «Август» приняла участие в агрофоруме совместно со своим официальным дистрибьютором в регионе – ГК «Агродоктор». В рамках выставки «Агросиб-2016» партнерские компании провели агрономическую олимпиаду на тему «Общие вопросы агротехники выращивания и защиты полевых культур». Часть вопросов касалась препаратов компании «Август».

В квалификационную комиссию были приглашены заведующий кафедрой защиты растений Новосибирского ГАУ, доктор сельскохозяйственных наук Анатолий Аркадьевич Беляев и доцент той же кафедры, кандидат сельскохозяйственных наук Вера Павловна Цветкова.

В этом году регламенты проведения олимпиады усложнились – для ответа на каждый из 51 вопроса отводилось не по одной минуте, а по 30 секунд. И, тем не менее, с заданиями справилось большинство. По окончании интерактивного тестиро-

вания с помощью компьютера были определены победители. Первое место занял заместитель директора по растениеводству АО «Емельяновский» Мошковского района Игорь Александрович Нижегородов, второе – агроном ЗАО «Ильинское» Доволенского района Егор Сергеевич Фещенко, а третье – агроном ООО «Соколово» Колыванского района Андрей Юрьевич Паршуков (один из героев № 8/2016 – прим. ред.).

Помимо призов от «Августа», победители-олимпийцы получили сертификаты от компании «Агродоктор», которые дают право на бесплатное агрохимическое обследование полей.

По окончании олимпиады призеры поделились своими впечатлениями.

**И. А. Нижегородов:** «У нас картофельно-овощеводческое хозяйство, поэтому вся «линейка» препаратов «Августа» на полях присутствует – примерно 90 % от всего объема средств защиты растений. Исключение составляют те препараты, которые мы включаем для того, чтобы не было резистентности к тем или иным действующим веществам. Что касается гербицидов, то сейчас у «Августа» достаточно большой ассортимент для применения на овощ-

ных культурах и картофеля, есть из чего выбрать. Нас также устраивает цена и качество препаратов.

Сезон в этом году сложился довольно экстремально, но, надо сказать, в Сибири это дело обычное. Урожайность картофеля составила всего 230 ц/га на круг в зачетном весе, но, наверное, сложно было в сложившихся условиях рассчитывать на более высокий урожай. Я считаю это хорошим результатом, потому что некоторых наших соседей вообще затопило, им пришлось запахать картофельные поля. На поливе мы получили 300 - 400 ц/га, а богарные участки немного подвели. Все-таки мы очень сильно зависим от погодных условий.

Хочу отметить, что в этом году вопросы олимпиады были сложнее, чем раньше, значит, к следующим соревнованиям надо будет готовиться, чтобы сохранить за собой лидерство. Интересные темы по фитопатологии, энтомологии, как оказалось, глубоко залегли в памяти после учебы в университете, со временем не забываются. А вот вопросы по зерновым были для меня сложноваты, так как я агроном-овощевод. Но в целом олимпиада для меня, да и для всех моих коллег, была очень полезной.

**Е. С. Фещенко:** «В этом году условия для растениеводства у нас были не очень хорошие. В июне была сильная почвенная засуха,

а в июле - первой половине августа заливали дожди. За полтора месяца выпало три месячные нормы осадков. Урожайность культур по хозяйству – среднегодовая, зерновых на круг получили 10 - 12 ц/га. Из «августовских» препаратов применяли гербицид Балерина. Для протравливания семенных клубней картофеля попробовали инсектицидный протравитель Табу, и он очень хорошо себя показал.

Я второй раз участвую в олимпиаде, в прошлом году занял четвертое место. Так что есть прогресс! Такие соревнования позволяют проверить свои знания, и теперь знаю, каким вопросам надо уделить больше внимания».

**А. Ю. Паршуков:** «Мы хорошо отработали нынешний сезон, удачно его завершили. В этом году строили защиту наших культур в основном на препаратах «Августа» и получили хороший урожай: пшеницы в среднем собрали 29,7 ц/га, гороха – 29,6, рапса – 19,7 ц/га. Из протравителей семян зерновых колосовых использовали Виал Траст, гороха – ТМТД ВСК, рапса – Табу. Вся гербицидная «линейка» для защиты зерновых «августовская»: Ластик Топ, которым мы обработали все площади против злаковых сорняков, комплект препаратов Балерина Микс (Балерина с Мортирой). На рапсе применяли Галион, Хакер, Миуру, а также Колосаль».

**Анара ДАРБАЕВА,  
Людмила МАКАРОВА  
Фото Ю. Усачева**



Победители олимпиады: слева направо И. А. Нижегородов, Е. С. Фещенко и А. Ю. Паршуков

## В помощь агроному

Загрузить в App Store

QR-код для iOS

Загрузить на Google Play

QR-код для Android

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

### Мобильное приложение компании «Август»

Работает и без доступа к интернету, постоянно обновляет информацию при подключении к сети.

**Содержит:**

- Каталог препаратов «Августа»
- Системы защиты культур
- Атлас вредных объектов
- Архив газеты «Поле Августа»
- Калькулятор форсунок
- Контакты представительств и дистрибьюторов в РФ

Создано для мобильных устройств на платформах iOS и Android.

Доступно для бесплатного скачивания.



**Поле Августа**  
Международная газета для земледельцев  
Декабрь 2016 №12 (158)

© ЗАО Фирма «Август»  
Учредитель  
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации  
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ 17 января 2003 года

Руководитель проекта: **А. Демидова**  
Главный редактор: **В. Пинегин**  
Редакторы: **Л. Макарова, О. Рубчиц, И. Тимченко**

Дизайнер: **О. Сейфутдинова**  
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:  
129515, Москва, ул. Цандера, 6  
тел./факс: (495) 787-84-90  
E-mail: [pole@avgust.com](mailto:pole@avgust.com)

Заказ № 2117  
Тираж 15 400 экз.

[www.avgust.com](http://www.avgust.com)

