

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Декабрь 2017 №12 (170)**

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

В последние годы в поездках по стране мы уже привыкли весной отмечать поля ярко-желтого цвета, которые радуют глаз, повышают настроение. Это цветут рапс или горчица – культуры, которыми еще не так давно практически никто не занимался.

Ну а теперь у сельхозпроизводителей устойчиво растет интерес к этим крестоцветным культурам, а также другим «нишевым» масличным – сурепице, редьке масличной, рыжику, льну, в засушливых регионах – к сафлору и др. Из года в год увеличиваются их производство, а также поставки на экспорт. В этом году уже намолочено более 1,6 млн т рапса (против 1,1 млн т годом ранее), сбор льна, рыжика и сафлора подбирается к 1 млн т. Эти культуры помогли многим хозяйствам в самых разных регионах диверсифицировать растениеводство, повысить доходы, укрепить экономику.

Этот номер открывается рассказом руководителя крупного птицеводческого объединения в Челябинской области о том, как рапс (среди прочих культур) помогает им наращивать производство яиц и курятины (стр. 2 - 3).

Ведущий белорусский специалист по рапсу Ядвига Пилюк делится накопленным в республике опытом эффективного выращивания этой культуры и других крестоцветных (стр. 4). Этот опыт сейчас широко востребован в России, потому что белорусские сорта этих культур «пошли на восток», в Поволжье, на Урал и в Сибирь, занимая все большие площади.

Вот и руководитель нижегородского хозяйства, делясь опытом, отмечает, что они подбирают сорта сои, обрабатывают ее технологию – этого требует сама жизнь (стр. 6 - 7). Ну и наконец, познакомьтесь с новейшими сортами сои, рапса, льна, горчицы сарептской и белой селекции ВНИИМК, которые помогут вам добиться успеха на масличном поле (стр. 7).

А на фото – технолог Пензенского представительства «Августа» Сергей Кудин на поле горчицы в партнерском хозяйстве.

Фото О. Сейфудиновой

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Пашня птицеводов



стр. 4

Рапс: советы из Беларуси



стр. 5

Что может умный дилер



стр. 6 - 7

Много отраслей, мало риска



стр. 7

«Нишевые» масличные

Герой номера

Все заработанное вкладываем в развитие

В 2016 году в Челябинской области произошло событие, которое может коренным образом изменить ситуацию с семенным фондом хозяйств региона. ООО «Чебаркульская птица», известное своими успехами в птицеводстве, получило статус семеноводческого. Уже сегодня оно готово поставить 6 тыс. т элитных семян зерновых культур, а в ближайшей перспективе на 35 - 40 % обеспечить потребности области в них. Зачем птицефабрике семена? Рассказывают генеральный директор Дмитрий Александрович ПЫРСИКОВ и специалисты комплекса растениеводства.



Д. А. Пырси́ков

Дмитрий Александрович, Чебаркульская птицефабрика была создана в 1972 году...

И неплохо развивалась. Но после перестройки, в конце 90-х, как и везде, начались проблемы. В то время ООО «Объединение СоюзПищепром» – наша материнская компания – являлось ключевым поставщиком комбикорма на это предприятие, задолженность которого в конце концов стала критической. И тогда собственник нашего холдинга Александр Павлович Берестов принял решение выкупить птицефабрику, не допуская ее банкротства. А ведь банкротство – это невыплаченная зарплата, долги по налогам, поставщики, которым не вернули средства. И вот с той поры начались изменения, которые стали возможными благодаря инвестициям «СоюзПищепрома». До 2006 года птицефабрика была только яичной, объем производства яиц составлял максимум 250 млн шт. в год, а сегодня – 450 млн. Такая огромная реконструкция была проведена. В то время как раз начали выполняться программы по развитию бройлерного птицеводства, в которые мы включились. На производственных площадках в Чебаркуле в поселке Тимирязевский построили птичники, инкубаторы, цех убоя и переработки мяса птицы, современный комбикормовый завод. С 2006 года мы занимаемся выращиванием бройлеров и сейчас производим в год 55 тыс. т живой массы. Ежедневно наши переработчики делают 30 - 35 т колбасных и деликатесных изделий.

У вас очень интересный проект по реализации продукции...

Да, это наше ноу-хау. Три года назад мы начали реализацию проекта по торговле через франшизную сеть. Помогаем индивидуальным предпринимателям подыскать помещение для магазина, оформить его в фирменном стиле нашей компании, обучаем персонал, а после открытия поставляем свежую продукцию по фиксированным ценам, осуществляем контроль по различным позициям. По такому принципу за два года мы открыли уже более 160 магазинов и останавливаться

на этом не собираемся. Они дают сейчас около 20 % нашей выручки, это быстрые деньги, надежный канал сбыта. Пока проект по франшизе реализуется в Челябинской области, но дальше распространим его на Курганскую, Свердловскую, Оренбургскую области, в Башкирию, куда мы поставляем свою продукцию. Поначалу у нас было 20 собственных магазинов, но из них оставили только четыре, в основном для наших сотрудников. Они дают до 4 млн руб. выручки – это беспрецедентно. Но для меня это очень важно еще и потому, что люди покупают и едят то, что сами произвели, значит, они уверены в качестве продукции.

Когда у вас появилась земля?

Она была с самого начала для утилизации помета, но мало – около 3 тыс. га. После того как появился бройлерный комплекс, мы арендовали земли бывшего ОПХ «Тимирязевское», которое к тому времени не финансировалось из бюджета, начали осваивать их, приобретать хорошие сельхозмашины. И на сегодняшний день доросли до 18 тыс. га, на которых опять же утилизируем помет, наше органическое удобрение, и выращиваем зерно. Но само по себе его производство на такой площади для нас не интересно, в отличие от наших коллег, имеющих по 50, 100 тыс. га земли. Реально собственного фуража (до 25 тыс. т) нам хватает на четыре месяца. Более того, в структуре птицеводческого комбикорма зерновая часть составляет 30 - 40 %, а остальное – белковое сырье. Завозим подсолнечный жмых, сою, соевый шрот, закупает аминокислоты, масло и др. Поэтому выбрали для себя путь наращивания производства бобовых культур и каждый год сокращаем площади под пшеницей, ячменем, овсом. Сейчас мы – лидеры по бобовым культурам, в структуре посевов их около 15 %, в то время как средний показатель в области – 2 - 3 %. Считаю, что успешно работаем с люпином белым, который мы одними из первых привезли в регион, четыре года им занимаемся и добились определенных результатов. Очень сложная культура в плане защиты от

сорняков, особенно в наших условиях, но у нас получается стабильно выращивать ее с урожайностью около 20 ц/га. Ну а план, конечно, 30 ц/га.

Вовлекаем в работу с люпином наших соседей, заключаем договоры, по которым поставляем хозяйствам семена и гарантированно забираем у них урожай. В этом году совместно с фирмой «Август» мы впервые провели большой День поля, в котором приняли участие более 100 гостей. Мы показали те культуры, семена которых производим как семеноводческое хозяйство. И на этом Дне поля многие проявили интерес к люпину, хотя им заниматься, потому что всем нужны бобовые.

А с чем это связано?

С тем, что в Челябинской области сконцентрировано много птицеводческих предприятий – пять бройлерных и три яичных, сейчас мы по этому показателю вторые в России после Белгородской области.

Мы научились выращивать горох, его урожайность превышает 30 ц/га. Я не раз слышал от птицеводов, что он плохо усваивается птицей. Но Франция потребляет его на эти цели несколько миллионов тонн, там в структуре комбикорма он составляет до 50 %. Просто правильно подбирают ферменты для расщепления достаточно сложного белка и клетчатки.

Ну и, безусловно, для птицы необходим рапс. Он занимает у нас порядка 15 % посевных площадей. Мы нашли способ его потребления в комбикормовом производстве в полножирной форме, не сдаем на маслоэкстракционные заводы. При определенной обработке он прекрасно усваивается, и яичная площадка потребляет 300 - 400 т маслосемян рапса в месяц. Намолотили его в этом году 4 тыс. т, на 10 - 11 месяцев хватит.

Такой вот получился у нас синергетический эффект – начали с утилизации куриного помета, а сейчас главный агроном подписывает программу растениеводства на следующий год только тогда, когда просчитает, сколько будет произведено именно белка с 1 га. И надо сказать,

что ежегодно его объем увеличивается на 100 т. Чистого белка, произведенного на нашей земле. Такая вот у нас есть сверхцель, и так мы к ней идем.

А как же вы пришли к семенам?

Как я уже сказал, выращивание фуража на наших площадях для нас неинтересно, но его же приходится закупать. Отмечу, что в 2016 году средняя урожайность зерновых в области составила всего 14,5 ц/га, в нынешнем – 16 ц/га. При этом после того, как перестало существовать ОПХ «Тимирязевское», семеноводством на высоком уровне никто не занимался. Семена завозили из других регионов, непонятно какого качества, не всегда районированных сортов. И тогда мы задумали проект селекционно-семеноводческого центра, который реализуем уже третий год. Вложили 200 млн руб. в строительство семенного завода, проектная мощность которого 15 тыс. т семян элиты в год, купили технику. Создали отдел первичного семеноводства и пригласили на работу двух кандидатов сельскохозяйственных наук – селекционера Лидию Анатольевну Пузалакхайнан из Челябинского НИИСХ и Ксению Николаевну Неволину из Пермского НИИСХ, она и возглавила отдел. В этом году было заложено 50 сортоиспытательных опытов. Изучаем, какими культурами и сортами будем в дальнейшем заниматься.

Третий год выращиваем озимую тритикале и второй – озимую пшеницу, и в этом году они хорошо себя показали – в среднем намолотили более 40 ц/га, а были поля с урожайностью за 70 ц/га. Сначала попробовали вводить в комбикорм птицы тритикале, чтобы понять, будет ли она ее есть. И оказалось, что «подмены» пшеницы на 5 % тритикале птица и не заметила, поедаемость корма была обычной. В этом году продали 300 т семян озимых культур, их купили и посеяли те, у кого была готова к посеву земля. У нас клин озимых уже превышает 12 % от посевных площадей – 2 тыс. га. Но в основном мы занимаемся семенами яровых культур. У нас их 6 тыс. т, и предлагаем нашим партнерам те сорта, в которых уверены. Конечно, наш проект по семеноводству поддерживает руководство области, реализуем его на условиях 20%-ного софинансирования. Потому что для всех ясно: количество высеваемых семян высоких репродукций нужно увеличивать, чтобы урожайность зерновых культур в об-

ласти была хотя бы 20 ц/га. И сегодня мы можем обеспечить всех желающих, от фермеров до крупных сельхозпроизводителей, такими семенами. Обращайтесь, приобретайте.

Какова доля выручки компании от растениеводства?

Очень маленькая, всего 300 млн руб. против 7 млрд от яиц и бройлеров – это несоизмеримые вещи в рамках годового бюджета. Но совсем недавно оно давало 100 млн, в этом году могли бы приблизиться к 400 млн, если бы не упала цена на зерно. А вообще цель – 1 млрд руб., поэтому мы и стали инвестировать в растениеводство. Одной только техники в этом году на 70 млн руб. купили. И на следующий год у нас заявки на 70 млн. Я считаю, одной из важнейших причин нашего успеха, хорошего темпа роста предприятия является то, что все заработанные деньги мы реинвестируем в развитие.

Как давно работаете с «Августом»?

Начали еще до того, как шесть лет назад я стал директором предприятия. В этом году сотрудники Челябинского представительства «Августа» вместе с нашими агрономами закладывали опыты, помогли организовать День поля, за что им огромное спасибо. Но о сотрудничестве лучше расскажут директор комплекса растениеводства Владимир Леонидович Пупырев, главный агроном Александр Германович Юзеев и старший агроном Шакирьян Абдрахманович Закиров. Потому что я сам только недавно разобрался, чем фунгициды от инсектицидов отличаются.

Я, кстати, скачал себе на айфон мобильное приложение «Августа», отличная вещь, с его помощью и разобрался, что против чего работает. Может, отсюда возникла идея с так называемым «идеальным полем». Я попросил агрономов провести эксперимент, чтобы понять, сколько яровой пшеницы можно получить, если дать ей все, что необходимо, как должно быть в идеале, невзирая на себестоимость. На круг со 100 га намолотили 45 ц/га, при том что в среднем по хозяйству – 25 ц/га. Плюс 2 т зерна! Себестоимость еще не досчитали, времени впереди много. Люблю я зимой с агрономами работать...

Владимир Леонидович, семена каких культур и сортов подготовлены к реализации?

К весеннему севу мы готовы поставить семена высших репродукций следующих культур: яровой пшеницы (Ингала, Уралосибирская,



Челяба 2, Челябин 75, Челябин степная, Челябин юбилейная, Эритропермум 59), ярового ячменя (Челябинский 99 и Омский 95), овса (Стригунок), гороха (Ямальский) и люпина белого (Дега). Все эти сорта продуктивные, при правильной агротехнике и защите дают неплохие урожаи. Но мы не просто так создали отдел первичного семеноводства, нам нужен научный подход, перспектива – вначале изучить сорта, выбрать лучшие, а потом запускать в производство.

К. Н. Неволлина: Дело в том, что у нас в области недостаточно элитных посевов. Вообще классически считается, что их должно быть 10 - 15 %. В 2016 году их было всего 1,5 %, в этом году – 5 %. Возможно, благодаря тому, что и специалисты в хозяйствах это понимают, и мы продали большую работу. Зимой приняли участие во многих районных совещаниях, причем не агитировали покупать наши семена, а на основе серьезного анализа каждого района показывали, какие репродукции преобладают в хозяйствах, где они теряют в урожае и качестве. И многие поняли, что ситуацию можно изменить.

Расскажите о вашем семенном заводе.

В. Л. Пупырев: Он состоит из линии по очистке, сушке и сортировке семян, в которую входят пневмостол, что немаловажно при калибровке семенного материала, триерные блоки, мультисепаратора, а также имеются три протравочные машины. По желанию клиента мы обрабатываем семена протравителями, а отгружаем насыпью или в мешках. В 2018 году сможем отпустить и в «биг-бэгах». А вообще это большой комплекс, начиная с электронной весовой, автоприема, сушилки производительностью 50 т/ч. Именно для хранения семян построили железобетонный элеватор емкостью 10 тыс. т. Плюс имеются склады напольного хранения, рассчитанные на 15 тыс. т семян.

А. Г. Юзев: Так как к нам присоединилось бывшее ОПХ «Тимирязевское», то и до строительства семенного завода у нас имелось оборудование для подготовки семян, в том числе и фирмы «Петкус». А теперь, с новой линией, можем спокойно перерабатывать ежедневно 1 тыс. т зерна.

У вас в основном семена сортов Челябинского НИИСХ?

Нет, мы работаем с несколькими институтами. Среди них омский СибНИИСХ, у нас их сорт пшеницы Уралосибирская, ячменя – Омский 95, овса – Иртыш 21 (зернового направления). Планируем завезти сорт овса Иртыш 22 (кормовой). Сотрудничаем с Ульяновским НИИСХ, закупая питомники размножения овса сорта Стиплер, у него ценное по качеству зерно, идет на продовольственные цели. В этом году мы уже заключили договор с УралНИИСХ на поставку питомников размножения пшеницы сорта Екатерина, он нам понравился урожайностью и качественными показателями зерна. Мы занимаемся озимыми культурами, причем если рожь и пшеница – это местные сорта, то тритикале – Донского зонального НИИСХ. Когда сорта Торнадо, Корнет, Алмаз проходили в нашем регионе сортоиспытание, Алмаз себя зарекомендовал лучше всех остальных. В этом году он дал на некоторых участках 67 ц/га. Мы приобрели у института 2 т семян питомника размножения, хотим заниматься здесь именно первичным

семеноводством по полной схеме, быть оригиналами для нашего девятого региона. Начинаем работать с НИИСХ Северного Зауралья, который находится в Тюмени, там есть неплохие сорта гороха.

В этом году заложили большое экологическое сортоиспытание, попробовали Кировские голозерные овсы, ульяновские овсы, омские твердые пшеницы, краснофимские пшеницы и т. д. Только озимых культур у нас заложено около 20 сортоиспытаний. В производстве отличный урожай получили на новом сорте озимой пшеницы Челябинского НИИСХ Отан – 54,7 ц/га. Мы даже озимый ячмень посеяли, который привезли из Ульяновской области. Заинтересовались и озимым рапсом. Посмотрим – а вдруг!

Многое пробуем. Тот же люпин белый – внедряем его, потому что он может заменить сою. У нас уже сделали линию по его переработке, на которой снимают шелуху, которая идет на корм курам-несушкам, а дробленое зерно – бройлерам. Рационы уже разработаны. По этой культуре у нас большие планы. В этом году не только наши руководители и главные специалисты посетили ВНИИ люпина в Брянске, но и мы пригласили на наш День поля ведущего селекционера этой культуры – Михаила Ивановича Лукашевича. Поначалу он с остороженностью отнесся к нашему предложению о сотрудничестве, а когда увидел деланки и 1 тыс. га производственных посевов люпина, то изменил свое отношение. Мы посеяли сорта и перспективные линии люпина белого, желтого, узколистного и посмотрели, что из них может здесь представлять интерес. Понравился нам новый сорт Мичуринский, внесенный в Госреестр селекционных достижений РФ только в 2016 году, он немного скороспелее, чем Дега. Приобрели его семена на размножение. Также по срокам созревания и устойчивости к болезням заинтересовал еще один селекционный номер. Надеемся, что в дальнейшем будем здесь представлять институт, внедрять эту культуру на Урале.

А. Г. Юзев: В этом году для Урала мы собрали неплохой урожай люпина – в среднем 19,2 ц/га, а вообще по полям – от 15 до 32 ц/га. Культура технологичная, единственная проблема – вторая «волна» сорняков после июльских дождей, но, я думаю, с помощью «Августа» сможем с этим справиться. В целом, чтобы решить вопрос с белком, начали увеличивать площади бобовых культур. Гороха в этом году было 1,2 тыс. га, на следующий год люпина и гороха будет уже порядка 3,2 тыс. га. И дальше будем расширяться – до 20 % и более в структуре посевных площадей.

Расскажите о вашем «идеальном поле».

По просьбе Д. А. Пырскова подобрали поле площадью 100 га, где предшественником сорта пшеницы Челябин 75 был горох. Специалисты областного «Агрохимцентра» провели весной обследование почвы, по результатам которого мы внесли 150 кг/га NPK на планируемую урожайность 40 ц/га, а также выполнили полную программу защиты растений. Так вот средний урожай на этом поле составил 45 ц/га. Кроме того, специалисты «Августа» заложили там опыты с фунгицидами, в которых лучший результат показал Спирит. Если на контроле, который отличался только тем, что там не применяли фунгицид, намолоти-



Слева направо: Ш. А. Закиров, Л. А. Пулаккайнан, В. Л. Пупырев, К. Н. Неволлина, А. Г. Юзев

ли 38 ц/га, то на участке с использованием Спирита получили 49 ц/га зерна третьего класса!

Ш. А. Закиров: И это – ответ на вопрос, что может дать фунгицид. Причем Челябин 75 – это самый устойчивый к ржавчине сорт из тех, что мы сеяли.

А. Г. Юзев: Там, где не работали фунгицидами, посевы этого сорта визуально выглядели на 40 ц/га, не меньше, а начинали обмолочивать – 26 - 27 ц/га. И виной этому – стеблевая ржавчина. Тем более что мы работаем с куриным пометом, прекрасным удобрением, в нем помимо макроэлементов очень много микроэлементов, вся таблица Менделеева. Но уже убедились – если есть поражение болезнями, то именно на полях с высоким питанием. Потому и применение фунгицидов планируем расширять, и ищем сорта с высоким потенциалом урожайности и хорошей устойчивостью к болезням.

На Урале мало применяют фунгицидов...

Да, и мы ими никогда не работали, хотя болезни были всегда. Считалось, что затраты на препараты не оправдываются. Но, начиная с 2015 года, стеблевая ржавчина на зерновых здесь так запылилась, только держись! В этом году на люпине появились проблемы с антракнозом, который бушует в Европейской части России. Вопрос с болезнями на бобовых культурах и у нас стал острым. В прошлом году мы в среднем собрали гороха 35 ц/га, были участки с урожаем 40 ц/га, а в этом – 30 ц/га из-за букета заболеваний – и мучнистая роса была, и ржавчина, и аскохитоз...

Самое время поговорить подробнее о защите растений...

Ш. А. Закиров: Мы всегда много экспериментируем, никогда не стоим на месте, для каждого поля подбираем по ситуации свою баковую смесь. Вообще я считаю, что лучше вносить препараты каждый по отдельности. Но это же всякий раз нужно по полю ездить. Поэтому одновременно с гербицидами вносим инсектициды, а иногда и фунгициды. Что касается гербицидов на зерновых, то мы отработали несколько вариантов норм расхода эффективной смеси Балерины с Деметрой. Где больше Деметры даем, где поровну, по ситуации. Это же еще и экономикой увязываем. На сильно засоренных полях увеличиваем норму внесения гербицидов.

Вы применяете много граминицидов на зерновых...

Поначалу вообще не использовали их, а теперь без этого нельзя! Раньше у нас только овсюг «бил» пшеницу и ячмень, а теперь, когда мы снизили процент отвальной пахоты, ввели поверхностные обработки почвы и даже прямой посев, идет накопление семян злаковых малолетников – просовидных. Все они могут «съесть» урожай наполовину, а то и более. Теперь мы 100%-но применяем на пшенице Ластик Топ, на ячмене – Ластик экстра. На рапсе тоже на всех площадях работаем граминицидом Миура. В свое время попробовали Квикстеп, но потом вернулись обратно к Миуре. Против двудольных сорняков на рапсе используем Галион.

А из протравителей зерновых что применяете?

До этого года в основном препараты на основе тебуконазола, в том числе Виал ТрасТ, Оплот. Но в наших условиях они оказывают некоторое ретардантное действие на развитие и корневой системы, и ростка, хотя, должен отметить, что уровень защиты у них высокий. Теперь переходим на трехкомпонентные «августовские» же протравители – на зерновых это будут Оплот Трио и Терция. Для обработки семян бобовых культур широко использовали ТМТД ВСК, в будущем году надеемся попробовать новинку «Августа» – протравитель Синклер.

Мы применяем довольно много Торнадо 500, и не только для того чтобы очищать землю, которые мы вводим в оборот, и пары. Используем его весной перед посевом, например, в этом году поле под посев пшеницы площадью 368 га обработали весной этим гербицидом – и результат был исключительный, не потребовались гербициды по вегетации. Количество многолетних корнеотпрысковых и корневищных сорняков постепенно уменьшается, но слишком уж большой запас семян сорных растений в почве, так что работы хватает.

А. Г. Юзев: Мы испытываем не только «августовские» препараты, но и средства защиты растений других фирм на небольших площадях. Как правило, они дороже, а покупать дешевые мы давно перестали. До 2007 года «лабирировали» в выборе, а с 2008 года выбрали продукцию самой серьезной российской фирмы – «Августа». И с тех пор работаем преимущественно с ней.

Насколько вы обеспечены техникой?

В. Л. Пупырев: У нас более 100 единиц различных сельхозмашин,

включая 25 комбайнов «Акрос-585», три самоходные жатки «Мак-Дон» для раздельной уборки. Самоходные опрыскиватели «Версетайл» и «Туман-2» на шинах низкого давления, с помощью которых можно подкармливать весной озимые культуры. Сев ведем агрегатами фирмы «Амазоне»: ДМС-9000 и «Кондор-15000». Есть два посевных комплекса «Хорш-АгроСоюз», планируем приобрести канадскую дисковую селку «Сэлфорд», которая позволяет вести сев на полях с большим количеством пожнивных остатков. Тракторы в основном энергонасыщенные, такие как «Челленджер», К-744. Есть различные культиваторы, дисковые, а также оборотные плуги.

Как вы вносите куриный помет?

В сутки его образуется до 600 т. Складируем в помехранилище, обрабатываем соответствующими ферментами, после этого компостируем и только через полгода вывозим на поля. Вносим помет разбрасывателем органических удобрений «Флигль», суточная производительность которого доходит до 2,5 тыс. т, и тут же запакиваем. Когда-то на 1 га вывозили до 300 т, потом уменьшили до 100, а сейчас остановились на 70 т. Мы потому и на No-till не идем, что у нас много органики. Хотя технология интересная, результаты ее внедрения в Ростовской области, которые мы видели во время семинаров, организованных «Августом», конечно, впечатляют.

У вас сильная агрономическая служба...

Да. Тем не менее, нередко бывают моменты, когда нужно посоветоваться, и для нас важно, что есть обратная связь со специалистами «Августа», работающими в Челябинске, – с Анатолием Ивановым, Виктором Колодяжским. Всегда рады приезду Зинаиды Колотилиной, Юрия Усачева и других сотрудников компании. У нас впереди много совместных дел.

Спасибо за беседу! Удачи вам во всех начинаниях!

**Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора и из архива
ООО «Челябинская птица»**

Контактная информация

**Горячая линия
ООО «Челябинская птица»
Тел.: (800) 500-31-20
Отдел продаж
Тел.: (351) 687-10-38
Моб. тел.: (929) 273-66-28**

На рапсе надо действовать **четко!**



Я. Э. Пилюк

В последние годы рапс – как озимый, так и яровой – быстро выдвинулся в число ведущих культур во многих регионах России и стран СНГ. Площади его посева из года в год расширяются, культура приходит в те регионы, где о ней раньше не знали. Конечно, на практике не обходится без ошибок в технологии. По нашей просьбе их комментирует ведущий белорусский специалист по этой культуре, заведующая лабораторией селекции и технологии возделывания крестоцветных культур НПЦ по земледелию НАН Беларуси Ядвига ПИЛЮК.

Ядвига Эдвардовна, что бы Вы посоветовали учитывать при возделывании белорусских сортов рапса и других крестоцветных культур в России?

В РФ только за последние 10 лет зарегистрировано уже семь наших сортов, из них четыре сорта ярового рапса Алмаз F1, Федемин, Неман, Явар, один сорт сурепицы Держава, горчица белая Елена и редька масличная Ивея. Еще четыре гибрида озимого рапса находятся в госсортоиспытании. Мы с сотрудниками вложили в свои сорта, можно сказать, всю жизнь. И это не преувеличение. Чтобы чего-то добиться в селекции, надо работать очень долго. Я, например, занимаюсь рапсом в общей сложности 37 лет, в том числе только селекцией на зерно – 31 год.

Каждый сорт стараемся изучить на всех фонах и в разных почвенно-климатических условиях. Много внимания уделяем повышению морозостойкости и зимостойкости озимого рапса – это главное, что сдерживает его продвижение и в Беларуси, и в России. Второй, не менее важный фактор успеха – разумная технология и четкое выполнение всех операций в лучшие агрономические сроки. Ни на одной другой культуре недисциплинированность не приносит такого вреда, как на рапсе. У нас в Беларуси именно грамотное применение всех технологических приемов привело к тому, что рапс стал одной из ведущих масличных культур. Я помню, как не просто поначалу все складывалось, как мучились немецкие ученые-технологи, которые учили наших земледельцев выращивать рапс (по их технологиям), как медленно росли его площади, потому что никто не знал, как им заниматься.

Почему? Главная причина – не было своих сортов, а зарубежные, в основном германские, у нас не перезимовывали. И так продолжалось, пока мы не встали на ноги и не создали свои сорта. И только в последнее десятилетие появилась уверенность в своих технологиях, а наши сорта пошли далеко

на восток. Сегодня их выращивают и в Подмоскowie, и во Владимирской области, и в Пермском крае, а это уже Урал... Много изучено по этой культуре, но еще больше предстоит сделать.

Давайте обозначим основные параметры технологии.

Прежде всего, на озимом рапсе надо четко соблюдать сроки сева. Правда, сейчас появились регуляторы роста, и теперь можно сеять немного раньше. В фазе четырех настоящих листьев в сентябре мы можем регулировать развитие растения, приостановить рост надземной массы, перестроиться на более жесткие условия... В некоторые годы за счет регуляторов роста (это, например, «августовские» препараты Колосаль, Рэги) перезимовка повышалась на 40 %, а урожайность – на 50 - 60 %, даже до 70 %. Потому что регуляторы усиливают рост корневой системы, подготавливают клетки растений к неблагоприятным погодным условиям, повышают их устойчивость к болезням – как листовым, так и корневым, к тому же фомозу, альтернариозу...

Колосаль не только регулятор роста, но и фунгицид...

Да, он помогает и против болезней, и в подготовке растений к неблагоприятным условиям. Вся Европа применяет аналогичные препараты на основе тебуконазола, хотя там нет таких жестких условий для озимого рапса. И мы первыми перестроились, стали использовать такие регуляторы роста с фунгицидным эффектом. И теперь знаем, что, когда сезон теплый, рост идет бурно, и впереди осенью еще много хороших дней, надо применить, например, Колосаль в смеси с Рэги для более мощного стоп-эффекта. А когда стоит холодная осень – достаточно обработки одним Колосалем.

Давно ли вы начали испытывать «августовские» препараты?

Достаточно давно... Первым был инсектицидный протравитель Табу. Сейчас мы применяем его для протравливания семян рапса в смеси с фунгицидом Терция. Табу вы-

звал огромный интерес, потому что предотвращает самые первые и опасные повреждения растений – блошками. Ведь у нас были такие эпизоотические годы, когда блошки начисто уничтожали всходы ярового рапса. Да и этой весной я объезжала поля и убеждалась, что порог вредности этих насекомых был превышен в 20 - 80 раз! Если порог составляет 4 - 6 блошек на 1 м², то я насчитывала их по две - четыре на одном растении! Тут даже опрыскивание инсектицидом может не помочь, это уже эпизоотия, надо добавлять что-то серьезное. На озимом рапсе этой осенью появилась и озимая совка, чего раньше не было. Табу работает и против блошек, и против совки и помогает нам формировать нужную густоту посевов с осени.

Далее приходит время гербицидной обработки, применяем Транш супер, он прекрасно подходит для защиты рапса от двудольных сорняков. В последние годы у нас погодные условия способствуют «волновому» появлению сорных растений. И мы ищем варианты, как усилить действие применяемых препаратов, например, с помощью прилипателей, различных реагентов. Вот, например, хорошие результаты получили при использовании препарата на основе метазахлора в смеси с азотными удобрениями.

Колосаль на яровом рапсе – это актуально?

Актуально. И как росторегулятор, и как фунгицид. Когда сильные дожди, идет бесконтрольный рост рапса – он поможет как росторегулятор. И как фунгицид он очень нужен, особенно на начальном этапе, когда яровой рапс может «нахватать» много болезней, несмотря на то, что мы стараемся комплексно протравливать его семена. Да, разница между яровым и озимым есть. У озимого много растений поражается снежной плесенью, тифулезом, фомозом. Но и для ярового рапса защита Колосалем от болезней актуальна.

Так ли опасен фомоз в Беларуси?

Надо учитывать, что рапс в Беларуси интенсивно выращивается уже 30 лет, а в севооборотах с ним есть еще бобовые, и получается, что концентрация двудольных культур, которые являются растениями-хозяевами этой болезни, угрожающе велика. И не только фомоз опасен. Есть еще и серая гниль, склеротиниоз, альтернариоз... К тому же многие сорняки являются промежуточными хозяевами разных заболеваний. Так что фунгициды очень нужны для рапса, в том числе для ярового. Без них мы не сможем получать стабильные урожаи.

Какие вредители рапса наиболее опасны?

Все опасны. От них можно потерять до 70 % урожая, а то и практически весь. Вот яркий пример: обработанный против вредителей участок озимого рапса дал урожай 28 ц/га, а необработанный – 3,9 ц/га... Очень опасен цветоед, хотя начинать надо, конечно, с блошек. Если раньше мы могли протравить семена инсектицидным препаратом и про них забыть, то сейчас этого может и не хватить. Особенно если год эпизоотический, жар-

ко и сухо, и блошки, как говорится, лютуют. Даже при одном укусе жука сила растения (и продуктивность) сильно снижается, ну а если несколько укусов – это невосполнимый урон. Даже при химзащите урожай от повреждения блошками может снизиться в два раза!

Если сеяли рапс без протравливания семян инсектицидным препаратом, то на всходы больно смотреть – целые поля пустые, блошки все съели. Так что мы очень благодарны «Августу» за Табу – эффективный и относительно недорогой по сравнению с зарубежными аналогами протравитель.

А для инсектицидных обработок по вегетации в арсенале «Августа» есть хорошие препараты Борей, Аспид, пиретроиды Брейк и Шарпей. Обработки по вегетации надо начинать по мере появления вредителей через 20 - 25 дней после всходов. В это время, как правило, мы отмечаем пороговое заселения цветоедом. Бывает, что растения выбросили цветонос, а он голый – цветоед успел съесть бутоны уже в пазухах листьев. Один жук съедает до 30 бутонов! Количество обработок против одного только цветоеда на рапсе может доходить до трех.

Надо чередовать сплошные опрыскивания посевов с краевыми. Если поля небольшие, велика контурность, то две краевые обработки заменяют одну сплошную. При этом на нее по сравнению со сплошной затрачивается в среднем в 10 раз меньше материалов и средств.

К тому же обработок может потребоваться много, особенно в период массового лета вредителя. В это время и надо применять краевые обработки, ведь фактически «накрывать» цветоеда необходимо пять - семь раз, что сильно удорожает возделывание, да и угнетает культуру, а также полезную энтомофауну. В борьбе с вредителями надо в начальный период применять системные препараты и обязательно с адьювантами, чтобы д. в. не смывало с листьев осадками.

Как бороться с капустной молью?

Этот вредитель появился у нас в 2013 году, тогда мы провели обработку против цветоеда, а она сработала и по бабочке моли. А в прошлом году была долгая безморозная весна, и все ждали, что появится цветоед. Но моль появилась раньше него и успела дать поколение, а размножение у нее идет очень интенсивно, каждая самка может отложить от 80 до 300 яиц... К тому же бабочки очень хорошо переносятся с потоками воздуха на расстояние до 15 км. Так что против моли надо вести обработку по лету имаго.

Кроме химобработки следует организовать пространственную изоляцию полей рапса, чтобы прошлогодние посевы никак не соприкасались с нынешними. Если учитывать, что мы сеем рапс через три года, такое наложение полей на практике происходит довольно часто.

И еще – надо следить за тем, как работают соседи. Вот мы недавно выяснили, что в соседнем хозяйстве выращивают зернобобовые культуры вместе с крестоцветными и никогда их не обрабатывали против вредителей. И отсюда на наши поля постоянно ползли гу-

сеницы пилильщика, а в прошлом году полетела и моль. Мы на своих посевах провели обработки против нее, а моль продолжает лететь! Значит надо работать как во время эпидемии – договариваться, «накрывать» опрыскиваниями все поля в округе и т. д.

Сама по себе капустная моль не так и страшна, от обычного пиретроида она погибает. Но часто вредитель на полях представлен разными возрастными – и яйцами, и личинками третьего - четвертого возраста, куколками... И здесь надо применять системный инсектицид с прилипателем, только это позволяет решить проблему. И, кстати, на том поле, где мы так сработали, получили 42 ц/га семян рапса. У «Августа» есть полный набор инсектицидов на рапс, которыми можно снять любого вредителя, даже неоникотиноид Аспид, который в случае крайней необходимости можно применить и по цветущей культуре. Только желательно все же ограничить лет пчел. И это принесет успех, во всяком случае, стручкового комарика мы сразу уничтожаем. Особенно такой совет касается крупноконтурных полей, на которых против комарика вообще можно обойтись краевыми обработками. Ну а против капустной моли желательно накрывать обработкой все поле. И очень важно выполнить первое опрыскивание вовремя. Если сразу купировать опасность, то она не нанесет существенного вреда.

Ну и не забывайте о фунгицидах, без них на урожай 20 ц/га и выше как ярового, так и озимого рапса можно не рассчитывать.

И еще есть у «Августа» такой десикант, как Суховой (дикват), он необходим нам при поздних сроках сева, на засоренных участках (в настоящее время Суховой проходит в РФ расширение регистрации на рапс – прим. ред.). При рекомендованной норме его расхода им можно регулировать сроки уборки и снизить затраты на сушку семян рапса.

В каком случае и когда лучше применять Суховой?

Если, например, сильный подгон, большое повреждение вредителями, вносили высокие дозы азота, неравномерно сработал гербицид, есть многолетние сорняки и т. д. Если же подсушить посев десикантом, то на 30 % снижаются затраты при уборке – то есть на треть можно повысить урожай! Но делать это надо разумно, не везде и не всегда можно применять десикант. Ведь если обработать зеленый рапс с незрелыми семенами, то это только вызовет потери!

Повторю: на рапсе, как ни на какой другой культуре, требуются четкость и своевременность в выполнении всего комплекса элементов технологии. И переживаний в ходе сезона у тех, кто выращивает рапс, много. Но все они окупаются, когда получаешь высокий урожай семян – это настоящее черное золото. Достойная награда за труд!

Материал подготовили Людмила МАКАРОВА и Виктор ПИНЕГИН

Контактная информация

ПИЛЮК Ядвига Эдвардовна
Тел.: (103751775) 3-38-93
E-mail: iveya@list.ru

Дилеры

С нами работать **ВЫГОДНО**



Сотрудники группы «Компак»

Уже 17 лет компанию «Август» в Удмуртии представляет группа «Компак». Она занимается сразу несколькими направлениями – от реализации пестицидов и оказания услуг по протравливанию семян и обработке посевов до выращивания в собственной теплице тюльпанов и рассады. О своем любимом детище рассказывают председатель совета директоров Артур КУРЫЛЕВ, финансовый директор Ринат ВАЛЕЕВ и начальник агроотдела Вадим НЕЛЮБИН.

А. В. Курьлев: По образованию я математик-программист, в середине 90-х годов занимался сборкой и обслуживанием компьютеров. Это направление бизнеса тогда быстро развивалось, я хотел создать собственную фирму и даже придумал ей название – «Компак». Но в 1997 году меня пригласили в Удмуртский НИИСХ на должность заместителя директора. Туда же вскоре пришли Ринат Валеев, Вячеслав Соколов, а затем Константин Холодков. Хотя мы работали в разных отделах, но часто общались и уже через год поняли, что есть возможность заняться более полезным для себя и для сельского хозяйства делом. Тогда в республике не было ни одной организации, которая поставила бы хозяйствам пестициды, хотя потребность в них была большая. И в январе 2000 года мы зарегистрировали фирму по продаже ХСЗР, назвав ее «Компак».

Можно сказать, мы начинали создавать рынок пестицидов в нашем регионе. И нам очень повезло, что с нами вместе начал работать К. Холодков – он познакомил нас с заместителем начальника агроотдела фирмы «Август» Михаилом Мазыным. Тогда и началось наше сотрудничество. Нам всегда шли навстречу, а мы в свою очередь в срок выполняли договорные обязательства, росло взаимное доверие. «Август» был и остается основным поставщиком ХСЗР, доля продукции компании превышает 50 % объема наших продаж.

Преимущество работы с этой фирмой в том, что препараты на складе есть всегда. Клиенту они частенько нужны «вчера», а так как у нас отапливаемые склады для ХСЗР, проблем с их наличием никогда не бывает. И результат работы с «Августом» нас вполне устраивает. Еще один немаловажный нюанс – мы никогда не переживаем за качество «августовских» препаратов. Есть, конечно, варианты заработать больше, но никто не знает, чем это может обернуться. Поэтому, наверное, в Удмуртии нет такого количества китайских продуктов, как в других регионах.

Р. Р. Валеев: Года через два после образования «Компака», учи-

тывая недостаток опрыскивающей техники, мы занялись поставкой в хозяйства модернизированных ОП-2000, ОПШ, на которые устанавливали итальянское оборудование. А затем стали создавать свои бригады по опрыскиванию посевов и обработке семян. При этом думали в первую очередь о том, чтобы быть максимально вовлеченными в сельскохозяйственный процесс. Но оказалось, что это приносит дополнительную прибыль.

В. В. Нелюбин: Поначалу использовали для протравливания семян ПС-10, а потом, опять же с подачи «Августа», перешли на ПК-20 «Супер» производства завода «Львовагромашпроект». Сейчас у нас восемь таких машин, есть сложности с запчастями, но у нас отличные инженеры-механики, они поддерживают их в рабочем состоянии. Этим ПК-20 уже более 10 лет, но пока я не нашел им замену – нет настолько же универсальных, простых в обслуживании, мобильных машин. Мы перевозим их в УАЗах в хозяйства и обрабатываем семена непосредственно на местах. За сезон мы протравливаем порядка 14 - 15 тыс. т семян, это более 50 % от общего республиканского объема.

Площадь опрыскивания посевов нашими отрядами – порядка 50 тыс. га из 300 тыс., обрабатываемых в целом по Удмуртии. Используем для работы мобиль-

ные опрыскиватели на базе тех же УАЗов, на которых перевозим ПК-20.

Рынок пестицидов, естественно, ориентирован на культуры, выращиваемые в республике. Основные из них – это зерновые и многолетние травы. Значительные площади занимает кукуруза на силос. С каждым годом увеличиваются площади под рапсом, и если раньше его выращивали как сидерат или на зеленый корм, то теперь – на маслосемена.

Сегодня в республике востребована практически вся линейка «августовских» препаратов, начиная от протравителей и заканчивая десикантами. Наиболее популярными остаются протравители Виал ТрасТ, Бункер, гербициды Балерина, Гербитокс, Миура, Торнадо 500, которому на смену приходит Торнадо 540, инсектициды Борей, Шарпей и др.

В последние годы очень заметно выросли объемы применения десикантов – Суходея и Торнадо 500. Началось все с многолетних трав и картофеля, а с 2014 года, когда из-за дождей очень много зерна потеряли во время уборки, десиканты стали использовать и на зерновых. Сейчас есть хозяйства, которые ежегодно работают ими независимо от погодных условий, потому что это выгодно – не нужно сушить зерно, уменьшаются его потери при уборке, поля очищаются от сорняков. Теперь десикан-

ты применяют практически на всех культурах, кроме кукурузы и кормовой свеклы, хотя и ее готовы «подсушить», чтобы ботву не косить.

Все популярнее в последние годы становится обработка семян инсектицидными протравителями. И в первую очередь это касается рапса, всходам которого большой вред наносят крестоцветные блошки. Если хозяйство приобретает семенной материал этой культуры у нас, мы обрабатываем его сами, чтобы обеспечить качество протравливания. Используем для этих целей Табу. Его же применяем для обработки семян кукурузы, чтобы не допустить повреждения растений провололочником. В этом году протравили около 20 т рапса и 50 т кукурузы. Так как эта работа очень ответственная, выполняют ее не наемные работники, а сотрудники агроотдела, включая меня.

Кстати, у нас большой штат агрономов – 13 человек вместе со мной. Вроде бы многовато для нашей небольшой республики, но это моя позиция, которую руководство поддерживает. Продавать пестициды сегодня пытаются многие, конкуренция и в Удмуртии высокая. Но в большинстве своем такие компании – простые торговцы. У них нет технологического сопровождения, они не стремятся полностью включиться в решение проблем хозяйств, как это делаем мы, чтобы с нами им было удобно работать. Потому земледельцы предпочитают нас.

В Удмуртии из 1 млн га посевных площадей около 400 тыс. га занимают многолетние травы, многие хозяйства сами выращивают их семена, а мы реализуем семена в лучшей кондиции не могут. Когда в качестве оплаты за пестициды или работу нам стали предлагать неочищенный семенной материал, мы поняли, что пора ставить семечистильную линию. Сейчас она у нас есть, и мы реализуем семена клевера, люцерны, тимофеевки, овсяницы, суданской травы. Кроме того, примерно на 50 - 55 % закрываем потребности хозяйств Удмуртии в семенах гибридов кукурузы. Мы реализуем Каскад 195 СВ и Каскад 166 АСВ, которые лучше всего показывают себя в наших условиях.

Отдельной темой является продажа семян овощных и цветочных культур. Изучив этот рынок, я смог подобрать эксклюзивные сорта, проверенные мной на собственном опыте. Места для экспериментов в домашних условиях мне не хватало, и в 2016 году рядом с офисом появилась теплица площадью 500 м². В ней к 8 Марта мы вырастили 40 тыс. голландских

тюльпанов! После этого посеяли на рассаду семена цветов и овощных культур. В ноябре мы поставили еще одну теплицу, теперь общая площадь 1 тыс. м².

А. В. Курьлев: Начинать мы просто с поставок препаратов, но быстро поняли, что у агрономов не хватает навыков в применении современных пестицидов. Поэтому зимой стали проводить обучающие семинары, а летом – Дни поля.

В. В. Нелюбин: Первое время делали это сами, а сейчас привлекаем специалистов пестицидных компаний, у которых, конечно, знаний специфики, тонкостей работы с препаратами намного больше. Например, из «Августа» приглашаем и К. А. Холодкова, который теперь возглавляет представительство компании в Ижевске, и З. М. Колотилину (*прим. ред. – ведущий менеджер по сопровождению клиентов*). За сезон она объезжает очень много регионов, изучает, анализирует эффективность препаратов в различных условиях, и ее знания очень полезны для агрономов. За эти годы их профессиональный уровень очень сильно вырос. Со многими из них по вопросам защиты растений мы разговариваем практически на равных. И самое главное, что уровень знаний повышается еще и в процессе совместной работы. Мы же в течение сезона постоянно находимся в поле вместе со специалистами хозяйств, и не только когда надо какую-то проблему решить.

Работа агронома – творческая! Невероятно! Она заставляет думать, анализировать, понимать, даже чувствовать, как получить урожай. Это же так интересно! А еще должен быть элемент везения, обязательно! Как говорят: на «Титанике» было много богатых, здоровых, но выжили только удачливцы.

Р. Р. Валеев: Работа, конечно же, всегда на первом плане, но у каждого есть занятие по душе. Например, А. Курьлев любит путешествия – он посетил уже 100 стран, а в прошлом году даже побывал в Антарктиде. Главный бухгалтер В. Соколов преподает на экономическом факультете в Ижевской ГСХА. Стрельба В. Нелюбина – теплицы, и сотрудники агроотдела во всем поддерживают своего шефа. Мы с моим братом Рустамом (он генеральный директор «Компака») увлекаемся спортом, поэтому создали сначала футбольную команду, затем добавили хоккей. Сейчас у нас две команды разных возрастов, обе участвуют в НХЛ – «Ночной Хоккейной Лиге» в группах 40+ и 18+. Взрослые пять раз побеждали в республиканском турнире, а затем играли в финале в Сочи.

Три года назад рядом с офисом мы построили ледовый дворец, и с конца сентября до мая там тренируются и наши команды, и сотрудники «Компака», и школьники пос. Первомайский, для которых занятия на льду бесплатные. Так что жизнь в нашей компании насыщенная во всех отношениях. Отсюда, наверное, и наши успехи.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото из архива группы «Компак»

Контактная информация

Группа «Компак»
Тел./факс: (3412) 24-97-79,
24-97-80, 24-97-81
E-mail: kompak@kompak18.ru



Хоккейная команда «Компак» в ледовом дворце

Практический опыт

Мы занимаемся **благородным делом!**

Природно-климатические условия значительной части России неблагоприятны для ведения сельского хозяйства, впрочем, как и экономические. Многие хозяйства стараются развивать несколько направлений производства, чтобы чувствовать себя уверенней в условиях рыночной экономики. Одно из таких предприятий – ООО «Агрофирма «Искра» Богородского района Нижегородской области. Его руководитель Александр Федорович СКВОРЦОВ рассказывает о том, как организовал и ведет производство.



А. Ф. Скворцов

Александр Федорович, когда Вы возглавили хозяйство?

Это произошло в 2003 году. Хотя ничто не предвещало, что я буду работать в сельском хозяйстве. Я по образованию радиоинженер, занимался бизнесом в Нижнем Новгороде. Все было хорошо, я успешен, и вдруг мне предлагают вложить средства в колхоз. Я соглашаюсь и... увязая здесь по самые кончики волос. Теперь моими делами в городе занимается сын, а я тружусь здесь.

Не страшно тогда было вкладывать деньги в рискованный и не самый прибыльный бизнес?

На тот момент я его недооценивал. Думал, что сельское хозяйство – это такой же привычный бизнес, как торговля или стройка. Но оказалось, что это совсем не так. Возможно, я попался, а, может, все наоборот: и я должен быть благодарен богу за то, что я здесь. И то, и другое – правда. С одной стороны – мне очень тяжело, нагрузки неимоверные, постоянно какие-то испытания. С другой стороны – это огромная радость от работы. Потому что здесь, как оказалось, мы занимаемся благородным делом.

Работа в сельском хозяйстве – это библейский труд. Мы выращиваем хлеб, пасем животных – это очень почетно. Этим занятиям больше лет, чем мы знаем историю. Все это у нас в генах и доставляет радость от самого бытия. Конечно, мы все разные. Но у меня был момент, когда я осознал, что каждый день зарабатывать деньги – это скучно.

Возьмем торговлю: она дает средства всегда. Дурак скажет – это же хорошо! Но я «наелся»: купил квартиру, машину, большой дом. Но со временем все это перестало радовать. Да, деньги есть, а какая цель дальше? Опять зарабатывать деньги?

Эйфория от них проходит. Мне не нужна была своя футбольная или хоккейная команда, яхта и т. д. Деньги сами по себе меня уже не интересовали. Благодаря моей новой работе я понял, что можно жить другими понятиями, здесь некогда скучать. Сейчас она приносит мне удовольствие, и это – самое главное.

А когда Вы «пришли в колхоз», какая ситуация складывалась?

Хозяйство наше всегда было крепким. На входе в управу стоит бюст председателя колхоза «Искра», Героя Социалистического Труда Павла Михайловича Демина. Он пришел сюда в войну, в 1942 году, и вывел колхоз в передовые, причул людей к тому, что они всегда должны быть в лидерах.

Но в 2003 году здесь уже были проблемы. Все знали, что такое колхоз «Искра», но пламени уже не было. Тогда могли и не выйти на сев, так как уже продали даже семена, поэтому пришлось заново их покупать...

Свои средства инвестировали?

Да. Но самое главное то, что вскоре после того, как я возглавил хозяйство, начались проблемы с землей. Тогда, видимо, из Москвы пришли методические рекомендации о том, как можно продавать паи. И их стали активно скупать, а я даже не знал, что колхозную землю можно купить.

Хотя наш поселок не был связан с предприятием, и в нем жили люди, которые никогда не трудились в колхозе, все они получили паи, даже маленькие дети. А мы на этой земле просто работали. И внезапно я обнаружил, что с ней стали активно проводить различные манипуляции: скупали, меняли, продавали и т. д. И тут я сильно забеспокоился: контора останется, а средств производства не будет.

В итоге основную часть земли мы получили в обмен на квартиры, которые принадлежали колхозу: отдали их за паи, люди на это охотно соглашались. А потом я стал ее просто скупать. В общем, были разные варианты решения этой проблемы, но мы всегда действовали в рамках закона. Землю в итоге сохранили, потому что это – основа производства, без которой никуда.

Как Вы выстраивали работу предприятия? Меняли ли его структуру?

Изначально я получил животноводческое, зерновое и картофелеводческое хозяйство. И хотя предприятие мне досталось далеко не в лучшем состоянии, я был не в праве без серьезных причин вести скот. И все, что я получил, как минимум, увеличил. Но развитие шло постепенно, работали очень напряженно. Что такое подъем предприятия? Это постоянные инвестиции. Я пять лет их вкладывал,

а потом только начался рост производства. Не все, конечно, получалось сразу, но у нас люди умеют работать, и мы смогли предприятие сохранить и поднять, выбрались из пропасти и пошли вперед.

Тогда в колхозе было 2,9 тыс. га, а сейчас больше 10 тыс. га. Картофель выращивали на 200 га, а позднее у нас его посадки доходили до 600 га. Но вся инфраструктура и техника нам позволяют этот объем быстро вернуть.

Почему у вас много отраслей производства?

В один год с картофелем не очень получилось, и я подумал: надо столовой свеклой заняться, чтобы навестать. Примерно в это же время я приехал на совещание в региональный Минсельхоз, а там говорят: в этом году почему-то у нас в области площади под картофелем сократились на 10 %, а столовой свеклы стали выращивать в два раза больше. Это они объяснили, что таких «умных», как я, в Нижегородской области много. Поэтому мы стали выращивать не только свеклу, но и ранний картофель, много внимания уделять зерновым, серьезно подошли к семеноводству и т. д.

Когда мы плотно занимались картофелем, а другие отрасли были второстепенными, возникали трудности со сбытом. Небольшая емкость регионального рынка не давала возможности быстро реализовать весь наш объем – а это 18 тыс. т картофеля. Как-то мне предложили за него 8 руб/кг, и я отказался. Покупатель ушел, а я сидел

и думал, куда же все выращенное дену. На тот момент мы могли реализовать за месяц максимум 1 - 1,5 тыс. т, пришлось бы полтора года торговать. В итоге отдали по 8 руб. А что это значит? Мы «уронили» цену на свою продукцию и проиграла – это неправильно. Поэтому сейчас стараемся развивать сразу несколько направлений производства. Это называется простым словом – диверсификация. Мы теперь имеем возможность для маневра на рынке, так как экономика хозяйства более устойчива к колебаниям цен. Ну а после того, как наладили производство картофеля, подняли на новый уровень животноводство, а затем и производство зерна.

Как сейчас ситуация с картофелем складывается?

Вообще-то она часто меняется. Не было такого, что мы взялись за картофель, а там золотая жила. До чего иногда доходило: у нас было 600 га посадок картофеля, урожайность на круг – около 300 ц/га. Это, конечно, средний показатель, есть в области и те, кто 350 - 380 ц/га накапывают. Получается большой объем, и нам картофель приходилось продавать по себестоимости. Сейчас площадь под ним сократили, и в этом году спрос был лучше. Но сказать, что выращивать картофель – это суперприбыльно, не могу.

Семеноводством каких культур занимаетесь?

Выращиваем семена сорта картофеля Ред Скарлет, озимой пшеницы – Немчиновская 39, Немчиновская 56, Немчиновская 57, яровой – Злата, а также ярового ячменя – Владимир и Яромир, овса – Яков и Буланный и два сорта гороха – Стабил и Варис. Так как у нас в области всегда было развито животноводство, то еще одно востребованное направление – это производство семян многолетних трав. Выращиваем нескольких сортов клевера, донника, вики и люцерны.

А что послужило импульсом для развития зернового направления?

Когда серьезно занялись зерновыми культурами, мы начали сотрудничать с профессором Донского ГАУ Николаем Андреевичем Зеленским. Я прочитал его статьи в интернете и заинтересовался. Отправил к нему на семинар агронома, который по возвращении сказал: нам это не подходит. Я тогда еще не понимал, что ему это не подходит, поэтому принял на веру, но мысли-то остались. Спустя какое-то время поехал в Ростовскую область сам, послушал, увидел все

своими глазами. Затем была поездка в Аргентину, организованная «Августом». Тогда сложилась хорошая компания, мы общались, обменивались мнениями, много говорили о работе. Я вернулся, и мы стали менять технологию производства зерновых.

Сначала посеяли на поле площадью 20 га озимую пшеницу с заниженной нормой высева: вместо обычных 250 - 300 кг/га – всего 120 кг/га семян и получили столько же, как и при стандартных нормах. На следующий год я дал команду засеять всю площадь с заниженными нормами высева. Провели сев, и картина была, прямо скажем, непривычной. Там, где в прошлом году был сплошной ковер из растений, на этот раз лишь кое-где появились одинокие всходы. Я не ожидал, что так получится, и сразу подумал: что мы наделали? Мы же здесь ничего не получим! Агроном молчит. Спросил у него, сколько еще осталось засеять, оказалось, что половину. Я потребовал: теперь не меньше, чем 250 кг/га! Позвонил Зеленскому, начал высказывать свои претензии. Он приехал через два - три дня, осмотрел поля и сказал: все будет нормально. И на самом деле мы тогда получили более 40 ц/га, не меньше, чем при принятых нормах высева.

Когда мы начали развивать зерновое направление, то стали сотрудничать и с компанией «Август», я бы даже сказал, что сделал ставку на нее. Процент «августовских» препаратов в наших системах защиты растений с каждым годом растет. У нас, конечно, иногда возникает непонимание с той или иной стороны, но мы стараемся всегда решить возникшие проблемы. Компания меняется, и она нас все больше устраивает. У нас уже сложились дружеские отношения с сотрудниками из Нижегородского представительства «Августа». Николай Дергунов нам помогает, ведет технологическое сопровождение, часто приезжает Зинаида Колотилина.

И что самое главное, у нас был опыт работы с разными фирмами, предлагающими средства защиты растений, и мы часто сталкивались с таким отношением: «Купил? Ну и слава богу! Давай, до свидания! Встретимся на следующий год!». В «Августе» люди работают по-другому.

Расскажите о технологиях выращивания озимой пшеницы в хозяйстве.

Так как земли в Нижегородской области не такие плодородные,



Растворный узел

люди здесь исторически больше животноводы и раньше ориентировались в основном на обеспечение животных кормами. Сейчас все изменилось, стали заниматься зернопроизводством.

Какие выводы мы сделали за последние годы? Первый момент – мы правильно делаем, что снижаем нормы высева семян, потому что теперь тратим на них в два раза меньше денег. Второе – мы поняли, что необходимо тщательнее заниматься подготовкой семян к севу и семеноводством. Когда мы стали сдавать посевной материал на фитозащиту, оказалось, что, грубо говоря, 30 % семян, которые мы использовали, – это мусор. Поэтому установили зерноочистительное оборудование, позволяющее нам готовить качественные семена как для себя, так и на продажу.

Раньше особо никто не заморачивался, сеяли, ждали осени и начинали убирать, что выросло, то выросло, а сейчас мы стараемся управлять вегетацией. Стали вносить сложные удобрения осенью, делать подкормки, применять средства защиты растений. Теперь, если я получу на круг 35 ц/га, то, конечно, расстроюсь, а если – 40 ц/га, то буду радоваться.

Технология обработки почвы у нас различается: там, где выращиваем картофель, мы пашем, а на новых землях, которые вводим в оборот, работаем по минимальной технологии и No-till. Стараемся сеять зерновые после картофеля, гороха и бобовых трав.

Еще один важный элемент развития технологий – это организация растворного узла. В нем готовим

различные баковые смеси, делаем растворы удобрений для подкормок. Приготовление рабочих растворов в условиях стационара позволяет, во-первых, обеспечить их высокое качество, а во-вторых, значительно увеличить производительность опрыскивателей и исключить ошибки при смешивании препаратов. Одно дело – готовить раствор в баке опрыскивателя, а другое – заливать его уже готовым. В день расходует порядка 100 кубометров рабочей жидкости. При постройке растворного узла, конечно, учитывали многие нюансы. Например, когда я был в Ростовской области и увидел растворный узел, то его емкости были из железа, и рабочие жаловались, что они быстро ржавеют. Поэтому у себя установили пластмассовые и от этой проблемы ушли.

Какая у вас система защиты озимой пшеницы?

Семена обеззараживаем фунгицидным протравителем Виал Трио. Осенью, если условия позволяют, посеваем на северных склонах и там, где они расположены близко к лесополосам, а также семенные участки обрабатываем фунгицидом Бенорад – для защиты от снежной плесени. Химпрополку проводим гербицидом Балерина, на сильно засоренных участках применяем гербицидный комплект Балерина Микс. Добавляем в рабочий раствор фунгицид Колосаль Про, инсектицид Борей, микроэлементы. Злаковые сорняки подчищаем граминицидом Ластик Топ.

А сою выращиваете?

Пока на небольших участках. Ее в последние пять лет многие ста-



Слева направо: Н.В. Дергунов, З.М. Колотилина, А.Ф. Скворцов

ли сеять, наверное, климат в нашей зоне стал более теплым. Используем ее для приготовления кормов, чтобы сократить затраты на соевый шрот. Выращиваем сорта чувашской и рязанской селекции с максимально коротким периодом вегетации. Другие у нас не вызревают. Сею сою в начале мая, а убираем в конце октября. А в остальном какой-то особенной технологии ее выращивания у нас в регионе нет, все, как и в более южных регионах, только почвенные гербициды не применяем. У нас весной прохладно и много влаги, поэтому их внесение – большой риск, потому что возможен их промыв в нижние слои почвы.

Как сложился сезон-2016 - 2017?

Погодные условия были сложными, выпало очень много осадков, более 500 мм, а солнечных дней было

мало. При этом урожай зерновых мы получили неплохой, а вот с кукурузой были проблемы, дозрели только 15 % посевов. Но самое главное, что цена на зерно пшеницы в этом году рухнула до 4 руб/кг. Это практически уровень 2005 года.

Но ведь за это время выросли цены абсолютно на все! Тем, кто занимается в основном зерновыми колосовыми, в новом сезоне будет очень тяжело, особенно если есть непогашенные кредиты. У нас в этом году ситуация чуть лучше из-за картофеля. Мы сократили посадки, и он пользовался спросом, продавали его по 10 - 12 руб/кг.

Александр Федорович, какие планы у Вас на будущее?

Они очень сильно зависят от действий правительства. В нашем регионе себестоимость произведен-

ной продукции гораздо выше, чем в южных регионах, а закупочные цены ниже, и они в этом году упали очень сильно. Поэтому мы пока еще не можем совсем обойтись без государства, и хотелось бы, чтобы меры поддержки были адекватны сложившейся ситуации.

Будем на это надеяться! Спасибо за беседу!

Беседовал Игорь ТИМЧЕНКО
Фото автора

Контактная информация

Александр Федорович СКВОРЦОВ
Моб. тел.: (951) 901-10-51
Николай Васильевич ДЕРГУНОВ
Моб. тел.: (920) 058-00-40

Новые сорта масличных



В России растут посевные площади, урожайность и валовые сборы масличных культур, на высоком уровне сохраняется востребованность их сырья для переработки. Ученые Всероссийского НИИ масличных культур имени В. К. Пустовойта (ВНИИМК), ведущие селекцию в течение уже более 100 лет, готовы предложить производству высокоэффективные сорта. В предыдущем номере они представили новые сорта подсолнечника. Сегодня – рассказ о новинках селекции других масличных.

С каждым годом все больше российских хозяйств отдают предпочтение сое. За последние пять лет посевные площади под этой культурой увеличились в Российской Федерации более чем в два раза и составили в 2017 году 2,57 млн га.

Значительные площади под соей заняты и в Краснодарском крае – 175,4 тыс. га. Практически половина соевого поля Кубани засеивается сортами нашей селекции. Все они созданы традиционными методами без использования генетических трансформаций (не-

трангенные), хорошо адаптированы к условиям возделывания.

Сорт **Вилана**, отличающийся высоким потенциалом продуктивности, наиболее рентабелен в зонах Северного Кавказа с благоприятным распределением осадков в летний период, в рисовых севооборотах. В зонах недостаточного увлажнения северной части Краснодарского края, а также в засушливых условиях восточной части ЮФО мы рекомендуем очень ранние и раннеспелые сорта. В частности, лучшим по адаптивности и урожайности

в группе очень ранних отечественных и иностранных сортов является сорт **Лири**, созревающий всего за 94 - 96 дней. В острозасушливые годы он формирует урожай 20 - 24 ц/га, а во влажные – до 30 - 35 ц/га.

Для регионов юга России с частыми позднелетними засухами практический интерес представляет сорт раннеспелой группы **Славия** с вегетационным периодом 97 - 99 дней. Он отличается высокорослостью (120 - 140 см), глубоко проникающим в почву центральным корнем (до 2,5 м) и связанной с этим повышенной засухоустойчивостью. В оптимальные по увлажнению годы он способен формировать урожайность до 45 ц/га. Близким по группе спелости к сорту Славия является новый раннеспелый сорт сои **Чара** с вегетационным периодом 100 - 103 дня. В средние по увлажненности годы он может превышать сорт Славия по урожайности. Пригоден для возделывания в центральной и южной зонах Краснодарского края, а также по всей предгорной зоне Северного Кавказа.

Главными достоинствами всех представленных сортов сои селекции ВНИИМК являются их высокая продуктивность, лучшая адаптированность к местным климатическим условиям, а также пониженная требовательность к условиям выращивания и способность формировать рентабельные урожаи при недостатке тепла и влаги.

Что касается потенциала урожайности новых сортов, то здесь ориентирами для соеводов мо-

гут служить лучшие показатели, полученные в семеноводческих хозяйствах Северного Кавказа. Например, сорт **Вилана** в ОАО «Анастасиевское» Славянского района Кубани на 40 га дал урожай 48,8 ц/га, в ООО СЖК «Кедр» Лабинского на 280 га – 36,8, сорт **Чара** в ГНУ КОС ВНИИР Гулькевичского на 48 га – 29,7, сорт **Славия** в СХПК «Россия» Новоалександровского района Ставропольского края на 100 га – 25,1 ц/га и т. д.

Успешно проходят Государственное сортоиспытание новые сорта сои Селена, Пума и Ирбис. Их отличает высокая продуктивность в различных почвенно-климатических условиях.

Следующей культурой по значимости и объемам реализации является **лен масличный**. В 2017 году в Госреестр селекционных достижений, допущенных к использованию, были включены 33 сорта, из них отечественных – 28, в том числе селекции ВНИИМК – 16. Необходимо отметить, что посевные площади льна масличного в РФ за последние три года несколько уменьшились и составили в 2017 году 566 тыс. га, зато увеличились валовые сборы этой культуры.

Хозяйствам, расширяющим производство льна масличного, мы предлагаем девять сортов: ВНИИМК 620, Ручеек, Флиз, Бириюза – селекции центральной базы института; Небесный, Радуга, Светлячок – Донской опытной станции; Северный, Сокол – Сибирской опытной станции. Проходят госсортоиспытание сорта Нилин, РНФ, Август и Сапфир. Отличительные особенности новых сортов: устойчивость к фузариозу, хорошая адаптированность к различным условиям выращивания, засу-

хоустойчивость, технологичность, стабильный урожай. В севообороте лен масличный является отличным предшественником для озимых колосовых культур.

Растет спрос и на продукцию мелкосемянных масличных культур – озимого и ярового рапса, горчицы. Биологические особенности рапса позволяют выращивать его во всех земледельческих районах страны, что дает ему преимущество перед другими культурами.

Для весеннего посева мы предлагаем высокоурожайные сорта **ярового рапса** Таврион, Галант и новый высокоолеиновый сорт Амулет. Все они обеспечивают получение масла и шрота с качеством, соответствующим мировым стандартам за счет низкого содержания глюкозинолатов и линоленовой кислоты (тип «00»).

Из группы крестоцветных культур предлагаем земледельцам безэруковые сорта **горчицы сарептской** – Ника и Юнона, **горчицы белой** – Радуга и Руслана.

Имеющиеся в наличии семена масличных культур селекции ВНИИМК получены с применением новейших научных разработок в области селекции и семеноводства и отличаются высокими показателями качества (сила роста, энергия прорастания, всхожесть).

Вячеслав ЛУКОМЕЦ, академик, ВРИО директора ВНИИМК
Владимир ХАТНЯНСКИЙ, заместитель директора ВНИИМК

Контактная информация

Владимир Иванович ХАТНЯНСКИЙ
Тел.: (861) 275-72-55

Второй хлеб

Наш картофель сегодня и завтра



Участники конференции

Об этом говорили на конференции Картофельного союза «Картофелеводство – инновации и экспортные перспективы», прошедшей 6 октября в рамках агропромышленной выставки «Золотая осень - 2017» в Москве.

На ней с основными сообщениями выступили директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений МСХ РФ П. А. Чекмарев, представитель Центробанка России Н. А. Карлова, начальник отдела Россельхознадзора Е. А. Резниченко, руководитель ООО «Кримм» Г. А. Рязанов и другие. Вел конференцию председатель Картофельного союза С. Н. Лупехин.

На конференции произошло то, чего все давно ждали – обновление статистики по отрасли, прежде всего по ЛПХ. Долгие годы мы пользовались «среднепотолочной» оценкой огромного «частного сектора», который якобы производит львиную долю российского картофеля, и «валовая» цифра оказывалась вполне пристойной, даже сильно избыточной. Такая лукавая статистика тормозила развитие отрасли, ведь получалось, что все и так обстоит лучше некуда.

И вот оглашены реальные цифры, ставшие доступными после проведения Всероссийской сельскохозяйственной переписи 2016 года. Так, все площади посадок картофеля с 2006 года уменьшились на 33 % и в 2016 году составили лишь 1,43 млн га. Сокращение произошло именно за счет хозяйств населения (ЛПХ), на которые приходится три четверти всех посадок в стране и которые реально, как выяснилось, не превышают 1,08 млн га. Эти цифры намного меньше данных Росстата, по которым выходит, что в 2016 году площадь картофеля в России составляла 2,05 млн га, в том числе в хозяйствах населения – 1,71 млн га, а валовой сбор клубней – 31,1 млн т.

С учетом новых данных «вал» должен быть около 23 млн т, или примерно на 8 млн т меньше. Да и эти цифры весьма приблизительны, потому что сектор ЛПХ остается для статистики «серой», не-

прозрачной зоной. Но по крайней мере никто уже не говорит, как еще недавно, что у нас выращивается до 33 - 34 млн т картофеля, то есть нам его девать некуда и все проблемы решены. Уточнять статистику надо и дальше, возможно, на самом деле картина еще более неприглядна.

Подробный доклад П. А. Чекмарева показал, что проблем в отрасли хоть отбавляй, и если два - три года назад стали намечаться перемены к лучшему, то теперь они почему-то затормозились. Вот, на-

пример, импорт семенного картофеля после 2015 года (33,1 тыс. т) стал снижаться – до 17,1, потом до 14,3 тыс. т, а в этом году (данные на 31.07.2017) опять взлетел до 20,3 тыс. т. А всего в 2017 году уже ввезено из-за границы более 90 тыс. т картофеля, причем более 60 тыс. т – подвергнутого тепловой обработке. Экспорт семенного картофеля в 2017 году составил 8,3 тыс. т (отметим его 9-кратный рост с 2013 года), а всего – 19,3 тыс. т. Так что баланс совсем не в нашу пользу.

Правда, до конца года цифры могут несколько улучшиться. Но вот цифры за весь 2016 год, и они просто удручают: весь экспорт картофеля составил 36,6 тыс. т, а импорт – 287,3 тыс. т! Причем вывозили картофель понемногу в страны СНГ, а ввозили – почти полностью из дальнего зарубежья. Тут и Египет, и Германия, и Израиль... Каждая завезенная тонна семенного картофеля в прошлом году обошлась в среднем в 33,3, а в 2017 году – в 47,7 тыс. руб. Словом, развитые страны продолжают укреплять свою экономику за счет нашей нерасторопности.

И долго будут укреплять. Еще одна цифра, названная на конференции: потребность в картофеле- и овощехранилищах в среднем в РФ покрывается на 60 %. Это означает, что к весне хранилища будут выбраны в «ноль», и на прилавках у нас будет красоваться импортный картофель из более умных стран, где этих хранилищ – 100 % потребности.

Если картофель негде хранить, то надо поскорее его переработать. Увы, здесь тоже застой: если в 2013 году клубней переработали 187,1 тыс. т, то в 2016 году – 163,8 тыс. т.

Можно приводить много примеров прекрасного развития картофелеводства (в том числе и элитного семеноводства) в отдельных хозяйствах и холдингах в разных регионах РФ, но общие данные пока не радуют. Вот еще несколько цифр. В этом году доля высаженных семенных клубней иностранных сортов картофеля в стране составила 49,8 %, отечественных сортов – 19,7 %, а остальное – несортные семена. В структуре используемых сортов картофеля среди лидеров в первой десятке лишь два отечественных сорта – Невский (16,1 %) и Удача (6,2 %), а все остальные – из Голландии и Германии.

На конференции была приведена информация по инвестиционным проектам по строительству хранилищ, принятым к госсубсидированию части понесенных затрат, на общую сумму 1,7 млрд руб. Названы примеры удачного строительства селекционно-семеноводческих центров, например в Свердловской области и др.

На конференции также объявлено о вступлении в ряды Картофельного союза таких лидеров отрасли, как компания ООО «Лэм Уэстон Белая Дача» с заводом по переработке 200 тыс. т клубней и ООО «ФАТ-АГРО», крупнейшего производителя элитного семенного картофеля из Северной Осетии.

Виктор ПИНЕГИН
и Игорь ТИМЧЕНКО
Фото И. Тимченко



Выступает Г. А. Рязанов

В помощь агроному

Загрузить в App Store

QR-код для iOS

Загрузить на Google Play

QR-код для Android

www.avgust.com

Мобильное приложение компании «Август»

Работает и без доступа к интернету, постоянно обновляет информацию при подключении к сети.

Содержит:

- Каталог препаратов «Августа»
- Системы защиты культур
- Атлас вредных объектов
- Архив газеты «Поле Августа»
- Калькулятор форсунок
- Контакты представительств и дистрибьюторов в РФ

Создано для смартфонов на платформах iOS и Android.

Доступно для бесплатного скачивания.

avgust crop protection

