

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Декабрь 2019 №12 (194)**

С нами расти легче



Поле и интеллект

Уважаемый читатель!

Заканчивается очередной год, который оказался таким пестрым (например, по погоде в регионах), непредсказуемым (по проявлению болезней и вредителей) и неожиданным (по результатам), что его и сравнить не с чем.

Вот и наш последний номер в этом году тематически получился необычно пестрым. И все же объединяющую тему найти можно: поле под управлением интеллекта как основа прогресса в АПК.

Именно интеллект (в сочетании с жестким учетом, контролем и др.) помог героине номера поднять «лежащее» хозяйство до уровня лучших в Беларуси (стр. 2 - 3).

Именно опора на интеллект помогла первым «августовцам» на Белгородчине 25 лет назад создать успешное представительство, «раскрутить» рынок ХСЗР на селе, обеспечить рост урожая в партнерских хозяйствах (стр. 7).

Ну а в ходе цифровой трансформации АПК, как выяснили участники федерального ИТ-форума «SmartAgro», начинать дело надо с создания Центра компетенций. В нем надо собрать и оцифровать все, что накоплено по конкретному вопросу (стр. 4). И – включить в работу Искусственный интеллект (ИИ). Так работают в ВИЗРе – собирают возможно более полную информацию о возбудителях болезней и вредителях в агроценозах, создавая основу для точной защиты растений (стр. 5).

Далее в номере практические материалы. На стр. 6 читайте рассказ о том, как в ленинградском хозяйстве на меристемной основе развивают семеноводство картофеля самых известных сортов. На стр. 8 – о том, как справляются с трипсами овощеводы Волгоградской области, на стр. 9 – как в Подмоскovie искореняют борщевик, на стр. 10 - 11 – как работает один из крупных дилеров «Августа» в Курганской области...

А на заглавном фото – бессменный в течение 25 лет глава представительства «Августа» в Белгороде Вячеслав Посемин на поле партнерского хозяйства.

Ваше «Поле Августа»

Фото О. Сеифудиновой



стр. 2 - 3

Рецепт успеха



стр. 5

ВИЗР идет к практикам



стр. 6

От меристемы до прилавка



стр. 8

Как «достать» трипса



стр. 9

Борщевик отступает

Героиня номера

Рецепты успеха от Ольги Луцык

Долгие годы одним из лучших хозяйств Беларуси, на которые все стараются равняться, остается ОАО «Великий двор» Столбцовского района Минской области. В течение почти 48 лет (!) им руководит Ольга Алексеевна ЛУЦЫК. За это время ей удалось превратить погрязший в долгах, безнадежно отстающий колхоз в процветающее хозяйство с разумно построенной экономикой, благоприятной экологией, завидно высокими зарплатами работников – по труду. Как, за счет чего? Об этом рассказывает она сама.



О.А. Луцык

Ольга Алексеевна, сначала немного о себе...

Я – дитя войны. Родилась 24 декабря 1941 года в Хмельницкой области Украины. Папа был военным, мама – простая колхозница. Раннее детство запомнилось голодом и крайней бедностью. Ели лебеду, хлеб пекли из лопухов, да и их еще надо было найти и собрать. Праздником было накопать несколько картофелин на старом поле – их смешивали с лопухами и пекли хлеб. До сих пор этот вкус помню.

А во время страшного голода 1947 года я выжила только благодаря своему соседу, который был старше меня на три года. Он разорвал вороньи гнезда и варил в лесу на костре суп из птенцов, стараясь, чтобы никто этого не видел. За счет этого супчика я и выжила, а многие дети в нашем селе тогда не смогли выжить, пухли от голода и умирали...

Все мы «родом из детства», и эти воспоминания всегда будут со мной. Всю жизнь помню, как холодными зимами мы, семеро детей из нашего села, добирались за 15 км до школы в соседнем селе, раздетые и разутые. И больше того, надо было бегать босиком. Недалеко от школы мыла ноги, вытирала конопляной тряпкой, надевала туфли и шла в школу. Так многие поступали. И ведь никогда не простывали, не болели!

Как Вы выбрали профессию агронома?

Во многом случайно. Закончив десятилетку в 1957 году, очень хотела поступить в медицинский институт, потому что моя бабушка была травницей и меня этим увлекла. Я и сейчас знаю много трав и лекарств из них, даже лечу людей, с которыми работаю. Это, кстати, помогает наладить простые доверительные отношения с окружающими. Это у меня тоже от бабушки, которая была очень общительной, прожила больше 100 лет, и всегда была окружена людьми.

Правда, медика из меня не получилось. Оказалось, я не переношу вида крови, сразу теряю сознание. И тог-

да один из моих дядей забрал меня к себе и помог поступить в Никопольский агрономический техникум. Училась я с удовольствием, а на практику поехала к своему двоюродному брату, который тогда работал в Минской области Беларуси председателем колхоза. Я ему понравилась как агроном, и он пригласил меня к себе после окончания техникума. Я взяла свободный диплом, и в феврале 1962 года приехала сюда работать. И уже скоро стала главным агрономом колхоза, заместителем председателя, секретарем комсомольской организации. Когда брат уезжал в Минск, на сессию в университете, то оставлял меня своим заместителем. А мне было... чуть больше 20 лет!

Энергии у меня тогда было хоть отбавляй, и постепенно на всех полях и культурах удалось навести порядок. Старалась больше быть рядом с механизаторами, все им объясняла, рисовала подробные схемы движения агрегатов, чтобы они работали осмысленно. Контролировала работу техники до мелочей. Все сразу увидели – пришел агроном, он все на поле видит, его не проведешь!

Ну а потом... В 1965 году я родила дочку Наташу и объявила мужу, что на Украину не вернусь, буду работать в Беларуси. Муж приехал со мной сюда, пришел в райком партии, тогда был такой порядок, специалисты были наперечет, а муж был инженер. Его направили в колхоз «Победа» главным инженером. Ну и я поехала с ним – главным агрономом, заместителем председателя колхоза и секретарем парторганизации. Такое совмещение тогда было обычным делом.

В «Победе» я проработала почти шесть лет... Здесь появился на свет сынок Игорь. И вот пришлось опять переезжать в новое хозяйство, уже на должность председателя. Причем предлагали на выбор несколько колхозов, и я выбрала самый отстающий – «Дружба», который был на последнем месте среди 25 хозяйств района. В обкоме на недоуменный вопрос «Почему?» я ответила так: «Вы убедились, что я неплохой агроном. У меня уже стаж 10 лет, у меня два ордена – Трудового Красного Знамени и «Знак Почета». Почему в «Дружбу»? Потому что здесь по-

чвы – тяжелые суглинки, это почти то же, что украинские черноземы! Рядом сахарный завод, льнозавод и другие предприятия переработки, железная дорога. Продукцию не придется далеко возить, есть, где развернуться!» Руководители области были поражены моей логикой и не стали перечить: «Ну иди, работай».

Но при этом хозяйство было развалено «до ручки». Да и меня на общем собрании вовсе не хотели избирать, ведь меня никто не знал, доверия не было. Я была совсем молодой худенькой девушкой, мне было 29 лет – ну как было такой доверить судьбу коллектива? Ко мне прямо обратились старики: «Ну что ты сможешь сделать, когда перед тобой здоровенные пьяные мужики? Да они на тебя гаркнут – ты заплачешь и уйдешь!» И я ответила так: «Посмотрим! Это пьяницы и лодыри от меня заплачут! Даю слово!». И тогда один старик, участник Октябрьской Революции, встал и сказал залу: «А давайте попробуем! Мне она нравится!» После этого все за меня проголосовали...

Это произошло...?

4 марта 1972 года. С этого дня идет отчет моей работы здесь, в бывшем колхозе «Дружба».

И когда люди почувствовали перемены к лучшему?

Сразу же. Когда есть порядок, у людей появляется желание работать. У нас не было семян, но я обратилась за помощью к знакомым руководителям хозяйств, и они дали семена. Мы вовремя отсеялись и намолотили в тот год небывалый доселе урожай – 1960 т хлеба!

Еще лучше сработали на следующий год. Тогда к нам приехал (вернее, прилетел на вертолете) партийный руководитель Беларуси, всеми уважаемый П. М. Машеров. Прилетел, как всегда, неожиданно. Я ехала на поле к механизаторам, везла им традиционный каравай, чтобы отметить окончание жатвы, гляжу – они сидят и разговаривают с Машеровым, курят «Беломорканал». Петр Миронович встал, спрашивает меня: «Девочка, ты кто? Учетчик?» – «Нет, председатель!» И тогда он поворачивается к мужикам и спрашивает: «А вы ее слушаетесь?». В ответ один из комбайнеров пожаловался:

«Попробуй ее не послушайся, себе дорожке будет!» Все посмеялись... Тогда Машеров отвел меня в сторону и начал расспрашивать о делах в хозяйстве. А у нас на тот момент было около 5 млн руб. долгов, это была огромная сумма. И он меня спрашивает – сколько надо времени, чтобы рассчитаться по долгам? Я ответила, что полтора года... На следующий год Машеров снова побывал у нас и говорит: «Я знаю, что ты выполнила обещание, вывела хозяйство из долговой ямы. Завтра присылай ко мне своего шофера, получишь новый «Москвич», а то у тебя, я вижу, машина вся разбитая... Так чем еще тебе помочь?» Я закусила губу и, как и год назад, ответила – ничего не надо. Потом ругала себя, потому что, на самом деле, многого не хватало. Но свои слова обратно не возьмешь... Я тогда сказала ему: «Петр Миронович, если я у Вас чего-то попрошу, то перестану себя уважать, из меня просто не получится хороший руководитель. Давайте, я буду так, сама работать?» Он согласился.

Начинали мы очень тяжело – не было дорог, гараж стоял на болоте, грязь непролазная, работали без зернотока, коров доили вручную, техники не хватало... Работали две молочные фермы, а дорог до них не было, в распутицу молоко вывозили на гусеничном тракторе, так и я туда добиралась. Ну а теперь давно везде асфальтовые дороги, одну ферму мы закрыли, на месте другой построили современный молочный комплекс, сейчас без грязи можно везде доехать... Средняя зарплата в хозяйстве в пересчете на новые деньги составила 1300 белорусских рублей (по курсу ЦБ РФ на 9 ноября, 1 бел. руб. = 31,2 руб. РФ – прим. ред.), такую в городе не везде найдешь. Ну а передовики, понятно, получают намного больше...

Как вы поднимали земледелие в хозяйстве?

Тогда, в начале 70-х годов, урожай зерна у нас были на уровне 8 - 10 ц/га, а если получали 15 ц/га, то радовались, считали это чудом. Сейчас мы берем зерна по 50 - 60 ц/га, и это норма. Как мы вышли на такие урожаи? Я никогда не прекращала учиться у толковых людей. Именно такими оказались мои заместители Степан Устинович Шарко, который был хорошим экономистом, и Константин Александрович Коробко, он был отличным организатором. У Шарко я училась зарабатывать деньги, он мне рассказывал, как и где можно увеличить доход с зем-

ли. Мы тогда выращивали много культур – зерновые, картофель, лен-долгунец и т. д., и он мне постоянно подсказывал, как надо менять структуру посевов. Ну а Коробко учил, как создавать условия для продуктивного труда на каждом рабочем месте. Я по его «прописям» приучила всех все записывать – что сделано за прошедший день и что планируется сделать завтра. А потом все это докладывать на планерке и «защищать» свои планы.

Мы применяем современные компьютерные программы для учета, но параллельно я сохраняю «бумажные» формы учета. Если это позволяет работать успешно – зачем же менять? Ни в одном хозяйстве не ведут такие книги, как я, например, дебет и кредит по каждому производству, с которым мы работаем – молочному заводу, мясокомбинату, райпо и т. д. Мы строго отслеживаем, что им должны, что они нам должны, куда и сколько перечислено денег, сколько и от кого получено и т. д. Вот на данный момент у нас дебет примерно на миллион новых рублей меньше, чем кредит. Мы работаем прибыльно. Все наши расходы расписаны, все расчеты прозрачны. Я в любой момент знаю финансовое состояние своего хозяйства, вижу все потоки денег и могу своевременно принимать меры.

Шарко и Коробко, а можно назвать еще много имен. Мне повезло работать с этими мудрыми людьми, которые не перебивали и не спорили со мной, но постепенно и настойчиво передавали мне свои знания, показывали примером, как вести большое и сложное хозяйство с максимальной эффективностью. Я очень благодарна им.

Как удалось приучить людей к осмысленному производительному труду?

Это было труднее всего. Первым делом я отменила так называемые «днёвки», то есть трудовые дни, потому что они обезличивали труд, ставили на одну доску труженика и лодыря. Главное было появиться на работе, отметить, а потом... работать было необязательно. Вспахал ты 2 га или 10 га – оплата была одинаковой. Я ввела строгий учет объемов, выполненных каждым работником за день в физических единицах и оплату строго по труду. Одно это уже изменило отношение людей к работе. И когда они получили первую зарплату, пусть и небольшую (после многолетней работы за «палочки»), то сразу стали меняться на глазах.

Но, конечно, контроль нельзя было ослаблять ни на минуту. Вот оценка качества вспашки. На суглинках без хорошей пахоты урожая не получишь. И когда все увидели, что



С начальником отдела ТД «Август» И. И. Яцкевичем

я на поле замеряла глубину пахоты не только с краю, но и в середине участка, то все сразу поняли, что поблажек от меня не дождутся. За некачественную вспашку я могла просто не засчитать работу или заставить переделывать ее за свой счет.

Вы говорите о себе как об агрономе, но Вы же были руководителем?

В течение первых пяти лет мне пришлось исполнять и обязанности главного агронома, так как найти на эту должность хорошего специалиста долго не удавалось. Нашла его только через пять лет, когда нам удалось поднять земледелие... Уже на второй год моей работы мы вошли в первую пятерку хозяйств района по урожаю.

Мы постепенно изменили структуру посевов. Прежде здесь выращивали картофель, лен-долгунец, озимую рожь, немного пшеницы и ячменя. Как при такой структуре повысить выход денег с единицы площади? Например, на картофеле далеко не уедешь, потому что нормальных хранилищ не было, клубни хранили в буртах. Или лен-долгунец, его приходилось тереть вручную, машина для этого не было. Как-то накопили мы картофеля на 350 га по 380 ц/га. Урожай хороший, но куда его девать? Отвозили его на переработку на крахмал, везде искали, где продать... Тот год многому научил, после него мы приняли решение отказать от картофеля и переходить на возделывание сахарной свеклы, на которую был хороший спрос. Отказались и от льна-долгунца...

Ну, а учиться выращивать сахарную свеклу я ездила в знаменитый тогда колхоз имени Калинина Невзжского района, к Я. В. Александркину, где уже в 70-х годах ее получали по 300 ц/га и более. Таким же образом, в соседних хозяйствах нашей области изучила опыт эффективно выращивания свиней и бычков. Мы сделали выбор в пользу откорма КРС на мясо, потому что его можно вести на травяных кормах, а для свиноводства нужно много зерна. Поэтому закрыли свиноферму и построили большой комплекс по откорму 3,5 тыс. голов КРС. И сразу наладили прибыльное производство говядины, его рентабельность достигала 45 - 50 %. К сожалению, сейчас цена на скот сильно упала. А вот молоко остается высококормительным (до 75 %), и является нашим основным источником заработка.

А какова общая рентабельность?

Около 11 - 14 %. Это, может быть, и небольшая цифра, но главное, что мы работаем без убытков, можем себе позволить платить людям достойные деньги. Вводим доплаты за качество продукции (мясо, молоко, зерно...), за сроки уборки и т. д. Наша продукция за счет качества всегда имеет хороший сбыт, а люди – дополнительный заработок. И они держатся за место, стараются работать еще лучше. Механизаторы, например, получают на уборке по 1800 - 2500 бел. руб. в месяц, а некоторые и до 3000 руб. Такие деньги они мало где в области могут заработать, а в своем хозяйстве – пожалуйста!

Для многих руководителей переход к рынку в начале 90-х годов стал очень болезненным. А для Вас?

Знаете, при таком воспитании, как у меня, и с такими учителями мне было ничего не страшно. К началу 90-х у меня уже был большой опыт и багаж знаний, я посетила многие страны и увидела, как там работает рынок, многое узнала, и не только

по технологии. Вот в Японии глава одной крупной корпорации научил меня, как надо подбирать персонал, особенно руководителей среднего звена.

И как же, интересно?

Надо принять человека с испытательным сроком, через некоторое время отправить его в отпуск – и смотреть, как на его участке без него идут дела. Если все идет хорошо, не хуже, чем с ним, то такому руководителю можно доверять, и наоборот. И с тех пор именно так и подбираю специалистов.

А чему Вас научил Петр Миронович?

Прежде всего – любить людей. Всем сердцем, всем разумением. Называл меня дочкой, говорил при всех так: «Дочка, остерегайся людей, которые говорят одно, делают другое, а думают третье». Его советы ношу в себе всю жизнь.

Продолжает главный агроном Геннадий Геннадьевич БЕЗУШКО:

Поясню рассказ Ольги Алексеевны некоторыми цифрами. Вся рентабельность, прибыльность у нас сейчас идет через продукцию животноводства – молоко и мясо. На 100 га пашни приходится 180 голов КРС, это очень высокая нагрузка (в районе в среднем – около 60 - 70 голов). Всего у нас 1020 коров и 3 тыс. голов откормочного скота. Доим в среднем по 22 л в сутки на корову, за год выходит в среднем около 7,6 - 8 тыс. л. Привесы бычков на откорме – в среднем около 950 г/сут. Всего пашни в хозяйстве – 2580 га, всей земли – 3040 га. Почвы – связносупесчаные по мехсоставу, средний балл пашни 35,7, не самый высокий.

Урожай этого года – на уровне средних за последнее время. Получили мы 52,6 ц/га зерна, 44 – озимого рапса, сейчас ведем копку сахарной свеклы на 300 га, ее урожаи по годам колеблются от 500 до 700 ц/га. Пашня у нас организована в трех севооборотах. В одном полевом возделываем озимый рапс, чередуя его с озимыми зерновыми и кукурузой, в другом – сахарную свеклу, ее чередуем с ячменем, озимой тритикале и также кукурузой. Пошли на два полевых севооборота, чтобы «развести» рапс и свеклу, так для их защиты требуется меньше затрат, полнее используются биофакторы. И есть еще один севооборот – прифермский с травами и кукурузой на силос, куда мы вывозим жидкий навоз и откуда везем силосную массу. Зерна кукурузы получаем в бункерном весе до 120 - 140 ц/га (в уборочной влажности), в пересчете на стандартную влажность – около 80 ц/га. Много готовим силоса. Из многолетних трав закладываем сенаж и сено. Рапс нужен как источник жмыха – основного белкового компонента комбикормов, которые мы готовим сами, балансируя их по 28 показателям. Получаем задания от зоотехников и стараемся их выполнить...

Я работаю здесь всю жизнь, с 1992 года. Здесь родился и вырос, и подъем хозяйства прошел у меня на глазах. С 90-х годов в целом урожаи (если все пересчитать в кормовые единицы) у нас выросли в 1,5 раза. Правда, изменилась сильно и структура посевных площадей, мы ввели озимый рапс...

Расскажите кратко о технологии его выращивания.

Размещаем его после озимых, семена используем только гибридные. Они поступают уже протравленными ТМТД ВСК, но я еще сам обрабатываю их от проволочника инсектицидным препаратом Табу. Нормы



Г. Г. Безушко (слева) с С. А. Пекутько

высева семян – 3 кг/га. За две недели до посева готовим почву, даем осесть и проводим предпосевную мелкую обработку агрегатом АКШ-7,2, чтобы уплотнить верхний слой. Посев стараемся выполнить не позднее 25 августа. До ухода в зиму опрыскиваем посевы фунгицидом Колосаль, в этом году на части площадей попробуем Баклер, а также Колосаль Про с Рэги. Рэги притормаживает точку роста стебля, а Колосаль Про защищает от болезней... Мы уже пробовали препарат Баклер, убедились в том, что он усиливает ветвление рапса. С ним можно, даже высевая 15 растений на 1 м², получать урожай до 40 ц/га.

В целом исходим из того, что перед зимой надо иметь по шесть листьев на растение, толщина шейки должна быть 8 - 12 мм, и чтобы растений на 1 м² было не менее 40...

Ну а на следующий год, после переоборота, обращаем внимание на удобрения, прежде всего азотные. В расчете на 10 ц урожая семян рапса надо внести 40 кг азота. Делаем две азотные подкормки, хотя надо бы три, но не можем себе этого позволить. В первую вносим вразброс 60 - 80 кг/га азота, это в наших условиях дает хорошую отдачу. Далее важный момент – борьба со скрытнохоботником, здесь важно точно определить время, когда по нему работать, поймать момент. Основной препарат – двухкомпонентный Борей. Перед началом цветения применяем Аспид, только ночью, чтобы не нанести вред пчелам. Также следим за ЭПВ цветоеда, против него применяем те же препараты.

Что касается альтернарии и склеротинии на рапсе – их прекрасно снимает Колосаль Про, применяем его в третьей части цветения. Попробуем на этой операции новый фунгицид Балий. А вообще-то основное оружие против склеротинии – севооборот. Мы выращиваем рапс только семь лет, и иногда он попадает на абсолютной «свежее» поле, вот тогда со склеротинией вообще нет проблем. А в нашем севообороте он возвращается на прежнее место через четыре года, вот потому и склеротиния сохраняется. Видимо, придется рано или поздно применять фунгицид Спирит.

На рапсе мы не пользуемся клеем против растрескивания стручков, потому что у нас три комбайна и мы можем убрать 150 га рапса за пять дней, при этом клей просто не нужен... И еще момент – если рапс чист от альтернарии, при 12 % влажности,

когда мы начинаем уборку, стручки не будут растрескиваться. Ну а если досушивать на корню до 7 %, как это делают в Германии, то он, конечно, начнет рассыпаться. А мы порой начинаем уборку даже при 16 %.

За две недели до уборки обрабатываем стеблевой Торнадо 540, 1,5 - 2 л/га, выравниваем его по влажности.

Как работаете с компанией «Август»?

Мы начали применять «августовские» препараты сразу, как открылся завод «Август-Бел», это было более 10 лет назад. Тогда мы использовали много импортных препаратов на сахарной свекле. А тут предлагают отечественный Бицепс Гарант по цене в два раза дешевле импортного аналога! Я, естественно, сразу решил попробовать, и Бицепс по эффективности оказался не хуже. И с тех пор мы на всех культурах примерно на 80 % перешли на «августовские» препараты.

Очень ценим технологическое сопровождение со стороны специалистов ТД «Август» – и семинары, и Дни поля, и приезды к нам в ходе сезона. Всегда узнаешь что-то новое, полезное. Вот самый последний пример – фунгицид Баклер. По совету нашего куратора Сергея Пекутько мы применили его в опытных целях на рапсе и теперь ясно, что будем с ним работать и дальше. У него, правда, пока нет регистрации на рапс, но, надеюсь, к новому сезону будет. За последние годы я перепробовал на своих опытных полях множество «августовских» препаратов в сравнении с продуктами других фирм и многие из них стал использовать на всех площадях.

Так, на озимой пшенице это гербициды Балерина и Бомба, фунгицид Колосаль Про, инсектицид Борей, на кукурузе – Дублон Голд и Балерина или Эгида. Большею частью кукуруза у нас возделывается в монокультуре, вокруг ферм, здесь мы под нее вывозим много жидкой органики. Вот из-за этого возникла проблема, пошел паслен на кукурузе – убираем его Эгидой.

Протравители семян зерновых стараемся чередовать. Попробовали Оплот Трио, сравнили его с известным импортным протравителем. Оплот Трио оказался не хуже, но он намного дешевле.

Можно ли брать больше на ваших землях?

Конечно, можно, технологически здесь нет проблем, но зачем? Надо ведь смотреть на экономическую

выгоду, а у нас технологии выстроены максимально выгодно. При нашем бонитете пашни, при нашей структуре посевов (1180 га зерновых, 300 – свеклы, 150 – рапса и т. д.), при сложившихся ценах и т. д. брать около 50 - 60 ц/га зерна – это оптимально. Выращивать больше будет невыгодно. На сегодняшний день мы работаем экономически устойчиво. Все взаимосвязано, просчитано, все работает на конечный результат. Да, мы можем брать зерновых по 100 ц/га, свеклы – под 1000 ц/га, но для этого придется непропорционально повышать затраты – зачем? Мы выстраиваем производство в расчете не на максимум, а на оптимум. Как и учит нас Ольга Алексеевна...

У меня к ней последний вопрос. Ольга Алексеевна, рано или поздно Вам придется передавать дела. Что скажете человеку, который придет на Ваше место?

Вот и скажу то, что Вам рассказала. Я практически не бываю в своем кабинете, а всегда нахожусь поближе к людям, к производству. Люди идут ко мне со своими просьбами и бедами, и я стараюсь их решать сразу же, на месте. Инженеры у меня все молодые, а экономист работает вместе со мной уже 33 года, зоотехник – все 48 лет. Главный агроном пришел с должности бригадира полеводческой бригады, свои поля знает досконально. Одно время у нас было в хозяйстве 1580 человек, а сейчас 143, и продукции они производят намного больше, чем раньше. Но, чтобы они так работали, это же надо организовать! Вот о чем должен заботиться руководитель. Надо, чтобы была достойная зарплата, чтобы человек шел на работу с желанием, чтобы рабочее место было чистым и привлекательным... Пройдитесь по нашим мехмастерским, по местам хранения техники – нигде ноги не запачкаете, везде чисто! Все тракторы и культиваторы стоят на асфальте, с любой стороны можно подойти! Окурка не найдется – за это я сразу налагаю штраф. То же самое на животноводческом комплексе. Каждый человек при деле, каждый знает, что ему делать. И пожелаю своему преемнику, чтобы он взял лучшее из того, что есть у меня. И чтобы у него получилось лучше, чем у меня.

Спасибо за беседу. Ваши советы помогут многим!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН Фото автора

Что сегодня сдерживает «цифру»



Как дальше вести цифровизацию российского сельского хозяйства, чтобы она давала реальную отдачу и позволяла ускоренно модернизировать отрасль? Этот вопрос был главным в ходе дискуссии на Федеральном ИТ-форуме АПК России «Smart Agro: Цифровая трансформация в сельском хозяйстве», проведенном компанией «ComNews» 8 октября в Москве. В работе форума приняли участие около 200 представителей органов госвласти и производства, участников рынка цифровых решений, производителей сельхозтехники, операторов связи и провайдеров услуг дистанционного зондирования Земли и др.

ГДЕ МЫ НАХОДИМСЯ

Из выступлений на форуме складывалось впечатление, что рынок цифровых решений развивается во многом хаотично и пестро, слабо поддается регулированию. Для его характеристики выступавшие использовали такие выражения, как «информационный винегрет», «каша», «лес густой», «все в тумане» и т. д. В самом деле, на рынок вышло много компаний разной степени компетентности, возникла сильная конкуренция, появляются новые и новые цифровые платформы, пробуются различные варианты. Первые пользователи пытаются оперировать огромными массивами данных, часто неструктурированных, не подготовленных для ввода в цифровую среду и т. д.

Правительственные органы выступают чаще всего в качестве наблюдателя, пытаются лишь анализировать развитие рынка, не решаясь на более активное вмешательство, хотя разработано и принято много различных хороших программ. Фактически нет механизма господдержки внедрения цифровых методов в хозяйствах. В программе МСХ РФ по цифровизации залпирована компенсация затрат сельхозпредприятий, но по принципу «сначала стулья, потом деньги»: вы начинайте, внедряйте, а мы потом поможем! Правда, предусмотрены поддержка и субсидирование покупки и «железа», и программных продуктов, но пока все это практически не работает.

Большие планы по развитию цифровизации в АПК и у Евразийской экономической комиссии (ЕАЭК), о чем рассказал ее представитель **Канат Сарсенбеков**. Здесь еще в 2016 году приняты основные направления цифровой повестки до 2025 года: прежде всего договорились внедрять безбумажный документооборот, добиваться прослеживаемости всех усилий и действий, идти к безбарьерно-

му передвижению товаров в границах ЕАЭС. Самое активное сотрудничество намечено в таких сферах, как ветеринария, регулирование, фитосанитария и т. д. Но до конкретики и здесь, похоже, далеко. Тем более что мешает принцип обязательного консенсуса, которого часто не удается добиться. ЕАЭК пока организует конкурсы научных работ по цифровым инициативам, прорабатывает и отбирает их, а когда они начнут приносить реальную отдачу – никто не скажет.

РАВНЕНИЕ НА АЛТАЙ

Этот край – один из лидеров в стране по цифровой трансформации АПК, пилотный регион по этому вопросу. Как рассказал министр цифрового развития и связи Алтайского края **Евгений Зрюмов**, здесь начали с того, что создали электронную базу сельскохозяйственных знаний – Центр компетенций. На виртуальной площадке АлтайГАУ собрали все вузы, НИИ и ИТ-компании, которые участвуют в разработке программного продукта для АПК, в том числе и из других регионов РФ. В центре стали собирать данные по многим направлениям, прежде всего связанным с большими данными, – геоинформационные системы, Интернет вещей, автоматизация производства и т. д. Уже создали значительный задел, который транслируется на всю страну. Одно из первых конкретных дел центра – ввели в действие электронную платформу с приложением для получения господдержки сельхозпроизводителями, которая освобождает их от бесконечной беготни по чиновным кабинетам. Уже 2,5 тыс. фермеров и руководителей хозяйств создали на базе платформы личные кабинеты.

«На выходе у нас складывается единая информационная система, – рассказал Е. Зрюмов. – Этот сервис позволяет, минуя контактные взаимодействия, получать нуж-

ный результат. Чем наполнять эту платформу? Расширяем количество партнеров для использования их приложений на выбор. Подписали договор с «Ростелекомом» о подключении их магазина сервисов. Большой интерес к нашей платформе проявляют финансовые организации, а также производители минудобрений, техники и других ресурсов – им интересно напрямую работать с фермерами. Тем более что на нашей платформе интегрирована геоинформационная система РусГИС «Ростелекома». А на ней можно делать очень многое, например, по определенным параметрам подбирать тренды по заболелаемым культурам. Так что это станет еще одной точкой роста для фермеров».

Е. Зрюмов прогнозирует взрывной рост интернет-консалтинга. На Алтае уже появился центр цифрового консультирования для аграриев, и такие стартапы есть, они растут: «А многие фермеры у нас – вполне продвинутые люди, от них идет спрос на такой консалтинг. Они готовы платить, если им предложат достойный продукт». Министр привел ОЭЗ «Иннополис» (Татарстан) в качестве примера такого стартапа с базой компетенции: «Там по фото с листиком пораженного растения вам определяют болезнь или недостаток элемента (программа «Телеагроном»)».

БЕЗ ЭЙФОРИИ

Надо поскорее «приземлять» пусть и простые, пока несовершенные, но работающие цифровые технологии, получать от них отдачу. С такого призыва начал свое выступление руководитель проекта ГК «Ростсельмаш» **Олег Александров**: «Многие на местах не заморачиваются, а просто выбирают нужную разработку и получают от нее эффект. Вот технология точного автовождения агрегатов – в Башкирии ее испытали, поняли выгоду и широко внедрили, предоставив хозяй-

ствам скидки до 70 % на приобретение софта, а он стоит до 1 млн руб. Вот вам конкретная цифровизация!

Только не надо впадать в эйфорию. У нас уже много компаний, которые имеют свои спутники и могут все видеть из космоса. И они заявляют: вот наконец-то сейчас мы все видим, можем диагноз болезней ставить по космическим снимкам. Не будем себя обманывать, до этого еще далеко. Можем только сказать, что поле проблемное, а в чем конкретно – надо туда ехать агроному и смотреть вблизи. Но и это тоже немало.

Вот и давайте выделим такие технологии, которые уже могут приносить реальную отдачу – и их поддерживать! А не бросаться деньгами. На рынке выигрывают не сложные решения, а простые!»

О. Александров назвал три основных направления цифровизации в растениеводстве, над которыми работает его компания. Это точное внесение удобрений, ХСЗР и семян с учетом пестроты плодородия (точный посев), система автопилотирования и система агроменеджмента.

По всем этим направлениям на «Ростсельмаше» есть конкретные цифровые продукты, которые помогут повысить эффективность производства. Это, к примеру, платформа «Агротроник» и интерактивный помощник комбайнера «Оптимакс». От систем параллельного вождения, подруливания и т. д. здесь уже переходят к полным системам автоматического вождения на поле с точностью движения агрегатов до нескольких сантиметров. Вместе с дистанционным мониторингом и системой датчиков это позволяет контролировать весь процесс на поле, «обнулить» небрежность, разгильдяйство, хищения ГСМ и т. д.

АНАЛИЗИРУЯ ПЕРВЫЙ ОПЫТ

Наибольший интерес, конечно, вызвали выступления представителей компаний, где уже давно на практике применяют цифровые решения. Например, руководителя отдела АСУ ООО «БИО-ТОН» **Сергея Коновалова**. Эта компания обрабатывает более 400 тыс. га в Поволжье и почти 10 лет внедряет «цифру». Как рассказал С. Коновалов, его часто спрашивают соседи: как перейти на нее, что купить для этого, что внедрить?

Начинать надо с точной оценки всего, что есть, что происходит. А в производстве еще применяют старые недостоверные карты полей чуть ли не 80-90-х годов. Отсюда полный простор для хищений, прежде всего удобрений, семян, ХСЗР. Большой проблемой остается некорректное заполнение первичной учетной документации, отсюда опять масса лазеек для нарушений.

В большинстве хозяйств оплата привязана к выработке, и механизаторы «наматывают» гектары, завышают скорость сева, снижают его качество, идут на нарушение регламентов. Это, например, внесение ХСЗР в жару, перекрытия гербицидных и других обработок на полях, а рядом – необработанные полосы.

«Мы объясняем людям, какие есть цифровые решения этих проблем, – рассказал С. Коновалов. – Подсказываем, как создавать цифровые карты полей, обеспечить

оперативный доступ к ним с мобильных устройств, сами создаем такие карты для своих нужд, для страховых компаний, банков и т. д. Есть на рынке технологии, которые обходятся недорого, но приносят заметный эффект – это спутниковые карты, электронный мониторинг работы техники, автоматизированные учетные системы. А на втором этапе внедряем устройства автовождения, дифференцированное внесение удобрений. Далее – вводим систему спутникового мониторинга работы техники.

Здесь главное – точно все настроить, чтобы, когда машина ехала за пределы рабочей зоны, к менеджеру на смартфон сразу пришла эсэмэска – тревога! Точно так же можно контролировать соблюдение агротехнических параметров (скорость, сроки, глубина обработки и т. д.). Конечно, требуется диспетчерский центр, отслеживание в режиме онлайн. Но зато выявленную ошибку можно исправить в режиме реального времени и предотвратить большие потери...»

Первым опытом применения цифровых решений в сельхозпроизводстве (преимущественно в земледелии) поделились многие участники форума. Среди них – директор по инновационному развитию ООО «ГК Агро-Белогорье» **Станислав Дмитров**. Он рассказал, о высокой эффективности системы автовождения агрегатов, которую они применяют на своих полях. Она позволяет, прежде всего, сокращать издержки, снижать себестоимость продукции. Но здесь очень важно добиться, чтобы агрономы имели от всех агрегатов в поле надежную и непрерывную обратную связь, чтобы контролировать соблюдение всех агротребований.

«А пока этого нет, пока сохраняются «черные пятна» – мы не можем полностью довериться искусственному интеллекту, Цифре. Видимо, есть смысл в создании особой сети с условным названием «Агро-связь», и мы готовы платить за ее услуги, как платим за электричество или за газ, но создание каналов передачи данных – это задача операторов связи или государства», – резюмировал С. Дмитров.

Выступавшие обозначили две основные проблемы в продвижении цифровизации в АПК – это инфраструктура и кадры. И то, и другое – вопросы федерального уровня. Выпускаемая техника уже оснащается ГЛОНАСС, но каждый механизатор точно знает места на полях, где сигнала нет – просто видит это на своем смартфоне. Это сильно сдерживает эффективность Цифры. Как и острая нехватка обученных, сертифицированных кадров. Пока же «колхозники» не знают ИТ, а «айтишники» не знают сельского хозяйства, все говорят на разных языках и часто не могут найти общего.

Видимо, сейчас важно не застрять на старте, не увязнуть в разработке программ, концепций и подходов, а быстрее внедрять те технологии и системы, которые уже способны приносить отдачу. Тогда и Цифра начнет себя окупать и развиваться на своей основе, а не зависеть от доброй воли чиновников.

**Виктор ПИНЕГИН,
Сергей ЖИХАРЕВ
Фото С. Жихарева**

Слово ученому

Зачем практикам наука?



Ф. Б. Ганнибал

Всероссийский научно-исследовательский институт защиты растений (ФГБНУ ВИЗР) ведет свои исследования в той области, которая касается каждого растениевода. Насколько тесно ученые связаны с сельскохозяйственной практикой? Об этом мы спросили директора ВИЗР, заведующего лабораторией микологии и фитопатологии Филиппа Борисовича ГАННИБАЛА.

Филипп Борисович, чем сейчас занимается ВИЗР?

Институт ведет исследования во всех сферах, так или иначе связанных с защитой растений. Мы изучаем связанные с агроценозами организмы, причем это не только возбудители болезней растений и вредители, но и полезные микроорганизмы, насекомые, клещи. Собираем информацию о том, какие вредные и полезные виды есть в нашей стране, как они распределены по территории, какова динамика их распространения (а она есть всегда). Проводим углубленные исследования по многим вредным объектам: мы должны понимать, какова их вредоносность и как с ними бороться.

Разве вредные организмы уже не изучены «вдоль и поперек»?

Изучены, но по мере накопления информации появляются все новые вопросы и детали, которые нужно прояснить. Ведь чем подробнее мы знаем тот или иной организм, тем точнее можно настроить защитные мероприятия, чтобы «бить в цель» без промахов.

Кроме того, мир изменчив: трансформируются природно-климатические факторы, появляются новые сельскохозяйственные технологии, методы уборки, хранения, переработки сельхозсырья. Все это меняет видовой состав патогенов и роль каждого из них. Сейчас все мы видим, как одни виды, ранее имевшие большое экономическое значение, отходят на второй план, зато другие, которым раньше не уделяли внимания, потому что в этом не было необходимости, внезапно становятся большой проблемой.

К тому же существует миграция живых организмов, как естественная, так и с помощью человека. В результате мы сталкиваемся с новыми для себя угрозами здоровью растений. Скажем, колорадский жук сейчас уже зимует в Ленинградской области, хотя и не каждую зиму, он угрожает картофелю теперь и в этом регионе, а ведь еще 20 лет назад его здесь никто не видел. Или другой пример: самшит в знаменитой роще в г. Сочи

за считанные месяцы погиб практически на 90 % из-за самшитовой огневки, завезенной, вероятно, с саженцами во время подготовки к Олимпиаде. Поток посадочного материала настолько велик, что государственные службы физически не успевают его полностью контролировать.

Кроме того, сейчас активно пересматривается и развивается систематика возбудителей болезней растений. Ведь микроорганизмы не видны невооруженным глазом, и та диагностика, которая практиковалась в XX веке, сильно отличается от доступной в наши дни. Внедрение точных методов идентификации приводит к разделению того, что раньше мы считали одним видом, на несколько совершенно разных, и примеров тому много.

Но как систематика касается практики сельскохозяйственного производства?

В некоторых случаях для агронома такая информация действительно не имеет значения: ему достаточно определить патоген до уровня рода или группы видов. Однако нередко бывает и совершенно другая ситуация, когда виды похожи как двойники, но на самом деле у них разные ареалы, специализация, выделяемые микотоксины. Один делает зерно непригодным к использованию, другой ничего ядовитого не продуцирует, а эта информация уже очень важна. В этом случае исследования по экологии, распространению, чувствительности к фунгицидам каждого вида очень востребованы практикой.

Разрабатываете ли вы конкретные меры защиты растений?

Институт участвует в регистрационных испытаниях и формировании ассортимента пестицидов, разработанных другими организациями. Мы собираем и анализируем информацию о том, какие препараты более эффективны на определенных культурах против тех или иных вредных объектов в разных регионах.

Также разрабатываем биологические средства защиты растений. В институте есть коллекция пер-

спективных штаммов бактерий и грибов, некоторые из них становятся основой для новых биофунгицидов и биоинсектицидов. Работаем с коллекцией насекомых и клещей-энтомофагов: определяем эффективность видов и популяций для борьбы с вредителями в защищенном грунте, разрабатываем технологии массового разведения.

Часть наших исследований нацелена на перспективу. Например, сейчас мы ищем различные биологически активные вещества, которые в будущем могут применяться для защиты растений в качестве пестицидов. Идет поиск принципиально новых подходов к борьбе с вредными объектами с помощью белков и нуклеиновых кислот, которые будут уничтожать ненужное избирательно и без опасности для полезных организмов.

Есть в институте и вспомогательные направления, тоже тесно связанные с практикой. Ведутся работы с опрыскивающей техникой, ее настройками и испытаниями. Работаем над привлечением новых технологий к фитосанитарному мониторингу: стараемся понять, как с помощью дронов или спутников можно оперативно увидеть непорядок на той или иной части поля, чтобы немедленно приступить к его устранению. Также у нас есть химическая лаборатория, которая анализирует остаточные количества пестицидов в сельхозпродукции.

Расскажите про лабораторию микологии и фитопатологии, которая тоже находится под Вашим руководством. Что она делает для производства?

Мы изучаем главным образом фитопатогенные грибы. Даем обзоры вредоносных и токсигенных видов, рассказываем, в каких регионах они присутствуют, на что обращать внимание, какие виды диагностики лучше использовать и как бороться. Например, читателям вашей газеты мы не раз рассказывали о представителях рода *Fusarium*. Вообще, между нами и производителями всегда есть связующее звено в лице ведущих производителей ХСЗР, среди которых заметную роль играет фирма «Август». Эти компании приглашают наших ученых читать лекции на своих семинарах и отправляют менеджеров на наши курсы повышения квалификации, чтобы вооружить их информацией, которой они смогут помогать производителям сельхозпродукции на местах. Надо сказать, что мы знаем «августовцев» как активных посетителей наших курсов по теме «Биоразнообразие и идентификация возбудителей болезней», где они обычно составляют порядка 50 % группы. Некоторые повторно приезжают спустя несколько лет, чтобы обновить знания.

Еще одна наша важная и интересная работа: мониторинг зараженности зерна и некоторых других культур (картофеля, подсолнечника, рапса, иногда сои). В отличие от Россельхозцентра мы проводим эту работу не повсеместно, а точно, исходя из наших научных задач, зато более информативными методами. Выделяем имеющиеся на производстве грибы в чистую культуру и делаем их микроскопи-

ческий анализ, иногда дополняем ПЦР-анализом, выполняем иммуноферментный анализ микотоксинов. А в сложных ситуациях, когда имеем дело с новым патогеном, который трудно идентифицировать, проводим секвенирование ДНК. Например, при помощи этого метода нам удалось более точно и надежно определить виды *Cercospora* из семян сои, идентифицировать присутствующие на зерновых виды *Microdochium*, выявить новые для России виды возбудителей фомопсиса подсолнечника.

Одно из востребованных направлений нашей работы – исследование взаимодействия ржавчинных грибов с пшеницей. Мы изучаем не только эти патогены, но и пшеницу различных сортов в разных регионах, выявляем устойчивые к определенным расам сорта и гены, от которых зависит эта устойчивость. Производителям даем информацию о сортах, которые лучше «держат» ржавчину в их регионе. Работаем в связке с селекционерами Челябинского НИИСХ, Сибирского НИИСХ имени П. П. Лукьяненко и представляем им информацию, помогающую выбирать исходный материал в селекции на устойчивость к ржавчине. Впрочем, по другим патогенам растений тоже ведем подобную работу: вместе с лабораторией иммунитета растений оцениваем образцы из коллекции ВИР имени Н. И. Вавилова на устойчивость к грибным и некоторым вирусным болезням.

Филипп Борисович, Вы сами давно исследуете грибы рода *Alternaria*. Насколько они опасны для растений?

Этот род насчитывает порядка 300 видов. Среди них есть патогенные, большая группа условно патогенных, которые существуют на отмирающих тканях, но при определенных условиях могут вызывать болезни растений, и безобидные виды.

Последние (сапротрофы) – полноправные участники процесса разложения растительных остатков, который ведется совместно с множеством других организмов, где у каждого гриба свой набор ферментов и свои особые функции. Условно-патогенные альтернарии

– сложная тема. Грибы этой группы всегда присутствуют на зерне, их легко обнаруживает любая фитозащита. Поэтому некоторые производители ХСЗР провозглашают идею борьбы с ней и декларируют такое действие у протравителей семян. Но в большинстве случаев это можно рассматривать как маркетинговый ход, потому что зараженность грибами рода *Alternaria* обычно не сказывается на всхожести. Они не проникают в зародыш, а находятся в покровах семян. Иногда альтернарии могут вызывать или усиливать корневую гниль, но это происходит только в тех случаях, когда зерно некачественное, всходы слабые, почва неподходящая, а погодные условия – сложные. То есть «добить» раненое растение гриб может, но здоровое его даже не заметит. Конечно, семена все равно нужно протравливать, но для защиты от других опасных инфекций. И при выборе препарата зараженность грибами рода *Alternaria* – не первый пункт, на который нужно обращать внимание.

Некоторые представители рода *Alternaria* подсекаются в некрозы и ранки, которые остались после насекомых или механических воздействий, и превращают эти мелочи в серьезную проблему, требующую ответных мер.

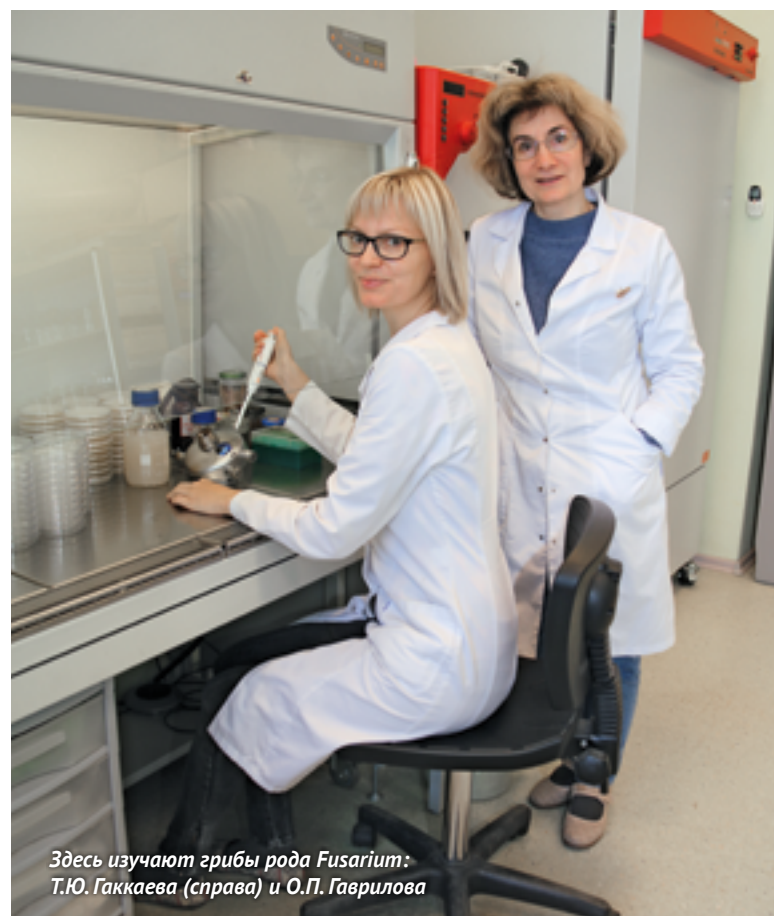
Существуют и по-настоящему патогенные виды, которые приносят вред картофелю, многим овощным, некоторым техническим и декоративным культурам. Они поражают здоровые растения и требуют специализированной борьбы. Как видим, проблема альтернарии интересна и ученых, и практиков. То же самое касается и других вредных объектов. Так что будем держать связь!

ВИЗР в 2019 году отметил 90-летний юбилей. Пользуясь случаем, поздравляем весь ваш коллектив и желаем новых достижений!

Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Тел.: (812) 470-43-84
vizrspb.ru



Здесь изучают грибы рода *Fusarium*: Т.Ю. Гаккаева (справа) и О.П. Гаерилова

Практический опыт

Картофель, и не только

ЗАО «Октябрьское», расположенное в Волосовском районе Ленинградской области, на протяжении многих лет выращивает картофель, в том числе и семенной. Параллельно хозяйство под руководством директора Сергея Владимировича ГУРЧЕНКО активно развивает и другие направления. Подробности – в рассказе главного агронома Сергея Николаевича БИКЕТОВА.



С. Н. Бикетов (крайний слева) с сотрудниками «Августа» А. П. Особливым, В. И. Павленко и Н. В. Антоновым

Наше «Октябрьское» существует уже 100 лет. Семеноводство картофеля – одно из основных направлений хозяйства, а с 2003 года оно переведено на современные рельсы. С тех пор у нас действует своя лаборатория, где растения вводят в культуру и размножают меристемными методами, при этом проводят необходимую диагностику материала на вирусные и бактериальные инфекции. Мини-клубни выращиваем в пяти специально построенных для этого теплицах.

В поле в минувшем сезоне картофель возделывали на площади 450 га, причем семенные посадки занимали примерно 50 %, а остальную часть использовали под продовольственную продукцию. Сейчас в лаборатории поддерживается коллекция микрорастений 42 отечественных и зарубежных сортов культуры. В производстве же находится 12 популярных наименований картофеля: это Аврора, Елизавета, Зекура, Инноватор, Импала, Невский, Ред Скарлетт, Ривьера, Романо, Рябинушка, Удача и Фелокс.

СПЕЦИФИКА

Климат у нас, на юго-западе Ленинградской области, неплохо подходит для картофеля: летняя погода благодаря близости Балтийского моря обычно мягкая, а количество осадков позволяет обходиться без орошения. Почвы пригодны для культуры и по механическому составу (легкий суглинок). Карбонатная материнская порода исключает переувлажнение и помогает поддерживать стабильно нейтральную реакцию почвенного раство-

ра. Грунт в регионе в зимнее время промерзает до глубины 45 см, что мешает накоплению почвенной инфекции, а окружающие поля густые хвойные леса служат своеобразным прикрытием от вредных насекомых.

Но есть у нас и свои сложности: зачастую дождей бывает слишком много. В 2016 - 2017 годах поля буквально заливало, и во время уборки было очень тяжело. Одна из специфических местных проблем – почва засорена камнями, которые замедляют уборку и повреждают картофель во время копки. И техника страдает; особенно опасны огромные валуны диаметром в 3 - 4 м, избавиться от которых крайне сложно даже при помощи экскаватора. Но для удаления более мелких камней хозяйство приобрело специальные сепараторы, которые «просеивают» толстый слой почвы на предварительно нарезанных грядах высотой 50 см, а камни сгружают в идущий рядом прицеп. В этом году нам удалось таким образом обработать 250 га под урожай 2020 года. Жаль только, что такую работу нельзя сделать один раз и навсегда, потому что новые камни постоянно выпирают из глубины на поверхность.

Для выращивания картофеля в хозяйстве имеется вся необходимая современная специализированная техника, в основном производства «Grimme». С 2015 года у нас работает новый комплекс по хранению и доработке клубней на 10 тыс. т, в котором есть два холодильника для семенного материала в контейнерах. Закладываем картофель при помощи комплексных линий «Grimme» и «Miedema».

АГРОТЕХНИКА

В полевых условиях хозяйство выращивает семенной картофель первого полевого поколения, супер-суперэлитной, суперэлитной и элитной категории, а также продовольственный. В севообороте культура обычно идет после зерновых, хотя бывает предшественником и рапса. С осени поля перепахиваем с предварительным внесением удобрений.

Посадочный материал для семеноводства перед посадкой прогреваем в хранилище в течение недели при 7 - 8 (до 10) °С. Наша задача – добиться, чтобы глазки лишь слегка проклюнулись: в этом случае при последующей погрузке и посадке не будет повреждений ростков.

Для продовольственных посадок мы в 2018 году попробовали сделать яровизацию семенных клубней. Разместили их в теплицах в контейнерах по 15 кг, и каждые два дня переворачивали, чтобы клубни равномерно освещались и прогревались. Результат понравился, поэтому в минувшем сезоне повторили то же самое, но уже в более значительном объеме. В итоге всходы появились на две недели раньше, и созревание ускорилось на такой же срок.

Посадку мы обычно начинаем с 10 мая. Даже если весна выдалась теплой (скажем, в 2019 году на северах мы вышли уже 19 апреля), то с картофелем не спешим, ждем окончания опасного в отношении майских заморозков периода.

Перед посадкой запускаем вертикально-фрезерный культиватор «Lemken», который делает почву

мелкокомковатой и выравнивает поверхность. Затем сажаем с одновременной обработкой клубней и применением удобрений. А вот нарезать гребни прямо в процессе посадки из-за камней в почве мы не можем, поэтому гребнеобразование проводим отдельной операцией спустя 4 - 5 дней.

УПОР НА ПРОФИЛАКТИКУ

Сразу после посадки работаем почвенным гербицидом (Лазурит). Обычно этой обработки достаточно для защиты картофеля от сорняков на весь сезон, но иногда при высоте всходов 10 - 15 см приходится применять еще и послевсходовый препарат (Лазурит Супер).

Начиная с высоты растений примерно 20 см мы профилактически обрабатываем их от фитофторы (Метаксил, Ордан, Ордан МЦ и другие фунгициды) примерно 6 - 7 раз в течение сезона. Симптомов не ждем, иначе будет поздно. Параллельно мониторим ситуацию с вредителями, и в случае необходимости работаем инсектицидами, причем чаще действуем краевыми опрыскиваниями, захватывая полосы в 12 м. На семенном картофеле сотрудники нашей лаборатории проводят фитопроцески, на продовольственном обходимся без них.

РЕЗУЛЬТАТЫ

В 2019 году наш картофель долго сидел в земле без движения: года ему не «нравилась». Но потом она наладилась, растения пошли в рост, и в итоге урожайность составила от 350 до 460 ц/га в зависимости от сорта и репродукции.

Часть убранного картофеля мы сразу отправили на реализацию (в

цы, ячмень и овес, 900 га занимает рапс. Кстати, урожай рапса перерабатываем на масло и кормовой жмых, а в этом году начали выпускать бутированное масло под брендом «Rapsodia». И еще на 100 га выращиваем столовую свеклу. При таких разноплановых культурах и масштабах производства невозможно назвать ведущее направление – все важно!

Условия для производства есть: это недавно построенный зерносушильный комплекс с производительностью 40 т/ч, который буквально спас ситуацию в минувшем сезоне, благодаря ему мы успели вовремя доработать зерно. Запустили хранилище для свеклы на 2 тыс. т контейнерного хранения. Имеется полный набор современной техники, в том числе фирм «Claas» и «Kverneland», около 35 разных тракторов. Всем этим у нас занимается более 100 сотрудников, из них 13 специалистов.

Для защиты растений мы давно используем «августовские» препараты, но в 2018 - 2019 годах они у нас стали составлять львиную долю всех пестицидов как более экономичные, но не менее эффективные по сравнению с продукцией других производителей. Результаты получаются не только не хуже, но в отдельных случаях даже лучше!

В этом году мы столкнулись с очень сложной ситуацией на рапсе, когда капустная моль нам «дала жару». У агронома по защите уже нервный тик от нее начался, потому что сразу все поколения вредителя были на поле одновременно. И сотрудники «Августа» нам очень помогли: привезли препараты в течение дня, причем они оказались



Комбайновая уборка картофеля

основном через овощные базы), часть – на хранение. Технология его у нас стандартная: клубни закладываем в хранилище при усиленной вентиляции 24 часа в сутки, потом выдерживаем в течение лечебного периода (до 30 дней в зависимости от погоды во время уборки и состояния картофеля) при температуре около 15 - 18 °С. После этого снижаем на 0,5 градуса в сутки до 2 - 4 °С, и в таких условиях храним.

Выращенный в хозяйстве элитный семенной картофель пользуется спросом. Наши основные покупатели – из южных регионов России, например, из Астраханской, Ростовской, Орловской, Липецкой, Воронежской областей, Ставропольского и Краснодарского краев, Дагестана, Кабардино-Балкарии, Карачаево-Черкессии.

ДРУГИЕ НАПРАВЛЕНИЯ

По занимаемым площадям (450 га) картофель у нас стоит не на первом месте, а на третьем. Самый большой клин – 1500 га – зерновой, то есть озимая и яровая пшени-

ца, в наличии, хотя в тот момент на многих складах инсектицидов не хватало. В результате от моли мы отбились.

Правда, больше всего от нее пострадали самые ранние посевы, сделанные в первых числах мая. Хотя рапс уцелел и продолжил рост, но пошло новое ветвление, и когда нижние стручки уже созрели, верхние еще стояли зелеными, и все это уже перед заморозками. С посевами, сделанными на неделю-полторы позже, дело обстояло лучше. К счастью, мы всегда можем обсудить сложности с «августовцами», с которыми у нас сложились отличные деловые отношения. И в этом году наш урожай рапса составил 25 - 30 ц/га.

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Сергей Николаевич БИКЕТОВ
Моб. тел.: (911) 815-45-07
Отдел продаж, «Октябрьское»
Моб. тел.: (981) 174-34-68



Консультация на поле озимого рапса

Событие

«Августу» на Белгородчине – 25 лет!



Сотрудники Белгородского представительства «Августа»

В этом году сотрудники «Августа» отметили 25-летие начала работы Белгородского представительства. Его история содержит много интересных моментов, о которых мы попросили рассказать главу подразделения и троих его самых давних партнеров.

Вячеслав Антонович ПОСЕМИН, глава представительства в г. Белгороде:

Наше представительство возникло в 1994 году, в период вакуума и хаоса в сельском хозяйстве, когда прежняя система поставок удобрений, ХСЗР и др. «по разнарядке» рухнула, хозяйства не знали, где их купить, а производители этих ресурсов не знали, как их довести до села. Нужны были грамотные посредники. Мы были в числе первых в этом бизнесе в стране, и учиться пришлось на своих ошибках.

Я в то время был начальником управления сельского хозяйства Чернянского района. Было трудно, никто не знал, что делать. Я собирался уйти со своей должности, больше тянуло к живой работе на производстве, продумывал варианты. Но тут появился С. Л. Шарапов из фирмы «Август», который предложил начать новое дело – поставки ХСЗР в хозяйства. И я не сразу, но решился.

В здании районной «Сельхозхимии» нам выделили комнатку, я мог арендовать склады, машины, технику, и дело пошло. Правда, долгое время я оставался один, что создавало сложности в работе с клиентами, не позволяло развернуться. Лишь позже пришел В. М. Гаркушенко, сразу стало легче. Помогало то, что я долго работал здесь, был знаком со всеми хозяйствами в районе и многими в области. В таких условиях удалось создать честный и прозрачный бизнес на поставках ХСЗР.

Начинали мы с того, что собирали заявки хозяйств на нужные им препараты, и затем с помощью Центрального офиса «Августа» старались их выполнить. Уже осенью 1994 года мы смогли провести первый семинар по протравливанию семян на базе колхоза «Большевик». Мы всему учились на ходу. В отношениях с клиентами всегда вели себя предельно открыто и честно. Постепенно возобновили в своем районе снабжение хозяйств пестицидами, научили правильно их применять. Говоря шире – мы разогнали этот мертвенный вакуум в сельском хозяйстве, заставили работать рынок на селе.

Ну а в 2000-м году возникла необходимость перевести фирму в Белгород. Здесь возможности расширились, мы приняли на работу новых сотрудников, смогли нала-

дить технологическое сопровождение... Нас в Москве стал курировать ведущий менеджер «Августа» М. В. Боровой, он оказал огромную помощь в становлении коллектива, расширении бизнеса. У меня появились сильные помощники – Е. А. Деркач, А. А. Лукьяненко, Ю. Н. Романько и другие, все с большим стажем работы в производстве, тогда заметно вырос наш коллективный интеллект и авторитет...

Мы стали больше бывать в хозяйствах, работать с органами власти, с вузами и НИИ, закладывать опыт, проводить семинары и Дни поля. Особо отмечу наше давнее сотрудничество с Белгородской СХА, с ее ведущими учеными, это Н. Р. Асыка, А. И. Смуров, О. В. Григоров и многие другие. С ними, а также с Белгородским НИИСХ (сейчас Белгородский ФАНЦ РАН), мы долгие годы ведем широкие опыты по испытанию всех препаратов и схем защиты «Августа», что очень помогает их продвижению в производстве.

С начала 2000-х годов мы также стали работать с крупными холдингами и хозяйствами – отмечу группу «Русagro», знаменитый колхоз имени Фрунзе (ныне колхоз имени В. Я. Горина), ООО «Должанское» и многие другие. С тех пор наше представительство всегда находится в гуще всех событий в АПК Белгородчины. У нас хороший контакт с хозяйствыми-клиентами, мы постоянно бываем на их полях. По поставкам ХСЗР мы стабильно в тройке ведущих компаний.

Анатолий Владимирович ШТОКОЛОВ, генеральный директор ООО «Бородинское» Чернянского района Белгородской области:

Представительство «Августа» создавалось на моих глазах. Новая структура появилась очень вовремя, ее услуги были очень востребованы. В начале 90-х годов мы с В. А. Посеминим работали в управлении сельского хозяйства Чернянского района: он начальником, а я – главным агрономом, потом я перешел в «Сельхозхимию». Тогда, в обстановке хаоса, кризиса неплатежей, никто не знал, что делать, и мы вместе ломали голову, как спасти производство.

И вот неожиданно к нам приехал молодой человек с сумкой через плечо, представился: Сергей Львович Шарапов из компании «Август». Он предложил создать в рай-

оне структуру, которая бы стала заниматься поставками ХСЗР в хозяйства. Мы согласились, и в 1994 году представительство было открыто, возглавил его сам В. А. Посемин.

Вячеслав Антонович, как никто другой, оказался на своем месте – он хорошо знал все хозяйства, их нужды, всегда мог помочь советом, как опытный агроном. Мы работали рядом, помогали друг другу. Положение на селе было тяжелым, но нас это не пугало. Мы были молоды, мне тогда было 38 лет, Посемину – немного больше. Пришел жесткий рынок, и нам приходилось учить людей буквально всему, а прежде – много учиться самим. Мы стали больше вникать в агрономические вопросы, изучать препараты. Именно в середине 90-х годов с подачи Посемина у нас началась «революция» в свекловодстве – начали отходить от тяпки, строить технологию выращивания свеклы без затрат ручного труда. Мы проводили семинары для агрономов, приглашали на них специалистов мировых фирм-производителей ХСЗР, старались взять у них в смысле опыта все, что можно. Вот так начинался «Август» на белгородской земле.

Я в то время возглавлял «Сельхозхимию» и пытался ее как-то сохранить. Для этого надо было наладить сельхозпроизводство. У нас было много людей и тракторов, но не было земли и сельхозорудий. Мы стали брать поля, которые не обрабатывались по несколько лет, и возвращать их в сельхозоборот.

В 1999 году «Сельхозхимию» преобразовали в СПК «Бородинский» (сейчас – ООО). У нас земли 3,4 тыс. га, есть скот – около 600 голов, из них 240 дойных коров. В последние годы в среднем выращиваем около 50 ц/га пшеницы, 45 – ячменя, 35 – подсолнечника, 22 – 25 ц/га сои. Ну а представительство в 2000 году из Чернянки переехало в Белгород. Желаю его коллективу и всему «Августу» успехов, развития, удачи!

Сергей Иванович ТЮТЮНОВ, директор ФГБНУ «Белгородский ФАНЦ РАН»:

От души поздравляю коллектив Белгородского представительства «Августа» с 25-летием! В наше непростое время продержаться на рынке 25 лет не всем удается, не говоря уже о том, чтобы расти и развиваться. Сам этот факт – свидетель-

ство того, что компания состоялась, что она твердо стоит на ногах, что с ней можно и нужно сотрудничать.

В каждой встрече с работниками представительства мы узнаем что-то новое и полезное, находим решения своих проблем. Эти люди – грамотные специалисты, прошедшие отличную школу производства и хорошо себя зарекомендовавшие. Мы давно заметили, что у «Августа» нет случайных сотрудников, его люди всегда знают, что делать на земле, поэтому им такое доверие и уважение.

У нас в области «Август» завоевал высокий авторитет, стал одним из основных поставщиков ХСЗР. Компания получила известность во всех сферах жизнедеятельности АПК Белгородчины. Во всяком случае, мы в федеральном научном центре РАН не представляем себе работу без сотрудничества с «Августом». Отмечу, что сотрудники компании всегда готовы работать с нами – закладывать опыты, позиционировать новые препараты и др., они участвуют в различных международных научных конференциях в нашей области, семинарах и Днях поля на базе нашего центра. На основе этих опытов специалисты компании разработали и представили продуманные и эффективные системы защиты основных сельхозкультур.

Мы заметили, что «августовцы» уверены в качестве своих препаратов, готовы сразу же их испытывать в совместных опытах. Они легки на

сии. Основные культуры – сахарная свекла, зерновые и соя. Получаем урожай зерновых в среднем на уровне 50 ц/га, сахарной свеклы – 450 ц/га.

Группа «Русagro» давно сотрудничает с компанией «Август», а если брать на уровне наших хозяйств – то около 20 лет. Мы можем оценить высокий уровень агрономической поддержки, которую получаем от «Августа», его работники фактически ведут мониторинг основных показателей формирования урожая на наших полях, своевременно выявляют проблемы, консультируют по способам их устранения. Отмечу высокую оперативность работы «августовцев», хороший сервис, качество препаратов, готовность всегда прийти на помощь...

Все препараты для защиты растений, в том числе и от ведущих мировых производителей, мы обязательно тестируем на своих опытных полях. Этим занимается наш Агроинновационный центр. Ни на одной культуре мы не применяем препараты только одной фирмы, при разработке схем защиты той или иной культуры стараемся исходить из необходимых для этого действующих веществ. А потом уже решаем, какие конкретные препараты и какой фирмы для этого надо приобрести, проводим тендер.

В 2019 году в своих хозяйствах мы на больших площадях использовали полтора десятка препаратов «Августа», это, например, гербициды Балерина, Бомба, Корсар, Трицепс,



С.И. Тютюнов (справа) и В.А. Посемин

подъем, мы всегда у них находим отклик на наши предложения. С хозяйствами «августовцы» работают на доверии, и производственники отвечают им тем же.

Губернатор Белгородчины Е. С. Савченко, другие властные структуры области уделяют большое внимание развитию аграрной науки, Белгородчина вошла в пятерку лучших регионов РФ по работе научно-образовательных центров, и нам приятно, что «Август» принимает в этой работе самое активное участие. Результаты и выводы этих совместных опытов становятся достоянием агрономической общности, работают на развитие производства.

Дмитрий Васильевич ГАРНОВ, генеральный директор ООО «Русagro-Инвест», руководитель сельскохозяйственного бизнес-направления Группы «Русagro»:

У нас в обработке около 650 тыс. га земли в шести регионах, от Белгородчины до Приморья, мы являемся третьей по величине земельного банка компанией в Рос-

граминицид Ластик Топ, фунгициды Колосаль Про, Кредо, Бенорад, инсектициды Борей и Борей Нео и т.д. Широко применяем «многоцелевой» гербицид сплошного действия Торнадо 540... В целом у нас растет доля препаратов отечественных производителей, прежде всего «Августа». В 2019 году эта доля впервые превысила половину всех закупок ХСЗР. Нам удается в течение многих лет прибыльно вести растениеводство.

У нас достаточно высокий уровень агрономов в своих хозяйствах, но мы приветствуем технологическое сопровождение со стороны «Августа». Мы регулярно бываем на семинарах, Днях поля компании и должны высоко оценить уровень этих мероприятий.

Поздравляю «Август» с 25-летием его белгородского представительства! Пожелание у меня одно – оставаться и дальше такой же динамичной, клиентоориентированной компанией.

Записал Виктор ПИНЕГИН

«Разбор полетов»

Защитите лук от трипса!



И. И. Ряснова и местный фермер П. В. Чердынцев осматривают лук в хранилище

Трипс может нанести большой вред овощным растениям. В знойную сухую погоду вредитель бывает особенно активным, поэтому овощеводам Волгоградской области, где условия вегетационного периода именно такие, он знаком не понаслышке. О практическом опыте борьбы с ним рассказывает менеджер-технолог волгоградского представительства «Августа» Ирина Ивановна РЯСНОВА.

В нашем регионе распространены разные виды трипса. Самый многочисленный и вредоносный – табачный. Эти насекомые любят жару и воздушную засуху, поэтому отлично чувствуют себя на полях нашего региона.

Вредитель повреждает все

овощные культуры, и его можно встретить везде: на капусте, томатах, огурцах и любых тыквенных. Однако больше всего трипс «любит» лук. Поэтому на этой культуре требуются направленные обработки против этого насекомого. А для защиты многих других овощей обычно хва-

тает стандартных мероприятий против комплекса вредителей.

Прошедший сезон был не самым засушливым, но период высоких температур все равно случился, и мы опять столкнулись с большой численностью трипса. Пришлось интенсивно защищать лук и выслушать множество просьб от фермеров дать «какое-нибудь новое действующее вещество, чтобы снять эту проблему». Затем погода опять изменилась, прошли дожди, температура упала ниже 26 °С, растения вышли из состояния стресса, препараты заработали, и скорость развития вредителя замедлилась.

ЕГО МНОГО

Трипс – многоядный вредитель. Так что, как только перо лука полегает и высыхает, насекомое переключается на сорняки и дает после уборки лука еще несколько поколений. Поэтому, как бы мы не снижали численность трипса в период вегетации, в зимнюю диапаузу он уходит в колоссальных количествах. Зимует трипс всегда успешно, и в итоге весной мы сталкиваемся с его массовым выходом.

Сохраняется трипс и при хранении урожая. Бывает, что в хранилище при закладке лука никак не удается снизить температуру, а пока она превышает 12 °С, насекомое еще продолжает питание на верхней сочной чешуе. Луковица становится липкой, заселяется плесневыми грибами и плохо хранится. В таких слу-

чаях страдает в основном «полураздетый» лук, не закрытый как следует верхней кроющей чешуей.

Тем не менее, новые посевы лука заселяет трипс, перезимовавший не в хранилище, а в земле. Зимует он в виде имаго, причем никакие обработки почвы на него не действуют. При температуре 12 °С трипс выходит на поверхность. Самки делают яйцекладку без оплодотворения: самцы им для этого не нужны. Из яиц выходят новые самки, снова откладывают яйца, из тех опять отрождаются самки, и весь этот цикл многократно повторяется. Чем выше температура, тем быстрее он проходит, так что на жаре насекомое размножается буквально в геометрической прогрессии.

Накоплению трипса способствуют

дальнейшее поколение будет накладываться на поколение, а справиться с ситуацией будет гораздо сложнее.

Есть устойчивость трипса к инсектицидам. В связи с ускоренным развитием и частой сменой генераций устойчивость у него формируется очень быстро. Поэтому одним действующим веществом (д. в.) работать нежелательно, обязательно нужен «коктейль» из двух-трех д. в. контактного и системного действия.

Он «прячется». Трипс – сосущее насекомое, находится в основном в листовых паузах, куда раствор инсектицида или не стекает, или стекает, но не попадает на самих насекомых, потому что один лист лука закрывает другой. Особенно сложно «достать» вредителя на



Трипс на луке в поле

ют не только местные условия и особенности его биологии. В нашем регионе много фермерских хозяйств, специализирующихся на овощах, и они расположены так тесно, что сохранить пространственную изоляцию невозможно. Скажем, если вы посеяли лук, а на прилегающем поле вашего соседа эта культура росла в прошлом сезоне, то весной гигантское количество трипса перелетит к вам.

БОРЬБЫ СЛОЖНО

Стресс делает лук уязвимым. Очень часто причина неудачной борьбы с трипсом кроется в погрешностях технологии, особенно если полив не обеспечивает равномерную влажность почвы. Тот, кто умеет регулировать полив в зависимости от погоды и поддерживать почву во влажном состоянии, а также вести агротехнику лука на высоком уровне, легче справляется с трипсом.

Трудно «попасть» в подходящий момент. Трипс наиболее уязвим только в фазе личинок первого и второго возрастов. Уже на следующей стадии прониимфы уходят в почву, проходят там морфологические превращения и не питаются, а соответственно, неуязвимы. Имаго переселяются опять на растение, но в интенсивном питании не нуждаются, и яйца откладывают под кожуцу листа, так что и в этих фазах трипс неуязвим.

У нас есть шанс попасть раствором инсектицида контактного действия на только что отродившиеся личинки, но поймать этот момент не так просто: самка откладывает яйца порционно по 3 - 4 шт. ежедневно (всего около 100 шт.), и получается непрерывный процесс. Новые особи появляются постоянно, поэтому снять поколение одной обработкой невозможно. Если упустить время для первого опрыскивания, то основная масса вредителя уйдет в состоянии прониимфы в почву, и в

прямоостоячих растениях. Если они раскидистые, то раствор легче проникает в пазухи, но с гибридами такого типа есть другие трудности: листья легче ломаются, а на травмированные растения «цепляются» болезни.

КОММЕНТИРУЕТ УЧЕНЫЙ

Начальник отдела биометода Всероссийского центра карантинных растений (ВНИИКР) Олег Геннадьевич Волков:

«К весьма полезной для овощеводов информации добавлю: для борьбы с трипсом полезно точно знать, какой именно вид вредит луку. На этой культуре питаются десятки видов трипса (всего их описано более 6 тыс.). Два основных (для России) вида «луковых» трипсов – табачный и тонкоусый. Тонкоусый повреждает только лилейные и злаки, обычно атакует лук в начале сезона, и к препаратам он довольно чувствителен. Табачный – полифаг, как правило, устойчив ко многим инсектицидам, вредит до конца вегетации.

Если рядом имеются промышленные теплицы, особенно распложенные по розе ветров, лук может повреждать еще более устойчивый к препаратам западный цветочный трипс.

Как правильно отмечено, взрослые трипсы с луковицами попадают в хранилища, где успешно перезимовывают. И хотя это действительно не основной путь заражения полей, следует учитывать, что отбракованные и выброшенные зараженные луковицы способны создавать очаги этих вредителей».

Подготовила Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Что делать?

1 Землю держать в увлажненном состоянии, при высоких температурах поливать чаще. В период максимального потребления влаги (то есть с начала налива луковиц) следует постоянно поддерживать влажность почвы на уровне 80 - 90 % от полной полевой влагоемкости.

2 Важно выбирать гибриды лука, устойчивые к высоким температурам и воздушной засухе, – они обычно менее восприимчивы к трипсу. Как правило, это выведенные в южных странах (Испания, Италия), в этом сезоне хорошо показали себя лук и японской селекции. Менее жаростойкие гибриды всегда страдают сильнее. Объясняется это тем, что такие растения испытывают сильный стресс от перегрева и засухи. И для экономии влаги они закрывают устьица, замедляют транспирацию, а сам клеточный сок становится более вязким. В ответ трипс начинает активнее высасывать сок, тем самым усугубляя дефицит влаги и питательных веществ. Растения слабеют, ассимиляция у них ухудшается. А гибриды южной селекции обычно лучше приспособлены к нашим жестким условиям, к высокой температуре и низкой влажности, и сосущие насекомые для них не столь страшны. Правда, не все «южане» лежки, так что выбор должен быть жестким.

3 Критически важно начинать обработку по трипсу вовремя. Мы сдвинули их на более ранние фазы развития лука, начинаем с третьего - четвертого листа. Очень неплохие результаты в первой обработке показывают препараты

с имидаклопридом, например, Борей, 0,14 л/га в баковой смеси с инсектицидами на основе д. в. контактного действия.

4 Нельзя достигнуть цели одним опрыскиванием. В связи с быстрым отрождением новых личинок приходится повторять обработки каждые семь дней, но любой сбой приведет к тому, что придется работать еще чаще. Повышение дозирок тоже ничего не дает. Секрет успеха – в четком соблюдении сроков и постоянном контроле численности вредителя.

5 Нужно чередовать д. в. В системе можно применить известную комбинацию диметоата с пиретроидами. Например, для семенных посевов мы применяем Сирокко, 1 л/га и Брейк, 0,1 л/га. Кроме того, хорошо работают против трипса инсектициды на основе клофентирина или метамифа.

6 Все обработки мы чаще проводим ночью, ближе к утру. Утренние опрыскивания возможны только при температуре ниже 30 °С и облачности. С чем это связано? Поскольку трипс – насекомое сосущее, то препараты нужны системного действия. Для их эффективной работы требуются определенные условия, нужно, чтобы раствор не испарялся и проникал в лист. На жаре или вечером от раскаленной за день почвы идет восходящий ток воздуха, и раствор может испариться, не достигнув растений, толку от такой обработки нет. Зато перед рассветом почва остывает, раствор держится на листьях продолжительное время и успевает проникнуть в них.

7 Обработку нужно проводить качественно, с мелким распылом. В раствор инсектицида следует обязательно добавлять адьювант, который в этом случае должен быть не столько прилипателем, сколько «растекателем», который помогает раствору максимально покрыть поверхность и попасть в пазухи листьев. С этой целью мы успешно используем Полифем. Однако здесь важна точность дозировки: мы остановились на концентрации 50 мл на 100 л воды. Меньшего количества может быть недостаточно, а если добавить больше, то рабочий раствор стечет на землю, а на поверхности останется лишь тонкая пленочка раствора, и опять-таки количества д. в. не хватит для эффективного действия.

8 В системе защиты лука должны быть фунгициды, в том числе дезинфицирующего действия. Дело в том, что поверхностные, но многочисленные повреждения от трипса превращаются в некроз верхнего слоя листа, который становится воротами для инфекции. Эти и другие ранки заселяют условно патогенные грибы. Они не питаются живой тканью, но выделяют токсины, уничтожающие соседние живые клетки, и некроз увеличивается до полной гибели листа. Фунгициды, содержащие азоксистробин, пропиконазол или тебуконазол, помогают это предотвратить. В опытах мы успешно испытывали Спирит, 0,7 л/га и Колосаль Про, 0,5 л/га. Также ранки заселяют бактерии, и чтобы остановить их, нужны медьсодержащие препараты (Ордан, 2 - 3 кг/га).

Агропроект

У «Августа» будет новая суперферма

26 октября в ООО «Август-Муслюм» в Муслюмовском районе Республики Татарстан был торжественно заложен первый камень в строительство роботизированного молочного комплекса на 2400 дойных коров с новой технологией «кросс-вентиляции».

В церемонии приняли участие заместитель премьер-министра РТ - министр сельского хозяйства и продовольствия Татарстана Марат Зяббаров, глава Муслюмовского района Рамиль Муллин, а также начальник отдела продаж по странам СНГ компании «Август» Айдар Галаяудинов. Они закрепили на закладном камне памятную табличку. Ровно через год, в ноябре 2020 года, здесь заработает первая очередь комплекса, рассчитанная на 1200 голов дойного стада.

Вице-премьер правительства РТ ознакомился с первыми результатами работы хозяйства «Августа» в Муслюмовском районе, о которых рассказал А. Галаяудинов. Оно было образовано в начале 2018 года, и уже в первый год смогло наладить использование 28 тыс. га земли. В 2018 году было выращено 40 тыс. т зерновых и масличных культур, а в этом году – 95 тыс. т. На прежде заброшенных землях получены достойные урожаи основных культур:

яровой пшеницы – 31,6 ц/га, ячменя – 30,2, кукурузы на зерно – 65, рапса – 22, люпина и гороха – 27 ц/га. Проведена реорганизация и оптимизация животноводства, надои на фуражную корову возросли с 5 - 6 до 17 л в сутки. Однако отрасль остается убыточной, поэтому в «Августе» было принято решение о строительстве суперсовременной молочной фермы, причем впервые в практике здесь будут одновременно применены многие прорывные технологии.

Марат Зяббаров пожелал компании успешного завершения строительства. «Открытие молочного комплекса станет для района хорошей основой для роста показателей животноводства и производства молока», – отметил министр.

Р. Муллин рассказал о достижениях аграриев Муслюмовского района в последние годы и выразил благодарность компании «Август» за то, что точку для приложения своих усилий, внедрения самых современ-



Слева направо: Р. Муллин, М. Зяббаров и А. Галаяудинов после открытия закладного камня

ных инновационных разработок она нашла именно здесь.

Как объяснил корреспонденту газеты «Поле Августа» генеральный директор ООО «Август-Муслюм» Владимир Залаяискалнс, подобные проекты молочных ферм под одной

крышей уже выполнялись в России, однако муслюмовский проект решено дополнить роботизацией доения, чего прежде в практике не было. Еще одна уникальная особенность новой фермы – торцевые стены будут выполнены с автоматически регулируемыми шторами и активной

вентиляцией, что создает комфортные условия для содержания животных. Планируемая мощность комплекса – 21 тыс. т молока в год.

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Проверено в деле

«Август» против борщевика: 7 вопросов



«Августовские» гербициды с успехом применяются в региональных программах борьбы с борщевиком Сосновского. Одна из таких программ действует сейчас в Подмоскovie, и глава представительства компании «Август» в г. Зарайске Юрий Викторович ДЪЯКОНОВ участвует в ней в качестве консультанта. Он и ответил на наши вопросы.

Какие гербициды подходят для борьбы с борщевиком Сосновского?

На участках вне населенных пунктов, на которых необходимо уничтожить борщевик, но при этом сохранить естественное залужение злаками, лучше всего подходит баковая смесь гербицидов: Горгон, 2 л/га + Магнум, 50 г/га + поверхностно-активное вещество (ПАВ) Адыо, 0,2 л/га.

На землях под рекультивацию или строительство возможна другая комбинация: Торнадо 500, 2,5 л/га + Магнум, 50 г/га + Адыо, 0,2 л/га. В границах муниципальных поселений в настоящее время разрешен к применению только один препарат – Торнадо (до 8 л/га). Но нужно понимать, что его действующее вещество (глифосат) не уничтожает семена борщевика.

Сколько обработок гербицидами требуется?

В большинстве случаев нужны две обработки. Первую следует проводить весной до момента, пока высо-

та растений борщевика не превысила 35 см. В Центральной России временной коридор для первого опрыскивания длится примерно с 5 мая по 10 - 15 июня (в зависимости от температуры воздуха и фазы развития борщевика). Вторую обработку проводят в период с конца июля до начала осени.

Как правильно опрыскивать?

Следует точно придерживаться сроков обработок. Важно правильно приготовить рабочий раствор и настроить опрыскиватель (лучше всего, если это сделает специалист). При этом в солнечную погоду опрыскивания нельзя делать днем из-за вероятного испарения раствора препарата: работают или утром до 10 ч, либо после 16 ч и только в безветренную погоду, либо при слабом, до 4 - 5 м/с, ветре.

ПАВ следует добавлять в рабочий раствор во всех случаях обработки по листьям, так как оно увеличивает эффективность действия гербицида. Адыо – это страховка того, что пре-

параты сработают даже в неидеальных условиях. Такой способ борьбы с борщевиком дает превосходный результат.

При использовании гербицида Магнум рабочий раствор обязательно должен попадать не только на растения, но и на почву. При большой засоренности дозировку препарата следует увеличивать до 100 г/га.

Где испытывали схемы борьбы с борщевиком?

Более 10 лет назад отдел развития продуктов «Августа» и его менеджер В. В. Исаев начали испытывать различные способы борьбы с борщевиком Сосновского в Вологодской области. Затем сделанные там разработки разошлись по всему Северо-Западному региону, и в первую очередь по тем областям, где выполнялись целевые программы по борьбе с борщевиком. Более 80 % применяемых в этих программах гербицидов были «августовскими». В Ленинградской области к теме подключился ВИЗР, и схемы «Августа» были опубликованы в методических рекомендациях по борьбе с борщевиком, подготовленных в ВИЗР с участием Россельхозцентра. А в 2018 году программа по уничтожению этого опасного сорняка стартовала в Московской области, и «Август» сразу же провел демонстрационные испытания в Дмитровском районе Подмоскovie.

Какие результаты были в сезоне-2019?

В этом году в подмосковной программе участвовали в основном компании и люди, уже знающие тему борьбы с борщевиком и имеющие многолетний опыт работы. Среди тех, кто выбрал для решения этой проблемы гербициды на основе глифосата, более 60 % используют Торнадо 500. А самые компетентные и требовательные заказчики, которые хотят очистить территории от

борщевика, но оставить их под залужением, выбирают Горгон и Магнум. В 2019 году «Август» получил отличные результаты при использовании препаратов методом ультрамалообъемного опрыскивания (УМО) во время испытаний квадрокоптеров в Наро-Фоминском районе Подмоскovie. Также компания участвовала в областном совещании, организованном Министерством сельского хозяйства и продовольствия Московской области совместно с Московской областной Думой.

Что планируется сделать в будущем?

В первую очередь «Август» будет продолжать и расширять внедрение разработанных ранее методов борьбы с борщевиком. Есть планы их испытаний в технологиях УМО вместе с поставщиками роботизированной опрыскивающей техники. Кроме того, необходимо уточнить сроки применения гербицида Магнум в конце сезона. Многолетние опыты использования данного препарата против борщевика показали, что он обладает пролонгированным почвенным действием. Эффективно подавляя новые всходы сорняка, Магнум позволяет отодвигать сроки появления второй «волны». Обычно его повторно применяют в конце лета против новых всходов борщевика либо в виде баковой смеси с Торнадо 500, либо в чистом виде. Ожидается официальная регистрация нового «августовского» гербицида, предназначенного для борьбы с борщевиком, – Клинч. Его можно будет использовать и в черте населенных пунктов, и для авиаобработки. На следующий год запланированы опыты по применению этого препарата.

ОТ РЕДАКЦИИ. Вот что говорят об «Августе» участники подмосковной программы.

Председатель комитета по вопросам аграрной политики и потребительского рынка Московской областной Думы Сергей Айкович Керселян:

«Август» предлагает препараты, помогающие не просто уничтожить борщевик, а сохранить на этом месте растительный покров вместо «выжженной земли». Отрадно, что компания не останавливается на гербицидах первого поколения, а постоянно совершенствует свою продукцию и стремится к тому, чтобы после ее применения почва оставалась плодородной. А так как до 2022 года мы обеспечены средствами для борьбы с борщевиком и на муниципалитеты возложена обязанность принимать соответствующие меры, то сейчас в Московской области успех по искоренению этого опасного растения в первую очередь зависит от активности наших граждан. Там, где сложился народный контроль за ситуацией, проблема успешно решается».

Заместитель генерального директора компании ООО «Агрокомплекс «Можайский» Игорь Николаевич Баранов:

«Август» – очень надежная компания. Мы сотрудничаем с ней в рамках программы борьбы с борщевиком уже два сезона и можем утверждать, что «августовские» гербициды замечательно работают. Сотрудники доброжелательны, идут на контакт, всегда готовы все рассказать и показать. Как подрядчик скажу: если все делать правильно, то «августовские» методики работают на все 100 %».

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Юрий Викторович ДЪЯКОНОВ
Моб. тел.: (903) 596-45-98

Партнеры

«Качество во всем!»

Таков слоган ООО «МегаХим» – официального дилера «Августа» в Курганской области. Эту компанию отличает комплексный подход в работе: она поставляет ХСЗР, минеральные удобрения, осуществляет технологическое сопровождение, консультирует специалистов хозяйств, оказывает услуги по протравливанию семян и обработке посевов в период вегетации. Имеет возможность принять выращенное зерно на собственном элеваторе для его хранения и дальнейшей реализации. О своей работе рассказывает генеральный директор ООО «МегаХим» Олег Александрович ЕФИМОВ.



Команда ООО «МегаХим» (слева направо): менеджер по складу О. В. Корнюшкин, коммерческий директор Д. А. Ефимов, генеральный директор О. А. Ефимов, заместитель гендиректора А. О. Ефимов, завскладом М. И. Широков

В 2009 году, имея опыт работы в различных организациях, мы с братом Денисом Александровичем решили объединиться и начать работать в сфере обеспечения сельхозпроизводителей средствами защиты растений. И уже в 2014 году создали свою фирму, это начинание одобрил и поддержал наш отец. И сегодня он трудится вместе с нами, его агрономический опыт и 20-летний стаж работы руководителя сельхозпредприятия помогает нам во многих непростых ситуациях.

Мы с Денисом родились и выросли на селе и не понаслышке знаем, что такое сельский труд и сельский быт. Мы, как и наши родители, закончили Курганскую сельхозакадемию имени Т. С. Мальцева. Выбрав профессию агронома, ни разу не усомнились в правильности выбора, поэтому наш сегодняшний бизнес имеет именно это направление. Мы трудимся и совершенствуемся в той профессии, которую избрали.

Препараты «Августа» мы знаем давно, начинали с их реализации как субдистрибьюторы тюменской компании «Планта». Когда рынок СЗР стал более конкурентным, мы приняли предложение главы представительства «Августа» в Тюмени Ирины Викторовны Ильиной и в 2016 году стали официальными дилерами компании. Перед нами были поставлены непростые задачи, и мы их выполняем. В этом году в количественном выражении на 50 % увеличили объем поставок «августовских» препаратов (по сравнению с предыду-

щим сезоном), наш ассортимент насчитывает более 40 наименований. Причем мы работаем только в Курганской области.

Продвижение препаратов – это действительно кропотливая работа. И если говорить о продуктах «Августа», то для нас они не самые дешевые, но цена соответствует качеству, препараты работают эффективно, есть результат. Кроме того, мы оказываем услуги по протравливанию семян и обработке посевов в вегетации, у нас нет абсолютно никаких нареканий к качеству и эффективности ХСЗР. Очень важно именно качество продуктов – это главное преимущество компании «Август», и мы уверенно проводим эти работы и не боимся ответственности.

Основная культура, возделываемая в Курганской области, – это пшеница. Из 1,3 млн га пашни она занимает около 70 - 80 %. Одним из инструментов для продвижения препаратов и активизации продаж является обработка семенного материала. Протравливание семян зерновых культур мы ведем с помощью пяти машин ПС-20 фирмы «Татагрохимсервис», в дальнейшем планируем перейти на их усовершенствованную модель ПС-18 «Оптима» и удвоить количество протравочных машин. Но в любом случае качество обработки зависит от человека, поэтому мы уже с зимы набираем персонал, многие работают у нас уже несколько лет. Ежегодно мы протравливали около 8 тыс. т семян, в этом году объем вырос до 10 тыс. т.

Чтобы работа по обеззараживанию семян была более эффективной, рекомендуем хозяйствам проводить фитоэкспертизу в лабораториях Россельхозцентра, а для того, чтобы убедиться в качестве проделанной нами работы, повторить ее после протравливания. И уже тогда полностью производить с нами расчеты. Работая препаратами «Августа», мы всегда уверены в хорошем результате.

В 2018 году у нас была холодная затяжная весна, и, учитывая тот опыт, в этом сезоне мы рекомендовали хозяйствам использовать трехкомпонентный препарат Оплот Трио, который контролирует абсолютно все инфекции. Плюс он обладает высокой биологической активностью. В этом году объем применения этого протравителя увеличился более чем в четыре раза по сравнению с прошлым сезоном. Если Оплот Трио – препарат премиум класса, то Виал ТрасТ, в котором присутствуют антистрессовые компоненты, по цене доступен многим хозяйствам, а эффективность его тоже очень высока. Ну а однокомпонентные протравители применяем, когда уже хозяйство не может позволить себе многокомпонентные. В этом случае используем препарат на основе тебуконазола Бункер, в рабочий раствор которого добавляем гуматы.

В области набирают популярность и инсектицидные протравители. Это связано с тем, что зерновым в стадии всходов начинают серьезно вредить листостебельные блошки и другие ранневесенние насекомые. Кроме того, стараемся на 100 % обработать инсектицидным препаратом семена рапса, если это не сделали компании-поставщики семенного материала. Я думаю, что на будущий год объемы применения инсектицидных протравителей вырастут как минимум в два раза. Надеемся на то, что в скором времени «Август» начнет выпускать инсектофунгициды, а пока мы делаем очень эффективные баковые смеси фунгицидных протравителей с инсектицидными – Табу, Табу Нео, получается достаточно хорошо.

Для защиты зерновых от сорняков, по сравнению с предыдущими годами, набирают популярность гербициды с более широким «окном» применения, в частности Балери-

на, Балерина Супер, потому что погода не всегда стабильна. Что важно в продуктах «Августа», так это селективность по отношению к культуре, которая не испытывает стресса после химпрополки. В зависимости от засоренности к Балерине добавляем, как это рекомендуют специалисты компании, препараты, содержащие трибенурон-метил в разных интерпретациях, – Плуггер, Мортиру, Магнум Супер. И отдельно работаем гербицидами Магнум, Мортира и Балерина. Балерина, кстати, в чистом виде хорошо справляется и с переросшими сорняками в норме расхода 0,5 л/га.

Если по двудольным сорнякам мы закрываем вопрос Балериной, то против злаковых есть отличные препараты Ластик Топ и Ластик Экстра, они решают на полях все проблемы, отлично убирают овсюг, щетинники, просо. У нас не так вредит овсюг, как просянки, они повсеместно есть, а эти граминициды их легко снимают.

Растет объем применения на зерновых культурах фунгицидов, и связано это с переходом на минимальные технологии, когда на полях оставляют стерню. Там сохраняется достаточно много возбудителей различных болезней. Зимы сейчас стали более теплыми, больше выпадает снега, из-за чего патогены благополучно зимуют. Рано весной болезни начинают активно развиваться, поэтому мы рекомендуем обязательно сделать профилактическую фунгицидную обработку препаратом Кредо. А затем – проводить второе опрыскивание посевов Колосалем Про. У нас преобладают ржавчина, септориоз, корневые гнили, различные пятнистости. В периоды с жаркими днями и холодными ночами начинает проявляться мучнистая роса.

В области набирают вес масличные культуры – особенно рапс, лен масличный. У «Августа» сейчас есть вся линейка зарегистрированных препаратов для защиты этих культур, но для нашего региона пока наиболее актуальны гербициды. На посевах льна хозяйства используют против двудольных сорняков Гербитокс-Л, а против злаковых – Миуру. Эффект от ее применения наступает дней через десять, поле становится

чистым, культура отлично развивается. Лен масличный – очень нежная культура, с ним надо осторожно обращаться, иначе можно «подсадить» его. Ведь главное – не уничтожить сорняки, а помочь культуре реализовать свой потенциал.

Для защиты рапса у «Августа» отличная продуктовая линейка, полный пакет, начиная с протравителей и заканчивая гербицидами – Галион, Хакер, Миура. Этой культурой многие хотят заниматься, но каждый год природа устраивает испытания – в сезоне-2019 это была капустная моль. Мы с ней поборолась достаточно уверенно препаратами «Августа». Очень хорошо, что в июле этого года на семинаре-презентации нашего элеватора, на который мы пригласили наших партнеров – компании «Содружество», «Уралхим», а также «Август», фирму представлял ведущий менеджер по технологическому сопровождению Юрий Александрович Усачев.

Темой его выступления были методы борьбы с капустной молью, и агрономы почерпнули для себя немало информации, а самое главное – поняли, что любую проблему всегда можно решить, если делать все вовремя. Обычно моль появлялась позже, а тут благоприятные условия для ее массового размножения – жаркая и сухая погода – сложились уже в апреле и мае. Теперь будем готовиться к следующему сезону заранее.

Гербициды на основе глифосата – Торнадо 500 и Торнадо 540 – в основном применяют для комбинированной обработки паров. Кроме того, сейчас все чаще хозяйства переходят на поздние сроки сева и в этом случае успевают сделать предпосевную гербицидную обработку. Если лет пять назад люди и не задумывались о десикации, то сейчас все чаще используют и этот прием. К тому же десикация снимает и проблему засорения, а в этом году у нас были и вторые, и третьи «волны» сорняков. И тот же Торнадо 540 или Суховой их убирают. И если в прошлом году не покупали десиканты, то в этом году спрос на них значительно возрос.

В Курганской области востребованы услуги не только по протравливанию семенного материала, но и по обработке посевов в вегетации. И связано это не только с нехваткой техники, но и с проблемой кадров на селе. И даже если хозяйство может позволить себе дорогой самоходный опрыскиватель, например «Джон Дир», то посадить за руль некого.

Для проведения обработки посевов в вегетации мы создали отряд из пяти опрыскивателей «Муссон 1000» на базе автомобиля УАЗ, их выпускает в Барнауле компания «Химагротех». На них установлено гидрооборудование фирм «Arag» (Италия) и «Lechler» (Германия) и кубовые баки, ширина захвата – 24 м. Норма внесения рабочих растворов – от 10 до 300 л/га, то есть это не ультрамалообъемное опрыскивание. Машины довольно производительные, при благоприятных условиях в смену можно обработать до 500 га. В 2020 году планируем приобрести еще два опрыскивателя, один из них самоходный, для работы фунгицидами.

Мы работаем как с фермерскими хозяйствами, так и с крупными холдингами, которые обращаются к нам, чтобы своевременно провести обработку посевов. Плановая нагрузка на один опрыскиватель – 6 тыс. га, сейчас уже превысили этот



Справа налево: О. А. Ефимов, И. В. Ильина и А. В. Некрасов

показатель, ежегодно обрабатываем порядка 40 тыс. га.

С прошлого года помимо СЗР мы поставляем хозяйствам минеральные удобрения как официальный дистрибьютор компании «Уралхим».

Одним из активов нашей компании является зерновой экспортно ориентированный элеватор, находящийся в городе Шумиха Курганской области, на 46 тыс. т единовременного хранения зерна. Элеватор занимает участок площадью 12 га, имеет выход к Транссибирской железнодорожной магистрали и, с точки зрения автомобильной логистики, обладает удобным расположением. В декабре 2015 года завершена модернизация оборудования.

Здесь полностью автоматизированы все процессы – очистка зерна, сушка, закладка на хранение и выгрузка. Также имеется лаборатория, оснащенная самым современным оборудованием, на котором можно за считанные минуты сделать экспресс-анализ зерна, определить любые показатели, вплоть до выявления ГМО-продуктов.

Не секрет, что нам приходится кредитовать наших клиентов, но если раньше нам было довольно

сложно собирать долги, то теперь эта ситуация кардинально изменилась – в качестве оплаты мы можем принять урожай. И вот что интересно – теперь нам намного легче убеждать руководителей и агрономов в необходимости серьезного подхода к защите растений. Я сделал собственный анализ, из которого стало понятно, что услуги элеватора гораздо дороже, чем применение гербицидов по вегетации. Если, допустим, перевести в денежный эквивалент очистку зерна от сорной примеси на 5 %, доработать его до ГОСТ (5 %), то за 1 т придется заплатить 500 руб. А иначе этот товар не примут на элеватор. Защита той же пшеницы от двудольных и злаковых сорняков обойдется примерно в 1 тыс. руб. на 1 га. При урожайности 2 т/га, доработка зерна до ГОСТ обойдется в ту же 1 тыс. руб. Но если с сорняками не бороться, урожайность будет меньше, уборка сложнее, энергозатрат при этом больше и т.д.

Особенностью нашего элеватора является то, что он универсальный. Мы принимаем как зерновые, так и масличные культуры, а у наших клиентов есть возможность выгодно сбывать урожай через нашего

партнера – ГК «Содружество». На сегодняшний день это один из крупнейших переработчиков семян масличных культур в СНГ и Европе.

На нашем элеваторе хранят свою продукцию многие крупные предприятия. Помимо ГК «Содружество», это, например, ООО «Равис - Птицефабрика Сосновская». А вообще с нами сотрудничают около 150 хозяйств Курганской области, и анализ продаж указывает на то, что из 25 компаний, представленных на рынке СЗР региона, на нашу долю приходится порядка 17-18 % поставок пестицидов. Со многими хозяйствами у нас сложились давние деловые отношения. Среди них ООО «Приологино» Лебяжьевского района, ООО «Племенной завод «Махалов», ООО «Агротек» Шадринского района, ООО «ШумихаАгро» Шумихинского района, ООО «Озерное» Целинного района и другие. Они успешно применяют препараты «Августа».

Хотя сейчас мы занялись зерновым бизнесом, основной нашей деятельностью остается реализация СЗР. И для этого у нас тоже создана вся инфраструктура. С 2019 года мы начали сотрудничать с «Августом» по

зимнему хранению препаратов – у нас отопляемый сертифицированный склад площадью 1 тыс. м². С его вводом в эксплуатацию у нас появилось дополнительное преимущество, потому что иногда счет времени идет буквально на часы, и мы очень оперативно реагируем на заявки наших клиентов, в срок доставляем препараты, для этого у нас есть специализированная сертифицированная техника. То есть полностью выстроена логистика.

26 июля вместе с дилерами «Августа» из Омска я посетил новое предприятие компании «Август-Алабуга». Нам показали весь цикл производства препаратов, начиная от выпуска канистр и до пакетирования готовой продукции и перемещения ее на склад. Все это, конечно, очень впечатляет. За время работы я побывал на нескольких заводах по производству пестицидов, но именно это предприятие в Татарстане поражает степенью своей автоматизации, роботизации, своими масштабами. Это действительно самый крупный завод не только в России, но и в Европе.

Для себя я отметил вот такую очень важную деталь: при производ-

стве продукта сразу осуществляется штрих-кодирование, которое дает отличную возможность отслеживать всю логистику по перемещению продукции. Это защищает как нас, дилеров, так и самого производителя. Потому что есть много недобросовестных поставщиков, которые норовят откуда-то привезти препараты непонятного качества по нереально низкой цене.

Я думаю, «Август» обязательно будет организовывать экскурсии на свой новый завод для сельхозпроизводителей. Люди должны видеть, понимать, какие огромные средства вложены в строительство, оснащение, в обеспечение безопасности окружающей среды. Мне кажется, что после посещения завода у агрономов прибавится уверенности в качестве отечественной продукции, появится желание применять ее.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора и из архива ООО «МегаХим»

Контактная информация

Приемная ООО «МегаХим»
Тел.: (3522) 64-44-64

Агроном агроному

«Поле-онлайн»: перед уходом в зиму



На нашем портале pole-online.com уже прекратились сообщения об уборке, технологи ведут наблюдения лишь за полями недавно посеянных озимых под урожай уже 2020 года. На большинстве территории, которую охватывает наш портал, в свои права вступает зима. Приведем несколько последних репортажей об уборке самых поздних культур.

6 ноября сообщил о завершении уборки кукурузы на подшефном поле-онлайн в ЧАО МХП «Ридный край» Хмельницкой области Украины Роман Шевчук. Урожай зерна составил 123 ц/га при влажности 19 %. Кратко расскажем, как он был получен. Площадь поля – 105 га, предшественник – соя с урожайностью 38 ц/га. Посеяли кукурузу 20 апреля с одновременным внесением аммофоса, 140 кг/га. Использовали семена гибрида ДКС 3693, густота посева – 83 тыс. растений на 1 га.

Через три дня внесли почвенный гербицид Милонга (в РФ – Камелот, прим. ред.), 4 л/га, расход рабочего раствора 300 л/га. Препарат сработал прекрасно и обеспечил хорошую чистоту посева. Однако вскоре, как и было запланировано по технологии, на поле внесли еще смесь страховых гербицидов: Дублон Голд, 0,07 кг/га + Эгида, 0,25 л/га + ПАВ Адыо, 0,15 л/га.

Поле было чистым от сорняков

в течение всего сезона, вплоть до уборки, несмотря на то, что за май и июнь выпало очень много осадков – более 400 мм от момента посева. Потребовалась лишь еще одна химобработка – инсектицидом Борей Нео, 0,4 л/га, чтобы защитить посев от комплекса вредителей, прежде всего от кукурузного стеблевого мотылька и луговой совки.

Все примененные препараты на кукурузе сработали хорошо, обеспечив практически идеальные условия для созревания отличного урожая. Это можно видеть по фотографиям стеблестоя на поле в сентябре - ноябре.

Еще один примечательный результат уходящего года получен далеко от Хмельницкой области – в Алматинской области Казахстана в крестьянском хозяйстве «Алихан». Здесь под наблюдением менеджера-технолога ТОО «Август-Казахстан» Эрлана Бекпаева на поливе выращен урожай сахарной свеклы 890 ц/га. Причем, как рассказал нам

Е. Бекпаев, если бы удалось сделать в течение вегетации пять поливов, как планировали, а не три, то урожай бы точно перевалил за 1000 ц/га.

Поле засеяли 13 апреля, когда в почве было достаточно влаги. Осенью провели зяблевую вспашку, весной сделали закрытие влаги боронами, внесли аммофос, 200 кг/га и почвенный гербицид Симба, 1,8 л/га. Высеяли дражированные семена среднераннего гибрида Игорь. Сеяли с шириной междурядий 50 см, норма высева – 1,4 пос. ед. на 1 га, глубина заделки семян – 2,5 - 3 см.

Первую гербицидную обработку на поле выполнили 29 апреля смесью гербицидов Пилот, 1,5 л/га + Бицепс Гарант, 0,8 л/га, вторую – 16 мая, в фазе двух - четырех настоящих листьев культуры баковой смесью Пилот, 1,5 л/га + Бицепс Гарант, 1 л/га + Хакер, 0,13 кг/га. Отдельно выборочно обработали ранцевым опрыскивателем против камыша гербицидом Квикстеп, 0,8 л/га. В третью обработку

24 мая применили баковую смесь Бицепс Гарант, 1 л/га + Квикстеп, 0,8 л/га + Трицепс, 20 г/га + Адыо, 0,2 л/га. 18 июня внесли двухкомпонентный фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га с расходом рабочей жидкости 300 л/га. Все препараты показали хорошую эффективность против сорняков.

Как сообщил затем Е. Бекпаев, растения на поле прекрасно развивались, не было замечено ни сорняков, ни болезней, ни вредителей. Уборку сахарной свеклы по просьбе сахарного завода начали пораньше, 20 сентября. Сначала запустили ботвоудалитель РБМ для качественной уборки корнеплодов. Все, кто посетил это поле в момент уборки, были впечатлены их крупными размерами.

Продвинемся еще дальше на восток до Амурской области. Здесь 18 октября, как сообщил Андрей Дубровин, наконец, убрали сою на подшефном поле-онлайн. Долгое время не могли начать уборку, потому что по всей области отмечается

сильное переувлажнение сельхозгодий. Средняя урожайность по полю-онлайн составила 22 ц/га, по области на тот момент – лишь 13 ц/га.

Вкратце отметим, что на этом поле-онлайн площадью 50 га сою сорта Алена посеяли 12 мая с одновременным внесением аммофоса, 50 кг/га. 14 мая внесли почвенный гербицид Симба, 1,6 л/га без заделки. 19 июня провели еще одну гербицидную обработку смесью препаратов Корсар, 2,4 л/га + Хармони, 7 г/га + Миура 0,7 л/га.

После этого соя прекрасно развивалась, сомкнула рядки, в начале июля перешла в стадию цветения. Однако в дальнейшем, с конца июля и вплоть до уборки, шли сильные дожди, многие поля были затоплены, на всех сельхозугодьях началось сильное переувлажнение.

Но, тем не менее, на поле-онлайн удалось получить неплохой урожай.

Виктор ПИНЕГИН
Фото Р. Шевчука и Е. Бекпаева



На алматинском поле-онлайн сахарной свеклы после удаления ботвы

«Август» на выставках в Колумбии



Посетители стенда «Августа» на выставке «PROFLORA 2019»



Стенд «Августа» на выставке «PROFLORA 2019»



Команда «Августа» на выставке «Exproagro»



Сотрудники «Август-Колумбия» на поле риса в партнерском хозяйстве

Компания «Август» продолжает успешно развивать свой бизнес в этой латиноамериканской стране. Благодаря своему широкому ассортименту, формирующему системы защиты всех основных культур, и технологическому сопровождению она завоевала доверие многих колумбийских земледельцев. Специалисты дочерней компании «Август-Колумбия» часто проводят обучающие мероприятия для фермеров, а также участвуют в крупных выставках.

Со 2 по 4 октября компания «Август-Колумбия» приняла участие в одной из самых известных международных выставок цветов «PROFLORA 2019». Она проводится каждые два года в столице Колумбии Боготе и является наиболее важным событием в продвижении колумбийского цветоводства, а также ведущей выставкой срезаемых цветов в мире. Посетители и участники этого мероприятия могут получить общее видение рынка и отрасли цветоводства, встретиться с лучшими национальными производителями цветов, поставщиками материалов, а также узнать о новейших сортах декоративных растений.

В 2019 году в «PROFLORA» участвовали более 300 экспонентов, среди которых сервисные компании, селекционеры, производители и поставщики сельскохозяйственной продукции из разных стран (Колумбия, Франция, Нидерланды, Чили, Китай, США, Эквадор, Испания, Коста-Рика, Италия). А число посетителей стало рекордным за всю историю проведения мероприятия – 7 тыс. человек (два года назад его гостями стали около 3 тыс. человек).

В 2019 году на «PROFLORA» собрались ведущие мировые производители и импортеры цветочной продукции, здесь было представлено 300 новых сортов цветов.

Компания «Август-Колумбия» предложила на выставке множество решений по борьбе с вредителями и болезнями декоративных растений. Одни из самых востребованных цветоводами препаратов – фунгициды Captan 480 (каптан, 480 г/л), Аxioma 250 (металаксил, 250 г/л), Kressox 500 (крезоксим-метил, 500 г/л); инсектицид Vorey (имидаклоприд, 150 г/л и лямбда-цигалотрин, 50 г/л).

Другое мероприятие, в котором впервые принимала участие компания «Август-Колумбия» – выставка «Exproagro». Это одно из самых важных событий для рисоводов Колумбии, поскольку рис – одна из важнейших культур в этой стране.

Выставка «Exproagro» имеет интересный формат – проводится в десяти наиболее важных «рисовых» городах страны (Йопаль, Вильявисенсио, Кампоалегре, Нейва, Ибаге, Эспиналь, Монтерия, Кукута, Вальедупар) с 23 августа по 4 декабря. Завершится она национальным рисовым конгрессом в Боготе.

Организатор «Exproagro» – «FEDEARROZ» (Колумбийская ассоциация производителей риса). Выставка является местом встречи всех фермеров и компаний, прямо или косвенно связанных с рисовым сектором. Ее цель – демонстрация технологий, продуктов или услуг, связанных с рисоводством. Здесь фермерам предлагают множество современных решений для отрасли – технику, семена, средства защиты растений, удобрения и многое другое.

В этом году сотрудники «Август-Колумбия» приложили огромные усилия для масштабного участия в этой выставке, предложив посетителям своего стенда очень интересное портфолио препаратов, которые обеспечивают полную программу защиты риса. Она является современным инструментом для стабильного производства культуры, начиная с защиты ее семян и всходов и до физиологического созревания.

Одними из самых востребованных в регионе продуктов «Августа» являются гербицид Barsuk (в России – Корсар), инсектицид Vorey и фунгицид Nomad (в России – Колосаль Про).

Многочисленные встречи на выставках «PROFLORA» и «Exproagro» показали быстро растущий интерес местных земледельцев к продуктам компании «Август».

«Поле Августа»
Фото из архива
«Август-Колумбия»

Не гербицид,
а просто
БОМБА!

Бомба®

трибенурон-метил, 563 г/кг +
+ флорасулам, 187 г/кг

С нами расти легче

www.avgust.com

инновационные продукты

Двухкомпонентный гербицид против максимально широкого спектра двудольных сорняков в посевах зерновых культур

Возможность максимальной реализации потенциала урожайности пшеницы за счет полного отсутствия фитотоксичности к культуре.

Широчайший спектр действия против двудольных сорняков.

Уникальное технологическое решение для борьбы с подмаренником цепким во всех фазах его развития.

Широкое «окно» применения – от фазы 2 листьев до появления 2-го междоузлия культуры.

Отсутствие последствие в севооборотах.

