

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Ноябрь 2019 №11 (193)

С нами расти легче



Встретимся на Кубани!

Уважаемый читатель!

Краснодарский край для каждого земледельца давно стал синонимом большого урожая, мериллом успеха на поле, образцом для сравнения. Если уральский или сибирский агроном рассказывает об удачном сезоне, то обязательно добавит, что они сработали, «не хуже, чем на Кубани».

А ведь и в этом благодатном крае хлеб сам не растет, здесь тоже надо приложить много усилий, чтобы его вырастить, уберечь от непогоды, защитить от вредных организмов... Об этом рассказывает герой номера, руководитель одного из первых «августовских» сельхозпредприятий – краснодарского ООО «Заря» в Тбилисском районе (стр. 2 - 3).

Кубань встретится еще раз на стр. 9, где выступают руководители партнерских компаний краснодарского представительства нашей компании, отметившего недавно свое 25-летие. И все желают «августовцам» полнее и активнее участвовать в земледелии региона, а «большому» «Августу» – расширить ассортимент своих продуктов. А вы можете поздравить наших кубанцев на выставке «ЮГАГРО» 19 - 22 ноября в Краснодаре. Встретимся на стенде «Августа»!

Обратите внимание на материалы о выставке «Золотая осень» и конференции «Russian crop production – 2019/2020» – здесь есть первые попытки анализа неурожайного сезона-2019 (стр. 4 - 5), а также на рассказ о новинках «Августа» к сезону-2020, которые добавят уверенности агроному на поле (стр. 7).

Самое интересное – это передовой опыт. Читайте о том, как тамбовское хозяйство взяло курс на интенсивное садоводство (стр. 8). В рубрике «Разбор полетов» ведущий российский специалист по фузариозу зерновых Т. Ю. Гагкаева на свежих примерах из практики объясняет, как предотвратить вред от этого заболевания (стр. 10).

А на главном фото – менеджер краснодарского представительства «Августа» Сергей Соловьев на винограднике в партнерском хозяйстве.

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Жить по средствам!



стр. 5

«Золотая осень - 2019»



стр. 6

Хлопок и «Август»



стр. 8

Интенсивное садоводство



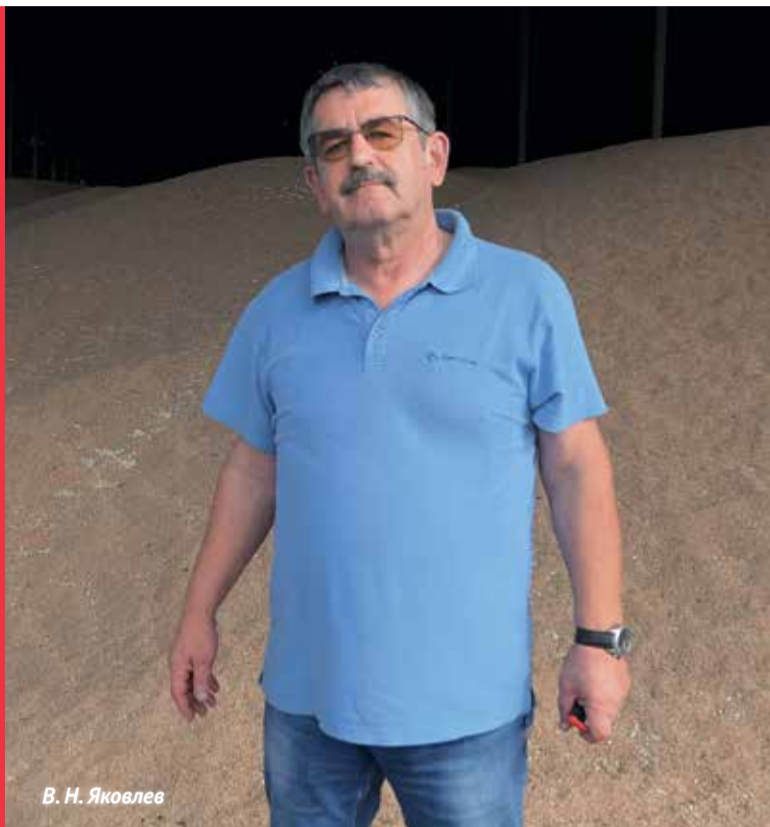
стр. 10 - 11

Управа на фузариоз

Герой номера

Прогрессом движет неудовлетворенность

История ООО «Заря» Тбилисского района Краснодарского края началась в 1951 году, когда решением общего собрания более 1000 работников шести мелких колхозов был образован укрупненный колхоз имени Г. М. Маленкова, который в 1963 году переименовали в «Зарю». В перестроечные годы хозяйство начало разваливаться, но его спасло то, что в начале 2000-х годов оно вошло в структуру компании «Август» в рамках Агропроекта. В 2003 году ЗАО «Заря» возглавил Владимир Николаевич ЯКОВЛЕВ. Он думал, что приехал на год, помочь, а остался навсегда...



В. Н. Яковлев

Когда я принимал хозяйство, оно было в предбанкротном состоянии, катастрофически убыточно – 10 млн руб. должны были только «Сбербанку». Этот долг, который связывал нас по рукам и ногам, погасил «Август». В 2004 году убыток еще был, но уже в 2005 году мы вышли «в ноль», а сейчас стабильно работаем с прибылью, что позволяет обновлять технику, внедрять новые технологии. Только за два последних года на эти цели мы затратили около 170 млн руб. Собственных, заработанных.

В 2017 году ЗАО «Заря» стало ООО, основной его владелец – компания «Август». Помимо того, что мы выращиваем товарную продукцию, наши поля все эти годы являются полигоном для технологических испытаний и демонстрации новых разработок компании. Я всегда считал, что, имея собственное хозяйство, надо использовать его для демонстрации эффективности «августовских» продуктов. В последние годы еще больше утвердился в своем мнении, потому что на Кубани существует огромная конкуренция среди поставщиков ХСЗР. Но если раньше у нас была старая техника, культура земледелия не на высоте, то сейчас нам есть что показать. У нас неплохие поля, все культуры мы защищаем только препаратами «Августа» и получаем хорошие результаты.

Например, не первый год в крае большая проблема с фузариозом колоса, а у нас ее нет. Из-за погодных условий в этом году урожай зерновых немного ниже, чем обычно, около 63 ц/га, но на 25 сентября у нас уже лежало на току 12 тыс. т отличного зерна озимой пшеницы, в основном второго и третьего классов, четвертого очень мало. Впервые за время моей работы здесь содержание протеина в зерне достигло 13,5%. Обычно его бывает чуть более 12%. И клейковина 24% и выше. Никогда у нас не было такого качества пшеницы. Да, мы делаем три фунгицидные обработки, но результат того стоит.

Чем Вы объясняете такое качество зерна?

Мы даем хорошую дозу удобрений, в том числе азотных. Под озимую пшеницу по действующему веществу внесли по 201 кг/га, и большая часть там была азота. Столько нам рекомендует известный российский селекционер, академик РАН Людмила Андреевна Беспалова. В этом году нас накрыли жара и засуха, с середины апреля и до конца июня были высокие температуры, дули ветра, выпало всего 30 мм осадков, развитие вегетативной массы растений было недостаточное в отличие от 2018 года (я сравнил снимки NDVI). Естественно, зерно не очень хорошо налилось, и азот, который растения все равно усвоили, пошел на увеличение содержания протеина.

Конечно, сказались и то, что в третью подкормку по колосу мы внесли КАС, но это может быть и карбамид – важно, чтобы это было азотное удобрение. КАС хороша тем, что в ней три формы азота – нитратный, который моментально проникает в растение через корневую систему, аммонийный, он сохраняется в почве и постепенно переходит в форму нитратов, и амидный азот. Благодаря этому КАС обладает длительным периодом действия. А в той же аммиачной селитре – нитратная и амидная формы азота. Это удобрение быстрее усваивается растениями, особенно в весеннее время, когда есть влага. При разбрасывании селитры сверху (а мы так вносим) она эффективна в ранние периоды развития растений, когда мы делаем первую подкормку. А вот во вторую, если наступит жара, усвоение проблематично. Ну а в третью, которую проводим в мае, селитра просто разлагается под солнышком.

За зиму приобретем аппликаторы (растениепитатели) для пропашных культур – будем вносить КАС в рядочек, знаем, что эффект будет хороший. Первую подкормку озимых делаем по влажной почве аммиачной селитрой, а во вторую и третью вносим КАС нашими тремя опрыскивателями. Только используем специальные форсунки, которые дают не мелкодисперсное облако, а струи.

Во вторую подкормку масса растений еще не так развита, струи хорошо проходят через нее, а третью подкормку нужно осторожно делать, чтобы не обжечь листья. Это достаточно агрессивная жидкость, нужно учитывать этот нюанс.

В этом году для приготовления КАС и рабочих растворов пестицидов хозспособом построили растворный узел. Нашли железнодорожные емкости для хранения КАС, закупили оборудование – мешалки, насосы, емкости и др., и все нормально получилось. Раньше воду из реки брали, механизаторы сами готовили растворы, а этого ни в коем случае быть не должно. Препаратов с каждым годом все больше и больше, работать с ними надо профессионально, и сейчас мы все это организовали.

Вернемся в начало. Какова специализация хозяйства?

До нынешнего года мы занимались и растениеводством, и животноводством. На двух фермах было 1,3 тыс. голов КРС, из них 700 дойных коров. И хотя их продуктивность за последние десять лет выросла в два раза, до 6 тыс. кг молока, животноводство было убыточно. В 2018 году мы получили более 70 млн руб. чистой прибыли, при этом растениеводство дало около 100 млн прибыли, а животноводство – 28 млн руб. убытков. Поэтому в этом году мы его продали, передав 1 тыс. га арендной краевой земли, выкупить нам ее не удалось. У нас сейчас 4,8 тыс. га пашни, и у меня остается чувство определенной горечи, потому что хотелось бы только расширяться площадями. Но в крае это делать сложно. Земля здесь, наверное, самая дорогая по России.

Когда я принял хозяйство, у нас было 5,8 тыс. га, в то время многие хозяйства развалились, земли перекупали, было много рейдерства, и на нас такие поползновения были, но мы ни одного гектара не отдали. Начиная с 2005 года, мы стали выкупать земельные паи, и сейчас в собственности хозяйства 3 тыс. га. Это, конечно, хорошо, а с другой стороны их приобретение отвлекло много финансов, что

не позволило раньше заняться модернизацией техники.

Сейчас мы специализируемся на растениеводстве. Самые маржинальные культуры – это подсолнечник, рентабельность которого иногда достигает 100%, немного отстает от него озимая пшеница, она дает до 80% рентабельности. Кроме них выращиваем озимый ячмень, кукурузу, сою, горох и пробуем ввести в севооборот новые культуры – нут и рапс. Сеем их по 100 - 150 га. У последних четырех культур доходность довольно низкая, но нам необходимо соблюдать севооборот и требования законодательства. По закону Краснодарского края не меньше 10% должно быть занято бобовыми культурами. И хотелось бы, чтобы они были прибыльными. Нас выручала люцерна, это же тоже бобовая культура, но сейчас, когда у нас уже нет животноводства, нужно будет думать, как выходить из этого положения.

А вообще я считаю, что заниматься немаржинальными культурами на сегодняшний день – это безответственно. Потому что за каждым руководителем стоит коллектив, у нас есть обязательство перед собственниками, всю структуру посевных площадей сейчас определяет экономическая целесообразность. Тем более Краснодарский край – боготом облаканный, потому что рядом море и порты, и именно они и экспорт основных культур определяют их доходность.

Когда вы начали менять технику?

Лет пять назад, и продолжаем, до полной замены еще далеко. Сейчас на основных полевых работах заняты тракторы «John Deere»: гусеничный серии 8345 RT и колесный 6195 M, которые купили в прошлом году. Есть у нас и два трактора «Challenger», им по пять лет, но они часто ломаются, «Беларусы» серий 2022.3, 1523 и 1221, а также K-700. Так вот у «John Deere 8345» на дисковании стерни расход топлива на 1 га в два раза ниже, чем у того же K-700, а производительность намного выше.

Конечная цель модернизации техники – повышение производительности труда и прибыльности 1 га сельхозугодий. Поэтому мы приобрели сельхозмашины, способные качественно выполнять работу на скорости до 18 - 20 км/ч. Это зерновая сеялка «Horsch Serto 12 SC» (кстати, единственная пока в России), пропашная шведская 16-рядная «Väderstad Tempo» TPL-16 и дисковая борона «Joker 8 RT» фирмы «Horsch».

На 8 октября мы засеяли одной сеялкой «Horsch Serto 12 SC» в паре с гусеничным трактором 2 тыс. га озимых из наших 3 тыс., а могли

бы еще больше, если бы не мешали дожди. Суточная ее производительность – 270 - 280 га. Раньше этот объем выполняли три - четыре 11-метровые сцепки СЗП-3,6. Представляете, сколько людей и техники было задействовано. А сейчас – трактор, сеялка и американский бункер-перегрузчик «J&M» на гусеничном ходу вместимостью более 30 м³, который засыпает семена в бункер сеялки.

Его мы тоже купили в этом году, использовали на уборке зерновых, кукурузы. Машины на поле не заезжают, зерно из комбайна в бункер-перегрузчик разгружают без остановки, а из него уже – в «КамАЗы» с прицепами со скоростью выгрузки 15 м³/мин. Благодаря этому производительность комбайнов выросла на 20%. Да и резиновые гусеницы, конечно, не сравнить с колесами, давление на почву намного меньше, соответственно, и уплотнение тоже меньше.

Приобрели несколько новых опрыскивателей, заменив старые. Один из них – самоходный «Jacto Unipoint 3030» с шириной захвата 33 м. Его производительность до 400 га за световой день, он высококилометричный – около 1,7 м, им можно обрабатывать подсолнечник, не привлекая авиацию. Пять лет назад купили два прицепных опрыскивателя: фирмы «Amazon» и «Campro» компании «Gaspardo». Они, конечно, уступают самоходке по производительности, но по качеству устраивают.

А как обстоят дела с комбайнами?

Пока мы только на стадии начала замены, это дорогое удовольствие. В этом году приобрели один «Tiscano-580» фирмы «Claas», к которому докупили жатку для подсолнечника, и два «ростсельмашевских» роторных комбайна «Toprim-785». Это мощные машины, более 500 л. с. с 9-метровой универсальной жаткой и гибким столом для уборки бобовых культур. Для них же приобрели импортные кукурузные жатки «Ziegler», они шикарно работают, практически без потерь, с высокой производительностью – за световой день убирают до 45 га. Так как эти две культуры созревают почти одновременно, «Tiscano-580» у нас убирает подсолнечник, «Toprim-785» – кукурузу.

Серьезное перевооружение!

И все это, подчеркиваю, за собственные средства! Но еще много планов. Например, надо уйти от плуга, приобретать машины типа «TopDown» шведской фирмы «Väderstad» или «Tiger AS» фирмы «Horsch», которые хорошо заделывают пожнивные остатки и рыхлят почву на глубину до 35 см. На



А. И. Мельников (слева) и В. В. Пятковский

днях нам на демонстрацию привозили «TopDown 400», которым обработали участки после подсолнечника, ячменя и люцерны. Он одновременно дискует, осуществляет глубокорыхление и выравнивает почву. После подсолнечника и зерновых нормально получается, сразу можно сеять. По кукурузе, правда, есть вопросы. Осенью в наших условиях осадков обычно нет, почва после этой культуры сильно уплотнена, и хотя этот агрегат позволяет обеспечивать ее обработку на 20 - 25 см, после этих машин надо еще один - два раза пускать диски, потому что они выворачивают глыбы и не измельчают почву. Пропашные культуры сеем сеялками «Challenger» и «Väderstad TempoTPL-16». Последняя и по классике выполняет высокоскоростной посев, и также предназначена для прямого сева.

То есть вы переходите на No-till?

В этом году заложили производственные опыты, чтобы все изучить, просчитать экономику. Мы находимся на северо-востоке Тбилисского района, это достаточно близко к Ставрополю, что и предопределяет погодные условия. Весной сильные ветра, часто происходят пыльные бури, которые все сметаю с полей, днем едешь как ночью. Поэтому и задумались о прямом посеве. В прошлом году съездили в Аргентину, затем побывали в нескольких хозяйствах Ростовской области – посмотрели, посоветовались. А весной с помощью «Väderstad Tempo» посеяли подсолнечник на двух полях: на 24 га после озимого ячменя и на 70 га – после люцерны. На классике, по пахоте, мы вносили под эту культуру 70 кг/га сложных удобрений, при прямом посеве после ячменя дали 200 кг/га, а после люцерны, как на классике, – 70 кг/га. И вот что у нас получилось: средняя урожайность подсолнечника по хозяйству составила 31 ц/га (классика), для этого сезона это очень хорошо, хотя в оптимальные годы и 40 ц/га получали, а после ячменя на прямом посеве собрали 32,5 ц/га. По люцерне, которой было четыре года, и, казалось бы, должен накопиться азот, – 27 ц/га. Но там, напомню, дали 70 кг/га сложных удобрений. А вот что показали расчеты по затратам: после ячменя они на 1 га такие же, как и на классике, за счет дополнительных химобработок и удобрений. Конечно, мы же только пробовали, может, сделали лишние опрыскивания... И еще мы убедились, что для того, чтобы на «нуле» получать такие же урожаи, как на классике, нужно давать дополнительное количество удобрений. Чудес на свете не бывает.

Сеялка «Väderstad Tempo» отлично посеяла по стерне, она нормально прорезает пожнивные остатки, дает хорошее давление на почву. Теперь мы знаем, вопросов с прямым посевом подсолнечника нет. Хотели и кукурузу по «нулю» посеять, но там не получилось по одной простой причине – осенью подготовили поле под прямой посев и внесли жидкий аммиак, а тяжелые лапы культиватора все вывернули, поле стало неровным, сеять было невозможно, пришлось все дисками выравнивать. Честно говоря, при внесении жидкого аммиака получается скорее минималка. Чистота эксперимента пропала, жалею, что мы пошли по этому пути с аммиаком. Помимо No-till пробуем технологию полосной обработки почвы Strip-till. На трех «клетках» площа-

дью около 100 га применили комплекс «Gladiator» фирмы «Kuhn», который «нарезал» полосочки с междурядьем 70 см, внес в них удобрения, подготовил семенное ложе, и именно туда весной будем сеять кукурузу. То есть в междурядьях остается стерня и пожнивные остатки, а полоски почвы обработаны.

Почему решили попробовать Strip-till?

У прямого посева есть определенные минусы – если врезаешь в стерню семена пропашных культур, то всходы появляются позже, чем на классике, потому что почва позже прогревается. В наших условиях это очень плохо, потому что летом жара, нет осадков, нам нужно, чтобы весной растения быстро нарастили вегетативную массу. Если в это время они не успеют развиваться, летом бесполезно ожидать хорошего результата. А обработанная полоска почвы обеспечивает нормальную всхожесть, как и на классике. Плюс мы с осени внесли сложные удобрения, что трудно сделать при чистом «нуле». Мы пока только посмотрели, как работает «Gladiator». Прежде чем тратить десятки миллионов рублей на покупку, надо пробовать. Сейчас вот нам привезли кукурузную жатку фирмы «Claas» к комбайну «Tukan», поработает пару дней, посмотрим, может быть, стоит ее приобрести. Мы часто такое практикуем.

Расскажите о выращивании сои на капельном орошении...

Это небольшой экспериментальный проект на 86 га с использованием для полива и внесения удобрений многолетней подземной трубки, расположенной на глубине 25 см. Его начали реализовывать в 2017 году. И уже прошлый год был удовлетворительный – на орошении мы получили сои в три раза больше, чем на богаре, – 32 ц/га. В этом году пробуем получить на участке орошения два урожая – озимых пшеницы и ячменя и сои. Погодные условия и фитосанитарная ситуация гораздо сложнее, чем в 2018 году. Если с сорняками на сое справились одной гербицидной обработкой Корсаром Супер и Миурой, то против вредителей инсектициды применили трижды – много огневки акациевой, совки.

Пока культура еще вегетирует, урожай рано считать. Но с каждым годом совершенствуем технологию, изучаем, какие культуры можно чередовать с соей. Важную роль играет качество воды, потому что ее забор идет из реки Бейсуг, содержание солей в ней постоянно меняется. Проект интересный, это же настоящий эксперимент, чтобы посмотреть, куда двигаться. И движение есть. Директор «Августа» по продажам и маркетингу Михаил Евгеньевич Данилов поставил задачу получать на поливе не менее 50 ц/га сои – будем стараться решить ее.

Вы пользуетесь спутниковой навигацией?

Конечно. При выполнении основных технологических операций без нее уже сложно работать. Кроме этого, используем систему спутникового мониторинга «Сторіо». Мы этой темой заинтересовались года четыре назад. Сначала я нашел в Интернете платформу «ExactFarming», но потом в ней разочаровался – кроме снимков NDVI ничего серьезного для себя не нашел. Потом ребята из «августовского» хозяйства в Татарстане «Август-

Мулсюм» посоветовали систему мониторинга «Агросигнал». Мы ее поставили, но и в ней есть не все, что хотелось бы. И только в «Сторіо» мы нашли много нужного, полезного и интересного. На сегодняшний день практически на всей технике установлены датчики GPS.

Приведите пример, как вам помог «Сторіо».

Данная программа весьма полезная для нас. Это не только снимки NDVI и индексы развития по полям, но и множество других необходимых функций – контроль работы техники онлайн, учет, планирование, прогнозирование и т. д. В повседневной же работе агронома это палочка-выручалочка. Простой пример. Осенью на полях сильно вредят мыши, они просто выжирают всходы озимых зерновых. Реально агрономам сложно оперативно обнаружить места резервации грызунов на 5 тыс. га, особенно осенью, когда идут дожди, а на снимках черные пятна видны. (Кстати, и в системе «ExactFarming» тоже видно.) На одном из дальних полей, просматривая спутниковые снимки, я увидел эти повреждения и настоял, чтобы агроном съездил туда и проверил. И действительно мыши там неплохо поживились... Тут же приняли меры. Определение очередности уборки полей по индексам NDVI также упростило нашу работу и многое другое.

Вы сказали, что 12 тыс. т зерна лежат на току...

Не хватает пока наших четырех зерноскладов. Когда я пришел в хозяйство, большую часть урожая продавали сразу после уборки за копейки – негде было складировать. И тогда я принял решение хранить простым экономичным способом – на ровной асфальтированной площадке укладывали прочную силосную пленку, высыпали на нее зерно и укрывали его той же пленкой. Мы до сих пор используем этот метод, сухое зерно в таких буртах спокойно хранится до самого декабря, а у нас есть возможность дожидаться более выгодных цен. Конечно же, процесс хранения продукции надо совершенствовать, поэтому со следующего года планируем освоить технологию хранения зерна в рукавах, и все зерно, не поместившееся в складах, будем хранить в них. Да, первоначально потребуются деньги, чтобы приобрести соответствующую технику, проработать специфику загрузки-выгрузки – нужен будет еще один бункер-перегрузчик, спецмашины, но это интересная тема.

Кстати, по строительству у нас большие планы. Два года назад на машинном дворе начали строить хозспособом ангар для новой техники, чтобы она хранилась там, а не под открытым небом, провели туда электричество, теперь сельхозмашины можно обслуживать в любую погоду, часть площадки забетонировали, часть отсыпали гравием. Там же есть большое двухэтажное здание – ремонтные мастерские, которые мы начнем реконструировать по окончании полевых работ – заменим кровлю, обустроим помещения и кабинеты для специалистов и механизаторов, душевые, раздевалки, комнаты для приема пищи, реконструируем ремонтный зал.

А еще уже начали заниматься складом минеральных удобрений. Будем делать его в виде крытого ангара на месте старого здания и складировать «биг-бэги». Потому что даже двухслойные мешки



В. Н. Яковлев и В. Н. Тырин на растворном узле

пропускают влагу, если удобрения хранятся хотя бы месяц во влажных условиях под открытым небом. А вообще о наших планах можно долго рассказывать...

И их есть кому реализовывать...

Конечно. Но передо мной сейчас стоит очень непростая задача. Я уже говорил, что наша цель – повышение производительности труда и экономической эффективности предприятия в целом. Один из способов – оптимизация количества работающих. Сейчас мы подошли к тому, что нам нужно не более 60 - 70 человек. Я принял хозяйство с убитой техникой, основную работу выполняли наемные бригады. То есть в хозяйстве числилось 500 работающих, но при этом пахали, сеяли, убирали урожай люди со стороны. Для меня это было непонятно... Но сейчас все изменилось. Если в 2017 году у нас было 220 работающих, то в этом году осталось 120. 65 человек ушли с животноводством, остальные – большей частью на пенсию. Но из этих 120 около 30 человек – «пенсией», которых по новому закону я не могу уволить, да и не по людски это. С другой стороны – без молодежи у хозяйства нет будущего. Вот и думаю, беседую с теми, кому пора на пенсию, и они меня понимают. Это же село...

Есть еще одна тема: уровень зарплат в сельском хозяйстве в крае достаточно низкий, в нашем районе он в среднем колеблется от 25 до 30 тыс. руб. Разве можно мужику так мало платить? Но так, к сожалению, сейчас диктует экономика сельхозпредприятий. Конечно, механизаторы получают намного больше – и в два, и в три раза, опять же в зависимости от их работы. Когда-то, в 2004 году, у меня была мечта, чтобы средняя зарплата по хозяйству была не 6 - 7 тыс. руб., а 20 тыс. Мечта! Я это помню. А теперь другие рубежи – уже 27 тыс. руб. крайне мало, а надо бы, чтобы у работников «Зари» в среднем за месяц по году выходило хотя бы 40 тыс., людям нужен стимул. И потому с 1 января 2020 года я планирую на 30 - 40 % повысить зарплату. По крайней мере, постараюсь это сделать. Будем решать эту задачу за счет оптимизации штатного расписания и повышения производительности труда.

Сегодня нам нужно меньше не только механизаторов, но и другого персонала, поэтому, когда человек уходит на пенсию, я по возможности перераспределяю его обязанности на других. И люди справляются. А дальше нужно модернизировать их рабочие места. В этом, в том числе, нам и «Август» помогает. Сейчас все компьютеры в конторе объединили в сеть,

а в ближайшей перспективе все производственные участки также войдут в единую сеть.

Переходим мы и на более совершенную комплексно-информационную систему «АдептИС»: агрокомплекс 3.0» воронежской компании «АдептИС», предназначенную для ведения бухгалтерского, оперативного, налогового учета и планирования в сельхозпредприятиях. Так что оптимизация коснулась и бухгалтерии...

Вы ведь в хозяйстве пришлый, «варяг»...

Да теперь уже свой. Я же с людьми 17-й год изо дня в день вместе. Мне хотелось бы, чтобы наш коллектив в целом был сплоченной командой товарищей, соратников. Хотя это уже есть и сейчас, наверное, на 80 %. Мне важно, чтобы меня понимали – мои шаги, мои действия. Тогда можно работать не оглядываясь, тогда и контроля меньше потребуется. Соратники – это совсем другое. К ним я отношусь и главного агронома Александра Ивановича Мельникова, и моего заместителя по производству Вадима Владимировича Пятковского, и главного бухгалтера Владимира Александровича Евсеевского, и, конечно, нашего «августовского» консультанта – менеджера по ключевым клиентам Виктора Николаевича Тырина, который много лет ведет наше хозяйство.

Ну и в заключение: я считаю, что и у специалистов, и у меня должно быть извечное чувство неудовлетворенности результатами своего труда. Если оно пропадает, никакого прогресса, движения вперед нет. Меня всегда что-то не устраивает, всегда ворчу, даже если хорошей урожай получился, все равно найду то, что надо исправить, доделать, додумать. Вот у меня лежит на столе листочек: ошибки агрономов за 2018 - 2019 год. Когда закончим сеять озимые, я их соберу и все эти вопросы подниму, и не для того чтобы кого-то наказать, а для того, чтобы в дальнейшем не повторять этих ошибок, в том числе и технологических. Ведь даже заменив на 100 % старую технику на современную и производительную, внедрив новые компьютерные программы и т. д., мы не добьемся нужного результата без железной технологической и трудовой дисциплины.

Спасибо Вам большое за открытость и щедрость, с которой Вы делитесь своим опытом!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Владимир Николаевич ЯКОВЛЕВ
Моб. тел.: (928) 035-75-48

«Russian crop production - 2019/20»



Дискуссия руководителей агрохолдингов

20 сентября в Москве прошла X отраслевая бизнес-конференция «Russian crop production - 2019/20. Растениеводство России: стратегические тренды нового сезона». На ней собрались представители около 250 компаний, суммарно контролирующих до 6 млн га сельхозземель, участники рынков техники и оборудования, семян, СЗР и удобрений.

Как всегда, были обсуждены ключевые вопросы развития российского растениеводства, начиная от оценки результатов нового сезона, хода уборки урожая, зернового экспорта, ценовой ситуации и заканчивая применением цифровых решений, совершенствованием полевых технологий, прогнозированием изменений на рынке товарных культур и др.

СЕЗОН-2019 БУДЕТ УДАЧНЫМ

Представленные на конференции последние прогнозы урожая зерна в этом сезоне несколько снижены по сравнению с майскими цифрами (сказалась июньская засуха во многих регионах), однако остаются достаточно высокими. По данным компании «ПроЗерно», которые озвучил ее гендиректор **В. Петриченко**, валовой сбор зерновых в 2019 году составит 121,4 млн т, в том числе пшеницы – 75, ячменя – 20,5, кукурузы – 13 млн т. Примерно такие же прогнозные цифры и у других аналитиков рынка.

На день конференции валовой сбор зерна в России приближался к 103 млн т, а убирать урожай еще оставалось почти на 20 % площадей, в основном в Сибири. Если прогнозы подтвердятся, то этот сезон станет одним из самых удачных в XXI веке: больше собирали только в 2017 году – 135,5 млн т.

Причем, как сообщила директор Центра оценки качества зерна **Ю. Королева**, зерно сезона-2019 имеет рекордно высокое качество – доля пшеницы с содержанием протеина от 12,5 % и выше составляет 68 % от ее общего сбора. Средневзвешенное содержание белка в пшенице – 12,9 %, а в экспортных партиях достигло 17,5 %. В структуре урожая основная часть пришлась на пшеницу четвертого класса – 47,3 %, доля третьего класса составила 31,2 %, пятого – 21, второго – 0,03 %. Интересно, что впервые за многие годы получена пшеница первого класса, правда, ее всего 0,01 %.

Причем «не хлебом единым» – более высокие темпы уборки урожая и значительное превышение показателей урожайности и валовых сборов по сравнению с преды-

дущим сезоном достигнуты по всем сельскохозяйственным культурам. Сезон явно удачный.

ЧТО НЕ ТАК

Президент РЭС **А. Злочевский**, комментируя прогнозы по вывозу зерна, поднял такой вопрос, как снижение конкурентоспособности нашего экспорта: «Причины? Тут и падение рубля, но прежде всего – повышенная себестоимость из-за дорогой перевозки. Мы в России возим свое зерно дороже всех конкурентов! Вот мы в РЭС привели эти данные к единому знаменателю, перевели все на тонно-километры. Сравнение удручает. Мы возим по железной дороге зерно за 1,68 руб/т-км, а американцы – по 1,37, европейцы – по 1,38, австралийцы – по 1,17 руб. Это интегрированный показатель, он включает в себя много факторов. И ведь нам приходится возить на гораздо более дальние расстояния, чем конкурентам, что еще более удорожает расходы. А что происходит с перевозками автотранспортом? С 1 июля этого года вырос тариф за «Платон», в феврале 2020 года ожидается следующее его повышение – все это удорожает перевозку и также снижает конкурентоспособность нашего зерна».

Как будет дальше? Аркадий Леонидович нарисовал тревожную картину. Если цены на зерно останутся такими же – значит, будем копить запасы «в закромах Родины», потому что девать урожай некуда. Он отметил снижение спроса на хлеб и хлебобулочные изделия, а значит и на продовольственное зерно. Нет сильного спроса на фуражное зерно. Вот и получается, что внутри страны спрос не растет, а вне ее – падает конкурентоспособность нашего продукта.

Темпы отгрузок нашего зерна **А. Злочевский** назвал вялыми, и, видимо, так будет до зимы. Ну а во второй половине сезона, весной, надо ждать падения внутренних цен, поскольку накопленные запасы будут «продавливать» цены в регионах. «Вот тогда «экспортный пылесос» возобновится, и мы будем в больших объемах гнать зерно на мировой рынок, – отметил он. – Так что наш прогноз экспор-

та зерна – более 47 млн т, выше, чем у других»...

Интересно, что весной этого года в РЭС прогнозировали очередную рекордную сбор зерна на уровне 135 млн т. «Но потом с конца мая погода стала портиться, и мы понизили прогнозы валового сбора, и это даже хорошо. Иначе нас ждал бы обвал рынка и другие потрясения в экономике», – подчеркнул президент РЭС. А причины все те же самые – дорожные перевозки, слабый внутренний спрос, отсутствие глубокой переработки... Не готовы мы еще к супер-урожаю?

РЕЗЕРВЫ, КОТОРЫЕ МЫ НЕ ЗАМЕЧАЕМ

Среди других запомнилось выступление генерального директора компании «Лилиани» **А. Налбандяна**. Он привлек внимание к большим потерям зерна при уборке и хранении, к которым мы давно привыкли, не задумываясь о них, считая их неизбежными: «Потери от несоблюдения сроков уборки могут составлять 10 - 20 %. Растягивание их зачастую происходит от того, что неправильно организован технологический процесс. Это приводит к тому, что происходит истекание, просыпание зерна. Часто некоторые хозяйства при сухой погоде держат зерновые в поле как можно дольше, чтобы можно было не сушить. Да, так удастся снизить влажность до 10 - 8 % – а ведь это тоже потери. И рынок за такую влажность не заплатит!»

Армен Вемирович рассказал об эксперименте, который они провели в партнерском хозяйстве. Начали уборку на несколько дней раньше при влажности зерна 16 - 18 %, зерно заложили в пластиковый рукав и выдержали до января-февраля. Потом его смешали с пересушенным зерном такого же качества, но с влажностью 10 - 11 %. И произошла нормализация влажности зерна, этот показатель выровнялся. Просто и эффективно.

А. Налбандян предложил при нехватке современных хранилищ шире применять пластиковые рукава. В них уже закладывают примерно 5 - 6 % всего зерна в России, и популярность таких рукавов рас-

тет быстро. В том числе и потому, что они позволяют сохранить высокобелковое зерно с сегрегацией его по качеству и возможностью точного отслеживания его показателей и воздействия на них. С рукавами миксование зерна можно вести с хирургической точностью. И готовить «нормализованные» товарные партии под любой заказ.

ГОВОРЯТ ПРАКТИКИ

Самой интересной частью встречи были, пожалуй, выступления руководителей четырех крупнейших российских агрокомпаний в рамках дискуссии по практическим вопросам ведения аграрного бизнеса. Приведем их размышления по такому вопросу дискуссии: на какие культуры следует делать ставку, какие лучше себя показали по итогам сезона.

А. Галкин, исполнительный директор ООО «Эксима-Агро»: «Наши предприятия расположены в Орловской области, мы обеспечиваем кормами огромное поголовье свиней. Выращиваем озимую пшеницу, ячмень, горох, сою, кукурузу. Самой доходной культурой для нас в последние два года стала кукуруза, она дала более 31 тыс. руб. прибыли с 1 га. На втором месте – ячмень, его намолотили 51,2 ц/га, но его доходность вдвое ниже – 16,2 тыс. руб. с 1 га. Далее – соя, она дала 15,5 тыс. руб. с 1 га. Еще меньше – у озимой пшеницы, она у нас только на четвертом месте. А наименее прибыльным стал горох, который дал прибыли всего 12,2 тыс. руб/га. В прошлом году мы колебались – может, взяться за подсолнечник? Но у нас нет своих сушилок, и соседи не могут помочь. А продавать «семечку» с поля – значит отдать свою прибыль посреднику. Так что временным...»

С. Оробинский, президент ГК «Агротехгарант»: «Мы работаем в Воронежской, Белгородской и других областях Центрального Черноземья. У нас около 80 тыс. га пашни. Топовая культура – сахарная свекла, это наш «конец», бренд. Добиваемся, чтобы уровень ее рентабельности был не ниже 40 %, вот тогда мы будем развиваться стабильно. Но сейчас в стране перепроизводство сахара, и мы вынуждены сокращать ее посевные площади. Чтобы выйти на окупаемость затрат, как мы подсчитали, надо выращивать свеклы не менее 550 ц/га. Мы на этом уровне держимся, но как будет дальше – никто не скажет. Нас ждут нелегкие времена.»

Что касается других культур, то самая «классная» – подсолнечник: минимальные затраты, минимум внимания – и хороший урожай. Вот в этом сезоне мы без особых усилий получили его 35 ц/га. Причем большую часть урожая удалось продать прямо во время уборки. Рентабельность подсолнечника оказалась в два раза выше, чем планировали.

Кукурузу мы тоже в этом году «полюбили», потому что есть кому ее продать. Заключили договор с компанией, которая производит качественное мясо, они забрали по хорошей цене 40 тыс. т кукурузы, причем прямо из-под комбайна. Не пришлось ни сушить, ни морочиться с хранением и перевозкой – отличный бизнес! Намолотили около 110 ц/га кукурузы при уборочной

влажности, а ее рентабельность будет 70 %, не меньше.

Пока не можем похвастаться стабильными урожаями сои, берем только около 22 ц/га. Поэтому и отводим под нее лишь по 5 - 6 % пашни. А вот какая культура из года в год радует – это ячмень, его получали и по 50, и по 60 ц/га. А пшеницы озимой – по 65 ц/га. И в этом сезоне урожай на том же уровне, только условия изменились, рентабельность зерновых упала. У обычного ячменя она лишь на уровне 17 %, у пивоваренного – немного выше».

В. Чирков, исполнительный директор ООО «Эконива-Семена» ГК «Эконива»: «У нас под управлением почти 600 тыс. га во многих регионах – от ЦЧР до Алтайского края. Правда, под выращивание товарных культур отводим лишь около 150 тыс. га, остальное отдано кормопроизводству. Ведь наша компания – крупнейший производитель молока в Европе, да и в мире – производим его примерно 2,2 тыс. т в сутки. В составе кормовых культур ставку делаем на самые продуктивные – кукурузу на зерно и силос, а также люцерну.»

Понятно, что по регионам набор самых рентабельных культур неоднороден, картина очень пестрая. Вот в хозяйствах Воронежской области лучшими стали озимая пшеница, подсолнечник, соя, которая кое-где дала около 35 ц/га. А вообще практика показывает, что надо больше сеять кукурузы и сои, а также зернобобовых – гороха, нута, чечевицы и др. И мировой рынок это подтверждает. Зарабатывать можно на многих культурах, всегда будет спрос на кукурузу, на высококачественную пшеницу»

В. Ерыженский, заместитель генерального директора ГК «Продимекс»: «В крупных холдингах часто есть главная культура, отсюда определен перекос в севооборотах. В «Продимексе» это сахарная свекла. Мы производим около четверти российского сахара в хозяйствах, расположенных от Ставрополя до Башкирии.»

Ну а если взять товарные культуры, то их первая «тройка» у нас остается неизменной – это озимая пшеница, ячмень, соя. Продукцию этих культур всегда можно продать. В отличие от сахарной свеклы, которая в последние три года сдала свои позиции, перестала быть самой маржинальной. Сейчас при ее выращивании надо сделать очень много, чтобы просто «выйти в ноль» по затратам. В 2020 году ожидается очередное сокращение посевов свеклы во многих регионах и хозяйствах. Но только не у нас – крупных сахарных холдингов. Потому что мы сами ведем переработку свеклы, и если не обеспечим минимальный период работы сахарозаводов, то начнется волна банкротств и прочие неприятности.

Ну а что касается первой «тройки» товарных культур, то здесь вряд ли надо ждать больших перемен. Пшеница, ячмень и соя нужны всегда, и внутри страны, и на экспорт. Более того, их потенциал еще не до конца используется – если наладить глубокую переработку, то этих культур нам еще будет не хватать».

Виктор ПИНЕГИН
Фото Я. Чингаева
(«Агроинвестор»)

Выставки

«Золотая осень - 2019»

С 9 по 12 октября в Москве на ВДНХ прошла агропромышленная выставка «Золотая осень». Этот главный агросмотр России продемонстрировал успехи и новые достижения в российском сельском хозяйстве. В этом году «Золотая осень» стала центральным событием масштабной Недели АПК, мероприятия которой также прошли на Красной площади, в РГАУ-МСХА имени К. А. Тимирязева и на других площадках. В рамках деловой программы выставки были обсуждены темы цифровизации сельского хозяйства, экологичности сельхозпродукции, комплексного развития сельских территорий и другие вопросы.

В торжественной церемонии открытия «Золотой осени» приняли участие премьер-министр РФ Дмитрий Медведев, заместитель председателя правительства РФ Алексей Гордеев, генеральный директор Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО) Цюй Дуньюй и министр сельского хозяйства РФ Дмитрий Патрушев.

На пленарном заседании первого Международного агропромышленного форума Дмитрий Медведев выступил с темой «Зеленый бренд». Произведено в России: перспективы на глобальном продовольственном рынке». В своем докладе премьер-министр коснулся основных показателей минувшего сезона и обозначил планы на будущее.

«По итогам прошлого года Россия заняла первое место в мире по экспорту пшеницы – порядка 44 млн т. Есть прирост поставок за рубеж и по другим позициям. На мировом рынке есть спрос и на нашу продукцию пищевой промышленности», – отметил глава правительства.

По итогам прошлого года выручка от сельхозэкспорта превысила 25 млрд долл. США, а через пять лет в планах – не меньше 45 млрд. В то же время, отметил Дмитрий Медведев, российских продуктов не просто должно быть много. Им нужно стать еще и синонимом качества.

На форуме российские аграрии и государственные лица обсудили с зарубежными партнерами многие вопросы и перспективы развития глобального рынка продовольствия.

Особенностью нынешней выставки стало очень яркое и интересное оформление экспозиций компаний и регионов, которое превратило «Золотую осень» в настоящий праздник для посетителей! На стенде компании «Август» все четыре дня проходило общение с коллегами, партнерами, учеными. Многие посетители выставки смогли проконсультироваться с технологами компании, узнать о новинках сезона-2020 и новых проектах «Августа». Основной новостью по-прежнему остается открытие суперсовременного завода «Август-Алабуга» в Татарстане, а в планах – строительство большого научного центра и дальнейшее развитие собственного Агропроекта. Но, конечно, главное – выпуск новых высокоэффективных средств защиты растений. К сезону-2020 ожидается завершение регистрации девяти новинок ассортимента. О них подробнее можно прочитать в этом номере на стр. 7.

Приводим несколько коротких интервью, взятых на стенде «Августа».

Александр Хитров, руководитель ТОО «Ак-Жер 2010», Республика Казахстан: «Сезон в нашем хозяйстве, входящем в структуру Агропроекта «Августа», прошел не просто. Но основные культуры дали нормальный урожай, в целом продолжаем нашу работу с увеличением показателей. Яровой пшеницы

собрали по 27 ц/га, ячменя – 42, льна масличного – 12, гороха – 25, сои – 11 ц/га (пока мы только ввели ее, учимся выращивать). Немного «просели» по рапсу – собрали 17 ц/га (в 2018 году – 23 ц/га). Но нужно учесть, что у нас стояла очень жаркая засушливая весна, 9 мая было 35 градусов! Кроме того, очень сильно вредила капустная моль. Мы с ней справились, в отличие от многих соседей, но все-таки рапс успел немного пострадать. Зато, хоть урожайность некоторых культур ниже, чем в прошлом сезоне, цена на сельхозпродукцию в этом году хорошая, поэтому мы все равно с прибылью.

Три года внедряем технологию No-till. Конечно, этого времени недостаточно, но она уже начинает постепенно работать. Хотя против жары и засухи у нас пока не хватает накопленного количества растительных остатков. Плюс мы даем хорошее питание, поэтому мульча быстрее разлагается. Нельзя забывать и то, что три года назад многие наши поля были еще залежными...

Мы с «Августом» вкладываем много средств и сил в развитие предприятия. Помогает нам и государство – субсидиями, дотациями, развитием лизинговой системы. Хозяйство полностью оснащено техникой, поэтому в ближайших планах – улучшение качества семян. Тем более в этом году мы получили статус семеноводческого предприятия. Будем производить семена и для себя, и на реализацию. Планируем для этих целей расширить токовое хозяйство, увеличить объемы хранения.

Уже второй год мы проводим для наших коллег День поля. В этом сезоне собралось около 250 человек, и все заметили изменения к лучшему. Особенно люди удивлялись посевам рапса. У всех моль очень сильно его повредила, а у нас на больших производственных площадях были практически не пострадавшие растения, защищенные препаратами «Августа».

Мария Шостак, руководитель Алтайского филиала «Федерального центра оценки безопасности и качества зерна и продуктов его переработки»: «Масштабы производства зерна в Алтайском крае позволяют ему входить в первую пятерку регионов России по выращиванию зерновых культур. Природа и климат нашей территории уникальные и разные.

Уже к концу нынешнего сентября в мониторинге качества зерна нового урожая приняли участие более 190 сельхозпроизводителей из 52 районов края, представляющих все почвенно-климатические зоны. Результаты наших исследований пшеницы на начало октября (объем 1,6 млн т, или 57 % от валового сбора региона) подтверждают: 85 % зерна по качественным характеристикам – продовольственных кондиций. При этом количество ценной пшеницы третьего класса составляет 45 % от собранного урожая. В прошлом году на ту же дату этот показатель составлял 37 %, а нор-

мам продовольственных кондиций соответствовало только 76 % зерна.

Качество доминирующей злаковой культуры края – пшеницы – разное, но значительно выше и достойнее прошлого 2018 года. Скажем, в Присалаирской зоне 81 % урожая – третьего класса с количеством клейковины 30 %. В Приалтайской зоне 93 % обследованного урожая – зерно продовольственных кондиций, в Приобской зоне зафиксированы партии пшеницы с натуральным весом 800 г/л, количеством клейковины 27 %. А ведь в прошлом году многие районы степной зоны произвели до 30 % фуражного зерна, а в этом – не более 12 %, много пшеницы со стекловидностью выше 40 %.

И, конечно, не только природа Алтая влияет на качество зерна, но и грамотный подход к агротехническим мероприятиям. Аграрии края в 2019 году более системно и масштабно подошли к технологиям возделывания культур, в том числе к защите растений, и соответственно получили более качественный, достойный результат. Более интенсивное применение препаратов, в том числе и производства компании «Август», помогает сохранить значительную часть урожая и повысить его качество».

Юрий Середнев, генеральный директор агрофирмы «Заря», Нижегородская область: «Мы занимаемся производством молока, поэтому растениеводство в нашем хозяйстве подчинено производству кормов. Возделываем в равных долях зерновые культуры, кукурузу, многолетние травы (люцерна, злаки, клевер в смеси). Всего площадь пашни – около 3,5 тыс. га. Сезон-2019 у нас еще не закончен – предстоит уборка кукурузы на силос и на зерно. Пока начать ее не можем – идут дожди.

В целом год был довольно напряженным. Весной нас заливало, потом – сушило. Но сегодня опасения развеялись, все культуры «догнала» оптимальные показатели. Например, зерна собрали на круг 38 ц/га.

В плане фитосанитарной обстановки год также получился проблемным. Когда началась летняя жара – полетели вредители. Особенно сложная ситуация наблюдалась на посевах кукурузы, которую атаковали чешуекрылые. Но мы обратились к специалистам «Августа» и с их помощью быстро справились с проблемой. Причем во время обработки пошел дождь, и, несмотря на это, препараты сработали отлично!

Сотрудничаем с «Августом» больше 10 лет, начинал еще мой отец, а я его правилам не изменяю. Поначалу мы часто обращались к специалистам компании за консультациями, а теперь уже сами накопили знания. Но в экстренных случаях всегда знаем, что в «Августе» можно получить хороший совет!».

Ольга РУБИЦ
Фото О. Сейфутдиновой и пресс-службы МСХ



Команда «Августа» на «Золотой осени - 2019»



Консультация на стенде компании



Новый отечественный опрыскиватель



Регионы: все у нас растет!



Без коров на селе не обойтись

Узбекистанские перспективы

В советское время в Узбекистане ежегодно с 1,8 млн га собирали до 4,5 млн т хлопка. Сейчас хлопчатник занимает 1,1 млн га и по-прежнему остается основной сельхозкультурой. В 2017 году в качестве эксперимента в Сырдарьинской области был организован первый кластер – узбекско-британское СП ООО «Bek cluster» с привлечением частного инвестора. Этот опыт получил распространение по всей стране, и с 14 кластеров в 2018 году их количество выросло до 74 в 2019-м.



На поле хлопчатника «Uztex Group». Слева направо: М. Мансуров, М. Халиуллин и Р. Тавхидов

«UZTEX GROUP»

Одной из первых на кластерную систему перешла вертикально интегрированная текстильная компания «Uztex Group». О работе в этом направлении рассказывают руководитель прядильных проектов Рафаэль Тавхидов и руководитель хлопководческих проектов Мулложон Мансуров.

Р. Тавхидов: «Одно из основных направлений нашего холдинга – хлопок. Мы начинали в 2009 году, когда выкупили швейную фабрику, при этом параллельно развивали прядильные производства. Каждый год у нас появлялся какой-то крупный производственный объект, и сейчас уже реализовано десять проектов: шесть фабрик выпускают пряжу (порядка 52 тыс. т в год), а еще четыре производят готовую продукцию: трикотажные, махровые и чулочно-носочные изделия. Последнее направление – самое современное автоматизированное в странах Центральной Азии и СНГ, годовой объем – 70 млн пар носков. Основные покупатели – Россия, Беларусь, выходя на Европу и Америку.

Раньше мы перерабатывали уже готовое хлопководство, которое закупали у государства, а с прошлого года начали заниматься выращиванием хлопчатника, так как с 2018 года частным компаниям дали такую возможность. И теперь мы осуществляем полный цикл – от поля до готовых изделий, на 70 % обеспечивая наши предприятия собственным сырьем. В Узбекистане нет другой компании, которая бы работала в таком масштабе.

М. Мансуров: «Нынешний президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев 13 лет был премьер-министром республики и очень хорошо знал, в каком упадке находится хлопко-

водство. Фермеры не «чувствовали» хлопок как бизнес, выращивали его как получится, только для того, чтобы у них не забрали землю, основной упор делали на рис и пшеницу. Сейчас Узбекистан производит около 3 млн т волокна, находится в первой десятке хлопководческих стран мира, но очень сильно уступает лидерам по урожайности. В последние годы она упала до 25 - 27 ц/га, в то время как в том же Китае собирают 75 ц/га, в Турции – 50.

Соответственно, цель руководства республики заключается в том, чтобы увеличить урожайность, изменив подходы, применяя новые технологии. Но для этого нужны огромные средства, которых в бюджете не хватает. В связи с этим было принято решение о создании кластеров, чтобы сильные компании сами выращивали хлопчатник под свои потребности. И теперь второй год мы производим для себя хлопок-сырец. В прошлом году у нас было около 20 тыс. га, а в этом году – 43 тыс. в пяти районах Наманганской и Хорезмской областей.

Земля в Узбекистане государственная, фермерам передают ее в аренду, а мы заключаем с ними договоры контрактации, в соответствии с которыми выделяем товарные кредиты в виде удобрений и СЗР, также закупаем почвообрабатывающую и посевную технику, хлопкоуборочные комбайны, а наши агрономы оказывают консультационную помощь.

А самое главное – у фермеров теперь не болит голова, куда сдать выращенный хлопок. Мы выкупаем его у них по фиксированной государственной цене. Мы для них – партнеры, гарантированные покупатели. Я думаю, с каждым годом наше взаимопонимание будет

лучше и лучше. Фермеры уже понимают, что производство хлопка – это доходный бизнес.

В этом году на всех 43 тыс. га хлопчатника фермеры применили дефолиант компании «Август» Авгурон Экстра и в основном остались довольны результатом. На сегодняшний день урожайность составляет свыше 30 ц/га, и это уже вполне прилично для нынешнего года.

«INDORAMA GROUP»

Еще одна компания, которая в 2018 создала хлопковый кластер, – это иностранный инвестор. «Indorama Group» начала свою деятельность в 1976 году в качестве небольшого текстильного предприятия. Сегодня она является одним из крупнейших в Юго-Восточной Азии производителем пряжи. Ее текстильные производства расположены в Индонезии, Таиланде, Турции, Шри-Ланке и других странах.

В 2010 году на карте присутствия компании «Indorama» в мире появилась еще одна точка – Узбекистан. Тогда было создано совместное узбекско-сингапурское СП ООО «Indorama Kokand Textiles». В 2010 году на базе незавершенного строительства Кокандского текстильного комбината «Indorama» ввела в эксплуатацию современный завод по выпуску хлопчатобумажной пряжи с применением самых передовых технологий, вложив в это 120 млн долл. США.

В 2018 году «Indorama» приступила к реализации проекта по созданию в Узбекистане хлопкового кластера, в который планирует инвестировать свыше 200 млн долл., чтобы выращивать 100 тыс. т хлопка в год. Этого объема компании хватит для обеспечения потребностей собственных текстильных предприятий, которые будут создавать в республике. В них планируется вложить более 100 млн долл.

Реализация проекта рассчитана на 2019 - 2023 годы. На первом этапе компании «Indorama» были выделены 50 тыс. га в Кашкадарьинской и Сырдарьинской областях, в дальнейшем появятся площади в Ферганской и Джизакской областях.

В 2019 году на 18 тыс. га уже выращивали хлопок, для дефолиации которого использовали «августовский» препарат Авгурон Экстра. На встрече с представителями «Августа», которая состоялась 3 октября в Ташкенте в центральном офисе «Indorama», были озвучены резуль-

таты применения дефолианта. Как отметил представитель компании **Амит Джайн**, Авгурон Экстра показал в этом сезоне отличный результат – после дефолиации, проведенной в первой декаде сентября, все созревшие коробочки хлопчатника полностью раскрылись, что позволило по максимуму собрать выращенный урожай. В среднем на 3 октября он составлял 34 - 35 ц/га.

Во встрече принимал участие главный консультант компании «Indorama», фермер из Австралии с сорокалетним стажем **Петер Кориш АМ**. Его «владения» на родине – 300 тыс. га, из них под хлопчатник он отводит 8 тыс. га. Вот что он рассказал о том, в каких условиях выращивали культуру в этом сезоне и как вели обработки посевов Авгуроном Экстра: «Нам не с чем сравнивать погодные условия этого года, так как мы впервые сеяли хлопчатник здесь, в Узбекистане, но местные фермеры сетовали на то, что сев проходил с запозданием из-за дождей. Обработку хлопчатника дефолиантом мы начали с 10 сентября, когда 60 - 65 % коробочек уже были открытыми. Я считаю, это было своевременно – когда мы срывали коробочки, то видели, что семена в них созрели.

В период обработки несколько ночей были достаточно холодными для этого времени (ниже 14 °С), поэтому, скорее всего, период действия Авгурона Экстра, обработку кото-



Встреча в «Indorama Group», слева направо: А. Джайн, М. Халиуллин, П. Кориш и начальник департамента маркетинга «Августа» С. Косырев

рым мы провели с нормой расхода 0,17 л/га, несколько удлинился – примерно до шести, максимум до десяти дней. Когда же мы увеличили норму расхода Авгурона Экстра до 0,2 л/га и добавили в рабочий раствор регулятор роста Этефон, который широко используется в Австралии, США, Бразилии, хлопчатник начал сбрасывать зеленые листья уже через четыре - пять дней, и результат получился отличным.

«AGROVETHIMOYA»

С 2018 года интересы «Августа» в Узбекистане представляет компания «AgroVetHimoya». Вот что рассказал нашему корреспонденту ее директор **Зокир Махмуджанов**: «Нашу компанию мы создали в 2004 году для реализации пестицидов. Со временем стали заниматься поставкой удобрений и семян овощных культур, сотрудничаем с российской компанией «Гавриш».

В Узбекистане две главные полевые культуры – хлопчатник и пшеница, но хлопчатник, конечно, преваляет, потому что в республике уже третий год развиваются хлопковые кластеры. На это выделяют огромные средства, поэтому сейчас препараты для защиты хлоп-

чатника занимают порядка 70 % от нашего объема реализации ХСЗР.

До организации кластеров государство полностью контролировало закупку пестицидов и удобрений для защиты хлопка и пшеницы, поэтому мы в основном поставляли препараты для садоводства, которое начало активно развиваться, особенно в последние пять - шесть лет. Компании, которые им занимались, как правило, развивали и овощные проекты. Например, производство концентратов томатного сока требует масштабного выращивания помидоров, и чтобы защищать эти плантации от различных вредных объектов, мы и поставляем препараты.

Я, конечно, знал о существовании «Августа», о том, что компания ранее достаточно тесно сотрудничала с предприятиями Узбекистана, многие хлопководы использовали сначала дефолиант Авгурон, а затем его улучшенный двухкомпонентный вариант Авгурон Экстра. Здесь даже было представительство «Августа». Затем из-за изменившейся ситуации в сельском хозяйстве поставки этого препарата прекратились.

В начале прошлого года по инициативе заместителя начальника отдела продаж по странам СНГ «Августа» Марата Халиуллина началось сотрудничество между нашими компаниями. И я считаю, что мы достаточно успешно поработали над продвижением Авгурона Экстра, который производится на заводе «Август-Бел» в Беларуси, на хлопковые поля Узбекистана.

Но «Август» интересен для нас не только как поставщик дефолианта. У компании есть достаточно

большой перечень уже зарегистрированных в республике продуктов, которые нужны нашим фермерам. Как я уже сказал, в Узбекистане активно развиваются садоводство и овощеводство, начинают создавать кластеры по производству пшеницы, поэтому мы обоюдно надеемся на дальнейшее развитие наших отношений.

Уже в этом году нам поставили ряд продуктов для различных культур. Это гербициды Гамбит и Миура, инсектициды Борей Нео, Борей, Брейк, фунгицид Колосаль, который мы позиционируем, как препарат для защиты пшеницы от комплекса болезней, а также виноградной лозы от оидиума.

Также мы закупили протравитель семян Витарос, который можно использовать для предпосевной обработки семян хлопчатника против корневых гнилей и гоммоза, пшеницы против пыльной и твердой головни и корневых гнилей. Витарос, кроме того, положительно влияет на рост, развитие растений и помогает повысить урожайность хлопчатника.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора



З. Махмуджанов и президент компании «AgroVetHimoya» С. Инжеватов

Идет регистрация

Новые препараты - 2020

Ассортимент продукции «Августа» уже превышает 110 наименований. Но стремительно растущий и развивающийся аграрный рынок России постоянно требует новых, еще более прогрессивных решений по защите растений. Поэтому ежегодно специалисты компании разрабатывают и регистрируют новые высокотехнологичные продукты. В сезоне 2020 года должен завершиться процесс регистрации девяти препаратов. Расскажем о некоторых из них.

БАЛЕРИНА ФОРТЕ

Эффективность на максимум

Более 10 лет назад в России появился гербицид Балерина – уникальный инструмент для контроля основных сорняков в посевах зерновых колосовых культур. Успех этого гербицида – лидера российского рынка – был достигнут благодаря широкому спектру действия и «окну» применения препарата, а также одинаково хорошему контролю как однолетних, так и многолетних двудольных сорняков.

Большой опыт применения Балерины позволил разработать дополнительные рекомендации по ее использованию. Например, в случае сильной засоренности полей сорняками семейств Яснотковые и Фиалковые к Балерине необходимо добавить Мортиру или Бомбу.

А вот для успешного контроля вьюнка, видов бодяка, осота, полыни и падалицы подсолнечника (в том числе устойчивого к имидазолинонам и трибенурон-метилу), а также для сдерживания последующих «волн» падалицы на рынок выходит самодостаточный гербицид – Балерина Форте. Он относится к группе инновационных продуктов «Ехреструм», содержит три действующих вещества из разных химических классов с различным механизмом действия – сложный 2-этилгексилловый эфир 2,4-Д кислоты, пиклорам и флорасулам. Это увеличивает эффективность и продолжительность защитного действия Балерины Форте, а также предотвращает возникновение резистентности у сорняков.

Балерина Форте уничтожает надземную часть и корневую систему сорных растений. Ее можно применять до фазы второго междоузлия культуры и при температуре от 5 °С. Препарат не имеет ограничений в севообороте. Завершается его регистрация на пшеницу, ячмень, овес и кукурузу.

ПЛЕКТОР

Направленный спектр

Действующее вещество Плектора – диклосулам – зарегистрировано впервые в 2000 году. Препараты на его основе успешно применяют на посевах сои в развитых в аграрном отношении странах, например, в США и Бразилии. Скоро возможности этого активного ингредиента будут доступны и российским земледельцам.

Плектор поможет решить ряд «узких», но серьезных проблем с засоренностью однолетними двудольными сорняками при выращивании сои, начиная с самых ранних фаз развития культуры. К этому гербициду чувствительны коммелина, виды щирицы, марь белая, виды амброзии, канатник Теофраста, акалифа южная, виды молочая, горец птичий, горец почечуйный и др. Особенно важна высокая эффективность гербицида против злостного «соевого» сорняка – коммелины.

Плектор быстро проникает в сорные растения, останавливает их рост, обладает длительным почвенным действием на новые всходы. При этом препарат высокосе-

лективен для культуры и безопасен в севообороте.

Плектор – прекрасный партнер для составления баковых смесей с другими гербицидами, которые смогут полностью «закрыть» весь спектр сорняков на конкретном поле. Например, с Миурой, Квикстепом, Граминионом, Фабианом, Парадоксом, Корсаром, Симбой или препаратом Алсион (также в процессе регистрации). Плектор будет рекомендован к применению в смеси с поверхностно-активным веществом Адыю.

ИДИКУМ

Индивидуальный подход к защите картофеля

Как одновременно защитить картофель от основных болезней и вредителей, не составляя баковую смесь препаратов? Ответ на этот вопрос – инсектицидно-фунгицидный протравитель картофеля Идикум.

Он обеззараживает клубни, почву и обеспечивает защиту проростков благодаря комплексу действующих веществ с системным и контактным действием – ипродиона, имидаклоприда и дифенокконазола.

Протравитель одновременно защищает растения культуры от болезней (ризоктониоз, фузариоз) и вредителей (проволочки, колорадский жук, тли). Ипродион в составе препарата также проявляет высокую эффективность против фомоза и ооспороза картофеля, препятствует развитию антракноза. Кроме того, Идикум предотвращает развитие нематод в зоне своего действия. При этом препарат не угнетает культуру и не задерживает ее рост.

Идикум не имеет на рынке прямых аналогов, поэтому его включение в антитренированные программы защиты картофеля от болезней обязательно. Препарат относится к группе «Ехреструм».

ХЕТ-ТРИК

Семена и всходы – в полной безопасности!

С той же целью комплексной защиты – но только для зерновых культур – компания готовит к выходу инсектицидно-фунгицидный протравитель семян Хет-трик. Он содержит имидаклоприд, дифенокконазол и тебуконазол.

Препарат эффективно контролирует основные болезни семян и всходов зерновых культур благодаря сочетанию двух фунгицидных компонентов с различной динамикой передвижения в растении и надежным искореняющим и защитным действием. Спектр его фунгицидного действия – головневые заболевания, корневые гнили, плесневение семян, септориоз, сетчатая пятнистость, мучнистая роса (на ранних стадиях), а также снежная плесень. А инсектицидный компонент препарата защищает растения от серьезных повреждений жулицией, мухами, блошками и тлями.

Хет-трик действует и как росторегулятор, позволяя сформировать крепкие, сбалансированные по развитию корневой системы и надземной части проростки.

У препарата отличное сочетание цены и спектра решаемых проблем, не говоря уже об удобстве и технологичности его применения.

БАЛИЙ

Изумрудный цвет, патогенов – нет!

Специалисты научного центра и агрономы «Августа» стараются разрабатывать и предлагать земледельцам уникальные продукты, позволяющие поднимать рентабельность сельхозпроизводства на новый уровень. Поэтому еще одна новинка ассортимента компании – фунгицид Балий на основе пропионазола и азоксистробина – также относится к группе «Ехреструм».

Он содержит оптимальное сочетание действующих веществ из разных химических классов. Препарат будет выпускаться в форме концентрата микроэмульсии. Специально подобранные для него компоненты приводят к более высокой проницаемости действующих веществ в растения и, как следствие, к повышенной фунгицидной активности препарата. Эта уникальная формуляция уже знакома земледельцам по фунгициду Колосаль Про, лидеру рынка РФ.

Балий обеспечивает быстрое действие и длительную защиту пшеницы, ячменя, ржи, сахарной свеклы и винограда от всех основных заболеваний этих культур.

Одним из важных свойств фунгицида является озеленяющий эффект на культуру. Азоксистробин оказывает положительное физиологическое действие на растения, увеличивает усвоение азота, регулирует потребление воды, продлевает период вегетации за счет ингибирования процесса образования этилена (гормона старения) в растениях.

ЕЩЕ БОЛЬШЕ НОВИНОК

Кроме того, в 2020 году должен завершиться процесс регистрации у следующих препаратов.

Лазурит Ультра (метрибузин) – системный гербицид в жидкой форме суспензионного концентрата для борьбы с однолетними двудольными и некоторыми злаковыми сорняками на картофеле, томатах, сое, кукурузе и люцерне. Это новый технологичный в применении и высокоэффективный препарат в «линейке» Лазуритов.

«Линейку» Бицепсов пополнит **Бицепс 300** на основе десмедифама и фенмедифама. Он обладает более оптимальной концентрацией д. в. в препаративной форме по сравнению с Бицепсом 22. Новый гербицид обеспечит возможность с наименьшими затратами очистить от однолетних двудольных сорняков обширные площади свеклы.

Для защиты посевов сои, льна и зерновых культур от однолетних и некоторых многолетних двудольных сорняков появится гербицид **Алсион** (тифенсульфурон-метил). В посевах сои в сочетании с Корсаром Алсион увеличивает эффективность смеси против мари белой. Также он хорошо дополняет схему защиты льна масличного там, где недопустимо последствие на следующие культуры.



Действие Балерины Форте, 0,75 л/га на вьюнок через 45 суток после обработки



Слева – картофель из клубней, обработанных Идикумом, 4,5 л/га. Справа – контроль без обработки



Растения озимой пшеницы из семян, обработанных Хет-триком, 1,2 л/т



Растения сои из семян, обработанных Тирадой, 2,5 л/т

Из фунгицидов ожидается выход протравителя семян и фунгицида по вегетации **Тирада** (тирам и дифенокконазол). Этот препарат из группы «Ехреструм» по-настоящему многофункционален и может решить очень широкий спектр проблем на многих культурах.

Надеемся, что все новинки «Августа» помогут читателям газеты получить отличный урожай в новом сезоне!

Ольга РУБИЦ, Дмитрий БЕЛОВ
Фото отдела развития
продуктов компании «Август»

Практический опыт

Садоводство на подъеме



В. А. Лапшина, И. М. Зуева и И. В. Харитонов

Площади под плодовыми садами интенсивного типа в России бурно растут. Это относится и к предприятию ООО «Снежеток», расположенному в Первомайском районе Тамбовской области. О работе хозяйства рассказали агроном по защите растений Ирина Михайловна ЗУЕВА и главный агроном Вера Александровна ЛАПШИНА, а общую специфику плодоводства в Центральном Черноземье мы обсудили с менеджером-технологом Тамбовского представительства фирмы «Август» Иваном Вячеславовичем ХАРИТОНОВЫМ.

УСЛОВИЯ
ДЛЯ ПЛОДОВОДСТВА

Тамбовская и Липецкая области не относятся к южным территориям нашей страны, однако по ним проходит северная граница региона, производящего самые популярные яблоки и груши поздних сроков созревания (Лобо, Богатырь, Хани Крипс, Лигол). Плодовый сортимент Центрального Черноземья серьезно ограничен зимними температурами. Садовые культуры в Тамбовской области не только ежегодно рискуют подмерзнуть, но также постоянно страдают от недостатка влаги. Для яблони благоприятны регионы со среднегодовым количеством осадков в 900 мм (как в Беларуси и на Северном Кавказе), а на Тамбовщине их выпадает примерно вдвое меньше, 450 - 500 мм. Даже в Тульской и в Брянской областях условия увлажнения более благоприятны для плодоводства.

ИСТОРИЯ ХОЗЯЙСТВА

В советское время садоводство в Тамбовской области бурно развивалось и охватывало тысячи гектаров. Одним из самых успешных хозяйств региона в то время был совхоз «Снежеток». В шестидесятые годы прошлого века он «прирастал» на 100 - 200 га насаждений ежегодно и производил яблоки, вишню, ягоды, а кроме того, сам обеспечивал посадочным материалом себя

и многих соседей. Тогда здесь выращивали в основном испытанные зимостойкие сорта, главным образом - народной и российской селекции.

В архивных материалах сохранилась любопытная технологическая информация. Например, для успешной защиты яблони от болезней и вредителей в «Снежетке» 60 лет назад хватало семи пестицидных обработок за сезон. При этом в садах проводили множество ручных операций: помимо обрезки и съема плодов в совхозе чистили кору щетками, снимали зимующие гнезда вредителей, белили штамбы, накладывали и убирали ловчие пояса... Примерно в то же время в хозяйстве начали отходить от традиционной схемы посадки яблони 10 x 10 м и уплотнять насаждения до 6 x 4 м.

Однако в «перестроечные» годы крепкое хозяйство пришло в упадок. Сады были заброшены, а соответственно - состарились раньше срока, болели и зарастали березками и кленами. Но в начале «нулевых» «Снежеток» возродился к жизни.

«СНЕЖЕТОК», НАШИ ДНИ

Хозяйство поэтапно раскорчевало старые сады и заменило их на новые. В наши дни «Снежеток» сосредоточен исключительно на плодоводстве - производстве яблок; сады занимают около 1000 га. Все они интенсивного типа и находятся на капельном орошении, позволяю-

щем обеспечивать растения влагой без лишних расходов воды и добавлять удобрения или пестициды «в каплю». Почва в междурядьях содержится под задернением, а в приствольной полосе - под гербицидным паром.

Часть садов заложена саженцами на полукарликовых подвоях со схемами посадки 5 - 6 x 2 м. Опоры здесь не используют, потому что глубина и объем корневой системы полукарликов при такой площади питания позволяет деревьям выдерживать нагрузку урожаем. Остальные молодые сады - шпалерного типа. Яблони на карликовых подвоях там высажены в рядах, расположенных в 4 - 4,5 м друг от друга и с шагом 1 м в ряду. В таких насаждениях без опор уже не обойтись: они представляют собой бетонные столбы, установленные в рядах через каждые 10 м, на которых в два ряда натянута проволока. К ней прикреплены индивидуальные рейки, к которым и подвязывают саженцы. Верхний ряд находится на уровне 3 м, а нижний - на высоте штамба, к нему и прикрепляют шланги с капельницами.

Яблони формируют с веретеновидными кронами. Обрезку проводят ежегодно, в нее входит постоянная замена стареющих ветвей новыми и поддержание заданной высоты деревьев. Такие формировки позволяют эффективно исполь-

зовать потенциал каждого растения. Есть у «веретена» и другие преимущества по сравнению с традиционной разреженно-ярусной кроной: упрощенная технология обрезки, которую рабочие быстро осваивают и могут выполнять в хорошем темпе. Операцию еще больше ускоряет передвижная платформа, на которой располагаются обрезчики, и пневматические секаторы. Благодаря этому хозяйство успевает обрезать свою многотысячную «армию» деревьев до середины апреля.

Из всех обширных насаждений «Снежетка» пока плодоносили только 300 га. Самым старшим деревьям здесь всего по 13 лет. Примерно 100 га должны дать урожай в следующем сезоне или через год, а большую часть площадей занимают молодые сады, еще не вступившие в продуктивный возраст. И хотя доля плодоносящих насаждений пока далека от необходимых для доходности и обеспечения дальнейшего развития 75 % от площади, в хозяйстве ежегодно появляется не менее 100 га новосадов.

Достичь этого помогают субсидии, выделяемые государством на посадку интенсивных садов. Кроме того, абсолютно весь посадочный материал для собственных нужд хозяйство выращивает в своем питомнике. Причем использует свой же маточник клоновых подвоев, да и черенками обеспечивает себя самостоятельно. Агрономическая служба в «Снежетке» тоже под стать хозяйству: это активный и молодой, но очень профессиональный коллектив (например, И. М. Зуева - кандидат сельскохозяйственных наук).

ПОДБОР СОРТОВ

Для условий Тамбовской области нужны сорта, способные выдерживать морозы до минус 38 - 40 °С, противостоять иссушению и солнечной инсоляции при отрицательных температурах, стойкие к ледяной корке, не подпревающие под снегом, способные восстанавливать морозостойкость после оттепелей.

Однако современная «планка» требований к сортам плодовых культур выставлена очень высоко. Сорта должны отвечать запросам торговых сетей по многим критериям качества яблок. Для них важны транспортабельность, соответствие определенному калибру, цвет и внешняя привлекательность плодов. Если раньше на единичное пятнышко парши никто не обращал внимания, то сейчас всем нужны абсолютно чистые плоды. При этом сорта также должны быть пригодными к требованиям интенсивного садоводства.

Немудрено, что в этих условиях некоторые тамбовские хозяйственники рискуют и высаживают западноевропейские и канадские сорта. Они всем хороши, но их морозостойкость ниже, чем у традиционных сортов, и они могут пострадать при наступлении критически низких температур. Так и в «Снежетке» высаживают перспективные и высокопродуктивные сорта яблони (Хани Крипс, Лигол, Сан Райз). Помимо традиционных зимостойких сортов - Жигулевское, Антоновка обыкновенная, Богатырь, Лобо, Синап Орловский, Мечта и других. Выращивают здесь и сорт Спартак, так как на его небольшие яблочки есть свой спрос, например, они отлично подходят для детских учреждений.

Весь май, июнь и июль с периодичностью в 7 - 10 дней. С начала сезона всегда требуется много фунгицидных обработок против парши, а при прохождении определенных фаз развития яблони необходимо также работать против цветоеда, листоверток, долгоносиков и тли. Во второй половине лета нужно защищать сад от плодовой гнили, а значит - не обходиться без тщательного мониторинга лета бабочки при помощи феромонных ловушек. К августу плодовая гниль остается основным вредным объектом, и обработки проводят уже не еженедельно, а по мере необходимости.

В целом хорошие препараты для защиты сада выпускают многие фирмы-производители ХСЗР. Однако хозяйство еще не вошло в полную силу, ограничено в расходах, но при этом не может позволить себе пропустить обработки или сократить их число. В такой ситуации приходится искать оптимальное соотношение цены и качества, и здесь очень выручают «августовские» препараты, в том числе гербициды (например, Торнадо 500). В обработке по черному пару в сезоне, предшествующем посадке, хорошо показал себя Лазурит. В сезоне-2019 «Снежеток» начал полноценное сотрудничество с «Августом» и уже провел совместный опыт для сравнения действия пестицидов компании - Сэмпей, Герольд, Борей, Си-Рокко, Алиот, Раёк - с препаратами других производителей. Испытания на небольшой площади позволяют оценить, как работает то или иное средство защиты, и уже на основании результатов принимать решение о его «запуске» в производство.

Один из препаратов - инсектицид Борей - сразу же пришелся в хозяйстве «ко двору». Прошедшим летом он помог решить проблему с зеленой яблонной тлей в саду, которая неожиданно обострилась: по всей Тамбовской области было очень много тли, но фосфорорганические и пиретроидные препараты перестали с ней справляться в любых дозах, вредитель вообще перестал на них реагировать. В будущем в хозяйстве планируют использовать на яблоне инсектицид Борей Нео, получивший регистрацию к применению на этой культуре в 2019 году. В нем содержится не два действующих вещества, как в Борее, а три: это имidakлоприд, клотианидин и альфа-циперметрин. По мнению агронома по защите И. М. Зуевой, широкое применение имidakлоприда в тепличном хозяйстве и на картофеле заставляет ожидать развития резистентности и к нему, и «Август» совершенно правильно действует на опережение, добавляя в препарат вещества других классов.

Схема защиты садов спланирована заранее, но она все время уточняется в соответствии с текущей ситуацией. Агрономы «Снежетка» ведут мониторинг развития вредных объектов, а благодаря постоянной связи с менеджером «Августа» И. В. Харитоновым корректируют и уточняют ее, что позволяет успешно решать любые вопросы. Сотрудничество продолжается!

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

ООО «СНЕЖЕТОК»
Тел.: (475) 485-20-62
Иван Вячеславович ХАРИТОНОВ
Моб. тел.: (905) 122-79-29

ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ

В «Снежетке» защитные мероприятия начинаются в третьей декаде апреля, а затем продолжаются



Сад шпалерного типа «Снежеток»

Событие

«Августу» на Кубани – 25 лет!



Сотрудники Краснодарского представительства «Августа» вместе с партнерами на Дне поля в ООО «Заря» в июне 2019 года

В ноябре представительство компании «Август» в Краснодаре отмечает 25-летие. Как проходило становление коллектива, что нового привнесли «августовцы» на высококонкурентный пестицидный рынок Кубани, чего удалось добиться? Об этом рассказывает ведущий сотрудник представительства и руководители партнерских компаний «Августа» в регионе.

Менеджер по ключевым клиентам Краснодарского представительства «Августа» Виктор Николаевич ТЫРИН: «Наше представительство было открыто в конце 1994 года, однако фактически «Август» начал работу с хозяйствами края раньше, в Тбилисском районе. Начинали с того, что арендовали комнату в правлении колхоза «Кавказ» в станице Тбилисская, там работали вахтовым методом приезжавшие из Москвы сотрудники Андрей и Елена Шуркины, Михаил Боровой и др. Позднее в станице был арендован склад для хранения препаратов, к нам пришли местные сотрудники.

Первым нашим партнером стал, естественно, колхоз «Кавказ», потом к нему добавились ОПХ «Кубань» Гулькевичского района и другие хозяйства. С первых шагов мы старались не просто зарабатывать деньги, но и стать нужными для своих клиентов, надежными помощниками и настоящими партнерами. Делать это было непросто, потому что рынок пестицидов в крае был поделен между западными компаниями, которые имели здесь свои большие представительства, дилерские фирмы и успешно продвигали импортную продукцию. В первые годы нам помогало отчасти то, что часть затрат (до 30 %) на препараты отечественного производства субсидировалась государством.

Мы сделали правилом работы не просто вовремя поставлять нужные препараты хозяйствам, но и помогать им решать возникающие проблемы на полях, вести консультативную поддержку, а позднее и постоянное технологическое сопровождение поставляемых препаратов. С тех пор это стало для нас плановой практикой, многие фирмы начали в этом брать с нас пример. Причем мы не ограничивались только вопросами защиты растений, но и консультировали по всем вопросам земледелия. Постепенно мы отработали свою фирменную «августовскую» систему работы с партнерами, и она нас не подводила. Несмотря на то, что мы в 2000-х годах не раз переживали трудные времена.

Нам удалось преодолеть пренебрежение некоторых сельхозпроизводителей к препаратам российского производства, доказать, что они не хуже импортных, а по цене и за-

тратам – выгоднее. Чтобы на деле убедить земледельцев в этом, закладывали большое количество демонстрационных опытов в хозяйствах. В последние годы организуем много Дней поля, в том числе один крупный краевой (сначала его проводили на базе ООО «Нива Кубани» Брюховецкого района, а сейчас – в собственном хозяйстве «Августа», ООО «Заря» Тбилисского района), и несколько семинаров поменьше, например, по выращиванию винограда в ООО «Фанагория». К тому же свои Дни поля проводят наши дистрибьюторы.

Нам в последние годы удалось выстроить надежные партнерские отношения с такими сильными дистрибьюторскими компаниями, как «ХимАгро Групп», «ЮгАгроХим», «Агрологистик», «Кристалл-Азот», а также сформировать большую группу партнерских хозяйств. Среди них можно назвать хозяйства ГК «Доминант», холдинга «АгроГард», «Нива Кубани» и «Лебяжье-Чепигинское» Брюховецкого, «Имени Ильича» Ленинградского, «Кавказ» Тбилисского, «Заря» Тихорецкого, «Кубань» Кореновского, «Агрофирма Имени Ильича» Выселковского районов и др.

Наши сотрудники показали себя квалифицированными специалистами, способными решать все проблемы, возникающие на полях. Даже при том, что в большинстве кубанских хозяйств работают высококлассные, опытные агрономы, консультации наших технологов всегда востребованы. А технологическое сопровождение «Августа» фактически является гарантией чистоты посевов от сорняков, болезней и вредителей, высокого урожая».

Региональный главный агроном ГК «Доминант» Александр Дмитриевич ГАРМАШ: «От души поздравляю компанию «Август» с 25-летием ее Краснодарского представительства! Наше сотрудничество началось около десяти лет назад. Тогда мы в хозяйствах ГК «Доминант» приобретали только импортные пестициды для защиты растений, а в 2008 - 2009 годах с помощью сотрудников Краснодарского представительства начали постепенно испытывать на своих полях СЗР фирмы «Август». И в течение двух лет убедились в том, что они нисколько не уступают по качеству и эффективности продуктам «великих» компаний, но они намно-

го дешевле и выгоднее. Я сам тогда испытывал препараты «Августа» и убедился в этом не раз. Вскоре мы почти полностью перешли на них.

На Кубани «Доминант» ведет сельхозпроизводство на 58,5 тыс. га в четырех хозяйствах, в нашем ведении еще одно предприятие в Ростовской области. Основная культура у нас – сахарная свекла, сейчас (первая декада октября – прим. ред.) убрали ее только на 56 % площадей, остается еще более 8,5 тыс. га. На первых полях накапывали корнеплодов по 450 ц/га в зачете, а сейчас ведем уборку с урожайностью 500 - 600 ц/га. Осимой пшеницы намолотили в среднем по 63 ц/га (в хозяйствах от 60 до 69 ц/га), всех зерновых – 65 ц/га, кукурузы – по 60 ц/га. Конечно, это не самые высокие наши результаты, сказалась сильная летняя засуха.

В целом, сотрудничество с «Августом» для нас экономически выгодно, оно позволяет снизить затраты, повысить рентабельность производства. Специалисты компании постоянно присутствуют на полях «Доминанта», консультируют наших работников, это позволяет повысить стабильность урожаев по годам. Мы можем быстрее внедрять новинки, находить правильные решения.

В наших хозяйствах хорошо знают многих сотрудников Краснодарского представительства. Общение с ними всегда очень полезно и информативно, мы благодарны «августовцам». Желаю фирме процветания, новых препаратов, расширения сотрудничества!»

Директор ООО «ХимАгро Групп» Роман Валерьевич КОРОТАЕВ: «Наша дистрибьюторская компания была создана в 2007 году при участии «Августа». Мы занимаемся поставками хозяйствам ХСЗР, семян, удобрений, сельхозтехники, а также оказываем услуги по опрыскиванию посевов своими машинами. Работаем в хозяйствах Приморско-Ахтарского, Славянского, Калининского, Отрадненского, Ленинградского районов, Адыгеи и др. Постоянно наращиваем свои обороты.

Основной наш партнер – «Август», который оказал нам большую помощь в становлении на первых порах, и сейчас помогает во всем. Мне в «августовцах» импонируют прежде всего компетентность и открытость, готовность помочь. У нас 25 сотрудников, есть опытные агрономы, но когда агрономической компетенции не хватает – обращаемся к «Августу» и всегда получаем помощь. Такие ситуации встречаются часто. Компания даже проводит для нас семинары.

В целом для нашего бизнеса «Август» является своеобразным локомотивом – вслед за препаратами для защиты растений мы по просьбам клиентов стали развивать продажи других ресурсов для растениеводства, и достаточно успешно. Качественно поставляемых препаратов «Августа» наши клиенты вполне довольны, претензий никаких. Так что на примере «ХимАгро Групп» хорошо видно, что с «Августом» действительно «расти легче».

Мы вместе с «Августом» организовали для ведущих клиентов поездку на завод компании в Беларуси, и люди были очень довольны тем, что своими глазами увидели, как производятся применяемые ими препараты. Они восхищались уровнем производства, его культурой, чистотой в цехах и т.д. Сейчас наши клиенты высказывают желание посетить новый завод «Августа» в Татарстане, будем с «августовцами» готовить новую поездку.

Этот сезон для наших клиентов сложился достаточно удачно. Как всегда, отлично сработали такие популярные и проверенные препараты как гербициды Балерина, Миура, фунгициды Колосаль и Колосаль Про, инсектициды Борей и Борей Нео, протравители Оплот Трио, Табу и Табу Супер и др. В целом по большинству полевых культур препараты «Августа» позволяют решить все проблемы, а вот по плодовым компаниям надо бы расширить свой ассортимент. Такое пожелание высказывают многие агрономы.

А я пожелаю «Августу» – и всей компании, и ее кубанской команде – дальнейшего развития. В последние годы компания набрала хорошие обороты, все мы это отмечаем. Не останавливайтесь на достигнутом!»

Директор ООО «Станция защиты растений» Лилия Федоровна СЛЕНЕНКО: «Август» – лидер по продажам ХСЗР в нашей стране, это объективно лучшая компания в отрасли, и я очень рада, что работаю с ней. И наши продажи «августовских» препаратов хозяйствам края постоянно растут.

С «Августом» удобно работать, потому что это крупная компания, у нее большой ассортимент, и нужные препараты всегда есть в наличии. К тому же есть большой склад в ст. Тбилисская, до которого нам из Усть-Лабинска совсем недалеко. Это очень важно, потому что в сельском хозяйстве часто препарат бывает востребован сегодня – завтра, а через три дня он уже никому не нужен. Так у нас часто складывается при авиаобработках против совки на кукурузе, против клопа на под-

солнечнике и др., когда инсектицид надо подвезти срочно. У других компаний таких складов нет, препарат надо заказывать с поставкой через неделю и больше, когда обрабатывать порой уже нет смысла.

Я благодарна «Августу» за то, что эта компания впервые вывела на наш рынок очень эффективные смеси препараты с д. в. из разных химических классов, которые сразу получили огромную популярность в производстве, позволили повысить биологическую эффективность обработки, улучшить фитосанитарную обстановку на полях. Это, например, инсектициды Борей и Борей Нео. Они особенно пригодились в последние два - три года, когда у нас стало отчетливо сказываться потепление климата. Уменьшается количество осадков, более неравномерным становится их распределение, март и апрель теперь, по сути, летние месяцы, очень жаркие, вредители быстрее проходят фазы своего развития. В этом сезоне в июне - июле было три недели с температурой до 42 °С.

В таких условиях многие инсектициды, даже от мировых производителей, заметно снизили эффективность. И вот тут на выручку пришли смеси препараты «Августа» – Борей, а потом и Борей Нео, которые помогли решить проблему.

Этот сезон в наших партнерских хозяйствах складывается неплохо, без больших провалов, урожаи приличные, даже с учетом вспышки хлопковой совки. Разве что немного подвели соя и кукуруза. Ну а осимой пшеницы почти везде урожаи на уровне 60 ц/га и более. В стабильности успехов земледельцев Кубани, конечно, есть заслуга «августовских» препаратов, а в первую очередь – менеджеров и технологов компании.

Мне нравится общаться с «августовцами», среди них много толковых, вдумчивых, классных специалистов, от которых узнаешь много нового. Это, например, Светлана Владимировна Кононенко, Александр Георгиевич Лукьяненко, Сергей Иванович Соловьев и другие. Они мобильны, оперативны, очень дружелюбны, нацелены на результат.

Краснодарской команде «Августа» желаю более широкого продвижения на кубанские поля, а «большому» «Августу» – побольше новых, оригинальных, а также смесевых препаратов – они помогают производителям решать много проблем».

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото Л. Макаровой

Опасный фузариоз

Грибы из рода *Fusarium* не только снижают всхожесть семян, но также приводят к накоплению в зараженном зерне опасных для человека и животных микотоксинов. О патогенных фузариевых грибах и мерах борьбы с ними нужно знать каждому агроному. Мы уже не раз освещали эту тему в нашей газете, а сейчас о ней рассказывает ведущий научный сотрудник лаборатории микологии и фитопатологии ВИЗР Татьяна Юрьевна ГАГКАЕВА.



Т. Ю. ГАГКАЕВА в лаборатории

ПРОБЛЕМА

Фузариоз зерна не только вызывает прямые потери урожая и снижает всхожесть семян вплоть до полной ее потери. Некоторые распространенные виды грибов рода *Fusarium* продуцируют токсичные метаболиты – микотоксины. Присутствуя в зерне, они делают его непригодным для использования на пищевые и кормовые цели. В России установлены предельные нормы содержания следующих фузариотоксинов: дезоксиниваленол (ДОН) в зерне, используемом на пищевые цели, пшеницы – 0,7 мг/кг, ячменя – 1, на кормовые цели – 1; Т-2 токсин – 0,1; зеараленон (ЗЕН) – 1; фумонизины в сырой кукурузе на пищевые цели – 4, а на кормовые – 5 мг/кг. Если содержание любого из этих веществ будет превышать данные нормы, продукция признается непригодной к использованию. Микотоксины – стойкие соединения, при температурной обработке они не разрушаются, поэтому употребление приготовленной из некачественного зерна пищи грозит людям или животным ухудшением здоровья.

Фузариоз не всегда проявляет себя внешними изменениями зерна, а микотоксины не оказывают влияния на его вкус или запах, поэтому обнаружить их можно только при помощи аналитических методов.

«ПОРТРЕТ» ПАТОГЕНА

Видов грибов *Fusarium* много, они распространены повсеместно и бывают не слишком похожими друг на друга. Эти организмы встре-

чаются на различных субстратах, обитают на растительных остатках и в почве, а заражают разнообразные виды растений.

Фузариевые грибы в природе присутствуют всегда, но вредоносными они становятся только при определенных условиях. Среди них довольно мало видов, специализированных к зерновым культурам, а характеризующихся патогенными свойствами – еще меньше. Однако всеми современными приемами хозяйствования мы сами создаем условия, способствующие усилению доли агрессивных видов.

Грибы рода *Fusarium* хорошо адаптированы. Поэтому при возделывании восприимчивых сортов, использовании некачественных семян и при плохо обработанной почве эти грибы найдут возможность заселить растения в любых условиях, и проблема фузариоза все равно возникнет. Однако особенно остро она стоит в тех регионах, где выпадает много осадков во время прохождения зерновыми восприимчивых к заражению фаз развития: колошения, цветения и созревания.

Видовой состав грибов на зерне зависит от условий, складывающихся в течение сезона. Обычно при условии повышенной влажности в период колошения и созревания зерновых преобладает грибок *Fusarium graminearum*, продуцирующий ДОН и ЗЕН. А в засушливых условиях преимущество получают виды *F. sporotrichioides* и *F. langsethiae*, загрязняющие продукцию Т-2 токсином. Также в последние годы на зерне пшеницы, ячменя и овса, то есть на зерновых колосо-

вых культурах, часто обнаруживаются *F. verticillioides* и *F. proliferatum* – грибы-продуценты фумонизинов. Ранее они обычно встречались на кукурузе и загрязняли ее зерно.

Благодаря широкому адаптационным возможностям фузариевые грибы выживают даже в отсутствие растения-хозяина. Безусловно, насыщение севооборотов зерновыми культурами способствует усилению инфекционного фона на конкретном поле. Но фузариевые грибы сохраняются и при возделывании незерновых предшественников, на фоне высокой засоренности полей или даже при полном отсутствии вегетирующих растений, поскольку способны вести сапротрофный образ жизни на растительных остатках, в почве. Многие виды способны образовывать хламидоспоры – толстостенные клетки, которые могут выживать в неблагоприятных условиях на протяжении нескольких лет.

Споры грибов с поверхности почвы попадают на листья в нижней части растения и развиваются в листовых влагалищах, где задерживается влага. Оттуда новое спороношение грибов поднимается с потоками воздуха выше и заражает колос. Самый уязвимый момент для проникновения грибов в ткани колоса совпадает с началом цветения и появлением пыльников, которые служат благоприятным субстратом для роста грибов, хотя заражение возможно и позже, вплоть до созревания. Насекомые-вредители могут разносить споры и способствовать проникновению инфекции внутрь растительной ткани.

Зараженное зерно часто не всходит или дает больной проросток с признаками корневой гнили. Ожидать в такой ситуации полноценного урожая не приходится. Такое ослабленное растение может вырасти стерильным «белокосым» и превратиться в дополнительный источник инфекции.

Усилению проблемы фузариоза и загрязнению зерна микотоксинами способствуют применяемые сейчас севообороты, насыщенные зерновыми культурами. Огромные площади генетически однородных растений очень «нравятся» этим патогенам. Получая невероятно высокие урожаи зерновых, нужно понимать, что растения становятся более восприимчивыми, отдавая все свои

ресурсы для получения зерна в ущерб собственной устойчивости.

КАК БОРОТЬСЯ

В первую очередь нужно использовать все возможные способы снижения запаса инфекции. Помогает старая добрая подготовка почвы с оборотом пласта: она перемещает зараженные растительные остатки на глубину не менее 7 - 10 см, где они разлагаются, а заселяющие их грибы погибают. А при применении минимальных и «нулевых» технологий фузариевые грибы остаются на поверхности, размножаются на растительных остатках, в результате чего инфекционная нагрузка на выращиваемые растения резко возрастает. Посев зерновых по зерновым или по кукурузе тоже существенно увеличивает риски, поэтому продолжительные севообороты, не перенасыщенные зерновыми культурами, – важная и необходимая часть профилактики фузариоза.

Так как грибы способны инфицировать не только культурные растения, но и множество видов однодольных и двудольных сорняков, защита от сорной растительности помогает улучшить фитосанитарную ситуацию на поле. При этом бороться с сорняками лучше на ранних стадиях их развития, чтобы после химпрополки минимизировать объем растительных остатков,

сейчас хозяйства прекратили практику создания переходящих фондов семян. Раньше они очень выручали: во время хранения зерновки успевали подсохнуть, что приводило к гибели части заселяющих их патогенов. Чем больше пауза между уборкой и посевом, тем заметнее снижается запас инфекции. Следует знать, что влажность зерна при хранении не должна превышать 12 - 14 %, поскольку при более высоком содержании влаги в зерновках грибы, способные привести его к полной непригодности, продолжают развиваться. Для уменьшения зараженности очень важно своевременно убирать урожай и не пренебрегать его доработкой: очисткой, сортировкой и сушкой.

Семена обязательно должны быть протравлены эффективными фунгицидами. Здесь главное – качественное нанесение и использование средств, помогающих препарату лучше держаться на зерновках. Хорошо, если протравитель обладает системным действием и не только покрывает поверхность семян, но и проникает в проросток.

Фунгицидные обработки во время вегетации необходимы в большинстве случаев. Причем всегда следует иметь в виду, что симптомы поражения колоса фузариевыми грибами могут быть неочевидными. Если погодные условия складываются благоприятно для развития



Это зерно заражено фузариевыми грибами

служущих субстратом для фузариевых и прочих грибов. К тому же свободные от сорняков посева лучше проветриваются, и условия для развития патогенов в них менее благоприятны по сравнению с засоренными участками.

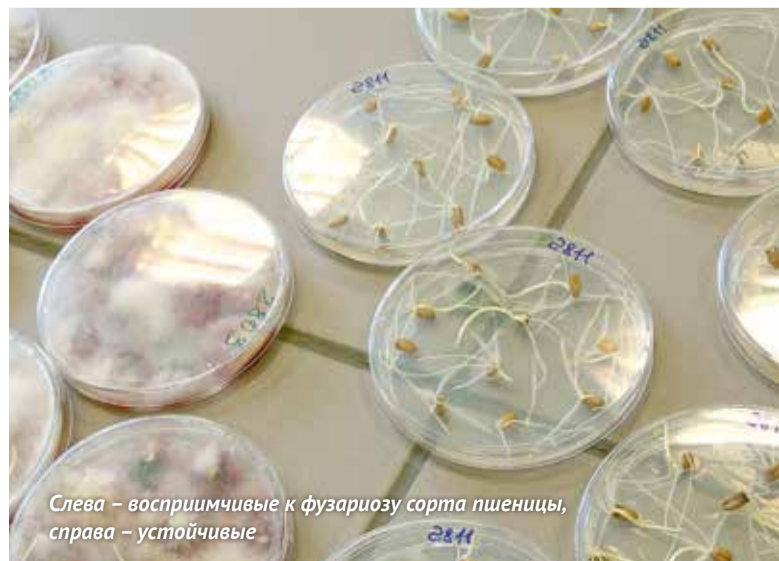
Кроме агротехнических методов, которые снижают запас инокуляма на поле, важно возделывать устойчивые к фузариозу сорта. Например, на юге России широко районированы сорта озимой пшеницы селекции краснодарского «Национального центра зерна имени П. П. Лукьяненко», где селекция на устойчивость к фузариозу идет уже не менее двадцати лет. И наши южные хозяйства спасаются от эпифитотий болезни во многом благодаря устойчивым сортам. Однако их возделывание не отменяет ни одной из мер профилактики и защиты пшеницы, ведь даже устойчивые генотипы не могут противостоять высокому инфекционному фону.

Для посева следует использовать только качественный семенной материал. К большому сожалению,

этих патогенов, то даже при выращивании относительно устойчивых сортов без фунгицидов не обойтись. При этом важно не только выбрать препараты с действующими веществами, эффективно подавляющими рост и токсинообразование грибов. Проводить обработки нужно своевременно, начиная уже с фазы флаголиста (так мы снимаем часть инокуляма). В сложных случаях может потребоваться до трех обработок только по колосу. Причем большое значение имеет качество нанесения фунгицидных препаратов на сам колос, который имеет сложную конфигурацию.

Не стоит забывать про роль насекомых в инфицировании растений. Поэтому применение инсектицидов может в определенной степени помочь в контроле распространения фузариоза.

Защита зерновых от фузариоза нередко обходится совсем недорого, но если ей пренебречь, то можно получить урожай зерна, который нельзя будет использовать ни на какие цели.



Слева – восприимчивые к фузариозу сорта пшеницы, справа – устойчивые

Микотоксинов – нет: 5 советов от «Августа»

1 Чтобы снизить вероятность возможного заражения озерных зерновых культур после посева, рекомендуется начинать сев только после снижения температуры почвы ниже 16 °С. В таких условиях повреждаемость насекомыми-вредителями тоже уменьшается. Яровые зерновые следует сеять как можно раньше, пока температура почвы относительно низкая.

2 Для получения дружных сильных всходов и здоровых растений очень важно использовать семена высоких репродукций: элиты или первой репродукции. Если же в силу экономических обстоятельств или других факторов сельхозпроизводители направляют подобный материал для последующего размножения, то уход за любыми семеноводческими участками должен предусматривать полноценную защиту будущего зерна от заражения патогенами, в том чис-

ле и грибами рода *Fusarium*. Также необходимо, чтобы полученные семена отвечали высоким требованиям по показателям чистоты, массы и энергии прорастания.

3 Семенной материал нужно обязательно протравливать фунгицидными препаратами. Идеально, если данная операция будет выполнена на стационарных машинах или на семенных заводах, где обеспечивается высокое качество протравливания. Не стоит ограничиваться поточным смешиванием раствора фунгицида с ворохом зерна, содержащего пыль, семена сорняков, чешуйки, ости – так можно получить существенную примесь семян, на которых препарата попало недостаточно или совсем не попало. В последующем такие семена будут равномерно распределены по полю и превратятся в очаги инфекции. Рекомендуемые протравители: **Виал ТрасТ, Виал Трио, Терция, Синклер + Оплот.**

4 В посевах нельзя допускать развития сорняков, которые могут быть резервуарами инфекции. На пшенице и ячмене следует использовать гербициды: **Балерина Супер, Бомба, Ластик Экстра, Ластик Топ, Мортира, Деметра.**

5 Необходимо использовать фунгициды во время вегетации. Это может снизить развитие фузариоза на 50 - 80 % и уровни ДОН на 30 - 40 %. Исследователи также обнаружили, что фунгициды, нацеленные на борьбу с фузариозом, помогают улучшить качество зерна и урожайность даже на тех зерновых, на которых эта болезнь не развивалась, поскольку препараты защищали листья от других заболеваний, и это положительно влияло на растения. Сегодня наиболее эффективные действующие вещества для борьбы с фузариевыми грибами – пропиконазол, метконазол и тебуконазол (**Колосаль**). Очень важно применять препа-

раты вовремя. Если есть возможность выполнить обработку за один - два дня, то ее начинают, когда колосья пшеницы находятся на ранних стадиях цветения, то есть когда пыльники видны на 25 - 50 % колосьев. Этот момент обычно наступает через промежуток в один - четыре дня (в зависимости от температуры воздуха) после того, как большинство колосков полностью вышли. Если обработка займет больше двух дней, то лучше стартовать с ней в момент, когда заколосится 80 % главных стеблей. Тогда с высокой долей вероятности основная часть обработки попадет на начало цветения. Большое значение имеет правильная настройка опрыскивающей техники. Следует использовать сопла и давление, которые обеспечивают мелкий или средний размер капель от 275 до 350 микрон, а распылитель должен быть откалиброван для подачи рабочего раствора в норме 150 - 300 л/га. Для достижения наи-

лучших результатов штангу нужно установить с учетом высоты культуры. Сопла плоских распылителей должны быть наклонены вперед на 30 градусов от горизонтали – направлять сопла под прямым углом к обрабатываемой поверхности ни в коем случае нельзя. При скорости движения ниже 9 км/ч сопла могут быть попеременно направлены вперед и назад.

Подготовила Елена ПОПЛЕВА
Фото Т. Гагкаевой,
Е. Поплевой

Контактная информация

Лаборатория микологии и фитопатологии имени А. А. Ячевского ВИЗР
Тел.: (812) 333-37-64
Дмитрий Александрович БЕЛОВ, начальник отдела развития продуктов компании «Август»
Тел.: (903) 109-77-69

Агроном агроному

«Поле онлайн»: как работает технология

Сезон-2019 оказался как никогда пестрым на резкие колебания метеофакторов не только «по географии», но и по времени. То есть и сидя на одном месте, и передвигаясь с одной территории на другую, вы везде получали почти полный набор погодных катаклизмов: засух, ливней, заморозков – и все в самый неподходящий момент. Что ж, в такие сезоны особенно отчетливо видно, как работает выбранная технология выращивания культуры, какие у нее возможности, «настройки», «узкие места», потенциал.

В полной мере теперь может оценить выбранную технологию выращивания ярового рапса менеджер одного из иркутских полей-онлайн, опытный агроном **Сергей Мирвода**. Погода в сибирских областях и в Казахстане устроила этой культуре (и технологиям, и людям) настоящее испытание на прочность. И вот сезон позади, пришло время уборки, ее начали 15 сентября. «Как по заказу», пошли дожди, что усложнило и без того непростые условия обмолота. Почва была переувлажнена, семена рапса с поля поступали с влажностью 14 - 17 %.

В СХ ОАО «Белореченское», где работает агрономом С. Мирвода, давно сделали ставку на рапс и создали инфраструктуру – посту-

пающий урожай сушат на двух сушилках, затем перерабатывают на масло и жмых для КРС. Масличность семян после сушки составляет 43 - 45 %. Полученное масло хранят в цистернах до реализации. Ну а урожай составил 17 ц/га – рассчитывали на большее, но в таких условиях многие и этого не смогли получить.

Теперь несколько слов о технологии, которая в явно неблагоприятный год обеспечила сносный урожай. Весна была засушливой, причем дефицит влаги в почве отмечался с осени прошлого года. Посеяли рапс 4 мая посевным комплексом «Амазон», глубина заделки семян 4 - 5 см. Использовали сорт Герос, норма высева семян – 3,6 кг/га. Удобрения вносили одновремен-

но с посевом. 19 - 20 мая появились всходы рапса, еще через неделю – настоящие листья. В начале июня пришло тепло, а с ним – блошки и сорняки. Против первых применили трехкомпонентный инсектицид Борей Нео, против сорняков – гербициды Галион и Миура.

В репортаже 20 июня Сергей показывает, как сработали гербициды, как скручиваются и чернеют сорняки... и как обнаруживаются первые личинки капустной моли. Одновременно началась бутонизация рапса, появились первые цветки, а с ними, без задержки – цветоед, а также луговой мотылек... Применили двухкомпонентный инсектицид Борей, который хорошо придавил мотылька, а вот с капустной молью пришлось еще повозиться.

«Вредитель это достаточно серьезный, – отмечал С. Мирвода в репортаже 8 июля. – Одновременно на поле он присутствует в разных фазах – имаго, гусеница, кладки яиц, личинка в коконе. Поэтому очень важно точно выбрать время проведения обработок». Далее он в нескольких сообщениях рассказывает о борьбе с капустной молью. 17 июля (начало образования стручков) против нее применили трехкомпонентный Борей Нео. Для профилактики основных болезней рапса одновременно использовали фунгицид Колосаль Про. 22 августа Сергей отмечает, что высота растений составляет 115 - 125 см, состояние посева удовлетворительное, корневая система хорошо развита, болезней и сорняков не видно, идет созревание семян... И так до самой уборки. Технология не подвела.

А вот что рассказал 15 октября менеджер-технолог по Северо-Казахстанской области **Николай Парунов**: «Подождал финал процесса выращивания подсолнечника на нашей экспериментальной площадке в ТОО «Ак-Жер 2010». Последней



После Сухоев подсолнечник идеально готов к уборке

операцией на поле-онлайн культуры стала десикация препаратом Сухоев, 2 л/га. Погода стояла солнечная, днем столбик термометра поднимался до 25 °С, ночью опускался до 8 - 10 °С. При таких благоприятных для осени погодных условиях действие Сухоева усилилось, и десикант со своей задачей справился на отлично. Подсолнечник перед уборкой находится в фазе ВВСН 97 - 99 (отмирание).

И далее Н. Парунов напоминает о ключевых элементах технологии выращивания подсолнечника на своем поле-онлайн. Здесь на 110 га после чечевицы 7 мая посеяли гибрид PR63LE10 (устойчивый к трибенурон-метилу). На третий день после посева поле обработали гербицидом сплошного действия Торнадо 500, 2 л/га. В фазе второй - третьей пары настоящих листьев культуры (9 июня) провели опрыскивание гербицидом на основе трибенурон-метила, к которому для усиления добавили ПАВ Адыо, 0,1 л/га. Против злаковых сорняков применили гербицид Миура, 1 л/га. С целью профилактики в середине июля, до фазы цветения, в баковой

смеси использовали инсектицид Борей, 0,13 л/га и фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га. Ну и далее – уборка, которую выполнили 8 октября комбайнами Claas Tukano 450 и ACROS 595 plus. Урожай подсолнечника составил 25,6 ц/га.

Комментируя этот результат, Н. Парунов отметил: «Главное, что задача, которая стояла перед нами, выполнена. Получен отличный урожай, который свидетельствует о том, что при выполнении всех операций с высоким качеством и в оптимальные сроки препараты фирмы «Август» и все другие ресурсы интенсификации в рамках данной технологии сработали с высокой эффективностью».

Наш портал «Поле онлайн» содержит много таких блогов «августовских» технологов с анализом своих агрономических действий на полях-онлайн в этом «неповторимом» сезоне. В них есть, что взять на заметку каждому агроному. Приглашаем на www.pole-online.com!

Виктор ПИНЕГИН
Фото С. Мирводы и Н. Парунова



Уборка рапса на иркутском поле-онлайн

Встречи

«Август-Алабуга»: первые гости



На фоне завода



В цехе по производству канистр



Фасовочная линия



В заводской лаборатории

Одними из первых посетителей нового завода компании «Август» по производству ХСЗР «Август-Алабуга» в Республике Татарстан стали специалисты из хозяйств Удмуртии и Пермского края. Эта поездка состоялась 8 октября.

Инициатором ее выступило представительство «Августа» в Ижевске. В составе делегации было 19 человек – руководители и главные агрономы сельхозпредприятий: агрофирмы «Труд» и ООО «Русь» Пермского края и СПК «Кожильский» Глазовского, СПК имени Мищурина Базинского, СПК «Свобода» Увинского, СПК «Чулыровский» Игринского, СПК «Родина» Граховского, ООО «ЛИД» и АО «Путь Ильича» Завьяловского и СПК «Надежда» Малопургинского районов Удмуртской Республики, а также специалисты дилерской компании «Компак».

Для гостей была проведена экскурсия по заводу. Они смогли увидеть и оценить масштабы производства, а также ультрасовременное оборудование и технологии, ознакомились с устройством складских помещений и лабораторий заводского научного центра.

Рассказывает глава представительства «Августа» в Ижевске Константин Холодков: «Если сравнить расстояние до нового завода, скажем, от Казани, то получится, что мы в Ижевске расположены даже ближе к нему. А одно из наших крепких партнерских хозяйств – СПК «Родина» Граховского района – и вовсе рядом с заводом, всего в 12 км. Так что все мы в Удмуртии с огромным интересом следили за ходом строительства предприятия «Август-Алабуга»,

ездили посмотреть, как возводятся его стены, завозится и монтируется оборудование, обустраивается территория и т.д. Тем более что многие сельхозпроизводители в республике хорошо относятся к «Августу», применяют препараты фирмы, являются нашими клиентами и партнерами, а часто и друзьями.

Поэтому, когда стало возможным организовать поездку на завод, то желающих сразу нашлось много. Мы сели в автобус и всего через три часа были уже на территории Особой экономической зоны «Алабуга», где расположен завод. Встретил нас сам его директор Владимир Львович Алин, он радушно принял нашу делегацию, подробно рассказал о том, как задумывался завод, как начиналось и велось строительство, какие трудности пришлось преодолеть... Он показал нам фильм о запуске завода. Мы увидели и почувствовали, что у предприятия началась великолепная история, складывается прекрасный коллектив, у него огромное будущее.

Ну а потом была незабываемая экскурсия по заводу. Надо сказать, что мы со своими партнерами уже побывали на двух заводах «Августа» в Чувашии и Беларуси и могли сравнить их с третьим. Новый завод компании поражает масштабами, полной автоматизацией, чистотой и тишиной. Людей практи-

чески не видно, в огромном цехе может быть всего два-три человека, в то же время все работает, продукция перемещается с линии на линию. Аппараты выдувают канистры, они тут же идут на технологические линии, где наполняются препаратами, складируются, затариваются с помощью промышленных роботов... Надолго мы задержались в заводской лаборатории, задали много вопросов ее руководителю, посмотрели, например, как работает биосерная мельница.

Когда мы в конце экскурсии обменялись мнениями, то выяснилось, что все получили огромное впечатление от увиденного и услышанного. Ведь специалисты хорошо понимают, что все это построено для них, для того, чтобы они могли получать от «Августа» и применять на своих полях лучшие, самые современные препараты для защиты растений. И производится все это не где-то далеко за морем, а совсем рядом, все можно увидеть своими глазами и потрогать своими руками».

Напомним, что компания «Август» вложила в строительство предприятия 4 млрд руб., его официальное открытие состоялось 28 июля текущего года. Завод «Август-Алабуга» построен по уникальному проекту «все под одной крышей». Производство представляет собой единое огромное здание.

Через несколько лет «Август-Алабуга» выйдет на проектную мощность и станет самой большой производственной площадкой компании, превысив по объему выпускаемой продукции мощности двух других заводов, вместе взятых.

«Поле Августа»
Фото: «Агропром Удмуртии»

Уверенность в результате

Крейцер®
никосульфурон, 650 г/кг +
+ тифенсульфурон-метил, 60 г/кг +
+ флорасулам, 40 г/кг

С нами расти легче
www.avgust.com

expectrum
инновационные продукты

Новый надежный и простой в применении трехкомпонентный послевсходовый гербицид на кукурузу

Контроль широкого спектра двудольных сорняков.

Продолжительный период защитного действия против злаковых сорняков.

Мягкое действие на культуру.

Безопасность в севообороте.

Низкая норма расхода и технологичность применения.

Оптимизация затрат при реализации потенциала урожайности культуры.

avgust
crop protection

