

# ПОЛЕ АВГУСТА

Сентябрь № 9 <sup>[227]</sup> 2022

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



## ПРОГРЕСС

### Агропроект в действии

стр. 2 - 3

## ТЕХНОЛОГИИ

### Производство ХСЗР на подъеме

стр. 4

## НАУКА

### Наука «Августа» на пользу стране

стр. 5

Фото Сейфутдиновой О. Е.

Компании «Август» исполнилось 32 года. Она давно стала лидером пестицидной отрасли в России и эталоном для подражания в производстве, агросервисах и социальных проектах. А в последние годы активно развивает новое направление – Агропроект.

На фото – генеральный директор  
УК «Август-Агро» Айдар Галяутдинов

# Растем каждый год

## АНАЛИТИКА

### Высокий урожай: плюс или минус?

стр. 6 - 7



## ГЕРОЙ НОМЕРА

### «Кургансемена» – лидер Зауралья

стр. 8 - 9



ПРОГРЕСС

# «Август-Агро»



На просторах «Ак-Жер 2010» в нынешнем сезоне

О работе сельхозпредприятий и особенностях сезона-2022 рассказывают генеральный директор ООО УК «Август-Агро» **Айдар ГАЛЯУТ-ДИНОВ** и руководители хозяйств, входящих в УК «Август-Агро»: **Александр ХИТРОВ**, **Владимир ЯКОВЛЕВ** и **Андрей ПЕТРОВ**.

## В КАЗАХСТАНЕ

**А. Хитров:** «ТОО «Ак-Жер 2010» Жамбылского района Северо-Казахстанской области – это площадка республиканского масштаба по обмену опытом использования технологии No-till. По ней мы работаем уже шестой сезон. В этом году зима была снежная, весной в почве накопилось много влаги, поэтому надеемся на получение достойных урожаев. К тому же мы внесли некоторые корректировки в технологию возделывания культур: изменили схему питания растений, приобрели агрегат «Blu-Jet» для более эффективного внесения удобрения КАС, размножили на всю площадь собственные семена яровой пшеницы с высоким потенциалом урожайности.

18 апреля открыли сезон полевых работ с посева пшеницы шестью посевными комплексами «Bourgault», а 11 августа начали ее уборку. Рассчитываем, что урожай будет хороший – порядка 30 ц/га, для Северного Казахстана это довольно высокий показатель. Если в прошлом году из-за засухи мы намолотили на круг всего 15 ц/га зерновых, то в этом году помогли регулярные дожди, на погоду грех жаловаться.

Сейчас у нас почти 15 тыс. га, на них выращиваем три основные культуры: пшеницу, которая занимает 8,5 тыс. га, подсолнечник (3,2 тыс. га) и рапс (чуть более 2,7 тыс. га). Есть масличный лен, но его совсем мало – всего 150 га. Сею его для того, чтобы можно было продемонстрировать систему защиты, потому что эта культура пользуется спросом, нужна информация о технологии ее выращивания. Раньше возделывали горох и ячмень, но отказались от них, потому что они стали экономически невыгодны.



«Заря»: посев зерновой сеялкой «Horsch Serto 12 SC»

Подсолнечник и рапс получили весной хороший старт, сейчас нормально развиваются, но о результатах можно будет говорить тогда, когда комбайны зайдут на поле. С помощью широкой линейки инсектицидов мы научились справляться с капустной молью, поэтому в этом сезоне проблем с ней не было, надеемся на высокий урожай рапса.

Вот уже пять лет мы проводим Дни поля. В этом году было решено отойти от формата делянок – мы показывали результаты опытов, заложенных прямо на производственных посевах. Так что многочисленные гости – около 150 человек, приехавшие из различных регионов Казахстана, смогли оценить результат действия комплексной защиты культур препаратами «Августа» в промышленных масштабах.

## НА КУБАНИ

**В. Яковлев:** «Более 20 лет назад ООО «Заря» Тбилисского района Краснодарского края вошло в структуру компании «Август» в рамках Агропроекта, и все эти годы мы добиваемся достойных результатов в производственной и экономической деятельности. Весна этого года была холодная и влажная (с января по апрель выпало 300 мм осадков), а в мае и июне начался засушливый и ветренный период. Тем не менее мы получили неплохой урожай: озимой пшеницы намолотили 72 ц/га, превысив краевые показатели (67,6 ц/га), озимого рапса – 40,6 (среднее по краю 34,8), гороха – 29,5

(25,7), а озимый ячмень дал 70,6 ц/га, что на 11 % больше, чем в 2021 году.

Новая для нас культура – лен масличный. Сорт Флиз (ВНИИМК), посеянный на 60 га, показал невысокую урожайность – 14 ц/га. На будущий год планируем попробовать зарубежный, более продуктивный сорт. Культура достаточно маржинальная, спрос есть. Неплохо показали себя семенные участки озимых зерновых кубанской селекции: новый сорт пшеницы Бумба (ОС) дал 82 ц/га, Безостая 100 (ЭС) – 84,1, а ячмень Фанки (ЭС) – 75,5 ц/га.

В этом году мы экспериментировали с нормами внесения минеральных удобрений на гибриде рапса Кларус. На высоком фоне NPK – 400 кг/га в д. в. (+ 20 % к плану) – получили хорошую прибавку: собрали 62,3 ц/га, это на 53 % больше, чем в среднем по хозяйству. А в целом для дальнейшего повышения продуктивности культур и плодородия почвы нам нужно ежегодно увеличивать нормы внесения удобрений. На сегодняшний день в д. в. на 1 га зерновых колосовых приходится в среднем около 280 кг NPK, на рапсе – 336.

Несмотря на экономические и санкционные проблемы, мы продолжаем инвестировать средства в развитие предприятия: приобрели технику для закладки зерна на хранение в полиэтиленовые рукава, разместили по этой технологии 12 тыс. т пшеницы, купили комбайн «Tucano 580» фирмы «Claas», к концу года нам поставят еще два такие же комбайна. Также построили семенной склад на 1 тыс. т; реконструировали семенной ЗАВ, установив фотосепаратор «SmartSort 3» производительностью до 21 т/ч. Всего же за последние четыре года инвестиции в развитие «Зари» составили более 200 млн руб., и останавливаться мы не собираемся.



Агрофирма «Санары»: озимая пшеница Московская 56 готова к уборке

В это непростое время мы решаем также социальные и благотворительные вопросы. Выделили 10 млн руб. на ремонт мемориала участникам Великой Отечественной войны и поселкового клуба, выполняем программу негосударственного пенсионного обеспечения ветеранов предприятия и др.»

## В ЧУВАШИИ

**А. Петров:** «Расположенная в Вурнарском районе Чувашии агрофирма «Санары» стала одним из первых подразделений Агропроекта и с тех пор уверенно идет своим собственным путем.

Основное направление нашей деятельности – семеноводство. Закупаем

оригинальный семенной материал, размножаем до элиты, в некоторых случаях до первой репродукции и продаем, и это приносит прибыль. В основном опираемся на зерновые культуры: пшеницу (яровую и озимую), ячмень, рожь озимую, овес. Но также выращиваем на семена горох, редьку масличную, вику (яровую и озимую), тимофеевку, люцерну, лен масличный. Большинство наших покупателей – из Чувашии, но к нам приходят из любых регионов страны – например, в прошлые годы семена тимофеевки мы отправляли даже в Приморский край. В числе наших потребителей, кстати, татарстанские подразделения Агропроекта.

Сорта подбираем востребованные. В прошлом году завезли яровую пшеницу KWS Буран из Германии (реализуем первую репродукцию) и сорт льна тоже выбрали перспективный – Лирина, семена которого быстро разошлись в пределах республики. Вырастили элиту семян гороха недавно завезенного сорта Кулон и первую репродукцию – Аксайского 55.

Нынешний сезон начинался сложно. Весна выдалась настолько дождливой, что сеяли практически целый месяц. Летняя погода тоже не всегда баловала теплом, поэтому на тех полях, которые пришлось засеять позже, вегетация затянулась. Озимую пшеницу убрали на неделю позже, чем всегда, а полностью уборку вряд ли успеем закончить раньше конца сентября, хотя обычно завершали уже в начале месяца.

К счастью, с материальным обеспечением в этом году у нас проблем не было, несмотря на все внешние обстоятельства. Успели заказать и вовремя получить импортные запчасти к тракторам «John Deere». Все семена поставщики прислали своевременно согласно заключенным договорам. Не было никаких проблем

ни с удобрениями, ни с топливом, ни тем более с пестицидами – их выпускает завод «Августа» в Вурнарах.

Со своей стороны, мы тоже выполнили все запланированное на сезон. Урожайность пока радует, в зависимости от поля намолачиваем 35 - 44 ц/га пшеницы, 26 ц/га гороха. В планах у нас остается установка семенной линии с фасовкой, пока выбираем модель. Недавно «Санары» начали расширять пчеловодческое направление, сейчас держим примерно 40 пчелосемей. Мед качественный, местное население покупает его с удовольствием.

В производстве всегда есть что улучшать, куда расти и развиваться. И мы не собираемся останавливаться».

# Август в Татарстане

**А. Галяутдинов:** «Если в 2021 году главной проблемой для «августовских» хозяйств в Татарстане стала засуха, то в текущем сезоне, с точки зрения погодных условий, ситуация на полях сложилась благоприятно. Дождь – безусловно главное событие года. Наверное, никто так не ждал осадков, как наши земледельцы, учитывая, что начинали мы сельхозгод с минимальными показателями влаги. Теперь надеемся, что наконец соберем прогнозируемый урожай и будем с большим оптимизмом (в том числе и финансовым) смотреть вперед. Уборка озимой пшеницы стартовала первой. При плане 40 ц/га собираем 48 ц/га.

планировали. Повезло, что посеянная в этом году была длинная, соответственно и уборка разных культур проходит в разное время, что позволяет не перегружать агрегаты. Но, в целом, даже хорошо, когда уборочная компания проходит в умеренно напряженном темпе – просто техники быть не должно.

Во многом преодолеть трудности нам помогло то, что к сезону 2022 года мы начали готовиться еще с осени, например, хорошо подготовили ремонтную базу. Кроме того, быстро отреагировали на геополитические события – сделали большие запасы. Плюс на руку сыграло и то, что техника у нас, во-первых, не старая, во-вторых, – однообразная (в основ-

до **500** тыс. т урожая в 2022 году

**9,4** тыс. голов КРС

**130** комбайнов на уборке

## ПРЕОДОЛЕНИЕ ТРУДНОСТЕЙ

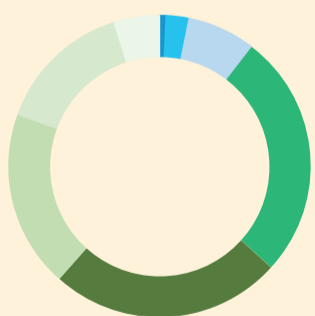
На первый план в этом году вышли не климатические, а экономические и логистические проблемы. Нам не поставили несколько тракторов компании «Claas» и «Ростсельмаш», которых очень ждали в хозяйстве «Август-Кайбицы». Пришлось как-то выкручиваться – искать предложения по аренде сельхозтехники, перебрасывать свою из других «августовских» хозяйств. Не пришло девять комбайнов «Claas», поэтому мы немного перестроили внутреннюю логистику, чтобы убрать урожай и корма на 179 тыс. га с помощью 130, а не 139 комбайнов, как

ном «Claas» и «Ростсельмаш»), поэтому есть много взаимозаменяемых узлов. Показательным в плане преодоления трудностей будет следующий год – нужно наладить новые логистические цепочки, найти новых поставщиков и т. д.

## ДОСТИЖЕНИЯ ГОДА

В животноводстве на сегодняшний день мы вышли на производство 120 т молока в сутки. поголовье КРС установили на уровне 9,4 тыс. голов, в том числе дойного стада 5,3 тыс. голов. Укомплектовали обе очереди МТК «Уразметьево» («Август-Муслюм»), где теперь

Более 295 тыс. га: площади во всех хозяйствах «Август-Агро»



Компания «Август» начала вести собственный агробизнес около 20 лет назад. В последние годы это направление бурно набирает обороты. Собственные земельные площади многократно выросли, к растениеводству прибавилось молочное животноводство. Сейчас земельный банк и поголовье КРС продолжают расти. Предприятия «Августа» получают в свое распоряжение современную технику, роботизированные фермы. Развивается инфраструктура хозяйств, идет строительство крупных элеваторов.

Одна из задач Агропроекта – показывать возможности препаратов и технологий компании на больших площадях.



Уборка урожая в «Август-Лениногорск» не прекращается даже ночью

размещается 3,5 тыс. голов общего стада, в том числе 1,7 тыс. дойных коров. Сейчас там производится 60 т молока в сутки. В «Август-Лениногорске» ввели ферму на 400 голов.

Знаменательным событием стало начало строительства элеваторного комплекса «Свияжск-Зернопродукт». Проектная мощность этого объекта составляет 112 тыс. т. Но вводить его в эксплуатацию будем постепенно – двумя очередями по 56 тыс. т. Благодаря этому элеватору мы сможем перерабатывать и продавать свое зерно, а также принимать и отгружать продукцию сторонних поставщиков. Элеваторный комплекс расположен вблизи железнодорожных путей и причальной стенки, что дает возможность круглогодично отгружать зерно товарными поездами и балкерами.

## ПЛАНЫ НА 2023 ГОД

Что касается приобретения новых сельхозземель, думаю, мы пока останемся в прежних масштабах. А вот количество посевных площадей собираемся увеличить. В этом году у «Август-Агро» в Татарстане было засеяно 179 тыс.

В плане молочного животноводства, надеюсь, выйдем на проектную мощность – 70 т молока в сутки в МТК «Уразметьево». Достроим молочную ферму в Степановке («Август-Мензелинск») и введем в эксплуатацию в IV квартале 2022 – I квартале 2023 года первую очередь на 1,2 тыс. дойных коров. Хотим начать строительство еще одной молочной фермы на 3,4 тыс. голов в «Август-Кайбицы» – в настоящее время ведется проектирование объекта. В III квартале ожидаем завершение первой очереди строительства «Свияжск-Зернопродукт». Из крупных проектов – это все. По технике больших инвестиций не планируем – все-таки в этом году немало закупили. Может быть, «дошлифуем» какие-то вещи. На самом деле наметили и так немало. Если все проекты запустим – будет супер!».

**Материалы разворота подготовили**  
Елена ПОПЛЕВА,  
Людмила МАКАРОВА  
и Альгирдас РУЙБИС  
Фото из архива «Августа»



Современный зерносушильный комплекс «Алтай» в «Август-Муслюм»



Зерновые рукава теперь во всех «августовских» хозяйствах Татарстана



Молодняк голштино-фризской породы в МТК «Уразметьево»

## ТЕХНОЛОГИИ

# Не сбавляя темпа



«Август-Хубэй» в 2022 году

В 2022 году роль производства ХСЗР в России и странах СНГ многократно возросла. Как работали четыре завода «Августа» в этот непростой период?

## «АВГУСТ-ХУБЭЙ»

Китайское предприятие «Августа» по производству действующих веществ (д. в.) в текущем году успешно прошло несколько проверок на предмет экологической безопасности. Этот современный завод весной и летом, помимо тебуконазола и пропиконазола, начал производство еще трех д. в.: метамитрона, имазамокса и бентазона. Таким образом, сегодня «Август-Хубэй» может выпустить пять активных ингредиентов общим объемом более 270 т в месяц. Их поставляют не только в Россию, но и потребителям из других стран.

В мае на заводе завершили монтаж оборудования второй линии для производства тебуконазола

с мощностью производства в два раза выше, чем у первой линии, запущенной двумя годами раньше. Первую линию сейчас переориентируют для производства трех других д. в., к ней добавили несколько дополнительных реакторов и другое оборудование. К осени нынешнего года эти работы планируют завершить.

## «АВГУСТ-АЛАБУГА»

В феврале завод «Августа» в Татарстане выпустил 2,3 млн л ХСЗР, а марте – уже более 2,5 млн л. Это позволило осуществить рекордные отгрузки препаратов: за первые четыре месяца 2022 года завод поставил такое же количество готовой продукции, как за весь 2021 год – более 12 млн л.

# 270 т в месяц

действующих веществ выпускает «Август-Хубэй»

# 11 новых препаратов

освоил завод «Августа» в Вурнарах в 2022 году



«Август-Алабуга»: цех по производству гербицидов



На складе завода в Вурнарах



«Август-Бел»: формирование палетт

Одной из причин такого рывка стало участие завода в национальном проекте «Производительность труда», благодаря чему общая производительность труда на предприятии выросла на 10%. В сезоне следующего года планируется увеличить выпуск готовой продукции, а также добавить в ассортимент препараты Ракурс, Кредо и Борей Нео.

## «АВГУСТ-ВУРНАРЫ»

Объемы производства на предприятии «Августа» в Чувашии сохраняются на уровне 2021 года. Стабильности помогли заблаговременные закупки всех компонентов препаратов (за шесть - восемь месяцев до начала сельхозработ). Для расширения возможностей завода на его территории в нынешнем году возвели новый производственный корпус на 1500 м<sup>2</sup>.

В этом году в Вурнарах освоили выпуск 11 пестицидов (вместо обычных пяти - шести), среди которых гербициды Нексус, Кентавр, Одиссей, фунгициды Инсайд, Либертадор и Геката, инсектицид Скутум.

В цехе выпуска препаратов для ЛПХ заработала новая фасовочная линия производства российского завода в Пятигорске. Это увеличило скорость розлива в три раза – до 1200 ед. продукции в час.

Помимо регионов России отгрузки препаратов шли и за рубеж: в Казахстан, Беларусь, а также Узбекистан, Азербайджан и Грузию. В начале года выполнили поставки в Алжир, Египет, Колумбию и Тунис.

Завод «Августа» в Вурнарах тоже стал участником нацпроекта «Производительность труда», в его рамках здесь внедряют инструменты бережливого производства.

## «АВГУСТ-БЕЛ»

Предприятие «Августа» в Беларуси уже не первый год является пионером по постановке на производство многих новых препаратов, ежегодно увеличивая ассортимент продукции на пять - шесть наименований. Например, в 2021 году на опытной установке здесь отработали процесс производства гербицидов Атлетик и Сплит, протравителя Байсайд, фунгицидов Либертадор и Эвклид, инсектицида Стилет, а в первой половине 2022-го Байсайд, Стилет и Эвклид уже отгружали аграриям республики.

Всего в первом полугодии нынешнего года белорусским потребителям поставили 1,5 тыс. л ХСЗР, что на 130% выше показателя прошлого года. И все же это увеличение не смогло перекрыть общий уровень отгрузок прошлого года из-за прекращения поставок на Украину, для завода этот рынок составлял 38% от общего экспорта продукции. Сейчас предприятие экспортирует препараты в Россию, Бразилию и Молдову.

Подготовила Ольга РУБЧИЦ  
Фото из архива «Августа»

## НАУКА

# Научный центр, нужный России



Лариса Елиневская

«Август» готовится к строительству нового научного центра в Подмосковье. Что даст его создание компании и науке в нашей стране? Об этом мы поговорили с начальником департамента разработки препаративных форм компании «Август» Ларисой Степановной ЕЛИНЕВСКОЙ.

## НОВЫЙ УРОВЕНЬ

**Лариса Степановна, к чему приведет открытие нового научного центра (НЦ) в Черноголовке?**

Это будет новый уровень развития науки. В Советском Союзе существовал Всесоюзный НИИ химических средств защиты растений. В нем проводили работы от синтеза молекул до отработки технологий и внедрения их на производстве. В СССР производили сотни действующих веществ (д. в.), а сейчас в России не выпускают практи-

Наш существующий научный центр, которому в этом июле исполнилось 20 лет, плотно занимается разработками всевозможных препаративных форм и многими другими исследованиями. Причем это работа не только прикладная, но и научная: мы выступаем на конференциях, пишем статьи. И делаем это с практической целью, чтобы полученный опыт реализовать в рамках работы компании. Приведу в пример постоянно действующий проект по поиску новых адъювантов – четыре препарата мы уже внедрились в производство, поиск продолжается.

“ **Новый научный центр «Августа» будет выполнять задачи, необходимые всей стране**

чески ни одного, можно упомянуть лишь эфир 2,4-Д и несколько родентицидов... Все, что было раньше, уничтожено. Поэтому «Август» берет на себя создание в рамках компании такого научного центра, который в общем-то будет выполнять задачи, необходимые всей стране.

**Восстанавливать химию пестицидов на уровне государства?**

Да, у нас будут блоки синтеза, отработки технологий производства д. в. как уже известных, так и новых, если они появятся, конечно.

Научный центр даст возможность эти и другие работы расширить с точки зрения современного оборудования, открытия новых направлений, совершенствования существующих. Еще пример: мы уже создали, но собираемся масштабировать подразделение биопестицидов, а значит, уже в новый НЦ нам будут нужны микробиологи.

**А откуда возникло направление биопестицидов? Вы ориентируетесь на тренды или идете по пути интегрированной защиты растений?**

Во-первых, надо понимать, что фактически все химические действующие вещества, кроме редких исключений, вызывают устойчивость у насекомых, сорных растений и патогенов. А биопестициды различного вида – экстракты, токсины, которые содержатся в грибных культурах, и прочие обладают нетипичными механизмами воздействия на вредные объекты, что позволяет избежать эффекта резистентности.

Во-вторых, использование биопестицидов – это один из методов снижения общей токсичности препаратов, пестицидной нагрузки. Потому что многие из этих веществ имеют третий или четвертый класс опасности. Ну и не будем игнорировать, что, в-третьих, это еще и тренд...

Конечно, мы не говорим о том, чтобы применять только биологические средства. Мы говорим о единении химических и биологических методов в общей системе защиты растений.

## НУЖНЫ СТАНДАРТЫ

**Какие еще направления можно будет расширить в новом НЦ?**

Например, отработку технологических параметров получения препаратов. Или всесторонне изучать биологические свойства формуляций, делать и патентовать смеси д. в. Сейчас у нас есть лаборатория искусственного климата, которая позволяет испытывать гербициды, адъюванты и проводить очень большой набор испытаний фунгицидов. А в новом научном центре будет три биологических этажа, это очень широкие возможности.

И важно отметить, что первоочередная задача после начала работы нового НЦ – государственная аккредитация лабораторий с точки зрения определения качества пестицидов, их остаточных количеств во всех объектах окружающей среды. Без сомнения, мы будем это делать.

**После этого к результатам, полученным в НЦ, никто не сможет предъявить претензии?**

Да. Они будут утверждены на государственном уровне. Кроме того, хотелось бы, чтобы в перспективе мы могли участвовать в системе регистрационных испытаний препаратов. Сейчас это распространенная в мире практика: выдача лицензий на эти испытания частным компаниям, для которых они становятся элементом бизнеса.

Научный центр, без сомнения, должен приносить пользу и «Августу», и России. С той же целью мы сейчас включились в систему разработки стандартных образцов и их регистрации Ростестом в части определения остаточных количеств пестицидов в продукции. У нас в стране таких стандартов нет, точнее, имеется официальная регистрация всего лишь пяти или шести государственных стандартных образцов. А это вопрос безопасности, ведь получается, что мы не знаем, какую продукцию потребляем.

Фактически мы будем создавать систему образцов с нуля, сейчас уже регистрируем целую группу стандартов: пришли с несколькими предложениями в Минсельхоз и Минпромторг России.

У «Августа» же на российских заводах в Вурнарах и Алабуге система стандартных образцов внедрена, они проходят необходимую статистическую обработку. И чтобы на предприятиях компании соблюдалось единство измерений, мы регистрируем эти наши стандартные образцы и в Беларуси. То есть у нас все заводы работают по одним и тем же стандартам.

На разработку стандартных образцов, естественно, уходит много времени и усилий, потому что мы пользуемся всеми ГОСТами и ISO. Но в новом НЦ работу будем развивать, так как отсутствие стандартов – это не просто внутренняя проблема, это беда всей страны, их нехватка нарушает продовольственную безопасность.

## ...А РУКИ ДЕЛАЮТ

**Будете ли вы работать над синтезом новых химических д. в.?**

Здесь важно понимать: чтобы получить коммерчески интересное соединение, нужно отсечь примерно 30 тыс. образцов, это около 15 лет работы и 20 - 30 млн долл. США...

Но, если в это не ввязываться, то ничего и не будет, поэтому такая работа начата. Нами даже получен один патент на группу соединений, не описанных ранее в литературе, структурно являющихся аналогами флорасулама. Без сомнения, в современных условиях делать такую работу сложно, на государственном уровне многое потеряно, большой объем ранее полученных результатов в лихие времена былых перемен «утек» за рубеж.

## САМОЕ ЛУЧШЕЕ

**Для таких серьезных работ нужно высокотехнологичное оборудование... Не будет ли в текущей ситуации проблем с его закупкой?**

Все, что возможно на данный момент использовать в современной науке, мы планируем закупать, у нас достаточно хороший бюджет.

Бизнес есть бизнес, а свято место пусто не бывает. Какие-то компании с рынка ушли, а вместо них появляются другие – и тоже европейские. И это касается не только оборудования, но и компонентов препаративных форм и пр. Конечно, потребуются дополнительная работа по тщательной оценке и тестированию нового оборудования и компонентов. Одна компания, которая поставляла нам сурфактанты, ушла с рынка, но взамен нее с нами связался другой очень крупный производитель из Европы, который, как выяснилось, делал сурфактанты для многих компаний, в том числе для той самой ушедшей. Это было очень интересное бизнес-открытие.

По многим позициям мы очень крупные закупщики, в том числе по некоторым видам оборудования. Ведь когда мы какую-то технику протестируем у себя в Москве, то затем ее часто закупают и для наших заводов.



Начальник отдела разработки жидких препаративных форм Ольга Улыбина в лаборатории

**Какие еще особенности у нового НЦ?**

Хочу отметить важный аспект – нам очень хочется, чтобы новый научный центр еще и выглядел красиво и современно. Сейчас думаем, как в рамках законодательства (по пожарной и токсикологической безопасности) сделать так, чтобы людям было приятно в нем работать.

## ГЛАЗА ДОЛЖНЫ ГОРЕТЬ

**А что насчет сотрудников, ведь в НЦ много молодежи...**

Когда мы построим новый научный центр, то будем расширяться и искать еще множество специалистов. Конечно, главное при выборе сотрудника – его профессионализм, знания. Но, если человек работает в «Августе», очень важно, чтобы у него горели глаза, была жажда поиска, исследования. Если этого нет, то не будет результатов и перспектив.

Беседовала Ольга РУБЧИЦ  
Фото О. Сейфутдиновой  
и А. Емельяновой

# Продать нельзя купить



**Ситуация на сельхозрынке и его перспективы – самая животрепещущая тема для аграриев в этом году. Какие проблемы самые острые, и есть ли у них решения?**

В поисках ответов на эти вопросы генеральный директор АО Фирма «Август» **Михаил ДАНИЛОВ** пригласил на «круглый стол» вице-президента Российского зернового союза **Александра КОРБУТА** и продюсера медиа-группы «Крестьянские ведомости» **Игоря АБАКУМОВА**.



А. В. Корбут

прямые (пошлины и квоты) и косвенные (слом логистических цепочек) ограничения по вывозу и реализации сельхозпродукции. Чего стоит ожидать от предстоящего сезона – на что надеяться и чего опасаться?

**А. Корбут:** Начнем с того, в каком состоянии мы встретили но-



М. Е. Данилов

на сельхозпродукцию на уровне прошлого года и даже ниже, тогда как все остальное резко подорожало. И в этой ситуации мы оказываемся в действительно сложном положении: столь высокие объемы производства – это убитые цены, а главное – убитые доходы и возможности развития.

Произошло резкое подорожание всех ресурсов, кстати, и сейчас цены как-то снижаться не хотят. Затраты на производство выросли от 25 % (оценка Минсельхоза РФ) до 30 % (оценка участников рынка), что стало бременем, прежде всего, для производителей зерна. В результате давления пошлин из зернового сектора по разным оценкам выкачано от 400 до 500 млрд руб. – эта сумма сопоставима с теми дохо-

“ **«Все будет зависеть от тех, кто живет и трудится на земле»**

**А. Корбут**

## ФАКТОРЫ РИСКА

**М. Данилов:** Вопросы, которые я предлагаю обсудить, касаются всех отечественных сельхозпроизводителей, в том числе и «Августа» как крупного агрохолдинга. По прогнозам Минсельхоза России, нас ожидает высокий урожай – порядка 130 млн т. При этом запасы прошлого урожая на складах все еще высоки. Существуют

высокие запасы, вступивший в свои права первый июль. По балансу все относительно неплохо. Да, есть очень большие запасы, порядка 13 млн т, которые давят на рынок. В этом «заслуга» системы квот, введенной государством. Еще большее давление оказывает новый урожай и политика, проводимая правительством в отношении рынка зерна. В новый аграрный сезон мы вступили с закупочными ценами

нами, которые должны были быть получены при сохранении экспортного паритета. Да, экспортные пошлины в какой-то мере поддерживали животноводство и переработку, но объективно на ценах товаров в магазине это не отразилось – не подешевели ни мука, ни хлеб, ни мясо. Кстати, и государство косвенно это подтверждает, выделяя субсидии на корма для животноводства, хлебопекам и мукомолам.

Единственный плюс пошлин был в том, что из-за огромной разницы между внутренней и внешней ценой мукомолы резко увеличили экспорт муки, экспортная цена которой была на уровне экспортной цены на пшеницу. Это локальный успех, но он вызван не столько эффективной работой мукомольной промышленности, сколько системой регулирования цен на пшеницу. Ну а всякий успех, основанный на административном регулировании, – дело хорошее, но ненадежное.

Еще одна проблема – разрыв логистических цепочек, когда ресурсы, запчастки, действующие вещества приходят с задержкой в 9 - 10 месяцев, хотя уже все оплачено, обо всем договорено. И затраты на транспортировку растут в разы.

Непростая ситуация с импортозамещением. Сейчас оно отличается от того, что было в 2015 году. Тогда мы импортозамещали те товары, ввоз которых сами же ограничили. Теперь приходится замещать то, что ограничили нам. Импортозамещение может быть эффективным при одном условии – оно должно быть ориентировано на экспорт, обеспечивая продвижение российских разработок на внешние рынки. Россия – объективно маленький рынок, и ориентироваться исключительно на самообеспечение не рационально – будет дорого и малоэффективно. Много говорят об ускоренном импортозамещении в семенной отрасли. Согласно Доктрине продовольственной безопасности, к 2030 году доля отечественных семян должна составить 75 %. Однако иностранные семеноводческие компании не спешат уходить с российского рынка, и любая попытка их прогнать для того, чтобы создать тепличные условия для своих производителей, только ухудшит ситуацию.

Перечисленные факторы формируют ситуацию неопределенности, которая еще не так заметно сказалась на итогах сезона-2022, потому что большая часть ресурсов была закуплена и поставлена до 24 февраля. Все это в конечном счете приведет к психологической депрессии в отрасли.

Итог: сельхозпроизводители вступают в новый год с низким уровнем доходов, наличие которых – основной источник развития. Инвестиционная привлекательность зернового сектора резко снизилась. Заместить собственные средства льготными кредитами просто, но не эффективно. В текущей ситуации рассказы о том, что кто-то приобрел одно хозяйство, а кто-то другое – весьма наивны. Вспомним 1999 год – после дефолта денег в стране было как «грязи», и были огромные вложения в сельское хозяйство, большая часть из которых прогорела. Потому что сельхозотрасль

имеет свою специфику, и если ее не знать, то заработать практически невозможно.

Будущий год будет сложным. В первую очередь потому, что обеспечить подъем экономики за счет роста потребительского спроса населения пока не удастся. Правительство и Центробанк обеспечили стабильность, и вливание 8 трлн руб. в экономику – это огромная сумма. Но вместе с тем весной потребительский спрос в России рухнул на 10 %, импорт во втором квартале этого года уменьшился на 22,3 %, да еще снижается ставка ЦБ. И в то же время граждане скупили валюты на 400 млрд руб. Придут ли эти деньги в потребительский сектор – покажет время.

**М. Данилов:** Игорь Борисович, а Вы в чем видите основные проблемы в сельхозотрасли России?

**И. Абакумов:** Данные сельскохозяйственной микропереписи 2021 года свидетельствуют о том, что за пять лет малых фермеров стало значительно меньше. Можно подумать, что фермерское движение в стране деградирует, но, если посмотреть глубже, окажется, что многие фермеры никуда не исчезли – они перерегистрировались в ЛПХ. О чем это говорит? О том, что они ушли с рынка активных налогоплательщиков и не хотят иметь больших связей с государством. Почему? Об этом как раз и говорил Александр Вадимович. Введение экспортной пошлины на зерно для стабилизации цен на внутреннем рынке привело к тому, что цены выросли на все.

Сейчас фермеры активно протестуют против введения федеральной государственной информационной системы (ФГИС) «Зерно», поскольку одни только ав-



И. Б. Абакумов

томобильные весы стоят от 2 до 7 млн руб. Для фермерского хозяйства, особенно для малого, – это очень большие деньги. Недавно я разговаривал с Николаем Масловым – фермером из станицы Дмитриевская Краснодарского края. У него великолепный урожай пшеницы кубанской селекции – 75 ц/га, но при цене на зерно, которую ему предлагают, – 11 руб/кг (без НДС), он в лучшем случае работает в ноль. А это значит, что у него не будет «жировых» запасов денег, а потому и возможности развивать свое хозяйство.

На мой взгляд, текущие сложности в сельском хозяйстве во многом обусловлены системными проблемами управления отраслью. Мы все прекрасно помним, что в 2000-х годах при министре сельского хозяйства А. В. Гордееве собрался интеллектуальный потенциал – ученые, производственники, различные общественные организа-

ции. И Минсельхоз, прежде чем продвигать то или иное решение в правительство, советовался с общественными организациями – что нужно сделать и как это осуществить, чтобы было выгодно всем. Итогом дискуссий и предложений стал национальный проект «Развитие АПК» в 2008 - 2012 годах. Сегодня все общественные организации либо «умерли», либо удалены от Минсельхоза и практически не влияют на принятие решений, и в их числе – Российский зерновой союз. В 2000-х в министерстве работали пять действующих академиков РАН, сейчас – ни одного. Это говорит об интеллектуальном упадке отрасли.

Если сейчас посмотреть на действующий персонал Минсельхоза России на уровне министра, замминистра и доброй половины руководителей главков – это профессионалы широкого профиля: экономисты, юристы, банковские работники и т. д. Поэтому на уров-

ственный интеллект бы не справился. Убирать маркировки, приостанавливать ПЛАТОНЫ, отменять ФГИС «Зерно», которая должна вступить 1 сентября. Зачем она нужна, я не знаю. Если государство хочет знать, пускай проводит эту работу по учету само, а не создает систему страха, контроля и т. д.

35 % зерна производят небольшие хозяйства. Да, есть фермеры, у которых 10 - 15 тыс. га, имеющие свои сушилки и хранилища. А есть и такие, у кого 500 - 700 га. У многих из них просто нет автомобильных весов. Они считают полученное зерно по бункерам, а должны отчитаться по весу. Что с этим делать? Получается – только штрафовать. Так пусть государство обеспечит всем поставку приборов для оперативного контроля качества зерна, если это ему так необходимо.

Когда вводят такие инициативы, как ФГИС «Зерно», апеллируют к опыту западных стран. Но там система контроля осуществляется совершенно по-другому. У американцев, например, на элеваторах сидят чиновники Минсельхоза США, у них стоят анализаторы ФОССовские, они проводят оперативный анализ при приемке зерна, и эти данные идут в общую сеть. И ни у кого не возникает вопросов к тому, кто и откуда привез зерно.

Как обеспечить внутреннее потребление? Государство этого не знает. Есть простой механизм: объемная квота на экспорт всего – зерна, мяса, молочной продукции... Все остальное – это внутренняя квота: торгуйте, как хотите. Вполне возможно в нынешней ситуации установление экспортной пошлины. Я понимаю, что это противоречит изначально высказанной позиции о ненужности экспортной пошлины. Но плоская пошлина в 10 - 12 % возможна на все агропродовольственные товары. Не

надо делать исключения, как сейчас, когда зерновики платят пошлину, а, положим, производители мяса птицы – нет. Введите на всех. Плоскую, процентов 10. Это не является чем-то критическим. Но все деньги, которые из этого будут поступать в бюджет, поделите правильно. 30 % отдайте на развитие сельских территорий, туда, где сельхозпроизводители живут и работают – это им надо, а остальные направьте на целевую поддержку продовольственного обеспечения населения. Причем именно конкретных граждан страны.

## ФОНДЫ И ИНТЕРВЕНЦИИ

**М. Данилов:** Может быть, стабилизировать рынок и обезопасить внутреннее потребление помогло бы создание резервных фондов Минсельхозом России? Построить, например, необходимое количество элеваторов для хранения 10 или даже 20 млн т зерна. Или это лишняя трата денег?

**А. Корбут:** Я противник резервных фондов каких-либо министерств. Фонды будут созданы, а на что пойдут средства – сказать сложно. Бюджетная поддержка должна быть конкретизирована, только тогда она будет эффективна. К примеру, в ближайшие годы во всей стране будет остро стоять проблема с запчастями – отечественными и особенно импортными. Грядет высокий урожай – значит, износ техники будет существенно выше, чем в прошлые годы. Чтобы как-то решить эту задачу, должна быть четкая концентрация усилий. В СССР, к примеру, была мощная индустрия восстановления и ремонта сельхозтехники. Запчасти иной раз были даже лучше, чем исходные детали. У нас есть Росрезерв, и если государство считает нужным формировать какие-то мобилизационные ресурсы, то там они и должны находиться.

## «В управление селом должны прийти профессионалы от производства»

И. Абакумов

**М. Данилов:** Мы смотрим на опыт Китая, где множество резервных фондов. Их создание – это способ вложения денег. Раньше валютную массу можно было стерилизовать за счет импорта, покупки долларов, евро и разных ценных бумаг. Теперь вкладываться в доллары и евро бессмысленно. А вот приобретать то, что не может экспортироваться по тем или иным причинам именно сейчас – вроде бы логично. Покупать на внутреннем рынке титан, золото, создавать резервы тех же д. в. для пестицидов.

**И. Абакумов:** США и Европа активно занимаются зерновыми интервенциями – покупкой зерна за средства бюджета. Механизм зерновых интервенций там чрезвычайно отлажен – он включает не по постановлению правительства и не по решению Минсельхоза, а по достижении цен определенного уровня. Это такие меры автоматического действия. При понижении цены государство покупает, при повышении – сбрасывает. Таким образом цена демпфируется.

**М. Данилов:** Александр Вадимович, а как Вы относитесь к интервенционному фонду? Стоит ли его использовать для стабилизации цен на рынке?

**А. Корбут:** Интервенции – дело хорошее. Особенно, когда они направлены на регулирование рынка. Однако сегодня интервенционный фонд служит не для интервенций, а для госзакупок с последующим распределением. Объем, который туда поступит, – 1 млн т – никакого значительного влияния на рынок не окажет. Правильнее было бы отдать этот миллион в Росрезерв. Интервенционный фонд в его текущем положении нужно реформировать. Механизм подлинной интервенции должен быть таким: государство объявляет, что готово купить предложенные объемы по фиксированной низкой цене. Эти деньги позволят поддержать деятельность сельхозпроизводителей. Если бы государство объявило, что готово покупать зерно по 10 - 11 руб/кг, перекупщики подняли бы ее до 12 - 13 руб. автоматом, и у сельхозпроизводителя был бы выбор. Объем реального интервенционного фонда, который бы стабилизировал рынок, должен быть не менее 10 % от рыночного оборота зерна, то есть 8 - 9 млн т. Кстати, в США и ЕС действительно проводились очень масштабные интервенционные операции, но в последние годы они фактически исчезли. Там государство пошло через механизмы тонкой настройки рынка, хотя интервенции как механизм могут быть включены в любой момент.

**М. Данилов:** В завершение разговора хотелось бы услышать от вас что-нибудь оптимистичное...

**А. Корбут:** Несмотря ни на что, сельское хозяйство в России было, есть и будет. Наша страна просто обречена быть великой агропродовольственной державой в силу своей территории и положения. Другое дело, что все будет зависеть от тех, кто живет и трудится на земле.

**И. Абакумов:** Самое главное, что надо осознать государству: земледельца никто не обязывает трудиться на земле. Он делает это потому, что ему выгодно. А если выгодно быть перестанет – он уйдет, как бы его не удерживали. В управление селом должны прийти профессионалы от производства – семеноводы, животноводы, зерновики, представители пестицидной отрасли. Лозунг «Кадры решают все!» в текущей экономической и политической ситуации для сельхозотрасли звучит как никогда актуально.

**М. Данилов:** Большое спасибо за беседу!

Материал подготовили  
Людмила МАКАРОВА  
и Альгирдас РУЙБИС

130 млн т прогноз урожая в России  
13 млн т остаток урожая 2021 года  
до 30% рост затрат на производство

томобильные весы стоят от 2 до 7 млн руб. Для фермерского хозяйства, особенно для малого, – это очень большие деньги. Недавно я разговаривал с Николаем Масловым – фермером из станицы Дмитриевская Краснодарского края. У него великолепный урожай пшеницы кубанской селекции – 75 ц/га, но при цене на зерно, которую ему предлагают, – 11 руб/кг (без НДС), он в лучшем случае работает в ноль. А это значит, что у него не будет «жировых» запасов денег, а потому и возможности развивать свое хозяйство.

На мой взгляд, текущие сложности в сельском хозяйстве во многом обусловлены системными проблемами управления отраслью. Мы все прекрасно помним, что в 2000-х годах при министре сельского хозяйства А. В. Гордееве собрался интеллектуальный потенциал – ученые, производственники, различные общественные организа-

не министерства и правительства часто принимаются решения, которые не соответствуют ожиданиям сельхозпроизводителей.

### ЧТО ДЕЛАТЬ?

**М. Данилов:** Что можно предпринять в короткой перспективе, чтобы исправить ситуацию, и что в дальней? Чтобы и производитель не страдал, и потребитель имел возможность покупать продукцию внутри страны по приемлемым для него ценам?

**А. Корбут:** Во-первых, нужно сначала думать, а потом принимать решения. Во-вторых, для развития предпринимательской деятельности в целом и сельского хозяйства в частности нужна свобода. У нас же одни административные барьеры отменяют, а другие вступают в силу. Свобода – это не вседозволенность, она основывается на понимании нескольких позиций.

# «No-till – наше все»



М. В. Нестеров

Научно-производственный агрохолдинг «Кургансемена» – крупнейший производитель семян и оригинатор сортов в Зауралье. А еще это дистрибьютор продукции «Августа». О растениеводстве холдинга и не только наш корреспондент поговорил с директором ООО Агрокомплекс «Кургансемена» **Михаилом Вячеславовичем НЕСТЕРОВЫМ**.

## РОСТ ТРЕБУЕТ ТЕХНИКИ

### Михаил Вячеславович, расскажите о предприятии.

Наш агрокомплекс – одно из подразделений холдинга. Мы непосредственно занимаемся семеноводством. Много лет площадь нашего хозяйства не превышала 23 тыс. га, но за последние два года выросла до более чем 28 тыс. га. Большую часть земель мы возделываем по No-till. Кроме того, агрохолдинг приобрел еще 24 тыс. га пашни, после чего общая площадь под посевами превысила 50 тыс. га.

В новом хозяйстве занимаются продовольственным растениеводством, выращивают зерновые, лен, гречиху. До нас здесь работали по минимальной технологии, имеющиеся в хозяйстве ресурсы устарели, и сейчас холдинг вкладывает много сил и средств в обновление техники и технологий.

Мы в агрокомплексе за последние пять лет тоже серьезно укрепили материальную базу – на 80 % обновили посевные комплексы,

перешли на «Bourgault» 3320 и 3330 для No-till с копирующим анкером. Сейчас у нас по четыре посевных комплекса «Bourgault» и «Amazone» (анкерные), для посева подсолнечника и других масличных используем дисковый «Horsch», подсолнечник сеем с междурядьем 70 см сеялкой «Kinze».

Мы постепенно идем к дисковым сеялкам, для этого в прошлом году даже купили очесывающие жатки. Отрабатываем технологию очеса, так как у нас есть участки с легкими почвами, где большие проблемы с влагой. Диском удобно сеять по очесу (а вот анкером – невозможно), а также по подсолнечнику и кукурузе.

Комбайны у нас «Acros» производства «Ростсельмаша», планировали переходить на «Claas»: с ростом площадей нужна более производительная техника.

Основа нашего парка тракторов – машины «Case», «John Deere» и «Кировцы». К сезону-2022 мы докупили трактора марки «Ростсельмаш», оснастили их системой параллельного вождения «Trimble».

У нас уже есть своя RTK станция, которая позволяет получать сигнал со спутника и раздавать на неограниченное количество машин.

### Что дает система «Trimble»?

Сейчас ею оснащено порядка 15 единиц тяжелой техники, помимо самоходных опрыскивателей. Считаю, что внедрение системы – наше самое главное техническое достижение за последнее десятилетие. При ширине междурядий 25 см погрешность при проходе агрегата составляет около 2,5 см, соответственно обеспечивается суперточность во всем. У нас нет пересева, при котором сразу резко падает урожайность, перерасхода удобрений и т. д. Экономически внедрение системы «отбивается» очень быстро, за один сезон. Сегодня она стоит минимум 1,5 млн руб. на один трактор, монтируется непосредственно в гидравлику агрегата. К сожалению, «Trimble» – иностранная разработка, но пока лучше него мы ничего не нашли.

### Как сейчас обстоят дела с закупкой техники?

Это самый сложный вопрос. Пока что-то в продаже есть, но цены нестабильные. Хорошо, что в прошлом году мы успели контрактоваться, купили техники на 265 млн руб., и поставщики не подвели. Что касается замещения импортных машин, то из отечественных производителей неплохая

Успех. Но потребность в нем из года в год падает, так как сорта сложнее защитить от сорняков, чем гибриды. Хотя они скороспелые, и это плюс, но урожайность в наших условиях не превышает 20 ц/га. Прошлый год был для нас антирекордным из-за засухи: с момента схода снега до октября выпало 35 мм осадков, плюс очень высокие температуры. И даже в таких условиях гибриды показали

«Кургансемена»

**50** до **24** **100 %**  
тыс. га тыс. т/год посево  
площадь продаж под защитой  
посево семян «Августа»

техника у «Ростсельмаша», но конкретно для No-till у них ничего нет. Из сеялок для «нуля» есть хорошая «Муза» челябинского производства. У нас таких две девятиметровых, в этом году проводили ими сев в новом хозяйстве холдинга.

Пока катастрофы с техникой не случилось, хотя запчастей по сравнению с 2021 годом подорожали в полтора – три раза...

## СЕМЕНА И NO-TILL

### Сможете нарастить объемы семеноводства, если это будет необходимо?

Конечно сможем, раза в полтора точно. Сейчас производим 20 – 24 тыс. т семян в год на реализацию, плюс 5 – 6 тыс. т для себя. Готовы увеличить общий объем до 45 тыс. т. Для этого есть силы, техника, а главное – обеспеченность складским хозяйством, зерносушильным оборудованием. Ведь у нас большой набор сортов, их семена нужно очень аккуратно разделять при подготовке к хранению и во время него.

Набор культур в агрокомплексе в последние годы стабильный: пшеница яровая (от скороспелых до позднеспелых сортов), пшеница озимая, ячмень, рожь озимая, овес, горох, гречиха. Один из наших прорывов за последние четыре года – отработали технологию выращивания и расширили площади подсолнечника. Он у нас есть и на семена, но основная цель его производства – сырье-

урожайность на некоторых участках до 29 ц/га. Конечно, я считаю, это получилось не только благодаря гибридам, но и No-till.

### Он заметно снизил влияние засухи?

В прошлом году «ноль» нас однозначно спас, это все видели и понимали, многие соседи после 2021 года несколько поменяли свое отношение к «нулю». У нас урожайность была выше, чем по парам у соседей, так как на их черной земле та небольшая влага, что была, просто испарилась. No-till – это наше все, мы как шли в этом направлении, так и будем идти.

К сожалению, наши соседи пока еще считают, что беспашотное земледелие – это удел богатых, так как нужно полностью менять технологию, покупать посевные комплексы. А с удорожанием глифосатов отторжение «нуля» усилилось. Кроме того, это ведь еще и психология, для многих черное поле – эталон.

Ситуация в нашем регионе усугубляется засухой. Есть определенные многолетние климатические циклы, и сейчас мы входим в фазу засушливых десятилетий. Раньше два, максимум один год из десяти у нас были острозасушливыми, три – идеальными, остальные – умеренными, сейчас острозасушливых сезонов уже три – четыре за десятилетие, а идеальных – один – два года. Так вот, в прошлом острозасушливом году мы получили среднюю урожайность зерна пше-

## “ Внедрение системы «Trimble» окупается за один сезон

вая, для нашего собственного крупного маслозавода. Сею гибридный подсолнечник, устойчивый к трибенурон-метилу. Раньше занимались также устойчивым к имидазолинонам, но отошли от него, потому что в нашем севообороте есть проблемы с последствием гербицидов.

На семена выращиваем сортовой подсолнечник сибирской селекции (ВНИИ масличных культур имени В. С. Пустовойта) – Иртыш, Варяг,

ницы 22 ц/га, по области этот показатель составил 8 – 9 ц/га. No-till, сорта и технологии нас спасли.

А подорожание глифосатов для нас, конечно, тоже большой экономический минус, ведь альтернативы им нет. В компании «Август» есть высококлассный специалист – Сергей Борисович Капустин (прим. ред.: глава представительства в Барнауле), мы с ним очень часто контактируем, советуемся, он



мне во многом помогает. И я согласен с Сергеем, что глифосаты полностью заменить пока нечем. Используем их осенью в пониженных дозировках и весной на химических парах. No-till у нас давно, и многие сорняки мы уже, можно сказать, победили, но остается серьезная проблема с вьюнком. Возможно, придется применять против него Деметру на зерновых. Этот препарат довольно дорогой, но отлично справляется с вьюнком. В идеале с ним нужно бороться в паровом поле – поймать нужную фазу и обработать. Осенью мы прижимаем вьюнок глифосатами, но весной у нас не получается дождаться нужной фазы. А на зерновых в агрокомплексе основные гербициды – Бомба, Балерина Супер, Балерина Форте, которые против вьюнка недостаточно эффективны.

## ЗАЩИТА НА 100 %

### Чем защищаете посевы?

Практически на 100 % препаратами «Августа». Например, из гербицидов упомянутая Балерина Форте – отличный препарат, мы его недавно начали применять. Главное – работать им с умом, понимать, где использовать, ведь у этого гербицида есть последствие в севообороте. Работаем Балериной Форте на полях после подсолнечника – она отлично контролирует его падалицу и в целом широкий спектр сорняков.

Из фунгицидов раньше мы плотно «сидели» на Колосале Про, но стало понятно, что нужно что-то менять. Провели в нашем научном центре совместные исследования с Ириной Викторовной Ильиной (прим. ред.: глава представительства «Августа» в Тюмени), заложили полевые испытания с Сергеем Капустиним и выбрали для себя Ракурс. То есть сейчас проводим две обработки зерновых – Колосалем Про и Ракурсом. Понравилась также работа нового препарата Балей.

Применяем практически всю линейку инсектицидов «Августа», работаем против вредителей плотно, профилактически, это норма нашей технологии. Например, на подсолнечнике уже с самых ранних фаз развития культуры добавляем инсек-



Сев no No-till

приходило в начале сезона-2022 – у людей была паника, некоторые компании не поставляли препараты и возвращали или даже не возвращали деньги, повышали цены. «Август» всегда ведет себя честно и порядочно по отношению к своим партнерам, с ним приятно работать.

Было бы хорошо заложить сортоиспытания в хозяйствах Агропроекта «Августа» в Татарстане. Условия республики и Зауралья, конечно, различаются, но по засушливости есть некоторое сходство. А еще в сельхозпредприятиях «Августа» применяют No-till, здесь мы также совпадаем.

## СОРТА И НЕ ТОЛЬКО

### Расскажите о ваших новых сортах.

В этом году у нас появились отличные новинки. Например, мягкая яровая пшеница Ворожея. С 2022 года сорт включен в Госреестр селекционных достижений РФ по трем регионам: 4 (Волго-Вятский), 9 (Уральский), 10 (Западно-Сибирский). Это среднеранний высокоурожайный сорт полунинтенсивного типа, растения относительно невы-

советный период позволяет сеять эту пшеницу в ранние или поздние сроки, как будет удобно.

Еще две новые яровые мягкие пшеницы – КС Гарант и КС Форвард – с 2021 года переданы на испытания по Волго-Вятскому, Средневолжскому, Уральскому и Западно-Сибирскому регионам, а с этого года – по Казахстану. КС Гарант – среднеранний сорт с хорошей устойчивостью к бурой листовой и стеблевой ржавчинам, высокоурожайный, полунинтенсивный, способен эффективно использовать запасы почвенной влаги в экстремальных условиях, при этом показывая хорошую продуктивность, отзывчив на высокий агрофон. КС Форвард – среднеспелый с умеренной устойчивостью к ржавчинам. В начальный период развития растений, особенно в условиях недостатка почвенной влаги, надземная масса его растений растет медленно, а корневая система активно формируется, это преимущество в ряде регионов.

Из наших лучших сортов хочу выделить Зауральскую волну. Он подходит для возделывания в лесостепи и степи Урала, в Западной и Восточной Сибири, а также в Республике Казахстан. Преимущества сорта: высокая урожайность, устойчивость к видам ржавчины, полеганию и осыпанию, а также хорошее качество зерна. В конкурсном сортоиспытании в нашем агрокомплексе в 2017 году мы получили максимальную урожайность Зауральской волны – 51,7 ц/га.

Есть у нас и отличные сорта гороха (например, Аксайский усатый 55, Кулон), льна масличного (Северный), овса (Тройка), озимой ржи (Памяти Кунакбаева), гречихи (Инзерская) и других культур.

Кстати, в этом сезоне мы впервые посеяли кукурузу, планируем отрабатывать технологию ее производства на зерно в наших условиях.

### На зерно?

Удивительно, правда? Это было мое давнее желание. Сейчас испытываем пять номерных гибридов, выбрали самые ультраскороспелые: два кабардино-балкарских и три кубанских. У многих гибридов кукурузы при уборке есть особенность – початки слишком сильно отклоняются от стебля, из-за

чего возможны потери самых продуктивных нижних початков. У выбранных нами гибридов такой проблемы не возникает. Заключили договор с заместителем директора по научной работе челябинского Института агроэкологии Южно-Уральского ГАУ Алексеем Эдуардовичем Панфиловым, он сегодня, наверное, самый авторитетный специалист в регионе по возделыванию кукурузы.

Первое, чего мы хотим, – отработать технологию выращивания этой культуры, так как мы ею никогда не занимались, второе – подобрать сроки сева, нормы высева, гербициды. И третье – посмотреть, как мы будем молотить кукурузу в октябре, а главное – сушить, потому что дожидаться в поле ее кондиционной влажности нереально. А кукурузу, как правило, сушить довольно сложно.

Частично нас сподвигло попробовать выращивать эту культуру то, что мы все свои сушилки, которые работали на дизельном топливе, перевели на газ. Они все приспособлены для сушки семян в шадящем режиме: оборудованы теплообменниками и итальянскими горелками с мягкой регулировкой температуры.

Важно, что кукуруза в севообороте позволяет растянуть сроки сева и уборки, разгрузить технику, оптимизировать работу. Например, у нас два посевных комплекса задействованы на севе подсолнечника с конца апреля и до 20 мая. То есть их еще можно продуктивно использовать на севе кукурузы. Ее удобно сеять, всходит она идеально, не капризна к глубине заделки семян. С той же целью – оптимизации технологии – мы наращиваем клин озимых культур, в частности озимой пшеницы, теперь озимые занимают порядка 15 % наших площадей.

Ну и главное – кукуруза урожайнее, чем яровая пшеница, и рентабельность ее выращивания заметно выше. Сейчас (прим. ред.: беседа состоялась 6 июля) наблюдаем и ухаживаем за посевами. Первый результат получим осенью.

### Как вы готовите семена к реализации?

На зерноочистительных комплексах. За последние три года мы запустили две протравочные линии «Petkus», о которых мечтали

много лет. На них семена перед обработкой еще раз проходят тщательную очистку, обеспыливание, а после протравливания затариваются в биг-бэги или 50-килограммовые мешки (правда от последних уже практически все уходят). Вся упаковка с прошлого года у нас пломбируется: на нее наклеивается специальная этикетка, что удобно для нас и клиентов. Кроме того, она теперь брендирована – вроде бы мелочь, но это тоже определенный показатель роста. А номерная пломба на таре позволяет еще и разбирать какие-то возникающие недоразумения.

Сейчас у клиентов заметно вырос интерес к обработанным семенам. Мы сами подбираем схемы протравливания, которые применяем и для себя, на основе препаратов «Августа». Делаем в нашем научном центре фитоэкспертизу семян и, в зависимости от финансовых возможностей заказчика, разрабатываем схему обработки.

### Чем еще занимается ваш научный центр?

В основном селекцией. Но сейчас активнее начали работать еще и над технологиями выращивания культуры и сортов. Совместно проводим эксперименты по разным фонам (No-till, минимальная, «классика»), методам уборки, делаем анализы на запасы влаги осенью, весной, перед посевом. Раньше новые сорта испытывали только в одном месте – в центральной усадьбе агрохолдинга в Кетовском районе, а теперь заложили сортоиспытания уже севернее. Условия в разных районах области сильно различаются по температуре, осадкам, почвам, и такие испытания нужны, чтобы самим понять, как себя ведут сорта в тех или иных обстоятельствах, а главное – давать четкие рекомендации нашим партнерам.

### Спасибо за беседу! Желаю дальнейшего стабильного развития!

Беседовала Ольга РУБЧИЦ  
Фото автора  
и из архива «Кургансемена»



Подсолнечник по «нулю»

тициды в каждую обработку и тем самым избегаем серьезных проблем.

С «Августом» мы давние партнеры и в защите наших посевов, и в качестве дистрибьютора. Даже в этот непростой год компания держит марку именно как надежный партнер и друг. Мы видели, что

сокие, не полегают. Ворожея среднеустойчива к бурой ржавчине и септориозу. По качеству зерна – это сильная пшеница, она реализует высокий потенциал продуктивности на средних и высоких агрофонах в различных климатических условиях. Сравнительно короткий

### Контактная информация

Михаил Вячеславович НЕСТЕРОВ  
Моб. тел.: +7 (963) 009-99-77

АВГУСТ NON-STOP

# Главный День поля



Команда «Августа» на стенде

28 - 30 июля в Гвардейском районе Калининградской области состоялся **Всероссийский день поля-2022**. Крупнейший полевой смотр достижений отечественного агропромышленного комплекса прошел при поддержке Минсельхоза России. В нем приняли участие представители 60 регионов страны, в том числе 55 ведущих агропредприятий.

## ИТОГИ МЕРОПРИЯТИЯ

Более 60 тыс. гостей съехались на День поля из разных уголков России. На демонстрационных посевах посетители оценили 62 сорта и гибрида пшеницы, ячменя, овса, кукурузы, рапса и других культур. Также они увидели, в том числе непосредственно в действии, 90 единиц современной техники российского и зарубежного производства. Свою продукцию представили ведущие производители семян, удобрений и пестицидов.

Выставка включала обширную деловую программу. Участники обсудили самые острые вопросы отрасли, в том числе технической модернизации, обеспечения аграриев семенами, возможностей экспорта продукции АПК в страны ЕАЭС и многие другие.

Ключевым мероприятием стало пленарное заседание под председательством министра сельского хозяйства РФ **Д. Патрушева** «Растениеводство России: стратегические ориентиры на 2022 - 2030 годы и инструменты их достижения». Глава Минсельхоза подчеркнул, что продовольственную самодостаточность России нужно усиливать, в том числе развивать собственное производство и решать вопросы агрологистики. Экспортные поставки также необходимо продолжать, повышая вклад в глобальную

продбезопасность. При этом, по словам Д. Патрушева, несмотря на различные вызовы, Россия ежегодно получает достойные урожаи. Такую устойчивость обеспечивают труд аграриев, а также системная поддержка и внимание государства, объемы которой в последние годы стабильно растут.

Министр отметил, что в этом году процент доведения средств до сельхозпредприятий выше, чем обычно. В 2023 году Минсельхоз планирует запуск федерального проекта по стимулированию производства картофеля и овощей открытого грунта. В следующем году финансирование этих направлений вырастет вдвое, а на развитие садоводства будет направлено на 50 % больше средств, чем в текущем. Еще 1,3 млрд руб. будет добавлено на поддержку агротехнологических работ. Минсельхоз уже стимулирует тиражирование отечественного семенного материала и его внедрение в массовое производство, а также возвращает часть затрат для создания семи селекционно-семеноводческих центров и в дальнейшем будет выделять на это больше средств.

В работе заседания на тему «Перспективы развития производства ХСЗР в РФ» принял участие исполнительный директор Российского союза производителей ХСЗР, заместитель генерального директора АО Фирма «Август» **В. Алгинин**.

## НА СТЕНДЕ «АВГУСТА»

Здесь кипела жизнь – гости интересовались новинками ассортимента, инвестиционными проектами компании, а также обсуждали со специалистами нюансы технологий выращивания и защиты культур. Большую помощь в этом оказали сотрудники агролаборатории «Августа» «Агроанализ-Дон» (г. Азов Ростовской области).

Сотрудники представительства компании в Калининградской области показали посетителям делянки с демонстрационными испытаниями действующих и экспериментальных систем защиты бобовых культур – кормовых бобов и люпина. К моменту проведения Дня поля на них применили новинки, например, инсектицид Стилет, а также уже известные продукты – протравитель семян Тирада, гербициды Камелот и Корсар Супер, фунгициды Колосаль Про и Ракурс, инсектицид Борей Нео. Позже была выполнена обработка новым фунгицидом Балий.

Подготовили **Ольга РУБЧИЦ** и **Елена ПОПЛЕВА**  
Фото **О. Сейфутдиновой**

## СПЕЦИФИКА КАЛИНИНГРАДА



**Глава представительства в Калининграде Сергей Алексеевич Кутаиков:** «Для начала отмечу основные местные факторы риска для земледелия. Зимой это морозы без снега, а в теплый период – избыточное увлажнение и сильные ветра.

Например, в этом году перед уборкой около 10 % созревших зерновых уложило ветром. Но в остальном погода в сезоне-2022 сложилась благоприятно. Удалось вырастить если не рекордный, то очень достойный урожай. Хотелось бы еще выгодных цен, дающих производителям возможности для развития и переоснащения.

Еще одна характерная для нашего региона особенность – сложности с перевозками – умножает все проблемы. Например, в феврале - марте этого года внутренний рынок ХСЗР на некоторое время погрузился в панику: цены выросли, а с поставками возникла неопределенность. К счастью, к этому моменту около 80 % наших препаратов мы уже успели завезти и даже отпустить покупателям, так что у тех, кто работал с фирмой «Август», все было в порядке.

В этом сезоне возрос спрос на препараты для сои. Раньше в области ее сеяли 2 - 3 тыс. га, а весной 2022 года под нее отвели 13,5 тыс. га, и из них 10,5 тыс. га были под защитой «августовских» продуктов. Очень хорошо показала себя смесь гербицидов

**Лазурит, 0,6 кг/га и Трейсер, 0,2 - 0,3 л/га.** Хотя весна была засушливой, и мы опасались, что «почвенники» не сработают как надо, после дождей поля преобразились. Соя все лето стояла чистая от сорных растений, по вегетации пришлось доработывать лишь отдельные поля с определенными видами сорняков.

Растет потребность в гербициде **Бомба** на посевах пшеницы. Это страховочный препарат, который применяют, если что-то не сложилось в защите от сорной растительности в начале вегетации, и тогда он – настоящая палочка-выручалочка. Становится все популярнее фунгицид **Балий**, он отлично показывает себя на фоне препаратов других фирм, поэтому за один сезон «взял» около 15 % рынка и вошел в число топ-продуктов «Августа».

Из новинок еще нужно упомянуть гербицид **Фултайм** для защиты кукурузы. В прошлом году мы только проводили с ним опыты, но он настолько хорошо себя показал, что в этом сезоне им уже обработали около 10 % от всех производственных площадей под культурой в области. Препарат пришелся к месту: поля после него чистейшие! Причем у нас помимо традиционных для области сорняков (среди которых подмаренник и пырей) еще присутствует горец вьюнковый. А благодаря наличию пиклорама в составе Фултайма, этот гербицид если не решает, то значительно снижает эту проблему.

Что касается подготовки к следующему сезону, то, пока не зная, что нас ждет впереди, мы начали завозить «топовые» продукты с середины лета и к концу июля заполнили склады на 70 %. По мере того, как будут идти продажи, мы решили держать переходящий запас (конечно, с учетом сроков хранения)».



У гостей к «августовцам» было много вопросов



Сотрудники представительства «Августа» в Калининграде

## ТЕХНОЛОГИИ

# Колумбийский агробизнес



Фермер Даниэль Эдуардо Перес (слева) на рисовом поле с «августовцем» Кристобелем Мартинесом

В некоторых регионах далекой Колумбии можно получать по два урожая в год. Но даже в тропическом раю работа земледельца не так проста, как может показаться.

Колумбийская компания «ProliAgro» выращивает рис, хлопчатник и кукурузу в центральной части страны. О работе предприятия рассказывает фермер Даниэль Эдуардо Перес (Daniel Eduardo Pérez).

## УСЛОВИЯ

Наши земли расположены на территории муниципалитета Салданья в департаменте Толима, на одноименной равнине и вдоль самой важной в регионе реки Салданья. Среднесуточная температура воздуха здесь составляет +28 °С. Сельское хозяйство служит основой экономики региона.

Менее половины земель сельскохозяйственного назначения муниципалитета поливные: вода подается на поля из Салданьи через канал «Оспина Перес» протяженностью несколько километров.

Самая важная культура региона – рис, его выращивают и на богарных землях, и на поливе. Без орошения возделывают кукурузу, сорго, кунжут,

## АГРАРНАЯ КОЛУМБИЯ



Эдуардо МЕДИНА, PR-служба «August Colombia».

Сельское хозяйство играет очень важную роль в экономике страны и служит основным источником дохода в сельской местности. Основные экономически значимые культуры – масличная пальма, кофе, хлопчатник, какао, сахарный тростник, бананы, рис, кукуруза, картофель и цветы. Для внутреннего рынка производят огром-

ное количество бобовых, зерновых, фруктов, овощей, корнеплодов, декоративных и ароматических растений. К числу агропромышленных культур относятся также гевея (из нее добывают каучук), табак, агава и другие.

Люди, занимающиеся сельским хозяйством, входят в Общество фермеров Колумбии. Эта структура отвечает за содействие развитию сельского хозяйства, защиту интересов производителей, а также контроль за сохранением окружающей среды. Тем не менее, не всем колумбийским фермерам хватает средств, сил и знаний, чтобы быть конкурентоспособными на национальном рынке, не говоря уже о глобальном. Поэтому услуги технологического сопровождения «August Colombia S.A.S.» очень востребованы.

хлопчатник, многолетние травы, в небольших объемах производят маниок и бананы, а также цитрусовые.

Хотя у нас всегда тепло, есть сезоны дождей и засухи. В первом полугодии ливни обычно бывают в апреле – мае, а во втором – в октябре и ноябре. Чтобы растения эффективно использовали влагу, мы проводим посевную до начала сезона дождей, то есть в феврале – марте и в августе – сентябре.

Мой отец был фермером. Поначалу я помогал ему время от времени, а с 1999 года мы занялись хозяйством вместе. И, несмотря на экономическое образование, в итоге я погрузился в практику агробизнеса «с головой». Сейчас отца уже нет, но в распоряжении нашего хозяйства остались те же самые земли, на которых работал он. Правда, взяли в аренду дополнительный участок.

Набор культур тоже остался прежним. На площади 190 га выращиваем рис и на такой же площади – хлопчатник с кукурузой. После уборки урожая меняем культуры местами, то есть в следующем полугодии рис растет после хлопчатника и кукурузы, и наоборот. С хлопчатником мы ориентируемся на международный рынок сбыта. Урожай риса и кукурузы предназначен для потребления внутри страны.

## ХЛОПЧАТНИК

**Подготовка почвы.** При подготовке поля под хлопчатник после уборки риса мы рыхлим почву чизелем, а затем нарезаем гребни, на которых культура лучше развивается. Чтобы сделать их как можно более прямыми и оптимально распределить на поле, используем трактор с лазерным оборудованием. Затем выравниваем вершины гребней валиком, чтобы сформировать ровные и плоские поверхности под рядки.

**Сорта.** Мы выращиваем ГМ-сорт Bollgard II, устойчивый к глифосату и глюфосинату аммония.

**Посев и удобрение.** Используем сеялку «John Deere 805». Высеваем 9 семян на погонный метр, что эквивалентно 70 тыс./га. Норма высева составляет примерно 8–9 кг семян на 1 га. При помощи разбрасывателей вносим удобрения.

В Колумбии существуют централизованные механизмы поддержки производителей хлопка. Практикуются гарантирующие сбыт контракты и субсидии на модернизацию хлопководческих предприятий.

Также существуют стимулы, которыми управляет Хлопковый союз (Conalgodón). Они предназначены для производителей, пострадавших от низких цен в первом полугодии 2022 года на фоне волатильности мирового рынка. В одних регионах введены стимулирующие выплаты на возобновление посевов культуры, а в центральной Колумбии, в том числе в нашем департаменте Толима, работает своеобразная страховка доходов от продажи волокна в размере 300 тыс. колумбийских песо за тонну, она защищает производителей в случае падения цен. К сожалению, названные меры поддержки доступны далеко не для всех фермеров.

## ЗАЩИТА

Поддержание здоровья посевов полностью находится в руках самих хозяйств. На нашем предприятии технолог следит за фитосанитарным состоянием культур и при необходимости дает рекомендации по защите, которым я всегда следую. На рисе широко использую гербицид Vaikal на основе биспирибака натрия и скажу, что он работает лучше по сравнению с препаратами других производителей с этим же действующим веществом, дает самый наглядный эффект. Мы работаем им в более низких рекомендованных нормах расхода, чем препаратами с аналогичным действующим веществом производства других фирм.

На рисе мы также применяем фунгицид Kasumex на основе касугамицина из продуктового портфеля «August Colombia», и также работаем Serpico (д. в. – миклбутанил из группы триазолов).

Хлопковые поля очищаем от сорняков глифосатом в смеси с инсектицидами, безопасными для полезной фауны – это помогает бороться с вредителями, которые развиваются в сорняках до появления всходов. После этого работаем противозлаковым гербицидом Prodyt на основе клетодима.

В технологическом плане с нами сотрудничает менеджер-технолог «Августа», профессиональный агроном Кристобель Мартинес. По воле случая мы знакомы с ним с детства: учились в одной школе, а с его братом – даже в одном классе. Наше сотрудничество принесло очень хорошие результаты. Мы стремимся использовать лучшие препараты в нужное время, когда они необходимы, и в оптимальных нормах расхода. Избегаем ненужных обработок и всегда стараемся не только минимизировать затраты, но и заботиться об окружающей среде и наших сотрудниках, которые работают с препаратами.

Надеюсь, «Август» продолжит разработку новых продуктов, потому что каждый год различные проблемы множатся, например, появляются ранее неизвестные у нас вредители. Фермеры постоянно ждут выхода на рынок ХСЗР новых действующих веществ, препаратов и технологий, которые позволят улучшить развитие культур. А так как во многом мы

«August Colombia S.A.S.»

> 80 сотрудников

в штате

12 представительств

в главных с/х регионах

> 90 препаратов

в регистрации

11-е место

среди агрохимических компаний страны

опираемся на продукты «Августа», то нам хочется, чтобы компания как можно дольше оставалась на рынке и успешно развивалась.

## ПЛАНЫ

Планов по расширению хозяйства у нас сейчас нет – обеспечить рост очень сложно. Как сельхозпроизводитель я в первую очередь должен удерживать свои позиции на рынке и оставаться устойчивым фермером. У меня в штате 15 человек, оформленных в полном соответствии с нашим законодательством. Именно они выполняют основную часть работы: временных рабочих мы нанимаем только в случаях крайней необходимости. Поэтому я должен сохранять бизнес – не только для себя, но и для своих сотрудников и их семей.

Подготовили Эдуардо МЕДИНА и Елена ПОПЛЕВА  
Перевод Юлии ЛЮБАКОВОЙ  
Фото «August Colombia»



Рис успевает созреть два раза в год

АВГУСТ NON-STOP

# Победный дебют «Химика»



«Химик-Август» стал первой профессиональной командой в новой истории Чувашии и победил в стартовом матче второго дивизиона.

24 июля «Химик-Август» дебютировал в первенстве России по футболу среди команд второго дивизиона Футбольной Национальной Лиги (ФНЛ-2) сезона 2022 - 2023 годов. Первый тур спортсмены провели на домашнем стадионе «Химик» в Вурнарах. В стартовом матче они встретились с командой из Екатеринбурга «Урал-2».

Возвращение в республику большого футбола спустя 29 лет с воодушевлением восприняли любители этого вида спорта. Матч собрал на стадионе около 1,3 тыс. болельщиков,

еще около 10 тыс. зрителей наблюдали онлайн трансляцию игры.

В приветственном слове к спортсменам и болельщикам министр физической культуры и спорта Чувашской Республики В. В. Петров поблагодарил компанию «Август», титульного спонсора «Химик-Август», за создание профессиональной команды.

По словам ее президента, депутата Госсовета Чувашии, директора Вурнарского завода В. В. Свешникова, футболисты долго шли к этому историческому событию. Их команда – одна

из самых опытных и титулованных в республике. За свою более чем 15-летнюю историю «Химик-Август» был многократным чемпионом и обладателем Кубка Чувашии.

С 2018 года команда выступала в третьей лиге первенства России, трижды побеждала в чемпионате Межрегионального футбольного союза (МФС) «Приволжье», дважды – в Кубке МФС «Приволжье». В 2018 году «Химик-Август» завоевал золото, а в 2021 – серебро финального турнира среди команд третьего дивизиона. Учитывая возросшее мастерство спортсменов футбольного клуба, руководство компании «Август» приняло решение о переходе команды во вторую лигу и выделении средств для строительства необходимых спортивных объектов.

Одно из условий участия спортсменов «Химик-Август» в первенстве России во второй лиге – соответствие домашнего стадиона требованиям Российского футбольного союза (РФС), поэтому в 2022 году была проведена модернизация стадиона «Химик». В дополнение к уже имеющемуся с 2016 года искусственному покрытию футбольного поля был построен многофункциональный центр. В нем разместили раздевалки, душевые, медицинский кабинет, судейскую комнату, помещение для антидопингового контроля, кабинет инспектора, зал для пресс-конференций.

Чтобы стадион вмещал больше болельщиков, за футбольными воротами возвели две дополнительные трибуны на 500 мест каждая. По завершении строительства общее количество зрительских мест на стадионе достигло 1,5 тыс. Также на спортивном сооружении появились два пропускных пункта: для хозяев поля и гостевой с выходом в отдельную зону. Кроме того, предусмотрены площадки для СМИ. На входе

на стадион установлены турникеты и рамки металлодетектора.

Все работы по модернизации были проведены в рамках концессионного соглашения «Августа» с администрацией Вурнарского района. В реконструкцию компания вложила около 100 млн руб.

## 1,5 тыс. мест

на стадионе «Химик»

Как отметил в своем выступлении В. В. Свешников, на примере профессиональных футболистов будут воспитываться юные спортсмены, которые уже достигают определенных высот. Так, команда «Химик-Август», в которой тренируются мальчики 2011 года рождения, заняла первое место в открытом турнире по футболу Волгоградской области, посвященном 77-летию Великой Победы. А в мае этого года сразу четыре команды футбольного клуба возрастной категории 10 - 11 лет приняли участие в открытом республиканском первенстве Детского футбольного центра «Лига радио Рекорд», которое продолжалось более месяца. Серия игр прошла на стадионе «Труд» в городе Чебоксары. Одна команда из Вурнар завоевала бронзу, а вторая заняла четвертое место.

Людмила ИВАНОВА,  
специалист по связям  
с общественностью  
филиала АО Фирма «Август»  
«ВЗСП»

Фото автора



# Теперь и для осеннего применения!




## Бомба®

**ГЕРБИЦИД**

трибенурон-метил, 563 г/кг + флорасулам, 187 г/кг

С нами расти легче



