

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Март 2022 №3 (221)

С нами расти легче



С праздником весны!

Уважаемый читатель!

Март – это не только начало нового сезона, но и прекрасный праздник Весны. Умниц и красавиц, работающих в аграрной сфере и для нее, поздравляет генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Евгеньевич ДАНИЛОВ.

Трудная мне предстоит задача – хочется быть остроумным, оригинальным... но что можно добавить к тому, что сказали о женщинах великие поэты и великие же юмористы? Помните, как у Жванецкого?

– А скажите: «хорошенькая» – этого достаточно для характеристики женщины?

– Достаточно.

– Хорошенький мужчина – нет. Чего-то не хватает. Как «красивый револьвер». А какого калибра? А сколько патронов? А дальность боя? Кучность стрельбы? Масса вопросов.

А к мишени вопрос один: где она?

Но по отношению к нашим «августовским» красавицам мы, мужчины, не успокаиваемся на том, что они хорошенькие, а требуем множество различных действий. Постоянно задаем им серьезные вопросы и ждем обстоятельных ответов, которые простираются далеко за пределами понятия «хорошенькие».

Может ли представительница лучшей «августовской» половины изобрести сочетание действующих веществ и создать препаративную форму? Придумать и запатентовать название нового продукта? Провести биологические и токсикологические испытания? Оценить качество сырья и готовой продукции?

Написать маркетинговую сказку, нарисовать красивую презентацию, проконсультировать агронома по серьезному вопросу, оформить документы, занести в SAP, обворожить клиента? Она может все.

Дорогие дамы! Будьте и хорошенькими, и умными. Любящими и любимыми, счастливыми и нарядными! Чтобы вы и на работу шли с радостью, и домой возвращались минимально усталыми и максимально довольными! А мы будем вас любить, лелеять и холить – ну и, конечно, ждать взаимности!

С праздником, милые женщины!
На фото – М.Е. Данилов

Фото О. Сейфудиновой



стр. 2 - 3

Время разбрасывать



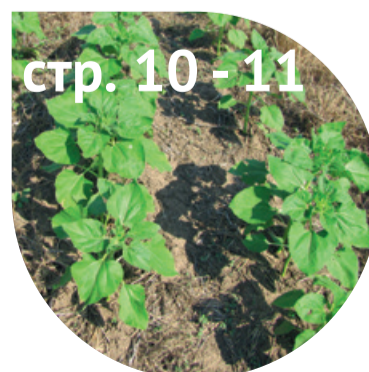
стр. 6 - 7

Встречайте: «Greenvizor»



стр. 8 - 9

Секреты формуляции



стр. 10 - 11

На пути к No-till



стр. 11

Впервые в Удмуртии

Альтернатива и «классике», и No-till

Разбросной способ сева давно и успешно применяют украинские хозяйства. А вот в России это пока экзотика. Директор ООО Агрофирма «Крутово» Гороховецкого района Владимирской области Евгений Викторович ДУМИН рассказывает о технологии, которая позволила даже в условиях засухи 2021 года достичь 50 % рентабельности производства. Годом ранее она составляла 74 %!



Е. В. Думин

НЕСТАНДАРТНАЯ ТЕХНОЛОГИЯ

Евгений Викторович, в отличие от многих других хозяйств вы ведете сев совсем не сеялками...

В основе нашей технологии не один, а даже два лимитирующих фактора: низкое плодородие почв и недостаток квалифицированных механизаторов. Наши земли представляют собой легкие суглинки с содержанием гумуса порядка 1-1,6 %. Однако, по данным последнего тура агрохимического обследования земель, который проводил Центр агрохимической службы «Владимирский», этот показатель вырос до 1,96 %, и я уверен, что рост продолжится. Происходит это за счет особой, щадящей обработки почвы, которую мы практикуем, и использования органических удобрений – куриного помета. Ежегодно вывозим его на 400-500 га, в среднем – 30 т/га. При средней посевной площади

году, когда из-за жары мы потеряли в среднем 10 ц/га урожая относительно предыдущего, рентабельность уменьшилась до 50 %. Но она есть, и очень неплохая. А иначе и смысла работать нет. На каждый рубль затрат мы должны получить как можно больше прибыли.

Откуда пришла идея разбрасывать семена?

Да из вашей же газеты. В одной из статей, по-моему, в 2004 году, директор хозяйства, причем возрастной – ему тогда уже за 60 лет было, рассказал, что на некоторых полях, когда они не успевали вовремя посеять обычными советскими сеялками (импортных тогда практически не было), рассыпали семена обычным РУМом и заделывали их в почву.

У нас тогда уже был разбрасыватель фирмы «Амазон», и я решил попробовать на поле в 50 га. Не скажу, что результаты были гран-

даты для рассеивания семян. Агрегатируем их с тракторами «Беларус-1221» мощностью до 150 л. с., больше не нужно, потому что мы переоборудовали разбрасыватели – добавили колеса, чтобы трактору было легче.

Кажется, что не так это и сложно – разбросать семена, но тут нужна тонкая настройка, и мы осуществляем ее опытным путем. Обычная наша посевная норма – 4 млн/га, или 400 зерен на 1 м². И, хотя мы знаем, сколько вселят семена, все равно по центру разброса делаем контрольный замер с помощью рамки. «Амазон» может разбрасывать семена на ширину 24 м, но мы устанавливаем ее на 16 м, чтобы рассев шел более равномерно. Все зависит от поля: если успели внести органику, можно сократить норму высева с учетом того, что кущение будет активнее.

Последовательность прохода разбрасывателей по полю, в принципе, не играет большой роли, потому что после них пускаем «Rubin». Так как и само орудие тяжелое, и нужны большие усилия для дискования почвы, купили для него трактор «Atlas» фирмы «Claas».

Весной глубина заделки семян и пшеницы, и гороха 2-3 см. Больше не заглубляем, потому что влага есть. На дискаторе сзади стоят два катка, этого хватает для прикапывания семян зерновых, а вот горох, который сею последним, дополнительно прикапываем, чтобы обеспечить более прочный контакт с почвой и подтянуть влагу с нижних ее слоев.

Когда мы выходим на посевную, ни одно хозяйство в округе даже и не думает об этом, соседи только начинают сев, когда мы его заканчиваем. Сколько лишних операций они до посева делают, сколько ГСМ расходуют! У нас на проход двух «Амазон» расход солянки 2 л/га, на заделке еще примерно 8 л/га – все! А при той же «классике» – в разы больше. Я уж не говорю о том, что осенью они еще и пашут – плюс как минимум 20 л/га солянки. Поливают поля топливом, можно сказать...

До перехода на разбросную технологию мы использовали сеялки СЗ-3,6, которые засеивали около 25 га за 12 ч. Чтобы посеять 100 га, требовалось по четыре трактора МТЗ и СЗ-3,6. Во время посевной приходилось из «Сеймовской» привозить человек по 20 на подмогу к нашим работникам. А сейчас с посевной спокойно справ-

ляются шестеро механизаторов, их дневная выработка – около 100 га. Многие считают, что при нашем способе сева всходы неравномерные, но это не так. Конечно, разница в глубине заделки есть, и 1 % семян в любом случае на поверхности останется. Но это же происходит при посеве даже обыкновенной сеялкой – где-то она подпрыгнет на камне, где-то сошник выскочит, плешины получаются.

ЦЕННЕЙШЕЕ УДОБРЕНИЕ

При наших скудных почвах на отдельных полях мы и 50 ц/га зерновых получали. Все зависит от того, как поработать с землей. И, конечно же, огромную роль играет куриный помет, в нем содержится столько минеральных веществ, что просто нет необходимости в сложных удобрениях. Результаты последнего агрохимического обследования показали, что фосфора и калия в наших почвах в избытке. Если в среднем в 1 т помета содержится от 1 до 3 % азота, это равносильно 13-15 кг в действующем веществе. Фосфора получается от 12 до 15 кг/т, калия – от 12 до 16 кг/т. Посчитайте, сколько только этих элементов питания мы вносим с 30 т/га органики. А в ней еще есть цинк, кальций, магний, сера, кобальт и т. д.

Плюс к тому на полях остается по 2,5-3 т/га соломы, а она тоже содержит фосфор и калий. Так что для наших урожаев этого вполне хватает. Мы закупаем только аммиачную селитру, подкармливаем все культуры.

Нет ли у вас проблем с внесением помета?

Скажем так: могут быть. Сейчас у нас 40 полей и вокруг них 35 деревень. Летом они полны дачниками, им, естественно, не нравится запах помета. Поэтому начинаем органику вносить, когда в деревнях остаются только местные, их иной раз по два-три человека, но они свои, всю жизнь на земле работали, понимают, что нам дело надо делать.

Под органику оставляем около 300 га паров, туда в малоснежные зимы ее можно круглый год вывозить. Предпочтительно, конечно, сразу заделывать, но в 2021 году мы закончили внесение машиной ПРТ в последних числах декабря. Да, это очень затратно, но оправдывает себя. Даже на наших бедных почвах при применении 30 т/га органики мы стабильно получаем 35-40 ц/га зерновых, если хотя бы небольшие дождики пройдут. Без дождя – меньше: озимых – 30, гороха – 25 ц/га. В жару, конечно, урожай снижается, но вот ячменя, у которого меньший вегетационный период, и в засуху 29 ц/га намолотили.

До того, как мы начали вносить помет, в полях не было дождевых червей, а сейчас где ни копни, найдешь – земля живая.

ТЕХНИКИ – МИНИМУМ

Вы не считаете, что ваша технология более приближена к No-till, чем к минимальной?

По количеству техники – наверное. Правда, затраты другие: 1,5-тонный «Амазон», какой мы приобрели в 2006-2007 годах, можно купить за 300 тыс. руб., а сеялка

Как все начиналось

Я родом из деревни Григорьево Горьковской области (ныне Нижегородская). После школы в 1979 году поступил во Владимирский совхоз-техникум на отделение агрономии. С третьего курса меня призвали в армию на два года, после службы продолжил учебу и окончил техникум с отличием, поэтому при распределении мне предоставили право выбрать место будущей работы. Им стал колхоз имени 1 Мая в деревне Крутово, где и находится сейчас наше хозяйство. Меня приняли на должность бригадира полеводческой бригады, а спустя два года назначили главным агрономом.

В годы перестройки колхоз стал разваливаться, перестали платить зарплату, у меня к тому времени было уже трое детей, пришлось уйти на «вольные хлеба». Сначала попробовали создать фермерское хозяйство, а потом мне предложили поработать землеустроителем. Вот в это время я и познакомился с генеральным директором Нижегородской птицефабрики «Сеймовская» Леонидом Константиновичем Седовым.

Чтобы обеспечить огромное поголовье птицы кормами, он подыскивал зерносеющие сельхозпредприятия. Поначалу собрание колхозников нашего хозяйства не приняло его предложение войти в состав птицефабрики, но в конце концов колхоз развалился, и в 1996 году мы создали здесь агрофирму «Крутово». Она стала одним из структурных подразделений «Сеймовской».

Так как мы находимся на территории Владимирской области, то с 2003 года стали действовать как отдельное юридическое лицо с перечислением налогов в региональный бюджет. Но реорганизация не изменила нашей основной задачи – производить зерно для птицефабрики. Раньше мы выращивали озимую и яровую пшеницу и яровую ячмень, теперь наш севооборот включает еще и озимую тритикале, а также горох.

Е. В. Думин: „Чтобы перейти на любую новую технологию, нужно сперва сломать у себя в голове многочисленные стереотипы и избавиться от предрассудков“

2,1-2,4 тыс. га очень хороший задел получается. Но мы и сидеральными удобрениями занимаемся на дальних полях, куда трудно подвозить органику.

Куриный помет в виде готового сертифицированного органического удобрения покупаем на птицефабрике. И хотя доставка обходится недешево – 140 км туда и обратно, это выгодно, потому что мы получаем нормальные урожаи. Даже в 2020 году, когда у нас была сильная засуха, собрали в среднем 24 ц/га, а в 2019 намолотили на круг 34 ц/га. И это при минимальных затратах на выращивание, используя для посева культур разбрасыватели-распределители удобрений фирмы «Амазон», а для заделки семян в почву – семиметровую дисковую борону «Rubin» фирмы «Lemken».

Можно сказать, что эта техника – фундамент нашей технологии. Конечно, наша цель – произвести больше продукции, но главная задача – добиваться высокой рентабельности, и в 2020 году она составила 74 %. В засушливом 2021

диозные, но что-то получилось. Потом 500 га таким же образом засеяли. Для сева озимых, правда, все равно использовали сеялки – боялись, вдруг что-то не так пойдет. Года три мы переходили на такую систему, потом начали уже и озимые сеять точно так же, только опытным путем подбирали для них глубину заделки семян – установили диски на 7 см.

НЕ ПОСЕВНАЯ, А «РАЗБРОСНАЯ»

Расскажите, как вы сеете яровые культуры?

Осенью после уборки урожая обрабатываем поля гербицидом Торнадо 500, 1,5 л/га, чтобы убрать сорняки. Далее через две-три недели задисковываем стерню на 7-8 см и оставляем. Весной, как только сошел снег, запускаем в поле сразу два разбрасывателя «Амазон»: один – для распределения по почве семян, с емкостью бункера 1,5 т, а второй – для внесения аммиачной селитры с большим бункером в 5,5 т. При необходимости можем и его использо-

для No-till стоит от 3 млн и выше, и 6 млн руб. не предел. И амортизация, и обслуживание сеялок намного дороже. Я раз в сезон меняю только распределительные лопат-

ки, которые стираются не удобрением, а зерном. Но они обходятся мне в 24 тыс. руб., а сошники, которые чаще меняют, стоят намного дороже. А ведь есть и другие запчасти. Большой «Амазоне» мы лет 10 назад купили за 1,5 млн руб. Оба разбрасывателя на ходу, столько же прослужат, если не больше. Опрыскиватели у нас отечественные. Мы тщательно следим, чтобы они четко выдерживали заданные параметры внесения рабочих растворов, форсунки работали исправно. Российские, правда, в наших агрегатах только рама и бочка – все остальное импортное. Сегодня у нас в хозяйстве три комбайна фирмы «Claas» («Mega-208», «Mega-218», «Mega-340») и два белорусских «Палессе». В этом году покупаем новый – «Tiscano-580». Старым комбайнам уже более 20 лет, запчасти для них очень дороги, да к тому же в последнее время они неоригинальные – китайского производства. Как и посевную, уборочную быстро заканчиваем – в среднем ежедневно обмолачиваем 100 га, управляемся за 20 - 23 дня, если погода не мешает.

МАЛ КОЛЛЕКТИВ, ДА ДОРОГ

Чем вы занимаете механизаторов в межсезонье?

А его и не бывает – до новогодних праздников вносим органику, потом начинаем технику готовить. У меня всего шесть механизаторов, но у каждого не по одной единице техники – тракторов, например, в агрофирме 10. Сев, подкормки, химобработки, которые ведем в две смены, – все на них. Кроме того, есть работники, совмещающие профессии. Например, сварщик весной, летом и зимой работает на тракторе с погрузчиком: возит удобрения, семена, а при необходимости ремонтирует технику. Всего же в штате 25 человек, включая охранников, вахтеров, повара.

К нашей технологии, повторюсь, мы пришли не от хорошей жизни: найти хороших механизаторов сегодня – большая проблема.

Причем даже не областного, а российского масштаба...

Если раньше в каждом районе были профтехучилища, где можно было выучиться на механизатора, то теперь такие заведения редкость – одно на область. И эту проблему нужно решать на государственном уровне. Я, к слову, выучился на тракториста еще в школе. А вообще мне с моими работниками повезло. Если кто-то воспринимал введение системы спутниковой навигации ГЛОНАСС как элемент ужесточения контроля, то мои механизаторы – как своего помощника. Какими бы профессионалами они ни были, на длинных гонах все равно будут отклонения, и чем гон длиннее, тем их будет больше. Вот тут и нужна спутниковая навигация. У нас к ней подключена вся техника, я могу видеть все, что происходит на поле в режиме реального времени, не выходя из кабинета. Конечно, я не из тех, кто за работой наблюдает с экрана компьютера, выезжаю в поле, но зато после смены многие приезжают ко мне посмотреть, как они отработали, и мы не скрываем от них эту информацию. Им самим приятно, когда нет огрехов. То есть все заинтересованы в качестве выполнения всех операций.

ПОДБОР СЕМЯН

Вы сказали, что работаете напрямую с селекционерами...

Озимые пшеницу и тритикале приобретаем в ФИЦ «Немчиновка», в Подмосковье. По озимой пшенице сотрудничаем с известным на всю страну селекционером Багратом Исменовичем Сандухадзе. Мы пробовали много его авторских сортов, в том числе Галину, Московскую 56, Немчиновскую 24 и другие. Последние несколько лет выращивали Немчиновскую 57 с высоким содержанием белка – порядка 14 %.

А в прошедшем сезоне взяли на размножение питомник нового сорта Немчиновская 85, у которого белка в зерне еще больше, до 15 %, что важно при выращивании зерна на корм птице. Будем постепенно переходить на него. Он более зимостойкий, а это серьезный аргумент. У нас, к примеру, не пошла Немчиновская 24 – хороший сорт, в первый год дал на всех полях по 40 ц/га, а на следующий год зимой стояли сильные морозы, и вся пшеница погибла. Нам нужен сорт, стабильный по перезимовке, чтобы мог выдерживать температуру воздуха под минус 35 °С.

Многие хозяйства не берутся за озимую тритикале, не находят сбыта...

Мы ввели ее в севооборот опять же потому, что в зерне много белка. По тритикале тоже сотрудничаем с селекционерами из «Немчиновки», в том числе с Николаем Григорьевичем Помой, одним из авторов сорта Нина, который у нас в производстве. В первый же сезон в 2018 году на питомниках размножения он дал 42 ц/га, в 2020 году собрали еще больше – 46 ц/га. В тот год на итоговом совещании «августовцы» проводили конкурс среди колосьев, собранных с полей, выращенных под защитой препаратов компании. Там победил наш колос – весил 11 г. В 2021 году урожай также обещал быть рекордным, посева выглядели на 60 ц/га, а в итоге колосья почти наполовину оказались пустыми из-за жары или недоопыления, увы, получили всего 23 ц/га... Четыре года подряд мы выращивали люпин белый, в котором до 35 % белка. И как предшественник для зерновых он хорош. Но, в-первых, семена люпина очень дорогие. Во-вторых, его вегетационный период – 120 дней, а по органике, на которую он очень отзывчив, может и в сентябре не созреть. И хотя урожай будет под 45 ц/га, до октября ждать с уборкой не



Разброс семян 29 апреля

стоит – из-за дождей можно все потерять.

Отработанную на люпине технологию возделывания мы теперь применяем на горохе. Выращиваем зарубежный сорт Стабил австрийской компании «Saatbau». Это классический безлисточковый сорт усатого типа с содержанием белка до 23 %. Пробовали сеять отечественные сорта, но они вырастают под два метра, а дают не больше 15 ц/га. Высота Стабила не более 80 см, он равномерно созревает, устойчив к осыпанию и растрескиванию. На каждом растении – до 10 бобов.

Что касается яровой пшеницы, то мы выбрали раннеспелый сорт Сударыня, который создан местными селекционерами – Верхневолжского ФАНЦ – совместно с белорусскими коллегами из НПЦ НАН Беларуси по земледелию, он отлично нам подходит.

НАДЕЖНЫЙ ЗАСЛОН

Поговорим о защите растений...

При нашей технологии она играет очень большую роль. Как я уже говорил, с осени мы обрабатываем поля гербицидом Торнадо 500. Работая по нашей технологии разбросного сева более 15 лет и все эти годы применяя гербициды «Августа», мы вывели все злостные сорняки, такие, как пырей ползучий, а однолетние легко убрать по вегетации.

Для протравливания семян до 2021 года применяли на зерновых Бункер, Виал ТрасТ. Поля у нас в основном небольшие, по 30 - 40 га, находятся в окружении лесных массивов, поэтому на каждом из них свой микроклимат. В отдельные годы бывало много

снежной плесени, и перед уходом в зиму мы применяли профилактически фунгицид Кредо. Сейчас обрабатываем семена озимой пшеницы трехкомпонентным Оплотом Трио, который эффективен против снежной плесени, к нему обязательно добавляем инсектицидный протравитель Табу. Без него все посева, особенно яровых культур, будут повреждены хлебными блошками, а благодаря Табу на наших полях все меньше и меньше вредителей.

Защита зерновых от сорняков по вегетации привычная – Балерина, к которой нам приходится добавлять граминициды: Ластик Топ – на яровой пшенице и Ластик Экстра – на ячмене. Еще в «нулевые», когда мы не работали с оригинаторами семян, купили якобы элиту пшеницы и вместе с ней «высеяли» овсюг. Иногда, если погода влажная и овсюг всходит «волнами», требуется применять граминициды дважды. Используем их уже много лет, на некоторых полях количество этого сорняка сократилось до минимума. Фунгицидами работаем профилактически. Как только озимые выходят из-под снега, подкармливаем их, и когда они идут в рост, проводим химвислужку, при этом в рабочий раствор гербицидов добавляем Колосаль Про. Его же при необходимости применяем повторно.

Если на яровых полях длительности действия инсектицидного протравителя часто хватает на период вегетации, то на озимых приходится использовать инсектицид Борей. В отдельные влажные года обрабатываем зерновые десикантом Сухолевей.

На горохе – своя технология защиты. Для протравливания семян раньше применяли ТМТД ВСК, но уж больно у него нормы расхода большие, поэтому, как только появилась Тирада, перешли на нее.

В фазе одного - трех настоящих листьев культуры используем еще одну новинку «Августа» – гербицид Корсар Супер, который убирает все сорняки. Против болезней своевременно применяем Колосаль Про, с вредителями справляемся Бореем. Иногда проводим десикацию Сухолевей. Без защиты урожай не получишь: горох сеем уже три года и меньше 25 ц/га не собирали, а отдельные поля давали и за 40 ц/га.

Вы используете многие новинки «Августа»...

Стараемся. Мы с «Августом» с 1998 года. Только первые два года при-

меняли препараты других фирм, а потом познакомились с Николаем Николаевичем Самойловым (прим. ред.: сейчас – глава представительства компании в Нижегородской области). Он сразу предложил заложить опыты. Привез препараты, на нескольких участках бесплатно продемонстрировал их работу, мы остались довольны и с тех пор сотрудничаем.

Специалисты «Августа» продолжают обучать в эффективности препаратов не на словах, а на деле, несколько раз в год проводят обучающие семинары с выездом в хозяйства, где закладывают опытные участки на разных культурах, показывают, рассказывают, как работают ХСЗР.

Уже 11 лет в представительстве в Кстово работает мой сын Марат. Пришел туда после окончания Нижегородского ГАУ, а теперь он уже менеджер по ключевым клиентам. Он мой главный консультант, и когда у него бывает в сезон выходной, обычно объезжаем с ним наши поля. Часто общаюсь с Н. Н. Самойловым, а также с Зинаидой Михайловной Колотилиной (прим. ред.: консультант «Августа»). Если нужен совет узкого специалиста, который знает все тонкости, есть возможность связаться по телефону. Одним словом, любую проблему помогают решить.

Евгений Викторович, перенимают ли ваш опыт другие земледельцы?

Чтобы перейти на любую новую технологию – не только на нашу, нужно сперва сломать у себя в голове многочисленные стереотипы и избавиться от предрассудков. Нашим опытом мы готовы делиться с каждым. Спасибо «августовцам», которые лет шесть назад провели семинар в нашем хозяйстве, мы поделились своими работками. С тех пор люди интересуются нашей технологией, приезжают, смотрят. Ее внедрили уже в пяти хозяйствах Нижегородской области.

Уверены, что после этой публикации их будет еще больше. Большое спасибо за беседу!

Беседовали Людмила МАКАРОВА и Альгирдас РУЙБИС
Фото М. Думина

Контактная информация

Евгений Викторович ДУМИН
Моб. тел.: (910) 671-83-45



Сорт Немчиновская 57. Норма высева – 90 кг/га

Конференция «Где маржа»

В первой декаде февраля в Москве в 13-й раз прошла ежегодная конференция «Где маржа». Насущные вопросы в сфере сельского хозяйства обсудили производители, дистрибьюторы, финансисты, страховщики и инвесторы аграрного рынка. Среди них ООО «Ростсельмаш», АО «ИнТерра», ТД Агрохолдинг «Степь», ООО «Центр передового земледелия» и многие другие. Организатором по традиции выступил Институт конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР).



Основные спикеры конференции «Где маржа»

ЗАЧЕМ НУЖНЫ ПОШЛИНЫ?

Наиболее обсуждаемой темой конференции, без сомнения, стала перспектива отмены экспортных пошлин на зерно. Как рассказала в своем выступлении заместитель генерального директора АО «Объединенная зерновая компания» **Ксения Боломатова**, разрыв логистических цепочек из-за пандемии, рост инфляции, связанный с выпуском «ковидных» денег, вынудили государство принять ряд мер по ограничению экспорта зерна. В декабре 2020 года правительство РФ ввело пошлину на вывоз пшеницы. Однако, по мнению эксперта, это привело к еще большему росту мировых цен на эту культуру.

С июля 2021 года Россия ввела механизм зернового демпфера, предусматривающий плавающие пошлины на экспорт пшеницы, кукурузы и ячменя и возврат полученных от них средств на субсидирование производителей. «Сначала демпфер запаздывал – с августа по сентябрь 2021 года шел рост цен в среднем на 67 долл/т, при этом пошлина увеличилась только на 20 долл/т. Это вызвало естественное желание сельхозпроизводителя забрать дополнительную маржу, что спровоцировало резкий рост внутренних цен. Российский рынок зерна сейчас живет в ситуации абсолютной неопределенности, уйдя от долгосрочных контрактов в спотовую торговлю. Мы не формируем запасы, потому что рост цен съедается демпфером, а оставшаяся часть – стоимостью финансирования и страхования», – констатировала К. Боломатова.

Генеральный директор ТД Агрохолдинг «Степь» **Николай Новосильцев** подчеркнул, что их компания с пониманием относится к внутреннему регулированию рынка, но выступает за справедливый баланс в этом вопросе. «Мы видим, что 2021 год был неплохим по финансовым показателям для многих сельхозпроизводителей, в том числе для нашей компании. Мы нарастили выручку и маржинальность по всем сегментам. Но нужно понимать, что себестоимость продукции, которую мы реализовывали в 2021 году, формировалась годом раньше, когда действовали совершенно другие цены на удобрения, ХСЗР, сельхозтехнику и семена. Прежние цены были в два-три раза ниже текущих. Думаю, что в 2022 году мы увидим другую картину и другие реалии. Это повлечет

недобор по урожайности в связи с неполным внесением удобрений, а также скачок себестоимости выращивания всех ключевых культур.

В среднем мы оцениваем этот рост на 30-40%, а по некоторым культурам и на 50%. Это неминуемо скажется на маржинальности сельхозпроизводства. В случае снижения мировых закупочных цен на пшеницу, как основную культуру, которую мы выращиваем, земледельцам будет совсем непросто. А такая тенденция, основанная на неплохих прогнозах по урожайности, уже существует.

Действительно, из-за того, что пошлина в 2021 году менялась еженедельно, мы были вынуждены продавать пшеницу на экспорт в рынок суперспота, не имея возможности прогнозировать пошлину и участвуя при этом в мировых торгах со сроком исполнения 30-45 дней. Если бы расчет пошлин был еженедельным, а еженедельным, мы бы могли прогнозировать продажи и более эффективно представлять российскую пшеницу на международных тендерах».

В защиту экспортных пошлин выступил генеральный директор Национального союза свиноводов **Юрий Ковалев**. По его словам, главная проблема заключается не в том, что пошлины есть, а в том, как средства, полученные в государственную казну от демпфера, вернуть в растениеводческий сегмент. «Будучи одним из инициаторов обращения отраслевых объединений, призвавших правительство России ввести экспортную пошлину на зерно в декабре 2020 года, я задаю вопрос: сколько бы сейчас стоила тонна зерна на внутреннем рынке, если бы не было демпфера? В конце 2019 года в ЦФО она стоила 11-12 тыс. руб., в конце 2020, когда ввели демпфер, – 18-19 тыс. руб., после чего стоимость снизилась до 15-16 тыс. руб. Сейчас снова выросла до 17-19 тыс. руб., но, если бы не было демпфера, зерно стоило бы 22-23 тыс. руб., что при продовольственной инфляции более 10% непосильно для большинства потребителей».

О ВЫБРОСАХ CO₂

По прежнему актуальной остается проблема снижения выбросов углекислого газа в сельском хозяйстве. Директор Центра развития агротехнологий ГК «АгроТерра» **Валерий Редькин** считает, что ESG (Экологическое, социаль-

ное и корпоративное управление) и «Sustainable agriculture» (Устойчивое сельское хозяйство) – не просто модные нынче понятия, а концепции, на которых будет основано сельское хозяйство уже в ближайшем будущем.

«С начала прошлого века выбросы CO₂ в атмосферу возросли в 10 раз. Ученые бьют тревогу. От них экологическую повестку перенимают политики. Правительства многих государств пытаются договориться между собой о регулировании климатических изменений, оказывая давление на те отрасли экономики, где выбросы CO₂ происходят наиболее активно, что не в последнюю очередь касается сельского хозяйства. К этому давлению подтягивается сознательный потребитель, готовый платить больше за «устойчивые» продукты, произведенные с минимальными выбросами углекислого газа в атмосферу. В итоге это давление проходит по цепи. К нему присоединяются поставщики еды. В апреле 2021 года компания «PepsiCo» утвердила стратегию, согласно которой планирует внедрить устойчивое земледелие на 3 млн га. Вскоре после этого подобные цели озвучила «Nestlé». Продовольственные компании дают на переработчиков еды, а те – на растениеводов».

Для растениеводов же, которые вносят очень большой вклад в цепочку создания еды, эта повестка становится большим вызовом. Аграрий не может безучастно относиться к ухудшению климата, но он ориентирован на то, чтобы получать прибыль на долгосрочной устойчивой основе. А большинство практик современного земледелия, направленных на снижение выбросов CO₂, ведут к снижению урожайности. Аграрии не могут себе этого позволить!

Предложение «ИнТерры» (*прим. ред.: о нем мы писали в предыдущем номере*) по консервации углеродных единиц, конечно, заслуживает внимания. Здорово, если за 10 лет применения No-till аграрий сможет заработать до 500 долл/га, хочется в это верить. Только эконоленный углерод нужно считать не на гектар, а на тонну конечной продукции. Мы все связаны обязательствами и не можем пожертвовать экономической эффективностью и урожайностью. Кроме того, нельзя нахрапом сломя голову переходить на No-till, который, как показывает практика, оправдывает себя на одном типе почв, а на дру-

гом может стать причиной экономической катастрофы.

Что же касается нашей компании, то в пяти российских областях на площади 700-800 га мы осуществляем проект, задача которого – изучить возможности снижения выброса парниковых газов на 40% не в ущерб эффективности производства. В его основе два элемента: No-till и бинарные посевы. Предполагается, что почвопокровные культуры будут выполнять роль плуга, разрыхляя почву, при этом удерживая CO₂. Уже опробованы бинарные посевы подсолнечника с клевером, а в этом году агрономы компании протестируют вариант пшеницы с горохом. Эксперимент продолжается».

ГДЕ ТРУДОВЫЕ РЕЗЕРВЫ?

В последние годы кадровые проблемы в аграрной сфере все чаще оказываются в центре внимания. Прошедшая конференция не стала исключением, ведь, по данным многих исследований, сельское хозяйство в России остается одной из самых непрестижных отраслей для работы. О том, почему так происходит и что с этим делать, в своем выступлении размышляла основатель онлайн-агентства «HrDigitalAgro» **Наталья Зиборова**: «Проанализировав рынок труда в агросекторе, мы увидели несколько важных направлений – трендов – в его развитии. Первый из них – ожидаемый рост зарплат сотрудников. Если в 2020 году менеджеры по продажам в сельском хозяйстве хотели зарплату в 80 тыс. руб. в месяц, то сегодня – минимум 120 тыс. руб. Агрономы в ЦФО и ЮФО в 2020 году были готовы работать за 50 тыс. руб., сейчас найти в этих регионах агронома с окладом менее 70 тыс. руб. практически невозможно».

Вторая тенденция – соискатели хотят улучшенный соцпакет. Все чаще встает вопрос о дополнительном медицинском страховании сотрудников, более комфортных машинах и уже даже не об аренде жилья, а его покупке. Третий тренд – отток людей. Мы опросили 70 студентов двух последних курсов Кубанского ГАУ, и только двое из них после окончания университета планируют идти работать в сельское хозяйство. Четвертое направление – работодатели повышают требования к квалификации сотрудников. Все чаще компании хотят видеть в своем штате людей,

которые умеют пользоваться современными технологиями. Отсюда вытекает спрос на digital (цифровые технологии). Действительно, для работодателя важно, чтобы агрономы могли работать с цифровыми системами, делать дашборды, собирать аналитику и даже управлять беспилотниками. Сюда же можно было бы отнести еще и английский язык, владение которым требуют от сотрудников многие современные компании».

Существуют простые методы, которые позволяют изменить ситуацию на рынке труда в сельском хозяйстве. Что касается заработной платы, невозможно увеличивать ее до бесконечности и не всегда обоснованно, но можно выстроить систему, основанную на KPI, OKR или других методиках, которая будет управлять эффективностью и показывать вклад каждого сотрудника в прибыль компании. Похожая ситуация с соцпакетом – эффект от его улучшения бывает не всегда. Лучше спросить у самих сотрудников, чего они хотят. Одному нужна машина, другому ДМС для всей семьи, а кому-то – чтобы его почаще хвалили. Также можно выстроить систему грейдов – индивидуальных вознаграждений, наподобие той, которая существует сегодня в Сбербанке. Единственный эффективный способ борьбы с оттоком кадров – закрывать базовые потребности людей в сельской местности: жилье, образование для детей, больницы, досуг».

Работодателю, чтобы обеспечить свое предприятие квалифицированными сотрудниками, нужно проводить обучение не только очное, но и заочное – на различных онлайн-платформах. Кроме того, не стоит бояться брать людей из других сфер. Глобальная проблема в том, что сельское хозяйство до сих пор воспринимается в массах как нечто отсталое. Оттого люди и уходят в другие отрасли. Аграриям в нашей стране необходимо работать над своим имиджем и имиджем отрасли в целом. Следует постоянно транслировать деятельность предприятий в медиа и соцсетях. И не формально: «у нас классная прибыль», а рассказывать о новых проектах, проблемах и их решениях. Если систематически производить подобный контент, то молодые и перспективные кадры сами поступят в вашу дверь».

Подготовил
Альгирдас РУЙБИС
Фото ИКАР

Август нон-стоп

Выставка «АгроКавказ»

В начале февраля «Август» принял участие в выставке «АгроКавказ», которая прошла в Минеральных Водах.

В рамках мероприятия прошли встречи с представителями Минсельхоза Карачаево-Черкесии и других субъектов СКФО. Первый замминистра сельского хозяйства Дагестана Шарип Шарипов, посетив стенд компании, на котором гостей встречали специалисты ставропольского представительства и «АгроЛаборатории-Ставрополь», отметил высокий интерес земледельцев республики к «августовским» препаратам. Много вопросов о продукции «Августа» за-

давали преподаватели и студенты местных аграрных ВУЗов.

Комментирует менеджер-технолог представительства **Владислав Панченко**: «На выставке мы подробно консультировали посетителей стенда по системам защиты различных культур и рассказывали о тонкостях применения препаратов. Нам было что предложить гостям. Например, новый инсектицид Стилет для борьбы с чешуекрылыми на подсолнечнике, кукурузе и сое. А чтобы побороть часто встречающиеся в посевах кукурузы на Ставрополье многолетние злаковые сорняки свинорой пальчатый и гумай, мы рекомендовали гербицид Фултайм».

Михаил Супруненко, руководитель новой «АгроЛаборатории-Ставрополь», рассказал о том, что она оснащена самым современным российским и зарубежным диагностическим оборудованием, которое позволяет проводить широкий комплекс анализов почвы, растительных образцов, фитозэкспертизу семян, анализ воды и рабочих растворов, а в конечном счете – помогать принимать точные решения и достигать планируемого урожая. На стенде специалисты лаборатории представили образцы бактериальных и грибных возбудителей болезней лука, переданного на фитозэкспертизу клиентами лаборатории.



На стенде «Августа»

Семинары «Августа»



Участники семинара в Нижегородской области

НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ

В январе в с. Морозовка Нижегородской области кстовское представительство «Августа» организовало семинар, посвященный защите картофеля. В нем приняли участие специалисты и руководители аграрных предприятий Нижегородской, Костромской, Владимирской, Самарской областей и Чувашии.

Мероприятие открыли ведущий менеджер группы по Волжско-Уральскому региону **Андрей Шуркин** и глава представительства **Николай Самойлов**. Начальник отдела развития продуктов **Дмитрий Белов** представил основные схемы защиты картофеля с детальным обоснованием различных норм расхода препаратов. Специалист группы по кукурузе **Владимир Барков** сообщил об опыте применения ХСЗР в Тульской области, менеджер-технолог **Дмитрий Дергунов** – в Нижегородской, а менеджер по ключевым клиентам **Александр Рябцев** – в Самарской.

ТАТАРСТАН

На базе хозяйства «Август-Камское Устье» (Татарстан) в конце февраля «Август» провел обучающий семинар для специалистов Агропроекта компании.

Основной темой мероприятия стали принципы защиты подсолнечника и ярового рапса от вредных объектов. Особенно интересовали земледельцев тонкости борьбы с вредителями рапса: ка-

пустной молью и рапсовым цветоедом, а также выбор оптимальной фазы ярового рапса для применения регулятора роста Рэгни. Отдельное внимание организаторы уделили приготовлению баковых смесей пестицидов.

На семинаре также были представлены новые гибриды **подсолнечника**, о них рассказали представители компании-оригинатора – «Syngenta».

ЧЕЛЯБИНСК

В обучающем семинаре в Челябинске, прошедшем в конце января, приняли участие более 50 руководителей хозяйств и агрономов региона.

С обзором состояния дел в агросекторе и планами на предстоящий сезон выступил первый заместитель министра сельского хозяйства Челябинской области **Александр Завалишин**. Прогноз фитосанитарного состояния посевов в 2022 году представила сотрудник «Россельхозцентра» **Ксения Ванина**.

«Августовцы» уделили особое внимание новым и хорошо зарекомендовавшим себя препаратам компании. Ведущий специалист по технологическому сопровождению отдела продаж **Юрий Усачев** представил схемы защиты зерновых культур, специалист отдела развития продуктов **Ринат Баторшин** – льна масличного и подсолнечника. Результатами применения ХСЗР «Августа» поделилась ведущий агроном ООО «Чебаркульская птица» **Лидия Пуалаккайнан**. Также со-

бравшиеся вместе со специалистом по инновациям отдела научных исследований и инновационных технологий «Чебаркульской птицы» **Ларисой Уфимцевой** обсудили итоги практического применения гумата калия.

ОРЕЛ

Здесь в начале февраля прошел обучающий семинар для партнеров «Августа», на котором встретились более 30 агрономов и руководителей хозяйств региона.

На мероприятии выступили сотрудники нескольких представительств компании, специалисты «АгроЛаборатории-Ливны» и приглашенные гости. В первый день о продуктовых новинках к сезону-2022 и линейке адъювантов рассказал

ведущий специалист «Августа» по продвижению продуктов в ЦЧР **Владимир Пешехонов**. Менеджер-технолог саранского представительства **Андрей Савельев** изложил способы защиты зерновых культур и льна масличного и их особенности, связанные с биологией вредных объектов.

Системы защиты сои и гороха «августовскими» препаратами представили менеджер-технолог курского представительства **Евгений Солодухин**, кукурузы и подсолнечника – его коллега **Наталья Зайцева**, рапса – менеджер-технолог тульского представительства **Алексей Шуляк**.

Руководитель агролаборатории в Ливнах **Татьяна Анисимова** рассказала о возможностях лаборатории: фитозэкспертизе семян, исследованиях растений и почв. «Такие встречи важны, так как мы напрямую обсуждаем с партнерами условия выгодных и нетрудоемких взаимодействий с нашей лабораторией, отвечаем на их вопросы. Несколько новых хозяйств уже предоставили десяток средних проб семян в основном зернобобовых культур – гороха, сои и люпина белого для заблаговременной фитозэкспертизы», – прокомментировала Т. Анисимова.

На второй день обучения менеджер по ключевым клиентам «Августа» в ЦЧР и Поволжье **Максим Селезнев** рассказал о правилах опрыскивания и составления баковых смесей. Также выступили сотрудники компании «Amazon»: **Алексей Калашников** – с докладом «Десять аспектов современного опрыскивания» и **Виктор Егоров**, который представил новую технику.

СТАВРОПОЛЬЕ

В рамках «Школы агронома», которая ежегодно проходит в Ставропольском крае перед началом полевых работ, «Август» провел обучающие семинары для агрономических служб партнеров компании.

На открытии «Школы» выступил глава представительства «Августа» в Ставрополе **Ануар Шебзухов**. Он ознакомил присутствующих с текущей ситуацией на рынке ХСЗР и представил новую «АгроЛабораторию-Ставрополь», созданную для помощи земледельцам.

Агроном лаборатории **Анна Демидова** сделала доклад об основных болезнях и вредителях озимых зерновых, а ведущий технолог **Игорь Гридин** поделился своим богатым опытом получения высоких урожаев озимой пшеницы. Он акцентировал внимание аграриев на сроках применения и критериях выбора средств защиты культуры в зависимости от фаз роста и этапов органогенеза озимой пшеницы.

Технолог **Владислав Панченко** представил новые высокоэффективные инсектициды компании «Август» Стилет и Скарабей, которые эффективны против чешуекрылых вредителей – ежегодной угрозы для пропашных культур. Он продемонстрировал результаты опытов применения этих препаратов на кукурузе и подсолнечнике.

О производственных опытах с гербицидом Фултайм – новинкой для защиты кукурузы – доложил технолог **Мухтар Мхце**, а менеджер по продажам **Виталий Белосусов** проинформировал о системах выращивания подсолнечника и новом гербициде Одиссей, предназначенном для защиты сои и гибридов подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам.

Не менее актуальной для слушателей стала тема применения «августовских» адъювантов Адыо, Аллор, Галоп и Полифем. Об этом рассказала менеджер по демонстрационным испытаниям **Софья Енина**. Она акцентировала внимание на важности качества рабочего раствора, нивелировать кислотность и жесткость которого помогает кондиционер воды Сойлент, а устранить пенообразование – пеногаситель Пегасит.

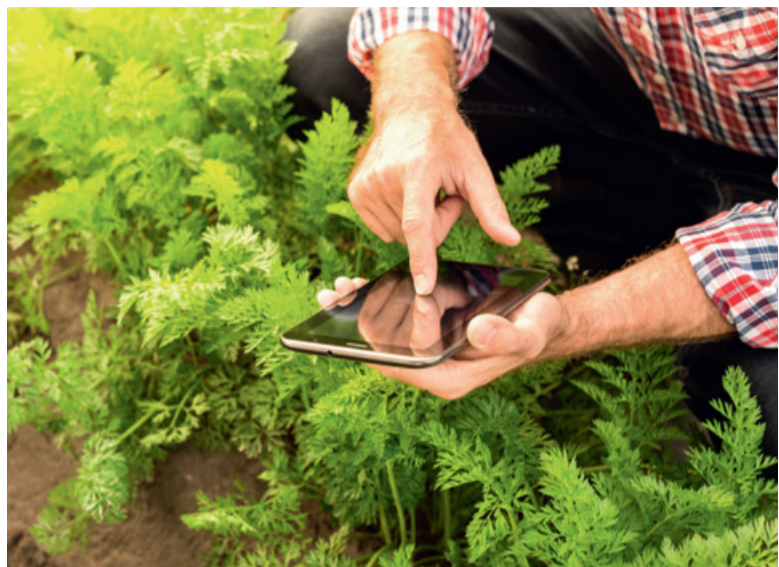
Подготовили
Александра ЕМЕЛЬЯНОВА,
Елена ПОПЛЕВА
и Альгирдас РУЙБИС
Фото из архива «Августа»



На «Школе агронома» выступает С. Енина

Анализируем

«Цифра» на поле: «Greenvizor»



Система дистанционного агросопровождения интенсивных проектов «Greenvizor» от компании «АгроАнализ» (г. Каховка, Украина) в отличие от многих других цифровых платформ для сельского хозяйства не ограничивается фиксацией информации. Для каждой ситуации она предлагает четкий план действий и помогает следить за его выполнением. Генеральный директор «АгроАнализа» Вадим ДУДКА – о системе и ее возможностях.

ЦЕНА РЕШЕНИЙ НА ПОЛЕ

Наша компания занимается агрономическим сопровождением интенсивных проектов в растениеводстве уже 17 лет. За эти годы сделано немало, бизнес расширился на 11 стран, включая и так называемое «дальнее зарубежье» – мы уже работаем с клиентами в Монголии и Южной Америке. Освоены технологии промышленного производства многих новых перспективных культур, таких как арахис и батат, массово внедрено в практику выращивание на подземных системах капельного полива не только плодовых и овощных, но и зерновых и технических культур. Но самыми важными этапами развития своего бизнеса мы считаем разработку и внедрение в хозяйствах клиентов надежных и эффективных систем принятия агрономических решений – того, что составляет суть работы любого агронома. И чем выше уровень интенсивности производства (современнее сорта и гибриды, мощнее и «умнее» техника, шире применение систем полива, удобрений, пестицидов), тем больше поднимается потенциал урожайности поля, но при этом столь же стремительно растет и сложность принятия верных агрономических решений, и не менее существенно возрастает цена ошибки.

Нельзя сказать, что наука и бизнес ничего не предлагали в связи с этой проблемой. Уже много лет существуют и активно используются нами и нашими клиентами множество различных отдельных сервисов агросопровождения, позволяющих удаленно контролировать ситуацию на поле. Речь идет об анализе NDVI-снимков, данных цифровых метеостанций и различных датчиков: влажности почвы, контроля еС и рН поливной воды, биометрических показателей растений и прочих.

Вот только легче работать со всем этим арсеналом не стало. Нет, конечно же, каждый из этих инструментов нам категорически необходим: все они позволяют получать больше важных данных, без которых сложно не ошибиться. Но беда в том, что их поток становится настолько большим, что специалисту просто не хватает рабочего дня, чтобы систематически и своевременно

в нем разобраться, правильно оценить и применить.

Что уж говорить об агрономе, перед которым ежедневно стоит большое количество текущих задач – проконтролировать своевременность выхода техники на поле, проверить качество работ, решить массу текущих проблем и устранить сбои, доложить необходимую информацию руководству и специалистам смежных специальностей... Как же в придачу ко всем этим делам ему втиснуть в рамки даже самого длинного летнего дня еще и многочасовой просмотр десятка приложений в смартфоне с листанием многостраничных графиков, диаграмм, прогнозов, отчетов и прочего бесконечного цифрового потока? Получается, что никак.

Именно поэтому наши неоднократные попытки проверить статистику посещения агрономами-практиками страничек подобных приложений приводили к сокрушительному результату. В лучшем случае работу с такими системами поручают отдельному менеджеру, который собирает отчеты от специалистов и загружает их в приложение, а анализ и обработку данных периодически проводит либо руководитель хозяйства, либо привлеченный консультант. Вот так и вышло, что арсенал весьма полезных и потенциально эффективных инструментов очень широк, а в реальной практике агрономии системно их почти никто не использует. Потому что они не облегчают агроному работу, а наоборот – усложняют ее.

Мы не смирились с этой ситуацией и решили найти тех, кто сможет разработать принципиально иное решение – создаст систему, выполняющую функцию идеального помощника агронома. Который не просто завалит нас потоком данных, а грамотно их обрабатывает и предоставит четкий доклад по существу вопроса, проанализирует ситуацию на каждом поле и по каждой проблеме, а в итоге – предложит конкретное решение, причем обоснованное и компетентное.

Непростая задача, не правда ли? К счастью, мы не были одиноки в поисках. С первого дня работы у нашей компании есть настоящие

друзья и соратники – фирма «Август». И много лет у нас существует хорошая традиция – все инновации, которые кому-то из нас предлагаются, мы обсуждаем совместно на общем совещании, тщательно и пристрастно разбирая и взвешивая все плюсы и минусы. И если предложение действительно интересно, нередко совместными усилиями работаем над его внедрением в агрономическую практику. Так вышло и на этот раз.

Именно на одном из таких совещаний полтора года назад мы познакомились с разработкой американской компании «6-th grain», которая на тот момент первой среди других вплотную подобралась к решению задачи создания полноценной системы агрономического сопровождения поля – реального помощника агронома, облегчающего его работу и предлагающего конкретные технологические решения, а не просто массивы данных для рассмотрения. И не так важно, что на момент презентации система еще не была готова к использованию, главное – ее создатели поставили перед собой правильные задачи, верно определили стратегию продукта. Чтобы он заработал, нужно было соединить возможности разработанной платформы с нашими наработками и модулями, применявшимися нами ранее. Это было сделано, и к началу прошлого сезона на рынок вышел принципиально новый продукт – система дистанционного агросопровождения интенсивных проектов «Greenvizor».

ЧТО ДЕЛАЕТ «GREENVIZOR»

Ключевое отличие этой системы от всех присутствующих на рынке продуктов: с ее помощью можно полностью контролировать все элементы технологии выращивания, в том числе даже для самых агрономически сложных культур (зерновых, технических, овощных, ягодных – пока только без садов и виноградников).

Из чего складывается технология выращивания? Это выбор сорта, сроков и схем посадки, обработка почвы, организация минерального питания, интегрированная система защиты растений, управление поливом, организация ручных и механизированных работ по уходу за культурой.

Что из этого контролирует система «Greenvizor»? Все без исключения! Потому что только системный контроль и учет всех аспектов технологии позволяет принимать правильные решения. Если агроном по защите растений не в курсе, когда гидротехник планирует проводить очередной полив дождеванием, то рискует принять неверное решение, и поле будет опрыснуто перед самым поливом, препарат смывает с листа, а эффективность его резко упадет.

Если ваша метеостанция по анализу погодных данных рассчитала прогноз «красного уровня опасности» поражения картофеля фитофторозом, то это вовсе не означает, что надо бежать и начинать опрыскивание. Потому что метеостанция просто не в курсе, насколько устойчив к фитофторе ваш сорт, она понятия не имеет, когда и каким препаратом проводилась предыдущая химобработка

и насколько благоприятным было «окно опрыскивания» в момент ее проведения. Станция не ознакомилась и с результатами последнего обследования вашего поля, не читала заключений фитопатологического анализа (в котором, вполне возможно, была обнаружена вовсе и не фитофтора).

Все это, конечно же, может знать агроном. Но зачем заставлять его ежедневно листать много страниц поступающих данных? То же самое можно поручить компьютерной программе. Если ее правильно обучить, то она это будет делать гораздо оперативнее и безошибочнее человека. Именно так мы и сделали.

Модуль расчета прогнозов болезней и вредителей для системы «Greenvizor» был создан компанией «Агрософт», и фактически это был обычный перевод на языки программирования всех тех протоколов и стандартов работы, которые десятки лет применялись агрономами нашей компании для принятия технологических решений на сопровождаемых нами полях.

Возьмите самого умного опытного практикующего агронома, который славится своим умением принимать верные решения, и приобретите разработку – как это у него получается? При тщательном разборе выяснится, что никакой магии тут нет. Просто специалист тщательно изучает ситуацию, анализирует все исходные данные и благодаря своим знаниям и опыту подбирает на их основе верные алгоритмы принятия решений. И что из этого не умеет делать компьютер?

Все умеет! По крайней мере, серверы «Агрософта» такие вещи уже выполняют, причем их умение прошло солидную «обкатку» и проверено на полях наших клиентов агросопровождения в минувшем сезоне.

АНАЛИЗ ДАННЫХ

В программу «Greenvizor» входит сложная система анализа большого потока данных, которые мы условно разделили на три большие группы: **1 – инструментальные данные, 2 – базовые данные и 3 – оперативная информация.** Принцип ее работы изображен на схеме обработки информации.

Коротко поясню суть каждого из них.

Инструментальные данные: все, что система может собирать в автоматическом режиме с различных датчиков. С цифровых метеостанций (которые наконец-то из дорогих игрушек начали превращаться в реально необходимые для принятия решений приборы), с датчиков, измеряющих все возможные параметры почвы, воды для полива и опрыскивания, а также самого растения (как, например, умеют это делать датчики динамики роста плода, стебля, температуры листа и активности фотосинтеза). К этой же группе данных относятся спутниковые NDVI-снимки, с которыми знакомо уже огромное количество людей, но эффективно используют их на практике немногие.

Базовые данные: то, что вводит каждый пользователь в начале проекта. Это культура и сорт, срок посева, норма высева, всхожесть семян, характеристики системы полива, результаты анали-

за почвы, арсенал препаратов для защиты растений и план применения минеральных удобрений, рассчитанный по результатам анализов, технологическая карта со сроками проведения работ, составом агрегатов и прочее. Зачем вводится эта информация? Совсем не для того, чтобы все было «наглядно и красиво». «Greenvizor» – программа не для экономистов и бухгалтеров и не для демонстраций на Дне поля. Она нужна для агронома, и все, что в нее вводится, имеет значение для принятия агрономических решений.

Возьмем простой пример: погодные условия создали на полях реальную опасность развития фузариоза. И множество иных источников данных подтверждают высокий риск поражения нашей культуры. Означает ли это, что нужно немедленно заправлять баки пестицидами и приступать к опрыскиванию?

Нет, конечно. Вот тут-то самое время заглянуть в раздел «базовые данные» и проверить в том числе и степень устойчивости сорта к заболеванию. Селекция не стоит на месте, и выведение устойчивых сортов и гибридов для ряда культур уже достигло уровня, когда агрономы могут со спокойной душой не думать о проведении химобработки – даже если по всей округе опрыскивания идут на десятках полей. Есть сорта лука, абсолютно устойчивые к фузариозу, сорта капусты, абсолютно не повреждаемые трипсом, и даже такие весьма восприимчивые к фузариозу культуры, как дыня и арбуз могут быть абсолютно устойчивы к нему, если выращиваются на подвое. И обработка на этом поле будет не нужна, сколько бы бурно ни развивалось заболевание в регионе.

Оперативная информация. Это как раз то, что любые наши расчеты и прогнозы «в целом» и «наиболее вероятно» превращает в точную и конкретную оценку ситуации «здесь и сейчас». Агроном осмотрел поле, обнаружил очаги с той или иной проблемой – немедленно занес информацию в приложение, и она будет учтена при расчете прогноза. Он отобрал образцы растений и отправил в лабораторию «АгроАнализа» – и вы можете быть уверены, что «Greenvizor» узнает результаты, так как серверы «АгроАнализа» и «Greenvizor» обмениваются всеми данными непрерывно и автоматически.

И даже если вы не взяли вовремя образец со своего поля, но десяток ваших соседей не забыли этого сделать, «Greenvizor» позаботится и о вас. Как только начнут поступать данные о том, что лабораторный анализ выявляет то или иное заболевание в вашем регионе – программа напомнит вам о необходимости пойти, осмотреть растения, отобрать и отправить в лабораторию образцы. Сеть постов феромонного контроля и участки индикаторных культур, на которых проводят регулярные обследования и замеры специалисты-фитопатологи, энтомологи и бактериологи, выдают информацию, которая объединяется и стекается на сервер, где проводится расчет прогноза.

Но есть и еще один важнейший вид таких оперативных данных – информация о проведенных вами ранее обработках. Что толку в приложении к модной метеостанции, которое высвечивает всем картофелеводам региона «красный» уровень опасности по фитофторе? Ну не бывает так, чтобы у всех

фермеров, пусть даже работающих по соседству, этот уровень был одинаково «красным»! Один фермер только позавчера опрыснул картофель – его незачем пугать такими сигналами. Второй обработал хоть и неделю назад, но препарат использовал самый надежный и опрыскивание провел в идеальное время, что гарантирует ему максимально долгий период защитного действия. У третьего орошение капельное, подземное, и лист остается сухим круглые сутки, а у четвертого полив дождеванием, и картофель постоянно стоит с мокрым листом. Неужто у них действительно одинаковый риск фитофтороза?

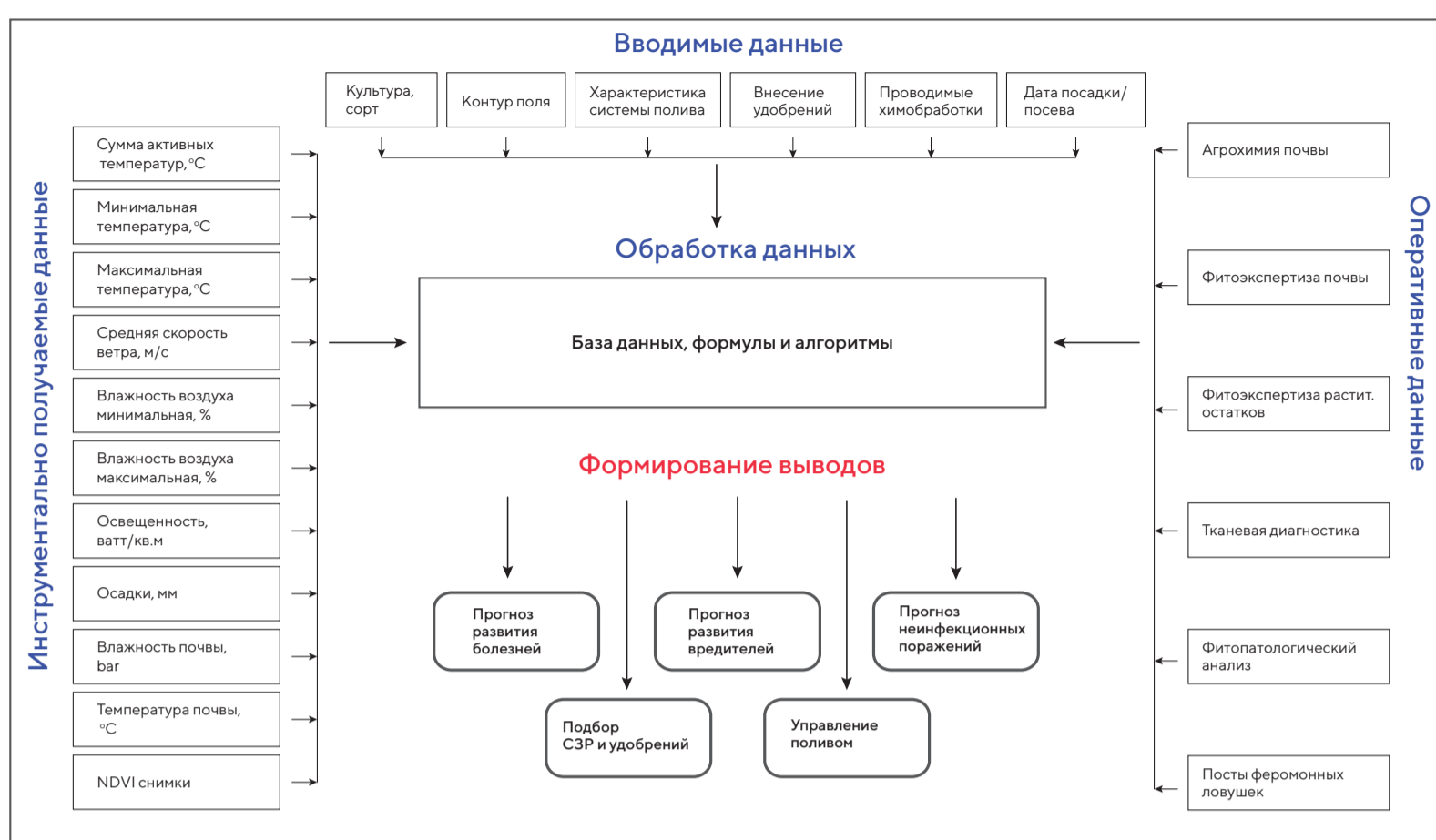
«Greenvizor» вам такого не покажет. Эта система умеет учитывать все происходящее на вашем поле, не упуская ни одной важной детали. И потому она и берется за то, чтобы не просто пугать вас «сигналами опасности», а предлагать конкретные решения – когда и чем проводить химобработку, а когда не спешить выливать лишнее во вред и экономике, и экологии.

Ключевая особенность «Greenvizor» состоит в том, что, рассчитав уровень угрозы, система сама находит и конкретное решение проблемы – препарат, баковую смесь, предлагает норму расхода воды и оптимальное временное «окно» для проведения данной обработки.

ИНТЕРАКТИВНЫЙ РЕЖИМ

Система не только пропишет, чем и когда нужно провести химобработку, но еще и проверит – а когда на самом деле она была проведена и насколько качественно? Это крайне важно для того, чтобы верно оценить период защитного действия препарата и строить систему защиты дальше. Ведь на овощных и ягодных культурах за сезон проводится и по 10, и по 14 опрыскиваний и, если мы хотим получить высокий и качественный урожай, то ошибиться нельзя ни в одном из них.

Но как «Greenvizor» узнает обо всем этом? Он «спросит» это у датчиков своей периферии. Система напрямую общается с GPS-трекерами, установленными на тракторах, опрыскивателях, культиваторах, разбрасывателях удобрений и прочей навесной технике. Эти простые гаджеты стоят совсем недорого, но правильно обработанная информация, снимаемая с них, позволяет системе дать пользователю краткие и точные доклады: «на поле № 2 опрыскивание завершено полностью в период с 14:00 до 15:30, что совпало с оптимальным «окном примене-



ния», расход рабочей жидкости составил 250 л/га» или «на поле № 3 при внесении удобрений остался не подкормленным участок в 3,5 га с северной стороны».

А еще есть большое семейство датчиков, с которыми «Greenvizor» умеет общаться в автоматическом режиме, обрабатывая все данные и превращая их в ясные и понятные решения-рекомендации. Датчики влажности почвы помогут системе точно определить время, когда необходимо провести полив, и рассчитать поливную норму. Датчики контроля движения поливальной машины проверят качество полива и количество вылитой воды, датчики еС и рН поливной воды уточнят, была ли вместе с поливом проведена подкормка (фертигация), каким удобрением и с какой нормой расхода. И система сама светит это с внесенным в нее планом применения удобрений, после чего выдаст пользователю лаконичный и четкий доклад – все ли идет в соответствии с планом, или есть какие-то проблемы, требующие оперативного решения.

Вы уже используете определенные приборы или датчики контроля ситуации на полях? Очень хорошо. Если эти системы имеют API (протоколы взаимодействия с другими программами), то все они могут быть подключены к «Greenvizor», и вам не придется в течение дня переключаться между разными при-

ложениями, заглядывая то в одно, то в другое, рискуя окончательно запутаться в данных и не извлечь из них никакой практической пользы. Система сделает все за вас: не только скачает информацию с прочих гаджетов, но и обработает ее, учтет во всех алгоритмах принятия решений и выдаст все тот же краткий, четкий и конкретный доклад – где что происходит и что предлагается предпринять по каждому участку.

Уже сегодня нами в испытание запущен новый комплект датчиков – например датчики контроля глубины обработки почвы с формированием цифровых карт качества вспашки, культивации, дискования, укладки капельной трубки и прочее; с оценкой производительности труда тракториста, эффективности использования рабочего времени; выявлением «огрехов», двойных перекрытий, нарушений агротехнических требований по глубине.

Удобно? Полезно? Эффективно? На мой взгляд – несомненно так! И именно такие решения и необходимы фермеру, агроному, управленцу в агробизнесе. На всякий случай напомним: я рассказываю не о перспективах и не о задачах разработки подобных систем, а о реально существующем, работающем и проверенном на многих полях, культурах и регионах приложении, которое каждый может начать использовать в любой момент.

ПЛАНИРОВАНИЕ

Задачи агронома или фермера не ограничиваются только решением проблем текущего дня. Для стабильной и четкой организации работ не менее важно и планирование. Как стратегическое (расчет планов работ на весь сезон), так и оперативное – составление планов работы на неделю как по каждому полю или отделению, так и по хозяйству в целом, как по категориям работ, так и по каждой отдельной культуре.

«Greenvizor» умеет делать и это. Вернее, основную часть такой работы выполняют специалисты хозяйства или консалтинговой компании (агрономы, агрохимики, защитники, инженеры-механики и экономисты). Но когда вся эта команда профессионалов все тщательно

спланировала и рассчитала, результат загружается в систему, и она автоматически контролирует процессы выполнения работ, анализирует, где что не успели сделать в срок, выделяя такие процессы в регулярном докладе пользователю, ничего при этом не забывая и ни в чем не ошибаясь.

Такие доклады по желанию агронома могут включать в себя и план работ на неделю, и отчет о пропущенных сроках отдельных операций, и коррекцию сроков проведения работ с учетом погоды, и данные для формирования заявки на воду на ближайшую неделю (точно рассчитанные по погодному прогнозу и динамике развития культуры, измеряемой NDVI-съемками спутниковых систем).

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

Любой функционал, который ранее был доступен пользователю, но редко кем использовался в реальности, теперь начинает работать. Приведу простой пример. Мы работаем с анализом индексов NDVI уже много лет. И многократно использовали эти данные для обнаружения зон неравномерности полива. Например, появление характерных «зубчиков» светлых зон на концах поливных блоков недвусмысленно сигналили о том, что промывка системы капельного полива не делалась очень давно и капельницы начали засоряться, пропуская намного меньше воды, и, если срочно не исправить ситуацию, – получим серьезный недобор урожая.

Много раз мы эти проблемы обнаруживали. Но чаще получалось, что не доглядели. Потому что первый шаг в автоматизации этой задачи был сделан (спутник старательно и регулярно фотографирует каждый уголок нашего поля и выкладывает эти снимки), а второй шаг – обработка и анализ данных – оставался «ручным». И все зависело от добросовестности и зоркого глаза человека, оператора, который целый день должен листать все снимки, пытаться заметить эти самые «зубчики» или иные подозрительные пятна, и сделать правильный вывод. Надо ли мне вам рассказывать, насколько надежно работают системы, опирающиеся на тот са-

мый «человеческий фактор», который так часто поминают при обсуждении болезненного провала очередного проекта... Думаю, эта моя боль хорошо знакома каждому руководителю и специалисту. А значит, пора от этих наблевших проблем избавляться!

Конечно, не обязательно лучшим решением для вас должен быть именно «Greenvizor». Это может быть любая из систем удаленного цифрового контроля состояния полей, которая будет иметь весь тот функционал, который я описал выше. И если сегодня вы работаете с каким-либо цифровым решением, которое выдает вам длинные потоки данных, таблиц, графиков и диаграмм, но требует от вас многочасового блуждания по этим потокам и только усложняет вашу работу вместо того, чтобы помогать, – объясните это разработчикам. Спрос определяет предложение.

До тех пор, пока вы будете вежливо-равнодушно говорить им: «спасибо, интересная система» вместо того, чтобы прямо и открыто пояснить этим далеким от поля и агрономической практики парням – «Нам этого недостаточно! Ваша система должна делать еще и вот то, причем определенным образом!» – до тех пор они и не пошевелятся. Только обратная связь со стороны клиента, только открытый и честный анализ и обсуждение всех плюсов и минусов заставляют разработчика и производителя продукта дорабатывать его, развивать и превращать в максимально пригодный для пользователя.

А это, в свою очередь, двигает всю отрасль вперед, поднимает уровень технологичности, контролируемости, управляемости производством, позволяет повысить качество и эффективность каждой подкормки, химобработки, полива, помогает разумно расходовать ресурсы и повышать урожайность и качество продукции.

Требуйте большего от каждого из разработчиков. И от нас тоже. Мы открыты к обсуждению, готовы к развитию и доработке нашей системы, и только вместе с вами мы можем сделать ее еще лучше.



Сеть датчиков влажности почвы ежеминутно отправляет в «Greenvizor» данные, обеспечивая не только контроль качества полива, но и уточнение расчета поливной нормы для следующего цикла орошения

Масляная дисперсия. Полное погружение

Препаративная форма средств защиты растений не менее важна, чем содержание в них активных ингредиентов. Ведь именно она обеспечивает технологичность пестицида, хорошую его прилипаемость к листьям, лучшее проникновение в растения и в целом – наиболее полную реализацию биологической эффективности препарата. В 2021 году специалисты научного центра «Августа» вывели на рынок два новых продукта в форме масляной дисперсии – Фултайм и Стилет. Об этой формуляции и важных особенностях работы с ней рассказывает начальник департамента разработки препаративных форм Лариса Степановна ЕЛИНЕВСКАЯ.



ЧТО ТАКОЕ МД?

Согласно определению ФАО, масляная дисперсия (МД), или по-английски «oil dispersion» (OD), – это препаративная форма, представляющая собой стабильную суспензию действующего вещества (д. в.) или группы веществ в органическом разбавителе. Она также может содержать непосредственно сами д. в., растворенные в органическом растворителе или разбавителе.

Сейчас основной производитель препаратов на основе МД – компания «Вауге». Причем именно она добилась внесения определения масляной дисперсии, как нового вида препаративных форм, во

все документы ФАО и запатентовала две технологии ее получения. Первая – под названием «ОТЕQ» предполагает использование в качестве носителей для МД растительных масел и системы сурфактантов для агрегативной стабильности суспензии без добавления каких-либо загустителей. По данной технологии компания производит известные в России продукты на основе тиаклоприда и ряда других д. в. По второй технологии – «ODesi» (Fluid Power) – минеральные масла применяются в качестве носителей, а минеральные добавки в качестве загустителей. По этой технологии, в частности, фирмой «Вауге» разработаны препа-

раты на основе йодосульфуронметила.

Существовали ли МД до этого? Конечно, да! И вы знаете несколько препаратов на их основе. Например, это гербициды, содержащие никосульфурон, разных фирм, в том числе и наш Дублон в форме суспензионного концентрата, а также некоторые другие. Только после одобрения международными организациями и определения статуса нового вида препаративной формы обозначение МД появилось и для ряда препаратов на основе никосульфурона. Фактически «Вауге» выделил эту формуляцию из общего вида суспензионных концентратов.

Сегодня продажи препаратов в форме МД не превышают 5 % от общего объема реализации пестицидов в мире (из них 7 % – гербициды, примерно 3 % – инсектициды и около 1,5 % – фунгициды). Появляются и масляные дисперсии для протравливания (MF – по международной классификации), но для препаратов этой группы чрезвычайно важно отсутствие фитотоксичности, характерной для многих масел. Разработать такой продукт довольно сложно, его нужно всесторонне исследовать, чтобы он не снижал всхожесть семян.

ПРЕИМУЩЕСТВА

За счет того, что МД не содержит воду и гидрофильные компоненты, с ее помощью удалось рецептурировать в жидкой форме те действующие вещества, которые до этого в таком виде выпустить не удавалось (гидролитически нестабильные). Речь прежде всего о д. в. из класса сульфонилмочевин, а также препаратах на основе манкоцеба, ципродинила, ряде биопестицидов и многих других веществах.

За счет наличия масла (любого – синтетического или натурального) масляные дисперсии не образуют или образуют очень малую долю мелких капель при опрыскивании. Следовательно, в сравнении с другими препаративными формами вероятность сноса рабочего раствора уменьшается в разы.

При приготовлении рабочих жидкостей МД образуют суспензии со среднемедианным размером частиц не более 2 мкм. То есть это мелкодисперсные частицы, которые обеспечивают хорошее покрытие листа. Усиливает эффект то, что за счет наличия масла в рецептуре рабочие жидкости на основе МД обладают повышенной прилипаемостью и хорошей растекаемостью на листовых пластинках. Добавление комплекса сурфактантов в МД обеспечивает повышенную дождеустойкость препаратов.

При прочих равных условиях МД обеспечивают более полную реализацию потенциала д. в. за счет их лучшей проникаемости через кутикулярные воска. Этот принцип особенно хорошо срабатывает для активных ингредиентов, которые проникают по липофильному механизму (д. в. с низкой растворимостью в воде). Для д. в., проникающих по гидрофильному механизму, форма МД имеет не только маркетинговое значение, но и позволяет получить жидкую препаративную форму на основе д. в., гидролизующихся в водных суспензионных концентратах.

ОСОБЕННОСТИ

Любая, даже на первый взгляд совершенная препаративная форма, естественно, имеет и особенности, требующие внимания. Важно, что они официально сформулированы в документах ФАО и отражены в рекомендациях по применению МД любых производителей.

При использовании масляные дисперсии требуют обязательного разбавления водой. Остановлюсь на этом моменте. Часто у нас спрашивают, можно ли применять Фултайм или Стилет с минимальным количеством воды. Приве-

ду пример: у «Августа» есть препарат на основе дифлубензурина в форме масляной дисперсии для ультрамалообъемного опрыскивания (УМО), он зарегистрирован в Узбекистане против саранчи. Вот его разводить водой не нужно, он специально сделан для УМО, что отражено в названии его формуляции. Обычные масляные дисперсии **разбавлять водой нужно обязательно**.

Так как МД представляет собой метастабильную препаративную форму (как и суспензионные концентраты и суспензионные эмульсии), то обязательным условием ее применения является предварительное тщательное перемешивание препарата в упаковке.

При выливании препарата в виде МД в бак увеличивается количество остатка в канистре за счет вязкости препарата и его прилипаемости, которая для нас так важна. По документам ФАО, именно для МД прописано максимальное количество остатка в канистре при выливании. Очень важно при смывании остатков препаратов на основе масляной дисперсии из канистры добавлять в нее не менее 3-4 л на 10-литровую канистру воды и очень тщательно перемешивать. Тогда, даже если начнет образовываться обратная эмульсия, она быстро перейдет в эмульсию прямую и нормально смывается.

Для МД существует довольно много ограничений для процесса приготовления рабочего раствора как препарата отдельно, так и в баковых смесях. Многие фирмы рекомендуют выливать препарат в виде МД непосредственно в бак опрыскивателя, минуя предбак. Если в качестве базового разбавителя в формуляции используется масло (натуральное или минеральное), то при смывании препарата из предбака (то есть при добавлении воды в МД) образуется густая обратная эмульсия, на вид напоминающая белки, взбитые с сахаром. Ее чрезвычайно трудно перевести в низковязкую прямую эмульсию.

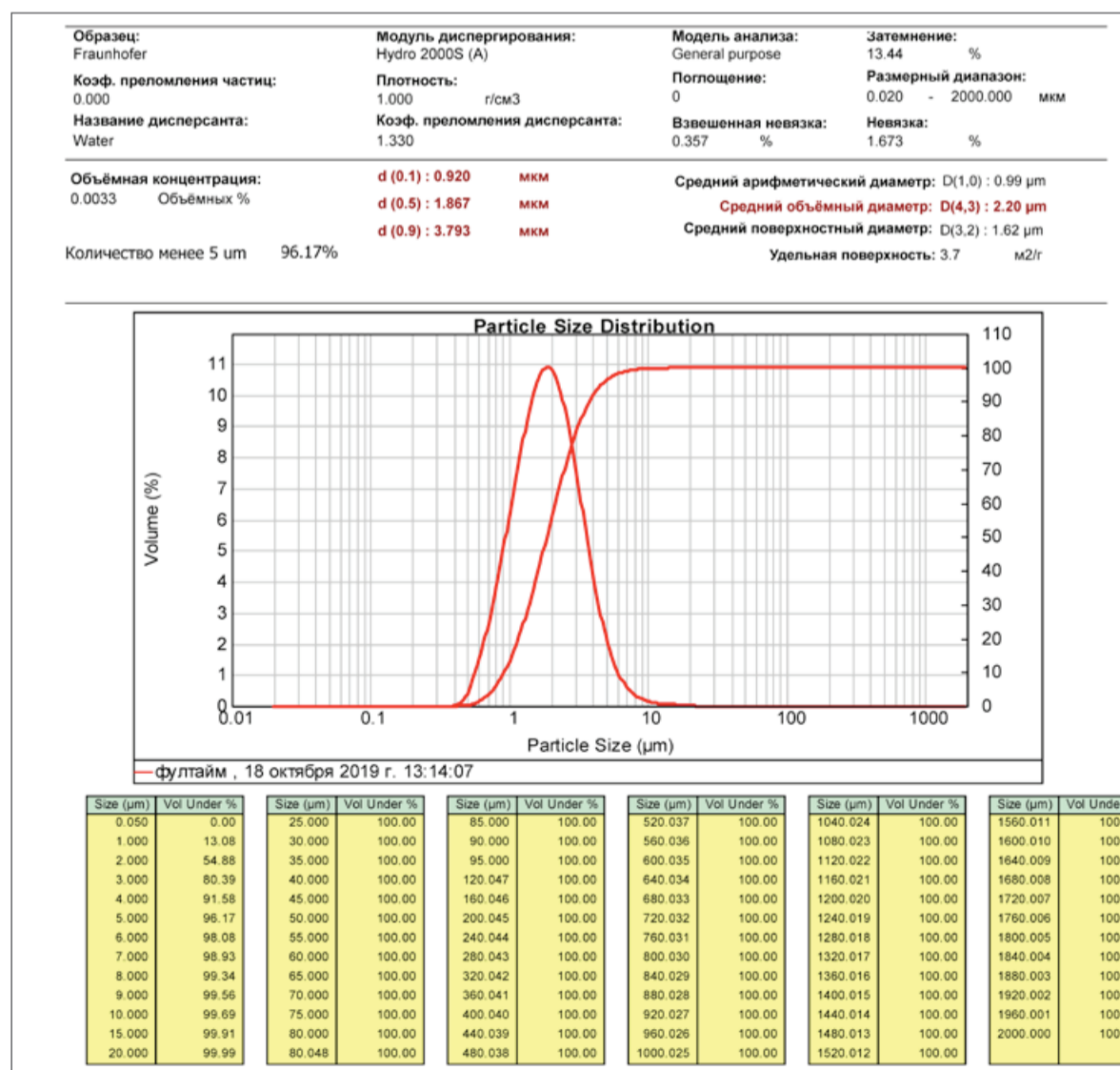
Однако в ряде МД в качестве разбавителя применены органические растворители. В этом случае рекомендации о введении препарата непосредственно в бак опрыскивателя отсутствуют.

Еще одна особенность МД – высокая себестоимость этой препаративной формы и ограничения по содержанию в ней д. в. Первое связано с тем, что комплекс сурфактантов, входящий в рецептуру, должен обеспечивать не только хороший размол и диспергируемость твердых компонентов, но и хорошо эмульгировать масляный носитель в воде. Это требует использование большого набора специальных сурфактантов и применение в рецептуре их увеличенных количеств, что, без сомнения, удорожает продукт. Например, в Дублоне на 40 г никосульфурона приходится более 200 г ПАВ.

ФУЛТАЙМ, МД

Фултайм (фото 1) – новый гербицид компании «Август», содержащий мезотрион, 75 г/л, никосульфурон, 37,5 г/л и пиклорам, 17,5 г/л. Препарат зарегистрирован на кукурузе в норме расхода

График дисперсности Фултайма



от 1 до 2 л/га, в зависимости от количества и видового состава однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков.

Ближайшие аналоги Фултайма не содержат пиклорам, его добавление – собственная разработка нашего научного центра. Поэтому смесь и соотношение д. в., входящих в Фултайм, запатентована «Августом» на территории РФ и в ряде других стран. В 2021 году – первом сезоне препарата на рынке – было реализовано более 40 т этого гербицида в России и по 30 т – в Беларуси и на Украине.

Фултайм представляет собой вязкую непрозрачную жидкость. Степень отслоения при хранении не превышает 8 - 10 %, однако предварительное перемешивание препарата в канистре обязательно.

Гербицид следует хранить при температуре от минус 5 до плюс 35 °С, замораживания он не выдерживает, как и многие другие МД. При хранении следует избегать прямых солнечных лучей, что обусловлено содержащимися в препарате д. в.

При приготовлении рабочей жидкости Фултайм образует мелкодисперсную суспензию. На графике дисперсности препарата можно увидеть, что 80 % частиц д. в. в нем не превышают размера 2 мкм.

Рабочий раствор Фултайма готовят непосредственно перед применением. Очень важно предварительно тщательно перемешать препарат в заводской таре. Бак опрыскивателя не менее чем на 50 % заполнить чистой водой, включить механизм перемешивания (эффектив-

ная циркуляция), добавить рассчитанное и отмеренное количество препарата. **Препарат вливать непосредственно в бак, не используя предбак!**

Что касается объема воды, то наша рекомендация – не уменьшать его ниже 100 л/га.

Воду для приготовления рабочей жидкости Фултайма следует подготовить кондиционером для воды Сойлент: мезотрион и пиклорам требуют подкисления воды, а никосульфурон его хорошо переносит.

Оптимально, если готовый рабочий раствор будет использован не позднее 2 ч после приготовления. Если у вас обеспечено активное перемешивание рабочей жидкости, то суспензия может со-

храниться и дольше. Перемешивание рабочего раствора необходимо продолжать и во время обработки для обеспечения однородности рабочей смеси.

Фултайм не рекомендуется использовать в баковых смесях с другими пестицидами и минеральными удобрениями. Ни в коем случае нельзя смешивать его с сульфатом аммония. То, что при этом происходит (буквально в течение 5 мин.), можно увидеть на фото 2. То же касается и других препаратов на основе МД от разных производителей.

СТИЛЕТ, МД

Стилет – инсектицид на основе индоксакарба, 100 г/л и абамектина, 40 г/л. По происхождению аба-

метин является биологическим инсектоакарицидом – естественным продуктом ферментации бактерий *Streptomyces avermitilis*, но по сути это токсичное вещество, при этом еще и летучее. Это и заставило нас рецептурировать его в форме масляной дисперсии, которая за счет наличия масла значительно снижает летучесть абамектина.

Индоксакарб представляет собой оптически-активный S-изомер. Это не смесь изомеров, что важно понимать, когда вам начинают предлагать что-то на основе некоего «обогащенного» индоксакарба, не стоит верить таким рассказам.

Индоксакарб обладает контактно-кишечным действием. Он не проявляет системную активность, однако для него характерно частичное трансламинарное действие, за счет чего осуществляется проникновение в мезофильные клетки внутрь листа, что важно для контроля сосущих и минирующих вредителей. Это д. в., как и абамектин, летучее, поэтому форма масляной дисперсии для него тоже прекрасно подходит.

Стилет представляет собой вязкую непрозрачную жидкость. Степень расслоения при хранении не превышает 5 %, однако предварительное перемешивание препарата в канистре обязательно.

Препарат, в отличие от Фултайма, хранится при температуре от минус 18 до плюс 35 °С. Не стоит замораживать его намеренно, но то, что Стилет выдерживает замораживание – факт. При хранении Стилета следует избегать прямых солнечных лучей, так как оба д. в. препарата, особенно абамек-

тин, могут пострадать от длительного воздействия инсоляции.

При приготовлении рабочей жидкости Стилет образует мелкодисперсную суспензию с малым размером частиц. **Препарат следует добавлять непосредственно в бак опрыскивателя**, в котором находится не менее 50 % воды, так как при смывании инсектицида из предбака образуется густая обратная эмульсия.

Не рекомендуется использовать Стилет в баковых смесях с минеральными удобрениями и микроудобрениями в виде хелатных комплексов, а также с сульфатом аммония. Однако препарат совместим с мочевиной в норме удобрения не более 10 кг/га.

Возможно применение Стилета в баковых смесях с фунгицидами Интрада, Колосаль Про, Балий или Приам. Эти смеси мы проверяли на установке в научном центре, проблем с ними не возникало.

Стилет также совместим с адьювантом Полифем. Однако при использовании определенного типа опрыскивающей техники совместное применение этих продуктов может вызвать значительное пенообразование, поэтому для такой смеси может понадобиться пеногаситель Пегасит.

Вывод здесь один: если помнить об особенностях применения препаратов в форме МД, то в результате их использования вы сможете максимально оценить их неоспоримые преимущества.

Записала **Ольга РУБЧИЦ**
Фото **А. Емельяновой**
и департамента разработки препаративных форм



1. Так выглядит Фултайм



2. Смесь препарата на основе МД с сульфатом аммония

Партнеры

Земледельцам Восточной Сибири



С. В. Брылев

Вот уже более 25 лет ООО «Фирма Красноярсксельхозхимснаб» обеспечивает Красноярский край химическими средствами защиты растений, минеральными удобрениями, а также семенами рапса.

Официальный дистрибьютор «Августа». Доля «августовских» препаратов в обороте «Красноярсксельхозхимснаба» сейчас составляет около 50 %. Ассортимент пестицидов предназначен для основных культур региона, главным образом зерновых, кукурузы и ярового рапса, которые занимают около 90 % всех площадей в крае. Клиенты предпри-

ятия – крупнейшие агрохолдинги (АО «Искра», АО «Солгон», ЗАО «Назаровское») и другие сельхозпроизводители региона.

Технологическое сопровождение. За последнее десятилетие конкуренция на местном рынке агрохимикатов многократно увеличилась. Несмотря на это, продажи и количество клиентов «Красноярсксель-

хозхимснаба» продолжают расти. Одна из причин успеха заключается в том, что «Август» предлагает не только качественные препараты, но и услуги по технологическому сопровождению возделывания сельскохозяйственных культур. Глава «августовского» представительства в Красноярске **Леонид Столяр** и менеджер-технолог **Александр Рябцев** плодотворно работают со многими хозяйствами региона. Консультационная помощь очень востребована: технологии усложняются, вредных объектов становится больше, и для решения возникающих вопросов аграрии привлекают опытных специалистов, которые выезжают на поля и помогают решать технологические вопросы, а вдобавок в любой момент готовы дать рекомендации в дистанционном режиме. Сейчас комплексная система защиты растений стала в Красноярском крае распространенной практикой – в большинстве хозяйств протравливают семена, а во время вегетации применяют пестициды всех групп и регуляторы роста.

Цифровые технологии. Специалисты Красноярского представительства «Августа» с недавних пор повысили уровень консультационной помощи – стали использовать цифровую платформу «SkyScout». В 2021 году ее успешно внедрили в технологии в крупных хозяйствах Красноярского края: АО «Искра», АО «Солгон», ООО «ОПХ Соля-

ское» и других. Цифровой сервис существенно повышает оперативность работы, позволяет оптимизировать время на осмотр полей и без промедления доводит результаты до специалистов хозяйства.

Препараты. Сейчас в обороте «Красноярсксельхозхимснаба» находится 62 наименования «августовских» продуктов. На территории края применяют как уже известные, проверенные временем, так и новые препараты. Многие новинки успели хорошо показать себя. Хочется отметить инсектофунгицидный системный протравитель семян зерновых культур Хет-Трик, предназначенный для борьбы с вредителями и болезнями. Для защиты посевов зерновых от однолетних и некоторых многолетних двудольных сорняков, в том числе трудноискоренимых, эффективен гербицид НордСтрим. Набирает популярность системный гербицид с почвенным действием против однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков в посевах кукурузы Фултайм, а также Балерина Форте – препарат с усиленным действием против однолетних и некоторых многолетних двудольных сорняков на зерновых культурах и кукурузе. Все больше сельхозпроизводителей выбирают для защиты зерновых и других культур от широкого спектра болезней двухкомпонентный фунгицид с озеленяющим эффектом – Балий.

Также стоит отметить хорошо зарекомендовавшую себя в Красноярском крае «августовскую» схему защиты ярового рапса для классических и устойчивых к имидазолинонам сортов и гибридов. А так как регион – один из лидеров по площадям посевов ярового рапса, то ХСЗР для защиты этой культуры составляют существенную долю продаж «Красноярсксельхозхимснаба». Среди самых востребованных препаратов этой группы можно назвать Табу Нео, Галион, Эсток, Квикстеп, Колосаль Про, Брейк, Борей Нео, а также комплект Парадокс + Грейдер + Адю, применяемые в рапсе, устойчивом к имидазолинонам. Препараты пользуются заслуженной популярностью – они эффективны и экономически выгодны.

Сергей БРЫЛЕВ,
генеральный директор
ООО «Фирма
Красноярсксельхозхимснаб»
Фото **А. Рябцева**

Контактная информация

Сергей Васильевич БРЫЛЕВ
Моб. тел.: (902) 965-95-49
Леонид Петрович СТОЛЯР
Моб. тел.: (902) 940-29-52
Александр Анатольевич РЯБЦЕВ
Моб. тел.: (902) 911-77-02

No-till

Нам бы еще земли...

Начиная с ноября 2021 года, в каждом номере нашей газеты есть материал о хозяйстве из Волгоградской области. У всех свои истории, технологии, результаты, но их объединяет главное – успешное развитие. В них трудятся талантливые люди, болеющие за свою землю. Сегодня это отец и сын НОВИКОВЫ из Котовского района – Александр Михайлович и директор ООО Агрофирма «Восход» Михаил Александрович.



Отец и сын Новиковы

ПОВОРОТЫ СУДЬБЫ

А. М. Новиков: В сельском хозяйстве мы с сыном оказались неожиданно даже для самих себя, хотя в 1981 году я окончил агрономический факультет Волгоградского сельхозинститута. По распределению недолго поработал в колхозе имени Кирова Ярославской области, но затем все круто изменилось. Мне предложили вернуться на родину, и после окончания заочного отделения института физкультуры я 14 лет возглавлял районный спорткомитет.

Затем была работа директором местного подразделения московской газовой компании «СГ-Транс», которое за 10 лет превратилось из убыточного в доходное. Ушел оттуда, когда предприятие начали рушить.

Оставшись не у дел, решил попробовать себя в профессии, которую получил в вузе. У нас в районе из-за распада колхозов и совхозов то время появилось много пустующих земель. Одному хозяйством было тяжело заниматься, и я обратился за помощью к сыну. Он после окончания РГУ нефти и газа имени И. М. Губкина с красным дипломом остался в Москве.

М. А. Новиков: Я тогда устроился в «Газпром». Кто не работал там, наверное, не поймет, что хорошего мало сидеть в офисе и заниматься, на мой взгляд, бесполезной работой – переключать бумажки. Поэтому я, не задумываясь, переехал семьей на родину.

А. М. Новиков: В 2008 году мы взяли из районного фонда перераспределения 1,5 тыс. га земли. В то время в районе ее было валом, заросшая, она была никому не нужна. Все, что я накопил за жизнь, мы быстро «проели» – начинали то с нуля. Пришлось ужаться до 500 га: их выкупили в собственность, а остальное вернули. И только когда внедрили прямой посев, увеличили площадь до 800 га, взяв землю в аренду на 49 лет, а в 2020 году арендовали у фермера еще 700 га на 10 лет. Сейчас у нас снова 1,5 тыс. га, и нам их не хватает. Нам бы еще земли, а ее всю разобрали, хотя бонитет почв здесь – 50 - 60 баллов, гумуса всего 1,8 %, кое-где до 2,2 %.

У нас никогда не было плугов, мы обрабатывали почву или дисковым БДТМ 4х4, или чизельным орудием ПЧН и культиватором. Для посева приобрели в Татарстане, в Муслимово, сеялку фирмы «Агромастер» со стрелчатыми лапами,

к ней трактор «Беларус-1221», они и сейчас еще на ходу.

ТЕХНИКА ДЛЯ «НУЛЯ»

М. А. Новиков: Я сразу же задумался о том, как избежать обработки почвы, чтобы на поле было минимум работы. Понятно, что дисковые лущильники «Väderstad» и сейчас нам недоступны, а 10 - 12 лет назад тем более. И тогда я предложил обрабатывать землю не орудиями, а гербицидом, а потом сеять напрямую.

Вместо стрелчатых лап установили на сеялку «Агромастер» анкерные рабочие органы, которые заказали на Алтае. С помощью этой переоборудованной сеялки мы перешли на No-till и начало этому положило знакомство с Ю. А. Перетяго из Зерноградского района Ростовской области. О том, что он получает по 100 ц/га зерновых, работая по технологии No-till, я узнал из интернета, а накануне Нового 2016 года мы встретились у него. Юрий Альбертович поддержал мою идею сеять напрямую, но объяснил, что при переходе на «ноль» чудес не бывает, нужно очень много знать: агрохимию, физиологию растений, их питание, причем по фазам, защиту и т. д. С тех пор мы каждый год встречаемся с Ю. А. Перетяго, для нас это самый большой авторитет в No-till.

А. М. Новиков: Позднее купили дисковые сеялки фирмы «НАИР»: сначала «Дон-125» с колтером и двухдисковым сошником, а в 2020 году – комплекс «Дон-651» с такими же рабочими органами, но более производительный, и к нему – трактор К-700 М с подруливающим устройством и навигатором. В целом в тот год затратили на технику 30 млн руб. Приобрели 12-метровый культиватор, новый опрыскиватель «Гварта» производства воронежской компании «Агротех-Гарант». На нем установлена система «Seletron», которая автоматически управляет каждой форсункой, отключает одну или несколько, когда факел распыла полностью перекрывает уже обработанный участок. То есть отключение не посекционное, а пофорсунковое.

М. А. Новиков: Подсолнечник сею сеялкой «Атрия» производства украинского завода «Ремсинтез» в Кировоградской области. По-моему, это одна из лучших пропашных сеялок для прямого посева. Ее, конечно, можно

на «классике» использовать, но главное ее достоинство в том, что она способна врезать семена даже в очень плотную почву, при этом ей не нужен мощный трактор, достаточно 150 л. с. «Атрия» входит в программу 1432 по льготному кредитованию.

ПИТАНИЕ ПО-НОВОМУ

А. М. Новиков: Здесь очень бедные почвы, мы лет пять получали 10 - 12 ц/га озимой пшеницы, разбрасывая, как все, 100 - 120 кг/га аммиачной селитры по мерзлотовой земле. А потом задумались: зачем? Ведь в это время растения еще спят. А когда снег начинает таять – все в овраги уходит, на «классике» это явно видно. Сейчас ждем, когда полностью сойдет снег, и как только трактор может зайти на поле, не нарезая колею (а при No-till это со временем становится нормой), вносим селитру по влажной почве. Она очень быстро растворяется – на следующий день ее уже не найдешь. Ну а теперь мы и КАС используем, внесли его в декабре.

Переход на «ноль», применение удобрений и ХСЗР привели к росту урожая. В 2017 году мы получили рекорд на озимой пшенице – 43 ц/га, используя переоборудованную сеялку «Агромастер». Столько дают в наших условиях местный сорт Камышанка 4 (автор – А. А. Питоня) и Ермак в том случае, если соблюдать технологию.

В 2020 году на одном поле намолотили по 39 ц/га озимой пшеницы, потому что подкормили ее в полном объеме и она хорошо раскустилась. А там, где дали меньше удобрений, соответственно, получили 25 ц/га. Хотя для того года и это был хороший урожай, пото-

му что с апреля по декабрь выпало всего 102 мм осадков! Из-за этого озимая пшеница взошла не осенью, а весной 2021 года, одновременно с просом.

В наших условиях сложно севооборот выстроить, ввели в него просо, потому что эта неприхотливая, достаточно засухоустойчивая культура служит нам занятым паром, оставляя после себя много растительных остатков. И по урожайности устраивает – в 2021 году намолотили по 15 ц/га без особых затрат. Из зерна в крупнице делаем различные крупы. Люди же должны где-то в межсезонье работать.

Засуха 2020 года нас испугала, и к следующему сезону мы даже купили культиватор, чтобы механически паровать часть полей из вновь вводимых 700 га. Два года с ними возимся и все никак до ума не доведем, очень запущенные были. 2021 год стал полной противоположностью предыдущему – к первой декаде сентября, когда мы завершали сев озимых, выпало 304 мм осадков – нереальное количество! А потом еще и зима выдалась снежная, как в детстве, когда по крыши замело. Посмотрим, как это скажется весной.

ЗАЩИТА – «АВГУСТОВСКАЯ»

«Ноутильщики» со стажем утверждают, что со временем уменьшается потребность в пестицидах. У нас пока этого нет, но теперь знаем, что защита растений необходима, а препараты должны быть от надежного производителя. Для себя мы выбрали продукцию «Августа».

Семена зерновых протравливаем Оплотом и Табу, по 0,5 л/т. В рабочий раствор добавляем органоминеральное удобрение Ормисс с микроэлементами и стимуляторами роста (которое, кстати, приобретает у Ю. А. Перетяго), а также монокалийфосфат. Обычно на 1 т семян рекомендуют расходовать 10 - 12 л рабочего раствора, мы берем 16 - 17 л/т, чтобы семена лучше смачивались.

Научились применять гербициды, понимая, что сорняки «снимают» 50 % урожая. С помощью Ластиков – Топ и Экстра – даже овсюг практически убрали с полей, а вот с фунгицидами и инсектицидами слабо работаем, пока на все средств не хватает. Тот же Борей на зерновых применяем только один раз после цветения против клопа вредная черепашка, совмещая опрыскивание с подкормкой карбамидом и Ормиссом для повышения качества зерна. Но ведь и в фазе трубкования вредители есть. И фунгицид Колосаль Про используем выборочно, только при

сильном развитии болезней. А они и в условиях засухи присутствуют. Рано или поздно мы придем к полной комплексной защите – это наш будущий резерв урожайности.

М. А. Новиков: Семена подсолнечника поставляют нам протравленными, поэтому применяем на нем только гербициды. Выращиваем и классические гибриды, и устойчивые к трибенурон-метилу, поэтому используем две схемы защиты от сорняков. На классических дважды работали глифосат-содержащим гербицидом Торнадо 500. Первый раз – перед посевом, по злаковым сорнякам холодного периода, в норме от 1,5 до 2 л/га, добавляя 0,2 л/га препарата на основе 2,4-Д и флорасулама. Затем ждали оптимальных сроков сева (это может быть неделя, а то и две-три) и сеяли.

Когда мы взяли в 2020 году в аренду 700 га, на части полей решили посеять подсолнечник, чтобы не терять время. Так там был полный спектр сорняков, в том числе полынь, которая первая весной просыпается, нам пришлось к Торнадо 500 добавлять 2,4-Д аминную соль.

После посева культуры, если погода нормальная, на пятый день заходили со вторым опрыскиванием Торнадо 500, 1,5 л/га, уничтожая только что взошедшие и потому самые уязвимые сорняки. Если весна холодная, затяжная, с обработкой можно не спешить, провести ее примерно на 9 - 10-й день. В 2021 году после посева пошли дожди, и все поле было в злаках, как будто озимая пшеница взошла. Отработали Миурой, 1 л/га, когда у злаков было два листочка, не дожидаясь кущения. Мы знаем, что этот препарат уничтожит сорняки в любом случае, но чем они старше, тем больше расход препарата. Рабочего раствора дали не 100 л/га, как обычно, а 150 л/га, чтобы пробить раствором мелкие злаки.

Иногда говорят, что видимый эффект у Миуры долго проявляется, а он нам зачем – видимый? Мне кажется, этот гербицид уже через два часа все процессы в сорных растениях прекращает. Они каждый день другие – вроде и зеленые, и не вялые, но цвет меняют. Сработала Миура идеально. Это у «Августа», наверное, мой самый любимый препарат. Железно работает!

Вторая схема защиты – работа с гибридами, устойчивыми к трибенурон-метилу: мы применили Мортиру, дали 42 г/га и идеально получилось. Наш «августовский» куратор Сергей Викторович Данилов утверждает, что подсолнечник не будет угнетен этим гербицидом даже на перекрытиях, но у нас их нет, потому что опрыскивание ведем «Гвартой». Когда к нам приезжали соседи и фотографировали растения подсолнечника, я говорил им, что нужно чистые рядки снимать, которые до уборки держались без сорняков даже при 304 мм осадков.

Года три мы пытались применять для защиты подсолнечника почвенный гербицид Гамбит на основе прометрина, но он так и не пошел у нас. Два года – потому что сушь стояла, а в 2020 году его промыло – за час выпало 50 мм. Кроме того, на его эффективность может влиять наличие растительных остатков – часть препарата на них попадает. Наверняка прометрин хорошо работает по обработанной почве.



Слева направо: глава волгоградского представительства «Августа» В. И. Каблов, А. М. Новиков и С. В. Данилов

А. М. Новиков: Что касается урожайности подсолнечника, то начинали мы, как и все в районе, с 5 - 6 ц/га. А с переходом на «ноль» урожайность растет: года четыре она была около 10 ц/га, в 2020 – 12, а в 2021 – 16 ц/га, для наших условий это отличный урожай! Мы связываем это с тем, что перешли на гибриды. Жалеем, что не сделали этого раньше.

ЧТО ДАЕТ NO-TILL

Одну из причин для перехода на No-till мы сформулировали так: пора заканчивать кормить нефтяников. Раньше мы расходовали порядка 80 т солянки, раз в месяц к нам приезжал бензовоз. А перешли на «ноль» – и нам хватило 30 т! И это на весь сезон! При нынешних ценах на дизтопливо неплохая экономия.

В нашей засушливой степной зоне нередко бывают пыльные

бури, которые уносят с полей плодородный слой почвы. Плюс сложный рельеф – много балок, оврагов, есть и ветровая, и водная эрозия. Так вот мы за восемь лет от этого избавились. Балки пока еще есть, но мы засеваем их напрямую сеялкой «Дон-125», и они не расширяются.

До перехода на No-till большая часть влаги, накопившейся за зиму, уходила в овраги, а сейчас впитывается в почву. Накоплению снега на полях способствует стерня, которую мы оставляем высотой около 30 см, обязательно с двумя междурядьями, чтобы влага через соломину не испарялась. Знаем, что сейчас в области начали применять очесывающие жатки, скорее всего и мы купим, попробуем.

Использование No-till позволяет высвободить много времени. Всем, кто к нам приезжает, я рассказываю о том, какие мы

«бездельники»: рабочий день с 8 утра до 17 ч вечера, два выходных в неделю. Исключение – химообработки, которые ведем ночью. А до внедрения прямого посева приходилось работать в две смены: ночью культивировали поля, а днем сеяли.

У нас есть время для посещения различных выставок, семинаров, общения с теми, кто давно практикует технологию No-till. Помимо Ю. А. Перетяшко, профессора ДонГАУ Н. А. Зеленского, это крымчанин М. И. Драганчук, С. В. Перепелица и его сын Алексей и многие другие из самых разных регионов.

ПОЧЕМУ ВЫБРАЛИ «АВГУСТ»

Мы работали с тремя компаниями, и лучших взаимоотношений, чем с «Августом», ни с кем не было. И не только потому, что нам оперативно поставляют эффек-

тивные, качественные препараты. Ценим то, что в компании работают профессионалы, трудяги. Мы уже и сами в состоянии подобрать для своих культур защиту, особо С. В. Данилова не беспокоим, так он же никогда мимо не проедет, а в наших краях он раз в неделю точно бывает, хотя путь не ближний – 150 км в один конец. И значит, обязательно мы что-то новое для себя узнаем.

М. А. Новиков: Сейчас к нам многие компании приезжают с предложениями, готовы поставлять что угодно и когда угодно, даже лабораторию хотят открыть, но они же ничего не понимают в этом деле! Вчера продавали пельмени, а сегодня – химию, что от них можно ожидать?

А. М. Новиков: Михаил с такими ходами даже и не разговаривает, потому что у него к делу совсем другой подход – он и в тех-

нике разбирается, и в агрономии, и в экономических вопросах, дилетантов не признает, а меня только на полчаса и хватает – скучно с ними беседовать, ни на один вопрос не могут ответить. Поэтому и выбираем «Август». И газету «Поле Августа». Ждем каждый номер с большим нетерпением.

Материал подготовили Людмила МАКАРОВА и Альгирдас РУЙБИС Фото Л. Макаровой

Контактная информация

Александр Михайлович НОВИКОВ
Моб. тел.: (903) 377-20-13
Михаил Александрович НОВИКОВ
Моб. тел.: (937) 703-06-13

Свидетельствует поле

«Семечка» в Удмуртии



П. Е. Ширококов (слева) и К. А. Холодков 17 августа 2021 года

На опытном поле АО «Путь Ильича» Завьяловского района, которым руководит Петр Вениаминович ЧУВАШЕВ, впервые в республике получен урожай маслосемян подсолнечника. Что подтолкнуло к проведению испытаний 15 сортов и гибридов зарубежной и отечественной селекции этой культуры, рассказывает главный агроном хозяйства Петр Евгеньевич ШИРОБОКОВ. Комментирует глава представительства «Августа» в Ижевске Константин Анатольевич ХОЛОДКОВ.

П. Е. Ширококов: У нас очень насыщенное животноводство, требуется много кормов, при этом земли мало, всего 4,5 тыс. га. Раньше мы сеяли подсолнечник на силос, смешивая его при закладке с другими кормовыми культурами. Он у нас нормально рос даже на песках, относительно нетребователен к плодородию почвы.

Убирали мы тогда подсолнечник прицепными орудиями, которые резали стебли на крупные твердые куски, поэтому их поедаемость была плохая. А у современных кормоуборочных комбайнов – у того же «RSM F 2550» с жаткой для грубостебельных культур – заявленная «Ростсельмашем» длина резки составляет 20 мм. Подсолнечный силос полезен тем, что в нем присутствует каротин, потребность в котором очень высокая, а в кукурузном силосе или сене его мало, и тогда приходится вводить в рацион синтетический каротин в форме специальных добавок.

С тех пор, как мы занялись выращиванием рапса не на «зеленку», а на маслосемена, а затем производством на маслوبيлке масла и жмыха, наши животноводы

кормят КРС рапсовым жмыхом. Но выращивание рапса сопряжено с многочисленными проблемами – большое количество различных вредителей, следовательно, большое количество обработок. В республике много пчеловодов, и, если на пасеке наступает мор пчел, в первую очередь причину ищут в обработках пестицидами. Поэтому я уже давно озадачился подбором сортов и гибридов подсолнечника, так как на нем гораздо меньше опрыскиваний. На семинаре в ООО «АгроЭлит» Самарской области в 2016 году мы окончательно убедились в том, что скороспелые сорта и гибриды есть. Считалось, что в наших условиях подсолнечник не вызревает, но у нас был опыт, когда жарким летом мы оставили 15 га силосного сорта, чтобы посмотреть – может быть, он вызреет, и получили семена.

Чтобы подобрать для наших условий масличные сорта и гибриды этой культуры, я обратился за помощью к Константину Анатольевичу Холодкову и специалистам компании «Компак», которая занимается реализацией ХСЗР, семян и удобрений. И весной 2021 года нам поставили семена сразу нескольких

зарубежных и отечественных компаний-производителей.

На опытном поле площадью 25 га мы посеяли 15 масличных сортов и гибридов, отличающихся ранним и очень ранним сроком созревания и высокой масличностью – от 48 до 60 %. Среди них преобладала продукция французской компании «Euralis Semences»: гибриды Савана, Дольчеви-та, Монализа, Агора, Белла. Были также гибриды австрийской фирмы «Saatbau Linz Egen» – Флорасан, Хелесан, Реасан; компании «Pioneer» – П 63 ЛЕ 10 и П 62 ЛЛ 109; Германского Семенного Союза – Меридис и Зубелла и некоторых других зарубежных компаний. Также мы испытали созданные селекционерами НПО «Алтай» сорт Алей и гибрид Атом. Кроме того, районная администрация предоставила нам семена сорта кормового назначения Белоснежный селекции ученых ВНИИМК имени В. С. Пустовойта для демонстрации его потенциала.

Сев начали 10 мая пневматической сеялкой точного высева УПС-8 украинской фирмы «Червона Зирка». Ее же использовали и для сева кукурузы, так как для нее есть на-

бор съемных дисков для посева разных культур – и мелко-, и крупносемянных. Главное – правильно настроить и выдерживать необходимую скорость, при ее увеличении бывают просевы.

К. А. Холодков: Подсолнечник – это не только засухоустойчивая, но еще и холодостойкая культура, его всходы кратковременно выдерживают до минус 8 °С. И, конечно, никто не мог предположить, что в 2021 году погода в Удмуртии будет скорее волгоградская и по отсутствию в течение четырех месяцев осадков, и по температурному режиму.

П. Е. Ширококов: В целом это сыграло на пользу масличным сортам и гибридам. Все они на момент уборки достигли технической спелости, но для себя мы выбрали гибриды компании «Pioneer» П 63 ЛЕ 10 и П 62 ЛЛ 109. Семена на опыты нам помогло получить сельхозпредприятие «Август-Муслюм». Эти гибриды примерно в одно время зацвели, разница составила дня три – четыре, растения невысокие, стебли тонкие, но устойчивые к полеганию, корзинки небольшие с мелкими семенами. Заявленная производителем масличность – 60 %. К сожалению,

мы не смогли ее определить, потому что у нас нет соответствующего оборудования, но, судя по тому, как себя проявили эти гибриды во время вегетации, есть основание доверять производителю.

Уборку урожая начали 30 сентября комбайном «Акрос-550», урожайность П 63 ЛЕ 10 и П 62 ЛЛ 109 составила 35 ц/га при влажности маслосемян 13 %. В нынешнем году мы увеличиваем площадь под подсолнечником до 210 га, семена поставила УК «Август-Агро».

К. А. Холодков: Введение в севооборот подсолнечника с его стержневой корневой системой необходимо для сельхозпредприятий, практикующих, как и «Путь Ильича», No-till. Опять же есть шанс помирить пчеловодов и хозяйственников, потому что для защиты подсолнечника в наших условиях используют только гербициды, в нашем случае это был Гамбит. Во время цветения никакие инсектицидные обработки не проводят, они не нужны. Хотя на полях и присутствовала местами тля, ее количество не превышало ЭПВ. В выигрыше в конце концов остаются и те, и другие – одни получают мед, а другие – более полное опыление культуры.

П. Е. Ширококов: Сорт Белоснежный уже к середине августа достиг около 3 м в высоту, если бы прошло хотя бы немного дождей, он вырос бы еще выше. Так что в тех случаях, когда не хватает кормов, его однозначно можно сеять на силос, но использовать не в чистом виде, а смешивать, например, с бобовыми культурами. Мы не стали убирать Белоснежный на силос в рекомендуемые сроки – в начале цветения, и к 15 августа некоторые растения сформировали полноценные, хорошо выполненные корзинки, которые вызрели к моменту уборки подсолнечника на силос вместе с кукурузой.

Записала Людмила МАКАРОВА Фото автора

Контактная информация

Петр Евгеньевич ШИРОБОКОВ
Моб. тел.: (912) 466-03-74
Константин Анатольевич ХОЛОДКОВ
Моб. тел.: (912) 858-46-72

События

Зимние учебны

СЕМИНАР СОЕВОГО СОЮЗА ПФО

В феврале в Самарском аграрном университете прошел семинар Соевого союза Приволжского федерального округа. Узнать об основных трендах соеводства собрались более 70 участников из Самарской, Ульяновской, Саратовской областей, Чувашии, Мордовии и Татарстана.

На открытии семинара председатель Соевого Союза ПФО Олег Михеенко отметил, что технологии не стоят на месте, поэтому всем производителям сои необходимо всегда «держать руку на пульсе» и быть в курсе инноваций в сфере АПК.

О многочисленных инновациях в отрасли говорил почти каждый выступающий. Среди них были специалисты по защите растений ведущих производителей пестицидов, фирм, представляющих сельхозтехнику, сотрудники лабораторий и независимые фитопатологи.

О новинках для соеводов к сезону-2022 рассказал специалист группы зернобобовых культур «Августа» Александр Лыгин: это протравители Синклер, Тирада, почвенный гербицид Камелот; гербициды по вегетации Когорта, Нексус, Плектор и их баковые смеси; инсектоакарициды Стилет и Матринбио. Кроме того, А. Лыгин продемонстрировал результаты испытаний препаратов и дал подробные рекомендации по совместному приме-

нению «августовских» протравителей с инокулянтами.

В завершение мероприятия О. Михеенко анонсировал открытие в новом сезоне масштабного соевого демополгона. На нем соеводы ПФО смогут на практике изучать разнообразные сорта и системы защиты культуры.

«Новая площадка появится на базе самарского хозяйства «Сев-07», на ней все ведущие производители ХСЗР, в том числе и «Август», будут демонстрировать свои системы защиты сои, – прокомментировал А. Лыгин. – На демополгоне планируется проведение нескольких Дней поля. Мы с удовольствием будем принимать участие во всех мероприятиях, запланированных Соевым союзом ПФО».

КОНФЕРЕНЦИЯ В АСТРАХАНИ

Астраханское представительство «Августа» приняло участие в 10-й Международной выставке-конференции «Семена, средства защиты растений, агротехнологии». Она прошла в Астрахани в феврале и собрала большинство сельхозпроизводителей области.

В мероприятии также участвовали производители средств защиты растений и удобрений, сельхозтехники, фирмы-поставщики семян и посадочного материала, ученые-аграрии. Организатором

стал Филиал ФГБУ «Россельхозцентр» по Астраханской области. Программа конференции включала не только выступления участников, но и обучающие семинары по вопросам выращивания сельхозкультур, а также круглые столы по развитию растениеводства. Кроме того, гости мероприятия могли оценить вкусовые качества новых сортов риса и сорго.

«Августовские» специалисты рассказали фермерам о новых препаратах для защиты различных культур. Картофелеводов заинтересовали профильные новинки, например, протравитель клубней системного действия Идикум и системный фунгицид для защиты от ризоктониоза, серебристой парши и антракноза Интрада. Большой интерес вызвали новые фунгициды: Инсайд, разрешенный к применению на картофеле, луке и винограде, Либертадор для защиты картофеля и томата от фитофтороза. Не остался без внимания протравитель семян от комплекса болезней Тирада. Не меньшее впечатление произвела презентация новых инсектицидов – Скарабея, Стилета, Мамбы, а также биологического инсектоакарицида Матринбио. Сотрудники «Августа» ответили на множество вопросов аграриев по поводу новинок и отметили, что препараты заинтересовали клиентов и будут применяться в новом сезоне.

На мероприятии выступил ведущий специалист отдела развития продуктов «Августа» Сергей Бочкарев. В числе прочего он рассказал о принципиально новом продукте компании – препарате Матринбио, привлекательном для астраханских овощеводов.



Выступает А. Лыгин. Семинар в Самаре



Участники семинара в Самаре

Также нужно отметить, что представительство компании в Астрахани ежегодно проводит испытания «августовских» продуктов в Черныярском районе области. Здесь системы защиты подвергаются проверке в суровых климатических условиях, для которых характерна летняя жара до 50 °С, ветра, пыльные бури и др., но препараты показывают отличные результаты.

В рамках мероприятия руководитель Филиала «Россельхозцентр» по Астраханской области Виктор

Шляхов вручил благодарственное письмо астраханскому представительству «Августа», отметив большой вклад компании в развитие регионального производства. На выставке также присутствовал министр сельского хозяйства и рыбной промышленности Астраханской области Руслан Пашаев.

Подготовили Александра ЕМЕЛЬЯНОВА и Елена ПОПЛЕВА
Фото С. Акировой и из архива «Августа»



Министр Р. Ю. Пашаев (в центре) на выставке-конференции в Астрахани



С. В. Бочкарев (слева) с руководителем региональной группы «Августа» в Астрахани А. В. Абакумовым

Эффективность на максимуме

инновационные продукты

Балерина® Форте

ГЕРБИЦИД

сложный 2-этилгексилловый эфир 2,4-Д кислоты, 300 г/л + пиклорам, 37,5 г/л + флорасулам, 10 г/л

С нами расти легче

Поле Августа
Международная газета для земледельцев
Март 2022 №3 (221)

© АО Фирма «Август»
Учредитель
АО Фирма «Август»
Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459
Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ 17 января 2003 года

Руководитель проекта: А. Демидова
Главный редактор: Е. Поплева
Редакторы: Л. Макарова, О. Рубиц, А. Руйбис
Дизайнер: О. Сейфутдинова
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com
Заказ № 0155
Тираж 13 950 экз.

www.avgust.com