

Поле Август

Газета для земледельцев Февраль 2012 №2 (101)

С нами расти легче



Завод, устремленный в будущее

Уважаемый читатель!

Недавно начал четвертый сезон работы завод по производству средств защиты растений «Август-Бел» в Беларуси. Он был построен компанией «Август», главным образом, для того, чтобы обеспечивать хозяйства братской республики пестицидами европейского качества, но отечественного производства.

Как говорит генеральный директор компании «Август» А. М. Усков, идея построить такой завод пришла, когда продажи «августовских» препаратов в Беларуси достигли 15 % рынка. И уже в июле 2009 года новенький, «с иголочки», завод начал выдавать продукцию, которая тут же пошла в хозяйства.

«Создано высокотехнологичное предприятие, производящее широкий ассортимент ХСЗР мирового уровня, – заявил 29 августа 2011 года на республиканском совещании заместитель премьер-министра Беларуси Валерий Иванов. – До недавнего времени у нас не было подобной отрасли, и для того, чтобы поддерживать современный уровень сельхозпроизводства, республика вынуждена была тратить значительные финансовые средства на их импорт. Строительство завода кардинально изменило ситуацию, расширило возможности для агрономов республики».

Завод ЗАО «Август-Бел» по масштабам производства, техническому уровню, ассортименту сразу стал лидером в новой для Беларуси отрасли. В 2012 году здесь планируют произвести более 20 наименований пестицидов (и еще около 10 препаратов находятся в госрегистрации) на сумму свыше 35 млн долл. США. Деятельность предприятия дает возможность не только экономить значительные средства за счет импортозамещения, но и осуществлять экспорт препаратов. В прошлом году объем экспортных поставок составил 8,5 млн долл., в 2012 году он вырастет до 25 млн долл.

Новый завод становится одним из центров развития АПК, здесь проводятся многочисленные семинары. Об одном из них вы прочтете в этом номере...

«Поле Август»



стр. 2-3

Удачный год. А дальше?



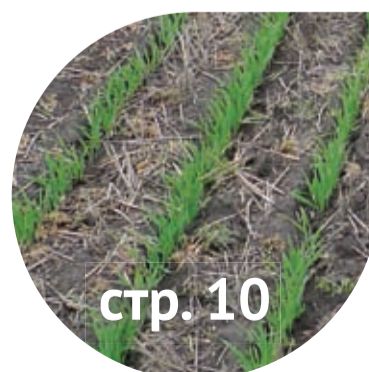
стр. 4

Еще один шаг вперед



стр. 6-7

Прибыльные овощи



стр. 10

No-till на Верхней Волге



стр. 11

Деметра микс – «одним махом...»

Герой номера

Как складывается эффективная система земледелия



С. А. Ткаченко в кабинете

Сезон-2011 оказался весьма успешным для земледельцев многих российских регионов, в том числе Амурской области. Здесь собран самый высокий за последние два десятилетия урожай главной культуры – сои, хорошо уродили зерновые, выращено и заготовлено в достатке кормов для скота. На счетах многих хозяйств появились свободные миллионы и десятки миллионов рублей, и сейчас аграрии думают, как потратить их с максимальной отдачей. А что надо сделать, чтобы так было каждый год, чтобы обеспечить поступательное развитие и повышение прибыльности сельхозпроизводства? Этот вопрос стал главной темой беседы генерального директора одного из лучших хозяйств Приамурья – ОАО «Байкал» Тамбовского района – Сергея ТКАЧЕНКО с корреспондентом «Поля Августа».

Сергей Александрович, расскажите о своем хозяйстве.

Мы недавно отметили десятилетие своего существования в качестве акционерного общества в составе Иркутского масложиркомбината (в него входят восемь хозяйств Амурской области). Практически все акции нашего ОАО принадлежат Иркутскому МЖК, перед нами поставлена задача – производить и поставлять на комбинат для переработки как можно больше сои. Прежде наше хозяйство называлось колхоз «Восток», но в процессе преобразования руководитель МЖК Т. И. Баймашева предложила переименовать его в «Байкал». Мы – коренные амурчане, но поддержали это предложение. Пусть у нас на Амуре будет кусочек великого Байкала. Кстати, вслед за нами еще два приамурских хозяйства, в других районах, тоже взяли это красивое название.

Тогда, в 2001 году, хозяйство вело производство всего на 3 тыс. га земли, хотя в наличии было 10 тыс. га. Но обрабатывать всю площадь силенок не хватало. Мы были в сложном положении, потому и попросили Иркутский комбинат взять нас под свое крыло. И потом каждый год понемногу расширяли размер обрабатываемой пашни, а через несколько лет освоили ее в границах прежнего «Востока». Ну а с 2007 года, когда я стал директором, мы стали приобретать землю на стороне. Сейчас у нас 19 тыс. га, причем 9 тыс. га взяты на разных условиях в соседних районах.

Останавливаться не собираетесь?

Думаем довести площадь земли примерно до 25 тыс. га, это будет

оптимально. Возможности по трудовым ресурсам, по наличию высокопроизводительной техники для этого есть, и мы уверены, что сможем всю землю использовать эффективно. Конечно, есть проблемы, но они решаемы. Например, уже сейчас расстояние между крайними точками нашего землевладения достигает 130 км. Но мы давно научились быстро перебрасывать технику, работать вахтовым методом, так что все в порядке. Как правило, мы на той или иной полевой операции быстро завершаем все работы здесь, в районе центральной усадьбы, переезжаем с техникой на новые поля и все делаем там...

Мы используем самые мощные тракторы «Нью Холланд», «Бюлер», а также отечественные К-744 РЗ, самые широкозахватные орудия. И с пятью мощными тракторами успеваем без спешки и авралов «закрывать» полевые работы на всех 19 тыс. га...

А какова структура посевных площадей?

Довольно простая. В прошлом году у нас соя занимала 12 тыс. га, зерновые (пшеница, ячмень, овес) – 5,6 тыс. га, остальное – многолетние травы.

То есть, на части площадей соя идет по сое?

Да, и я в этом не вижу ничего страшного. Применяя современные технологии, средства химизации, системы защиты, мы сглаживаем или полностью устраняем возможные неприятные последствия повторных посевов, об этом и наука говорит. Более того, у нас есть поля, где соя по сое высевается уже четыре года – и с каждым годом урожай

все выше! Я сам удивлялся... Если подробнее, то там были многолетние травы, мы их распахали, поле было достаточно засоренным, но для чего выпускаются гербициды? Применили Торнадо, посеяли сою и в первый год получили урожай чуть меньше 18 ц/га, на второй год – 19, на третий – 20, а в прошлом году – 21 ц/га. В первый год сеяли без удобрений, использовали накопленный в почве под травами запас питательных элементов, ну а потом стали немного применять удобрения. В прошлом году внесли на том поле, как и везде, 50 кг/га аммофоса, и это все.

Согласен, удобрений маловато, но это столько, сколько мы можем себе позволить. И они в небольших дозах дают прекрасный эффект. Да и наши почвы достаточно плодородные, лугово-черноземовидные, мы постепенно используем их потенциал. В 2010 году мы на круг получили урожай сои 18,4 ц/га, в 2011-м – 18,1 ц/га, и это при постоянном вводе новых площадей в оборот и резком расширении посевов сои (за последние два года мы их практически удвоили!). В прошлом году, например, из-за выполнения мероприятий по окультуриванию новых земель мы были вынуждены на этих полях сеять сою очень поздно, до конца июня. Конечно, был риск, что она не вызреет. Ведь сое оставалось расти всего два с небольшим месяца, июль да август, а в сентябре у нас уже наступают заморозки. Но нам повезло с погодой, соя даже на участках самого позднего сева вызрела и дала по 16 ц/га и больше, то есть практически на уровне окультуренных земель. Да, эти поля нас несколько потянули вниз по общей урожайности, зато принесли хорошую прибавку по валовому сбору.

Интересно, какой это был сорт?

Да, здесь все дело именно в сорте, и это была Соната, среднеранний сорт селекции нашего ВНИИ сои. Соната нас хорошо выручила... Но здесь сказались и другие факторы, например, прямой посев в стерню. Мы его практикуем уже несколько лет, и получается здорово. Сею в стерню, а потом дня через три обрабатываем поле глифосатсодержащим гербицидом, обычно Торнадо. В наших условиях это, наверное, самое оптимальное время, чтобы ударить по всходам сорняков до появления всходов сои.

Вообще, приход новых машин, орудий, гербицидов и других ресурсов производства заставляет постоянно пересматривать прежние азы «классической» агротехники сои, да и других культур. Вот учили нас в институте: соя – пропашная культура, под нее требуется вспашка на 20–22 см, междурядные обработки и т. д. А мы уже давно и уверенно выращиваем сою на уровне до 20 ц/га по минимальной обработке, а в последние годы – и вообще без обработки, по No-till.

А чем ведете прямой посев?

Сеялками DMC фирмы «Амазоне». У нас их три, две с шириной захвата 9 м и одна – 12 м, и их пока вполне хватает. Увидели эту сеялку зимой 2008 года на одной из выставок в Москве. Вместе с руководителем соседнего хозяйства «Приамурье» (тоже из нашего холдинга)

Александром Захаровичем Кочетковым мы тогда основательно, без спешки осмотрели всю сельхозтехнику, особенно сеялки. Искали именно агрегат для прямого посева, но ни один не понравился. Разговорились на экспозиции с немецкими инженерами, объяснили им, откуда мы и что нам надо, они и посоветовали съездить на еще одну выставку в Подольск и обратить там внимание на DMC. Мы, конечно, сразу туда поехали, все осмотрели, всех расспросили и сразу же поняли – это то, что нам нужно. Тут же оформили покупку двух сеялок – по одной на наши хозяйства...

Теперь почти все культуры сею этими машинами. Конечно, они дешевле – по 6–8 млн руб., но я убедился, что они того стоят. Главное, они обеспечивают хорошее качество сева, быстрое появление и равномерность всходов, что для нас очень важно, так как быстрые всходы сои сами начинают угнетать сорняки и значительно упрощают всю систему защиты. Словом, эти сеялки DMC сразу вписались в нашу технологию, фактически заполнили в ней «белое пятно».

А как эти сеялки сочетаются с механическими обработками почвы?

Мы уже давно отказались от вспашки, а с осени стали выполнять лишь культивацию на 14–16 см, и то не на всех полях. Весной по этой обработке сею зерновые, а под сою проводим еще одну культивацию. Так сложилось в последние годы, но с 2008 года мы все чаще на поле осенью после уборки урожая ничего не делаем, а весной сею напрямую. В целом у нас складывается достаточно уравновешенная и гибкая система земледелия, в которой хорошо увязаны обработка почвы, системы машин, удобрения, защиты растений, сорта... И при такой системе удалось на части полей безболезненно перейти на No-till и получать нормальные урожаи.

Какие?

Наивысший за историю хозяйства средний урожай зерновых – 29 ц/га – мы получили в 2011 году, когда, кстати, около 60 % площадей зерновых было засеяно напрямую сеялками DMC. А до этого был очень поучительный сезон 2010 года, когда стояла сильная засуха. В среднем мы тогда собрали зерновых всего около 14 ц/га, а на поле в 300 га, где зерновые посеяли по No-till, получили по 28 ц/га. Вот тогда мы все убедились, что No-till действительно помогает преодолевать засуху. Остальные элементы технологии традиционные, обработку гербицидами выполнили совместно с некорневой подкормкой.

Так почему бы не засеивать все 100 % площадей напрямую, без обработки?

Это может быть опасным, ведь нам не дано предугадать, какой будет весна... По No-till, как известно, почва дольше не просыхает, влагу сохраняет мульча. Это хорошо, когда сухо, а если весна сырая? Такое ведь тоже часто бывает. Тогда на поле без механической обработки почвы можно долго не войти и потерять урожай. Мы это давно заметили, поэтому и держим часть полей обработанными с осени. И тогда при влажной весне на таких полях

начинаем сев, пока поля с No-till постепенно подходят. Это дает нам необходимую гибкость.

И вот что еще я для себя определил: при No-till не надо торопиться со сроками сева. Все-таки мульча не дает возможности почве прогреться вовремя и задерживает сев. И ничего страшного! Зато мыждемся созревания почвы, посею в теплую землю – и сразу получим дружные всходы. А если стараться все посеять пораньше, как нас прежде учили, – ничего хорошего не выйдет.

Интересно, у вас накапливается мульча на полях, где No-till применяется уже два-три года?

Ну а как же! В первый год она сохраняется полностью, ну а потом постепенно срабатывается, особенно если приходится выполнять культивацию. Конечно, это противоречит «идеологии» No-till. Но мы здесь ведем земледелие в очень своеобразных условиях, несравнимых с бразильско-аргентинскими и даже центрально-российскими. И оказалось, что в таких условиях нас выручает сеялка DMC, которая хорошо работает как по стерновому фону, так и по культиваторной обработке. К тому же поля у нас неровные, а анкерный сошник сеялки идет достаточно устойчиво, не подсакивает на каждой небольшой неровности, что характерно для дисковых сошников. Ну а если сеялка встречает серьезное препятствие, то поднимается вся секция (тележка) с этим сошником, а агрегат идет дальше, сохраняя равномерную глубину заделки семян.

Вот с этой сеялкой, а также, разумеется, с мощными тракторами и другой техникой, с современными удобрениями и гербицидами, сортами и т. д., мы и смогли сделать свое земледелие высокопродуктивным, рентабельным. А ведь еще недавно, в начале 2000-х годов, собирали урожаи зерновых на уровне 10–12 ц/га, а сои и того меньше. Сейчас, повторюсь, мы по зерновым держимся на уровне 25–30 ц/га (за исключением нехарактерного 2010 года), а по сое – не ниже 16 ц/га, в последние два года – более 18 ц/га. И это на значительных площадях.

А есть ли возможности разнообразить набор культур? И нужно ли?

Конечно, нужно! Большие надежды я связываю с кукурузой на зерно. Если отработаем ее технологию, то и севообороты станут «повеселее», и наши возможности зарабатывать расширятся. Сейчас кукуруза в области способна давать урожаи зерна на уровне 30–50 ц/га, и при сохраняющейся закупочной цене 8–10 руб/кг она имеет хорошую перспективу. Мы уже пробуем ее выращивать.

Еще одна многообещающая культура – рапс, но тут тоже надо многое менять и внедрять. Потребуется специальная сушилка, рапсовые столы на комбайны...

Но самое главное – сбыт. Кто у вас купит рапс?

Ну, здесь надежный тыл – наш главный спонсор и владелец, Иркутский МЖК. Пока он закупает рапс у нескольких хозяйств в своей области, а также в Забайкальском крае, и это все. Больше, получается, в огромном регионе Восточной Сибири и Дальнего Востока серьезных производителей семян рапса нет. Так что мы, может быть, и решимся. Правда, введение рапса в севооборот потребует новых агрономических решений. Все-таки это культура семейства Крестоцветных (Капустных), одно это сразу повысит

фитосанитарную напряженность на полях. Да и падалицу рапса очень трудно вывести. Но все это решаемые вопросы, тем более с такими консультантами, которые есть у «Августа».

У нас в области многие хозяйства и фермеры, которые держат скот, выращивают рапс на зеленый корм. Он позволяет существенно повысить надои молока, люди давно это заметили. Но в этом случае рапс надо сеять в июне и убирать в сентябре - октябре. А на семена - сеять в самые ранние сроки и убирать в августе - сентябре.

Ну а по другим звеньям технологии какие Вы видите возможности повысить прибыльность?

У нас сейчас все настроено на получение 30 ц/га зерновых и 20 ц/га сои, и на эти показатели мы стабильно выходим. Ну а как можно идти дальше - об этом думаем каждый день, советуемся со специалистами, в том числе и компании «Август», изучаем передовой опыт. Вот, например, привлекает такой агроприем, как некорневые подкормки зерновых в фазе кущения, назначаемые по данным листовой диагностики. В наших условиях такие подкормки способствуют увеличению количества побегов. А если провести вторую подкормку в фазе флагового листа, одновременно с фунгицидной обработкой, то это увеличит и количество колосков в колосе, и число зерен.

Да и на сое некорневые подкормки приносят хороший эффект. Основного удобрения под сою, 40-50 кг/га аммофоса, культуре хватает только на первых порах, до фазы трех-четырех листьев. А затем наступает время гербицидной обработки, и мы в баковую смесь добавляем мочевины из расчета 5 кг/га. Выходит прекрасно, соя как бы получает толчок в своем развитии.

Помимо этого мы добавляем в баковые смеси гербицидов микробиологические препараты - лигногуматы, Экстрасол, а в раствор для протравливания - Гидромикс, молибден. Все это проверено, испытано в опытах. Главный агроном нашего хозяйства Виталий Борисович Саяпин ежегодно тратит на проведение опытов около 2 млн руб., и мы идем на это. Каждый год испытываем в деле все препараты, которые выходят на рынок - Альбиты, Агромастера, Экстрасол и т.д. Все новинки «Августа» сразу проходят «обкатку» на опытном поле.

В. Б. Саяпин каждый год испытывает много сортов, и это заметно

расширяет наши возможности прибыльной работы. Вот, например, мы выращиваем много сои в повторном посеве. Как уйти от неприятностей, связанных с этим? Я уже упомянул сорт Соната, он устойчив к нематоду. Если чередовать его с другим сортом сои, то получается практически тот же эффект, что и при чередовании сои с зерновыми. Применяем среднеспелый сорт Гармония, он у нас занимает до 70 % площадей. Для раннего посева используем поздний сорт Лазурная. Есть в нашем арсенале и сорт МК 100. Все это сорта селекции ВНИИ сои, мы с ним сотрудничаем, берем в институте семена из питомника разномножения и производим элиту новейших сортов.

Или вот искали мы приемлемый почвенный гербицид для защиты сои на замену устаревшим препаратам типа Нитрана, испытывали Трофи, Харнес, Фронтьер при различных нормах и способах внесения, заделки в почву и т.д. И выяснили, что в этом качестве прекрасно работает «августовский» Фабиан, если внести его сразу после посева. Создается гербицидный «экран», который долго сдерживает появление всходов сорняков. Особенно если после внесения прошел дождь...

Вот из таких агроприемов, испытанных и введенных в технологию, и складывается наша эффективная «персональная» система земледелия, которая позволила стабилизировать урожаи, улучшить экономику, решить социальные вопросы...

И повысить культуру отрасли?

Да, знаете, в последние годы мы хорошо очистили свои поля от сорняков и заметно повысили культуру земледелия. Люди стали привыкать к изумительно чистым посевам, как на рекламной картинке, к четкости в работе. Должен поблагодарить «Август» - это достигнуто во многом за счет применения препаратов и технологических рекомендаций компании. Мы с «Августом» работаем особенно тесно в последние четыре года, и именно они стали временем быстрого подъема нашего хозяйства. При объездах полей, проведении в районе Дней поля и других областных семинаров наши поля всегда получают самые высокие оценки.

Изложите отработанный у вас систему защиты зерновых и сои.

На сое, на 60 - 70 % ее площадей, особенно ранних посевах, применяем почвенные гербициды, в последние годы это Трефлан, Фабиан. Ну а затем, в ходе вегетации,

назначаем гербицидную обработку в зависимости от состава сорняков, предшественника и других параметров, с учетом истории поля. Обычно по вегетации на сое применяем в рекомендованных дозировках тот же Фабиан и Миуру с добавлением Адыо, причем гербициды не смешиваем. Все-таки в чистом виде Миура лучше подавляет злаковую зорность, могу на сей счет привести много примеров. В рабочие растворы обязательно добавляем микроэлементы, мочевины для некорневой подкормки, причем для качественного проведения опрыскиваний применяем навигаторы GPS. Используем их и на многих других операциях - на севе, уборке, внесении удобрений, причем с навигаторами при необходимости можно работать и ночью, наши механизаторы уже давно этим пользуются. Постепенно заменяем старые самодельные опрыскиватели на самые современные «Амазоне» с захватом 24 м, теперь у нас их уже шесть. Они позволяют работать точно и экономно.

На зерновых обязательный прием - протравливание с применением Виала ТрасТ или Бункера, в протравливающий раствор добавляем лигногумат. Защита от сорняков - гербициды Балерина, Магnum и др. Постепенно примериваемся к фунгицидам, используем на части посевов Колосаль Про. Тщательно отслеживаем появление болезней, но до экономического порога их вредности еще далеко... А вообще к этому надо быть готовыми, и в начавшемся году, думаю, надо на сое заложить опыты с фунгицидами. Вредители у нас тоже пока не представляют большой опасности, их вспышки регистрируются не чаще одного раза в восемь лет. Последняя такая вспышка лугового мотылька была у нас отмечена в 2008 году, и то далеко не во всех районах области.

Ну и, повторюсь, очень расширил наши возможности на полях гербицид сплошного действия Торнадо. При внесении его в норме 2,5 л/га до появления всходов сои достигается просто идеальная чистота посевов...

Что бы Вы изменили в земледелии своего хозяйства?

Многое! Вот удобрения - пока мы вносим их немного, планируем по возможности увеличивать нормы, особенно фосфорных. Но, к сожалению, у нас нет надежных картограмм обеспеченности почвы подвижными элементами питания, из-за этого мы



Никогда в «Байкале» не выращивали так много сои...

не можем эффективно применять удобрения. Вносим их в основном «на глазок», по данным истории полей. Я давно думаю о том, чтобы приобрести для хозяйства агрохимлабораторию типа «АгроАнализа», о которой вы в «Поле Августа» рассказывали. Не знаю, сколько она стоит, видимо, для одного хозяйства это будет очень накладно. Наверное, есть смысл создать такую лабораторию на восемь хозяйств нашего холдинга. В любом случае, дело нужное.

Или вот некорневые подкормки. Для более точного их назначения и в целом для рационального использования дорожающих ресурсов мечтаю со временем обзавестись автоматической агрометеостанцией, которую уже применяют многие партнеры «Августа». Мы тоже узнали о ней из газеты «Поле Августа»...

У вас в хозяйстве, я слышал, нет животноводства...

У нас нет общественного, коллективного животноводства, а вот частное есть, и оно процветает. Только в селе Жариково 536 голов крупного рогатого скота, это самое большое стадо в районе. И мы всячески помогаем подсобным хозяйствам населения и мелким фермерам его наращивать. Закупаем у частных мясо по достойной цене, перебивая перекупщиков, заготавливаем качественное сено и выдаем его своим работникам в расчете на заработанный рубль. То же самое с зерном. Например, в 2011 году наши механизаторы получили в среднем по 24 тыс. руб. в месяц и впридачу - в достатке зерно и сено для домашнего скота. К тому же те из наших работников, кто является арендодателем, еще получают арендную плату, тоже зерном и кормами...

Так что есть возможность дополнительного заработка на откорме скота и производстве молока.

И молодые семьи активно этим пользуются?

Не все... Увы, наше поголовье скота понемногу сокращается, его содержат, прежде всего, люди пожилые. Ну а молодежь мы стараемся привлечь к себе и удержать интересной работой на современной технике, достойной зарплатой. Иного пути просто нет. Интересно, что к нам стали возвращаться молодые семьи, которые несколько лет назад уехали в райцентр. Пожили в городских условиях, взвесили все за и против и решили вернуться на село. Рассказывают: неинтересно там жить, зарплата не выше 15 тыс. руб. и никаких возможностей дополнительного заработка, все продукты - через магазин... На селе - веселее!

Вообще, у нас в хозяйстве довольно много молодежи. Каждый год после окончания ДальГАУ приходят на работу молодые специалисты - как наши стипендиаты, за обучение которых мы платили, так и сами по

себе. Вот только в завершившемся 2011 году мы приняли на работу четверых выпускников ДальГАУ, да еще одна девушка пришла на агрономическую должность после окончания сельхозтехникума.

После армии к нам ребята возвращаются... Сначала поживут-осмотрятся, поедут по области и в конце концов приходят к нам. Все-таки мы - достаточно успешное хозяйство, имеем возможности поощрить, помочь со строительством жилья (на принципах совместного финансирования, по госпрограмме «Молодая семья»). Кстати, по этой программе молодые семьи могут оплатить до 80 - 90 % стоимости своего нового дома за счет государства. Где еще они найдут такие условия?

Понемногу и производственные помещения строим. В последнее время расширяем зерновой двор, построили новое зернохранилище, будем устанавливать мощную сушильно-сортировальную линию.

Наконец, расскажите о вашей лучшей бригаде, где, я слышал, в 2010 году выработка сельхозпродукции на работника превысила 4 млн руб.

Да, а по итогам 2011 года будет намного больше... Это наша вторая бригада, которой руководит Иван Владимирович Перчук. У нас две полеводческие бригады, которые работают на полном хозрасчете. Они автономны, у них свои наладчики, заправщики, ремонтная служба и т.д. В марте каждого года мы доводим им хозрасчетное задание, где расписаны все производственные затраты: ГСМ, семена, удобрения, средства защиты и др. В рамках этого задания бригады сами себя организуют...

Такие бригады формируются в течение многих лет и представляют собой, наверное, лучший способ организации труда в наших непростых условиях. Мы стараемся беречь свои кадры, готовить их загодя. Сейчас у нас всего 186 работников, из них механизаторов - 55. Да, по трудовым ресурсам мы живем достаточно напряженно, но в целом справляемся. В последние годы у нас понемногу повышается рождаемость, свадеб стали больше играть, а то несколько лет было тихо. Люди покупают машины, ремонтируют свои жилища... Райцентр Тамбовка недалеко, но туда от нас на работу по утрам никто не ездит. Значит, мы предоставляем людям условия лучше!

Везде бы так. Спасибо за беседу!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН

Контактная информация

Сергей Александрович
ТКАЧЕНКО
Тел.: (41638) 3-11-43
Факс: (41638) 3-11-33



Вторая бригада ОАО «Байкал» на зимних работах

Выставки

«Август» на «ЮгАгро-2011»: еще один шаг вперед



Президиум V Международной конференции «Зерно России»

В работе состоявшейся с 22 по 25 ноября 2011 года в Краснодаре 18-й Международной сельскохозяйственной выставки «ЮгАгро-2011» приняли участие более 600 компаний из 26 стран мира. Их экспозиции располагались в семи павильонах и на открытых площадках «КраснодарЭКСПО» общей площадью более 26 тыс. м².

В церемонии официального открытия крупнейшего в России аграрного форума приняли участие заместитель главы администрации Краснодарского края Е. В. Громыко, Чрезвычайный и Полномочный Посол Королевства Нидерландов в России Р. Келлер, первый заместитель председателя Законодательного Собрания Краснодарского края, председатель комитета по вопросам аграрной политики и потребительского рынка И. М. Петренко, региональный директор ITE по России А. В. Шталенков.

В первый день работы выставки состоялась V Международная конференция «Зерно России», организатором которой выступил Российский Зерновой Союз совместно с компанией «Август» при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ и администрации Краснодарского края.

Традиционно масштабно на выставке был представлен «Август». За четыре дня стенд компании посетили сотни земледельцев из различных регионов Юга России, они ознакомились со всем спектром достижений последнего времени.



На стенде «Августа»

Каждый день форума был насыщен переговорами с руководителями партнерских сельхозпредприятий, крупных агрохолдингов. Вот как оценил выставку **генеральный директор компании «Август» А. М. Усков** в интервью, которое он дал главному редактору одного из крупнейших аграрных изданий

региона – «Агропромышленная газета Юга России» – С. Дружинин: «Выставка «ЮгАгро», с моей точки зрения, является лучшим местом встреч поставщиков сельскохозяйственных товаров и услуг и их потребителей. Для нашей компании она имеет большое значение, поскольку здесь закладывается фундамент работы и отношений с партнерами на будущий год. Кроме того, в этот раз на «ЮгАгро» мы проводим конференцию по проекту «Pole-online», который стартовал два года назад и сейчас стремительно развивается, с ним знакомятся все больше заинтересованных людей. Основная задача «Pole-online» – повышение профессионального уровня агрономов. Причем не в теоретическом плане, а в плане получения добротного практического опыта... На сайте проекта www.pole-online.com проходит активное обсуждение всего происходящего на полях, где уже не только наши технологи, но и агрономы различных хозяйств из разных краев и областей предлагают свои решения тех или иных задач... Растут популярность проекта, его востребованность, значит, он

приносит пользу. И я горжусь тем, что именно наша компания дала ему старт.

Сегодня политика «Августа» нацелена на то, чтобы повысить привлекательность и престиж работы агронома. На это направлены реализация проекта «Pole-online», многочисленные семинары, а также

агрономические олимпиады, которые мы проводим уже три года для повышения профессионального уровня агрономов. В них приняли участие сотни агрономов России, Украины и Беларуси. В рамках российской агропромышленной выставки «Золотая осень» в Москве состоялся финал Второй международной агроолимпиады, победители и призеры которой продемонстрировали очень высокий уровень знаний.

Что касается перемен в нашей компании, то она растет и укрепляется. В 2011 году запущена вторая очередь нашего завода в Беларуси. На Вурнарском заводе в Чувашии заканчиваются реконструкция одного старого цеха и строительство нового для производства гранулированных препаратов – мощного, оснащенного современным оборудованием. Он будет запущен в ближайшее время. Завершается строительство и складских комплексов – дополнительных хранилищ на 7 тыс. т.

Большое внимание компания уделяет расширению рынка сбыта своей продукции. Ведется регистрация наших препаратов в других странах мира. Хотя этот процесс идет не так быстро, как хотелось бы, радует то, что интерес к препаратам «Августа» растет. В том числе в Латинской Америке, Северной Африке, некоторых странах арабского мира и Юго-Восточной Азии. Большой пакет продуктов сейчас проходит регистрационные испытания и в России, и в странах СНГ. В недалеком будущем препараты «Августа» получат регистрацию в Сербии, Марокко, Эквадоре. Готовимся к отгрузкам нашей продукции в Колумбию и Монголию...

В 2011 году объемы продаж «Августа» выросли почти на треть. Мы надеемся, что следующий год для нас будет еще более успешным. Ведь в ближайшее время на российский рынок должно выйти много наших новых препаратов».

Своими мнениями о сотрудничестве с компанией «Август» поделились многие руководители и агрономы хозяйств, приводим некоторые из них.

Главный агроном ФГУ ОПХ «Красноармейское» Орловского района Ростовской области А. С. Бакаев: «У нас небольшое хозяйство, всего 3,5 тыс. га пашни, занимаемся семеноводством сортов озимой пшеницы разных регионов селекции, а также многолетних трав (люцерна, костреч, житняк, волоснец, суданская трава, эспарцет). Из сортов пшеницы в прошедшем сезоне наиболее востребованными были калмыцкие и ростовские. Особенно сорт Яшкулянка, выведенный совместно учеными Калмыкии и Кубани, он обладает хорошей засухо- и морозостойкостью, урожайный, обеспечивает высокое качество зерна...»

Со специалистами «Августа» нас связывают теплые дружеские отношения, мы давно применяем весь комплекс препаратов компании. В прошедшем сезоне, например, широко использовали протравитель Виал Трост, гербициды Прима и Балерина, инсектицид Брейк и др. Сезон сложился для нас удачно во

многом благодаря «августовским» препаратам. Например, выход кондиционных семян составил около 70 % валового сбора – это объясняется чистотой посевов, которую обеспечили гербициды компании».

Главный менеджер ООО «Андроповский АГРОпроект» Ставропольского края Ромин Джейврт: «Мы в рамках проекта уже шесть лет выращиваем рапс, пшеницу, ячмень, подсолнечник, масличный лен, картофель и кукурузу. У нас 12 тыс. га пахотных земель. Выбрали Ставрополье для организации производства прежде всего потому, что здесь хорошая, плодородная земля, а также большой потенциал для развития. В местных условиях можно успешно заниматься не только растениеводством, но и животноводством, развивать туристический бизнес...»

С «Августом» мы сотрудничаем с самого начала, а особенно тесно – в последние четыре года. Выбирая препараты для защиты растений, мы смотрим на три показателя: качество, цену и доступность приобретения. Исходя из этого и делаем свой выбор. Например, мы хотим купить какой-то препарат известной западной фирмы, но нет возможности его доставить, или не устраивает цена, или сроки доставки. А препараты «Августа» не уступают в эффективности импортным продуктам, нас устраивают их цены, оператив-



Слева направо: А. М. Усков, заместитель министра сельского хозяйства РФ, А. В. Петриков и ведущий менеджер компаний «Август» М. Б. Котляр

ность поставок. Последнее для нас – очень важный фактор, потому что порой необходимо очень быстро среагировать на ситуацию на поле, тем более сложно предугадать, что будет завтра».

Главный агроном ООО «Андроповский АГРОпроект» С. В. Павлюков: «В прошедшем сезоне мы практически полностью работали «августовскими» препаратами, наиболее широко применяли гербициды Балерина, Ластик 100, фунгициды Колосаль, Бенорад, инсектицид Борей. Даже использовали на части площадей специализированный гербицид Горгон, единственный препарат против горчачка ползучего, и получили хороший результат. Для протравливания использовали Виал Трост, а также инсектицидный препарат Табу...».

Начальник сельхоздепартамента ЗАО «Гелио-Пакс» Волгоградской области В. А. Крейс: «На таких выставках я, прежде всего, изучаю новинки техники, пестицидов, удобрений и др. Устанавливаю

полезные контакты... Мы активно занимаемся No-till, применяем прямой посев уже более чем на 7 тыс. га. В наш агрохолдинг входят шесть сельхозпредприятий, пашни – 95 тыс. га, есть два элеватора. Сезон-2011 сложился для нас нормально. Средняя урожайность подсолнечника – 30 ц/га, а отдельные поля давали до 38 - 39 ц/га. Правда, в наших предприятиях на юге области поля этой культуры попали под засуху и там мы получили «сечечки» лишь 11 ц/га. Ячменя собрали 27 ц/га, озимой пшеницы – около 30 ц/га, для нас это невысокие результаты, но это следствие засушливых условий».

Много испытываем машин, орудий, схем удобрения, пестицидов. No-till применяем второй год, до этого проверяли эту систему в самых придиричивых опытах. Сеем монодисковыми сеялками «Джон Дир», возделываем без обработки пока только озимую пшеницу, но готовимся широко применить эту технологию и на пропашных. Внедряя No-till, используем много Торнадо 500. Предварительно испытали этот гербицид в сравнительных опытах с 12 другими препаратами на основе глифосата, и Торнадо 500 показал лучшую эффективность. Применяем его в дозировке 2,2 - 2,5 л/га для борьбы с многолетними сорняками в паровом поле либо на зяби, после уборки озимой пшеницы. В этом случае ждем, когда взойдут и отрастут сорняки, и в августе проводим обработку. Потом либо пашем, либо оставляем под ноль и весной сею напрямую. Из других «августовских» препаратов широко применяем Диален супер, он стал основным послевсходовым гербицидом на зерновых.

Система No-till позволяет постепенно отказываться от чистых паров. За пять лет их долю в пашне мы сократили с 27 до 12 %. Улучшить влагообеспечение, очистить поля от сорняков, как оказалось, можно с успехом и на непаровых предшественниках. Да и экономика выращивания зерновых с прямым посевом заметно улучшилась. Так что с No-till мы рассчитываем на подъем земледелия...».

В рамках выставки «ЮгАгро-2011» 24 ноября компания «Август» провела специализированную конференцию по обсуждению итогов и перспектив проекта «Pole-online», которая вызвала большой интерес специалистов. Они практически единодушно называют проект настоящим прорывом в технологическом сопровождении растениеводства. Подробнее о конференции читайте в номере «Поле Августа» 1/2012 и на сайте www.avgust.com.

Людмила МАКАРОВА
Фото автора и Ю. Усачева

Событие

«Август-Бел» принимает гостей

15 декабря 2011 года на заводе компании «Август» в Республике Беларусь «Август-Бел» собрались агрономы из Несвижского района Минской области. Их ждала интересная программа – экскурсия по всей производственной цепочке, семинар-учеба и тестовая агрономическая олимпиада – первый шаг агрономического олимпийского движения в республике. Такой насыщенный день, безусловно, надолго запомнится земледельцам.



В. Б. Шаповалов рассказывает о производстве препаратов

Сейчас в Беларуси на государственном уровне проводится политика импортозамещения товаров. Это касается и отрасли химических средств защиты растений. Для компании «Август» это хороший знак, ведь ее завод «Август-Бел» – современное предприятие на территории республики, которое выпускает качественные препараты. Производительность завода такова, что может закрыть по многим направлениям потребность в пестицидах всех хозяйств в Беларуси. Проектная мощность производственного комплекса предприятия составляет около 20 тыс. т препаратов в год.

Встречали гостей сотрудники представительства фирмы «Август» в республике, руководящий состав и работники завода. В первую очередь агрономам показали помещения заводской лаборатории. Ее заведующий и заместитель директора по качеству Э. П. Васильев и начальник агроотдела В. Б. Шаповалов рассказали, какие виды анализов здесь осуществляют. Лаборатория «Август-Бел» – единственная в Беларуси и одна из немногих в мире – ведет макетное производство препаратов: прежде чем запустить продукт на основную линию, в лаборатории нарабатывают его в количестве около 40 килограммов или литров. То есть, помимо того, что все действующие вещества, поступающие на завод, проходят входной контроль на качество и соответствие документации, из них в лаборатории производят препарат и исследуют и его. Третий этап контроля – анализ качества конечного препарата, наработанного на производственных мощностях. Оборудование лаборатории – лучшие в своих классах приборы – обеспечивают выпуск препаратов, соответствующих мировым стандартам, здесь работают высококвалифицированные специалисты, многие из них имеют ученую степень.

Технологический процесс производства препаратов на заводе неукоснительно соблюдают, ведь от каждой, казалось бы, незначительной операции может очень сильно меняться их эффективность. Например, если в процессе реакции в реакторе препарат на основе глифосата не нагреть до нужной температуры, то на поле он работает на 30 - 40 % хуже, хотя все компоненты в нем имеются в нужных количествах. Особенно много тонкостей в производстве многокомпонентных препаратов, таких, как Бицепс гарант.

Огромным преимуществом для агрономов является доступность производителя, возможность узнать все о каждой канистре с любым препаратом, маркированным товарным знаком «Августа». Для этого в лаборатории завода «Август-Бел» есть склад арбитражных проб, где хранятся образцы всех партий продукции с подробным описанием процесса производства. А ведь при получении импортных СЗР в хозяйстве часто не могут достоверно узнать, как препарат был произведен и из чего. Особенно это касается очень дешевых пестицидов неясного происхождения.

На заводе ревностно следят за экологической обстановкой на производстве. Регулярно приезжают контролирующие органы государства и замеряют содержание вредных веществ в окружающей завод среде. И всегда загрязнение практически отсутствует. Руководство «Август-Бел» решило закупить дорогостоящее оборудование, которое в режиме реального времени будет измерять параметры окружающей среды, чтобы никто не сомневался в высокой экологичности производства.

После лаборатории гости перешли в цех производства козкных четырехслойных канистр, которое ведется на современном немецком оборудовании. Внутренний слой этих канистр – полиамид – не позволяет выпариваться и вытекать из них препарату любой формулы и состава. Это позволяет складировать средства защиты растений без проблем в течение всего срока их хранения. То, что полиамидный слой есть в составе канистры, легко проверить – он окрашивается йодом.

В момент посещения делегацией цеха производства гербицидов в нем шла наработка препарата Бицепс гарант. Линия позволяет выпускать препараты в виде водных растворов, концентратов эмульсий (в том числе концентратов наноэмульсий) и водорастворимых концентратов. В данный момент налажено производство препаратов в форме смачивающихся порошков в водорастворимых пакетах, что значительно увеличивает экологичность и технологичность их применения. Технологический процесс может включать тонкий помол (до размера частиц д. в. менее 200 нанометров) в швейцарской бисерной мельнице. Те же принципы производства применяются и на линиях инсектицидов, фунгицидов и протравителей.

В сутки завод при необходимости может произвести 45 т Бицепса гарант, до 60 т Торнадо 500 и т. д. Поэтому в «горячий» сезон «Август» может очень быстро предоставить клиентам нужный препарат.

Также агрономам продемонстрировали склад готовой продукции, которая хранится до отгрузки на деревянных стеллажах. Здесь В. Б. Шаповалов обратил особое внимание на то, что в помещении есть один запах – дерева. И на любом другом складе никаких посторонних запахов быть не должно, иначе стоит серьезно задуматься о качестве приобретенных препаратов и их упаковки.

Последним в программе экскурсии был цех утилизации отходов производства. В нем стоит российская установка мощностью 50 кг в час, которая при температуре до 1200 °С может утилизировать даже жидкости. Такая установка в республике есть только на «Август-Бел». За сезон завод накапливает 1200 т отходов, которые утилизируют зимой. На сжигание 1 т отходов расходуется 300 л дизельного топлива. Чтобы снизить экономическую нагрузку, установку модернизировали, выведя часть вырабатываемого ею тепла на обогрев помещений. Пока что установка используется только для нужд завода, но если правительство Беларуси предоставит экономическую возможность, то специалисты компании «Август» готовы помочь с организацией утилизации подобных отходов для всех хозяйств республики. После посещения завода агрономы поделились своим мнением об увиденном.

В. С. Бобер, главный агроном СПК «Снов»: «В этом году наше хозяйство укрупнилось на 1076 га. Сейчас на этой земле мы строим ферму, облагораживаем поля. По производству в этом году сработали неплохо – получили зерновых по 75 ц/га (всего – 18150 т), сахарной свеклы – по 736 ц/га, картофеля – по 391 ц/га, намолотили зерна кукурузы почти 20 тыс. т, заготовили достаточно кормов. Большой вклад в наши достижения внесла и компания «Август», с которой мы давно и в больших объемах работаем. С удовольствием применяем такие препараты, как Торнадо, Бицепс гарант, Пилот и др. Продукция фирмы очень хорошо себя показывает на наших полях, нареканий нет. Впервые и с интересом посетил завод «Август-Бел». Предприятие хорошее, видно, что производство налажено на высшем уровне. Появилась еще большая уверенность, что

и в дальнейшем мы будем получать такие же качественные препараты. Если своими глазами увидеть, как тут все организовано, какие здесь техника, лаборатория, качество работы, чистота – доверие к производителю возрастает. С большим интересом поучаствую и в новой для республики инициативе фирмы «Август» – агроолимпиаде.

И. М. Валетов, главный агроном ОАО «Грицкевичи»: «Наше хозяйство среднее по площади пашни. Выращиваем зерновые, сахарную свеклу, содержим дойное стадо 1200 голов. В этом году получили по 58 ц/га зерна и по 600 ц/га свеклы. «Августовские» препараты используем со дня основания завода в республике. И ни разу не пожалели, что выбрали такого партнера. Препараты «Августа» недорогие, а по качеству ничуть не хуже импортных. Особенно мы довольны продукцией для использования на сахарной свекле, которую уже несколько лет подряд полностью защищаем «августовскими» препаратами. Часто консультируемся с менеджерами компании, в частности, с Александром Ивановичем Барыбкиным. На заводе я впервые, и впечатление

пестицидов немного сократилось, но, благодаря выбору сельхозпроизводителями качественных препаратов, эффективность защиты не снизилась. Я уже не раз посещал завод «Август-Бел», и каждый раз у меня отличное впечатление. Препараты у «Августа» замечательные, тот же Бицепс гарант, если правильно его применять, ни в чем не уступает зарубежному аналогу. У нас есть все для того, чтобы переломить ситуацию с импортозамещением в пользу отечественного производителя».

После экскурсии агрономы собрались в зале совещаний завода. Менеджер по демонстрационным испытаниям А. И. Барыбкин и начальник технологического отдела представительства «Августа» Н. М. Жуков рассказали о новых препаратах компании, а также остановились на особенностях применения средств защиты растений. Далее слово было предоставлено сотрудникам компании-дилера фирмы «Август» ООО «Юрал сервис» – Г. М. Шакунову и В. Г. Коробко. Они рассказали об особенностях организации работы с клиентами, а также о новом сервисе «Августа» – предоставлении в аренду опрыскивателей.

Это четыре современные машины, оснащенные GPS, с шириной захвата штанги 24 м. В прошедшем году они стали незаменимыми помощниками во многих хозяйствах республики. Кроме того, сотрудники «Юрал сервис» рассказали собравшимся о партнерской компании «Августа» – ООО «АгроАнализ» (Каховка, Украина) – и выразили надежду, что скоро такой сервис появится и в Белоруссии.

Затем помощник начальника отдела продаж фирмы «Август» Ю. В. Бабак предложила собравшимся поучаствовать в тестовой электронной олимпиаде и высказать свое мнение об этом новшестве. Задание включало 40 вопросов по основным аспектам выращивания зерновых культур, сахарной свеклы, кукурузы, рапса. Участники с большим интересом и позитивно восприняли этот новый для них формат общения – еще до объяв-



В цехе завода

отличное. Предприятие мощное, но при этом компактное, везде чистота и порядок. Это гарант нашей успешной работы с «Августом».

И. И. Саковец, начальник инспекции по семеноводству, карантину и защите растений Несвижского района: «В нашем районе сельхозпроизводство ведется на высоком уровне. Защитные мероприятия проводятся в полном объеме. В прошлом году из-за сложной экономической обстановки применение

лечения победителя все высказались за то, чтобы продолжить «олимпийское агрономическое движение» в Белоруссии.

Победителем был назван главный агроном ОАО «Сейловичи» Юрий Васильевич Андрейчук, опередивший всех по количеству правильных ответов. Он получил поздравления от коллег и ценный приз от компании «Август».

Ольга РУБИЦ
Фото автора

Анализ практики

Прибыльное овощеводство в «неприбыльный» год



В. Дудка на поле спаржевой фасоли

На одном из форумов в интернете в январе 2011 года появилась статистика продаж семян лука, капусты, моркови. Данные были невероятными, уже к середине зимы все семеноводческие компании побили рекорды продаж по культурам «борщевых наборов». И тогда один из участников написал в форуме «Поздравляю всех с новым, 2008-м годом!», намекая на то, что кризис того года может повториться. Так оно и вышло. После фантастических цен на овощи в сезоне 2010-го производители резко увеличили площади под основными культурами, что привело к одному из самых больших кризисов перепроизводства овощей и в России, и на Украине, и по всей Европе. Цены на овощи «борщевых наборов» упали в четыре - пять раз по сравнению с 2010 годом.

Настроение овощеводов мрачное, многие находятся в полной растерянности, не понимая, что же делать дальше? Бросить этот бизнес или продолжать? А если продолжать – то что выращивать? Где та культура, которая всегда будет давать прибыль? Не имея ответа на это вопрос, многие (в том числе и крупные) хозяйства действительно принимают решения отказаться от ранее запланированных овощеводческих проектов.

Но стоит посмотреть на ситуацию внимательнее. А у всех ли дела обстоят так мрачно?

Как удвоить урожайность?

(ФХ Дигаи, Ростовская область)

Сергей Дигаи выращивал лук не один сезон. Многократно менял сорта и гибриды, пробовал всякие разрекламированные «стимуляторы и иммуномодуляторы», перешел на капельное орошение... В общем-то прибыль получать удавалось, но в основном благодаря хорошей цене на лук. В те годы собственное производство лука в России было относительно небольшим, и спрос всегда превышал предложение.

Но год за годом он видел, что в овощеводство приходит все больше предпринимателей, производство растет и конкуренция обостряется. И получать 37 т лука-репки с 1 га на капельном орошении скоро станет убыточным делом. Вовремя он это почувствовал, надо сказать. Перед началом сезона-2011 Сергей встретился со специалистами консалтинговой компании «АгроАнализ-Дон» в Азове (сеть компаний «АгроАнализ» теперь стала международной и включает

структуры в России, Украине и Казахстане). Специалисты «АгроАнализа» предложили ему сотрудничество в рамках системного договора агропроектирования – от подготовки почвы до уборки урожая. Договор был подписан. И обе стороны очень добросовестно и четко отработали этот сезон. Что и сказалось на результате.

Урожайность лука-репки на круг составила 80 т/га, увеличившись более чем в два раза, затраты же на выращивание практически не выросли. Химических препаратов не стали применять больше – просто теперь каждое опрыскивание предварялось лабораторной диагностикой с точным определением проблемы и разумным подбором препарата и его нормы расхода. Капельное орошение осталось тем же самым, но использовали его более грамотно, с точным расчетом нормы полива и частоты проведения поливов. Точно так же решения принимали и по минеральному питанию – точный расчет на основе анализа почвы и коррекция подкормок по результатам тканевой диагностики. Норма высева была уменьшена до предела (950 тыс. семян на 1 га), поскольку качественная подготовка почвы и оптимальные сроки высева вполне позволяли пойти на такое решение.

Достигнутый результат стал победой для всех. Для Сергея Дигаи, который успешно собрал и реализовал свой урожай, для компании «АгроАнализ-Дон», которая, кроме оплаты своей работы, получила искреннюю благодарность своего клиента и очень важное для каждого специалиста понимание того, насколько нужное и полезное дело он делает. Сергея не смущают

сложившиеся цены. Высокий урожай и великолепное качество позволили ему продать свой лук быстро и по выгодной для него цене. И в наступающий сезон фермер выступает с гораздо большим оптимизмом и уверенностью в успехе.

Рентабельная капуста (ФХ «Агроника», Запорожская область)

Этой зимой словосочетание «рентабельная капуста» для многих звучит как черный юмор. Цена продажи поздней капусты с поля была рекордно низкой – 7 центов США за 1 кг (здесь и далее цены рынка приведены в пересчете на доллары США. – Прим. ред.), что сделало эту культуру убыточной для многих. Но нет правил без исключений. Фермерское хозяйство «Агроника» не

имеет большого опыта выращивания капусты белокочанной, как, впрочем, и опыта овощеводства вообще. Именно поэтому решили не рисковать и не экономить. Ни о каком прямом посеве, ни о каком поливе дождеванием речи не было. Капусту решили выращивать рассадой на капельном орошении. Это не дешевое удовольствие. Но только на первый взгляд...

Для начала решили просчитать целесообразность выращивания через рассаду. На 1 га высаживается 35 тыс. растений (рассада кассетная, приживается она практически на 100 %, так что ни о каких «страховых фондах» речи не идет). Каждое растение обходится в 4,5 цента. Одно семечко капусты любого современного гибрида стоит около 1 цента (выращивать сегодня сортовую капусту всерьез уже никто не пытается, поскольку ни вкусовые качества, ни урожайность, ни внешний вид кочанов старых сортов совершенно неприемлемы для современного рынка).

Голландские семена, как правило, имеют очень высокую всхожесть. Лабораторную... А вот в условиях реального поля, при мелком посеве (а глубоко капусту не посеешь) всхожесть окажется иной. И потому даже любители риска вынуждены сеять из расчета 1 : 2, то есть минимум 70 тыс. семян на 1 га. Если мы высаживаем капусту рассадой, то возраст растений – уже более месяца. И в течение этого периода их в рассаднике обязательно защищают от болезней и вредителей, да еще и перед отгрузкой обрабатывают комплексом системных препаратов, обеспечивая защиту на пару недель после высадки. А сеяная капуста со дня всходов будет беззащитна, и ее придется не раз опрыскивать до тех пор, пока она достигнет такого развития, как рассада. А это – деньги, порой немалые, поскольку на юге в этот период крестоцветные блошки просто свирепствуют, и опрыскивать инсектицидами иногда приходится каждые пять дней. В это же время начинается массовый лёт тли и трипса.

Но самое главное даже не в этом. Перед высадкой рассады капусты мы можем внести почвенный гербицид (обычно Стомп), который будет длительное время сдерживать прорастание семян двудольных сор-

няков. Самые опасные, потому что именно с этими сорняками на капусте труднее всего справиться. А как быть на сеяных плантациях? Для дождевой обработки против двудольников пока никто не придумал эффективных почвенных гербицидов с приличным спектром действия. И потому сорняки взойдут синхронно с капустой. И пока мы дождемся формирования на капусте пары настоящих листочков (чтобы можно было применить какие-то страховые гербициды), сорные растения перерастут чувствительную фазу и гербициды не сработают...

Это означает, что придется пропалывать посевы вручную. А ручная прополка – это очень не дешево. И очень хлопотно на больших площадях проследить, чтобы тщательно все пропололи, чтобы не вырвали капусту, чтобы не порубили капельную трубку, чтобы не случилось несчастных случаев (за все отвечает руководитель предприятия), чтобы все были оформлены на работу (налоговая инспекция очень любит в это время делать рейды по полям). Ничего этого не требуется на рассадной культуре. Машинная высадка, внесение почвенного гербицида перед высадкой, применение страховых гербицидов по вегетации полностью решают проблему контроля сорной растительности. Миуру используют против злаковых сорняков, Лонтрел-300 – многолетних двудольных и Галеру – против однолетних двудольных.

А эти после всходов капусты надо ее проредить, сформировать густоту стояния. Потому что даже если полевая всхожесть будет 50 %, то никогда в жизни мы не получим на поле аккуратно взошедшее каждое второе посеянное семечко. Обязательно в одном месте выйдут десять семян подряд, а в другом – три - четыре подряд не взойдут... А это тоже ручная работа. И проблема будет не только в том, чтобы найти людей, заплатить им, а еще и побегать за каждым, контролируя, чтобы он добросовестно выполнял работу, не пропустил того, что нужно выдернуть, и не оставил лишних растений.

Вот и получается, что «дорогая» рассада на деле оказывается гораздо дешевле, чем прямой посев. И в «Агронике» все это просчитали заранее.

Поэтому капуста здесь выращивалась рассадой, на капельном орошении. Сумма затрат на 1 га выращивания и уборки составила 6 тыс. долл. США – очень серьезные деньги, а средняя по двум гибридам урожайность – 115 т/га на круг (гибрид Муксума дал 110 т/га, Анкома – 120 т/га). В результате себестоимость капусты составила всего 5,2 цента за 1 кг. И «ужасно» низкая цена реализации капусты 2011 года (7 центов за 1 кг) сразу перестает быть столь ужасной. Потому что рентабельность на уровне 37 % для прошедшего сезона – очень приличный результат на столь технологически несложной культуре.

Интересно, что при ценах позапрошлого года данное поле дало бы 900%-ный уровень рентабельности, но ведь именно сложные маркетинговые годы становятся для производителей настоящим испытанием на прочность. Именно в это время происходит отсев слабых, чтобы потом, год - два спустя, те, кто выжили, «сняли сливки» с рынка, на котором конкурентов стало меньше.

И все это пример того, что гораздо надежнее не рассчитывать и не надеяться на высокие цены на овощи, а работать над снижением



С. Дигаи: с такими урожаями неважно, какие будут цены

себестоимости, оптимизацией технологии и управления производством, чтобы выйти на уровень, при котором в самые сложные маркетинговые годы можно продавать продукцию по сложившимся ценам, но при этом не в убыток себе.

Уроки экзотики (ООО «Спортсервис», Херсонская область)

Это достаточно крупное овощеводческое хозяйство с серьезной историей работы на рынке свежих овощей. Из самого названия хозяйства можно догадаться, что начинали они не с овощей, но уже восемь лет хозяйство работает с «АгроАнализом» на условиях полного агрономического обслуживания и потому по праву занимает видное место среди производителей овощной продукции. Площади под овощами достигают 200 га, за годы работы налажены устойчивые связи с сетями супермаркетов, заморозчиками, экспортерами. И, тем не менее, вопросам маркетинга здесь уделяется очень большое внимание. И свои 200 га овощей владельцы бизнеса считают недостаточно большими площадями, чтобы выращивать на них традиционные культуры «борщевого набора».

Поэтому на поле «Спортсервиса» появились листовые и кочанные

на обычный баклажан (грушевидной формы с фиолетовой окраской кожицы) упала до 2 гривен за 1 кг, а цены на белоплодные и полосатые баклажаны остались на уровне 3,2 - 3,5 гривен. И самое удивительное – спрос на них был со стороны не только крупных супермаркетов, но и перекупщиков (мелкие предприниматели на «Газелях»), которые охотнее всего брали такие плоды.

Чем это объяснить, тем, что цветные баклажаны вкуснее? Сложно сказать. Гурманы уверяют, что они, действительно, не имеют горечи и отличаются особыми привкусами. Спорить не буду, о вкусах не спорят. Но думаю, главная причина не в этом. Есть старая пословица о том, что «женщина любит ушами, а мужчина – глазами». Так вот, наиболее платежеспособные покупатели овощей «любят глазами». И продукт, который не только чистый, вкусный, полезный и безопасный, но и красивый внешне, да еще и оригинален по форме, запоминается покупателем, быстро завоевывает особую лояльность и продается лучше.

Что в итоге? Урожайность обычного баклажана и «экзотического» оказалась практически одинаковой – около 70 т/га, и по затратной части они отличались незначительно (небольшая разница в стоимости семян, что отразилось всего несколькими процентами дополни-



Спор на поле томата (слева – директор по маркетингу и продажам компании «Август» М. Е. Данилов)

(для чего необходимо строить специальные холодильники), фасовать в пластиковые коробочки, коробочки – в пластиковые ящики, а те – укладывать на паллеты... И очень много сил и времени уделять организации поставок в супермаркеты, чтобы ежедневно на площадку торгового центра приходил ваш транспорт с ассортиментом продукции. Потому что ежедневный сбор спаржевой фасоли в «Спортсервисе» – 18 т – не способна потреть самая огромная розничная сеть... К тому же приходится комплектовать в каждую поставку пять-шесть наименований овощной продукции.

И, тем не менее, все это окупается! Потому что за такой товар, с таким стилем работы супермаркеты готовы платить. И более того, именно такие поставщики им особо интересны, поскольку эти подходы позволяют магазинам выделиться на фоне других, привлечь к себе покупателей постоянным наличием наиболее широкого ассортимента овощной продукции в течение длительного сезона.

Есть, конечно, и проблемы. Внедрение нового редко обходится без них. Три года назад, когда в «Спортсервисе» только начали работать со спаржевой (стручковой) фасолью, посеяли гибрид с растянутым периодом созревания (стручки нарастают постепенно в течение двух месяцев), в итоге, хотя общий урожай и был очень высоким, но при каждой выборке с куста срывали всего 2 - 3 стручка, что сильно удорожало уборку. На следующий год перешли на гибриды с дружным созреванием, но общий урожай у них оказался существенно меньше, да и точно рассчитать конвейер выращивания (так, чтобы до морозов поставлять продукцию) сразу не удалось. Но из каждой ошибки делались выводы, и сейчас технология этих культур «обкатана» до снайперской точности. И они приносят прибыль в самые тяжелые маркетинговые годы.

Иногда «экзотику» можно создавать и в рамках самой обычной продукции. Даже если речь идет о таком простом овоще, как лук. В «Спортсервисе» возделывают лук уже восемь лет. Получают прекрасные урожаи (80 - 100 т/га), но не успокаиваются на этом.

Именно поэтому уже четыре года в хозяйстве выращивается уникальный сорт лука – Ялтинский местный. Это сорт аборигенного происхождения, народная селекция крымских татар, но, на удивление, до сих пор ни один селекционер в мире не создал

ничего подобного. Каждый, кто бывал в Крыму, обязательно видел и наверняка пробовал этот «крымский сувенир» – огромные плоские луковицы фиолетового цвета с невероятно толстыми и сочными шейками сладковатого вкуса.

Крымчане старательно поддерживают легенду о том, что нигде, кроме Крыма, этот сорт не растет. И мы не спорим с этим. Мы просто выращиваем его в промышленных объемах, ежегодно увеличивая площади. И продаем его и сетям супермаркетов, и тем же крымчанам, которые, загрузившись Ялтинским на нашем поле, предлагают его на крымских трассах, в очередной раз рассказывая, что «нигде, кроме Партенида» такой лук не вырастить...

Это хороший маркетинг, стоит подумать о подобных решениях и для других культур. Но легенды легендами, а сорт действительно уникален. Головки лука плоские, как тарелка, в диаметре достигающие 15 см, насыщенно-фиолетовые, сладкие и, что самое главное, – необычной для лука внутренней структуры. Все сорта лука в разрезе состоят из 12 - 14 сочных чешуй (слоев), а Ялтинский – всего из 5 - 7, но невероятно толстых и сочных. Все эти его особенности делают его легко узнаваемым и в достаточной степени «экзотическим» продуктом. Потому что цена на него не просто высокая, а стабильно высокая. В 2010 году обычный лук стоил, в пересчете, 0,5 долл. за 1 кг, а Ялтинский – 1,2 долл.! В 2011 году цена на обычный лук была 10 центов за 1 кг, а на Ялтинский – ровно доллар. А урожайность его на полях наших клиентов – 84 т/га. Прямо скажем, жить можно, даже в столь сложный маркетинговый год.

Если все, то не я!

Конечно, может возникнуть справедливый вопрос – так неужели выход именно в этом? Бросать нестабильный по ценам «борщевой набор» и всем переходить на выращивание цветной капусты и экзотических сортов баклажана? Нет, конечно. Никогда не будет единого рецепта успеха для всех хозяйств без исключения. Наоборот, весь секрет успеха как раз в том и заключается, чтобы никогда не соблазняться «простыми» решениями, а, тщательно взвесив и обдумав все факторы, найти свое решение, являющееся оптимальным исключительно для ваших условий.

У каждого хозяйства есть какие-то свои преимущества. Для одного

это серьезные финансовые ресурсы, тысячи гектаров орошаемых земель в обработке, современный парк мощной почвообрабатывающей техники, хранилища... Для такого хозяйства «борщевой набор» – единственно правильное направление. И именно на нем и нужно специализироваться, только при этом вдумчиво планировать технологию выращивания, беспокоясь при принятии решений не только о достижении максимальной урожайности, но и об оптимизации расходов. Именно просчитывать, а не поддаваться стереотипным представлениям.

Для другого хозяйства «персональным» преимуществом может быть близость большого города или, наоборот, наличие дешевых трудовых ресурсов, что позволит подумать о культурах ручного сбора, которые дают гораздо больший доход с меньших площадей и не требуют серьезных инвестиций в технику, хранилища... Но если ваши площади не столь велики, не пытайтесь подражать крупным производителям! Найдите свою маркетинговую нишу, ведь если сегодня для картофеля или лука проект в 200 га справедливо считается маленьким, то даже с 30 - 50 га баклажана можно стать заметной фигурой на рынке этой культуры.

А если рядом кто-то уже успешно выращивает 50 га баклажана – подумайте о... салатах, о брюссельской капусте и брокколи, не смущайтесь тем, что никто рядом с вами этого не выращивает, станьте первым, кто завоеует рынок этих культур в вашем регионе. Только такие решения дают возможность зарабатывать вне зависимости от колебаний рынка и кризисов перепроизводства.

Вадим ДУДКА,
генеральный директор
компании «АгроАнализ»
г. Каховка, Украина

Контактная информация

Вадим Владимирович ДУДКА
Тел.: (10380) 503-15-66-36
www.agroanaliz.ru

В России –
ООО «АгроАнализ-Дон», г. Азов
Тел.: (86342) 6-55-04
E-mail: agroanaliz-don@yandex.ru

ЗАО «Агродоктор», г. Новосибирск
Тел.: (3833) 99-00-82,
Моб. тел.: (913) 951-18-09



Рассадная капуста на полях «Агроники»

салаты, сахарная кукуруза, спаржевая фасоль, сладкий перец (длинноплодная Каппи и кубовидная Мазурка, оранжевые и желтые гибриды для продажи наборов типа «светофор»...), баклажаны (обычной формы, а также круглоплодные и длинноплодные, с белыми и полосатыми плодами), капуста брокколи и цветная. Вся эта экзотика неожиданно быстро стала набирать обороты и на сегодняшний день занимает половину площадей овощного севооборота. А по доле в доходах хозяйства – более половины. Потому что именно для таких продуктов цена менее всего имеет значение.

На сегодня среди покупателей в супермаркете немало тех, кто в первую очередь смотрит, чего бы такого купить домой, чтобы удивить и порадовать родных и гостей. И если они видят оригинальные, красивые, свежие и качественные овощи, то зачастую на цену и внимания не обращают. Очень хорошо это было видно на примере продажи баклажана урожая 2011 года. В начале июля началась уборка этой культуры. И в первые недели реализации цены были приблизительно одинаковые – 4 - 5 гривен за 1 кг независимо от сорта (по курсу ЦБ РФ на 12 января 2012 года 10 гривен Украины – 39,57 руб. РФ. – Прим. ред.). Но когда началась массовая уборка на всех полях, цена

тельной себестоимости), но выручка от реализации «экзотических» гибридов получилась в полтора раза выше, чем традиционных. И что самое главное, особенно в условиях этого непростого года, – все продано, рентабельность производства культуры более 120 % на круг, и все деньги давно на счетах предприятия. Не правда ли, не совсем типичная для этого года ситуация?

Столь же успешными оказались и сахарная кукуруза, и спаржевая фасоль. С точки зрения агрономии и менеджмента – это очень непростые культуры, очень сложно вести защиту растений, особенно борьбу с сорняками, поскольку вручную пропалывать свои поля «Спортсервис» не может в принципе, рабочая сила в Каховке очень дорогая и дефицитная. К тому же обе эти культуры приходится высаживать небольшими участками с интервалами между посадками, чтобы обеспечить длинный конвейер, но, тем не менее, все эти хлопоты окупаются. Потому что со сбытом продукции проблем не было. И по цене проблем не было тоже.

Спаржевая фасоль даже в разгар сезона продается по цене более 1 долл. США за 1 кг. Да, конечно, хлопот с ней побольше, чем с другими культурами. Ее приходится убирать вручную, предварительно охладить и хранить прямо в поле

100 номеров

Сотрудничество, к которому привела жизнь

В предыдущем выпуске «Поля Августа» с порядковым номером 100 мы предоставили слово некоторым героям номеров газеты. Однако количество желающих поздравить редакцию и рассказать «о времени и о себе» оказалось больше, чем мы планировали. Заканчиваем «юбилейную» рубрику в этом, 101-м номере. Напомним, мы просили наших героев рассказать о переменах в их хозяйствовании со времени первой публикации, о том, удалось ли выполнить намеченное тогда, о сотрудничестве с нашей компанией, ну и, конечно, сказать несколько слов о нашей газете...



Андрей Владимирович ШУПЛЕЦОВ, главный агроном СХ ОАО «Белореченское» Иркутской области, герой № 8/2003.

– За прошедшие со времени той публикации в «Поле Августа» девять лет изменения в нашем холдинге произошли значительные. У нас стабилизировалось поголовье КРС и, соответственно, – посевные площади на уровне 70 тыс. га. Если тогда, в 2003 году, мы расширили площади пашни и посеяли зерновых, чтобы выйти на полное самообеспечение поголовья кормами, то сейчас выращиваем ровно столько продукции, сколько нам надо.

Мы провели структурную реорганизацию в своем составе, укрупнили хозяйства. Коллектив у нас стабильный, люди все те же, да и сам я уже 15 лет, как работаю в нынешней должности. Мы полностью перешли на минимальные технологии в земледелии. Из-за того, что не пашем землю, появились проблемные сорняки.

Та же польна с осени успевает укорениться... Чем ее взять в период вегетации? Вот поле деятельности для ученых «Августа»!

Прошедший год сложился не совсем так, как нам хотелось бы. Хозяйство у нас большое, земли располагаются в зонах от степной до подтаежной, и вот в степи мы попали под серьезную засуху. После сева почти 70 дней не было ни капли дождя, и посева пострадали.

Мы немного недобрали того, что планировали, именно из-за ранних посевов в степной зоне. И, тем не менее, получили среднюю урожайность зерновых на уровне 23,5 ц/га. Засуха засухой, но хозяйства подтаежной зоны нас выручили. Влага там было побольше...

Какие еще перемены? Приходит понимание, какая же технология обработки почвы нужна в наших условиях. Минимальная! Мы ее отработали с посевными комплексами «Джон Дир». Ну, посмотрите, если в 2010 году мы недобрали по теплу 200 градусов активных температур, то в 2011 году уже в июле перебрали 300 градусов! В таких условиях на нулевую обработку переходить опасно, и мы не будем этого делать.

При работе по минимальной технологии увеличился расход

гербицидов, а что будет при «нуле»? Так у нас же еще и короткий вегетационный период. То весной холод, как в 2010 году, сев можно было начинать 15 мая, а сорняк к этому времени уже укоренился, тот же пырей. А вот в 2011 году предпосевная обработка Торнадо 500 оказалась очень эффективной. Сорные растения перед посевом уже взошли, и мы их успели уничтожить. В наших условиях надо, не отрываясь, смотреть за погодой и растениями...

Мы работаем с «Августом» с 1998 года. И каждый год первыми проверяем, как работают новые препараты, а потом заказываем их... «Августовцы» работают четко, вовремя поставляют все, что нам нужно. Словом, живем мы дружно, развиваем отношения. В прошлом году применили, наверное, все, что можно, из ассортимента «Августа». И на многих полях препараты, можно сказать, выручили нас. Как, например, Дублон голд, которым мы защитили от сорняков кукурузу на всех 3 тыс. га ее посева, получили более 300 ц/га зеленой массы, мощные растения стеной стояли высотой более 2,5 м.

Так что мы вместе развиваемся и учимся на ходу, совместно нарабатываем опыт. Наверное, только так и может получиться что-то стоящее – когда практика работает в тесном контакте с современной наукой, с производителями агроресурсов.



Михаил Васильевич КЛЫКОВ, генеральный директор ОАО «Гарант» Беловского района Курской области, герой № 5/2006.

– За пять лет, что прошли со времени той памятной публикации, наше хозяйство изменилось неузнаваемо, так что приглашаем в гости еще раз. Прежде всего, прибавилось земли. Тогда мы работали на 3 тыс. га и вели переговоры о присоединении около 2 тыс. га пустующих земель по соседству. Сегодня у нас 12 тыс. га, и, пожалуй, можно остановиться, достигли оптимума. Сейчас наша территория объединяет шесть прежних колхозов и совхозов советских времен.

В 2006 году мы только начинали техническое перевооружение

производства, а сегодня оно в целом завершено. У нас семь комбайнов зерноуборочных, три – свекловичных («Холмер», «Кляйне» и «Ропа»), другая техника тоже самая современная... Прошедший год сложился для нас очень неплохо, зерновых намолотили в среднем более 50 ц/га, кукурузы в сухом зерне – 90 ц/га с 1 тыс. га, сахарной свеклы накопили около 600 ц/га в зачете с 2 тыс. га. Кстати, пять лет назад к кукурузе мы только присматривались, а теперь она стала одной из основных культур. После того как построили сушилку с мини-элеватором, можем спокойно расширять ее площади, вести уборку...

За годы сотрудничества с «Августом» (более 10 лет) глава представительства компании в Курской области А. В. Агибалов приучил нас постоянно думать о повышении урожаев. Дескать, научились стабильно получать кукурузы 50 ц/га, давайте дорабатывать технологию на 70–80 ц/га. И так по всем культурам Александр Вениаминович каждый год повышает планку, заставляет искать и использовать все возможности. Это касается не только защиты растений, но и всех звеньев системы земледелия. Вместе с «августовцами» мы каждый год составляем производственную программу на сезон, просчитываем необходимые ресурсы, определяем ограничения и т.д.

Ежегодно планируем внедрение каких-либо ресурсосберегающих приемов. Вот уже два сезона как применяем такой элемент точного земледелия, как дифференцированное внесение удобрений с учетом пестроты почвенного плодородия с помощью системы глобального позиционирования GPS и электронных карт каждого поля. Надеемся, что когда научимся применять эту систему грамотно, она позволит нам экономить затраты на удобрения и получать более равномерные урожаи. Во время уборки мы не раз замечали, что некоторые участки полей дают урожайность, например, озимой пшеницы 100 ц/га, а некоторые соседние – не более 30 ц/га. Мы даже не ожидали такой пестроты по плодородию. Так что будем теперь выравнивать поля...

Что еще изменилось? Ну вот, округлили мы свой пахотный клин, а с присоединенными землями к нам пришли шесть сел со своими проблемами. Теперь предстоит их подтягивать до общего уровня – будем продолжать строить и реставрировать производственные помещения, школы и больницы, детсады, храмы и т.д. Много делаем для детей, например, вывозим их на отдых на море, во всех наших школах для учеников организовали хорошее питание и т.д.

Так что многое из того, о чем мечтали пять лет назад, сбывается или сбывается сейчас. Неизменным осталось разве что наше тесное сотрудничество с компанией

«Август». Мы давно убедились в том, что в лице этой фирмы нашли надежных друзей, заинтересованных в нашем успехе. На всех культурах применяем «августовские» системы защиты, первыми испытываем все новые препараты компании, фактически используем весь ее ассортимент.

От корки до корки читаем каждый новый номер газеты «Поле Августа», узнаем из нее много нового о работе своих коллег по всей России и СНГ, а теперь и дальше зарубежье прибавляется. Растет газета, растет компания «Август», растет наше хозяйство – это закон партнерства.



Ильсур Галимянович САБИРЬЯНОВ, заместитель генерального директора по сельскому хозяйству ЗАО «Агросила-групп», Республика Татарстан, герой № 7/2007.

– За последние четыре года наш холдинг прирос пашней, сейчас ее у нас около 220 тыс. га. Но для нас главной задачей было и остается производство качественной продукции с наиболее низкой себестоимостью. И если два предыдущих года складывались не очень удачно из-за засухи, то 2011 год нас очень порадовал, мы собрали 380 тыс. т зерна, включая яровой рапс. Его мы выращиваем на 13 тыс. га, и он нынче дал неплохой урожай – 16,5 ц/га.

Улучшилась ситуация и с сахарной свеклой. Если четыре года назад мы планировали довести урожайность до 300 ц/га, то в этом году свекла уродилась, в среднем собираем по 330 ц/га, и это дает основания говорить, что мы реализуем все задуманное.

Это касается и внедрения ресурсосберегающих технологий, сейчас мы используем их практически на всех площадях, занятых зерновыми культурами.

В 2007 году мы определили перспективы нашего сотрудничества с «Августом», и по сей день компания является одним из основных поставщиков средств защиты растений для наших агрофирм. Я не знаю, заслуга ли это руководителя представительства фирмы «Август» в Республике Татарстан М. Ф. Халлиулина, или это политика компании в целом, но технологическое сопровождение применения «августовских» препаратов находится на очень высоком уровне.

В 2011 году одно из наших структурных подразделений – ООО «Энергохимсервис» – было

признано победителем в своеобразном соревновании среди клиентов «Августа». Оно занимается наземным опрыскиванием полей, принадлежащих нашему холдингу, и в прошедшем сезоне успешно применило более 65 т гербицида Торнадо 500 на полях, на которых в следующем году мы планируем сеять сахарную свеклу.

Так как мы стараемся уйти от зернотоков, этот препарат используем не только для борьбы с сорными растениями, но и одновременно для десикации зерновых культур. Опрыскивания проводим при влажности зерна 25 % и одновременно «убиваем двух зайцев» – подсушиваем зерно и убиваем проблемные многолетние сорняки, в частности, вьюнок полевой. Десикацию мы ввели в практику с 2008 года, обработка Торнадо позволила нам забыть слово «подгон», у нас его не бывает, что в значительной степени облегчает уборку, позволяет провести ее без потерь, у нас нет необходимости сушить зерно.

Почему мы хотим уйти от зернотоков? Это связано со строительством самого крупного в России семенного завода зерновых культур мощностью 60 тыс. т в год. В закладке первого камня в фундамент завода в селе Новотроицкое Тукаевского района приняла участие министр сельского хозяйства РФ Е. Б. Скрынник, посетившая наш холдинг в июне 2011 года. Сейчас строительные работы идут полным ходом, в июле 2012 года планируется пуск завода в эксплуатацию. Так что приглашаем на его торжественное открытие!

Что касается газеты «Поле Августа», то среди аграрников она пользуется большой популярностью. Приятно получать такое красочное, содержательное издание, оно просто не может затеряться среди массы различной литературы, входящей в наш адрес. Очень ценны для нас советы опытных технологов, агрономов, руководителей, которые рассказывают о своих достижениях, делятся своим опытом. Нас часто приглашают на различные виды обучения, но всегда оно платное, причем достаточно дорогое. А приходящая во все наши агрофирмы газета «Поле Августа» – это то же самое обучение, но бесплатное, с лекциями ученых, практическими семинарами, с возможностью в любое время позвонить героям публикаций и получить интересующую информацию из первых рук.



Алексей Васильевич БЕЛЯКОВ, главный агроном ООО «Тесницкое» Алексинского района Тульской области, герой № 1/2009.

– Со времени той публикации прошло полных три года. Изменений у нас не так много, разве что земли прибавилось около

500 - 600 га. Тогда мы с директором нашего хозяйства С. А. Власовым подробно рассказали о том, как получили в 2008 году очень высокий урожай озимой пшеницы – на некоторых полях до 100 ц/га! Увы, с тех пор таких урожаев у нас не было. А два последних сезона наши посева, особенно яровые зерновые и яровой рапс, сильно страдали от сухости и жары. В 2011 году, когда за весь вегетационный период 4 июля выпал единственный дождь, урожай озимой пшеницы составил около 35 ц/га. Зато практически все зерно продовольственных кондиций, с прекрасной клейковиной, ИДК и другими показателями, фуража было очень мало.

Еще одна новинка – второй год занимаемся производством кукурузы на зерно и расширяем ее площадь. В 2011 году получили 50 ц/га в сухом зерне. Еще расширяем площади под подсолнечником, в 2010 году было всего 50 га, в 2011 – 500 га. Собрали по 15 ц/га, по этому году это вполне приличный урожай.

Так что мы продолжаем рост и развитие, в этом нам серьезно помогает сотрудничество с «Августом». Практически на всех культурах применяем препараты компании, тесно и постоянно общаемся с менеджерами Тульского представительства, очень ценим консультационную помощь с их стороны, видим их большую заинтересованность в наших успехах, стремление обеспечить хороший урожай. Мы стали не просто партнерами, а, можно сказать, добрыми друзьями.

Хорошо помогает нам и газета «Поле Августа», почти в каждом номере можно найти практический опыт, который можно взять на вооружение. Из газеты я узнал подробную информацию о новом препарате Балерина и решил попробовать. В прошедшем году испытал его и остался очень доволен его эффективностью. Думаю, он станет основным гербицидом в нашей системе защиты зерновых. Да и другие продукты «Августа» прекрасно себя показывают на наших полях. Одним из самых любимых стал Торнадо, а теперь более мощный Торнадо 500. Им мы проводим «химическую культивацию» паров, и одна гербицидная обработка заменяет две - три механических, помогает сберегать влагу. А еще Торнадо стал незаменимым для проведения предуборочной десикации подсолнечника, кукурузы и рапса, с помощью которой мы дополнительно убираем поздние сорняки.

Татьяна Семеновна БУЙКЕВИЧ, агроном по защите растений СПК «Обухово» Гродненской области Республики Беларусь, герой № 3/2009.

– Больших изменений за последние два - три года в нашем хозяйстве не произошло. К ним можно отнести лишь то, что у агрономической службы появилось твердое, четкое понимание технологии возделывания культур, выращиваемых в хозяйстве. Мы пришли к однозначному выводу: чтобы получать такие урожаи, как в 2011 году, надо тщательно соблюдать все технологические приемы, вносить NPK,

исходя из планируемого урожая, и, что особенно важно, – не скупиться на средства защиты растений.

А год действительно сложился очень удачно: озимой пшеницы мы намолотили по 88,1 ц/га, озимой тритикале – 75,8, озимого ячменя – 60,1, а ярового – 60,4 ц/га, овса – 36,8. Кукуруза на силос дала 439,7 ц/га, на зерно – 131,3 ц/га, сахарной свеклы с 700 га накопили по 734,5 ц/га.

Такой высокий урожай свеклы – результат четкого понимания вопросов химзащиты культуры, а именно – применения гербицидов. Используя препараты компании «Август» на протяжении нескольких лет, совместно со специалистами фирмы «Август», в частности, с Александром Ивановичем Барыбкиным, мы пришли к выводу, что при достигнутой у нас культуре земледелия многие препараты можно применять в минимальных дозировках.

Важную роль в формировании урожая озимых пшеницы и тритикале играют фунгициды, мы проводим на этих культурах по две обработки, причем подбираем препараты с учетом сортовых особенностей.

Озимый ячмень – новая для нашего хозяйства культура, мы выращиваем его второй год, и в первом же сезоне обнаружилось, что в начальный период развития он сильно поражается черной пятнистостью – ринхоспориозом. Поэтому и для его защиты нам приходится дважды использовать фунгициды для получения нормального

урожая. Неплохо себя зарекомендовал Колосаль Про.



Мне очень нравится работать с фирмой «Август», тем более сейчас, когда компания построила в Белоруссии завод, и выпускаемые здесь пестициды стали отечественного производства. Теперь у нас появилась возможность выбирать эффективные, экономически выгодные (по сравнению с импортными) препараты. Широко применяя их в производстве, изучая в демонстрационных, технологических опытах, мы делаем и для себя важные выводы. Например, о том, что, возможно, в скором времени на смену гербициду для защиты зерновых Кугар придет новый «августовский» препарат.

Наблюдения за ним мы ведем в течение двух лет, и он оправдывает наши надежды. Хороши

баковые смеси Примы с Магнумом и Балерины с Магнумом. Они очень эффективны, не оказывают на культуру отрицательного воздействия и опять же экономически выгодны.

У нас уже есть наработки еще по одному продукту «Августа» – для защиты рапса. Мы испытываем его первый год, но пока на полях все нормально. Эта работа важна, потому что данные препараты аналогичны импортным, может быть, даже немного улучшенные, надемся, что они будут еще и дешевле, ведь с 2012 года наши страны объединены в Единое экономическое пространство.

Что касается газеты «Поле Августа», то я очень положительно отношусь к ней. Оригинальное оформление, здесь хорошо освещаются вопросы применения средств защиты растений, причем публикуются мнения и опыт практиков, не один год успешно использующих препараты «Августа».

После первого материала о нашем хозяйстве в январе 2006 года, когда героем номера стали руководители СПК во главе с И. П. Сенько, а затем и последующих вышедших материалов, нас посетили несколько делегаций из России – из Сибири, Татарстана, Чувашии, со Ставрополя, было много телефонных звонков. Можно сказать, что «Поле Августа» объединяет агрономов многих стран.

Записали Людмила МАКАРОВА Виктор ПИНЕГИН Фото авторов

Агрорынок

«Агрохолдинги России - 2011»: Выводы и прогнозы



В зале конференции

2 декабря в московском отеле «Арабат Парк Хаятт» журнал «Агроинвестор» провел VIII конференцию «Агрохолдинги России». Число участников стало рекордным за все годы реализации этого проекта – 150 топ-менеджеров агрохолдингов, сельхозпредприятий, инвестиционных, управляющих, лизинговых и страховых компаний, компаний-поставщиков ресурсов для АПК и переработчиков сельскохозяйственной продукции, федеральных аналитиков и отраслевых экспертов. Многие из них – партнеры и клиенты компании «Август».

Спикерами конференции были президент Российского Зернового Союза (РЗС) Аркадий Злочевский, экс-министр сельского хозяйства США (USDA) Эдвард Шафер, генеральный директор аналитического центра «ПроЗерно» Владимир Петриченко, генеральный директор компании «Агриконсалт» Андрей Голохвастов, топ-менеджеры «Ингосстраха», «Россельхозбанка»,

«Агротехмаша», агрохолдингов «Русмолко», «Амбика» и «Терра-Инвест» и представители других компаний.

Основные темы для обсуждения в этом году – пути развития сельского хозяйства до 2020 года, развитие агрохолдингов в России и в мире, инвестиционная деятельность и агротехнологии в зерновом производстве.

В первой сессии конференции спикерами были освещены вопросы влияния на сельскохозяйственные рынки скорого вступления России во Всемирную торговую организацию (ВТО). Аркадий Злочевский заявил, что это может ухудшить положение сельскохозяйственных секторов и смежных с ними отраслей. Непредвиденные потери зернопроизводителей от косвенного ущерба и недополученной прибыли, как потенциальные, так и от текущего уровня, могут составить в общей сложности до 56 млрд руб. в год.

По оценке А. Злочевского, потери производителей зерна из-за ухудшения положения свиноводческой отрасли могут составить 18 млрд руб. В структуре потребления фуражного зерна свиноводство в России играет важнейшую роль. Президент РЗС прогнозирует: первое, что потеряет страна в результате упадка свиноводства, – разорившиеся личные подсобные хозяйства, в результате чего произойдет резкое снижение потребления фуражного зерна. А так как оно не является основой для российского экспорта, придется перестраивать имеющуюся структуру производства, что очень непросто.

Непредвиденные потери от замедления развития сегмента крупного рогатого скота (в частности, это касается производства высококачественной говядины), по словам спикера, составят 12 млрд руб., из-за

удорожания удобрений – 24 млрд руб., еще 2 млрд руб. могут быть потеряны вследствие использования значительной части продукции растениеводства на выработку биотоплива.

Аркадий Злочевский отметил, что названные выше 56 млрд руб. – это только непредвиденные потери. О них стало известно после оглашения деталей соглашения по присоединению России к ВТО. А есть и ожидаемые потери, о которых уже было известно и по которым рассчитаны суммы, требующиеся для того, чтобы получить компенсационный стимул к развитию.

По данным Российского Зернового Союза, средства, которые производители зерна должны получать ежегодно в качестве поддержки для улучшения железнодорожных перевозок, составляют 15,5 млрд руб., по усовершенствованию инфраструктуры – 12 млрд руб., по развитию глубокой переработки и семеноводства – соответственно, 17 и 10 млрд руб. Также нужно стремиться к выходу на другие рынки, например, обеспечить коридор для выхода сибирского зерна на Дальний Восток, где есть емкий и быстрорастущий рынок сбыта, наладить железнодорожную инфраструктуру, построить элеваторы в портах и т.д.

Кроме того, глава РЗС порекомендовал производителям начать экспортировать вместо зерна продукты с добавленной стоимостью,

прежде всего продукцию глубокой переработки, развивать производственные мощности в этом направлении.

Что касается экспорта зерна, то Россия сократила его отгрузки в ноябре, объем экспортных поставок также ограничивают возможности транспортной инфраструктуры. Между тем, Владимир Петриченко подчеркнул, что объем экспорта российского зерна по итогам 2011 года будет меньше, но все равно «темпы экспорта высоки, они рекордные. 15 млн т зерна уже отгружено зарубежным потребителям» (данные на 2 декабря 2011 года. – Прим. ред.).

Оглашены были и планы по государственной поддержке аграрного сектора. На 2012 год намечено ее увеличение до 180 млрд руб., а с учетом региональной поддержки и частных инвестиций она может превысить 270 млрд руб.

Интересным было выступление Эдварда Шафера, который рассказал об основных сценариях развития сельского хозяйства в США, сделал упор на необходимость налаживания обмена опытом между странами, что, несомненно, положительно повлияет на увеличение урожайности сельскохозяйственных культур.

Многие выступления спикеров конференции вызвали большой интерес и вопросы у слушателей – о развитии страхования в аграрном секторе, о проблемах, связанных с ростом цен на дизельное топливо и другие ресурсы, о том, где в сельскохозяйственном производстве в конечном итоге «оседает» основная прибыль, как преодолеть негативные последствия мирового финансового кризиса и т.д.

Ольга РУБИЦ Фото автора

No-till

«Не бойтесь испытать новое!»



Сев сеялкой «Семато» в Ростовской области

Более трех лет назад в публикациях газеты «Поле Августа» появилась, а затем и стала преобладающей тема No-till, то есть ведения земледелия без какой-либо механической обработки почвы с прямым посевом культур. Практических вопросов по новой системе пока больше, чем ответов. Именно практическая сторона стала главной темой семинара «Перспективы технологии No-till», организованного фирмой «Август» и ОАО «Нижегородагроснаб» 20 декабря 2011 года.

Семинар вызвал огромный интерес, на него приехали более 60 агрономов и руководителей хозяйств из многих районов области. Среди гостей семинара, которым было что рассказать о практическом применении No-till, надо отметить декана агрономического факультета Донского аграрного университета, доктора сельскохозяйственных наук Н. А. Зеленского, а также региональных менеджеров ООО «Август-Украина» И. А. Михайлова и Е. В. Игнатенко.

Открывая пленарное заседание, генеральный директор ОАО «Нижегородагроснаб» В. В. Токарев так объяснил идею семинара: «Это у нас уже второе подобное мероприятие. Первое, локальное, мы проводили летом 2011 года в ТНВ «Нива-Михеев и К°» Бутурлиновского района совместно с компанией «Август». Это был достаточно удачный проект, потому что мы смогли не только поделить своими теоретическими знаниями, но и увидеть на полях хозяйства примеры практического применения No-till с использованием сеялки «Джон Дир».

Наша компания предлагает клиентам широкий ассортимент техники под любую технологию, но мы никогда не навязываем своего мнения, потому что каждый должен выбирать, исходя из уровня развития производства в конкретном хозяйстве: из наличия квалифицированных кадров, набора технических средств. Я призываю вас к тому, чтобы вы пробовали, искали свой путь. И я знаю – многие это делают. В Нижегородскую область нами поставлено более 30 посевных комплексов «Джон Дир», обеспечивающих идеальную выровненность посевов, предназначенных как для минимальной, так и нулевой технологии, и их популярность растет».

Темой выступления Н. А. Зеленского было использование бинарных посевов в системе No-till как элемента ресурсосбережения на примере Ростовской области. Николай Андреевич подробно рассказал о преимуществах максимального насыщения севооборотов бобовыми культурами, в первую очередь, травами – люцерной, эспарцетом, донником, викией, а также горохом, соей и нутом. Их

использование в занятых, сидеральных и кулисно-мульчирующих парах обеспечивает надежную защиту почвы от эрозии и повышает продуктивность пашни. Выступающий уделил большое внимание вопросу исключения из севооборота черного пара. Имея современные почвообрабатывающие орудия, сеялки прямого посева, нет необходимости оставлять пары для накопления влаги. Засуха 2010 года наглядно показала – по черным парам многие хозяйства даже не смогли посеять озимую пшеницу – не было влаги. Более детально с материалами по вопросам бинарных посевов можно ознакомиться на сайте www.binposev.ucoz.ru.

С презентацией об особенностях технологии No-till, масштабах ее применения в мире и на Украине выступил И. А. Михайлов из Кировограда. В частности, он отметил тенденцию к значительному увеличению площадей, возделываемых по «нулю». Если в 2009 году с использованием технологии No-till было посеяно 107 млн га, то сейчас, по данным 8-й Международной конференции «АгроСоюза», состоявшейся летом 2011 года, уже 116 млн га (из 588 млн га пашни на всей планете Земля). География распространения No-till говорит о том, что эта технология применяется везде, где есть сельское хозяйство.

Е. В. Игнатенко рассказал собравшимся об основных требованиях к посеву при No-till, об отдельных типах используемых сошников, а также рассмотрел некоторые аспекты применения минеральных удобрений в данной технологии.

Огромный интерес вызвало выступление директора ТНВ «Нива-Михеев и К°», доктора экономических наук Е. К. Михеева, которое мы приводим в кратком изложении.

– Наши украинские коллеги в своих презентациях показали нам «высшую математику» работы по No-till: какие сошники должны быть, какое требуется на них усилие, чтобы они заглублялись в почву, резали растительные остатки и т. д. Все это кажется очень сложным, но задумываться об этой технологии рано или поздно придется. Я вам скажу такую банальную вещь: последние три года для хозяйства,

которые занимаются только растениеводством, были провальными. В 2009 году получили суперурожай, и цены упали до половины себестоимости продукции. 2010 год – неурожайный из-за засухи, а в 2011 вроде бы и урожай есть, и убирали нормально, и мало сушили, а прибыли от растениеводства нет...

Хотя у нас в области товарного зерна практически не производят, если и производят, то мало, и себестоимость его никто не считает, она «утопает», уходит в молоко и мясо, и чистую прибыль по кормам и зерну никто не выделяет. Но я вам точно скажу, что если сегодня работать по традиционной технологии, то себестоимость ячменя будет на уровне примерно 4 руб/кг, пшеницы – 5 - 5,2 руб/кг. И если не задумываться о том, какие технологии использовать, чтобы минимизировать затраты, в принципе, и нет смысла заниматься производством зерна.

А технологии No-till пугаются особенно нечего. Чтобы вы не боялись пробовать, я расскажу о том, какие процессы в нашем сознании происходили, когда мы переходили к нулевой технологии.

Исходя из нашего опыта, я считаю, что сначала все-таки надо целиком и полностью освоить минимальную технологию. К ней людям проще привыкнуть. Мы это сделали лет шесть назад, спокойно, без каких-то метаний. Начали с использования обыкновенных дисковаторов, с выравнивания межей. Сегодня в хозяйстве нет ни одного плуга.

Когда в 2010 году фирма «Август» пригласила меня в деловую поездку в Бразилию, я не думал, что на меня, зоотехника по образованию, она окажет такое серьезное влияние. А когда пообщался с учеными, а главное – с фермерами, которые занимаются No-till и получают очень хорошие результаты, посмотрел на эту технологию другими глазами. Мы познакомились с людьми, которые стояли у истоков нулевой технологии, когда ею занимались на площади не 116 млн га, а всего только на 100 тыс. га. Нам говорили: нас нужда заставила, за 30 лет вспашки мы уничтожили 60 % плодородия почвы. Надо спасать то, что осталось!

В Бразилии выпадает до 1700 мм осадков в год, за сутки может выпасть 200 мм, а рельеф местности холмистый, весь плодородный вспаханный слой смылся в низины. Фермеры были вынуждены принять меры, чтобы предотвратить это, и начали внедрять новый способ сева. Я посмотрел – а что нам мешает? Да, можно говорить, что у нас климат другой, но ведь мы уже знаем, что такую технологию используют на Украине, в Ростовской области, на Алтае. Да и возраст у меня уже такой, что раздумывать долго и экспериментировать некогда. Надо сразу начинать.

Мы долго выбирали сеялку и остановились на агрегате фирмы «Джон Дир», трехбункерной модели 1895. И так сложилось, что сеялку мы получили 10 мая 2010 года, закончив посевную, и, поскольку паров нет никаких, стали по неразработанной стерне сеять викоовсяную смесь. А тут засуха. И вот там, где сеяли по традиционной технологии, мы получили от 8 до 11 ц/га, а по «нулю» – 21 - 23 ц/га. Спасли животноводство – в полной мере заложили сенаж, около 10 тыс. т. Кукуруза практически не уродила – собрали около 300 т и скормили ее тут же. А сенажом досьта кормили всю зиму 1000 дойных коров да еще шлейф. Кроме того, мы собрали еще около 2 тыс. т зерна викоовсяной смеси.

А сеяли мы с 12 мая до июня, так думали: что не созреет, то на сидерат пойдет, все равно пар занятый должен быть. Я после наших бесед с Н. А. Зеленским тоже прикинул, что паров черных не должно быть. Что сеять? Сначала овес или ячмень с викией, а дальше начали думать. То есть никакой хитрости в этом деле, в переходе на No-till, не было.

Да, есть тонкости, и когда вы сами на эту технологию будете переходить, вы их увидите, но у вас у всех есть головы, вы все узнаете, как и что, но ничего особенно сложного нет. И. А. Михайлову задавали вопрос про компенсационный азот – да, он нужен, в этом году мы внесли по 0,8 ц/га, чтобы солома перегнивала, но не забирала азот из почвы. Но он же из нее никуда не денется, придет к растениям.

Или еще один вопрос – о средствах защиты растений. Когда мы собрали пять обанкротившихся хозяйств, где, естественно, применяли традиционную технологию, так там чего только не было в 25-сантиметровом слое почвы, который при вспашке туда-сюда переворачивали. В том числе и овсюг. Мы его вроде бы вычистили за несколько лет с полей, со всех! И вот в один из благоприятных моментов, в 2009 году, он взял да и выскочил – все было завожено. Я так скажу: когда семена сорняков на поверхности почвы, с засоренностью проще справиться. При той же минимальной технологии раз прошел с любым агрегатом по полю – спровоцировал семена сорняков к прорастанию, они будут всходить. И куда ты от них денешься? А при No-till семена лежат на поверхности, мы сорняки не «консервируем» перемещением почвы.

Сеялки... Может кто-то из вас помнит, как в «партийные» времена заставляли делать к сеялкам самодельные приспособления, чтобы уменьшить междурядья с 15 см до

7,5 см, а у «Джон Дира» они 25 см! Но это ни в коем разе не мешает получать такую же урожайность, как при традиционных 15 - 17 см. А преимущества есть – более долгий период можно применять пестициды, так как рядки долго не смыкаются. А еще П. А. Пронин, наш главный агроном, обнаружил, что и тля не так размножается в таком посеве из-за хорошей продуваемости, и болезни меньше проявляются. Мы получили 15 тыс. т пшеницы, меньше, чем ожидали, но такого высокого качества, что она у нас идет «на ура», за ней приезжают из Москвы, Владимира, используют как улучшитель при производстве муки.

Честно говоря, когда мы в первый же год покупки сеялки «Джон Дир» получили урожай кормов, то перекрестились – если бы не поездка в Бразилию, скорее всего, мы бы лишились большей части поголовья скота, нам просто нечем было бы его кормить. За два года эксплуатации мы засеяли этой сеялкой 10 тыс. га, планируем приобрести к новому сезону еще один такой же трехбункерный комплекс.

В 2010 году посеяли ячмень с викией: 500 га – с озимой и около 2 тыс. га – с яровой. Так вот симбиоз бобовых и зерновых колосовых реально создает обогащение почвы азотом. Я не могу сейчас показать вам клубеньки на корнях вики, но действительно урожай был больше там, где ячмень в смеси с викией.

Сейчас я уже проще смотрю на то, что где-то осталась люцерна, – в нее можно свободно врезать зерновые. «Придавить» ее Торнадо «августовским», и ничего в этом технологически сложного нет. А то, что мы землю не «утожим»... Четыре раза прокультивировать черные пары – это тоже деньги. Большие. Да, Торнадо стоит денег, но зато мы с ним сохраняем почву, и сорняков-то у нас нет. Ведь и по традиционной технологии мы все равно, хотя все лето работаем с парами, после посева применяем гербициды.

Когда поля выровненные и сеялка четко выкладывает семена на заданную глубину, получаются равномерные всходы, нет никакого подгона, зерно одновременно созревает, в этом случае не требуется его сушить. Мы в этом году весь ячмень закладывали в зернохранилище, минуя ток, без подработки, сорняков не было. И зерно все уже продали, 1 тыс. т даже на экспорт отправили. Так что я бы не сказал, что затраты на пестициды при No-till увеличились – этого нет.

Конечно, большую роль играет качество препаратов, мы работаем с несколькими производителями ХСЗР, в том числе и с «Августом». Это у нас определяющая компания, с которой сформировались четкие взаимоотношения. Сотрудники Нижегородского представительства организуют у нас учебу агрономов, регулярно вызывают на семинары раза три - четыре в год, мы находимся в постоянном контакте и по телефону, и приезжают к нам при необходимости.

Ну а в целом, я считаю, бояться No-till не надо, как и сразу бежать покупать сеялки, сломя голову бросаться в новую технологию. Поработайте по минимальной технологии года два и вы все поймете. Кстати, весь набор орудий для No-till есть в «Нижегородагроснабе», и у фирмы «Джон Дир» есть соответствующие сеялки. Желаю всем успеха!».

Записала
Людмила МАКАРОВА
Фото Н. Зеленского

К сезону-2012

Деметра микс – непревзойденная смесь на зерновых



СПК колхоз-племзавод «Казьминский». Опытное поле перед уборкой

Деметра микс – специальное предложение компании «Август» к сезону 2012 года, совместная продажа двух гербицидов для защиты посевов зерновых культур – Деметры (флуороксибир, 350 г/л) и Мортиры (трибенурон-метил, 750 г/кг). В испытаниях, проведенных в 2011 году, смесь показала отличные результаты, ведь одна обработка этой комбинацией способна одновременно уничтожить на поле целый комплекс злостных двудольных сорных растений. Приводим в статье примеры этих опытов.

Данная комбинация препаратов обладает широким спектром гербицидного действия против двудольных сорняков, особенно эффективно контролирует вьюнок полевой и подмаренник цепкий, а также

А благодаря отсутствию последствие Деметра микс может применяться во всех типах севооборотов. В ближайшее время компания «Август» планирует выпустить эту смесь в удобной бинарной упаковке.

Технолог Ставропольского представительства компании «Август» **Владимир Данилович Панченко**: «В СПК колхоз-племзавод «Казьминский» Кочубеевского района Ставропольского края Деметру микс (0,3 л/га + 15 г/га) применили на поле озимой пшеницы сорта Тая (предшественник – озимый рапс), сильно засоренном подмаренником.

Обработку провели в фазе начала выхода в трубку пшеницы. При этом общая засоренность поля составляла 196,1 шт/м². В составе сорняков преобладали подмаренник цепкий (124 шт/м², фаза 5 - 8 мутовок), амброзия польнолистная (20), марь белая (12), ясколка лесная (11 шт/м²), присутствовали также дымянка Шлейхера, дескурайния Софии, падалица рапса, горчица полевая, ярутка полевая, растения вьюнка полевого в фазе всходов и осота огородного в фазе 6 - 8 листьев.

Через 30 дней после обработки эффективность смеси составила 90 %, в том числе против вьюнка, осота и многих других сорняков она достигала 100 %, против подмаренника – 99 %. На 85 - 88 % были уничтожены марь, амброзия, ясколка и дымянка. Устойчивее всего к гербицидам к этому сроку оказалась фиалка полевая.

В контроле в тот момент засоренность составляла 203,6 шт/м². Тем не менее, к уборке поле было чистым от сорняков – биологическая эффективность препаратов составила 95,5 %. Урожайность в варианте с применением Деметры микс превысила контроль на 12 ц/га и достигла 73 ц/га. Зерно озимой пшеницы поступило на ток чистым от семян сорняков, с качественными показателями 4-го класса. Рентабельность применения комбинации Деметры с Мортирой была необычайно высокой.

Особенно хочу отметить, что наиболее эффективное уничтожение вьюнка возможно при при-

менении Деметры микс тогда, когда основная масса растений сорняка возшла. В этом отношении эта смесь также выгодна, так как ее можно применять вплоть до фазы флагового листа культуры».

Агроном бригады ЗАО «Винсадское» Предгорного района Ставропольского края (директор А. Н. Кривошеев) **Владимир Иванович Скрягин**: «На наших полях озимой пшеницы достаточно высокая засоренность однолетними двудольными сорняками, а также такими злостными, как подмаренник цепкий, бодяк, вьюнок полевой. Обычно против них мы использовали гербициды Калибр и Приму в максимальных дозировках. Однако их эффективность нас не всегда удовлетворяла. В этом году компания «Август» предоставила нам для испытаний свою новую комбинацию гербицидов Деметра микс. Она показала высокую эффективность по всему спектру сорняков. Особенно хочется отметить, что в варианте с Деметрой микс (0,25 л/га + 20 г/га) вьюнок полевой к моменту уборки отстал всего на 5 - 10 см и оставался в нижнем ярусе, а на поле с прежней схемой защиты он отстал до 1 м и на отдельных полях выходил в верхний ярус озимой пшеницы. Деметра микс нам понравилась, в следующем году планируем применить этот гербицид для борьбы со злостными и другими сорняками на наиболее проблемных полях».

Главный агроном ООО «Шамьяновское» Георгиевского района Ставропольского края (директор С. И. Шурупов) **Дмитрий Сергеевич Пронь**: «Сезон-2011 выдался необычайно сложным. В период гербицидной обработки озимой пшеницы непрерывно, практически каждый день, шли дожди, которые не позволили провести опрыскивание в оптимальные агротехнические строки. В результате край одного из полей пришлось обраба-

под рукой оказалась новая комбинация гербицидов компании «Август» – Деметра микс. Дело в том, что эта смесь имеет широкое «окно» применения и эффективно контролирует весь спектр двудольных сорняков, даже при перерастании ими оптимальных для обработки фаз развития. Визуальные признаки гербицидного поражения сорняков наблюдались уже через три дня после опрыскивания – сорные растения прекратили рост и развитие и больше не составляли конкуренции культуре. Впечатления от применения Деметры микс (0,25 л/га + 20 г/га) у нас самые положительные, думаем, что у этого препарата большое будущее».

Главный агроном КХ «Астор» Тимашевского района Краснодарского края (директор А. П. Стороженко) **Евгений Алексеевич Стороженко**: «На поле озимой пшеницы, где мы испытывали смесь гербицидов Деметра микс в норме расхода 0,25 л/га + 20 г/га, засоренность была не очень высокой, однако встречался такой злостный сорняк, как подмаренник цепкий. Обработка проводилась в фазе начала трубкования культуры. Деметра микс показала высокую эффективность против подмаренника. В контроле в фазе колошения пшеницы (через 28 дней после обработки) подмаренник был выше, чем культурные растения. В то же время в варианте с Деметрой микс с трудом отыскивали подмаренник в нижнем ярусе, который был в состоянии такого сильного угнетения, которое в дальнейшем приводит к полной гибели сорного растения. На участке, обработанном Деметрой микс, мы получили урожай зерна 4-го класса 68,4 ц/га, который для нас экономически выгоден. Можно сделать вывод, что Деметра микс показала высокую эффективность, что позволило сохранить планируемый урожай как в количественных, так и в качественных



Исходная засоренность опытного поля

бодяк и осот. Сочетание двух действующих веществ с разными механизмами действия позволяет предотвратить возникновение у сорняков резистентности к препаратам. Действующее вещество Деметры – флуороксибир – относится к производным пиридилоксиуксусной кислоты, обладает системным действием, провоцирует дисбаланс гормонов роста в меристемах сорняков. Действующее вещество Мортиры – трибенурон-метил – относится к классу сульфониломочевин, также обладает системным действием, блокирует фермент ацетолаттасинтазу, участвующий в синтезе незаменимых аминокислот.

За счет широкого окна применения (вплоть до фазы флагового листа культуры) эта смесь высокоэффективна против поздних всходов вьюнка и других сорняков.

Бинарная упаковка позволит применять смесь в нормах расхода от 0,2 л/га + 16 г/га (одна упаковка на 20 га) до 0,28 л/га + 21 г/га (на 15 га) в зависимости от ситуации на поле. Смесь Деметра, 0,2 л/га + Мортира, 16 г/га применяют, когда вьюнок отрос до 10 см, подмаренник – до 4 - 6 мутовок, однолетние двудольные сорняки находятся в фазе 4 - 6 настоящих листьев, бодяк и осот – в фазе розетки. Смесь Деметра, 0,28 л/га + Мортира, 21 г/га используют при высоте вьюнка более 15 см, фазе подмаренника – более 6 мутовок, однолетних двудольных сорняков – более 8 настоящих листьев, бодяка и осота – в фазе начала стеблевания.

Приводим результаты испытаний Деметры микс в хозяйствах России в 2011 году и отзывы об эффективности смеси.



Подмаренник сильно угнетен (через 30 дней после обработки Деметрой Микс)

тывать в фазе колошения культуры. К этому моменту подмаренник цепкий был в фазе более 8 - 10 мутовок, бодяк достиг высоты 30 - 40 см, вьюнок полевой – 70 см. Сорняки стали выходить в верхний ярус, они не только создавали сильную конкуренцию культурным растениям по питательным веществам, но и портили вид поля. Хорошо, что

показателях. Нас заинтересовал этот продукт компании «Август», я думаю, что мы продолжим его испытания». И таких примеров много. В сезоне-2012 смесь Деметра Микс поможет этим и многим другим хозяйствам очистить свои поля от трудноискоренимых сорняков.

Ольга РУБЧИЦ
Фото В. Д. Панченко

Профессионально

Олимпиады: век живи – век учись!



Владимир: разгар состязания

Незадолго до наступления нового, 2012 года, в четырех регионах России, и везде – в первый раз, состоялись агрономические олимпиады «Августа», которые заметно расширили ареал этого движения, вовлекли в его орбиту десятки новых заинтересованных участников. Это агрономы хозяйств, которые прекрасно понимают, что в нынешних условиях знания, профессиональная компетентность технолога полей во многом, если не на все 100 %, определяют отдачу вкладываемых в земледелие средств, величину урожая, доходов хозяйства и, наконец, успешность агробизнеса. Сегодня рассказываем о двух олимпиадах, прошедших в древних российских городах.

10 ноября агроолимпиада пришла в Рязанскую область и стала неординарным событием, привлечшим внимание многих аграриев. После приветственного слова заместителя министра сельского хозяйства и продовольствия области Павла Ванюшина был дан старт творческому состязанию, в котором приняли участие 35 агрономов и руководителей хозяйств из 11 районов области. Тема олимпиады – «Технология выращивания зерновых культур и кукурузы».

Все участники успешно справились с тестовым заданием, а по набранным ими баллам компьютер определил победителей. Третье место разделили агроном СПК «Мир» Новодеревенского района А. Н. Кузнецов и главный агроном колхоза (СПК) имени Ленина Старожиловского района А. П. Полево. На втором месте также двое: главный агроном ООО «Желобово» Сараевского района С. В. Строилов и руководитель ООО «Продресурс» Михайловского района Д. А. Ромашкин.

Победителем был признан агроном ООО «Малинищи» Пронского района С. А. Гудков.

Победитель работает в своем хозяйстве второй год после окончания Рязанского агротехнологического университета. В кратком интервью газете он отметил высокую важность подобных мероприятий для повышения престижности профессии агронома, рассказал, что применяет большой набор препаратов «Августа» и всецело полагается на их качество и эффективность. В прошедшем сезоне хозяйству, во многом благодаря хорошей защите посевов, удалось получить высокие урожаи подсолнечника, кукурузы и рапса.

17 ноября агроолимпиаду «Августа» принимал древний Владимир. Большую помощь в ее проведении оказал областной департамент сельского хозяйства и продовольствия. Принять участие в состязании приехали 53 агронома из Владимирской и Ивановской областей.

Гостей приветствовала ведущий менеджер компании «Август» М. В. Лазурин. Она представила членов аттестационной комиссии: заместителя директора областного департамента сельского хозяйства и продовольствия К. Б. Демидова, руководителя отдела растениеводства и плодородия почв департамента О. А. Самохину, руководителя филиала «Россельхозцентра» во Владимирской области М. Г. Гурбатову, начальника отдела растениеводства департамента сельского хозяйства и продовольствия Ивановской области В. В. Запруднову.

Затем руководитель «олимпийского движения» «Августа» К. П. Дудкин рассказал о том, как развивается этот проект, а также озвучил правила олимпиады.

После выполнения тестового задания и проверки системы интерактивного опроса и голосования соревнование началось. Участникам было предложено ответить на 63 вопроса, касающихся разных аспектов возделывания зерновых и кукурузы.

Многие из них были достаточно сложными для агрономов-практиков, заставляли вспомнить фундаментальные основы сельскохозяйственной науки. Тем не менее, все участники отлично справились со сложным заданием и показали высокий уровень профессионализма – средний процент правильных ответов 57.



Сильнейшие во Владимире

В результате определились пять призеров конкурса, все они – представители Владимирской области. Третье место разделили главный агроном ООО «Рассвет» С. В. Ляпин, главный агроном ОАО Агрофирма «Заречье» А. В. Нарышкин и агроном СПК (колхоз) им. Ленина Е. А. Арсенов. Вторую ступень пьедестала заняла главный агроном СПК племзавод «Стародворский» Т. А. Абрамова. Победителем стала агроном ООО «Возрождение» В. Н. Чернова.

Вот что рассказала Виктория Чернова читателям нашей газеты: «Наше ООО «Возрождение» находится в Александровском районе, основное направление деятельности – молочное животноводство. Чтобы обеспечить животных кормами, возделываем зерновые культуры, травы, кукурузу. В завершившемся сезоне попробовали на 70 га выращивать такую культуру, как амарант. Получили урожай силосной массы 300 ц/га, заложили ее на силос в смеси пополам с кукурузой. Посмотрим, какую оценку ему дадут коровы... Наше хозяйство молодое, мы активно развиваемся,

пробуем, ставим много опытов. Защита растений здесь очень важна. Применяем и препараты «Августа». В сезоне-2011 особенно хорошо сработала баковая смесь Диалена супер с Магнумом на зерновых. Благодаря высокому качеству препаратов и соблюдению нами всех требований по технологии применения удалось уничтожить в поле осот, пикульник, ромашку и другие злостные сорняки. Отличный результат отразился не только на внешнем виде поля, но и на урожайности. Я закончила Вятскую сельхозакадемию, училась в аспирантуре. Сейчас я поняла, что практика интереснее, чем научная работа. На полях можно экспериментировать, узнавать много нового, открывать неизведанное. Участие в олимпиаде было для меня крайне интересным и познавательным. Такие мероприятия, как и семинары, Дни поля и т. д. очень нужны агрономам. На мой взгляд, это начинание «Августа» хорошо было бы перенять государственным структурам».

Ольга РУБЧИЦ,
Виктор ПИНЕГИН

Виртуозный контроль сорняков, включая подмаренник и осоты

Балерина Микс

2,4-Д, к-та в виде сложного эфира, 410 г/л + флорасулам, 7,4 г/л и трибенуран-метил, 750 г/кг

Специальное предложение – совместная продажа двух гербицидов на посевы зерновых культур. Комбинация Балерины и Мортиры содержит три действующих вещества и обладает широким спектром действия против двудольных сорняков, в том числе подмаренника цепкого, видов пикульника, бодяка, осота, ромашки, молочая лозного, сдерживает развитие вьюнка полевого в фазе до 10 см. Благодаря широкому окну применения – до фазы второго междоузлия культуры – Балерина Микс позволяет гибко спланировать сроки обработки. Может применяться во всех типах севооборотов и не обладает последствием.

С нами расти легче



Победители агроолимпиады в Рязани

Поле Августа
С нами расти легче

Газета для земледельцев Февраль 2012 №2 (101)

© ЗАО Фирма «Август»
Тел./факс: (495) 787-08-00

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК
17 января 2003 года

Руководитель проекта: А. Демидова

Главный редактор: В. Пинегин

Редакторы: Л. Макарова, О. Рубчиц

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

129515, Москва, ул. Цандера, 6

тел./факс: (495) 787-84-90

E-mail: pole@firm-avgust.ru

Заказ № 1015

Тираж 15 400 экз.

www.avgust.com

avgust crop protection