



ПОЛЕ

АВГУСТА

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ



Вступая в новый сезон

ассортимент предлагаемой нами продукции расширился до 44 наименований. Мы называем эти препараты новыми, хотя большинство из них вы знаете и успели по достоинству оценить. В этом году также мы первыми в России освоили выпуск новой, более совершенной препаративной формы – водно-диспергируемых гранул – и выводим на рынок гербицид из группы сульфонилмочевин в форме ВДГ.

В последние годы мы стали уделять больше внимания технологическому сопровождению своей продукции. Здесь мы исходим из того, что даже хороший препарат при неправильном или несвоевременном применении может не только не дать ожидаемого эффекта, но и привести к недобору, а в худшем случае – к потере урожая. Поэтому приглашаем вас в наши региональные представительства! Специалисты фирмы «Август» подскажут вам, как получить от препаратов максимальную эффективность, снабдят литературой по их применению. Ежегодно мы проводим в регионах несколько десятков Дней поля, различных семинаров с привлечением ученых, руководителей управлений сельского хозяйства всех уровней, сотрудников станций защиты растений, руководителей и главных агрономов хозяйств. Эти мероприятия для нескольких тысяч сельхозпроизводителей уже стали очень полезным практикумом.

Каждый год фирма «Август» расширяет географию своего присутствия в России. Не стал исключением и нынешний. Мы продвигаемся на восток – здесь открываются представительства в Новосибирске, Омске, Амурской области и в Приморском крае. Теперь наша продукция для тружеников сибирских регионов будет более доступна. В этом году мы можем говорить о сотрудничестве с сельхозпро-

изводителями не только нашей страны, но и наших ближайших соседей – в Белоруссии и на Украине открыты представительства нашей фирмы.

Чем же отличается схема работы в новом сезоне? Невозвращенные долги ложатся тяжелым грузом на себестоимость нашей продукции, поэтому в наступившем сезоне мы будем строже следить за их возвратом. Предпочтение в работе с клиентами будет отдаваться более надежным и добросовестным покупателям, имеющим долговременную кредитную историю за период сотрудничества с нашей фирмой. Мы также вынуждены при кредитовании клиентов вводить страховую наценку, которая при своевременном выполнении договорных обязательств возвращается им обратно. К такому решению мы пришли, исходя из опыта прошлых лет. Превьющая ценовая политика «Августа» не раз приводила к тому, что добросовестного покупателя мы ставили в менее выгодные условия, а недобросовестного как бы поощряли. Конечно, это нонсенс, и больше такого не повторится. Каждый, кто работал с кредитами, знает, насколько дорого они стоят. Однако хочу подчеркнуть, что мы не собираемся обременять партнеров высокими ценами и, как прежде, всегда пойдем навстречу давним, надежным клиентам.

По итогам прошлого года, достаточно сложного во всех отношениях, фирма «Август» четвертый год подряд сохранила за собой лидерство по объемам продаж в России химических средств защиты растений. В новый сезон мы вступаем с оптимизмом. Чего и вам желаем.

*Владимир Шарапов,
заместитель генерального директора
ЗАО Фирма «Август» по маркетингу*

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр. ТВЕРДОЕ ПЛЕЧО ПАРТНЕРА



Герой номера – руководитель одного из лучших хозяйств Кубани, участника элитного клуба «АГРО-300» – размышляет о том, что помогло резко набрать обороты в последние годы.

4 - 5 стр. СУЛЬФОНИЛМОЧЕВИНЫ. ВЕЗДЕ ЛИ ГОТОВЫ ПРИМЕНЯТЬ ИХ С ТОЛКОМ?



Известный ученый анализирует практику применения гербицидов группы

сульфонилмочевин. Время первых восторгов прошло. Надо учиться использовать возможности этих препаратов на все 100%...

6 - 7 стр. ТЕХНОЛОГИЯ УСПЕХА



По просьбе читателей об эффективной «курской» технологии выращивания высоких урожаев сахарной свеклы

рассказывает один из ее создателей.

7 стр. ОСТОРОЖНО: ПОДДЕЛКА!



Нечистые дельцы пытаются делать бизнес на подделке самых популярных препаратов «Августа». Познакомьтесь с результатами

расследования службы безопасности нашей фирмы.

3, 8 стр. АГРОПОЛИГОН «АВГУСТА»



Некоторые демонстрационные опыты, организованные фирмой «Август» в основных сельхозрегионах страны,

приносят ошеломляющие результаты...

УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Мы с Вами начинаем новый сезон сотрудничества. Прошедший год для фирмы «Август» оказался довольно непростым. Причин тому много: и изменение схемы государственного субсидирования средств защиты растений, и неблагоприятные погодные условия, и, наверное, самое тяжелое – это катастрофическое падение цен на зерно, что серьезно подорвало платежеспособность потребителей нашей продукции. За поставленные препараты нам не вернули довольно много денег: на сегодняшний день невозвратность составляет около 15%. Этих денежных средств нам очень не хватает для наращивания производства, для строительства новых цехов на Вурнарском заводе смесевых препаратов и дальнейшего усовершенствования заводских технологических линий. Поэтому мы вынуждены брать кредиты. Наверное, многие из вас знают, как это сложно. Но тем не менее вся наша производственная программа выполняется в соответствии с утвержденным планом выпуска. «Качественные препараты точно в срок» – это наш девиз на рынке защиты растений, и мы, безусловно, будем ему следовать.

В наступившем году мы чувствуем себя более уверенно, потому что 11 новых, наших собственных препаратов, получили государственную регистрацию, и теперь

Новости «Августа»

СОЮЗ КРУПНЕЙШИХ

23 декабря 2002 года 7 крупнейших российских производителей химических средств защиты растений объединились в Союз. В него вошли: ЗАО Фирма «Август», ОАО «Алтайхимпром», ОАО «Вурнарский завод смесевых препаратов», Научно-исследовательский институт гербицидов и регуляторов роста растений, ОАО «Химпром» (г. Волгоград), ОАО «Химпром» (г. Новочеркасск) и ЗАО «Щелково Агрохим». Президентом Союза единогласно избран Генеральный директор ЗАО Фирма «Август» А. М. Усков.

НОВЫЙ ЦЕХ

На ОАО «Вурнарский завод смесевых препаратов» 17 января 2003 года рабочая комиссия, в состав которой входили представители субподрядчиков, местных контрольных и надзорных органов, подписала приемочный акт на корпус по производству гранулированных гербицидов на основе сульфонилмочевин. Он

входит в комплекс гербицидных препаратов. Сейчас в новом цехе устраняются замечания рабочей комиссии и ведутся пусконаладочные работы.



ПОЛУЧЕНА РЕГИСТРАЦИЯ

ЗАО Фирма «Август» сообщает о государственной регистрации следующих препаратов: Бетарен Экспресс АМ, КЗ – гос. рег. № 03-2188-0137(409,201)-0
ВИАЛ, ВСК – гос. рег. № 02-2678-0201-0
Гербитокс, ВРК – гос. рег. № 03-02714-0201-0
Корсар, ВР – гос. рег. № 03-02646-0201-0
Метаксил, СП – гос. рег. № 02-2774-0201-0
Орда, СП – гос. рег. № 02-2529-0201-0
Торнадо, ВР – гос. рег. № 03(04)-00392-0201-0

Шарпей, МЭ – гос. рег. № 01-2771-0201-0

Пролонгирована регистрация следующих препаратов:

Витарос, ВСК – гос. рег. № 02-2302-0201-0

ТМТД, ВСК – гос. рег. № 02-2315-0201-0

ДАН СТАРТ СЕМИНАРАМ

Фирма «Август» принимает самое активное участие в учебе специалистов хозяйств и службы защиты растений, которая проводится ежегодно с конца декабря до начала марта. Декабрьский семинар в Воронеже был посвящен системам защиты зерновых культур, сахарной свеклы и подсолнечника с помощью препаратов «Августа». В Новосибирске менеджеры компании ознакомили слушателей с новинками сезона – протравителем ВИАЛ и гербицидом магнум, рассказали об экономичных схемах применения препаратов на зерновых и льне.



Герой номера

Михаил Коротков:

«МЫ НАБИРАЕМ ОБОРОТЫ ВМЕСТЕ С ПАРТНЕРАМИ»

Герой этого номера – руководитель одного из крупнейших хозяйств Краснодарского края ОПХ Племзавод «Кубань» Михаил КОРОТКОВ, давний партнер фирмы «Август». Его хозяйство – неизменный участник элитного клуба российских сельхозпредприятий «АГРО-300». В последнем рейтинге, составленном по результатам 1999 - 2001 годов, ОПХ ПЗ «Кубань» стоит на 88-м месте...



Фото: В. ПИНЕГИН

Михаил Васильевич, расскажите о Вашем предприятии.

В растениеводстве мы занимаемся семеноводством озимой пшеницы, озимого ячменя и кукурузы, в животноводстве – разведением на племя свиней породы белая короткоухая и крупного рогатого скота черно-пестрой породы. У нас 17770 га земли, в том числе 12500 га пашни. Озимой пшеницы сею 4000 га, озимого ячменя – 2000 га, гороха – 300 га, кукурузы на зерно – 1300 га, в том числе 1000 га на семена. 1100 га у нас занимает подсолнечник, 420 га – соя. Еще 3200 га занято кормовыми культурами. В 2002 году мы произвели более 43 тыс. т зерна, 46 тыс. т сахарной свеклы, более 2 тыс. т семян подсолнечника, обеспечили в достатке все поголовье скота грубыми и сочными кормами – в расчете на одну условную голову их запасли более 25 ц корм. ед. при норме 22 ц.

Объемы производства завидные...

А урожай?

Озимой пшеницы собрали в прошлом году 71,2 ц/га, ячменя – 60 ц/га, в целом зерновых – 62 ц/га. Это на 10 - 12 ц больше, чем в среднем по нашему Гулькевичскому району. Сахарной свеклы накопили с 800 га по 572 ц в зачетном весе...

Интересно, как и чем убирали свеклу?

Мы одно из немногих, а возможно, и единственное хозяйство на Кубани, где всю свеклу убрали комбайнами, ни гектара вручную. Чем? Примерно на 400 га – французским комбайном, на остальной площади – отечественными комплексами типа КС и РКС. В комбайновой уборке был определенный риск, нас отговаривали, приезжали наниматься бригады: дескать, сами уберем без потерь с раскладкой сахаром... Но мы рискнули и не ошиблись.

Продолжу рассказ о животноводстве. У нас около 6000 голов крупного рогатого скота, в том числе 1890 дойных коров, около 7000 высокопородных свиней. Молока в прошлом году произвели 9500 т, надоили на корову 5000 кг молока. Это впервые в истории хозяйства, до того максимально получали 3500 кг. А вот за последние три года, с моим приходом на должность директора, удалось прибавить 1500 кг на каждую корову.

Стало быть, Вы руководите хозяйством уже 3 года. А где работали до того?

А до того в течение 13 лет был главным агрономом в этом же хозяйстве, еще раньше работал здесь заместителем

директора, старшим агрономом, агрономом отделения, а начинал 32 года назад бригадиром... В этом хозяйстве я родился и вырос, окончил школу, пошел учиться в институт стипендиатом от племпредприятия, потом сюда вернулся дипломированным агрономом... Наше хозяйство широко известно на Кубани, да и по всей России. Кстати, если помните фильм «Кубанские казаки», так вот он в основном снимался в нашем хозяйстве. В декабре 2003 года ему исполнится 70 лет, так что приглашаю на юбилей.

Спасибо. Но вернемся к Вашему производству. Его объемы огромны, и здесь возрастает «цена» ошибки агронома, зоотехника, любого руководителя и технолога. Им приходится многое взвешивать, чтобы принять верное решение. И конечно, при таких масштабах Вам не обойтись без надежных партнеров. Назовите их.

За 32 года работы мне, конечно, довелось сотрудничать с множеством самых разных фирм, но только в последние годы мы определились с кругом постоянных партнеров, в которых мы уверены, можно сказать, как в самих себе. В первую очередь назову фирму «Август», с которой мы сотрудничаем практически со дня ее основания, когда она только выпустила на рынок свои первые три препарата. Если не ошибаюсь, это были бурфен, фенорам и раундап. Мы сразу их закупили и испытали на своих опытных полях. Они нас не разочаровали, и с тех пор я отдаю предпочтение препаратам «Августа»... Я вообще стараюсь проверить любую новинку, прежде чем применять ее на больших площадях. В самом деле, мы не имеем права на ошибку, даже самую маленькую. Назову еще одного партнера – бельгийскую фирму «Адванта», у которой мы уже лет десять покупаем одностоктовые дражированные семена сахарной свеклы. Не сразу решились на это, ставили много опытов, я даже дважды съездил на заводы фирмы, осмотрел производство... Чем хороши их семена – надежной защитой всходов на самой ранней стадии, когда те особенно уязвимы к повреждению долгоносиком, блохой и др. А здесь у меня голова не болит, о вредителях можно забыть. Нас упрекали: вы берете за границей дорогие семена, когда надо поддерживать

отечественного производителя, считать каждую копейку... Но в том-то и дело, что мы считаем, и очень придирчиво! Много раз сравнивали семена этой фирмы с отечественными и всегда получали прибавку урожая корнеплодов от 80 до 120 ц/га, в среднем 100 ц/га. А чтобы затраты на эти семена окупались, надо получить прибавку 30 ц/га, так что 70 ц на гектаре идет нам в прибыль. Вот так-то...

Но продолжим о партнерах...

По семенам мы еще сотрудничаем со знаменитой фирмой «Каргилл», брали у нее гибридные семена кукурузы. Но в последние годы появились хорошие отечественные сорта и гибриды, например Краснодарская 382, гибрид Краснодарский 390... Они нам нравятся больше, потому что лучше переносят всевозможные погодные стрессы, прежде всего засуху.

На подсолнечнике тоже применяем импортные семена, которые сразу дали нам прибавку урожайности 6 - 8 ц/га. В 2002 году мы собрали семян подсолнечника почти 30 ц/га со средней масличностью 48%. Семян сои получили 25 ц/га... Что касается удобрений, то здесь тоже надо добрым словом вспомнить фирму «Август». С конца 80-х годов, как началась неразбериха в сельском хозяйстве, мы почти прекратили покупать минеральные удобрения – просто денег не было. И, конечно, сильно «съехали» по урожаям – собирали зерновых на круг 38 - 41 ц/га. Для нас это мизер. Да и многие хозяйства тогда потеряли темп, перспективу развития, растерялись... А в 1999 году, когда я стал директором хозяйства, была у меня встреча с руководителем «Августа» Александром Усковым, мы долго обо всем беседовали, и он предложил помощь. В последующие три года мы закупили удобрения на кредиты «Августа», и стали прибавлять на глазах. Вошли в клуб 300 лучших хозяйств России – ведь это что-то значит! Закупаем удобрения напрямую у производителей, в частности, нитроаммофоску для основного внесения под осеннюю вспашку везем сами из Невинномыска, с комбината «Азот». Частично покупаем удобрения и через краснодарскую фирму «Агрохимпром», которая является дилером «Азота» и «Агрохимма»...

Можно ли сказать, что подъем Вашего хозяйства состоялся благодаря тщательному выбору партнеров – поставщиков ресурсов для производства и налаживанию долговременных связей с ними? Или здесь больше сказался личный фактор – Ваш приход к руководству?

Сказалось, конечно, и то, и другое, а вот в какой мере – судить не мне... Прежний директор хозяйства, по-моему, не-

дооценивал значение качественных агрохимикатов в растениеводстве. Когда я, как главный агроном, приходил к нему с заявкой на семена, средства защиты и удобрения, он постоянно говорил: «Ну что же ты берешь самые дорогие, ведь можно найти подешевле!» А что значит на нашем рынке «подешевле» – это почти всегда ресурсы из вторых рук, то есть либо залежалый, просроченный товар, либо ворованный, либо подделка... Когда я стал руководителем, то сразу сделал ставку на возможно более тесное сотрудничество с партнерами напрямую, и это принесло свои плоды. Я прежде не раз «обжигался» на непроверенных, «паленых» препаратах. Както, несколько лет назад (без моего ведома) закупили для нас дешевый бурфен... в бочках из-под аминной соли 2,4-Д. Мы проверили ярлыки – вроде бы все в порядке. Применили на свекле – и пожгли посевы, потеряли урожай. С тех пор я очень щепетилен в выборе поставщика химических средств защиты. Пусть дороги препараты от «Августа», но все равно они дешевле аналогичных импортных, а по действию порой и лучше. Да к тому же они дотируются государством. А главное, у меня есть уверенность в них. Повторюсь – вложения в производство у нас большие, просто огромные, нам надо получить запланированный урожай, и рисковать мы не можем. Нам нужны надежность и качество...

То есть, Ваша стабильность начинается со стабильного партнера?

Не будет преувеличением так сказать. Сейчас на рынке появилось множество фирм-однодневок, которые поставят вам что угодно и подешевле, чем у других. Но не успеем мы применить их ресурс, собрать урожай, как они заявляют и требуют полного расчета. А бывает так, что нет денег в кассе, ведь у нас производство под открытым небом и урожай раз в году. Они говорят: «Отдай нам в оплату племенной скот, новую технику...» Да по дешевке. Таких примеров – сколько угодно, пора бы нам, практикам, чему-то научиться на рынке! А когда работаешь с надежным, стабильным, долговременным партнером, то и у тебя самого начинает появляться стабильность. Это аксиома. Партнер может и пойти навстречу, не обманет в качестве своего товара... Таких и мы стараемся не подводить. Хорошим партнером в последние годы стал для нас Сбербанк. Мы никогда не просрочиваем выплаты, стали VIP-клиентом банка и теперь в трудный момент всегда можем рассчитывать на понимание...

Так что вы правы – такие партнеры, как «Август», Сбербанк, «Адванта» и другие – они как бы создают островки стабильности в нашей нестабильной жизни, придают нам уверенность в своих делах, позволяют видеть перспективу...

Вам, как опытному агроному, нравятся препараты «Августа»?

Я уже сказал, что все препараты мы в хозяйстве сначала испытываем на опытных участках. Делаем это не для рекламы, не для кого-нибудь, а для себя, для дела. И могу заявить ответственно: за 7 лет применения препаратов «Августа» я не заметил, чтобы они работали хуже аналогичных импортных. Они действуют мягко, качественно, рекламаций на них не было.

Конечно, в производстве случается всякое. Нередко приходится доверять дорогие препараты совсем молодым работникам, не всегда добросовестным, а каждый их шаг не проконтролируешь...



Фото: А. ДЕМИДОВА



Фото: А. ДЕМИДОВА

И потом все их огрехи и недоработки проявляются на поле. Стараюсь разобрататься с каждым таким ЧП. Прежде у нас были случаи, когда говорят: «Препарат не сработал», а разберешься – там, оказывается, его продали на сторону, а поле опрыснули... чистой водичкой. Но после таких случаев я принимал жесткие меры, и теперь подобного не происходит.

Ну а когда все выполнено добросовестно, регламенты соблюдены, то препараты «Августа» работают просто здорово...

Давайте затронем вопрос о фунгицидах. Ведь получить 70 центнеров зерна с гектара невозможно без защиты от болезней, без сохранения флагового листа в течение всей вегетации. Насколько я знаю, полностью устойчивых сортов озимой пшеницы пока нет...

Да, без фунгицидов не обойтись, тем более что на отдельных полях мы уже давно подходим к рубежу в 100 ц/га. Вот и нынче на посевах двух сортов – Краснодарская 99 и Батько – потенциальный урожай, точно, был стоцентнерным. Сами селекционеры из Краснодарского НИИ сельского хозяйства приезжали их осмотреть и подтверждали это. Но уберечь урожай нам не удалось. Буквально накануне уборки налетел сильный ветер с дождем и уложил хлебостой, как прикатал. Но тем не менее мы взяли на Краснодарской 99 по 94 ц/га, а на сорте Батько – по 91 ц/га. Так вот, на «девятьюсто девятой» без двух обработок фунгицидами по листу такого урожая никак не получить. Батько более устойчив, на нем можно обойтись одной обработкой, если погода сухая. Но, по моему опыту, лучше не рисковать и тоже обработать дважды. Применяем, как и рекомендует «Август», тилт и фундазол. Отличные препараты...

Мы делаем ставку на самые интенсивные сорта, в этом сезоне будем выводить Крошку из посевов и расширять Виту и Фишт. Это карлики, очень интенсивные сорта. Их создатели уверяют, что они устойчивы против комплекса болезней листового аппарата, но мы на опыте убедились, что фунгициды надо всегда держать наготове. Иначе можно потерять до 30 - 35% уже выращенного урожая, в который вложены дорогие ресурсы, труд многих людей. Тем более что у нас семеноводческое хозяйство, мы выращиваем суперэлиты и элиту новых сортов. И каждый сбереженный центнер зерна буквально на вес золота...

**ОПХ «КУБАНЬ»
предлагает
семена кукурузы гибрида
Росс-197
1-го поколения – 250 тонн
по цене 15 руб/кг**

**Обращаться по тел.:
(86160) 94-770, 94-599**

Что Вы ждете от своих партнеров?

Прежде всего понимания наших проблем. Я здесь не назвал те предприятия, которые поставили нам электроэнергию, ГСМ, газ... С ними такого взаимопонимания, как с «Августом», Сбербанком, «Авантой», достичь не удалось. И доходит ну буквально до беспредела... Сколько я работаю в сельском хозяйстве – всегда литр солянки стоил примерно как 1 кг зерна. И на этом, без преувеличения, держалось все благополучие села. Теперь уже несколько лет цена дизтоплива растет – сначала оно стало стоить как 2 кг зерна, сейчас уже

больше, и конца этому не видно. За один трактор «Кировец» или комбайн надо отдать чуть ли не эшелон зерна! Хотелось бы обратиться к энергетикам – подумайте о стране, о будущем своих детей, которых вы губите таким диспаритетом цен! Мы в хозяйстве за год расходует примерно 2300 т солянки и 1300 – бензина, и если еще недавно отдавали за это 13 млн руб., то в прошлом году уже 28 млн, а в этом году будет за 35 млн руб. Одни партнеры нам показывают перспективу развития, другие – ее губят на корню, загоняют нас в угол...

Во всем ли Вас устраивают схемы защиты различных культур, разработанные специалистами «Августа»?

Устраивают, особенно на зерновых, эту схему я могу смело всем рекомендовать. Хороша схема и по сахарной свекле, которую теперь можно весь сезон защитить препаратами «Августа». Но здесь есть и пожелания к фирме. Например, ее гербициды на свекле – только послевсходовые, а ведь иногда нужны и почвенные. Мы хорошо знаем свои поля, можем заведомо точно спрогнозировать, где по весне ожидать вспышки засоренности и где требуется почвенный препарат. Вообще, агроном должен иметь полный арсенал средств защиты. Вот вам свежий пример. Наши соседи в очень хорошем колхозе «Наша Родина» (кстати, тоже член клуба 300 лучших хозяйств России) в прошлом году изрядно помучились от того, что не запасли почвенного гербицида. А весна оказалась очень сухой, ветреной и прохладной, применить бетарен против первой волны сорняков было практически невозможно, ветер не стихал даже ночью. И в результате сорняки сильно переросли, развитие свеклы затормозилось недели на две, пришлось принимать «пожарные» меры. А мы у себя до посева, когда стояла хорошая погода, применили почвенный гербицид. И вот в июле проводили замеры – у нас средний корнеплод весил около 500 г, а у них – 200 - 250 г. Можно подсчитать потери в поле...

Насколько я знаю, в «Августе» уже готовят к выпуску почвенный гербицид. Ждем его в продаже. Вообще говоря, перед «Августом» большая незанятая ниша на рынке отечественных средств защиты растений, фирме есть, как говорится, куда расти, и я желаю ей в этом всяческих успехов.

**Беседу вел
Виктор Пинегин**

На снимках: такая красочная арка при въезде в ОПХ «Кубань» напоминает о славной истории хозяйства... Озимой пшеницы в ОПХ «Кубань» выращивают до 100 ц/га!

Агрополигон

КАК ДОСТИЧЬ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ 220%

Кубанский НИИ сельского хозяйства им. П. П. Лукьяненко в 2002 году проводил испытания гербицидов на озимой пшенице.

В ОПХ «Кубань» на посевах сорта Дея диален-супер применили в фазе кущения с нормой расхода 0,8 л/га. На поле преобладали бодяк полевой, подмаренник цепкий, ярутка полевая, смолевка, вероника полевая, дескурения Софии, яснотка пурпурная, мак-самосейка, дымянка, падалица подсолнечника. Биологическая эффективность гербицида перед уборкой составила 97,2%. Масса однолетних сорняков снизилась на 92,9%, многолетних – на 94,2%.

Январь 2002 года оказался для кубанских озимых суровым испытанием – среднемесячная температура –9,7°С была на 3,8°С ниже обычной. Существовала реальная опасность выхода озимых ослабленными, и обработка гербицидом могла стать дополнительным стрессовым фактором. Однако визуальные наблюдения в течение вегетации показали, что отрицательного влияния ни на рост растений, ни на прохождение фенологических фаз диален-супер не оказал.

На опытном поле урожайность составила 67,8 ц/га, что на 5 ц/га больше, чем в контроле. На первый взгляд, вроде бы не так уж и много. А вот если посчитать... Стоимость прибавки урожая – 1050 руб., прямые затраты на обработку гербицидом – 327,6 руб., в итоге чистый доход – 722,4 руб., соответственно рентабельность около 220%.

«ЖДЕМ МАГNUM!»

Сульфонилмочевинные препараты на полях ОПХ «Кубань» применяют давно.

Начинали с гранстара на зерновых. На кукурузе использовали титус. Препарат дорогой, но себя оправдал полностью – оказался елиньстранным, способным подавить канатник.

В 2001 году из-за низкой температуры на почве применили ларен в дозе 6 г/га в смеси с диаленом-супер – 0,3 - 0,4 л/га. Обработки провели качественно, без нахлестов, эффект оказался высоким. На посевах свеклы на следующий год последствий не отмечено.

Посевные площади в хозяйстве большие, не всегда удается успеть обработать их лареном или диаленом-супер в фазе кущения, растения быстро выходят в трубку. Примененная в 2002 году прима стала хорошим дополнением к вышеперечисленным гербицидам.

Теперь в хозяйстве ждут новый препарат от фирмы «Август» – магнум. Агрономы надеются, что с новой препаративной формой – водно-диспергируемыми гранулами – работать будет удобнее, легче приготовить качественный рабочий раствор и соблюсти качество обработок.

Людмила Макарова

ПРОГРАММА ФИРМЫ «АВГУСТ» ПО ЗАЩИТЕ ЗЕРНОВЫХ

	0 - 7	11 - 13	21	25	29	30	31	32	37	39	40	51 - 59	61 - 69	71 - 75	85 - 86	91
Посев	1, 2, 3 лист	Начало кущения	Середина кущения	Конец кущения	Выход в трубку	1-е междоузлие	2-е междоузлие	Флаговый лист	Язычок	Открытие листовой пазухи	Колошение	Цветение	Налив - молочная спелость	Восковая спелость	Полная спелость	
	ДАНАДИМ, ДИАЗИНОН, КИНМИКС, СУМИ-АЛЬФА, СЗМПАЯ®, ФУФАНОН, ЦИТКОР, ШАРПЕЙ®															
ВИАЛ® ВИТАРОС® ДИВИДЕНД® СУМИ-8, ВСК СЭНСЭЙ® ТМТД, ВСК ФЕНОРАМ-СУПЕР	ТИЛТ															
	ФУНДАЗОЛ															
	МАГNUM®*															
	ГЕРБИТОКС®, ДИАЛЕН-СУПЕР, ЛОНТРЕЛ-300															
	РАУНДАП ТОРНАДО®															

® - зарегистрированная торговая марка ЗАО Фирма «Август»
* Препарат находится в стадии регистрации

Мнение**УНИКАЛЬНЫЙ КЛАСС!**

Сульфонилмочевины – уникальный класс пестицидов, который по размаху и результативности разработок, совокупности гербицидных и экотоксикологических свойств, многоплановости их практического использования опережает иные классы ХСЗР. За минувшие три десятилетия они активно внедрились в практику и международный рынок, потеснив доминировавшие ранее гербициды других классов.

Разработкой гербицидных сульфонилмочевин занимаются ведущие пестицидные компании мира. В настоящее время в этом классе выявлено 35 действующих начал коммерческого или экспериментального уровня, и количество новых производных будет расти и далее.

В зависимости от заместителей в структуре молекулы сульфонилмочевин могут очень сильно отличаться друг от друга, поэтому среди них найдены гербициды практически для всех культур. На основе коммерческих действующих веществ создано около 200 препаративных форм.

Механизм действия гербицидов на основе сульфонилмочевин очень специфичен. Такие процессы, как прорастание, дыхание, фотосинтез, не подвергаются воздействию при рекомендуемых дозах – изменяется только скорость деления клеток.

Объектом действия сульфонилмочевин является фермент ацетолатацетатсинтаза (АЛС), катализирующий одну из ступеней биосинтеза незаменимых аминокислот валина, лейцина и изолейцина. Существенный факт – отсутствие фермента АЛС у теплокровных, в частности у человека, что объясняет безопасность этих препаратов для не-растительных объектов. Их токсичность настолько низка, что практически не представляет опасности для человека.

Лилия Нестерова,
заместитель генерального директора
ЗАО Фирма «Август» по науке

К «АМИНКЕ» ВОЗВРАТА НЕТ

Сульфонилмочевинами мы начали работать лет 10 назад, когда остро стоял вопрос с пикульником. В то время появился препарат 1, затем мы попробовали кросс, ковбой. Работали и гранстаром, и линтуром. Сейчас остановились на трех гербицидах, которые помогают нам решать проблемы с подмаренником цепким: работаем баковыми смесями секатор + луварам, логран + банвел и чистым фенфизом. На препараты класса сульфонилмочевин перешли примерно на 80%. Это связано с их широким спектром действия в отношении чувствительных сорняков, а также с высокой биологической эффективностью, малыми нормами расхода и низкой стоимостью гектарной обработки. Да теперь и механизаторов не заставишь работать вонючей аминкой, ворочать огромные бочки, зачастую ржавые. Возьмет человек нужное количество на день в удобной таре – и никаких проблем. Что же касается последствий, то, по-моему, к нему приводит разгильдяйство – обрабатывают посевы вентиляторным опрыскивателем, поливают где густо, где пусто, а ругают препарат... Одним словом, назад возврата нет.

Владимир Бочаров,
главный агроном ПЗ «Новая жизнь»
им. Семенова Тульской области

Слово ученому**Сульфонилмочевины.
20 ЛЕТ НАЗАД ОБ ЭТОМ И НЕ МЕЧТАЛИ**

Отдел гербологии ВНИИ фитопатологии занимается исследованием гербицидов из группы сульфонилмочевин с 1981 года. В банке данных отдела – 19 препаратов. Специалисты изучают биологическую активность, селективность. Экологическая оценка составляет две трети исследований. Большое внимание уделяется технологии применения этих препаратов. Здесь работают ученые высшей категории: 3 доктора наук, 8 кандидатов, аспиранты. Сегодня на вопросы нашей газеты отвечает заведующий отделом института, заслуженный деятель науки, член-корреспондент РАСХН, доктор биологических наук, профессор Юрий СПИРИДОНОВ.



фото: А. ДЕМИДОВА

Юрий Яковлевич, с чего начинались сульфонилмочевины?

Сульфонилмочевины как гербицидный класс были открыты фирмой «Дюпон» в 70-х годах неожиданно, при разработке медицинских препаратов. После интенсивного изучения уже в 1975 году первая сульфонилмочевина была передана на регистрацию, а через 2 года был зарегистрирован хлорсульфурон и первый коммерческий гербицид на его основе под названием глин. Затем последовало стремительное развитие этого класса. На сегодняшний день только патентов насчитывается около 1500. Хотя в сельском хозяйстве пока активно применяются 7 - 10 гербицидов.

Впервые сульфонилмочевины были применены на зерновых. Через полтора-два года после хлорсульфурана появился метсульфурон-метил, чуть позже – триасульфурон фирмы «Сибба». Затем через несколько лет – гранстар и хармони. Однако круг обрабатываемых сульфонилмочевинами культур достаточно быстро расширился: был зарегистрирован титул на кукурузе и картофеле, мастер на рапсе, карибу на свекле, два препарата на рисе – сириус и лондакс, классик на сое.

Сейчас мы имеем целый набор препаратов не только на зерновых, но и на тех культурах, которые отличаются своей высокой чувствительностью: на кукурузе, рисе, рапсе, льне, свекле, картофеле. В настоящее время развитие идет по двум направлениям: первое – экологизация, снижение нагрузки химиката на окружающую среду, второе – расширение спектра ассортимента селективных препаратов для других культур. Примерно каждые 5 лет появляется новый препарат. Я уверен, что совместными усилиями химиков и биологов будет получено много эффективных препаратов – производных сульфонилмочевин – для защиты сельскохозяйственных культур, в том числе овощных.

Каков механизм действия сульфонилмочевинных препаратов?

Устойчивые культуры, например зерновые, разрушают действующее начало препарата буквально в течение нескольких часов. Чувствительные же растения, в данном случае двудольные сорняки, не могут его разрушить, и действующее начало сохраняется от нескольких суток до двух недель. А в это время сульфонилмочевина работает. Механизм действия у всех препаратов один и тот же – негативное воздействие на фермент ацетолатацетатсинтазу, который контролирует синтез алифатических аминокислот с разветвленным углеродным скелетом, из-за дефицита кото-

рых нарушается синтез белка и замедляется деление клеток. В результате растение останавливается в росте и постепенно погибает.

У сульфонилмочевин есть несколько особенностей. Во-первых, они имеют широкое «окно» применения: посевы можно обрабатывать от 2 - 4 листьев до фазы кущения. Но чем раньше препарат начинает оказывать влияние на деление клеток, тем выше эффективность. Если корневая система сорняков сформировалась, устойчивость повышается в несколько раз. Культурное растение выдержит дозу и двойную, и тройную, но чтобы сорняк уничтожить, нужно увеличить дозу в 1,5 - 2 раза. На ранней стадии – до фазы кущения – эффект сульфонилмочевин максимален. Во-вторых, в отличие от производных феноксиуксусной кислоты, а также препаратов, содержащих дикамбу, для которых обязательно применение при температуре не ниже +10°C, когда присутствует сокодвижение в сорном растении, сульфонилмочевинные гербициды менее зависимы от температуры. В наших опытах мы применяли их при различных температурах – от +7 до +25°C. При +25°C действие проявилось чуть быстрее – на 7-й день, а при 7°C – на 8 - 10-й. Даже осеннее применение в конце октября при дневной температуре +5°C и ночных заморозках показало прекрасные результаты против редьки дикой, сформировавшейся достаточно развитой листовой аппарат, и против ромашки.

Есть ли отличие сульфонилмочевин от традиционных гербицидов по скорости действия?

Визуально они действуют медленнее. В начальный период внедрения гербицидов из класса сульфонилмочевин факт «скрытого» действия серьезно препятствовал продвижению этих препаратов в практику растениеводства. Растениеводы привыкли, что уже на следующий день после обработки традиционным гербицидом ясно, работает препарат или не работает. При обработке сульфонилмочевинами видимого эффекта может не быть 7 - 8 дней, а если весна холодная, то и 10 дней. Только опытный специалист видит, что точка роста сорняков поражена, деление клеток приостановлено, растение «сидит». Но визуально оно остается зеленым и совершенно не отличающимся от тех сорняков, которые растут на обочине. И по сей день приходится постоянно разъяснять, как эти препараты работают. Наличие скрытого действия – недостаток чисто психологического плана, и с ним можно справиться.

Ускорения действия препаратов можно достичь путем введения в комбинацию феноксипроизводных или дикамбы. Когда мы приступили к разработке ковбоя, то стремились получить препарат, действие которого было видно уже на 1 - 3-и сутки, при этом одновременно шло накопление гербицидного действия сульфонилмочевин.

Именно с этим связано появление большого количества комбинированных препаратов?

Это было первой причиной. Вторая причина – отрицательное последствие некоторых сульфонилмочевинных препаратов, в частности хлорсульфурана, триасульфурона, чуть меньше метсульфуран-метила, на нейтральных и щелочных почвах. В кислых почвах идет быстрый гидролиз, разрушение препарата, и к осени мы его уже не находим. А в Черноземной зоне, в зоне сухих степей – на Ставрополье, в Краснодарском крае, особенно в Ростовской области, это остается проблемой и по сей день. Поэтому мы задались целью сделать такую комбинацию, чтобы снять последствие и существенно снизить дозу, не изменив биологическую активность. Класс сульфонилмочевин хорош тем, что в комбинации с другими традиционными гербицидными структурами проявляется эффект синергизма. Как правило, усиливается действие партнера, поэтому удается снизить дозировку действующего начала того или иного препарата и таким образом снять проблему последствие.

Известно, что сульфонилмочевины обладают широким спектром действия. А какие сорняки к ним устойчивы?

Исключив злаковые сорняки, которые все устойчивы к препаратам на основе многих известных сульфонилмочевин, назову две группы сорняков. Первые можно отнести к относительно устойчивым. Если мы применяем эти гербициды в ранней фазе, например в фазе розетки, то практически все двудольные сорняки чувствительны. Но стоит опоздать с применением на 5 - 7 дней, как многие корневищные и корнеотпрысковые сорняки становятся в несколько раз более устойчивыми, особенно осоты. К относительно устойчивым можно причислить те сорняки, вегетация которых начинается позже, и они не попадают в фазу обработки препаратом. Сейчас появилась новая проблема – вьюнок. Не из-за его устойчивости, просто всходит вьюнок в фазу конца кущения - начала трубкования, когда препарат уже применен и его основная сила уже потрачена на другие сорняки. При обработке в момент всходов вьюнок прекрасно контролируется в дозе 7 - 10 г/га. То же самое с подмаренником. Если его обработать в раннюю фазу – первая пара листочков – все сульфонилмочевины прекрасно его контролируют. Но если опоздал – плохи дела. А у подмаренника еще и растянутый период всходов. Исходя из этого, хозяйственника нужно ориентировать на ранние сроки применения сульфонилмочевин.

Если говорить о действительно устойчивых к сульфонилмочевинам сорняках, то я бы назвал марь белую. Из-за растянутого периода всходов мари белой на яровых зерновых с ней бороться практически невозможно. То же самое с амброзией, у которой бывает 3 - 4 волны всходов. На посевах сои в Приморье она всходит даже в начале сентября и вырастает, успевая дать полноценные семена.

Известны ли Вам реальные случаи гибели культур в результате последствие?

О случаях гибели мне ничего не известно, а вот угнетение культур имеет место. Я лично наблюдал «присаживание» сои в Приморье и наличие нетипичного состава устойчивых сорняков. При внедрении

глина на следующий год страдал лен. В фазе «елочки» последний выдерживает дозу 15 - 20 г/га, но если после предыдущей культуры в почве сохранилось 1 г/га гербицида, всходы льна могут серьезно пострадать. В Ростовской области были случаи угнетения подсолнечника. При обработке посевов от 50 до 75% препаратов попадает на землю, как бы аккуратно мы их ни применяли. Если препарат стойкий, медленно разрушается – жди последствий. Причем на следующий год он работает так же скрыто, как и в момент применения. Поэтому так важно соблюдать регламенты. В рекомендациях мы все время указываем: для российских условий доза хлорсульфурона и метсульфурон-метила не должна превышать 10 г/га.

В связи с этим я хотел бы напомнить всем, кто применяет или собирается применять эти уникальные препараты XXI века, о безусловном соблюдении регламентов. Почему мы иногда наблюдаем на полях «волны»? Говорят, эта пестрота естественная – различие почв. Да ничего подобного. Это как раз последствие из-за того, что наблюдается перекрытие зон обработки. Работа неисправными, неотрегулированными опрыскивателями – это безумие!

Всем известна дороговизна новых опрыскивателей, но сейчас наш институт сотрудничает с несколькими фирмами, которые могут поставлять основные распыливающие узлы, комплекты распылителей. Это обойдется гораздо дешевле для потребителя – около 16 тыс. руб. Эффективность может складываться из круп...

Как появились сульфонилмочевинны в России?

До 1981 года никто в России этим не занимался. Многие не верили, что есть гербициды, которые работают в дозе 8 - 10 г/га. Я тоже не верил, считал, что это фантастика. Все началось с хлорсульфурона в 1981 году, когда в руки отечественных химиков попал препарат фирмы «Дюпон», половину которого они передали нам.

Синтезом и конструированием препаративных форм занимались химики нескольких лабораторий ВНИИХСЗР, а биологическими испытаниями – наш институт. С этого момента существует своеобразная связка наших институтов. Во ВНИИХСЗР был сформирован интересный коллектив. Эти талантливые ученые разработали упрощенную технологию синтеза хлорсульфурона за счет сокращения количества стадий. С этого времени ВНИИХСЗР стал серьезно заниматься сульфонилмочевинными препаратами. Оттуда вышли ковбой, кросс, кронос, фенфиз, дифезан. В дальнейшем смесевыми препаратами начал заниматься НИТИГ, на Новочеркасском «Химпроме» внедрялись разработки ВНИИХСЗР.

По статистике, на сегодняшний день на российских полях используется около 20% отечественных сульфонилмочевинных препаратов, из них 15% – сульфонилмочевинны в чистом виде, около 5% – смесевых. Работы по созданию в нашей стране новых «мягких» препаратов, подобных гранстару или хармони, осложнены патентной ситуацией, которую контролирует фирма «Дюпон». Новые разработки есть, но их нельзя пока реализовать в производство и применять на практике.

В заключение хотел бы сказать следующее: будущее – за сульфонилмочевинными и аналогичного типа препаратами нового поколения. Это очень эффективные гербициды с широким спектром действия и низкими нормами расхода, удобные в применении. У них есть большое преимущество – дешевизна их гектарной нормы по сравнению с другими препаратами. По цене с ними конкурирует аминная соль 2,4-Д, но по цене, а не по эффективности. А ведь по нашим данным только в биоценозе Подмосковья 19 из 30 сорняков являются устойчивыми к 2,4-Д...

Спасибо за беседу.

Беседу вела Людмила Макарова

Практика

СУЛЬФОНИЛМОЧЕВИННЫЕ ГЕРБИЦИДЫ В ОМСКОЙ ОБЛАСТИ

В Омской области объемы обработок гербицидами – одни из самых высоких в Западной Сибири. В 2002 году они составили 823 тыс. га и увеличились по сравнению с 2001 годом на 223 тыс. га.



Но засоренность по-прежнему остается одной из основных проблем в земледелии и достигла критического уровня. Увеличилось распространение наиболее вредоносных корнеотпрысковых сорняков (осоты, вьюнок полевой), злаковых (овсюг, ежовник, щетинники), а также подмаренника, звездчатки и др. Засоренность многократно превышает экономический порог вредности и требует к себе первостепенного внимания.

Фирмы-производители средств защиты растений и многочисленные посредники предлагают земледельцам довольно широкий ассортимент гербицидов. И очень важно сделать правильный выбор в зависимости от спектра сорняков на конкретном поле и стоимости гектарной нормы препарата. От этого во многом зависит рентабельность обработок посевов гербицидами.

В последние годы все более привлекают внимание специалистов гербициды сульфонилмочевинной группы, которые применяются в Омской области на зерновых культурах с 2000 года. В течение последних 3 лет отмечается постоянное увеличение объемов обработок: в 2000 году – 39 тыс. га, в 2001 году – 65 тыс. га, в 2002 году – 142 тыс. га (или 17% от обработанной против сорняков площади).

Применяемые препараты, в основном на основе метсульфурон-метила (ларен и грэнч), показали высокую эффективность, подавляют широкий спектр однолетних и многолетних двудольных сорняков, обладают завидными преимуществами по сравнению с другими группами гербицидов. Это, прежде всего, низкая цена – в пределах 75 - 95 руб. в расчете на гектар, что делает их доступными для большинства хозяйств. Удобная микротара (50 г), которая позволяет резко сократить транспортные затраты на перевозку препаратов. Особенно это важно для хозяйств, находящихся за 100 км и более от склада поставщика. Иными словами, на легковой машине в багажнике можно привезти необходимое количество гербицидов на все большое хозяйство. Привлекает и необычно низкая норма расхода препаратов – в пределах 8 - 10 г/га.

О таких нормах расхода даже мечтать не приходилось в недалеком прошлом, и не перестаешь удивляться прогрессу в химической науке. К тому же сульфонилмочевинные препараты более безопасны для человека и окружающей среды (3-й класс опасности), не имеют резкого запаха, что немаловажно при работе. Невольно вспоминаешь «ароматы» аминной соли 2,4-Д и металлические 100-литровые бочки, с которыми приходилось иметь дело агрономам еще 10 лет назад.

И справедливости ради нужно сказать, что благодаря рыночным отношениям мы имеем возможность работать современными препаратами, которые применяются во всем мире. Нужно отметить хорошую совместимость сульфонилмочевинных препаратов с большинством пестицидов, в том числе с содержащими аминную соль 2,4-Д, дикамбу и др., с противозлаковыми гербицидами пума-супер, толпик, что позволяет сократить затраты на обработки.

В условиях прошедшего года с необычно частыми дождями в течение вегетационного периода (обычно у нас жаркое и су-

хое лето) отмечалось, что осадки, выпавшие через 3 - 4 ч после обработки, не снижали эффективности гербицидов. Положительным моментом является и то, что препараты данной группы очень пластичны, их можно применять в фазе 2 листьев зерновых, кущения и в период начала выхода в трубку. Таким образом, период обработки против сорняков увеличивается на 7 - 8 дней.

В 2002 году в ряде хозяйств области обработки сульфонилмочевинами проводились в фазе трубкования зерновых культур. Токсичность в отношении культурных растений не проявлялась. Наглядная картина гибели сорняков отмечалась через 2 недели, об этом тоже нужно знать и не паниковать через 2 - 3 дня после обработки. Немаловажно и то, что данные препараты обладают системным действием, они уничтожают корневую систему. Отрастание сорняков, даже в условиях прохладного и влажного лета, было незначительным.

Эффективность гербицидов, содержащих метсульфурон-метил, составила против многолетних корнеотпрысковых сорняков 85 - 90%, против однолетних двудольных – 92 - 95%; в то время как гербициды группы 2,4-Д подавляли сорняки на 70 - 75 и 75 - 80% соответственно. Разница, как видите, существенная.

Но нет универсальных препаратов, которые отвечали бы всем нашим требованиям и не имели бы недостатков. Есть они и у сульфонилмочевин. Необходимо обратить внимание на следующие моменты: возможно последствие гербицидов, особенно на щелочистые почвы, а их в нашей области около 1 млн га. Поэтому не рекомендуется высевать широколистные культуры (свеклу, подсолнечник, рапс и др.) на следующий год после обработки данными препаратами. Хотя, если они применялись в баковой смеси в дозировке 4 г/га, то ограничения снимаются и последствия не обнаруживаются.

В 2002 году ученые ВНИИ фитопатологии проводили в Омской области исследования по определению последствие в почве применявшегося в 2001 году на зерновых культурах гербицида ларен. И мы получили заключение по ограничению высева чувствительных культур после использования сульфонилмочевин.

Эти препараты с микронормами расхода на гектар предъявляют повышенные требования к качеству опрыскивателей. Прежде всего, необходимо хорошее распыливание рабочего раствора. Для получения высокой эффективности обработки наши традиционные опрыскиватели ОП-2000, ОПШ-15 можно использовать только после переоборудования импортными комплектами или комплектами для ультрамалообъемного опрыскивания.

Отмечена также недостаточная эффективность данных гербицидов против таких распространенных в наших условиях сорняков, как вьюнок полевой, подмаренник цепкий, виды молочая.

Но в целом достоинства сульфонилмочевинных гербицидов очевидны, и мы считаем, что объемы обработок данными препаратами в области будут увеличиваться.

Владимир Григорьев, начальник ФГУ «Омская станция защиты растений»

ВООРУЖИСЬ ПРОТИВ СОРНЯКОВ

Новый гербицид из группы сульфонилмочевин для зерновых, колосовых и льна

- экономичная гектарная обработка
- низкая норма расхода – 8 - 10 г/га
- уничтожение большинства однолетних и некоторых многолетних двудольных сорняков
- удобная в применении форма – водно-диспергируемые гранулы

АВГУСТ

По вашей просьбе

ТЕХНОЛОГИЯ УСПЕХА НА СВЕКЛОВИЧНОМ ПОЛЕ

В первом номере газеты «Поле Августа» редакция предоставила слово руководителям нескольких хозяйств Курской области, применивших на своих полях усовершенствованную технологию возделывания сахарной свеклы с системой защиты растений препаратами фирмы «Август». Несмотря на засушливый сезон 2002 года, технология сработала хорошо, что побудило наших собеседников в текущем году планировать значительное расширение посевов этой прибыльной культуры. По просьбе наших читателей предоставляем слово одному из создателей этой технологии, руководителю Курского представительства фирмы «Август» Александру АГИБАЛОВУ.



Фото: А. ДЕМИДОВА

Александр Вениаминович, беседуя с руководителями курских хозяйств, я не раз слышал похвалы в адрес Вашей технологии и особенно системы защиты растений, которую называли даже «убойной» для сорняков...

Эта технология хороша тем, что дает эффект при любых условиях, помогает экономно использовать ресурсы с максимальной отдачей, прибылью. В частности, наша технология позволяет за счет рационального использования труда, семян, удобрений, ГСМ и т.д. экономить на каждом гектаре до тысячи рублей. И не только это. Она буквально развязывает руки агроному в наборе техники и других ресурсов, дает возможность земледельцам работать более осмысленно и продуктивно. Все это вместе и дает хороший конечный результат...

Нельзя ли привести примеры?

В прошлом году урожаи корнеплодов от 350 до 600 ц/га получили в Орловской области агрофирма «Миценская» и кооператив «Березки», в Курской области – агрофирма

«Русь» Рыльского района, кооперативы «Новая жизнь» и «Гарант» Беловского района, «Комсомолец» и «Новая жизнь» Черемисиновского района... Я могу их долго перечислять. Всего мы, сотрудники Курского представительства фирмы «Август», курируем выполнение этой технологии в десятках хозяйств на общей площади посевов сахарной свеклы около 10 тыс. га... Пока мы работаем только с хозяйствами Курской и Орловской областей, но уже в этом году нашу технологию собираются применить в Воронежской области, есть желание у наших ставропольских коллег ее попробовать.

Назовите разработчиков технологии. Долго ли вы ее создавали?

Это Иван Иванович Гуреев, доктор технических наук, заслуженный рационализатор России, заместитель директора Института земледелия и защиты почв от эрозии. Ну и ваш покорный слуга... А заниматься этим делом мы начали еще в середине 80-х годов. Проверили на практике многие агроприемы, изучили местный и зарубежный опыт, критически пересмотрели всю систему машин, систему защиты (в ней тогда преобладали почвенные гербициды) и т.д. И, в конце концов, пришли к рациональному, экологически и экономически обоснованному набору агроприемов.

Давайте назовем узловые моменты вашей технологии, то, что отличает ее от общепринятой практики. Начнем с зяби...

В подготовке зяби под сахарную свеклу у нас два необычных момента. Во-пер-

вых, пахать мы рекомендуем конвертным способом (подсмотрели это в Орловской области), что дает хорошую выровненность поля, рациональную структуру почвы, меньше получается свальных гребней и развальных борозд. И, кстати, позволяет отказаться от дополнительного выравнивания, культиваций и др.

Второй момент – перед самыми холодами мы советуем «поднять» зябь чизелями или плугами без отвалов, чтобы уменьшить смыв почвы на склонах, увеличить влагозапасы и т.д. Ну а весенние механические обработки сводим до минимума. Междурядная обработка может потребоваться всего один раз.

Иными словами, Вы вмешиваетесь только тогда, когда растения в опасности. А если лето нормальное, то им лучше не мешать?

Конечно. Я всегда повторяю агрономам: свекла растет не цилиндром корнеплода, а разветвленной корневой системой, занимающей, грубо говоря, кубометр почвы. Так зачем же тревожить корни механическими обработками, ведь это же стресс, шок для растений! К тому же мы проводим сев на конечную густоту – 90 тысяч всходов на гектаре, это в среднем 4,4 - 4,5 растений на погонном метре. Поэтому не требуется никаких ручных «разборок букетов» и др. Отказались мы и от подкормок свеклы в рядах, потому что при этом очень трудно выдержать жесткие оптимальные сроки. Куда лучше внести весь азот с весны и не тормозить растения летом, не мешать им расти.

Все это несколько необычно...

Да, у нас ведь свекловоды приучены к тому, чтобы постоянно выходить на поле, рыхлить, культивировать и т.д., а мы говорим: не надо, с новыми машинами и препаратами этого не требуется!

Чем ведете посев на конечную густоту?

Здесь мы разработали способ переоборудования серийной сеялки ССТ-12 с помощью нескольких приспособлений. И теперь обычная сеялка, которая есть в каждом хозяйстве, сеет не хуже, чем пневматическая зарубежная, которая стоит до полумиллиона рублей. А для переоборудования ССТ-12 требуется затратить около 12 тыс. руб. Экономия получается огромная.

Перейдем к защите растений...

Да, лет 15 назад, когда мы начинали, это было неразрешимой проблемой. Защита растений была усложненной, очень затратной и неэффективной. Применялись почвенные гербициды, много механических обработок, и все равно было не обойтись без ручного труда, пресловутой тяпки. Мы со временем решили проблему питания растений, сева на конечную густоту, осталось их только защитить в ходе вегетации. С помощью фирмы «Август» мы теперь имеем практически полный арсенал отечественных послевсходовых гербицидов, которые позволяют убрать с поля почти любой сорняк. Если быть точным, гербицидами «Августа» мы «снимаем» как минимум 92 - 93% состава сорняков, что практически достаточно.

Я рекомендую именно послевсходовые гербициды, которые в отличие от почвен-

Гербициды

Выпускается в России фирмой «Август»

- Благодаря содержанию трех действующих веществ обладает наиболее широким спектром действия.
- Применяется для борьбы со многими видами однолетних двудольных, включая виды щирицы, и некоторыми видами злаковых сорняков.
- Позволяет проводить обработку независимо от типа и влажности почвы.
- Может использоваться дробно, с учетом количества и видового состава сорняков.
- Прекрасно совмещается в баковых смесях с другими гербицидами.
- Норма расхода 1 – 3 л/га.

БЕТАНЕС

Многокомпонентный послевсходовый гербицид на посевах свеклы



За более подробной информацией о препарате и по вопросам его закупки обращайтесь к специалистам фирмы «Август»
Центральный офис: 129515, Москва, ул. Цандера, 6
Тел. (095) 787-08-00. Тел./факс. (095) 787-08-20

РАСЧЕТ гектарной стоимости гербицидов

Гербицид	Цена, руб/л	Норма расхода, л/га	Стоимость, руб/га
I вариант			
<i>Первая обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
<i>Вторая обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
Лонтрел 300	1743	0,40	697
Центурион	1596	0,25	400
ИТОГО/с учетом дотации	—	—	2597/1948
II вариант			
<i>Первая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,20	584
<i>Вторая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,40	682
<i>Третья обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,40	682
Лонтрел 300	1743	0,40	697
Центурион	1596	0,25	400
ИТОГО/с учетом дотации	—	—	30452/2283
III вариант			
<i>Первая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,20	584
<i>Вторая обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
<i>Третья обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
Лонтрел 300	1743	0,40	697
Центурион	1596	0,25	400
ИТОГО/с учетом дотации	—	—	3181/2386
IV вариант			
<i>Первая обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
<i>Вторая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,20	584
<i>Третья обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
Карибу	23333	0,03	700
Лонтрел 300	1743	0,25	436
Центурион	1596	0,25	400
ИТОГО/с учетом дотации	—	—	3620/2890
V вариант (пырей)			
<i>Первая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,20	584
<i>Вторая обработка</i>			
Бетарен Экспресс АМ	487	1,20	584
<i>Третья обработка</i>			
Бетанес	750	1,00	750
Зеллек-супер	930	1,00	930
Лонтрел 300	1743	0,40	697
ИТОГО/с учетом дотации	—	—	3545/2659

ных применяются не вслепую, не на авось, а строго по типу реальной засоренности. Так мы и экономим средства, и снижаем пестицидную нагрузку на окружающую среду.

Здесь главное требование – применять препараты грамотно, добиваться, чтобы они сработали на 100%. Я рекомендую вносить их ночью! Тогда препараты попадают на сорняки при самой оптимальной температуре – ниже 25 градусов – и начинают работать сразу же, не пропадают зря. В производстве были попытки опрыскивать вечером или рано утром, но это не дает эффекта. У нас летом солнце греет уже с 5 часов утра, сорняки быстро нагреваются и закрывают устьица – какой может быть эффект от такого опрыскивания? То же самое вечером, когда земля и растения долго остаются нагретыми, а потоки воздуха даже при безветрии сносят внесенные препараты с сорняков. Ну а ночью (особенно перед самым рас-

светом) сорняки расправляют листья, раскрывают устьица, температура оптимальная... Вот сейчас и применяй гербициды, сейчас они дадут максимальный эффект даже при невысоких дозах. Особенно это касается бетаналов и граминицидов, только при ночной обработке они сработают, подавят любой злостный сорняк.

Я видел в хозяйствах Ваши схемы применения гербицидов на свекле, они пользуются большой популярностью...

Этих схем может быть много. У фирмы «Август» полный набор препаратов, и комбинировать их можно в разных сочетаниях. Я рекомендую в системе защиты сахарной свеклы иметь, по крайней мере, три препарата. Во-первых, обязательно гербицид бетанальной группы, лучше всего новый препарат бетанес в дозе 3 л/га, дробное применение. Затем надо иметь в арсенале лонтрел для уничтожения осота. И граминицид (противозлаковый препа-

рат), это или зеллек-супер против пырея, или центурион против однолетних злаковых. Эти препараты действуют аналогично, но различаются стоимостью гектарной дозы. На практике в некоторых случаях могут потребоваться препараты других фирм, которыми мы тоже можем обеспечить хозяйства. Ну а пять схем защиты свеклы, которые вы видели, мы разработали для того, чтобы каждое хозяйство могло выбрать себе подходящую – и по цене, и по засоренности...

Многие хозяйства, с которыми Вы работаете, планируют в этом году расширить площади посева сахарной свеклы?

Да почти все наши хозяйства намечают сеять ее в 1,5 - 2 раза больше. Потому что свекла дает часто основной доход хозяйства. На зерновых и других культурах многим нынче не удалось хорошо заработать, а свекла выручила. Тем более что с нашей технологией, с сильной системой защиты

растений отечественными препаратами сахарная свекла перестает быть сверхтрудоемкой культурой, подлинной головной болью для земледельца, как было совсем недавно. В целом по Курской области у руководства есть планы расширить посевы свеклы на 25 тыс. га. Мы рекомендуем сеять свеклы столько, сколько хозяйство в состоянии нормально убрать. Уборка остается, по сути, последним сдерживающим моментом.

Мы, пользуясь авторитетом фирмы «Август», стараемся и здесь помочь хозяйствам, чем можем, в частности купить комбайны подешевле. Подсказываем своим клиентам, где можно купить подешевле другую технику, семена, удобрения, помогаем переоборудовать сеялки... Без этого наша технология не стала бы такой популярной.

*Беседу вел
Виктор Пинегин*

Наше расследование

БУДЬТЕ ОСТОРОЖНЫ: ОПАСНЫЕ ПОДДЕЛКИ!

Проблема подделки и незаконного оборота химических средств защиты растений в последние годы особенно актуальна. Для добросовестных производителей подделки чреватые значительным материальным ущербом и подрывом деловой репутации, а для тех, кто применяет фальсифицированную продукцию, в лучшем случае – это неработающие препараты, а в худшем – прямая угроза здоровью населения.

По оценкам специалистов маркетинговой сети фирмы «Август», подкрепленных информацией сотрудников МВД РФ, объем российского рынка фальсифицированных ХСЗР и их незаконного оборота в последние годы существенно не изменяется и колеблется в пределах 200 - 300 млн руб. в год. Расходуя значительные средства на производство и рекламу своей продукции, на разработку и регистрацию новых препаратов мы, безусловно, не можем оставаться безучастными к фактам подделок. В 2002 году в различных регионах страны было зафиксировано более 20 случаев реализации поддельных препаратов нашей фирмы.

Наиболее подделываемыми препаратами остаются фенорам-супер и лонтрел-300, в объемах от нескольких мешков или канистр до нескольких тонн, как это было в Армавири. Только в Ставропольском крае отмечено четыре случая предоставления образцов фенорам-супер для анализа в контрольно-токсикологическую лабораторию краевой СТАЗР. Пробы препарата были переданы хозяйствами Левокумского, Курского и Минераловодского районов. Анализы дали отрицательный результат: во всех образцах отмечен недостаток действующего вещества – карбоксина. Аналогичные случаи были в Воронежской, Тамбовской, Курской, Белгородской и других областях. Во всех случаях подделок протравителя фенорам-супер упаковочная тара и этикетки на ней по внешним признакам вроде бы соответствовали таре и этикеткам производителя – Вурнарского завода смесевых препаратов. Однако даже не очень внимательный покупатель мог заметить повреждения в нитевых швах в виде распухших до половины, а затем восстановленных вручную заводских швов.

Из «новинок сезона» на рынке подделок можно отметить метод переклеивания поддельных этикеток на канистры с более дешевым препаратом. Так, в Саратове были обнаружены канистры с препаратом ТМТД, на которых были наклеены фальсифицированные тарные этикетки с надписью «ВИАЛ». Разница в стоимости этих протравителей, как известно, различается на порядок. Аналогичный случай отмечен и по лонтрелу: мошенники закупили более дешевые гербициды и наклеивали на канистры самодельную этикетку более дорого-

го лонтрела. В регионах Поволжья в прошедшем сезоне участились случаи появления поддельного препарата фундазол.

Практически по всем фактам в 2002 году правоохранительными органами возбуждались уголовные дела, но пока, к сожалению, до суда ни одно из них не доведено. Практика показывает, что в случае обнаружения фактов продажи потребителям поддельных ХСЗР обращение фирмы-производителя в правоохранительные органы не всегда приводит к адекватным действиям с их стороны. Это объясняется тем, что с формальной точки зрения ущерб производителю определяется только незаконным использованием товарного знака, что еще предстоит доказать. Основная пострадавшая сторона – это покупатель, который должен подать соответствующее заявление в правоохранительные органы, что в лучшем случае он делает неохотно. Только после этого возбуждается уголовное дело по факту мошенничества, незаконного предпринимательства, ухода от уплаты налогов и проводятся оперативно-следственные мероприятия.

Кроме того, все случаи зафиксированных подделок территориально имеют низкую рецидивность, в одном и том же месте, как правило, не повторяются. Следует отметить и то, что пестициды – товар сезонный, поэтому «сбросив» партию фальшивок, мошенники не проявляют себя долгое время.

Анализ фактов распространения поддельной продукции показывает, что, осуществляя эту незаконную деятельность, преступники реализуют определенные схемы, которые можно классифицировать по двум группам: продажа подделок в «темную», когда покупатель не знает, что покупает фальсификат, и продажа подделок в «белую», когда руководитель хозяйства сознательно приобретает подобные препараты, получая за это вознаграждение от мошенников.

В первом случае преступники используют желание покупателя «экономить» на покупке ХСЗР. Поражает то, что порой покупателя не смущают нереально низкая цена предлагаемых препаратов, отсутствие результатов анализа КТЛ или нежелание продавца их предоставить.

Во втором случае, мягко говоря, недобросовестный руководитель рассчитывает на то, что по прошествии нескольких недель или месяцев, когда станет ясно, что препарат не сработал, установить, что была куплена подделка, уже невозможно. Вину в этом случае легко можно сложить на изготовителя препарата.

Продажа подделок облегчается и тем, что так называемый «вторичный» рынок ХСЗР в высокой степени криминализован. Кроме подделок на нем имеют хождение краденые препараты, «экономленные», давно запрещенные к применению как под истинными названиями, так и под марками разрешенных к использованию.

Как же бороться с подделками? Хотелось бы выделить два направления. Первое и, на мой взгляд, основное – это профилактика и предупреждение подделок. К ним относятся:

- закупка препаратов только непосредственно у производителей либо их официальных дистрибьюторов;

- разъяснение покупателям опасных последствий приобретения ХСЗР у сомнительных продавцов;

- расшифровка покупателям системы защитных знаков на фирменной упаковке препаратов, регулярная разработка и замена защитных признаков тары и этикеток продукции.

Безусловно, существенно снижает эффективность борьбы с подделками отсутствие механизма лицензирования деятельности в области безопасного обращения с пестицидами и агрохимикатами, который декларирован в ста-

тье 13 Федерального закона РФ от 19 июля 1997 года № 109-ФЗ, но до сегодняшнего дня отсутствует. На мой взгляд, интересным и полезным могло бы стать взаимодействие со службами безопасности фирм-производителей в рамках созданного в декабре 2002 года Российского Союза производителей ХСЗР. Обмен информацией, меры совместного реагирования по фактам появления подделок и ряд других направлений сотрудничества будут взаимовыгодными.

Второе направление – противодействие имеющимся фактам, собственно непосредственное реагирование. Его результативность напрямую зависит от того, насколько оперативной и полной будет информация, поступающая сотрудникам службы безопасности с мест, и насколько грамотными будут действия тех, кому предлагают подделку. В этой работе мы рассчитываем на серьезную помощь со стороны руководителей хозяйств, сотрудников управлений сельского хозяйства, специалистов станций защиты растений и контрольно-токсикологических лабораторий.

*Владимир Решетняк,
начальник службы безопасности
ЗАО Фирма «Август»*

ДИСТРИБЬЮТОРЫ ФИРМЫ «АВГУСТ»

По вопросам приобретения препаратов фирмы «Август» обращайтесь к нашим официальным региональным дистрибьюторам:

Ростовская область
ООО НПО «Станция защиты растений» (г. Ростов-на-Дону)
ООО «Агрохимия» (г. Азов)
ОАО «Донагрохимсервис» (г. Ростов-на-Дону)
ООО «Калипсо и К» (г. Таганрог)
ООО «Фактория» (г. Ростов-на-Дону)

Краснодарский край
ОАО «Агропромхимия» (ст. Тбилисская)
ООО «Ландшафт» (п. Совхозный)
ОАО «ТехСервис» (ст. Павловская)
ООО «Архонт-Агрохим» (Республика Адыгея, г. Майкоп)
ОАО «Краснодарглавснаб» (г. Краснодар)
ЗАО «Агрохимия» (ст. Павловская)
ООО «ДОРФ» (г. Краснодар)

Ставропольский край
НПП «КВН-Агро» (г. Ставрополь)
ООО «Сев-Агротрейд» (г. Ставрополь)
ООО «Фонд экономического содействия» (г. Ставрополь)
ООО «Дивидент» (г. Ставрополь)
ЗАО НПП «Наука» (г. Михайловка)
ФГУП «Агентство по регулированию продовольственного рынка в Северо-Кавказском регионе» (г. Ставрополь)
ОАО «АгрХлебпродукт» (г. Ставрополь)
ОАО «Урвансельхозхимия» (г. Нальчик)
ООО Фирма «Дон-Агро» (г. Михайловка)
ОАО «Сортсемоноц» (г. Новопавловск)
Республиканская база снабжения
«Прохладенская» (г. Прохладенск)
АООТ «Ремсельмаш» (г. Зеленокумск)
ООО «Простор» (г. Новоалександровск)

Продолжение списка – в следующем номере.



Из заключения научно-исследовательского центра ЗАО Фирма «Август»: «Представленный образец препарата с этикеткой «Диален-супер, ВР, 344 г/л 2,4-Д + 120 г/л дикамбы» не соответствует требованиям ТУ 21445-003-18015953-2001 по содержанию действующих веществ, в нем завышено содержание 2,4-Д (455,8 г/л) и занижено содержание дикамбы (111,86 г/л). Указанный на тарной этикетке номер государственной регистрации не соответствует действительности. Таким образом, препарат является подделкой». Обращаем Ваше внимание на то, что правом на производство диалена-супер, ВР (344 г/л 2,4-Д + 120 г/л дикамбы) по лицензии фирмы «Сингента Кроп Протекшн АГ» в России обладает только ЗАО Фирма «Август». Препарат расфасован в 10-литровые козкские 4-слойные канистры с выпуклым логотипом фирмы «Август» и цветными этикетками.

К читателям**БУДЬТЕ С НАМИ!**

«Поле Августа» – бесплатная газета и распространяется путем прямой почтовой рассылки адресатам. Если этот номер попал к Вам не по почте, но Вы хотели бы стать постоянным читателем, обратитесь в ближайшее к Вам представительство или на склад фирмы «Август». Вы также можете написать в редакцию по адресу: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа» или позвонить нам по телефону (095) 787-84-90. Сообщите при этом полный почтовый адрес, название Вашей организации, Вашу должность, фамилию, имя, отчество (полностью).

ПОДЕЛИТЕСЬ ОПЫТОМ С 10 000 ЧИТАТЕЛЕЙ!

Мы приглашаем к сотрудничеству ученых и практиков. Первые просим поделиться своими знаниями и разработками в области защиты растений, вторых – передовыми технологиями выращивания культур и применения пестицидов. Главное требование к публикациям – их практическая направленность. Особый интерес представляют материалы по экономике использования различных агротехнических приемов, способов внесения удобрений, использования средств защиты растений. Наш адрес: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа». Телефон/факс: (095) 787-84-90. E-mail: pole@firm-august.ru

Совет по сезону**ПРОТРАВИТЕЛИ И ГЕРБИЦИДЫ, предлагаемые к продаже фирмой «Август»**

Препарат	Норма расхода, л(кг)/т, л(кг)/га	Культура*
ВИАЛ, ВСК	0,4 - 0,5	Пшеница, ячмень, подсолнечник
Витарос, ВСК	2,5 - 3,0	Пшеница, ячмень
Дивиденд, КС	2,0	Пшеница
ТМТД, ВСК	3,0 - 4,0	Пшеница, ячмень, кукуруза, подсолнечник, картофель, лен, свекла
Суми-8, ВСК	1,5 - 2	Пшеница, ячмень
Фенорам-супер, СП	1,5 - 2,0	Пшеница, ячмень, просо, картофель, лен
Фундазол, СП	3,0	Зерновые, бобовые, овощные, кормовые
Багира, КЭ	0,75 - 1,5	Свекла, картофель, морковь, лук, капуста, лен
Бетанес, КЭ	1,0 - 3,0	Свекла сахарная, столовая, кормовая
Бетарен Экспресс АМ, КЭ	4,0	То же
Бетарен ФД 11, КЭ	4,0	То же
Бурефен ФД 11, КЭ	4,0 - 6,0	То же
Гезагарт, СП	2,0 - 5,0	Подсолнечник, бобовые, картофель, морковь, кормовые, зеленные
Гербитокс, ВРК	0,5 - 1,5	Зерновые, бобовые, картофель, лен
Диален-супер, ВР	0,5 - 1,5	Зерновые, кукуруза
Зеллек-супер, КЭ	0,5 - 1,0	Свекла сахарная, кормовая, подсолнечник, лен, соя
Корсар, ВРК	1,5 - 4,0	Зерновые, бобовые, соя, лен
Лазурит, СП	0,7 - 1,4	Картофель, томаты
Лонтрел-300, ВР	0,16 - 0,66	Зерновые, свекла сахарная, лен, капуста, земляника
Магnum, ВДГ	8 - 10 г/га	Зерновые, лен
Пилот, ВСК	1,5 - 6,0	Свекла сахарная, столовая, кормовая
Прима, КС	0,4 - 0,6	Зерновые
Раундап, ВР	2,0 - 8,0	Все сельскохозяйственные культуры
Торнадо, ВР	2,0 - 8,0	То же
Трефлан, КЭ	2,0 - 6,0	Подсолнечник, овощные, бобовые, технические культуры
Центурион, КЭ	0,2 - 1,0	Свекла, картофель, морковь, лук, лен, соя

* Подробнее см. Список пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению в Российской Федерации.

Анонс**ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ:**

«С вами можно вести бизнес» Предоставляем слово надежным партнерам «Августа». С каждым днем их становится все больше...

Сахарная свекла – чемпион по прибыльности

Самые удачливые практики рассказывают о простых секретах высокодоходного ведения свекловодства в Центральном Черноземье.

Советы к сезону

Под этой рубрикой ученые и практики расскажут, как эффективно защитить лен-долгунец, картофель и другие культуры от сорняков, какие дозы предпочтительны, какие смеси приготовить в зависимости от состава засоренности и т.д.

**Граминциды. Как их применять?**

С каждым годом расширяется набор гербицидов, способных подавлять злаковые сорняки. Да не везде научились добиваться от них максимального эффекта...

Агрополигон**ГЕРБИТОКС ПОВЫСИЛ УРОЖАЙ ГОРОХА В 17 РАЗ!**

По данным Госкомстата РФ, в течение трех последних лет площади под посевами зернобобовых культур в России ежегодно увеличиваются. В 2002 году они составили более 1,2 млн га. Повышение урожайности бобовых культур невозможно без использования средств защиты растений. Поэтому внимание ученых ВНИИ зернобобовых и крупяных культур привлекли гербициды гербитокс и корсар.

В 2002 году в Орловском районе Орловской области специалисты института провели испытания препаратов на горохе. Посевы гороха сорта Орел (хамелеон) обрабатывали гербитоксом в норме расхода 0,5 л/га. Первоначально препарат несколько угнетал растения, однако к уборке в опыте они развивались лучше, чем в контроле без обработки. Значительно увеличилось количество бобов – 2,8 шт. на растение (в контроле – только 0,8 шт.), а разница по массе зерна с 1 растения была еще большей – 2,4 г в опыте и 0,14 г в контроле.

Под действием гербитокса однолетние двудольные сорняки были уничтожены на 88%, поздние яровые (щирца, куриное просо) – на 79%. Это существенно сказалось на урожайности – в контроле она составила 1,8 ц/га, в опытном варианте – 30,5 ц/га, что почти в 17 (!) раз больше.

Корсар в норме расхода 2,5 л/га применялся на горохе пелюшке сорта Алла. После обработки гербицидом общая засоренность по массе сорняков снизилась на 95%. Наиболее чувствительными к корсару оказались осот желтый, марь белая, гречишка выюноквая. Сразу же после внесения корсар также оказывал угнетающее действие на рост культуры, однако к уборке картина резко изменилась: количество бобов в опыте составило 3,7 шт. на растение (в контроле – 2,3 шт.), при этом масса зерна с одного растения – 3,25 г (в контроле – 1,54 г). Прибавка урожая от применения корсара по сравнению с контролем – 5,8 ц/га при общей урожайности в опыте 25,1 ц/га.

Людмила Макарова

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

КОРОТКОВ Михаил Васильевич, директор ОПХ «Кубань» Краснодарского края
Тел.: (86160) 94-770, 94-559

СПИРИДОНОВ Юрий Яковлевич, заведующий отделом гербологии ВНИИФа
Тел.: (09633) 41-107, факс: 40-902

ГРИГОРЬЕВ Владимир Николаевич, начальник ФГУ «Омская станция защиты растений»
Тел.: (3812) 30-91-30, факс: 30-91-01

РЕШЕТНЯК Владимир Николаевич, начальник службы безопасности ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (095) 787-08-02

Гербициды

Выпускается в России фирмой «Август»

- Обладает широким спектром действия, уничтожает наиболее распространенные виды двудольных сорняков.
- Разрешен к применению на многих сельскохозяйственных культурах.
- Действует на сорняки целенаправленно, после их появления в посевах.
- Оказывает достаточно продолжительное гербицидное действие.
- Обеспечивает значительную прибавку урожая зерновых, бобовых, кормовых и технических культур.

ГЕРБИТОКС®

Гербицид для борьбы с двудольными сорняками в посевах зерновых и зернобобовых культур



За более подробной информацией о препарате и по вопросам его закупки обращайтесь к специалистам фирмы «Август»
Центральный офис: 129515, Москва, ул. Цандера, 6
Тел.: (095) 787-08-00, Тел./факс: (095) 787-08-20



Бесплатная газета для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (095) 787-08-00

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459
Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ 17 января 2003 года

Руководитель проекта
А. Демидова

Главный редактор
В. Пинегин

Редактор
Л. Макарова

Адрес редакции:
129515, Москва,
ул. Цандера, 6
Тел./факс: (095) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail:
pole@firm-august.ru

Заказ № 0271
Тираж 10 000 экз.

Дизайн, верстка и печать
© Фирма «Арт-Лион»
E-mail:
mail@art-lion.com

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.