

Поле Августа

Газета для земледельцев Октябрь 2013 №10 (120)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Нынешний год, возможно, станет переломным в развитии отечественного картофелеводства.

В этой отрасли давно назрели перемены, особенно в связи со вступлением нашей страны в ВТО. Надо, прежде всего, вернуть рынок отечественному производителю, возродить селекционно-семеноводческие предприятия, поддержать российскую селекцию, выработать единые стандарты и правила взаимодействия с сетями... Именно эти задачи поставил перед собой Картофельный Союз (Союз участников рынка картофеля и овощей), членами которого за два года стали уже 52 предприятия, в том числе и «Август».

В рамках главного аграрного события года – выставки «Золотая осень», которая пройдет на ВВЦ в Москве с 9 по 12 октября, Картофельный Союз проведет ряд мероприятий, среди которых III-я научно-практическая конференция «Картофелеводство и овощеводство на современном этапе», а также День розницы, во время которого состоится дегустация сортов картофеля и индивидуальные переговоры с представителями ведущих торговых сетей. В павильоне 75 на ВВЦ планируется организация единого стенда участников Картофельного Союза, площадка которого должна стать удобным местом для деловых встреч, экспертных дискуссий и обмена мнениями.

На этом коллективном стенде свою экспозицию представит и «Август», которому есть что показать работникам отрасли. С каждым годом расширяется вклад компании в развитие картофелеводства. Растет популярность «августовской» системы защиты культуры, которая включает набор из полутора десятков препаратов и ежегодно пополняется новыми. Во многих хозяйствах России, а также Украины, Беларуси и Казахстана применение этой системы позволило повысить не только урожаи, но и качество клубней, обеспечить хорошую рентабельность отрасли.

До встречи на «Золотой осени» в Москве и подобных выставках в других регионах России!

«Поле Августа»

Картофель: нужны перемены

Фото О. Сейфуллиной



стр. 2-3

О свекле, сахаре и не только...



стр. 4

Совет, который помог



стр. 6

Картофель по-новаторски



стр. 7

Посеем нут!



стр. 10

Заглядывая в завтра

Герои номера

«Мы сделаем из Беково маленькую Швейцарию»



Б. Н. Кулагин

В № 7 за 2010 год под рубрикой «Герои номера» вышел материал о Бековском сахарном заводе Пензенской области и двух агрофирмах, созданных на его базе. Уже тогда предприятие было мощным, передовым, как в плане переработки, так и по технологиям растениеводства и животноводства. Но за три года здесь осуществили настоящий скачок в будущее и... настроили новых планов. О том, как они превращаются в реальность, снова рассказывают председатель совета директоров Группы компаний «Континент», депутат Законодательного собрания области Борис Николаевич КУЛАГИН и его заместитель по производству, генеральный директор агрофирмы ООО «Вертуновское» Николай Федорович ИВАНОВ.

Борис Николаевич, расскажите, что изменилось за три года – производство, завод, партнеры?

Начну с последнего. В свое время я уже рассказывал, что пришел сюда на предприятие-банкрот, у которого было более 260 кредиторов. И хотя у меня был имидж надежного руководителя, в любом случае, всем надо было «посмотреть мне в глаза». Некоторые компании тогда нас очень поддерживали, и один из таких партнеров – фирма «Август». Тогда мы спасали предприятие, как могли, а «Август» на доверии поставил нам гербициды. Мы за все рассчитались позже, конечно, но ведь они нам поверили! Теперь «августовцы» уже свои люди на наших полях. Обе агрофирмы ведет менеджер компании Федор Васильевич Казьмин, 80 - 90 % площадей под его опекой.

Теперь о заводе. В России сейчас наблюдается дефицит сахара, то есть он обеспечивает стабильный доход. К тому же мы вступили в ВТО, и нам пять - шесть лет отведено на то, чтобы привести экономику в порядок, чтобы цены на ресурсы (топливо) повышались не рывком, а постепенно. Себестоимость производства сахара у нас достаточно высока. Мы раньше хотели купить в Голландии целиком сахарный завод мощностью 15 тыс. т в сутки, в пять раз производительнее нашего. Для его обслуживания требовалось всего 250 работников, на нашем – 960. И расход энергоресурсов там поч-

ти в три раза ниже. Отсюда и более низкая себестоимость – 500 долл. США за 1 т, а у нас – 650. До вступления в ВТО мы выживали за счет ввозной пошлины в 140 долл. США, это нас выручало. Теперь нужно полностью перестроить свое мышление.

Так вот, путем реконструкции завода мы планируем уменьшить затраты на переработку сахарной свеклы и увеличить производительность, чтобы принимать все сырье, которое нам привозят, обеспечить людей работой и заработком. Мы увеличим свои возможности практически в три раза – с сегодняшних 3,5 тыс. т в сутки до 8 - 10,5 тыс. т. Планируем пустить новые мощности в 2015 году. И это не просто реконструкция, мы, можно сказать, полностью меняем весь завод. Только вспомогательные структуры – электростанция, очистные сооружения и некоторые другие – останутся практически прежними.

Наверное, эти перемены очень воодушевляют?

Расширение производства, на самом деле, для нас большая проблема. Я много видел заводов, и везде самая страшная головная боль – дороги. Мы не исключение. У нас нагрузка на них огромная, а их состояние плохое, они сделаны под ГАЗ-53 и под ЗИЛы, а современные КамАЗы гружеными по ним не проедут. Мы держим в два раза больше техники и водителей, чем нужно, потому что не можем купить мощные грузовики. Пред-

ставьте, мы в прошлом году привезли на завод 500 тыс. т свеклы, уголь, зерно и все по этим дорогам... Обязательно будем строить полевые дороги, чтобы нормально доставлять свеклу.

Есть ли другие препятствия для роста?

Мы – градообразующее предприятие, и до сих пор на нас лежит вся нагрузка по поддержанию села в нормальном состоянии. Люди не задумываются о том, что мы не государственный завод, они ждут этого от нас. У власти большая социальная нагрузка, а мы можем помочь нашим сельчанам, чтобы они чувствовали стабильность, чтобы оставались здесь. К тому же, наши налоги – это 90 % бюджета района. На нас серьезная ответственность. Десять лет назад, когда меня избрали депутатом, в Бековском районе жили 24,5 тыс. человек, сейчас чуть больше 17 тыс. Отток населения большой. Люди едут в город, в Москву, распадаются семьи. Для нас это серьезная проблема. Прежде всего, из-за кадров. Мы сокращаем количество рабочих мест за счет производительной техники. Тех, кто у нас трудятся, мы очень ценим, если надо, переучиваем работать на новых машинах. Это необходимо, потому что многие уходят на пенсию, а работать некому, молодежь не идет...

Кроме завода, какие направления развиваете?

Конечно, свекловодство, оно нас кормит. Также подтянули животноводство. Когда мы приняли завод и хозяйства, оно было убыточным. Мы его модернизировали, и сегодня эта отрасль дает прибыль. Ну а более подробно о сельхозпроизводстве расскажет Николай Федорович.

Н. Ф. Иванов: 2011 и 2012 годы сложились для нас удачно. Система выращивания свеклы у нас уже устоялась, два года подряд сдаем ее по 150 тыс. т при средней урожайности более 400 ц/га. И это при том, что в среднюю цифру входит свекла ранней копки (с 15 августа), ведь завод запускают с нашего сырья. Таким образом, мы даем

возможность держаться на должном уровне другим свеклосеющим хозяйствам района – они убирают культуру в оптимальные сроки. В декабре снова идет в основном наша свекла – мы открываем и закрываем сезон переработки.

Проблем с сахаристостью, болезнями у нас нет. Если насыщать севооборот этой культурой до предела, как это принято в некоторых хозяйствах, то будут и церкоспороз, и пониженная сахаристость. У нас с руководством есть понимание, что делать этого нельзя. Свекла занимает в структуре посевных площадей 17 - 18 %. Из 20 тыс. га под нее подходят около 15 тыс. га, из них в севообороте под культуру отводим 3,5 тыс. Держим эту цифру с 2010 года, но в этом сезоне некоторые другие хозяйства сократили посеы свеклы, поэтому в следующем году, возможно, прибавим еще 500 га под эту культуру, чтобы не было перебоев с сырьем. То есть совместно с агрофирмой «Красная горка» у нас будет 8 тыс. га сахарной свеклы. Этим мы закроем текущие потребности практически полностью. Учитывая, что сейчас идет строительство дополнительных мощностей завода, до 8 тыс. т в сутки, нужно будет еще больше сырья. Возможно, придется даже образовать еще одну агрофирму, чтобы не нагружать севооборот свеклой.

Мы постоянно изучаем гибриды этой культуры, например, в этом году у нас на испытании их 76 от разных компаний. Все они посеяны на одном поле, на делянках, по абсолютно одинаковой технологии. Копка и взвешивание идут по каждому гибриду отдельно, одним и тем же комбайном, все честно, можно приехать посмотреть, секретов нет. Гибриды, естественно, различаются по виду ботвы, цветущности, сахаристости, устойчивости к болезням... Выбираем. Например, из двух гибридов, один из которых с урожайностью 700 ц/га и сахаристостью 12 %, а другой с урожайностью 500 ц/га и сахаристостью 16 - 18 %, мы, конечно, выберем последний. Так что все проверяем...

Севооборот у нас в основном четырехпольный: пар – озимая пшеница – сахарная свекла – яровая пшеница или ячмень. На некоторых полях вносим по 10 - 12 т/га навоза. Используем и чистый белый дефекал с завода – 10 т/га,

в этом сезоне его вывезли 15 тыс. т. Изначально агрофирма создавалась как базовое предприятие для производства сырья для сахарного завода, но наши финансовые возможности были ограничены, кое-как держались на свекле, отработывали ее технологию, закупали технику, пошел доход... И мы поняли, что нужно подтягивать направления, до которых раньше просто руки не доходили.

И какие это направления?

Нужда нас гонит открывать новые растениеводческие горизонты. Например, для свиноводства мы всегда закупали на Дальнем Востоке экструдированную сою по 23 - 24 руб/кг. Это дорого для нас, поэтому в этом году мы заложили опыт по выращиванию своей собственной сои, посеяли в «Вертуновском» сорт Аннушка на 50 га. Технология ее возделывания в области не отработана, стараемся собрать всю имеющуюся информацию об этом. Что-то взяли в специализированной прессе, в том числе и в газете «Поле Августа», что-то в научной литературе, конечно, и с коллегами общались, которые выращивают сою в других регионах. Некоторые из них считают, что у нас ее можно собирать по 15 ц/га, а если внимательно относиться к защите, то и до 20 ц/га. Мы выделили под сою поле, заправленное под свеклу, в пойме, поэтому надеемся на хороший результат. Единственная сложность – прошли дожди, и она немного полегла, но не настолько, чтобы ее нельзя было убрать. Думаю, если мы сможем это сделать, будет больше 20 ц/га, состояние посевов хорошее...

Конечно, такого результата бы не было, если бы мы не защитили сою от сорняков. Проконсультировались со специалистами компании «Август» и применили однократно специализированный гербицид Фабиан – все отлично, соя стоит, сорняков нет. Семена у нас были с хорошей всхожестью, поэтому после того, как Фабиан очистил поле на начальном этапе, соя сама заглушала дальше новые всходы сорняков. Считаю, это удачный опыт, в следующем сезоне расширим посеы, чтобы удешевить кормовую базу для свиноводства.

То есть, помимо сахарной свеклы, растениеводство ориентировано на животноводство?

Отчасти. Нужны корма – разви-



Справа налево: Б. Н. Кулагин и Н. Ф. Иванов на экспериментальном поле сои

ваем растениеводство. У нас около 700 голов дойного стада, плюс 1 тыс. молодняка КРС, плюс 2 тыс. свиней. В «Красной горке» примерно то же поголовье КРС, а свиней – около 7 тыс. голов.

В частности, плотно занялись зерновыми культурами. Сейчас у нас их в севообороте около 10,5 тыс. га: 4,5 - 5 тыс. га озимых, 2,5 – яровых, плюс 1 тыс. га гороха. Мы отказались от овса из-за трудностей в уборке, начали сеять подсолнечник, чтобы растянуть сроки уборки, а также кукурузу на зерно.

Раньше полной системы защиты и подкормок мы на зерновых не делали, боролись только с сорняками. И каждый год убрали от 15 до 23 ц/га – что природа давала. Не хватало ресурсов, техники. А в этом году купили два прицепных опрыскивателя (теперь их у нас на службе шесть) и один – фирмы «Mazzotti», который очень выручил нас в этом сезоне. Приобрели его в мае и сразу запустили в работу. Опробовали на яровых зерновых культурах, озимых, немного на свекле. Обработали все зерновые гербицидами, фунгицидами, инсектицидами, где-то раздельно, где-то в баковых смесях. Наконец мы смогли защитить урожай зерновых. Под озимые, как и всегда, внесли 150 кг/га аммиачной селитры, но в этот раз надемся получить от ее применения достойную отдачу. Немного более четко выдержали технологию. И результат уже виден. Например, на поле 115 га суперэлиты озимой пшеницы сорта Скипетр по пару мы сделали подкормку и применили все группы средств защиты. Заезжали на эти посевы вместе с ведущим менеджером «Августа» Михаилом Васильевичем Боровым, ждали результата. Недавно обмолотили это поле и получили более 60 ц/га зерна! Безенчукские, мионовские сорта в другом отделении дали 44 - 46 ц/га. Раньше мы просто теряли урожай еще в фазе трубкования. А теперь и качество зерна другое.

Оставляем весь урожай Скипетра на семена, 50 % озимых будем им сеять и с другими хозяйствами поделимся. Пробовали многие сорта пшеницы, тритикале, но никак не попадали на тот, который подходит именно нам. Скипетр кажется очень перспективным в этом отношении. У него заниженная норма высева, можно сэкономить на семенах, хорошая кустистость осенью и весной, выровненные посевы, он не полегает, прост в уборке, хорош под свеклу. Посмотрим в следующем году, если покажет себя не хуже – буду рекламировать этот сорт везде, это будет просто находка!

Мы серьезно вложились в технологию выращивания зерновых и главное – в защиту растений. При плановой урожайности 30 ц/га все затраты на это окупаются, а в этом году они более чем окупились! Просто обидно за свой труд, который раньше пропал даром...

Вы и кукурузу уже два года сеете?

Она также нужна для укрепления кормовой базы свиноводства. Раньше давали на корм только пшеницу с ячменем и радовались ежедневному привесу 200 - 300 г. А теперь завезли мясную породу свиней Ландрас, модернизировали животноводческие помещения, оборудование, и потребовалась другая кормовая база. Не хватало сои и кукурузы для сбалансированности кормов. Взяли гибриды

кукурузы фирм «Сингента» и КВС, которые нам подходят по показателю ФАО. Начали убирать на силос, оставили немного на зерно, сравнили и взяли более продуктивный гибрид. Затраты на выращивание кукурузы не очень большие, разве что на минеральные удобрения, вносим их по 150 кг/га. Один раз проходим поля гербицидами Дублон голд или Балерина – и все, больше ничего делать не нужно. Купили итальянскую кукурузную жатку на комбайн «Джон Дир». Два комбайна работают с этой жаткой посменно. Урожайность кукурузы на зерно в среднем по двум годам – около 100 ц/га, в сухом весе – не меньше 60.

К сожалению, технические возможности нашего элеватора не позволяют развернуться с кукурузой на зерно, не хватает их пропускной способности по сушке. Убираем мы при влажности 26 - 28 %, а просушить надо до 14 %. Намолотил 200 т – просушил, намолотил 300 – уже можно потерять часть урожая... Зато мы закрыли потребности по кормам для обеих агрофирм, готовим из кукурузы и экструдированный корм для молодняка.

Фирма «Август» помогает вам осваивать новые направления?

Конечно, ей принадлежит большой вклад в получение стабильных урожаев и развитие технологий выращивания наших культур. Мы работаем с компанией с момента открытия представительства в Пензе. А еще 13 лет назад свеклу здесь выращивали с тяжкой! Потом постепенно стали пробовать один, другой препарат. Схема защиты от-



Завод строится

параты «Августа», даже если они и чуть дороже будут стоить.

Да и просто человеческое общение со специалистами «Августа» нам полезно и приятно. Их консультации для нас очень ценны. И я не исключаю, что, если мы прибавим посевные площади, они будут тоже под защитой «Августа». Хотя все-таки держим около 300 га, на которые берем препараты других компаний. Мы против монополии, все же должна быть конкуренция.

Опишите, пожалуйста, кратко технологию защиты культур.

На сахарной свекле в первую обработку используем гербицид Бицепс гарант, по необходимости добавляем инсектициды Брейк или Борей. Во второе опрыскивание – Бицепс 22 + Трицепс + Адыю, ино-

защищали только Фабианом. Он впечатлил – один раз обработали и больше ничего не нужно. Семена гороха протравливаем ТМТД ВСК, по вегетации используем Гербитокс, дважды – инсектицид Борей. Не первый год некоторые сорта гороха сильно поражаются ржавчиной, испытывали против нее Колосаль Про, 0,4 л/га – получили отличный эффект. В парах работаем Торнадо 500. В прошлом году он замечательно сработал, в этом году увеличили площадь обработки.

А как в вашем хозяйстве обстоят дела с кадрами?

Хороших механизаторов мало, а на свеклу нужны добросовестные и опытные. Очень важны производительная техника и люди, способные с ней управиться. Например, раньше мы сеяли за 12 -

не уезжали, а оставались здесь, все для этого есть. Многие нас не понимают, потому что мы серьезные деньги вкладываем в район. Сделали у себя дороги и зимой их чистим, люди проезжают на работу без проблем. В каждом доме есть водопровод, заменили все коммуникации. Если у кого-то случается беда со здоровьем – помогаем. Еще, чтобы дети получили достойное образование, мы поддерживаем школы. Компьютерный класс появился у нас тогда, когда еще ни у кого не было. Есть два детских сада, музыкальная школа. Мы создали секцию по боксу, в которой занимаются 75 человек, в том числе девочки. Преподает там мой товарищ, чемпион России в супертяжелом весе, мастер спорта СССР Алексей Владимирович Куликов. Только год тренируются и уже привозят медали. Ребята в селе здоровые растут, силы много. Если их сейчас не упустить, они многого добьются. Построили каток, зимой он заполнен, купили ребятам коньки, защиту, все, что нужно. А то олимпиада подойдет, а выигрывать некому. У нас воспитывают детей – учат уважать старших, защищать младших, и они это впитывают. Также и церковь новую построили...

Отдельная наша гордость – трасса для мотокросса. Такая же есть еще только в Голландии. Пригласили тренером Геннадия Уколова, чемпиона России по мотокроссу, купили мотоциклы. В прошлом году провели соревнования, чтобы популяризировать этот спорт. Потом нам предложили провести здесь второй этап чемпионата Федерации России по мотокроссу, мы для этого трассу еще улучшили. И в результате наш бековский спортсмен Матвей Исаев занял 18-е место в своем классе, а Никита Цой – 14-е. Это очень достойный результат, ведь в соревнованиях приняли участие почти 200 спортсменов из разных регионов России.

В общем, все у нас есть – чистые реки, озера, природа, животные. Мы бережем свою землю. Здесь можно прекрасно жить, если стремиться улучшить эту жизнь.

Пусть все ваши планы станут реальностью! И спасибо за беседу!

Беседу вела
Ольга РУБИЦА

Фото О. Сейфутдиновой
и пресс-службы ГК «Континент»

Контактная информация

Борис Николаевич КУЛАГИН
Тел./факс: (84141) 2-63-18



Чемпионат по мотокроссу. Борьба за победу

лаживалась вместе с появлением новой техники, постепенно мы вышли на современный уровень. И все это – вместе с фирмой «Август». Об этом могу сказать уверенно, на камеру, в прессу – были годы, когда компания просто нас выручала. В тот момент мы уже знали, что без препаратов нельзя...

Сейчас нас устраивает и ценовая политика, и качество препаратов, и их технологическое сопровождение специалистами «Августа». Последнее касается не только применения средств защиты, но и в целом выращивания культур. Технологи приезжают сюда по звонку агронома по любому вопросу. Вот, для сравнения, покупали мы еще у одной фирмы недостающие препараты. Привезли они их и все, пропали. Я понимаю, они тоже работают, но уже не здесь. Продали – забыли. При равных условиях мы возьмем пре-

гуд плюс Миура, в третьем – добавляем в смесь гербицидов фунгицид Раёк, в четвертое снова применяем Бицепс гарант. На поздней копке проводим дополнительное опрыскивание фунгицидом. Почти в каждую обработку применяем листовые подкормки удобрениями Адоб, регулятором роста Альбит. На зерновых в этом году использовали для протравливания семян Виал ТрасТ + Табу (против стеблевых мух, блошек) + Альбит. Озимые ранней весной прошли Колосалем Про против снежной плесени и других заболеваний, далее применили гербициды Балерина или Зерномакс, в зависимости от поля, инсектициды Борей, Брейк и по флаговому листу провели еще одну обработку Колосалем Про. На кукурузе используем Дублон голд, иногда, на уже очищенных в звеньях севооборота полях, достаточно применить Балерину. Сою

13 дней, а сейчас – за три - четыре. Хороший механизатор на опрыскивании может зарабатывать в сезон (май - июль) от 40 до 60 тыс. руб. в месяц. Водительский состав, механизаторы на севе свеклы – то же самое. У нас 20 работников, которые «держат» свеклу. Это ядро, в котором я уверен, и мы должны им нормально платить, заинтересовывать их. Сейчас на 16 комбайнах работают 16 механизаторов и у каждого есть молодой помощник-стажер. Из 16 человек, которые были стажерами ранее, остались работать лишь двое... Нужно, чтобы люди поняли, что и здесь можно не только хорошо работать, но и хорошо зарабатывать.

Б. Н. Кулагин: А вообще, мы хотим построить здесь маленькую Швейцарию. У нас прекрасный климат, экология, можно развиваться. Мы хотим, чтобы люди отсюда

Событие

Из центра России – с уверенностью!



Л. П. Столяр (слева) с директором ФГУП «Михайловское» В. А. Ланиным на семинаре 2 августа 2013 года

Говорят, если бы пришлось переносить столицу России в другой город, им бы непременно стал Красноярск. Это центр России не только по географическому принципу, но и один из российских центров энергетики, промышленности, крупного аграрного производства, науки и культуры. Неслучайно одно из первых своих представительств в огромном регионе Восточной Сибири и Дальнего Востока «Август» открыл именно здесь. Произошло это более 10 лет назад, в феврале 2003 года... О деятельности по продвижению «августовских» продуктов на востоке страны рассказывают люди, к этому причастные.

Глава представительства фирмы «Август» в Красноярском крае Л. П. Столяр: За прошедшие десять лет удалось наладить четкую схему работы представительства. Она ведется по трем основным направлениям: информационно-консультационная деятельность, непосредственная продажа препаратов компании и их продвижение на рынке ХСЗР.

Информационно-консультационная работа занимает львиную долю времени как в летнее время, так и в зимний период, когда мы проводим большое количество учебно-научно-производственных семинаров, стараясь донести науку и передовой опыт до каждого земледельца. Только за 2013 год в 12 районах края были проведены различные обучающие мероприятия, в которых приняли участие более 320 человек. Должен отметить, что количество участников по годам колеблется, иногда достигает и 500 человек. Мы стараемся рассматривать на таких семинарах наиболее актуальные в регионе темы. Среди них, например, технологические аспекты применения пестицидов в ресурсосберегающих технологиях. В свете нынешних законодательных инициатив руководства края это своевременная помощь...

Так как посевные площади в крае размещены в четырех природно-климатических зонах, начиная от тайги и заканчивая степью, то и перечень применяемых «августовских» продуктов очень широкий. Что касается лидеров продаж, то в пятерку входят протравитель Виал ТрасТ, фунгицид Колосаль Про, гербициды Магнум, Торнадо 500 и Балерина. Остальные препараты, входящие десятку самых востребованных, меняются. Например, в 2013 году особенно эффективно идет в крае развитие кормовой базы, растут объемы возделывания рапса – если в прошлом году его было только 13 тыс. га, то в этом – почти 30 тыс. га, поэтому и были востребованы средства защиты

растений, используемые при его выращивании. Ежегодно «Август» предлагает своим потребителям новые препараты, вот и в этом сезоне красноярские земледельцы воспользовались новинками компании. Среди них гербициды Магнум супер, бинарный комплект Магнум супер Микс, Ластик Топ, которые получили высокую оценку тех, кто их применил.

Третье направление нашей работы – продвижение препаратов путем проведения демонстрационных и технологических испытаний. Ежегодно участвуем в Днях поля Красноярского края, которые проводятся в опытно-производственных хозяйствах (ФГУП «Михайловское» Ужурского района, ООО «ОПХ Солянское» Рыбинского района, ФГУП «Курагинское» Курагинского района, ФГУП «Минусинское» Минусинского района), а также на базе Красноярского научно-исследовательского института сельского хозяйства, где фирма «Август» демонстрирует как отдельные препараты, так и комплексные системы защиты сельскохозяйственных культур (зерновые, кукуруза, горох, бобы, рапс, картофель, многолетние бобовые травы, овощи и сады).

Большое внимание также уделяем технологическим испытаниям пестицидов нового поколения, которые затем занимают ведущее место в защите сельхозкультур. Так, за последние три года на пестицидный рынок Красноярского края уже поступило более десяти новых препаратов «Августа» (Магнум супер, Ластик Топ, Галион, Деметра, Хакер, Дублон супер, Квикстеп и др.), испытания которых проходили в местных условиях.

По урожайности зерновых культур на сегодняшний день Красноярский край занимает первое место по Сибирскому федеральному округу. И что самое отрадное – он лидирует десятый год, и в большой степени это связано с тем, что в хозяйствах региона осуществляется комплексная защита рас-

тений. Мне хочется верить, что в этих успехах есть частичка и нашего труда, ведь все эти десять лет мы работаем в тесном сотрудничестве с агрономическими службами края, в непосредственном контакте с сельхозпроизводителями, осуществляя технологическое сопровождение применения продукции «Августа».

Заместитель министра сельского хозяйства Красноярского края С. В. Брылев: Мы поздравляем представительство фирмы «Август» на территории Красноярского края с десятилетием со дня основания и благодарим за активную работу и сотрудничество! За эти годы в регионе многое изменилось. За последние пять лет средняя урожайность зерновых составляет 22 ц/га, а в 2011 году был получен рекордный урожай – 27 ц/га! В этом году уборочная площадь составляет 1 млн 35 тыс. га, есть увеличение по сравнению с прошлым годом, в ближайшие годы планируем выйти на стабильную урожайность зерновых 30 ц/га. В хозяйствах края выращивают сорта зерновых культур интенсивного типа, преимущественно выведенные в Сибирском НИИ растениеводства и селекции.

В 2006 году по инициативе агрономической службы и ди-

ректорского корпуса края было принято решение о переходе на ресурсосберегающую технологию – на минимальную обработку почвы при выращивании зерновых и некоторых других культур. Это было определенным риском в развитии земледелия, но, как показывает день сегодняшний, оправдавшим себя. Сегодня на минимальной обработке почвы находится 85 % площадей, со стороны краевого бюджета оказывается очень серьезная поддержка в части соблюдения технологий защиты растений: более 70 % высеянных семян зерновых культур протравлено, около 90 % площадей зерновых культур обработано гербицидами.

Весомую помощь мы оказываем опытно-производственным хозяйствам. Это позволило значительно увеличить в них урожайность яровых зерновых. Если раньше ОПХ «Курагинское» на семенных посевах получало пшеницы в пределах 30 ц/га, то в этом году урожайность выросла до 40 - 45 ц/га. В базовом хозяйстве ФГУП «Михайловское» также урожайность более 40 ц/га. Хорошие результаты и в ОПХ «Солянское». Весь научный потенциал мы концентрируем в наших ОПХ, где проводим учебы, семинары по зональному принципу работы. По такому же принципу осуществляется подбор сортов на сортоучастках для сельхозпредприятий края. И на сегодняшний день это является нашим серьезным преимуществом и хорошо срабатывает.

В 2013 году принят курс на ускоренное развитие кормопроизводства, потому что поставлена цель через три - четыре года надаивать на одну фуражную корову 6 тыс. л молока. Именно этой теме был посвящен семинар, который прошел во ФГУП «Михайловское». На нем были продемонстрированы сортоопыты по ряду культур, а также результаты производственных испытаний кормосмесей, отвечающих всем требованиям животноводства. Фирма «Август» приняла активное участие в подготовке и проведении этого мероприятия, было заложено много опытов по комплексной защите кормовых культур, и, я думаю, это поможет нашим земледельцам выбрать оптимальные соотношения препаратов при выращивании многолетних бобовых трав.

Все большее внимание уделяется возделыванию рапса, в этом году площади под ним выросли в два раза по сравнению с 2012 годом – до 30 тыс. га. Кроме того, принято решение о разработке адаптивно-ландшафтной системы земледелия в крае, внедрение которой будет проходить

под строгим государственным контролем.

Ну а в целом я еще раз хочу поблагодарить «Август» за сотрудничество. Если бы не вы, мы бы такую урожайность не получали. Спасибо всем!

Директор ЗАО «Искра» Ужурского района С. Ю. Толстик: За десять лет в нашем хозяйстве произошли существенные изменения. У нас значительно увеличился валовой сбор зерна, два года назад мы достигли рекордных 148 тыс. т. Выросла и урожайность, чаще всего она выше 50 ц/га, а максимальный урожай составил 56 ц/га. Даже в 2012 году, когда у всех в округе был неурожай, мы собрали в среднем более 49 ц/га. Мы продолжаем сотрудничать с «Августом», препараты компании помогают по многим позициям. Раньше в отношении сорняков было намного проще, с ними всегда справлялся Магнум в смеси с герминцидами, потому что основным злостным сорным растением был овсюг. А в последние два года у нас появился новый сорняк – подмаренник цепкий, но и на него у «Августа» есть управа – гербицид Балерина.

Чаще всего бывает, что когда урожай высокий – нет достойной цены на зерно. Или наоборот. А вот в прошлом году именно для нас так сложилось, что и урожай хороший, и цена. Это позволило более 130 млн руб. вложить в техническое обновление земледелия. В отличие от животноводческой продукции, зерно мы не перерабатываем, у нас есть свой отгрузочный пункт, и мы продаем зерно в любую точку России, а также за границу. Нас знают как надежных партнеров, мы очень оперативно отгружаем продукцию, а качество зерна у нас считается просто высочайшим, это знают все мелькомбинаты Сибири. И в немалой степени это связано с тем, что применяем много средств защиты растений, в том числе и фунгициды.

Директор Красноярского НИИ-ИСХ Н. В. Петровский: С Леонидом Петровичем мы начинали работать вместе в Красноярском аграрном университете. Он возглавлял подразделение по повышению квалификации, а я пришел туда директором Института механизации. Я считаю, что у «Августа» очень крепкие позиции в крае, потому что эта компания – не лотшники, которые знают только одно слово – «купите!». Сила фирмы в том, что в своей деятельности она руководствуется научным подходом к созданию и производству препаратов, научным обоснованием их применения, серьезным отношением к технологическому сопровождению использования своей продукции. Мы и дальше готовы сотрудничать с «Августом». Уже не один год препараты компании демонстрируются на базе «Минино», эта работа продолжится и впредь, для того чтобы сельхозпроизводители могли делать верный выбор и в полной мере осуществлять защиту растений и получать достойные урожаи.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Леонид Петрович СТОЛЯР
Тел.: (391) 212-17-73



Рапс, защищенный препаратами «Августа»

Встречи в поле

Совет, данный вовремя, ценен вдвойне



С. М. Усков и П. И. Григорчук на яровой пшенице: «Урожай будет хороший!».

12 июля в Республике Беларусь состоялся своеобразный полевой семинар на базе КСУП «Экспериментальная база «Вольно» и СПК «Полонечка» Барановичского района Брестской области.

Это не был семинар или День поля в традиционном понимании: не было предварительной подготовки, широкого круга участников, официальных выступающих и презентаций. На этот раз состоялся, скорее, рабочий выезд нескольких ведущих сотрудников фирмы «Август» в Беларуси вместе с агрономами и руководителями этих хозяйств на поля, где применялись препараты компании. Ну а выбор этих хозяйств для осмотра объясняется просто: их руководители высказали желание перейти на защиту растений «августовскими» препаратами, уже приступили к реализации этой идеи и попросили помочь им на первых порах, прежде всего, советом.

В «бригаде» приезжих специалистов были глава представительства фирмы «Август» в Республике Беларусь С. М. Усков и начальник технологического отдела Н. М. Жуков, директор ООО «АгроАнализ-Бел» П. И. Григорчук, заместитель начальника районной инспекции по семеноводству, карантину и защите растений Барановичского района И. И. Корневский, а также начальник отдела производства, главный агроном управления сельского хозяйства и продовольствия Барановичского райисполкома А. В. Живула, специалисты ООО «АгроАнализ-Бел».

Как сработали препараты «Августа»? Какой результат дало применение различных схем защиты растений? Что важно учесть на будущее? Ответ на эти и многие другие вопросы искали его участники, объезжая поле за полем.

Рассказывает **председатель СПК «Полонечка» А. П. Садовский**: «В первый год моей работы в хозяйстве урожайность, к примеру, сахарной свеклы гибрида Вентура составляла 280 ц/га. Мы начали искать поддержку у науки, основательнее заниматься защитой культуры. В результате сбор корнеплодов достиг 450 ц/га. А чтобы идти дальше, хорошо все взвесив и просчитав, начали строить политику защиты растений на основе препаратов фирмы «Август». Преимущество не только

в цене, но и в качестве продуктов и подходе компании к делу – она стремится не просто продать препараты, но и обеспечить их технологическое сопровождение, а также оказать помощь по обработке полей силами механизированного отряда ЗАО «Август-Бел».

Еженедельно, а при необходимости и несколько раз в неделю, к нам в хозяйство приезжает сотрудник ООО «АгроАнализ-Бел» Сергей Марченко. Результат этой работы в тандеме виден уже сегодня по состоянию посевов: при меньших затратах на защиту растений мы надеемся на урожайность значительно выше прошлогодней, хотя, не секрет, были поля, которые весной вызывали у нас серьезную тревогу. И большая заслуга в этом Сергея Анатольевича, который имеет солидный опыт работы в агрономии, обладает бесценным свойством досконально вникать в проблему, реально оценивать картину и принимать конкретное, а иногда и нестандартное решение.

Мы довольны, что пошли по этому пути. И рады видеть заинтересованность компании «Август» и ее дилеров в расширении сотрудничества. Да, для нас важно, что препараты доставляют в хозяйство, но еще более ценна помощь специалистов, которые лучше знают регламенты применения своих продуктов, умеют правильно их подобрать, составить рабочую схему внесения в соответствии с особенностями поля, состоянием посевов и т. д. Особенно она необходима для того, чтобы не упустить оптимальные сроки обработок.

Сначала участники семинара побывали на 34-гектарном поле сахарной свеклы гибрида Вентура. Комментарии **главного агронома СПК «Полонечка» С. В. Куцены** даже несколько озадачили их: «Почва связноспесчаная, предшественником является яровой ячмень. Для защиты свеклы проведены четыре обработки: три двухкомпонентные и одна четырехкомпонентная. Применяли гербициды Бицепс гарант, Пилот, Трицепс, Лонтрел-300,

Бетанал эксперт ОФ, Миура и регулятор роста Эмистим. Конечно, при второй обработке использованная композиция Бицепса гарант, Пилота, Трицепса и Лонтрела-300 – довольно жесткая «ядерная» смесь, но она сделала доброе дело. В результате имеем чистое от сорняков поле, хорошо развитые растения, а если учесть, что еще два месяца им расти – есть все основания рассчитывать на урожайность около 600 ц/га».

Не менее доволен Сергей Васильевич и состоянием кукурузы гибрида Кубанский 140 на следующем поле (здесь предшественником является озимая пшеница):



Обмен мнениями на поле (слева направо): С. В. Куцены, А. В. Живула, А. П. Садовский, Н. М. Жуков.

«Три года работаю в хозяйстве и уверяю, что такой чистой кукурузы у нас не было никогда. Добились мы этого с помощью осенней обработки поля гербицидом сплошного действия Торнадо 500. А весной применили на посевах баковой смеси Эскудо + Балерина» + Адыю.

На следующем поле участники поездки наблюдали состояние посевов кукурузы гибрида Полеский 212, где с сорняками справились с помощью одной обработки баковой смесью Дублон голд + Балерина + Адыю. Посевы были чистыми, как на картинке.

Вот что рассказал С. В. Куцены о сотрудничестве с «Августом»: «Оно началось с покупки 2 т гербицида сплошного действия Торнадо. Препарат очень хорошо от-

работал, показав при вполне приемлемой цене высокую эффективность. В этом году в придачу к качественным пестицидам мы получаем грамотное консультирование специалистов компании по всем вопросам защиты растений. Весной мы вместе разобрались по каждому полю, наместили комплекс защитных мероприятий».

С выполнением обработок полей мы справляемся собственными силами, а вот помощь специалистов компании по технологии внесения пестицидов просто не оценима. В этом году на полях сахарной свеклы мы использовали остатки препаратов других фирм, а на остальных культурах применяли «августовскую» продукцию, и сейчас ее удельный вес в общем объеме применяемых нами средств защиты растений составляет 70 %, что позволило сэкономить около 400 млн бел. руб. (по курсу ЦБ РФ на 23 июля с. г. 10000 бел. руб. соответствовали 36,46 рубля РФ – прим. ред.). Остались довольны эффективностью действия гербицидов Бицепс гарант, Трицепс, инсектицида Борей, фунгицидов Колосаль Про и Колосаль. Очень хорошо показал себя регулятор роста Рэгги. Мы решили, что на следующий год именно на них будем строить всю систему защиты».

В экспериментальной базе «Вольно» использование препаратов фирмы «Август» уже на уровне 90 %. Так, для защиты сахарной свеклы здесь использовали Пилот, Бицепс гарант, Трицепс, Миуру, Лонтрел-300, зерновых – баковые смеси Магнума с Балериной, кукурузы – Дублон голд с Балериной. Из фунгицидов применяли Колосаль и Колосаль Про.

Главный агроном ЭБ «Вольно» С. Н. Осипович с гордостью показывал поля сахарной свеклы, зерновых культур, кукурузы: «Не буду забегать вперед, выдавая какие-то прогнозы в цифрах (осталось недолго ждать до уборки), но уже сейчас состояние этих культур по-

могу получить от С. А. Марченко, который не менее двух раз в неделю бывает у нас в хозяйстве».

Особый интерес участников встречи вызвал результат применения недавно зарегистрированного в республике регулятора роста Рэгги. На 54-гектарном поле яровой пшеницы он обеспечил резкое повышение коэффициента кустистости: если обычно у одного растения один – два, а иногда три продуктивных стебля, то здесь насчитывали по 5 – 11, а то и по 17 продуктивных стеблей! На яровой пшенице, помимо Рэгги, выполнили три химобработки: гербицидами Атрибут, Балерина и стимулятором роста Эмистим – в фазе кущения; фунгицидом Колосаль Про и стимулятором Эмистим – в фазе флаг-листа; фунгицидом Колосаль – в период цветения. Свои росторегулирующие качества Рэгги проявил и на озимой пшенице сорта Сюита на площади в 110 га после озимого рапса.

«Такой же результат мы получили в этом году на озимой тритикале в СПК «Чернели» Ивьевского района Гродненской области, – отметил С. А. Марченко. – Посевы после перезимовки получились изреженными – около 100 растений на 1 м², что предполагает пересев. Мы рискнули и применили Рэгги. Главное – использовать его в нужные сроки, «поймать» фазу кущения. У нас получилось. И хотя до уборки урожая рано делать прогнозы, но уже тот факт, что растения имеют по 11 – 12 продуктивных стеблей, говорит сам за себя».

На каждом поле участники рабочей поездки сделали свои выводы. Так, например, на сахарной свекле эффективно и мягко по отношению к культуре показали себя в этом году баковые смеси Пилота с Бицепсом гарант, Бицепса гарант с Пилотом и Трицепсом, состояние свеклы в этих хозяйствах намного лучше, чем в других. Наличие в портфеле компании «Август» базовых гербицидов Пилот, Бицепс гарант, Трицепс, страховых гербицидов Миура и Лонтрел-300 дает возможность в полном объеме составить необходимую схему защиты от сорняков в различных комбинациях, исходя из погодных условий, степени засоренности, времени применения.

Одним словом, надо действовать по науке, с учетом конкретной ситуации, а также больше советоваться друг с другом. В этом участники поездки были единодушны.

Анна ТРУБИЧ, ЗАО «Август-Бел» Республика Беларусь Фото автора

Примечание редакции. Накануне сдачи номера в печать мы позвонили в упомянутые в этом репортаже хозяйства. Кукурузу и свеклу здесь еще не начали убирать, а вот по зерновым колосовым уже подвели итоги. В СПК «Полонечка» средний урожай зерна составил 31,7 ц/га, а в ЭБ «Вольно» – 31,8 ц/га. На отдельных полях под защитой «августовских» препаратов урожай достигал 52 ц/га, а на упомянутом в репортаже поле, где наблюдалась сильная изреженность посева и стоял вопрос о пересеве, – 47 ц/га. Несмотря на сложнейшие погодные условия оба хозяйства смогли улучшить свои прошлогодние показатели на 2 ц/га.

Лидеры

Все богатство – ОТ ЗЕМЛИ



А. А. Кибка

ООО «АПК Докучаевские черноземы», отметившее в 2012 году свой десятилетний юбилей, уже шесть лет входит в сотню самых крупных компаний в сельском хозяйстве Украины. Успешная деятельность позволяет решать социальные вопросы, обеспечивать комфортное проживание на селе. О сельхозпредприятии рассказывает генеральный директор Анатолий Анатольевич КИБКА. В беседе принял участие агроном по защите растений Виталий Алексеевич ПОЛЯНСКИЙ.

Анатолий Анатольевич, представьте, пожалуйста, вашу компанию.

Рассказывать придется довольно долго, если говорить обо всем. Начнем с того, что в прошлом году мы отметили свое десятилетие. У нас работают 1500 человек. На сегодняшний день мы обрабатываем более 30 тыс. га земли в трех районах двух областей – Полтавской (Карловский и Красноградский) и Харьковской (Новодолажский). Выращиваем озимую пшеницу, ячмень, кукурузу, подсолнечник, сою, горох, гречиху, просо, многолетние и однолетние травы. Растениеводство обеспечено практически всей техникой, которая необходима для посева, всех видов уходных полевых работ и уборки. Урожай закладываем в свой элеватор на 80 тыс. т единовременного хранения, состоящий из десяти силосов, ввели его в эксплуатацию в 2009 году. Мы занимаемся животноводством, на данный момент у нас 5 тыс. голов свиней, из которых 600 – 700 ежемесячно забиваем в своем убойном цеху – это около 60 т мяса. Более половины перерабатываем на колбасу, остальное идет в свежем виде на продажу в наши магазины и пользуется очень большим спросом. Сейчас строим еще один маточник на 1,2 тыс. свиноматок и откормочник на 10 тыс. голов единовременного содержания по чешской технологии. Это значит, что мы на 100 % обеспечим предприятие свиной. А так как у нас есть бычки на откорме, то и с говядиной проблем нет. Мясокомбинат нынче празднует первую годовщину своего открытия. Пока он не работает на полную мощность, но и сейчас объемы производства очень серьезные. Наличие собственного сырья позволяет выпускать колбасные изделия по ГОСТам еще Советского Союза. Цены на них вполне приемлемы, а вот по качеству мы абсолютно никому на Украине не уступаем, а даже опережаем. Еще у нас есть птичники, где содержим кур, уток и гусей (кстати, являемся племрепродуктором второго порядка по выращиванию гусей и уток). Весной они ориентированы на инкубацию (у нас свой

инкубатор), а дальше – на производство мяса или яиц. Кроликов разводим, нутрий, рыбоводством занимаемся, пчеловодство развиваем. Наверное, проще сказать, чего у нас нет – есть все, что традиционно было в украинских селах. Правда, пока нет молочного скота, хотя он есть у нас в планах, и опять же с ориентацией на переработку, потому что у нас принцип один: с поля, с фермы стараемся все продавать только в переработанном виде, и в собственной же сети магазинов «Домашний Сmaak». Сейчас их уже более 35, они есть в Полтаве, Карловке, Краснограде и во всех населенных пунктах, где мы обрабатываем землю. В них же реализуем продукцию нашего хлебозавода, а это более 2 тыс. т хлебулочных изделий в год, а также крупочеха мощностью 20 т в сутки, с пакетированием, фасовкой. Все, что мы производим, идет под зарегистрированной торговой маркой «Докучаевские продукты». Есть у нас сад площадью 80 га на капельном орошении, который в прошлом году начал плодоносить. Это тоже, можно сказать, гордость компании. В нем растет все, что обычно вы встретите в украинских садах, – яблоня, груша, алыча, слива, черешня, вишня, виноград, смородина и т. д. Основное, конечно, яблоня, ее около 60 га, преобладают зимние сорта на карликовом подвое, яблоки которых используются большим спросом. Закладываем их на хранение для реализации через нашу торговую сеть. Есть и осенние старые сорта на обычных подвоях, но они тоже в хорошем состоянии, плоды в основном используем на соки, сушку и т. д. С клубникой, которую мы выращиваем на 8,5 га, сложно конкурировать заморской ягоде. Потому что, во-первых, растет она на агролокне и под агроволокном на грядах, мы очень рано начинаем убирать урожай – уже в середине мая, чистенькую – с грядки можно сразу в рот. А во-вторых, у нас такие сорта, что вкуснее, ароматнее и красивее их еще поискать придется. За сезон мы собрали более 60 т клубники. Кроме того, мы выращиваем 50 га овощей на капельном орошении,

там помимо «борщевого набора» тоже есть все необходимое, чтобы полностью обеспечить овощные отделы наших магазинов, в том числе арбузы и дыни. То, что выращено на наших черноземах, имеет уникальный, абсолютно неповторимый вкус по сравнению с тем, что привозят к нам на продажу извне.

К сожалению, в 90-х годах, в период упадка в сельском хозяйстве, количество гумуса и у нас уменьшилось, но все равно в среднем оно составляет около 5 %, на самых худших полях его не менее 4,4 %. Но мы начали серьезно заниматься сохранением плодородия, довольно плотно работаем с сидератами, много оставляем и растительных остатков. Хозяйский подход у нас во всем, стараемся все пустить в дело. К примеру, в цехе по производству топливных пеллет используем часть соломы и отходы подсолнечника после его очистки на элеваторе – стебли, листья, шляпки. Пеллетные котлы полностью обогревают весь мясокомбинат, более 3 тыс. кв. м, а также кондитерский цех на хлебозаводе.

Социальными вопросами так же серьезно занимаетесь?

У нас есть свой благотворительный фонд «Добро», через который мы осуществляем свою помощь. Ежегодно она составляет порядка 3 млн гривен (*прим. ред.: 1 гривна Украины по курсу ЦБ РФ на 10 сентября равна 4,048 российского рубля*) и касается самых различных сфер. Например, в санатории «Сосновый бор» поправляют свое здоровье работники компании, а летние детские лагеря отдыха мы полностью обеспечиваем продуктами питания. Если вы посмотрите ассортимент, то там не только мясо, овощи, фрукты, но и мед, и яйца, куриные и перепелиные, и сахар, и печенье – ну все! Кроме того, у нас обязательна постоянная помощь детским садам, школам. Мы восстановили, можно сказать, заново открыли два детских садика, а в планах еще два открыть. В школах ввели бесплатное питание. Ведь детские учреждения посещают дети сотрудников нашей компании. Не забываем мы и наших пенсионеров, пайщиков, ни один юбилей не обходится без поздравлений с вручением продуктового набора нашей продукции. В Карловке мы построили большой стадион на 1300 посадочных мест, с навесами. Только газон обошелся на сумму около 400 тыс. гривен. И теперь команда футбольного клуба «Карловка» играет в первенстве Украины во второй лиге. Кроме нее, мы содержим восемь команд разных возрастов, которые участвуют в соревнованиях в первенстве района, еще одну – в первенстве области. В принципе, все делаем для того, чтобы люди могли и сами спортом заниматься, и отдохнуть, посмотрев интересное зрелище. Кроме того, у нас есть своя цветная газета, которую мы выпускаем тиражом 5 тыс. экз. два раза в месяц, свое радио, в скором времени будет и свое телевидение. Одним словом, сегодня у нас есть где работать, учиться и отдыхать. Не случайно улучшилась ситуация с кадрами. Если еще два-три года назад людей было очень трудно

уговорить, заставить трудиться, мы даже из других районов и областей приглашали, то сейчас – уже нет, поняли, что биржа не поможет, надо работать...

Виталий Алексеевич, какие «августовские» препараты вы применяете для защиты культур?

Вся зерновая группа – озимая пшеница, порядка 3,3 тыс. га, ячмень, 1,9 тыс. га и 300 га проса – не один год почти полностью защищена от сорняков гербицидом Балерина. Ну а если точнее, в 2013 году на 500 га мы применили Деметру (мне очень понравилось, как она работает), на 300 га – Бомбу, а на остальной площади – Балерину. Нас и ценовая политика устраивает, и соотношение цены и качества, и эффективность. Норма расхода Балерины на пшенице и ячмене – 0,5 л/га (хотя, можно было бы и 0,45 дать, но я подстраховался), а на просе – 0,4 л/га. Этот же гербицид в дозировке 0,5 л/га используем и для защиты кукурузы, которой у нас почти 13 тыс. га, если нет злаковых сорняков. Если они есть – применяем Дублон голд с ПАВ Адыю. Семена зерновых протравливаем Виалом ТрасТ с Табу (по 0,4 л/т), чтобы избежать неприятностей с различными вредителями всходов, а их у нас хватает и весной, и осенью.

На всей площади сои, ее у нас 2,7 тыс. га, используем гербицид Набоб, по 2,5 л/га (*прим. ред.: торговое название в России – Корсар*), при необходимости добавляем Миуру. А перед посевом с помощью специальной машины бразильского производства мы одновременно обработали посевной материал и протравителями (в том числе частично Виалом ТрасТ в смеси с ТМТД ВСК), и инокулян-

тальный, за всем не уследишь, а тут и не требовалось.

На всех технических культурах, а также на овощах из граминицидов применяем только Миуру. Нам очень нравится этот гербицид – он мягко работает, нет никакого угнетения культур. Я считаю, это очень важный критерий, потому что есть жесткие граминициды, которые присаживают, например, даже подсолнечник. Средняя норма расхода Миуры – 0,7 – 0,8 л/га, опять же для подстраховки, потому что сорняки бывают в разных фазах развития, не всходят дружно. В хозяйствах, расположенных в Харьковской области, где мы берем новые земли, очень засоренные поля. Там есть и пырей ползучий, и овсюг, в общем, весь спектр сорных злаков, поэтому, чтобы не рисковать, там мы даем 1 л/га Миуры.

Какие урожаи получаете?

Хвастаться сильно не будем, зерна кукурузы на круг выходит 70 – 80 ц/га, земли же разные, а есть поля, где собираем и 120, и 130 ц/га. Позапрошлый год был «кукурузным», так что на отдельных полях и 130 ц/га было. Озимой пшеницы в среднем по годам получаем 50 – 55 ц/га, в зависимости от погодных условий. Прошлый год был неудачный, зато в 2011-м вышло 65 ц/га на круг. Подсолнечника собираем более 32 ц/га, даже в прошлом году он дал 28 ц/га. Как раз в том отделении, где его выращивали, прошел дождь перед цветением, и этого хватило для такого урожая. По сое тоже рекордов не бьем – в пределах 20 – 22 ц/га. Но ведь у нас часто бывает засуха, а соя – влаголюбивая культура, по осадкам здесь зона рискованного земледелия, потому основную ставку делаем на кукурузу.



В. А. Полянский

тами семян бобовых культур. У этого агрегата имеется один прорезиненный шнек, поэтому семена не травмируются, также отдельно стоят баки для фунгицида и инокулянта, откуда жидкости подаются на форсунки. А в конце операции посевной материал опудривается графитным порошком, в результате чего семена после протравливания и обработки инокулянтам становятся сразу же сухими, их сразу можно засыпать в сеялку и без проблем высевать. Машина эта дорогая, стоила около 40 тыс. долл., но эти затраты за год оправдались. Ее производительность порядка 50 – 60 т в день, в час – 5 – 6 т семян. На ней же мы протравили Табу около 70 % семян кукурузы с нормой расхода 2 л/т, не все успели, потому что одновременно сеяли кукурузу и сою. Также обработали Табу семена подсолнечника, и проблем с медляком не было, в то время как у соседей он съедал посевы. А нам и краевых опрыскиваний не понадобилось, Табу мы очень довольны. Все-таки у нас кукурузы 13 тыс. га, объем не-

Как Вы оцениваете сотрудничество с «Августом»?

Самый главный критерий для меня – человечность, что люди приезжают и относятся с пониманием, у нас самое настоящее сотрудничество. Если возникает какой-то вопрос, всегда находят ответ! Я уверен, что никто из «августовцев» никогда не будет пытаться мне что-то «впаривать», тем более что это невозможно – мы все сначала опробуем, прежде чем в производство вводить. А вот подсказать, что эффективнее и экономнее – это их privilege. И мы это ценим.

Желаем вашей компании дальнейшего процветания! Спасибо за беседу!

Беседовала
Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Анатолий Анатольевич КИБКА
Тел.: (10385346) 2-47-72

Подъем

«Инновационный» картофель из Кокшетау



На картофельном поле, слева направо: М. Жандаев, О. Екимовских, Н. Канитаев

В последние годы в Казахстане постепенно осуществляется инновационное направление развития сельского хозяйства. В этом на помощь земледельцам часто приходят государственные организации, банковские структуры. Отдача от таких точечных инвестиций высока. Один из впечатляющих примеров инновационного подхода – быстрое развитие картофелеводства в ТОО «Кокше-Кулагер 2007» в Акмолинской области. Об этом рассказывают ключевые специалисты хозяйства.

Муратбек Жандаев, один из основателей и акционер ТОО «Кокше-Кулагер 2007»: Хозяйство было основано в 2007 году, его учредителем выступил известный казахский бизнесмен Болатхан Советханович Шакеров. Он уроженец Кокшетау, наш земляк, мой друг с детства. Именно у него возникла мысль создать на своей «малой» родине успешное сельхозпредприятие. Поначалу мы не знали, с чего начать, что и как возделывать. И в этот момент было выставлено на продажу крупное обанкротившееся предприятие – бывший овощемолочный совхоз «Красный Яр», в котором выращивали на поливе картофель, а также капусту, морковь и др. Однако в жестких рыночных условиях хозяйство не смогло удержаться на плаву.

Мы решили восстановить это производство, тем более что овощи хорошо востребованы рынком. Но поначалу столкнулись с множеством проблем, прежде всего связанных с правовым статусом земель – не могли найти хозяина на тот или иной участок. К тому же поля были в очень запущенном состоянии. Мы обратились за помощью в городской акимат (администрацию), там поддержали наши начинания, и постепенно эти вопросы начали решаться.

Нам пришлось восстанавливать хозяйство практически заново. Хорошо, что в поисках оборудования мы вышли на одну голландскую фирму, которая помогла нам в техническом оснащении земледелия. Ее специалисты приехали к нам из Астаны, провели анализ наших земель, и оказалось, что они достаточно плодородные, с высоким содержанием питательных элементов, вполне пригодные для выращивания картофеля и большого набора овощей. Голландские специалисты впоследствии еще несколько раз приезжали к нам, предложили каталоги техники для картофе-

водства и овощеводства, и мы постепенно, консультируясь с ними, посещая Дни поля и другие хозяйства, сделали выбор. В частности, для посадки картофеля выбрали машины фирмы «Крамер», для уборки – прицепные комбайны «ДеВульф», для хранения – оборудование компании «Омни-Вент» и т.д.

Я сам по образованию строитель, правда, около десяти лет вел свое крестьянское хозяйство на 800 га довольно далеко от города Кокшетау, где живу. Крупных успехов добиться не удалось, зато я набрался опыта в организации производства, и в новом деле это очень пригодилось. На сегодняшний день у нас в обработке 2500 га, это 300 га картофеля, 34 га моркови, остальное занимают яровые зерновые (пшеница, ячмень и овес). В прошлом году мы получили урожаи всех возделываемых культур на хорошем среднем уровне.

Чем мы в своем производстве действительно можем гордиться, так это продуманной логистикой и самой современной системой хранения картофеля. Она действует уже три года и позволяет сохранить выращенный урожай с минимальными потерями. Новое хранилище на 3 тыс. т построили рядом с полями, чтобы плечо перевозки и травмирование картофеля были минимальными.

Складское оборудование приобрели комплексно, оно дает возможность контролировать все параметры с помощью компьютерной программы. В частности, полностью поддерживается температурный режим в четырех отсеках по 750 т каждый (в трех отсеках храним продовольственный картофель насыпью, в одном – семенной в специальных деревянных контейнерах емкостью 1,2 т), а также ведется автоматическое вентилирование воздуха.

У нас есть и другие современные хранилища, на 1,2 и 6 тыс. т,

и практически весь свой урожай мы можем заложить под крышу и хранить достаточно долгое время.

Со сбытом больших проблем пока нет, как только начинаем убирать, сразу начинается и реализация. Но расслабляться нельзя. Сейчас многие хозяйства пробуют выращивать или расширяют площади посадок картофеля и овощных культур, конкуренция растет, на рынке становится тесно. Но мы с самого начала стараемся выдерживать самые высокие стандарты, европейские мерки, чтобы не приходилось краснеть, и с продажей не было проблем. И в этом мы опираемся на поддержку со стороны акимата, ряда партнерских компаний, в числе которых – ТОО «Август-Казахстан», с которым у нас сложились взаимовыгодные деловые отношения. Подробнее о сотрудничестве с «Августом» расскажет наш главный агроном Ольга Михайловна Екимовских.

Ольга Екимовских: Мы каждый год расширяем свои посевные площади, у нас вся работа нацелена на развитие, потому что планы очень большие. Постепенно собираем заброшенные земли в единый массив. Сбыт налажен, практически вся выращенная продукция уходит в Астану, много картофеля поставляем на рынки города Кокшетау. Клубни у нас хорошего качества, раскупаются быстро.

Возделываем два популярных сорта картофеля – раннеспелый Санте и Романо на хранение. Но испытываем и ряд других сортов, в частности, ищем очень раннеспелый. Зерновые – пшеницу, ячмень и овес – выращиваем в основном для собственных нужд, на корм животным, а у нас есть коровы, лошади и овцы. В этом году ожидаем хороший урожай, потому что и осадков нынче выпало достаточно, и распределение их было довольно благоприятным. Например, были дожди в мо-

мент кушения зерновых, поэтому на пшенице более высокая, чем обычно, продуктивная кустиность – от четырех до семи колосьев на растение.

Технологии в полеводстве пока отработаем, на данный момент у нас есть немного паров, а обработка почвы – минимальная или нулевая. Сею агрегатом культиваторного типа «Моррис-Максим» со стрелчатыми и лапчатыми сошниками. Зимой выполняем снегозадержание, весной первым делом закрываем влагу... Вспашку выполняем только в парах плугом «Рамштадт», а посевы всех культур ведем без обработки.

Засоренность полей, которые нам достались, довольно высока, поэтому приходится применять гербициды достаточно интенсивно. Например, перед посевом почти всех культур выполняем обработку каким-либо глифосатсодержащим препаратом, в том числе применяем и Торнадо фирмы «Август».

В этом сезоне на 56 га мы применили полную «августовскую» защиту картофеля – протравители ТМТД ВСК и Табу, гербициды Лазурит, Лазурит супер и Миура, фунгициды Ордан и Метаксил. Мы не первый год знаем и используем продукцию «Августа», а вот комплексно применили ее на картофеле первый раз, чтобы окончательно утвердиться с выбором. Все-таки мы планируем расширение площадей этой культуры, поэтому надо отработать рациональную технологию его выращивания. На фоне препаратов других фирм «августовские» смотрятся выигрышно, эффект на полях заметен, ну а окончательную оценку даст, конечно, урожай...

Нам нравится работать со специалистами ТОО «Август-Казахстан», они ответственно относятся к своему делу, практически участвуют в нашем технологическом процессе, потому что не только консультируют по телефону или при встрече, но и приезжают к нам на поля, даже помогают готовить рабочие растворы и вести опрыскивание. Мы быстро нашли общий язык с «августовцами». Они хорошо знают свое дело, с ними приятно работать, мы многому друг у друга учимся... Чаще всего общаемся с Нургали Канитаевым, главой представительства в Кокшетау, а также менеджером Рашидом Сагитовым.

Мы работаем и с другими поставщиками ХСЗР, но у них, как правило, препараты не свои, а от многих производителей. Поэтому они выступают в основном только как продавцы, что нас не всегда устраивает. «Август» в этом плане выглядит очень выигрышно.

Ерлан Абдильманов, директор ТОО «Кокше-Кулагер 2007»: До прихода в хозяйство я работал в зерновой компании, занимался бизнесом, а в марте 2010 года учредители компании предложили мне занять нынешнюю должность. Прежде я никогда не занимался практическим растениеводством, а на новом месте пришлось его осваивать, и это оказалось очень интересным делом. Особенно работая в тесной связке с компанией «Август-Казахстан», которая постоянно предлагает много возможностей повысить свою квалификацию. Этим летом «августовцы» организовали очень интересную поездку на Украину,

в Херсонскую область, по ознакомлению с тонкостями капельного орошения. Мне удалось в составе небольшой делегации наших производителей принять участие в ней, и я полон впечатлений. Хотя мы и раньше многое знали о капельном орошении, но теперь намного расширили свой кругозор в этом вопросе. Посмотрели посевы многих культур «на капле», побывали в каховском ООО «АгроАнализ», где курируют такие поля, побеседовали с его руководителем Вадимом Дудкой, познакомились с фирмой-поставщиком оборудования для капельного орошения и т.д.

Теперь мы знаем, как возделывать «на капле» не только овощные культуры (такой опыт в Казахстане есть), но и кукурузу, сою, подсолнечник, посевы которых у нас в республике быстро расширяются. В середине августа Украину посетила еще одна делегация производителей, спонсируемая «Августом», для ознакомления с опытом возделывания сои. Это тоже достаточно интересно, хотя площади под соей пока в республике невелики, но они расширяются. Спрос на эту культуру быстро увеличивается, в том числе и в нашем регионе Азии, это и Китай, и Япония, так что нам есть куда расти... Нас интересует еще одна культура – сорго, в основном как кормовая. В наших условиях она не уступает по качеству ячменю.

Планы у нас большие, мы растем, поэтому присматриваемся к неиспользуемым землям, изучаем рынки, рассматриваем новые технологии и культуры, которые могли бы выращивать в своем хозяйстве.

Муратбек Жандаев: Будем развивать и животноводство. Пока у нас только небольшой дойный гурт – 65 коров черно-пестрой породы, держим их больше для собственных нужд, ведь у нас две столовых для своих рабочих. Есть немного лошадей и овец, тоже в основном на мясо, и небольшое производство кумыса. А вообще планируем сначала решить все вопросы по овощеводству, наладить прибыльную работу этой отрасли, а потом серьезно взяться за животноводство. Хотим посетить страны с климатом, аналогичным нашему, – Канаду, Австралию, некоторые регионы России, где тоже есть чему поучиться. Без животноводства нам никак нельзя, будем развивать и мясное, и молочное направления – прежде всего по КРС. Займемся и спортивным коневодством, у нас здесь и ипподром есть рядом, и кадры, и традиции, которые казахи умеют сохранять. Тем более что и хозяйство наше названо в честь знаменитого жеребца местной породы, победителя многих скачек, и нам подсказывают, что пора заняться этой отраслью. Думаю, года через два-три у нас будут свои спортивные лошади, которых можно будет показывать на скачках. Вот тогда милости просим снова к нам в гости!

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Контактная информация

Ольга Михайловна
ЕКИМОВСКИХ
Тел.: (701) 571-00-25

Рекомендуют ученые

Как вырастить высокий урожай нута

В последние годы во многих засушливых регионах России постоянно расширяются площади под нутом. Эта культура весьма востребована на рынке, и спрос на нее растет. По просьбе редакции «Поля Августа» об особенностях возделывания нута рассказывает автор семи его популярных сортов, главный научный сотрудник Краснокутской селекционно-опытной станции (Саратовская область), доктор сельскохозяйственных наук, заслуженный работник сельского хозяйства РФ Надежда Ивановна ГЕРМАНЦЕВА.

Впервые в России селекцией нута стали заниматься на Краснокутской селекционно-опытной станции, старейшем научном учреждении в России. Она была основана в 1909 году, поначалу здесь занимались яровой твердой пшеницей, потом добавился ячмень, а в 1913 году, то есть ровно 100 лет назад, один из основателей станции академик П. Н. Константинов начал исследования по подбору зернобобовой культуры для засушливых условий Юго-Востока. Им установлено, что наиболее приспособленным в этой зоне является нут. С 1931 года здесь ведется его планомерная селекция.

Основным исходным материалом в работе была и остается по сей день мировая коллекция Всероссийского НИИ растениеводства имени Н. И. Вавилова (ВИР). Мы привлекаем к гибридизации все богатство накопленного генофонда растений из разных стран планеты. В частности, в создании известных сортов Краснокутский 36 и других был использован исходный материал из Индии.

Потенциал урожайности отечественных сортов нута – до 45 ц/га в благоприятные годы, причем это даже в условиях богары. В настоящее время в Госреестр селекционных достижений, допущенных к использованию в РФ, внесено 14 сортов нута, из них семь выведены на нашей станции, остальные – волгоградской, краснодарской селекции (Кубанская опытная станция ВИР) и Российского НИИ сорго и кукурузы (г. Саратов). Интерес к нуту растет, многие институты начинают заниматься его селекцией.

Наибольшее распространение в производстве получили краснокутские и волгоградские сорта. Площади посева нута у нас никогда отдельно не учитывали, он по статистике всегда шел в разделе «прочие зернобобовые». Есть данные, что в Саратовской области нутум занято около 220 тыс. га (примерно 60 % этой площади – сорт Краснокутский 36), в Оренбургской – 120 тыс. га, в Волгоградской области – более 100 тыс. га (в основном местный сорт Приво 1). Много нута сеют в Ростовской области.

Распространение сортов во многом зависит от организации семеноводства. К сожалению, в последние годы мы не имели возможности удовлетворить все заявки на семена нута, это связано как с объективными, так и с субъективными причинами. В частности, с тем, что для сортового семеноводства требуется наличие отдельного набора техники – комбайнов, сеяночистительных машин и складских помещений, чего мы себе позволить не можем. А спрос на семена довольно большой. Так, в агрохолдинге «Кубань», где возделывают на значительных площадях скороспелый сорт Приво 1, хотели бы часть площадей занять более позднеспелым сортом Краснокутский 36,

чтобы снять пики напряженности на уборке урожая.

Краснокутский 36 в производстве с 1993 года и остается самым популярным в стране. В 2000 году был районирован наш сорт **Заволжский**, он более урожаен и хорошо зарекомендовал себя в Ростовской области. Но мы, к сожалению, не можем сами вести его семеноводство, поскольку материально-техническая база станции не позволяет заниматься производством семян двух и более сортов. В 2011 году в Госреестр РФ внесен крупносемянный сорт **Вектор**, который отвечает требованиям мирового рынка по крупнозерности. Семеноводство его передано в Ростовскую область, где потенциальная урожайность сорта достигает 35 ц/га.

На мировом рынке крупнозерность оценивают по диаметру се-

несколько слов о технологии возделывания краснокутских сортов нута. Главное, что нужно для успеха – обеспечить чистое от сорняков поле, нут не выносит засоренности. Поэтому следует как можно раньше определиться с полем и готовить его уже с осени. Первым делом надо обязательно вывести многолетние сорняки. В период вегетации сделать это не удастся – до сих пор нет ни одного зарегистрированного повсходового гербицида для защиты нута. Одно из лучших решений – с осени применить глифосатсодержащий препарат. Непосредственно перед посевом под предпосевную культивацию можно внести почвенный гербицид (например, на основе ацетохлора), чтобы снять однолетние сорняки. А против многолетних можно применить препарат на основе прометрина в дози-



Н. И. Германцева на селекционном поле нута

мян – он должен быть не менее 8 мм. У Вектора зерно диаметром более 9 мм, а масса 1000 семян – 360 г (для сравнения, у Краснокутского 36 – 260 г). Надо отметить, что крупносемянные сорта нута в засушливых условиях дают, как правило, урожай ниже, так как они больше подвержены влиянию засухи. Крупнозерные сорта хорошо себя показывают в более влажных регионах, например, на Северном Кавказе, где сорт Вектор принят стандартом, с ним сравнивают по продуктивности появляющиеся новинки.

В 2012 году районирован сорт **Золотой юбилей**. Он по многим показателям похож на Краснокутский 36, но при одинаковых условиях возделывания дает урожай на 1,5 - 2 ц/га выше. Как автор сорта, считаю, что у него большое будущее. Название объясняется тем, что передавали его в госсортоиспытание в 2009 году, когда совпали несколько юбилеев – 100-летие нашей станции, 50-летие окончания института и 50-летие нашей совместной жизни с супругом Леонидом Алексеевичем, тоже известным селекционером.

ровке до 1,5 л/га.

Второе – поле должно быть хорошо выровненным. Все-таки нут – культура низкорослая, растения достигают высоты максимум 50 - 60 см, а обычно – около 35 см. Далее, он требует глубокой обработки почвы, при уменьшении ее глубины заметно снижается урожай. Поэтому мелкие виды обработок, а также No-till для нута неприемлемы. У него стержневая корневая система, которая проникает на глубину до 1,5 м. Лучше всего подходят неуплотненные рыхлые почвы, но нут не очень требователен к ним как к таковым, он способен расти почти на всех типах почв, даже на солонцовых (хотя при этом на большой урожай не приходится рассчитывать). Но вот к глубине обработки он очень требователен. Так что без вспашки или глубокого рыхления здесь не обойтись.

Перед посевом обязательно проведение культивации, чтобы качественно заделать в почву достаточно крупные семена. Сеять нут в условиях Поволжья лучше всего одновременно с ячменем и яровой твердой пшеницей. У нас

это конец апреля – первая пятиневка мая. При затягивании посева на одну – две недели урожай заметно снижается или можно вообще его потерять.

Основной способ посева – рядовой, с междурядьями 15 см. Расстояние между растениями в рядке – 7 - 8 см. Для размножения дефицитных семян приемлем широкорядный посев. В прошлом году Самарский НИИСХ имени Н. М. Тулайкова приобрел у станции 1 т оригинальных семян сорта Краснокутский 36 и высевал их широкорядно с междурядьями 45 см на площади 23 га с нормой высева чуть более 40 кг/га (при обычной весовой норме 150 - 160 кг). Хотя посев был очень редким, растения хорошо ветвились, и валовой сбор семян составил 19,6 т, что позволило институту быстро размножить этот сорт.

Мы по результатам своих опытов рекомендуем для размножения ленточный двустрочный посев по два рядка через 15 см в ленте с междурядьем 60 см. При таком посеве коэффициент размножения в два раза выше, чем при рядовом посеве.

На станции нут высевают обычными зерновыми сеялками СЗП-3,6, их можно перенастраивать в широком диапазоне. Но лучше использовать пневматические агрегаты точного высева, например, СТВ-12, особенно они хороши для широкорядного посева.

Оптимальная глубина заделки семян – 5 - 6 см, но можно заделывать и на 8 - 10 см. При этом период до появления всходов удлиняется, и они могут быть ослабленными. Размещать семена на глубину мельче 5 - 6 см в наших условиях опасно, потому что весной после посева часто бывают юго-восточные ветра, которые сильно иссушают верхний слой почвы, и можно не получить хорошие всходы. Посев обязательно прикатать, если сеялка не оборудована каточками.

Семена нута перед посевом надо обработать ризоторфином, чтобы усилить образование азотфиксирующих клубеньков на корнях. Мы его на своих полях не применяем, потому что возделываем нут около 80 лет, и клубеньковые бактерии на наших полях живут уже давно. Мы проводили опыты – обрабатывали семена ризоторфином, но никакой прибавки урожайности это не дало. А вот там, где возделыванием нута займутся впервые, этот прием принесет заметную прибавку урожая – 1,5 - 2 ц/га. Однако инокулянт нужен специальный, нутовой. Тот, что предназначен для гороха, сои или чечевицы, не подойдет. Более того, каждый сорт требует своего особого штамма, и это надо учитывать при высоком уровне технологии. Приобрести ризоторфин можно в Институте микробиологии в Санкт-Петербурге.

Что касается удобрений, то на бедных почвах мы рекомендуем, как минимум, внести стартовую дозу азота и фосфора, примерно по 15 - 20 кг д. в./га при посеве в рядок.

Если после посева прошли дожди, и образовалась поверхностная почвенная корка, которая мешает всходам, можно провести дождевое боронование средними боронами типа БЗСС. Оно позволит и корку уничтожить, и убрать всходы сорняков. Эту операцию мы на станции при необходимости вы-

полняем и по всходам нута. При грамотном выполнении она дает хороший эффект.

В наших условиях всходы нута появляются в лучшем случае через девять дней после посева, а в среднем – примерно через две недели. При холодной затяжной весне появление всходов может затянуться на три недели.

По вегетации нута никаких гербицидных обработок лучше не проводить. Мы изучали многие препараты, рекомендованные для гороха и других зернобобовых культур, но все они даже в минимальных дозировках заметно подавляли развитие нута, и рекомендовать их производству нельзя. Поэтому центр тяжести в борьбе с сорняками надо перенести на предшествующую культуру. Но и здесь следует проявлять осторожность, у нас есть печальный опыт. Мы на станции выращиваем нут обычно после яровой пшеницы. Несколько лет назад посеги пшеницы по вегетации обработали сульфонилмочевинным гербицидом Гренч в дозировке 10 г/га. Так вот, после этого на том поле мы в течение шести лет не могли вырастить нут! Сеяли, получали всходы, культура какое-то время внешне неплохо развивалась, но потом начинала сильно выпадать. Имейте это в виду, не повторите наших ошибок. Подобное мы получили и после применения гербицида Дифезан, он действовал менее агрессивно, но тоже в течение трех лет на том поле сеять нут было нельзя.

Мы установили, что лучше всего в год, предшествующий посеву нута, применить осенью глифосатсодержащий гербицид, об этом говорит и опыт многих хозяйств, где успешно выращивают эту культуру.

Из болезней нута наиболее вредоносен аскохитоз. Правда, в наших засушливых условиях он проявляется редко, за полвека работы с этой культурой я наблюдала у нас эту болезнь всего три - четыре раза. Для развития аскохитоза нужны повышенная влажность и высокая температура, что у нас встречается очень редко. Однако в других регионах такое вполне возможно. В этих случаях надо, прежде всего, подбирать устойчивые к этой болезни сорта, а их очень мало. Краснокутский 36 обладает средней устойчивостью к аскохитозу. Мы в свое время создали устойчивый к патогену сорт – **Краснокутский 123**, но он, к сожалению, кормового назначения.

Еще одна неприятная болезнь, распространенность которой растет в последние годы, – фузариозное увядание. Это происходит, главным образом, из-за несоблюдения севооборотов. Нут должен возвращаться на прежнее место возделывания не раньше чем через 5 - 6 лет, в крайнем случае допустимо через 4 года.

При соблюдении этих основных требований вполне возможно получать стабильные урожаи нута на уровне 15 - 20 ц/га, что принесет хозяйству заметный экономический эффект.

Записал
Виктор ПИНЕГИН

Контактная информация

Надежда Ивановна ГЕРМАНЦЕВА
Тел.: (962) 618-08-48
E-mail: soskut@rambler.ru

Партнеры

Нам все по плечу!

Можно смело утверждать, что успешное продвижение продукции «Августа» не состоялось бы без хозяйств, которые первыми в регионах начинали широко применять препараты фирмы. В этих, можно сказать, «базовых» предприятиях отработаны технологии выращивания и защиты культур, постоянно проводят испытания новинок ассортимента «Августа». Во Владимирской области таким хозяйством является ООО «Племзавод «Нива». О нем рассказывает руководитель Олег Викторович ЯКИМОВ.

На самом деле, наша основная деятельность – это животноводство. Но, если мы хотим его развивать, без растениеводства, кормовой базы не обойтись. Руководить «Племзаводом «Нива» я начал четыре года назад. А основано хозяйство было около 60 лет назад как колхоз имени Ленина. Сейчас содержим поголовье КРС 1300 голов, из них дойных – 500, остальные – молодняк, бычки и др. Содержание скота привязное, надой на одну корову в год – 7,3 тыс. кг. Это один из самых высоких показателей по Суздальскому району.

По сбыту молока работаем с компанией «Вимм-Билль-Данн», отвозим продукцию на Юрьев-Польский и Суздальский молочные заводы. Мы решили не строить с нуля новые животноводческие помещения, а полностью реконструировать старые. Это впоследствии обеспечило нам неплохую себестоимость молока. Цена на него у нас небольшая, но устойчивая, с положительной динамикой. Сейчас расширяем поголовье дойного стада до 700 голов, проводим

реконструкцию родильного двора. Животные у нас все свои, голштинской породы, 10 % от маточного поголовья нетелей продаем. Все покупатели очень довольны. В прошлом году мы участвовали в выставке «Золотая осень» в Москве – выставляли двух наших коров-рекордсменок, за которых нам присудили диплом первой степени и золотую медаль.

Из кормов закупаем только жмых, остальное выращиваем сами на площади 1800 га. Из них 400 га отведено под кукурузу, 800 га – зерновые, остальное – травы. Раньше занимались и картофелем, но отказались от него, так как не выгодно было развивать под него инфраструктуру, закупать технику...

Из зерновых у нас пшеница, ячмень, тритикале, рожь (сею в смеси с викой), весь урожай идет на корма. У нас легкие почвы, для них подходят сорта зерновых белорусской селекции и российские гибриды кукурузы, например, РОСС 199 МВ. В среднем урожайность силосной кукурузы составляет 255 ц/га, зерновых – 23,4 ц/га.

Обновляем парк техники. Раньше у нас были только отечественные трактора, а теперь есть два «Джон Дира». Полностью изменили кормозаготовку, создали специальный отряд, в который привлекаем специалистов из ЗАО «Невский», работаем с ними совместно в плане транспорта, техники и людей. У нас кормоуборочная техника фирм «Ягуар», «Джон Дир» и т.д.

На кукурузе осенью проводим зяблевую вспашку, культивацию, весной – посев, прикатывание, химпрополку. От междурядных обработок отказались, гербициды справляются с сорняками, особенно с куриным просом, которого у нас много. Применяем смесь Дублона голд, Балерины и ПАВ Адьо. Балерину недавно решили добавлять, так как хочется быстрее увидеть эффект, оценить качество работы механизатора, а у Балерины он быстрый, в течение уже нескольких часов, тем более с Адьо. Также на кукурузе у нас была проблема с проволочниками, решили ее с помощью протравливания семян Табу.

Семена зерновых мы обрабатываем Виалом ТрасТ, а на посевах озимых проводим еще и осеннюю обработку Бенорадом против снежной плесени. По вегетации работаем смесью гербицидов Балерина и Магнум. На травах (люцерне, клевере) против засо-



О. В. Якимов (слева) и В. А. Потапов

ренности применяем Гербитокс. В паровых полях используем гербицид сплошного действия Торнадо 500, а на участках промзоны – Грейдер.

Около 10 лет назад мы первыми в области начали работать с фирмой «Август». Особенно нас привлекало в компании очень сильное технологическое сопровождение. У меня не было при работе с «Августом» случая, чтобы я на что-то пожаловался – на рекомендации технологов или качество препаратов. Сначала мы общались с Нижегородским представительством, а теперь появилась региональная группа во Владимире, консультируемся с ее руководи-

телем Владимиром Алексеевичем Потаповым. Постоянно отработываем на наших полях «августовские» технологии, закладываем опыт, показываем коллегам, как работают системы защиты. Можно сказать, что мы базовое хозяйство «Августа» во Владимирской области. Мы с компанией – надежные партнеры.

Записала Ольга Рубчиц
Фото автора

Контактная информация

Олег Викторович ЯКИМОВ
Моб. тел.: (920) 622-18-88

Вместе мы идем вперед



Ф. Б. Хашкин

«Август» славится своими специалистами, которые выдают в полях ценные рекомендации, а зачастую даже частично заменяют агрономов по защите растений в хозяйствах. Так же требовательно компания относится к профессионализму своих дистрибьюторов. Приводим краткий рассказ одного из них – руководителя ООО «Вперед» Спасского района Нижегородской области Федора Борисовича ХАШКИНА.

Я руковожу этим хозяйством уже восемь лет, с момента, когда ООО «Вперед» было организовано из части бывшего колхоза. Вначале, в первые годы, приходилось тяжело, у нас не было практически никаких ресурсов – удобрений, нормальной техники, только поля и желание выращивать на них урожай. Поэтому решили начать с чистого листа, создать новое предприятие, чтобы люди могли заработать и выжить в непростых условиях. В свой первый сезон вы-

ращивали всего лишь 300 га озимых зерновых культур. Сейчас у нас 3 тыс. га зерновых и зернобобовых культур, 100 га картофеля. Несколько лет назад попытались расширить площади под ним, выращивали его на 170 га, добились отличных результатов по урожайности, но столкнулись с невыполными проблемами сбыта. В итоге 2011 год был провальным для этой культуры, весной 2012 года картофель упал в цене ниже, чем осенью, и стал нерентабельным, хранение

не оправдало себя. А в этом году – наоборот. Не угадаешь. Поэтому сократили площади под картофелем и упор сделали на зерновые и горох. Из зерновых у нас пшеница, ячмень, получаем продовольственное зерно.

Мы считаем каждую копейку затрат, применяем минимальную технологию выращивания культур. Пытаемся внедрить у себя No-till, я езжу по всем тематическим семинарам. Надеюсь постепенно выровнять все поля, чтобы можно было переходить на эту технологию, которую широко применяют во всем мире. Пашем уже только под картофель. В прошлом году купили финскую четырехметровую сеялку «Tume», попробовали сеять по No-till зерновые на 250 га. Пока не совсем ясно – удачный это опыт или нет. Яровая пшеница получилась нормально, а озимые, из-за их частичной гибели к весне, показали себя не очень хорошо... Пока не совсем стабильно выходит. Не все так просто в этой технологии, есть множество нюансов, которые необходимо учитывать. Но мы будем пробовать, закупать технику для No-till. Сеялки сейчас выбираем из двух вариантов: «Джерарди» (Аргентина) или «Джон Дир» (США). Планируем и приобретение надежного опрыскивателя.

В плане защиты растений на полях No-till пока требуется небольшое увеличение затрат. Все-таки еще много многолетних сорняков. Надеемся, что в дальнейшем засоренность уменьшится, или, по крайней мере, сравняется с традиционной технологией. Зато при No-till сокращаются затраты на ГСМ,

технику, а также есть надежда решить проблему с кадрами.

Урожайность по традиционной или нулевой технологии пока не различается. По годам собираем в среднем около 40 ц/га зерновых и 25 ц/га гороха. Построили несколько зерноскладов вместимостью от 1 до 2,5 тыс. т. Сейчас их у нас четыре. Есть новый мехток и две сушилки. Сортируем зерно на одном КЗС мощностью 40 т/ч. У нас три комбайна «Клаас», один «Акрос»... Справляемся.

На протяжении последних четырех лет мы являемся официальным дистрибьютором фирмы «Август» по юго-восточному региону Нижегородской области. Глава нижегородского представительства компании «Август» Николай Николаевич Самойлов, с которым мы давно знакомы, предложил мне сотрудничество по расширению грамотного применения препаратов фирмы и на наших полях, и в соседних предприятиях. Здесь важно уметь посоветовать другим самую надежную и отработанную схему защиты каждой культуры. Я ведь по образованию агроном, закончил Горьковский сельскохозяйственный институт (сейчас это Нижегородская сельхозакадемия), имею большой опыт.

У себя на полях, конечно, тоже применяем «августовскую» продукцию. Например, мы перешли на химические пары. Используем только Торнадо 500 и не проводим никаких механических обработок. Потом прямо в растительные остатки сею пшеницу. Такой опыт мы видели во многих хозяйствах Аргентины, куда меня в конце прошлого года пригласила фирма «Август» в ознакомительную поездку.

Хочу отметить, что фирма «Август» может помочь земледельцам справиться практически со всеми проблемами – от проволочника на

кукурузе и картофеле до болезней в период колосения зерновых! Нужно только вовремя обратиться за советом, провести анализ посевного материала, сделать грамотное обследование полей. Уже несколько лет мы защищаем свои зерновые протравителями Виал ТрасТ и Табу, с сорняками боремся Балериной Микс, а с вредителями – Бореем. Фунгициды применяем пока только на семенных посевах – в этом году Колосаль Про на ячмене продлил его вегетацию почти на две недели, что позволило получить прибавку урожая и семена отменного качества. В бинарных посевах яровой пшеницы с донником испытали Корсар, который хорошо справился с однолетними сорняками... Очень понравился гербицид Дублон голд против сорняков на кукурузе, ему пока нет равных на нижегородской земле по эффективности и стоимости применения. На картофеле используем всю линейку препаратов «Августа» (Табу, ТМТД ВСК, Лазурит супер, Миура), вовремя работаем по болезням (Ордан и Метаксил в новой упаковке в виде водорастворимых пакетов) и видим неоспоримый эффект от этой защиты.

Нам доверяет не только «Август». Мы являемся еще и дилерами Буйского химического завода по удобрениям для листовых подкормок марки Акварин. А доверие серьезных компаний говорит о том, что мы идем в правильном направлении.

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора

Контактная информация

Федор Борисович ХАШКИН
Моб. тел.: (920) 065-66-06

Дни поля

Как увидеть завтрашний день



Участники Дня поля в Мелеузовском районе

Отшумела череда ярких, запоминающихся Дней поля. Под занавес сезона состоялись наиболее заметные из них, на которых выявляются направления развития и совершенствования технологий возделывания сельскохозяйственных культур, диверсификации их набора и других крупных перемен в отрасли на предстоящие годы. Иными словами, здесь можно увидеть завтрашний день земледелия.

Башкортостан. Здесь, в Мелеузовском районе, в середине июля руководители и агрономы трех хозяйств, давно и успешно сотрудничающих с компанией «Август», продемонстрировали коллегам из многих районов республики свои поля. По состоянию посевов было ясно, что надо ожидать хорошего урожая, поэтому естественно, что хозяевам было задано много вопросов с одним и тем же подтекстом: как удалось это обеспечить? Ведь район и нынче не обошла засуха, на некоторых полях были видны большие трещины...

С обсуждения мер борьбы с засухой и начался семинар. Главный агроном районного управления сельского хозяйства В. В. Ульянkin рассказал: «Из четырех последних лет три года у нас засуха. Поэтому, хочешь - не хочешь, а приходится задумываться о No-till. Мы эту технологию используем уже второй год, а в этом сезоне с ее помощью посеяли зерновые на площади около 6 тыс. га. Будем и дальше расширять площади прямого посева стерновыми сеялками, но это не панацея от всех бед. Комплекс техники для No-till стоит 16 млн руб., не каждое хозяйство может его себе позволить... Во многом выручает нас тесное сотрудничество с компанией «Август». Почти все сельхозпредприятия применяют широкий спектр «августовских» препаратов на сахарной свекле, зерновых и других культурах, пользуются широкой консультативной поддержкой опытных технологов компании».

Его поддержал председатель СПК колхоз имени Салавата С. А. Гайнуллин: «Мы уже долгие годы сотрудничаем с «Августом», я в этом отношении консерватор: если есть хорошая фирма, то работаю с ней на постоянной основе. А результат вижу на своих полях, и он не обманет. «Август» не стоит на месте, и мы идем за ним вперед, не отстаем».

Главный агроном колхоза имени Салавата Р. Р. Кучербаев провел гостей по посевам, подробно

рассказал о технологии возделывания и защиты. На горохе сорта Аксайский усатый 55 первую химобработку провели при высоте растений 8 - 10 см баковой смесью Гербитокс, 0,6 л/га + Миура, 0,4 л/га + Шарпей, 0,2 л/га. Следующая обработка вместе с листовой подкормкой была выполнена в начале цветения. Для нее использовали смесь Акварин № 5, 2 кг/га + Борей, 0,1 л/га (прежде всего против брхуса). Через 15 - 16 дней на поле обнаружили тлю, которую устранили с помощью Шарпея, 0,2 л/га. А перед уборкой провели десикацию с помощью Торнадо 500, 2 л/га.

На озимой пшенице Московская 39 для обработки семян применили смесь Виал ТрасТ, 0,4 л/т + Табу, 0,4 л/т. С осени на поле внесли сложные азотные удобрения в объеме 100 кг/га, а весной выполнили подкормки. В первую химпрополку применили смесь препаратов: Балерина, 0,4 л/га + Колосаль Про, 0,3 л/га + Шарпей, 0,2 л/га, а во вторую - Колосаль Про, 0,3 л/га + Борей, 0,1 л/га + Акварин № 5, 2 кг/га.

Защиту картофеля (сорт Беллароза), как рассказал Рустэм Рамилевич, также организовали на основе «августовской» продукции. Для протравливания применили Табу, 0,1 л/т, для первой химпрополки - Лазурит супер, 0,7 л/га, второй - смесь препаратов Эскудо, 20 г/га + Адыо, 0,2 л/га + Метаксил, 2,5 кг/га.

А вот схема защиты яровой пшеницы сорта Тулайковская золотистая: протравливание смесью Виала ТрасТ, 0,4 л/т + Табу, 0,4 л/т; первая обработка - Балерина, 0,4 л/га + Колосаль Про, 0,3 л/га + Шарпей, 0,2 л/га; второе опрыскивание - Колосаль Про, 0,3 л/га + Борей, 0,1 л/га (прежде всего против трипсов и для профилактики других вредителей) + Акварин № 5, 2 кг/га.

Под самую рентабельную культуру - сахарную свеклу - в колхозе имени Салавата с осени вносят 350 кг/га сложных удобрений, а по вегетации разбрасывателем -

еще до 100 кг/га селитры. В этом сезоне первую химобработку провели Бицепсом гарант, 1 л/га. А вторую - смесью из пяти препаратов: Бицепс гарант, 1,5 л/га + Трицепс, 20 г/га + Миура, 0,5 л/га + Шарпей, 0,2 л/га + Адыо, 0,2 л/га. Третья баковая смесь: Бицепс 22, 2 л/га + Трицепс, 20 г/га + Борей, 0,1 л/га + Адыо, 0,2 л/га + Лонтрел-300, 0,3 л/га. Инсектициды использовали для профилактики, это помогло избежать нашествия лугового мотылька.

Далее участники семинара переместились на поля КФХ «Старт». Как рассказал его глава И. М. Шарипов, по урожаям сахарной свеклы они вышли на уровень 480 ц/га, по зерновым - 39 ц/га. В хозяйстве стараются снизить пестицидную нагрузку на пашню, отдают предпочтение препаратам с малыми нормами расхода. Для протравливания семян озимой пшеницы Московская 39 использовали смесь препаратов, включающую Табу, 0,5 л/т, что позволило снять проблемы с вредителями всходов. С осени выполнили гербицидную обработку смесью сульфониломочевинного гербицида с препаратом Бомба, 30 г/га и ПАВ Адыо, 0,2 л/га. Весной применили смесь: Ризобакт, 0,2 л/га + Лигногумат, 0,2 л/га + Це Це Це, 1 л/га + Борей, 0,08 л/га. В июле поле обработали смесью Колосаль Про, 0,4 л/га + Борей, 0,12 л/га + Акварин № 5, 1,8 кг/га.

На сахарной свекле выполнили четыре обработки. Первая: Пилот, 1,5 л/га + Бицепс гарант, 1 л/га; вторая: Трицепс, 20 г/га + Бицепс гарант, 1,5 л/га + Миура, 0,6 л/га + Лонтрел-300, 0,2 л/га + Шарпей, 0,2 л/га + Адыо, 0,2 л/га; третья: Трицепс, 20 г/га + Бицепс 22, 2 л/га + Борей, 0,1 л/га + Адыо, 0,2 л/га + Акварин № 13, 1,8 кг/га; четвертая: Борей, 0,13 л/га + Акварин № 13, 2 кг/га.

Участники семинара ознакомились с посевом сахарной свеклы по фону глубокого рыхления, которое участвует в проекте «Pole-online» (подробнее о нем см. на сайте www.pole-online.com -

прим. ред.), осмотрели посевы еще одного фермера - В. П. Акшенцева, на которых также можно узнать много нового.

На всех полях участники семинара отмечали чистоту посевов, отсутствие болезней и вредителей, прекрасное, мощное развитие растений. Они были единодушны в том, что на всех полях растет высокой урожай, несмотря на засуху.

Молдова. 30 июля местная фирма ООО «Имексагро» совместно с представителями «Августа» провела традиционный День поля на базе ООО «Прог-Агротер» в с. Валя Маре Унгенского района. Ознакомиться с опытом этого успешного хозяйства приехали руководители крупных сельхозпредприятий Унгенского, Фалештского и Синжерейского районов.

Директор ООО «Прог-Агротер» Ю. М. Врабие рассказал гостям о хозяйстве, основных достигнутых показателях, профессионально отозвался о высоком качестве препаратов «Августа», применяемых в хозяйстве уже многие годы, начиная с момента появления компании в Молдове. Главный агроном Г. М. Талпэ на каждом поле в деталях представил применяемые технологии выращивания и схемы защиты. В этом сезоне все посевы сахарной свеклы, кукурузы и зерновых колосовых в хозяйстве полностью защищены препаратами «Августа».

На сахарной свекле эффективно сработали баковые смеси: в первую обработку применили Бицепс гарант, 1 л/га + Пилот, 1 л/га + Адыо 0,2 л/га, во вторую-третью обработки - Бицепс Гарант, 1,25 л/га + Пилот, 1,25 л/га + Миура, 0,6 л/га + 0,2 л/га Адыо. Против церкоспороза и мучнистой росы оказались достаточными две обработки фунгицидами Раёк, 0,3 л/га и Колосаль Про, 0,6 л/га.

В этом сезоне в Молдове выпали дожди, что вызвало буйный рост сорняков, и в этих условиях «августовские» гербициды сработали весьма эффективно, что подтвердили многие участники Дня поля. Ну а в «Прог-Агротере», как отметил Г. М. Талпэ, на посевах кукурузы с сорняками справились при помощи одной обработки в фазе 5 - 6 листьев смесью Дублон голд, 70 г/га + Балерина, 0,25 л/га + Адыо, 0,2 л/га.

Подлинное восхищение участников вызвали посевы гибрида кукурузы Suanita (FAO 330), выполненные семенами от компании «Саатен Юнион», Германия, и реализованные ООО «Имексагро». Выровненный по высоте растений посев, высота культуры около 2 м, по 2 - 3 крупных початка на растении, урожай заложен хороший. Порадовал и участок подсолнечника, где был высеян гибрид Парайсо этой же компании.

Высокую эффективность «августовские» средства защиты показали и на озимой пшенице, с каждого гектара получено около 60 ц/га зерна. Семена озимой пшеницы были обработаны смесью протравителей Виал ТрасТ, 0,4 л/га + Табу, 0,5 л/га. По вегетации против сорняков применили смесь Балерина, 0,5 л/га + Адыо, 0,2 л/га + удобрение Солинув NPK (20:20:20 + микроэлементы), 3 кг/га, а против комплекса вредителей и болезней - смесь Борей, 0,25 л/га + Колосаль Про, 0,4 л/га.

Участники Дня поля единодушно высоко оценили работу зем-

ледельцев ООО «Прог-Агротер», выразили большую заинтересованность в средствах защиты растений «Августа». В своих коротких выступлениях в прениях они также поделились своим опытом эффективного применения препаратов «Августа», поставляемых ООО «Имексагро».

Ставропольский край. Проведенный здесь компанией «Август» в сотрудничестве с краевым министерством сельского хозяйства 29 августа на базе СПК колхоз-племзавод «Казьминский» семинар стал знаковым событием не только для местных земледельцев. Сюда приехали многие аграрии из соседних регионов и даже из Беларуси. Что ж, Дни поля в «Казьминском» уже давно стали подлинными агрономическими университетами, а отработанные здесь агроприемы подхватывают хозяйства по всему Северному Кавказу.

Так может случиться и с примененной здесь тройной схемой протравливания семян озимой пшеницы, которая в сочетании с другими звеньями технологии принесла в этом сезоне впечатляющий результат - среднюю урожайность 74 ц/га на большой площади. В этом году хозяйство произвело 96 тыс. т зерновых колосовых. Эти цифры привел в своем выступлении руководитель «Казьминского» С. А. Шумский.

Участники семинара посетили семенной ток хозяйства, где увидели ярко-красные семена озимой пшеницы сорта Батько, обработанные баковой смесью протравителей Виал ТрасТ, 0,35 л/т + Витарос, 1,8 л/т + Табу, 0,8 л/т. Именно такая схема протравливания была применена под урожай 2013 года на всей площади посева озимых культур.

Почему эффект принесла именно тройная смесь препаратов? Менеджер-технолог компании «Август» А. В. Гофман привела данные ФГУ «Россельхозцентр» по Ставропольскому краю, согласно которым, из всего комплекса болезней озимой пшеницы наиболее распространены и вредоносными являются виды головни, корневые гнили, альтернариоз, листовые инфекции. Поэтому 100%-ную гарантию защиты всходов озимых от всего комплекса семенной и почвенной инфекции может дать только использование четырех действующих веществ при составлении протравливающего раствора, что и достигается в применяемой в «Казьминском» баковой смеси.

Виал ТрасТ (тебуконазол + тиabendазол) обеспечивает высокую эффективность против головни, возбудителей корневых гнилей, септориоза, плесневения семян. А Витарос (карбоксин + тирам) защищает от пыльной головни и предотвращает поражение проростков возбудителями гелиминтоспориозных и фузариозных корневых гнилей, что особо важно в условиях СПК «Казьминский», где до 30 % посева озимых культур размещается после кукурузы. Наконец, инсектицидный препарат Табу (имidakлоприд) надежно ограждает озимую пшеницу от всех видов злаковых мух, цикадок, тли, хлебной жужелицы, а также создает благоприятные условия для последующих пропашных культур, уничтожая проволочников и других почвенных вредителей. В прежние годы из-за поврежде-

ния вредителями приходилось пересевать отличные посевы озимых и яровых зерновых культур. Теперь, наученные горьким опытом, в «Казьминском» применяют полную норму Табу при протравливании семян – 0,8 л/т.

Ну а начался День поля с осмотра участков гибридизации подсолнечника и кукурузы, где об особенностях выращивания новых гибридов рассказал главный агроном предприятия А. В. Остриков. Под участки гибридизации подсолнечника отведено 600 га, кукурузы – 800 га. А всего кукуруза занимает в хозяйстве 2,6 тыс. га, здесь выращивают различные по срокам созревания гибриды кукурузы: от ранних до среднепоздних. Посевы этой культуры поразили гостей высотой стеблей, массивными початками и практически идеальной чистотой междурядий. Александр Васильевич особо отметил, что участки гибридизации обрабатывали гербицидом Дублон голд. «На этом поле мы должны получить кукурузы не менее 120 ц/га в сухом зерне», – заявил главный агроном.

Далее выступил технолог Ставропольского представительства «Августа», заслуженный агроном РФ В. Д. Панченко. Он отметил, что для успешного выращивания кукурузы особенно важно обеспечить полную чистоту посевов. Владимир Данилович подчеркнул, что в борьбе с сорняками не может быть шаблона, и тут

же на поле разобрал «задачку», представив агрономам гербициды фирмы, которые использовались в «Казьминском». Действующим веществом Дублона и одним из активных ингредиентов Дублона голд является никосульфурон. Обрабатывать этими препаратами кукурузу можно в фазе до 6-7 листьев. Для расширения спектра подавления двудольных сорняков специалисты компании разработали баковые смеси с другими гербицидами. Например, добавление 0,2 – 0,25 л/га Балерины (в зависимости от засоренности) гарантирует уничтожение амброзии и других сорных растений. Отлично действуют подобные смеси против конопля и канатника Теофраста. Кроме того, с нынешнего года фирма выпускает двухкомпонентный гербицид Дублон супер, который эффективно уничтожает широкий спектр двудольных и злаковых сорняков.

На краю поля, где шел сев озимого рапса, В. Д. Панченко представил препараты «Августа», применение которых обеспечивает высокую эффективность всей технологии. В частности, посоветовал обрабатывать семена рапса не только фунгицидным протравителем, но и инсектицидным – Табу, который обеспечивает длительную защиту растений от вредителей. Когда растения рапса достигнут фазы 5-6 листьев, следует применить Колосаль, причем при приготовлении рабочего раствора нужно использовать в расче-

те на 1 га не менее 200 л рабочей жидкости, чтобы его хватило на полное покрытие листовой поверхности. В «Казьминском» этим рекомендациям строго следуют уже не первый год на всей площади рапса. И вот результат: прибавка урожая семян ежегодно составляет 4-5 ц/га.

Против вредителей на рапсе, прежде всего, озимой совки, Владимир Данилович посоветовал применять системный инсектицид Борей, причем в ночное время, когда вредитель выходит на поверхность листьев, а не контактные препараты днем, как это рекомендуют некоторые специалисты. Что делать с пилильщиком? Проще всего добавлять Борей в фунгицидную обработку Колосалем, чтобы сразу защитить от комплекса вредителей...

С. А. Шумский, комментируя осмотр поля, заметил: «Взаимодействие специалистов фирмы «Август» с агрономической службой нашего хозяйства ежегодно показывает отличный результат. Это как раз те отношения, которые необходимы в современном мире, которые заставляют партнеров чувствовать ответственность друг перед другом...».

Целая группа специалистов из Минераловодского района края – главный агроном районного управления сельского хозяйства В. И. Иванов, главный агроном ООО СХП имени Чапаева А. Б. Зацепин, главный агроном ЗАО ТПКЗ № 169 Д. В. Харченко, главный агроном



С. А. Шумский (с микрофоном) делится опытом протравливания семян, слева – глава Кочубеевского представительства С. Н. Кузьмишкин

ООО СХП «КМВ-АГРО» Н. Н. Письменный – высказали общее мнение: семинар очень полезен. Среди препаратов «Августа» они, в частности, отметили фунгициды Колосаль и Колосаль Про, очень хорошо зарекомендовавшие себя на озимом рапсе. Их вполне устраивают цены на продукцию компании, тем более что специалисты «Августа» всегда «ведут» свои препараты, советуют, всегда рядом, а сделать заказ можно даже по телефону, что удобно для производителей.

Так что те участники Дня поля, которые прежде не сотрудничали с фирмой «Август», теперь озадачились: нужно начинать. То, что довелось увидеть в колхозе «Казьминский», впечатляет, заставляет искать резервы...

**Николай КУЗНЕЦОВ,
Лариса САРСКАЯ,
Римма БИКБАЕВА**

*Фото Н. Кузнецова
и Р. Бикбаевой*

Встречи на «полях-онлайн»



Участники сбора на кировоградском «поле-онлайн»

Недавно в шести областях Центрального региона Украины закончились последние Дни поля, организованные в рамках портала «Pole-online». А продолжалась эта эпопея с начала июня – без малого три месяца. Идея такого формата встреч агрономов возникла еще в прошлом году, когда компания «Август-Украина» проводила национальный День поля на ВДНХ в Киеве.

Чем интересны и уникальны такие встречи для сельхозпроизводителей с менеджерами компании «Август-Украина»? Дело в том, что каждый агроном или руководитель хозяйства может отследить всю хронологию событий по выращиванию той или иной культуры, то есть «ленту» технологических операций по конкретно выбранному полю, от начала работ до уборки.

Хочу заметить, что поля, участвующие в «Поле-онлайн», никто специально не отбирал, не «причесывал» и не прятал, будь то большой агрохолдинг или маленькое фермерское хозяйство. Все они у всех на виду. А самое главное, что после посещения поля

на семинаре агрономы могут отследить судьбу данной культуры и дальше на страницах портала. Оценить и сравнить свои действия и достижения по уходу за культурой с нашими. Увидеть урожайность, влажность, сахаристость и другие параметры – то, что невозможно узнать на Днях поля, проводимых другими компаниями-производителями средств защиты растений.

Кроме того, что на полях проекта мы стараемся полностью защитить культуры препаратами компании «Август» (а на сегодняшний день есть шесть таких полноценных технологических пакетов), мы также пытаемся осветить агротехнику, полное лаборатор-

ное обследование как культур, так и почв.

Но вернемся к реальным событиям. Первый среди шести областей Центрального региона Украины День поля был проведен в Кировоградской области в начале июня, потом последовали подобные встречи на «полях-онлайн» в Черкасской, Винницкой, Житомирской, Днепропетровской и Киевской областях. 16 августа был проведен День поля совместно с СТОВ «Ерковцы-2» в Киевской области. Кроме собственных Дней поля, мы принимаем участие и в подобных мероприятиях, которые проводят партнерские компании («Лембке», «Пионер» и другие). Такие рабочие семинары пользуются

большим интересом у сельхозпроизводителей. Свою задачу менеджеры компании «Август-Украина» видят не в том, чтобы читать долгие и нудные лекции о препаратах, а чтобы разобрать «по косточкам» технологию выращивания каждой культуры, а потом непосредственно на поле показать агрономам, что и как мы делаем.

За время проведения Дней поля в шести областях агрономам были продемонстрированы «посевы-онлайн» таких культур, как озимый рапс и озимая пшеница, соя, кукуруза, сахарная свекла. Если первые четыре культуры в центральной зоне Украины широко распространены, то сахарная свекла здесь нынче в диковинку. А вот руководитель СООО имени Ватутина Черкасской области В. А. Лавриченко решил рискнуть – он посеял свеклу на 260 га и доверил защиту культуры региональному менеджеру проекта компании «Август-Украина» Н. И. Прыймаку. Что из этого выйдет – покажет осень, но уже сейчас видно, что руководитель хозяйства не прогадал. Свекла выращена отличная, она должна принести хозяйству весомый доход.

Это еще раз подтверждает, что профессиональный и своевременный подход к делу всегда окупается. Прекрасно проявили свои лучшие качества на этом свекловичном «поле-онлайн» такие гербициды, как универсальный Пилот, пластичный граминицид Миура и избирательно действующий Бицепс Гарант.

По соседству с этим хозяйством собравшиеся агрономы посетили поля уже известного посе-

тителям портала www.pole-online.com по прошлогодним и нынешним репортажам ЧАО НПФ «Урожай». Участники Дня поля забросали самыми разнообразными вопросами главного агронома хозяйства А. В. Коваленка, пытаясь выжать у него секреты его высоких урожаев из года в год. В ответ он с гордостью показывал поля кукурузы, которую защитили гербицидом Дублон голд, и сои, обработанной Фабианом.

На Кировоградчине на поле попать не удалось – шел дождь. Пришлось ограничиться «камерным» заседанием в актовом зале ЧСП «Славутич». Самой востребованной культурой по технологии выращивания здесь оказался рапс озимый. Не обошлось без споров по поводу внесения морфорегулятора Колосаль. Обсудили особенности нового гербицида на рапс – Триера (клопиралид, 300 г/л и пиклорам, 75 г/л, в России выпускается под названием Галион).

В Виннице региональный менеджер Ю. М. Янковский особое внимание уделил технологии выращивания пшеницы озимой. Он показал целый полигон, где испытывались гербициды Бомба, Балерина, Плуггер в разных нормах внесения и на разных сортах. Юрий Михайлович также подробно рассказал о фунгицидной защите подшефных культур, акцентировал внимание на осеннем применении Бенорада, а весной – Колосаля Про. И, конечно, не были обойдены вниманием всем полюбившиеся инсектициды Борей и Брейк, позволяющие эффективно срезать комплекс вредителей на всех культурах.

**Юрий ЧЕБЕРЯК,
менеджер проекта «Поле-онлайн»
Фото «Поле-онлайн»**

Выставки

«У нас много планов на будущее!»

28 - 30 августа 2013 года в Москве, в 75-м павильоне ВВЦ, состоялась ежегодная выставка «ЦВЕТЫ/FLOWERS-IPM-2013». За три дня на ней был продемонстрирован огромный ассортимент продукции для цветоводства и декоративного садоводства производителей из России, стран СНГ, а также Кореи, Дании, Германии, Польши, Италии, Кении, Эфиопии и Эквадора. Традиционно один из самых заметных стендов принадлежал департаменту средств защиты растений для ЛПХ компании «Август». О новостях подразделения рассказывает его руководитель Людмила Михайловна ЛЮЛЬЕВА.



На выставке «Цветы-2013» мы как всегда подводим итоги прошедшего сезона. Именно на эту выставку в конце августа - сентябре к нам любят приезжать наши дистрибьюторы, которые делятся мнениями о том, как прошел сезон, что им понравилось, а что нужно изменить. Здесь мы обсуждаем и планы дальнейшей работы. Хотя продажи еще не закончились, но уже можно сделать вывод - сезон удался!

Если подводить итоги нынешнего сезона, то он был для нас не просто удачным, а очень удачным. Прирост наших продаж в этом году составил более 30 %. Если учесть, что рынок средств защиты растений для ЛПХ давно не растет, это очень хороший показатель. С каждым годом мы увеличиваем долю собственных препаратов в ассортименте. Если в начале нашей деятельности их было около 60 %, то сейчас уже 95 %. За счет чего удалось добиться такого результата? Просто мы очень старались и сделали все возможное, что в наших силах, и, конечно, погода не подвела.

В этом году у нас, наконец, появился комплект препаратов для ранневесенней обработки - Профилактин и Бордоская жидкость. В прошлом году инсектицид Профилактин имел большой успех, потребители его отлично приняли, несмотря на довольно высокую цену. Но все-таки не хватало фунгицидного препарата. Этот пробел восполнила Бордоская жидкость - проверенный временем медьсодержащий фунгицид в жидкой препаративной форме для защиты плодовых и ягодных культур от

болезней. Потребителям понравилось, что этот довольно сложный в приготовлении препарат не нужно составлять самим, а можно просто развести готовый фунгицид. «Бордоская жидкость в бутылки!», как ее представила в нашем рекламном ролике народная артистка РФ Л. А. Лукина, стала главной новинкой сезона.

Также в этом году были очень востребованы гербициды сплошного действия Агрокиллер и Торнадо, инсектициды Биотлин против тлей, Танрек, Муравьед.

Мы приучили наших клиентов к тому, что каждый год делаем что-нибудь новое в упаковке, рекламе и системе продаж. И этот год не стал исключением.

Мы продолжили работу по улучшению упаковки нашей продукции с точки зрения защиты от подделок и удобства для покупателей. Например, выпущенная в начале сезона упаковка Танрека в виде картонного блистера оказалась очень удобной как в плане привлекательности для клиентов, так и в плане логистики и подачи товара. А для магазинов важно, что флакон невозможно достать, не повредив упаковки. В этом году в той же упаковке стали выпускать и остальные флаконы емкостью 10 мл.

При таком широком ассортименте (более 100 наименований в разной фасовке), когда продажи идут практически всего четыре месяца, а погода непредсказуема, очень сложно обеспечить бесперебойное снабжение склада продукцией. Но нашей производственной группе это удалось!

В наших планах также модернизация участка производства для

ЛПХ на филиале фирмы «Август» «Вурнарский завод смесевых препаратов», изменение упаковки серии готовых к употреблению препаратов EASY и многое другое.

Кроме того, мы решили все сложности с логистикой. Хочу отметить значительное улучшение нашей складской деятельности. Наш склад работал в этом сезоне «на

отлично» - такую оценку его работе поставили сотрудники департамента! У нас принято в конце каждого сезона писать руководителю подразделения обо всех успехах и неудачах сезона, и я очень внимательно все читаю, стараюсь по возможности учесть все замечания.

В этом сезоне мы стали по-новому подходить к рекламе, хотя у нас это направление и так считается лучшим на рынке. Сейчас мы задействовали социальные сети, Youtube (можно найти наши страницы на корпоративном сайте avgust.com, раздел «Август» - дачникам), не только показывали рекламные ролики на телевидении, но и сами принимали участие в передачах. Создали новый красивый и информативный каталог продукции, уже готовим его новую редакцию.

Пришлось пересмотреть и систему продаж: подтянули менеджмент, мерчендайзинг. В таких магазинах, как «ОБИ», выкладка товара в течение сезона стала вообще ежедневной. Мы стали работать с новыми торговыми сетями и интернет-магазинами, например, с «OZON», «Утконос», «K-gauta» и др. Это дало возможность нашим менеджерам по работе с сетями поднять продажи в таких магазинах более чем на 40 %.

Мы сделали первые шаги по продвижению препаратов «Августа» для ЛПХ на Украине. Можно сказать, заложили первый кирпичик в фундамент - наняли сотрудника. И коллектив, и руководитель дочерней компании «Август-Украина» М. Ф. Халиуллин очень лояльно к нему относятся, помогают. Мы делаем большую ставку на Украину, наша продукция вызывает там высокий интерес. Поэтому строим

планы, расширяем там регистрацию препаратов. Собираемся обзавестись своим представителем и в Республике Беларусь.

Помогает нашим продажам и тот факт, что у нас очень теплые отношения с нашими дистрибьюторами, нам приятно работать друг с другом. Им нравятся и наша продукция, и наше постоянное стремление к новациям во всех сферах своей деятельности, и отношение к клиентам и к своей работе - словом, все то, что и создает тот особый микроклимат, который присутствует в компании «Август» и отличает ее от других.

Планов на будущее у нас много, ведь следующий год у нас юбилейный, департаменту средств защиты растений для ЛПХ исполнится 15 лет. Хочется многое сделать и достойно встретить юбилей. И все для этого у нас есть - отличная продукция, лояльность оптовых покупателей... Это еще раз подтвердила выставка «Цветы», на которой мы не только услышали в свой адрес немало теплых слов, но и получили серебряную медаль за свою серию по уходу за цветами «Августина» (золотая медаль - у нового сорта роз).

И самое главное, на мой взгляд, - у нас замечательный коллектив, где принято помогать друг другу, и все нацелено на результат. И я надеюсь, что все у нас получится!

Записала **Ольга РУБЧИЦ**
Фото **О. Сейфутдиновой**

Контактная информация

Людмила Михайловна ЛЮЛЬЕВА
Тел.: (495) 787-84-99

Супер-эффективность для супер-урожаа

Дублон® супер
дикамба, 425 г/кг +
+ никосульфурон,
125 г/кг

С нами расти легче

Новый двухкомпонентный послевсходовый гербицид для борьбы с основными видами сорняков, распространенных в посевах кукурузы.

Вызывает полную гибель многолетних корнеотпрысковых двудольных сорных растений.

Содержит в своем составе никосульфурон - наиболее активное действующее вещество против пырея ползучего.

Подавляет сорняки, устойчивые к 2,4-Д и сульфонилмочевинам.

Уничтожает всходы падалицы подсолнечника и рапса.

Обладает широким «окном» применения - от 2 до 6 листьев культуры.

