

Поле Августа

Международная газета для земледельцев

Декабрь 2020 №12 (206)



Фото О. Сейфутдиновой

«Август» – №1 в Казахстане!

Уважаемый читатель!

Компания «Август-Казахстан» вышла на первое место по продажам ХСЗР в 2020 году в Республике Казахстан.

В этой стране представлены все крупнейшие мировые производители ХСЗР, так что сотрудникам дочерней компании «Августа» пришлось хорошо потрудиться, использовать весь арсенал приемов технологического сопровождения, чтобы выйти в лидеры. К тому же сезон-2020 выдался острозасушливым, когда с мая до середины июля не выпало ни капли дождя.

В Казахстане все последние сезоны складываются в той или иной мере засушливыми, однако хозяйства и целые агрохолдинги, сотрудничающие с «Августом», совершенствуют технологии выращивания сельхозкультур и наращивают урожаи. Этого нельзя не заметить. Среди партнеров «Августа», например, – один из крупнейших агрохолдингов «Атамекен-Агро», ведущий производство на сотнях тысяч гектаров. Многие хозяйства, испытав «августовскую» защиту той или иной культуры, переходят на нее. Это, например, одно из крупнейших хозяйств республики «Акмола-Феникс», где по итогам прошедшего сезона недавно приняли решение расширить применение препаратов «Августа» с площади до 100 % площадей.

О компании и ее продукции идут хорошие отзывы, фактически препараты «Августа» рекламируют сами себя. И неудивительно, ведь в большинстве партнерских хозяйств компании в регионах-житницах Северного Казахстана, даже в эпицентре засухи, получили по 12 - 14, а кое-где и до 20 ц/га классного зерна пшеницы, что в полтора - два раза выше, чем у соседей. А в принадлежащем «Августу» ТОО «Ак-Жер 2010» Северо-Казахстанской области намолочено 27 ц/га.

На заглавном фото: «Август» расширяет набор культур под защитой своими препаратами. Сотрудники ТОО «Август-Казахстан» Нургали Канитаев и Айнагуль Аубакирова на партнерском овощном поле.

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Каждый год – шаг вперед!



стр. 6

Кубанские новинки



стр. 7

Защита сои по-новому



стр. 9

Как приходят к No-till



стр. 10

Сезон-2020: плюсы-минусы

Герой номера

Каждый год – шаг вперед!

О чем можно говорить более четырех часов подряд? О деле, о жизни, о результатах и планах, обо всем на свете, если собеседник – удивительный человек, фермер, для которого работа на земле – образ жизни. Это Алексей Петрович ЛЕОНИДОВ из Ордынского района Новосибирской области. В нашей с ним беседе принял участие менеджер-технолог «Августа» Александр Сергеевич РУСАКОВ.



А. П. Леонидов

Вы же местный, Алексей Петрович? Да. Родился здесь, в Красном Яру, в 1962 году. Здесь школу закончил, отсюда в армию ушел, здесь же сына родил, а теперь у меня уже внук Глеб...

Где Вы служили?

Призвали в пограничные войска в 1980-м, год отслужил на Дальнем Востоке, а потом еще полтора года в Афганистане. Мне там было нормально служить. Да, война была, но что она молодому человеку? Это сейчас я бы подумал, а тогда – как не пойдешь? Все на оборот рвались туда. Отслужил без серьезных ранений.

Когда вернулся, пошел работать, потом поступил в техникум учиться на зоотехника. Здесь у нас был известный свиноводческий совхоз «Красноярский», я поработал несколько лет зоотехником, бригадиром. Возглавлял хозяйство Виталий Михайлович Сергеев, он был, наверное, уровня Юрия Федоровича Бугакова, руководителя знаменитой «Ирмени». Он и сейчас для меня величина, а тогда... Человек умный, деловой, новатор, все новое в хозяйстве внедрял. Благодаря ему многое в селе изменилось – асфальт проложили, дома настроили, комплексы животноводческие. Энергичный, передовой был человек, но к сожалению, в 1987 году трагически погиб.

После этого начались изменения в совхозе, приехали директора, один, другой, третий, не разглядишь, не воры, но все равно что-то не получалось, и посыпалось хозяйство. А я в это время решил на себя работать. Сначала магазинчик в селе организовали с женой, тогда такая инфляция большая была, что на этом можно было неплохо заработать, а потом это стало неинтересно и мы решили заняться выращиванием картофеля. Но в Красном Яру директор ни в какую не хотел нам землю давать, пришлось 30 га в соседнем селе взять. Из них 15 засаживали картошкой, на которой все пластались – и мы, и родители, мои и жены. Мне тогда, кстати, очень помог Александр Алексеевич Разумаков, который стал фермером в 1991 году и к 1994-му уже смог купить картофелеуборочный комбайн, сажалки. Так вот он помогал посадить, обработать, научил, как выращивать, урожай у него в хранилище держали, семена.

А почему именно картофель?

Он и востребован был, и гектароотдача выше – 20 т/га. Мы на 15 га

для севооборота сеяли пшеницу, так при тогдашнем урожае в 2 т/га и цене на зерно 1,5 руб/кг на вырученные деньги даже солярки нельзя было купить.

Начинали с картофеля и сейчас его не бросаем. Лет пять назад дошли до 300 га и поняли, что никому он не нужен, несмотря на заявления министров разных уровней. В соответствии с Федеральным законом № 44 от 05.04.2013 года в область, теоретически, можно завезти все что угодно, хоть с Дальнего Востока. На всех совещаниях я говорю: отдайте преференции местным производителям. Они здесь живут, организуют рабочие места, обустривают территорию, сюда идут бюджетные деньги. Но мало что меняется. Никому не известная компания, зарегистрированная вчера с уставным капиталом 10 тыс. руб., ставит цену ниже нашей и выигрывает тендер, а потом у нас же картофель покупает. Потому мы и собираемся сократить площади и под ним, и под другими овощами, чтобы выращивать продукции ровно столько, сколько можем сохранить, и чтобы людям было чем заняться зимой. У нас есть образцовое хранилище для старого картофеля на 3 тыс. т с немецкой автоматикой, здесь мало таких, многие по старинке хранят под землей. Еще есть два хранилища на 1 тыс. т каждое: одно для семенного картофеля, второе для хранения клубны в контейнерах.

Сколько у Вас сейчас земли?

6 тыс. га. С 30 га по другим хозяйствам доросли до 500, но все это было далеко, только в 2005 году мне удалось купить здесь, в Красном Яру, 500 га. Доли купил, а землю опять не выделили, директор не разрешил, кстати, сын В. М. Сергеева. Я потом приобрел здесь еще 3 тыс. га – продал один из двух магазинов, занял много денег и просто тупо купил землю. А когда поменялся закон, по которому голосовали не пайщики, а собственники земли, мой голос на собрании перевесил...

А с техникой как складывалось?

О-о! Покупка «бэушного» МТЗ-82 была целым событием, не сравнимым даже с приобретением легковой машины! Сейчас вспоминаем – как все это было?! Это теперь уборка картофеля – обычная работа. А тогда, с 1994 по 2009 год, это была Курская дуга.

Из 6 тыс. га 270 га – это овощи на поливе, а остальное – зерновые: 2,5 тыс. га пшеницы, 1,5 тыс. гороха, 1 тыс. – гречихи, также выращи-

ваем ячмень и овес. Рапс два года возделывали, сою, даже подсолнечник пробовали сеять, но от всего отказались – надо делать то, что получается, совершенствоваться то, что ты уже освоил.

И в чем это заключается, например, на пшенице?

Во всем. Начиная с семян. В этом году по пшенице все замечательно, не грех похвалиться: выращивая с удобрениями, подкормкой по вегетации, с защитой, убрав вовремя, получили в среднем 44,8 ц/га, на отдельных полях доходило до 60. И все зерно – третьего класса, клейковина – не меньше 27 %.

Мы много лет культивировали немецкий сорт Тризо, очень хороший, но не районированный, и для меня это непонятно – почему? Когда его первый год посеял, он так слабенько выглядел, что я подумал: и зачем я его взял? Если намолотил 18 ц/га – буду очень доволен! А когда комбайн зашел – 30! Отличный сорт – короткостебельный, легкий в уборке, вымолачивании, быстро и одновременно созревающий. Но сорта тоже стареют, и когда у Тризо была уже низкая репродукция, в 2018 году я первый раз увидел французский сорт Ликамеро и подумал: мы же каждый раз рискуем, почему бы не попробовать? А в этом году посеяли в основном французские семена, большую часть полей заняли сортом Ликамеро, были еще Каликсо и местная Новосибирская 31. Последний сорт – очень хороший, качественный. Если его нормально кормить, защищать, он легко даст клейковину 30 %.

Элитные семена пшеницы Ликамеро и Каликсо покупаем у компании «ЭкоНива» в Курске, также уже оплатили семенной материал сорта гороха Тренде. У него качество Джепота – круглый, красивый, а урожайность – Рокета.

Кроме того, что семена пшеницы протравливаем «августовскими» препаратами от всевозможных болезней, мы применяем различные удобрения. При посеве пшеницы вносим КАС 32 – от 100 до 200 л/га и сложные удобрения – диаммофоску и аммофоску. По вегетации используем Агромастера, Акварин, Максифол, карбамид.

В этом году засуха долго длилась, я уж думал: ну, это конец. А 25 июля первый дождь прошел – и все наладилось. И вот потому, что мы кормили, защищали зерновые, они дотерпели до дождя и все пошло на лад.

В этом году мы сделали на пшенице только две подкормки по вегетации – вместе с внесением гербицидов и фунгицидов. На некоторых культурах было четыре подкормки, а на одной даже шесть. Но это только там, где что-то неудачно сложилось и посевы нужно было вытягивать.

А. С. Русаков: Сейчас стандартным стало кормить три – четыре раза, минимум – два. Наверное, у каждого второго есть растворный узел, используют карбамид, микроэлементы. Алексей Петрович чуть дальше пошел: мы уже не первый год вносим удобрения линейки Агромастер, от которых он видит отдачу, а теперь еще используем смеси карбамида с Агромастерами или с сульфатом аммония и Максифолом.

А. П. Леонидов: Да, если видим, что жара, стресс, добавляем сульфат магния в раствор фунгицида.

У вас много гороха...

Он нужен для севооборота, как хороший предшественник, и как товарная продукция, в основном на экспорт идет через трейдеров. Раньше мы его и по 6 – 8 ц/га получали, 18 ц/га – это было хорошо, и я бы, может, никогда и не стал бы его сеять, если бы 15 лет назад мне не пришлось взять как оплату за долг 10 т немецкого сорта Деймос. Когда мы его посеяли, я первый раз увидел детерминантный сорт, который в отличие от обычного, вырастающего на 3 – 4 м и постоянно цветущего, вырос невысоким, у него одновременно созрели стручки. И тогда я подумал: а почему бы с ним не работать?

Конечно, из курса кормопроизводства я запомнил, что бобовые – самый лучший предшественник, но только на практике увидел, что после гороха любая культура в плюсе. У нас раньше паров было 25 %, с его появлением ушли на 15 %, сейчас их меньше 10 %. И урожай по гороху такой же, как по пару, если правильно все делаешь. При этом он еще и продукцию дает. В этом сезоне было четыре сорта, средняя урожайность – 28 ц/га. А в один год Рокет дал 32 ц/га.

С ржавчиной гороха проблемы возникают?

Конечно! Три фунгицидные обработки сделали Колосалем Про. У нас основные препараты – «августовские», покупаем их у компании «Агродоктор» (*прим. ред.: официальный дилер «Августа»*). Там, где были огрехи и фунгицид не попал на растения, они просто погибли, ржавчина их в труху съела. Сейчас без пестицидов совсем нельзя работать. В этом году в области есть хозяйства, где урожайность и 18,

и 12 ц/га зерновых. Кого-то присушило, кто-то посеял без удобрений, кто-то даже «гербицидку» не делал. У нас тоже такие урожаи бывали, но так время-то же уже другое – 25 лет прошло!

А когда вы впервые попробовали гербициды?

Более 20 лет назад. У нас тогда и опрыскивателей не было, нам предложили показать, что может быть, если применить защиту. Так я тогда впервые получил под 40 ц/га! Это было паровое поле, примерно 30 га пшеницы омской селекции, где мы внесли удобрения и защитили от сорняков.

Раньше молотили – как будто хлопком убирали – все комбайны в семенах осота, а сейчас механизаторы меня засмеют, если у нас будет что-то подобное. Мы убираем теперь максимум до 10 ч вечера, хватает времени, комбайнов, и зерноток работает не в три смены, а в одну...

Это сейчас пришло осознание, что никак нельзя сеять без протравливания семян, вообще никак нельзя! Но я сеял, даже когда уже сюда пришел в 2005 году. До того пыльная головня «наехала», что просто невозможно было – до 30 % урожая теряли! И мы ее за год убрали, просто протравив семена – никаких проблем! То есть все сразу стало понятно, даже думать не надо, нужно или нет, теперь уже выбираешь: чем лучше? Ясно, что протравочная машина должна быть. И фунгицидов тоже раньше не было. Мы стали стабильно их применять на горохе пораньше, а на пшенице – лет пять назад.

Почему не раньше?

В 2006 или 2007 году мне один из продавцов «химии» предложил сделать полную защиту пшеницы сорта Баганская 95, так я замучился ее ждать, когда она созреет. Все убрали, а она стоит зеленая, зерно выросло отменное, урожай под 40 ц/га, но влажность такая высокая! Сушилок не было, кое-как собрали, и от фунгицида я отказался – зачем он мне нужен, если с урожаем такая проблема. А потом видим – пшеница болеет, сохнет, не дает тот урожай, который может. Фунгицидами на зерновых работаем один раз, по флаг-листу в основном. Бывает, что опаздываем, – тогда по колосу. Вот возьмем самоходник, тогда сможем два раза применять. Потому что крылья опрыскивателя можно поднять, а у трактора-то клиренс невысокий, он колосья отбивает. Хотелось бы и по колосу поработать, и покормить, может быть. Вот Владимир Николаевич Павленко из Коченевского района получает отличные результаты,



А. А. Леонидов и А. С. Русаков (справа). Вес кочана 3 сентября – 10 кг 550 г

начиная кормить пшеницу с двух листов. Я тоже хочу попробовать.

Сколько у вас сейчас комбайнов?

Девять: восемь «Акросов» и ростовский же РСМ-161, он шести-клавишный, барабанный, им убираем сегодня, а еще не заплатили ни копейки из 15 млн руб. – нам предложили попробовать, а почему бы и нет? До конца года рассчитаемся. Будем, наверное, на РСМ переходить, хотя «Акросы» нас «вывезли» в свое время, когда мы купили их на смену «Донам-1500». «Акрос» относительно «Нив» или «Енисеев» – это суперкомбайн. По намолоту, производительности совершенно не уступает импортным комбайнам, но... Много потерь, ГСМ расходует больше и ломается в четыре раза чаще, чем импортные. У меня был комбайн «Мега» фирмы «Слаас», очень хороший, но один. И если с «Донами» он встраивался в уборку – бункеры у всех по 5 т, то с «Акросами» с объемом 7,5 т – не получилось, пришлось продать.

Посевные комплексы «Кузбасс-Т» тоже вывели нас на определенный уровень. Вроде они нас устраивают – сеют на заданную глубину, но когда увидел поле, засеянное сеялкой фирмы «Bourgault», – всходы после нее – просто песня! Как по линейке. Возьмем, попробуем ее. Я рассматриваю еще сеялки фирмы «Amazon», но у них нет функции внесения больших количеств жидких удобрений. И бункер у «Bourgault» более технологичный, может быть многосекционным. Для этой сеялки возьмем, наверное, новый «Кировец» с «мерседесовским» двигателем, 430 л. с., на двоящихся импортных шинах. У нас был еще австрийский комплекс «Pöttinger», хороший агрегат, но у него маловат захват – всего 6 м и нет отсека для удобрений, и мы его продали.

Опрыскиватель у нас итальянской фирмы «Gaspardo», прицепной. Ширина захвата – 32 м, есть секционное отключение, а вот это меня уже тоже не устраивает – мне нужно пофорсунное. Вчера мне привезли проспект опрыскивателя бразильской компании «Stara», у которого именно такая функция есть. Он намного дешевле «John Deere» – тот с захватом 36 м стоит 35 млн руб., а «Stara» – 22–24 млн. Сейчас на все трактора мы поставили систему автоматического вождения «AutoTrac», механизаторы уже не рулят. Иногда снимаем с квадрокоптера видео с полей, так всходы все – ну, как из лука выстрелил: четко, ровненько, как по линейке прочертили, красиво. И на опрыскивателе стоит такое же оборудование.

Вы пашете?

Да. Пары – отвально, двумя оборотными плугами – «Лепке» и «Gaspardo». Всегда готовим зябь: если соломы мало – плоскорезами, а если много – то дискаторами.

Когда вы стали работать «августовскими» препаратами?

Да я уже и не помню, 10 лет – это, наверное, самое малое, но последние лет семь – восемь достаточно плотно сотрудничаем с «Агродоктором», с тех пор, как нас стал курировать Александр Русаков. И вот что я могу сказать об этой фирме без «леща», без предварительных уговоров: на мой взгляд – одна из лучших компаний по пестицидам, удобрениям, по сопровождению, по взаимоотношениям с клиентами. Всегда можно найти общий язык, нас очень устраивают условия поставки и расчетов, и это не пер-

вый год. Надо мне что-то – у них всегда все есть! Вот это дорогого стоит. Понимаете? И сертифицированного склада мне не нужно, все вовремя доставят. Мне хорошо было работать с компанией, которая торгует китайскими препаратами, но меня перестало устраивать их качество. Может, не всех, но большей части. С представителями инофирм тоже можно договориться, но логистика у них гораздо сложнее. Ну, не хватило мне коробки гербицида – а его надо откуда-то везти, и если вы не взяли все, что нужно, с весны, в дальнейшем может и не оказаться. А у «Агродоктора» все есть всегда.

Вам, кстати, делали анализ почвы?

Конечно, и не только его. Их лаборатория – одна из самых серьезных. Когда я собираюсь купить семена картофеля или зерновых, мне некоторые продавцы говорят, что лучше не возить образцы в «Агродоктор» – обязательно что-то найдут. Ну, да, находят. Два или три года назад купил в Самаре семенной картофель, сразу шесть сортов, отдаю на анализ, и... на 100 % все заражено болезнями! А сертификаты присылали нормальные.

А вообще с «химией» начали работать лет 15 назад. Купили малообъемный опрыскиватель, что попало под руку, применяли то, что было нам доступно, в основном китайские препараты. В 2006 году первый раз обрабатывали горох смесью гербицидов Агритокс и Пума, и хорошо, что опрыскиватель сломался – мой брат поехал на поле, а там горох «усы повесил»: нельзя, их оказывается смешивать. И сейчас какие-то проблемы бывают при химработе, может, не промыли как следует бак опрыскивателя или концентрация слишком большая получилась. А года два назад карбамидом с сульфатом аммония сильно пожгли пшеницу. Я думал, совсем плохо будет, но отошла.

А. С. Русаков: Просто нужно доводить концентрацию азота до определенного уровня. При внесении удобрений с гербицидами азота можно давать не более 7 %, а у вас получилось более 8.

А. П. Леонидов: Даже 10 %. Хорошо, что в тот год дожидки были, мы по урожайности не просели, я боялся, что будет хуже.

Александр, расскажите подробнее о защите растений.

Семена пшеницы и ячменя протравливают Оплотом Трио, из гербицидов в этом году использовали Балерину Супер, Мортиру, Ластик Топ и Ластик Экстра. На зерновых применяют против вредителей Борей или Борей Нео, он Алексею Петровичу больше нравится.

Дополнение по гороху: семена обработали Синклером, внесли гербицид Парадокс, тлю убрали Бореем. На овсе используем протравитель Бункер и гербицидную смесь Балерины Супер с Мортирой. Семена гречихи по необходимости обрабатываем Витаросом либо Кредо (в качестве эксперимента), по вегетации применяем Квикстеп, мы с Алексеем Петровичем считаем, что это лучший граминцид – в норме 0,5 л/га убирает все злаки. Теперь овощи. На моркови из гербицидов – почвенный препарат Гайтан, затем идет Гамбит в смеси с Квикстепом либо с Миурой. На столовой свекле полная стандартная схема: гербициды Бицепс Гарант и Хакер против двудольных сорняков и Квикстеп против злаков. Обязательно применяем смесь Колосаля Про и Кредо, снимаем



Фермеры Леонидовы, крайний слева – Виталий Петрович

проблему церкоспороза, в этом году против него пришлось работать уже в фазе двух пар листьев.

Для защиты лука используем два гербицида: Гайтан вносим до всходов, а затем работаем маленькими нормами Гаура: начинаем с 0,05 л/га, затем 0,07; 0,1; 0,15; 0,2 л/га – до пятого листочка можно применять. Если есть злаки, добавляем Квикстеп.

На картофеле несколько схем, в том числе с импортными препаратами. «Августовская» такая: протравливание – Синклер + Табу, гербициды – Эскудо + Лазурит, фунгициды – Метакил, Ордан МЦ, Талант. Так как было сухо, мы не использовали Суховой, но лучше было бы после скашивания ботвы применить его, так как в области есть проблема с ризоктониозом. При закладке на хранение его не видят, а в декабре проблемы с этим заболеванием обостряются. Кроме того, вместо Табу надо было взять Табу Супер, потому что осенью была проблема с подгрызающей совкой. У нас в области ее никогда не было так много, из-за этого вредителя у многих около 20 % клубней получились нетоварными.

Для защиты капусты, выращиваемой из семян, до начала формирования кочана используем гербициды Галион и Квикстеп. В этом году настояли на проведении междурядной обработки почвы, потому что было кислородное голодание. По вредителям второй год есть проблема с капустной молью, работаем всем, что разрешено, урожай сохранили.

Алексей Петрович, когда появилось орошение?

Первые 90 га – три года назад. Причем решили «по-бедненькому» сделать – сами, без проекта. Но быстро поняли, что так дело не пойдет, и сейчас все по-серьезному. Совокупно в орошение вложили около 60 млн руб.: у нас восемь поливных катушек, три поливных линии и столько же насосных станций, порядка 50 гидрантов – 270 га поливаем. Но мы вошли в программу по орошению, может, это нас и сподвигло. До этого нам не компенсировали часть расходов на строительство картофелехранилища, хотя и обещали, а тут вернули 12 млн руб. И хотя я власть постоянно ругаю, вот за это благодарен ей.

Сейчас на орошении выращиваем картофель, свеклу, морковь, лук и капусту. Для уборки моркови есть специальный комбайн датской компании «Asa-Lift», свеклу копаем картофелеуборочным комбайном, скосив ботву, а капусту и лук – руками. Лука у нас немного – 1 га, для себя. Капусту мы стали, наверное, первыми в области выращи-

вать из семян. Рассадную тоже сажаем, покупаем ее.

Как же она успевает вырасти в вашем климате?

А я и сам не знаю. Сею лук и капусту специальной четырехрядной сеялкой «Gaspardo»: лук – примерно 1 мая, капусту – 5–7-го, а через 10 дней рассадку. Рассадная капуста – правильная: кочаны примерно по 2 кг, ее покупатели хорошо берут. А та, что из семян, вырастает по 10 кг и больше и обычно идет на переработку. Люди удивляются, какие плотные, сочные получаются кочаны. Такие на огороде не вырастают. Причем выборочно начинаем уборку раньше, чем на рассадной. Нам, конечно, именитые овощеводы, как Н. А. Потапов (*прим. ред.: глава Союза сибирских овощеводов, гендиректор ООО АТФ «Агрос»*), говорят, что мы ерундой занимаемся. Может быть. Но ведь получается. Семена хорошие. Берем их у «Сингенты», «Бей» и «Агроса».

Расскажите о вашем коллективе.

Я бы сказал – он офигенный! Сейчас работающих на земле 40 человек, много молодых ребят, хороших, толковых, еще 10 человек трудятся на нашей станции техобслуживания. В прошлом году мы отметили 25 лет хозяйственной деятельности. Только вот я никому из этого коллектива не могу пробить государственную награду – ни звание, ни медаль, ни Почетную грамоту. Почему Ротенбергу присваивают звание «Герой труда» или Киркорову дают орден «За заслуги перед Отечеством», а людей, всю жизнь посвятивших работе на селе, считают недостойными? Я лет семь подаю документы на присвоение звания «Заслуженного механизатора РФ» Сергею Степановичу Лоику. Вот он его достоин, и звание – это не бумажка, это значит, что человека государство отметило, дети будут гордиться, внуки. Мне говорят: повесь его фото на Доску почета. Да я-то сделаю, а где государство? В хозяйстве работают и два его сына – Денис и Игорь, которых он также «положил на алтарь государства», а мог бы в город отправить, чтобы жили без проблем...

У меня много достойных. Например, мой брат Виталий Петрович со мной с самого начала, сейчас он управляющий. Много родственники работают вместе с нами – все из нашего села. И мой сын Алексей после окончания Новосибирского аграрного университета, получив специальность ученого агронома, вернулся в хозяйство. Сейчас занимается овощами, а ему больше нравятся зерновые. Надо будет овощевода в штат взять, теплицу можно поставить – газ мы на базу провели, сушилки газифицировали. Земля – это образ жизни, не просто работа. Во время перестройки была

большая прибыль на мясе: переключил всех своих поросят, быков, потом еще и дополнительно покупал, везешь на рынок – за день можно было заработать столько, сколько за месяц в совхозе. И мы так работали с женой. С рынка приезжаем – голова гудит... А вот не нужны стали деньги такие. То есть стало неинтересно. Не нравится. Хорошо, что бог меня сюда ткнул лицом в это дело. Оно приносит удовольствие. Ю. Ф. Бугаков, которому 82 года, ходит каждый день на работу, и что, ему деньги нужны? Ему уже ордена-медали вешать некуда. Ради чего он так делает?

Не может иначе...

В одном журнале я прочитал: если ты за год не сделал шаг вперед, какой-нибудь, любой: с урожаем, с качеством, с техникой, с какими-то другими делами, это не значит, что ты остался на месте, ты сделал шаг назад. Потому что весь мир, сделав шаг, живет в настоящем, а ты – в прошлом. Каждый год я говорю себе: все, строить больше ничего не буду! А приходит весна – и начинаем: то склады строим, то хранилище, то полив затеваем, то станцию насосную, то магазины...

Из тех, кто со мной начинал, немногие остались, наверное, половина. Кому-то неинтересно стало, у кого-то перестало получаться. Просто на мой взгляд, это чисто моя теория: в сельском хозяйстве ты должен 70 % заработанных средств вернуть в производство, даже не глядя. В каком виде? В удобрения, технику, семена, во что угодно! Это не твои деньги. Почему многие первые фермеры прогорели? У них так все хорошо начиналось, кредиты были бешеные, с которыми умные люди быстро рассчитались – инфляция помогла. Но кто-то решил зажить на широкую ногу – квартиры, ковры, то, се, а из производства деньги нельзя урывать. Но есть и другие примеры, например, братья Капустины, которых тоже Саша Русаков курирует. У них получается на земле работать. Они, конечно, не с чистого листа начали, многое им досталось готовое, но это же можно было пропить или проесть. А они это все приумножили, улучшили. Вот о ком надо бы в «Поле Августа» написать.

Обязательно напишем! Спасибо огромное за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото Ю. Усачева

Контактная информация
Алексей Петрович ЛЕОНИДОВ
Моб. тел.: (913) 919-00-57
Александр Сергеевич РУСАКОВ
Моб. тел.: (913) 012-94-81

Актуально

Онлайн-встречи на «Золотой осени-2020»



Посевы по No-till не страшны ни эрозия, ни засуха

В октябре 2020 года, в ходе работы 22-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень-2020», в рамках ее деловой программы и с использованием цифровой платформы было организовано много конференций, презентаций, дискуссий по всем вопросам развития АПК. На них производственники из регионов встретились (в основном онлайн, в режиме видеосвязи) с коллегами, представителями госструктур, учеными, бизнесменами, обсудили широкий спектр проблем. Расскажем о двух таких встречах.

«КЛИМАТ, ПОЧВЫ, ТЕХНОЛОГИИ»

15 октября в Самарском аграрном университете в привычном формате офлайн и одновременно в онлайн-режиме на цифровой платформе выставки «Золотая осень» прошла V Международная научно-практическая конференция «Климат, плодородие почв, агротехнологии».

Ее организаторами традиционно выступают Национальное движение сберегающего земледелия и российско-германский форум «Петербургский диалог» при поддержке Минсельхоза РФ и Минсельхозпрода Самарской области.

Более 400 участников встречи из многих регионов РФ, а также из Германии, Австралии, Великобритании, Бразилии в режиме видеосвязи обсудили вопросы экологизации и оздоровления земель, внедрения почвозащитных и ресурсосберегающих технологий, выполнения требований Киотского протокола и Парижского соглашения по климату и др. Среди самых острых тем – ухудшающаяся ситуация с почвенным кризисом в нашей стране, деградация почв, потерей плодородия, усиливающимися из года в год пыльными бурями в южных регионах РФ.

Выступавшие отмечали, что в стране уже отработаны, применяются энтузиастами и дают эффект современные агротехнологии, которые являются низкоэмиссионными (по парниковым газам), углерододепонирующими, однако большая часть хозяйств и наука предпочитают их «не замечать». В резолюции в адрес Минсельхоза РФ и Минобрнауки РФ участники конференции призвали принять неотложные меры по продвижению почвозащитного и ресурсосберегающего земледелия, по спасению плодородия российских почв.

В. К. Дриггер (Северо-Кавказский ФНАЦ) привел такие

цифры и факты. Совсем недавно, в сентябре - октябре в течение нескольких дней на Ставрополье и на Дону наблюдали пыльные бури. Ветра скоростью до 25 м/сек. содрали почвенный покров на значительных площадях, выдули посевные семена, надели барханы высотой до 2,5 м... Основная причина эрозии – применяемые многими хозяйствами чистые пары (в засушливой зоне до 33 % пашни!), а также традиционная обработка почвы. В то же время хозяйства по соседству, применяющие технологию No-till, обходятся без чистых паров, выращивают не только озимую пшеницу и подсолнечник, но и большой набор других культур и получают высокие урожаи, ведут земледелие продуктивно и прибыльно. А главное – земля у них надежно защищена. «И при этом внимания науки к такому опыту практически нет! Никто не изучает No-till, не разрабатывает рекомендации», – посетовал В. К. Дриггер.

Несколько фермеров из разных регионов рассказали на конференции о своем опыте освоения No-till. И везде его можно назвать успешным. Например, в КФХ Е. А. Долгова (засушливая зона Алтайского края) No-till осваивают 10 лет. И если до этого, по «классической» системе, собирали пшеницы в среднем 21 ц/га, то сейчас – 29, ячменя – соответственно 23 и 37, гороха – 17 и 28, подсолнечника – 13 и 20 ц/га. Руководитель агрохолдинга «Зерно жизни», ведущего производства на 113 тыс. га пашни в Самарской и Саратовской областях, А. В. Зорин привел такое наблюдение. Внедряя No-till здесь начали в 2012 году в самых слабых из 13 хозяйств холдинга. Так вот, уже через несколько сезонов эти хозяйства стали успешными, и вслед за ними на «нулевую» технологию стали переходить прежние лидеры.

Выступления по теме No-till также сделали О. Л. Томашова (Агротехнологическая академия Крымского федерального университета имени В. И. Вернадского), глава крупной саратовской агрофирмы «Пегас» А. В. Бирюков и другие. А крымский фермер М. И. Драганчук заявил: «Работая по No-till, мы убедились, что трудно найти какую-то другую технологию, которая бы более бережно относилась к почве. Даже просто отказавшись от вспашки, мы вносим огромный вклад в сохранение почвы от эрозии, преодоление засухи и т. д.»

Одно из самых интересных выступлений сделал ученый из МГУ А. В. Стеценко. Он рассказал о складывающейся в наше время во многих странах мира «зеленой экономике» и возможности привлечения инвестиций в развитие сельского хозяйства из создающегося углеродного рынка. Он формируется в рамках Киотского протокола 2004 года и Парижского соглашения по климату 2015 года, которое подписали 194 из 197 стран планеты, а 187 стран ратифицировали. Уже ведется торговля квотами на выброс парниковых газов, Россия продала на мировом рынке квот на 300 млн т таких газов, Китай – на 700 млн т, Украина и Индия – по 200 млн т. За квоту на 1 т выбросов CO₂ в Евросоюзе платят до 28 евро, в США – 17 долл., в Китае – 9 долл.

Пока проекты в этой сфере в основном касаются сокращения выбросов CO₂ на промышленных предприятиях, однако уже появляются проекты по улавливанию (связыванию) парниковых газов в сельском и лесном хозяйстве – это посадка лесов, а также менее интенсивная обработка почвы и др. Ведь, по данным многих ученых, именно глубокая вспашка и чистые пары делают почву одним из самых мощных источников

выброса парниковых газов, а переход от вспашки к No-till уменьшает их эмиссию в пять раз. Развитие углеродного рынка в мире идет достаточно быстро, и возможно, скоро за No-till никого не придется агитировать, потому что это (даже без учета получаемого урожая) станет весьма прибыльным делом.

КАРТОФЕЛЬНЫЙ СОЮЗ

9 октября состоялась отраслевая онлайн-конференция Картофельного Союза «Новые каналы сбыта картофеля и овощей, новые продукты».

Открывая ее работу, председатель Союза С. Н. Лупехин отметил, что нынешний год для многих картофелеводов по погодным условиям сложился неудачно, предприятия понесли серьезные убытки, потеряли большую часть урожая. Ну а те, кто сумел вырастить и защитить урожай, получают хороший доход – цены на картофель примерно на 20 % выше прошлогоднего уровня.

Участников конференции приветствовал первый заместитель министра сельского хозяйства РФ Д. Х. Хатуов. Он отметил серьезную и системную работу Картофельного Союза по развитию отрасли, пожелал успехов всем ее участникам. По его словам, в работе органов управления АПК происходят серьезные перемены. Руководство Минсельхоза РФ сейчас выстраивает свою работу так, чтобы агроинновации на местах несли ответственность за развитие сельского хозяйства и его отдельных отраслей, чтобы был спрос за неудачи, даже когда речь идет о частных предприятиях. Д. Х. Хатуов призвал шире использовать возможности государственно-частного партнерства в решении поставленных задач.

Директор департамента растениеводства, механизации, химизации и защиты растений Минсельхоза России Р. В. Некрасов рассказал о темпах уборки урожая, отметил, что они несильно ниже обычных, год сложился неблагоприятно для культуры, однако большого падения урожая не будет. Серьезно продвинулись в импортозамещении, быстро развивается экспорт картофеля. За девять месяцев этого года РФ поставила его за рубеж 254,8 тыс. т (продовольственного и семенного), что на 36 % больше, чем было год назад. А экспорт семенного картофеля в общей сумме вырос в три раза!

«Картофелеводство в нашей стране имеет хороший экспортный потенциал. Наша задача – эту тенденцию сохранить», – сказал Р. В. Некрасов.

Он призвал картофелеводов шире использовать возможности господдержки, а сегодня производители могут рассчитывать уже на пять ее видов: компенсирующая субсидия, грант «Агростартап», поддержка развития мелиоративного комплекса, льготное кредитование как краткосрочное, так и инвестиционное и так называемые «капексы», то есть возмещение 20 % капитальных затрат на строительство хранилищ и селекционных центров. Местные органы управления АПК могут перераспределять господдержку с учетом региональных приоритетов, например, средства на гранты для малых форм хозяйствования направлять на развитие картофелеводства.

В целом, по словам Р. В. Некрасова, «Минсельхоз РФ в последние годы создал все условия, чтобы начинающие агропредприниматели брались за производство картофе-

ля, прежде всего в отдаленных регионах... Очень важная наша задача – повышение доходности сельхозпредприятий, занимающихся картофелем. Чем доходнее отрасль – тем меньше нужно агитировать за нее, тем проще привлекать в нее инвестиции».

Последующие выступавшие рассказали о том, как решаются отдельные вопросы отрасли. Советник замминистра сельского хозяйства РФ Д. В. Тумкин сообщил о новых мерах по субсидированию экспорта сельхозпродукции. В частности, это субсидирование за счет федерального бюджета кредитов экспортеров и возмещение части затрат на сертификацию продукции на внешних рынках.

Заместитель директора департамента регулирования рынков АПК Минсельхоза РФ О. Е. Полозюкова сообщила о новых мерах поддержки, принятых Правительством РФ по инициативе МСХ РФ. Например, существенно расширена программа субсидирования железнодорожных перевозок, и теперь в регионы Дальнего Востока по льготным тарифам будут круглогодично доставлять зерно, удобрения, а также тепличные овощи и культуры «борщевого набора» из Сибири и Урала. Это позволит ограничить импорт подобной продукции из Китая.

Заместитель директора департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза РФ И. В. Казеев и заместитель директора департамента координации деятельности организаций в сфере сельхознаук Минобрнауки РФ С. Е. Трешкин рассказали о ходе выполнения федеральной программы «Развитие селекции и семеноводства картофеля в РФ». В ее рамках, в частности, создано девять новых отечественных сортов и произведено более 2 тыс. т семян картофеля уровня элиты из урожая 2019 года. По итогам 2020 года, этот объем должен удвоиться.

Директор Россельхозцентра А. М. Малько представил доклад о развитии системы добровольной сертификации семенного картофеля. Мониторинг его качества показал, что если в 2015 году требованиям стандарта отвечало 86,2 % семенного материала, то в 2020 году – 92,4 %. Среди семенного картофеля выделяется десяток сортов-лидеров, среди которых – Гала (15,2 %), Ред Скарлетт (12,3 %), Леди Клер (5,7 %) и др. Доля сортов семенного картофеля иностранной селекции, высаженного в 2020 году, составляет 87,4 %...

На конференции было представлено слово и некоторым производителям. Об успешном опыте экспорта картофеля рассказала исполнительный директор ООО «Мелагро» (Владимирская область) О. С. Абросимова. Эта компания является одним из самых высокотехнологичных аграрных предприятий России. Все посадки на поливе, около 1500 га орошаются круговыми дождевальными машинами. В этом сезоне в среднем получено 370 ц/га клубней. В 2016 году компания одной из первых в стране начала экспортировать картофель на европейский рынок, в прошлом году его было поставлено более 5 тыс. т. ООО «Мелагро» планирует значительное расширение посадок и представило проект дополнительных мелиоративных мероприятий, который в настоящее время рассматривается в Минсельхозе РФ.

Виктор ПИНЕГИН

События

«АВГУСТ» НОН-СТОП

УСИЛЕНИЕ КОНТРОЛЯ ЗА ПЕСТИЦИДАМИ

Эксперты компании «Август» оценили внесенный в октябре в Госдуму РФ законопроект, направленный на усиление государственного контроля в сфере безопасного обращения с пестицидами и агрохимикатами.

Новая редакция законопроекта «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами» серьезно ужесточит контроль за их обра-

боткой на территории РФ. Почти 10 лет ни одно надзорное ведомство не проводило проверки «в полях», чтобы проследить за соблюдением регламентов применения пестицидов, а также не проверяло состав импортных препаратов. Планируется вернуть эти полномочия Россельхознадзору, который выполнял контролирующую функцию до августа 2011 года.

В соответствии с новой редакцией статьи 15 Федерального закона «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами» надзор будет осуществляться повсеместно – от производства и складов до полей и мест захоронения. Надзорные органы смогут работать на специализированных пунктах пропуска через государственную границу, принимать решения о запрете ввоза на территорию РФ партий пестицидов и агрохимикатов и предъявлять иски о возмещении вреда, причиненного окружающей среде.



Посол Никарагуа А. Торрес на заводе «Августа» в Вурнарах

Согласно данным из регионов, поступающим в Российский Союз производителей ХСЗР, доля контрафактных пестицидов в стране составляет от 15 до 30 % всего оборота, а порой и более. Большую часть всех подделок (85 - 90 %) в страны ЕАЭС ввозят из Китая и Индии. Изменения в законодательстве улуч-

шат борьбу с фальсификатом и контрафактом: контрольно-токсикологические лаборатории Россельхознадзора смогут выявлять подделки на всех этапах обращения – от ввоза до применения.

ГОСТИ ИЗ НИКАРАГУА В ВУРНАРАХ

В конце сентября завод «Августа» в Вурнарах посетила Чрезвычайный и полномочный посол Республики Никарагуа в РФ Альба Асусена Торрес.

«Август» активно развивает свою деятельность в 26 странах мира, и среди всех государств приоритетным направлением выступают страны Центральной и Латинской Америки. В Никарагуа компания поставляет ряд препаратов, три из которых – Колосаль Про, Борей и Танрек – производит Вурнарский завод.

В начале встречи директор завода Владимир Свешников рассказал о деятельности предприятия и перспективах развития компании на зарубежных рынках пестицидов. Затем делегация ознакомилась с производственным процессом: посетила цех производства

полимерной тары, крупнотоннажный цех производства гербицидов, склад готовой продукции, научно-производственный центр.

В конце визита госпожа Альба Асусена Торрес отметила, что Республика Никарагуа заинтересована сотрудничать с Чувашией в различных сферах, в том числе в сельском хозяйстве и промышленности, а также пожелала «Августу» расширения рынков сбыта.

«АВГУСТ» – ЛИДЕР РЫНКА ХСЗР КАЗАХСТАНА!

Сельское хозяйство Казахстана развивается высокими темпами. Внедряются и популяризируются технологии, которые повышают рентабельность возделывания сельхозкультур.

Например, еще три - четыре года назад хозяйства республики, использующие фунгицидные и инсектицидные протравители семян, можно было пересчитать по пальцам. А сегодня абсолютное большинство фермеров понимает важность таких препаратов в технологии возделывания, не говоря уже о комплексной защите культур в целом.

На рынке пестицидов Казахстана представлены все основные мировые производители ХСЗР, поэтому особенно приятно осознавать, что компания «Август-Казахстан» в 2020 году стала лидером продаж в этой «избалованной» обилием выбора отрасли.

Составить рейтинг поставщиков пестицидов в республике помогает инновационная платформа «Qoldau», содержащая большое количество важных для казахстанских аграриев ресурсов и сервисов. Именно благодаря анализу данных «Qoldau» подтверждено первенство дочерней компании «Августа» на рынке ХСЗР страны.

Этого успеха «Август-Казахстан» добился вместе со своими партнерами и дистрибьюторами. И, конечно, интерес земледельцев к «августовской» продукции продиктован ее высоким качеством и наличием отлаженного профессионального сервиса.

«АВГУСТ» В КОЛУМБИИ

Недавно генеральный директор компании «Август-Колумбия» Мигель Агирре в интервью крупному колумбийскому изданию «La República» рассказал о том, как развивается бизнес компании, и об особенностях возделывания культур в тропическом климате. Публикуем выдержки из интервью.

«Компания начала свою деятельность в Колумбии в 2012 году совместно с дистрибьютором-импортером, позже было решено перейти на прямые продажи. В 2019 году «Август-Колумбия» заняла 11-е место по уровню продаж в стране. При этом на колумбийском рынке представлены более 30 компаний, и многие из них имеют здесь многолетнюю историю. Ежегодно мы

расширяем бизнес, наращивая охват культур и хозяйств, увеличиваем штат работников (на данный момент наша «полевая» команда превышает 50 человек). Отмечу, что практически 95 % того, что мы реализуем в стране, поставляется российским «Августом».

Колумбия находится в тропиках, наши климатические условия – высокие температура и относительная влажность, дожди – особенно способствуют распространению болезней культур. Например такого опасного заболевания как пятнистость листьев бананов «сигатока», а также фитофтороза картофеля, комплекса болезней риса, цветочных и овощных культур. Для борьбы с ними у «Август-Колумбия» есть более 30 фунгицидов как защитного, так и лечащего действия.

По аналогии с российской моделью мы начали работу над собственным Агропроектом. Пока на небольших площадях выращиваем рис, используя новые технологии, например посева и борьбы с сорняками. Средний показатель урожайности риса по стране – менее 60 ц/га, но есть регионы, которые выращивают 100, а в таких странах, как Перу, добиваются 170 ц/га, и мы стремимся к этим цифрам.

«Август-Колумбия» внедряет много новых разработок для различных культур. При этом главный

выпустил 1,7 тыс. т препаратов, что на 12 % больше, чем в прошлом году.

Продукция завода доставляется аграриям России через сбытовую сеть компании «Август», включающую 60 представительств. Ведутся поставки в страны СНГ. С каждым годом увеличивается объем продаж химических препаратов в страны дальнего зарубежья – Бразилию, Эквадор, Никарагуа, Колумбию, Тунис, Эквадор, Марокко, Алжир. Идет наработка продукции еще для двух стран африканского континента.

ПОЛУМАРАФОН В ЧЕРНОГОЛОВКЕ

В середине октября в подмосковном наукограде Черноголовка прошел третий Черноголовский полумарафон, собравший почти 400 участников из 12 городов России.

«Август» традиционно поддерживает развитие спорта в местах своего присутствия, и полумарафон не стал исключением – компания стала одним из его партнеров. Соревнования проходили по четырем категориям: 3, 5, 10 и 21,1 км, а также 3 км в скандинавской ходь-



Победители Черноголовского полумарафона

тренд наших исследований – снижение себестоимости выращиваемой продукции. Могу уверенно заявить, что мы делаем заметный вклад в улучшение производительности растениеводства в Колумбии».

ВУРНАРСКИЙ ЗАВОД: ПРОИЗВОДСТВО РАСТЕТ

На заводе «Августа» в Вурнарах за девять месяцев 2020 года выпустили 16,6 тыс. т ХСЗР, что на 32 % превышает аналогичный показатель прошлого года.

Основная доля продукции приходится на гербициды, их выпуск вырос на 38 % и составил 13,2 тыс. т. Наибольшим спросом пользуются гербициды сплошного действия. Это отчасти связано с растущей популярностью в аграрном бизнесе технологии No-till. Она предусматривает отказ от механической обработки почвы и требует интенсивного использования ХСЗР, особенно в первые пять - семь лет.

Также растет спрос на препараты в мелкой фасовке, предназначенной для использования дачниками и владельцами личных подсобных хозяйств. Для этого сегмента рынка за девять месяцев завод

бе. Погода в день мероприятия была отличная. Бегунам на стартовой площадке и на дистанции помогали волонтеры, а после забега они угощали участников фруктами и ароматным горячим чаем.

В забегах принимали участие спортсмены самого разного возраста и уровня подготовки. В дистанции на 3 км смогли попробовать свои силы дети, которым исполнилось 11 лет. А вот верхней планки возраста установлено не было. Например, самыми возрастными участниками стали: Клара Богатова, 1938 года рождения (3 км) и Александр Карелин, 1941 года рождения – участник дистанции в 21,1 км! Они получили памятные подарки от «Августа».

Абсолютным лидером в полумарафоне стал Андрей Сербин из Фрязино, второе место занял Артем Юдин из Черноголовки и третье – Сергей Егоркин из Егорьевска. Среди женщин чемпионкой стала Елена Скоблина из Москвы, второе место у Елены Матвеевой из Черноголовки и третье – у Инны Ильиной из Королева.

Каждый финишер соревнований получил памятную медаль, а призеры – подарки от партнеров мероприятия, в том числе от компании «Август».

По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»
Фото компании «Август»



Одна из технологов компании «Август-Колумбия»

Культура номер один



Новые краснодарские сорта пшеницы

Земледельцам многих регионов хорошо знакомы сорта, созданные в отделе селекции и семеноводства пшеницы и тритикале ФГБНУ «Национальный центр зерна (НЦЗ) имени П. П. Лукьяненко» под руководством академика РАН Людмилы Андреевны Беспаловой. Здесь их не только создают, но и обеспечивают агроэкологическим паспортом, а также производят оригинальные семена.

О работе с мягкой пшеницей рассказывают селекционеры – доктор сельскохозяйственных наук **Игорь Николаевич КУДРЯШОВ** (заместитель заведующего отделом), **Александр Николаевич БОРОВИК** (руководитель группы адаптивных и редких видов пшеницы) и **Ирина Борисовна АБЛОВА** (заведующая лабораторией селекции на устойчивость к болезням).

Насколько в наше время урожай зависит от сорта?

И. Кудряшов: Считается, что примерно половина происходящего на наших глазах взрывного роста продуктивности пшеницы достигнута за счет сортов. Ведь в последнее столетие урожайность культуры на Кубани растет в среднем на 40 - 50 кг/га зерна в год, хотя до этого она веками держалась примерно на одном и том же уровне. Еще 200 - 300 лет назад урожай «сам - два» (3 ц/га пшеницы при потраченных на посев 1,5 ц) считался нормой, а «сам - три» (5 ц/га при той же посевной норме) оценивался как отличный.

Оставшиеся 50 % прироста урожайности – заслуга улучшения технологии. Но оба эти фактора действуют только совместно. Если сеять некачественные семена, не имеющие потенциала урожайности, то результата не будет даже при использовании самой передовой агротехники, при этом ни один шедевр селекции без хорошего ухода и соответствующих условий тоже не сможет проявить свой потенциал. Однако технология требует больших затрат, поскольку включает в себя стоимость удобрений, СЗР, ГСМ и др. На селекцию же тратится примерно в 10 раз меньше. **Зачем нужно такое количество разнообразных сортов?**

Пшеницу выращивают и в тропиках, и в северных регионах, и в горах. Однако все гены, отвечающие за адаптивность, трудно сочетаются в одном растении. Множество сортов пшеницы создано для того, чтобы для каждого конкретного условия предложить тот, который максимально реализует в них свои достоинства, а его недостатки не будут иметь значения.

А. Боровик: К тому же проблемы нельзя решить раз и навсегда, так как появляются новые расы возбудителей болезней, вредители, меняется климат, возникают новые тре-

бования к качеству. Невозможно «выехать» на одном универсальном сорте, нужны разнообразные «нишевые» сорта, «мозаика», которую можно применить с учетом нюансов рельефа, климата, условий и технологии.

Расскажите, как именно среда влияет на выбор сорта.

И. Кудряшов: Чем точнее сорт подходит для конкретных условий, тем лучше будет результат. Большое значение имеют микроклимат, почвы, предшественник, фон минерального питания, обработка почвы, нормы высева, сроки сева и т. д. Чтобы «прицельно» подбирать пшеницу для каждой конкретной ситуации, мы детально изучаем биологические особенности сортов. Раньше такое направление называлось «разработка сортовой агротехники», а теперь – «агроэкологическая паспортизация». Мы даем каждому сорту точную характеристику, рекомендации для размещения по предшественникам, срокам сева, нормам высева и так далее.

Как вы сами изучаете эти характеристики?

Во времена СССР селекционеры и технологи работали по отдельности. Но возглавившая отдел в 1994 году Людмила Андреевна Беспалова включила новые направления в нашу работу. Хотя многие тогда восприняли саму идею как безумную, в трудное для института время нам выделили для этого 36 га поля. С тех пор на нем мы ежегодно изучаем 24 сорта на фоне 38 агротехнических вариантов. Среди них – четыре самых распространенных и контрастных предшественника: кукуруза, подсолнечник, зерновые колосовые и многолетние травы. А также три срока сева, варианты минерального питания и систем защиты. То есть мы моделируем любые условия, которые встречаются и у нас в Краснодарском крае, и за его пределами. Все варианты проверяем в четырех повторениях. Изучаем основные хозяйственно-ценные признаки сортов, в первую очередь урожай и качество зерна. Наши делянки имеют площадь 15 м². На первый взгляд, немного, однако селекционеры европейских стран ведут подобную работу на участках по 3 - 5 м². Полученная информация чрезвы-

чайно важна для практики. По нашим данным, можно получить дополнительный эффект до 10 ц/га только за счет правильного размещения имеющегося набора сортов по полям.

Что делаете, чтобы довести рекомендации по сортам до производителей?

И. Аблова: Выпускаем литературу с очень подробными характеристиками сортов, агротехническими рекомендациями и снабжаем ею земледельцев. Консультируем всех желающих по телефону, а в случае сложной проблемы выезжаем на место и разбираемся. До сих пор еще ни одному фермеру ни разу не отказали в помощи.

И. Кудряшов: У нас есть хоздоговорная деятельность с более чем сотней хозяйств в Краснодарском, Ставропольском краях, Ростовской, Самарской, Белгородской, Курской, Воронежской областях, в Калмыкии. Внедряем там наши сорта, сравниваем результаты.

Еще мы ежегодно проводим традиционные дни поля в конце мая - начале июня, куда приезжают тысячи посетителей из наших хоздоговорных хозяйств и все желающие. Для тех, кому далеко ехать, специально закладываем в регионах демонстрационные посевы с самыми «ходовыми» сортами и интересными новинками, чтобы люди могли посмотреть на них «живую», пощупать, выбрать для посева у себя. Туда же выезжают наши лекторы, которые обо всем рассказывают.

Какие из новинок можете рекомендовать?

И. Аблова: В связи с проблемой фузариоза колоса и загрязнения зерна пшеницы микотоксинами и у нас в стране, и за рубежом, мы работаем над созданием сортов, обладающих системами самозащиты от этого опасного заболевания. Сегодня шедевром по устойчивости к фузариозу колоса является наш новый высокоурожайный, с отличным качеством зерна сорт **Стиль 18**, который одновременно устойчив и к снежной плесени. Озимая пшеница **Классика** также обладает устойчивостью к фузариозу и снежной плесени, формирует зерно высочайшего качества. Это урожайный среднеспелый сорт с высокой морозостойкостью. Еще более устойчив к фузариозу колоса перспективный сорт **Песня**, который только что поступил в Госсортоиспытание. Предполагаем, что эти сорта получат распространение как в Северо-Кавказском, так и в Центрально-Черноземном регионах, где проблема фузариоза колоса и снежной плесени стоит особенно остро.

А. Боровик: Мы надеемся, что уже в следующем сезоне производителей будут радовать очень продуктивные сорта **Бумба** и **Россыпь**, успешно закончившие в этом году Госсортоиспытание.

К сожалению, Госсорткомиссия сейчас ограничивает число сортов для бесплатных испытаний до трех - пяти ежегодно, а остальные нужно испытывать за свой счет. А ведь мы – государственное учреждение! И попадаем в незавидное положение по сравнению с международными корпорациями, бюджет которых позволяет заплатить за испытание. Но если мы не сможем отдать наши сорта на испытание, то не внедрим их, и эту нишу займут сорта тех, у кого

есть деньги. Конкуренции не будет, и цены на семена, которые и сейчас у иностранных компаний более чем в два раза выше наших, резко поднимутся...

Как хозяйства используют ваши сорта?

Даже небольшие предприятия сейчас сеют не меньше 7 - 10 разных сортов пшеницы. Их выбор в числе прочего зависит от предшествующей культуры: после кукурузы может потребоваться сорт с устойчивостью к фузариозу, после колосовой культуры – к корневому гнилям, а после подсолнечника нужна пшеница, наиболее устойчивая к засухе. Земледельцы «охотятся» за нашими новинками, понимая, что именно они дают максимальную отдачу. Взаимодействие с производством для нас очень важно. Мы узнаем, как разные сорта себя ведут в других регионах, в различных условиях. Когда сорт показывает широкую адаптивность, урожайность и устойчивость уже не на делянках, а на огромных массивах, мы этот факт не пропустим. Информация помогает выстраивать и корректировать селекционные программы и двигаться дальше в правильных направлениях.

В каких, например?

Сейчас зерновое производство остается одним из самых стабильных и прибыльных. Мы ожидаем увеличения площадей, и это не всегда хорошо, потому что будут нарушаться севообороты.

И. Кудряшов: Если раньше пшеницу выращивали в 8-, 10- и даже 12-польных севооборотах, то сейчас все чаще встречается «двухполка» и «трехполка», где доминируют маргинальные культуры, например, подсолнечник, который при такой системе убивает почву. И хотя у нас в крае действует закон, обязывающий выращивать определенное количество бобовых культур, такая тенденция наблюдается во всем мире. И с ней надо считаться. Наша задача – готовиться и предлагать сорта, которые будут выдерживать такие севообороты.

И. Аблова: Мы должны предвосхищать все изменения: требования рынка, сдвиги почвенно-климатических и погодных условий. Например, прошедший сезон был очень засушливым.

Расскажите, что показал сезон-2020.

А. Боровик: Для производства это был трудный год. Конечно, сейчас государство должно задумываться, что нужно иметь переходящие запасы семян и продовольственного зерна. Как бы ни старались селекционеры, создавая сорта, которые выдерживают комплекс стрессов, но всему есть пределы.

Но для селекции год получился замечательным. Потому что мы имели мощный провокационный фон для отбора материала, который смог эти испытания успешно пройти, а в других условиях эти уникальные качества не проявились бы. Надеемся, что через три - пять лет отобранные образцы превратятся в новые сорта, которые будут выдерживать изменившиеся условия. А еще по результатам года мы передали на Госсортоиспытание 22 новых сорта, шесть из которых созданы в совместной работе с другими НИИ, и это рекордное количество!

К чему еще готовитесь, кроме засухи?

И. Кудряшов: Практически ко всему. Ведем работу над суперзимостойкими сортами, потому что суровые зимы могут к нам вернуться в любой момент. К счастью, мы располагаем современным оборудова-

Цифры и факты

10 и более новых сортов мягкой пшеницы селекции НЦЗ появляется в российском сорimente ежегодно. Сейчас их там более **80**.

Сорта пшеницы селекции НЦЗ распространены от Центральной России до Алтая и Сибири и дают **около половины** всего валового сбора страны.

Их выращивают в **странах** бывшего СССР, а также в Турции и Афганистане.

Сорта НЦЗ дают **95 %** годового урожая пшеницы Узбекистана, **100 %** – Туркменистана, **около 50 %** – Казахстана и примерно **4 %** – от общемирового сбора.

нием, поэтому проверяем весь наш селекционный материал на морозостойкость в фитотронно-тепличном комплексе, всю зиму промораживаем образцы. В результате сейчас у нас есть сорта более морозостойкие, чем выведенные в Центральной России. Они востребованы во многих регионах. Уже с июля из более северных регионов к нам приезжают первые «ходоки» – покупатели семян.

Семеноводство тоже в ваших руках?

Без семян даже самый лучший сорт не сможет найти распространения. Поэтому мы ведем первичное и промышленное семеноводство. Оно у нас, наверно, самое крупное в мире – примерно по 80 сортам. Над этим работает весь отдел, и селекционеры зачастую сами занимаются сортовыми прополками, чтобы получить качественные семена. Мы привлекаем большое количество хозяйств к этому процессу. И они дают оценку сортам, получают своего рода технологические испытания, «путевка в жизнь». Ведем эту большую работу для того, чтобы обеспечить производство качественными семенами. Поэтому у нас на Кубани и Северном Кавказе почти повсеместно производители сеют высокими репродукциями, не ниже первой, так как поняли все их плюсы.

При продаже семян мы действуем не по обычной схеме коммерсантов, когда чем больше берет покупатель, тем большую скидку получает. А для нас лучше 100 хозяйств возьмут по тонне семян, чем один – 100 т. Сдерживаем крупных «игроков» ради более широкого распространения, отпускаем партии семян даже по 50 - 100 кг. Нам важно получить максимум информации о поведении наших сортов, чтобы создавать будущее.

Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Отдел селекции пшеницы и тритикале «НЦЗ им. П. П. Лукьяненко»
Тел.: (861) 222-11-20;
222-68-89; 222-26-07

Новые препараты

В 2021 году ЗАЩИТИМ СОЮ ПО-НОВОМУ

Хотя за пределы своей исторической родины – Азии – соя шагнула всего около двух столетий назад, представить современное сельское хозяйство многих стран без этой ценнейшей культуры уже невозможно. В каждом регионе она сталкивается с уникальным набором почвенно-климатических условий и ставит перед агрономами свой перечень вопросов. Но один из важнейших – как защитить культуру – актуален повсеместно.



Камелот, 30 суток после обработки. Амурская область, 2019 г.



Когорта + Миура (слева) и контроль без обработки (справа) через 45 суток после опрыскивания. Амурская область, 2020 г.



Алсион + Корсар + Адю через 30 суток после обработки. Краснодарский край, 2019 г.



Плектор + Симба, действие на коммелину через 30 суток после обработки. Амурская область, 2020 г.



Плектор + Парадокс + Аллюр, 15 суток после обработки. Тамбовская область, 2020 г.

Защита сои – вопрос тонкий, требующий внимания. Компания «Август» в тесном взаимодействии с земледельцами разных регионов разработала и отработала до мелочей надежную систему защиты сои. При этом каждый год фирма выводит на рынок новые продукты, позволяющие еще эффективнее работать на сохранение урожая. В 2021 году мы будем защищать сою по-новому, ведь к выходу на поле уже готовы несколько уникальных для России решений. В этой статье речь пойдет о гербицидах Камелот, Когорта, Плектор, Алсион, инокулянте Аква и фунгициде Балий.

КАМЕЛОТ

Препарат зарекомендовал себя как высокоэффективный почвен-

ной работы препарата не требуется его заделки в почву, что позволяет снизить затраты на механизацию. Заделка необходима только в условиях засухи.

В 2019 году Камелот был испытан на сое в Амурской и Белгородской областях, Приморском, Краснодарском и Хабаровском краях и многих других регионах. В абсолютно разных почвенно-климатических условиях гербицид в рекомендуемых дозировках от 3 до 4 л/га показал высокую эффективность против сорняков.

КОГОРТА

Тактическую защиту сои обеспечит недавно зарегистрированный новый контактный гербицид Когорта. Он будет особенно актуален для применения в регионах, где соя входит в число ведущих культур, так как препарат способен решить ряд сложных проблем. Благодаря уникальному сочетанию двух контактных действующих веществ (бентазон, 330 г/л и фомесафен, 150 г/л) с разным механизмом действия, Когорта в дозировках от 1,5 до 2 л/га эффективно справляется с такими важнейшими сорняками, как амброзия польнolistная, канатник Теофраста, виды щирицы, дурнишник, коммелина и др. Фомесафен, входящий в состав препарата, обладает почвенной активностью, создает почвенный «экран», препятствующий новым всходам сорняков. Гербицид селективен по отношению к культуре, и при соблюдении регламентов применения проявление фитотоксичности практически невозможно.

Особенно остро в посевах сои стоит вопрос уничтожения видов сорняков, устойчивых к широко используемому действующим веществам. Применение Когорты актуально и для предотвращения резистентности сорных растений.

Чтобы расширить спектр действия гербицида на злаковые сорняки, необходимо совмещать Когорту в баковой смеси с граминицидами Миура, Квикстеп или Грамининион в рекомендованных дозировках.

Так как Когорта – контактный препарат, для полного раскрытия ее эффективности очень важно обеспечить максимальную площадь покрытия листьев сорняков растворами. Поэтому желательно добавлять в рабочий раствор гербицида адьювант Галоп, не менее чем 0,25%-ный р-р.

В 2019 - 2020 годах Когорта прошла испытания во многих регионах, в различных почвенно-климатических условиях и показала в них отличные результаты.

ПЛЕКТОР

Плектор – гербицид, в состав которого входит действующее вещество диклосулам, 750 г/кг. Он не имеет аналогов на российском рынке. Это системный до- и послевсходовый гербицид с почвенной активностью против важнейших однолетних двудольных сорняков, а также коммелины обыкновенной. Он уже получил государственную регистрацию.

Одно из важнейших преимуществ препарата – защита культуры с самых ранних фаз ее развития. Плектор можно применять как до всходов сои, так и в период ее вегетации без риска проявления фито-

токсичности. Гербицид быстро проникает в сорняки и уже через 3 - 7 дней после обработки можно наблюдать видимые результаты применения. А почвенная активность препарата предотвращает появление новых всходов сорняков.

Плектор отлично сочетается в баковых смесях с другими гербицидами как при почвенном применении, так и при обработке сои по вегетации, что позволяет расширить спектр действия препарата.

В 2019 - 2020 годах Плектор испытывали в Амурской и Тамбовской областях, где он показал отличную эффективность против двудольных сорняков, а также против характерного для Дальневосточного региона однодольного сорного растения – коммелины обыкновенной.

В Амурской области Плектор применили в нескольких вариантах: для обработки почвы до всходов культуры и в фазе первого тройчатого листа. В испытаниях 2020 года перед обработкой по вегетации культуры на поле преобладала коммелина обыкновенная (в среднем 246 шт/м²), также присутствовали щирица запрокинутая (164), марь белая (50 шт/м²) и др. Уже на 15-е сутки после обработки Плектор подействовал на двудольные сорняки, а его эффективность против коммелины составила более 70 %.

В Тамбовской области Плектор был применен в фазе первого тройчатого листа в составе баковой смеси с гербицидом Парадокс и ПАВ Аллюр. Засоренность перед обработкой – 72 шт/м², из них 52 % – злаковые сорняки и 48 % – двудольные: чистец однолетний – 22 шт/м², марь белая – 6, подмаренник цепкий – 2, выюнок полевой – 2 шт/м² и др. Через 15 суток после опрыскивания эта баковая смесь показывала отличные результаты против всех представленных на опытном участке сорняков, превосходя по эффективности хозяйственный вариант (имазамокс, 40 г/л + тифенсульфурон-метил, 750 г/кг), и сумела сохранить эффективность свыше 90 % к целевым сорнякам на период более 40 суток после обработки.

АЛСИОН

Системный гербицид Алсион содержит тифенсульфурон-метил, 750 г/кг и обладает высокой эффективностью против однолетних и некоторых многолетних двудольных сорняков, таких как амброзия польнolistная, виды бодяка, канатник Теофраста и многих других. Этот препарат хорошо комбинируется в баковых смесях с гербицидами-партнерами, например с Корсаром, Парадоксом и граминицидами, что значительно расширяет его спектр действия. В дозировках от 6 до 8 г/га Алсион обладает высокой селективностью к сое, а кроме того, не имеет ограничений в севообороте.

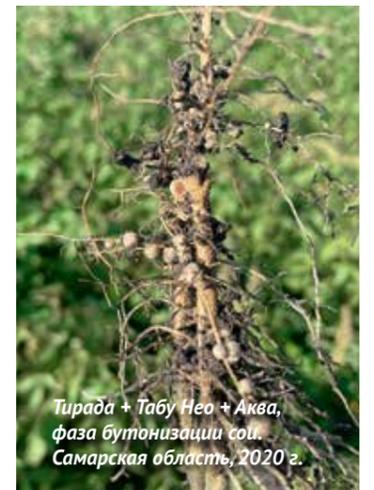
При использовании Алсиона для усиления проникновения действующего вещества в листья сорняков необходимо добавлять в баковую смесь адьювант Адю (не менее 0,1 % от рабочего раствора).

АКВА

На большей части территории СНГ в почвах отсутствует специ-

фическая соевая бактерия, а в местах систематического выращивания сои формируются локальные популяции, подверженные неблагоприятным воздействиям внешней среды, химизации и интенсивной обработки почвы). В таких обстоятельствах жизнеспособность полезных бактерий практически сводится к нулю.

Аква – это биологический препарат, в основе которого – специфическая живая вирулентная бактерия *Bradyrhizobium japonicum* (не менее 1×10^{10} (10 млрд/1 мл)). Она способствует образованию азотфиксирующих клубеньков на корневой системе сои для закрепления атмосферного азота и перевода его в усвояемую форму. В комплекте с инокулянтом поставляется протектор, который



Тирада + Табу Нео + Аква, фаза бутонизации сои. Самарская область, 2020 г.

питает и защищает бактерии от внешних агрессивных факторов и позволяет применять Акву совместно с фунгицидными (Тирада, Синклер, Оплот) и инсектицидными (Табу, Табу Нео, Табу Супер) протравителями семян.

БАЛИЙ

В сезоне-2021 планируется завершить регистрацию для применения на сое уникального фунгицида Балий. В его состав входят два действующих вещества из разных химических классов – пропиконазол, 180 г/л + азоксистробин, 120 г/л. Балий обладает длительным профилактическим и сильным лечущим действием. Фунгицид защищает сою от широкого спектра основных болезней (антракноз, альтернариоз, аскохитоз, септориоз, церкоспороз, пероноспороз).

Кроме того, он обладает иммуномодулирующими свойствами, позволяющими растениям меньше зависеть от агрессивных условий внешней среды и эффективно продуцировать урожай. Благодаря содержанию азоксистробина, ингибирующего процессы старения в растении, препарат дает озеленяющий эффект, что положительно влияет на продуктивность культуры.

Александр ЛЫГИН,
специалист группы по бобовым культурам отдела развития продуктов «Августа»

Контактная информация

Александр Владимирович ЛЫГИН
Моб. тел.: (903) 108-32-50

Практический опыт

Не только лук



Р. А. Соловьев

Сочетать животноводство с овощеводством и получать продукцию высокого качества на столь разных направлениях вполне возможно. Именно так работает КФХ «Соловьев Александр Викторович» в Среднеахтубинском районе Волгоградской области. Наш корреспондент побывал на предприятии, чтобы узнать, как оно справляется с таким непростым и разноплановым производством.

ХОЗЯЙСТВО

Начавшись 20 лет назад практически с одного огорода, семейное предприятие сейчас занимает площадь в 2,5 тыс. га, часть которой находится на орошении. В хозяйстве 2,5 тыс. голов КРС мясного и молочного направления, в дойном стаде – 350 коров, дающих молоко отменного качества.

«Мы сами обеспечиваем животных кормом, а навоз с фермы вносим под кормовые культуры, – рассказывает фермер, сын главы КФХ Роман Александрович СОЛОВЬЕВ. – Выращиваем озимую тритикале и яровой ячмень (по 500 га), на орошении – около 250 га кукурузы на силос плюс 130 га люцерны на сенаж. Урожай кормовых культур не продаем, за исключением случаев, когда что-то осталось невостребованным. А вот лук производим для реализации, и это отдельное направление со своей специализированной техникой, механизаторами и рабочими. Входящем году лук занимал 140 га орошаемой площади, и в следующем планируем столько же. А вообще в развитии хозяйства останавливаться не собираемся, планы на будущее – грандиозные».

На предприятии постоянно работают примерно 60 человек (на время сезона число сотрудников возрастает до 80 - 120), а парк необходимой техники – современных сельхозмашин, легкового и грузового транспорта – составляет около 50 единиц.

КУЛЬТУРЫ

Совсем недавно в севообороте был огурец, и его урожайность доходила до 60 т/га. Продукция шла нарасхват: часть отправляли на завод ООО «СП Дядя Ваня - Девелей», остальное уезжало во Владимир, Воронеж, Ростовскую область. Рентабельность была на высоте, но в этом году хозяйство от огурца отказалось. Почему?

«Мы с трудом успевали им заниматься, поскольку культура не вклинивается в наш технологический процесс. В растениеводстве одни работы следуют за другими непрерывно, а огурец не дает отдохнуть не то что один день, но даже и одну ночь, и ни одно из действий невозможна отложить. Даже сама продукция – скоропортящаяся, собранное утром нужно без промедления отправлять покупателю. Поэтому мы решили не распыляться. Тем не менее технологию уже отработали до мелочей, у нас получается, и видны пути дальнейшего улучшения процесса. Так что при желании всегда сможем вернуть огурец на поля», – объясняет Роман.

Перспективы овощеводства зависят и от того, будут ли воплощены в жизнь грандиозные планы области по строительству оросительных систем. Если вода начнет бесперебойно подаваться на поля, то можно будет расширить орошаемые площади и сделать упор на раннюю продукцию.

А пока что из овощей в хозяйстве остался только лук. Здесь его

умеют выращивать: урожайность несколько лет подряд превышала 80 т/га, на отдельных участках доходила до 110 т/га. Даже в сложном 2020 году, когда продуктивность лука у многих фермеров «провалилась», в КФХ Соловьева «подняли» 60 - 80 т/га. Лук здесь получают качественный, пригодный к длительному хранению, причем ингибитор прорастания на нем принципиально не применяют, несмотря на большой объем хранения – 8 тыс. т. В вентилируемых помещениях при температуре от 0 до 3 °С продукция хорошо сохраняется и без него.

Дальнейшее развитие производства лука сдерживают сложности сбыта, хотя область и наращивает перерабатывающие мощности (сушку и заморозку). В отличие от зерна, которое можно подсушить и сохранить до повышения цен, «поймать» нужный момент для продажи овощей крайне сложно. Цена зависит от множества факторов, в числе которых есть и внешнеполитические, в результате которых рынок заполняется недорогой импортной продукцией. «Мы несем колоссальные затраты на закладку, хранение и вентиляцию, но никогда не знаем, какие будут цены, – сетует Роман. – Угадать почти так же сложно, как выиграть в рулетку. Например, прошедшей зимой мы продали свой лук по 11 руб/кг, а через две недели цена подскочила до 35 руб/кг. Просто же выжидать «до упора» мы не можем, так как животноводство требует вложений».

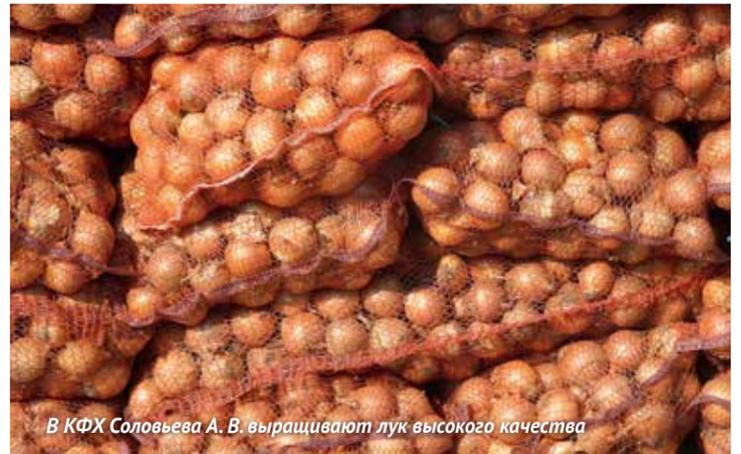
ТЕХНОЛОГИИ

Лук выращивают в четырехпольном севообороте: озимая тритикале, яровой ячмень, пар, лук. Урожай тритикале после лука составляет не менее 40 ц/га. В парх сорняки сначала истощают культивацией, а затем при отрастании обрабатывают гербицидом Торнадо 540, 4 л/га. Для усиления эффекта против вьюнка полевого и других многолетников попробовали добавлять препарат Балерина, 0,15 л/га и получили отличный результат. Весной перед посевом лука проводят культивацию и фрезерование. Сеют культуру по ровной поверхности

обычно в начале апреля при помощи сеялок «Gaspardo».

Раньше лук выращивали не только для хранения, но и на раннюю продукцию через рассаду на той части территории, где рано дают воду, в 15 км от основных «луковых» полей. А так как эта культура требует не просто ежедневного, а буквально ежечасного внимания, то вести два удаленных участка тяжело. Поэтому в 2020 году приняли решение не «разрываться», а сосредоточиться на продукции для хранения. И не пожалели: цена раннего лука составила всего лишь 7 - 9 руб/кг.

Сорта лука в хозяйстве выбирают после предварительных испытаний на небольшой площади. Решающее значение имеет способность к хранению, хотя другие качества (урожайность, жаростойкость, размер луковицы, срок созревания и так далее) тоже крайне важны. Приехав на поля во время уборки, мы увидели там Бальзак F1 и Миссисипи F1. «Испанские гибриды жаростойкие и урожайные, но хуже хранятся. У других европейских урожай меньше, зато они лежат в хранилище до мая и июня. Так что ты либо собираешь большой урожай, который не может долго храниться, либо получаешь меньшее количество продукции, но она хорошо лежит. Одновременно того и другого не бывает», – поясняет агроном хозяйства Алексей Валерьевич ТОПОРКОВ.



В КФХ Соловьева А. В. выращивают лук высокого качества

Лук требователен к питанию. За сезон на 1 га идет по 350 кг азота, 60 – фосфора и 100 кг калия (в физ. весе). Все удобрения дают через фертигацию с промежутками в один - два дня. Почему так часто? «У нас солонцеватые почвы, и увеличивать концентрацию солей нужно очень осторожно. Расписание постоянно корректируем: в него вмешиваются то дожди, то сильная жара, то гербицидная обработка, – рассказывает Алексей. – При этом гипсование нам проводить не особо выгодно. Мы его один раз сделали и поняли, что смысл был бы на чисто овощном севообороте, а у нас лук возвращается на прежнее место один раз в четыре года».

ЗАЩИТА

На протяжении четырех лет защита растений ведется препаратами «Августа». Менеджер-технолог волгоградского представительства компании «Август» Ирина Ивановна РЯСНОВА отмечает хороший уровень работы с луком в этом фермерском хозяйстве. «Хотя с засоренностью полей еще предстоит поработать, урожаи стабильно хорошие. Даже в прошедшем сезоне, когда влажная холодная весна и очень жаркое сухое лето помешали многим производителям нарастить листовую массу лука, и он не смог реализовать

свой потенциал, здесь получили весомый результат».

Гербицидную защиту лука интенсивно вели в первой половине вегетации. Традиционно в качестве «экрана» применяли гербицид Гайтан, 4 л/га, затем дробно по всходам сорняков – Гаур, 0,03 - 0,2 л/га с добавлением граминцида. На опытных участках, где однолетние двудольные сорняки перерастали, попробовали дополнить Гаур контактным гербицидом Корсар, 0,3 л/га, и эффект порадовал. С наступлением фазы интенсивного роста луковицы гербицидные обработки прекратили, чтобы не создавать еще один стресс для культуры, которая и так пострадала от погодных условий, и не притормаживать ее развитие дополнительно.

В прошедшем сезоне было особенно много сложностей с вредителями – кроме трипса, который одолевал лук с апреля до конца вегетации, пришлось защищать его от луковой мухи, хруща, лугового мотылька, подгрызающей и хлопковой совки. Кроме того, прилегающие территории обрабатывали против итальянского пруса, применяли инсектициды: Энлиль, Герольд, Шарпей, Борей Нео, Тайра.

Из фунгицидов больше всего востребован на луке Ордан – универсальный препарат против грибных патогенов с дезинфицирующим действием, также применяли Спирит. На опытных участках испытывали Колосаль Про, его влияние на

полусапрофитные инфекции, проявляющиеся в конце вегетации», – объясняет Ирина Ивановна.

«Августовские» препараты хозяйство применяет также на кукурузе и зерновых. Агроном Алексей Топорков не видит в защите зерновых культур «ничего сложного» по сравнению с луком. Сотрудничество с «Августом» он доволен, отмечает возможность оперативного решения возникающих вопросов и доступность необходимых препаратов. Фермера Романа Соловьева «августовский» сервис тоже полностью устраивает. «В первую очередь я смотрю на агронома, вижу, что к нему все время ездят и подсказывают, в итоге он все успевает. Еще нас привлекают удачное соотношение цены и качества препаратов, своевременные поставки, удобные условия оплаты, поэтому мы и дальше планируем обращаться в «Август», – подчеркнул он.

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Роман Александрович
СОЛОВЬЕВ
Моб. тел.: (904) 410-15-55
Ирина Ивановна РЯСНОВА
Моб. тел.: (927) 535-77-17



На ферме 350 дойных коров

No-till

«Я работаю на будущее!»



Эрнест Абуллаев с сыном Амиром

Таков девиз фермера из Крыма Эрнеста АБУБЛАЕВА. Это он подсказал тему публикации в № 8/2020 «Поля Августа» о сортах зимующего гороха НПЦ зерна имени П. П. Лукьяненко. В видеоролике на своем канале Ernest-No-till на YouTube он рассказал о том, как перезимовал у него горох, посеянный по «нулю». Эрнест всего три года работает по технологии No-till, но за это время добился впечатляющих результатов, стал «своим» среди «ноутиллеров». Что сподвигло его перейти на «ноль»? Об этом наша беседа.

Давайте знакомиться...

Зовут меня Эрнест Энверович Абуллаев, я из Джанкойского района. В нашем хозяйстве выращиваем все, что возможно в условиях Крыма: ячмень, пшеницу, рожь, лен, просо, подсолнечник, кукурузу, нут и зимующий горох, в следующем году хотим ввести сорго. Как и все крымские фермеры, занимаемся овощами: это лук, картофель, морковь, капуста, свекла, пекинская капуста, сладкая кукуруза и, конечно же, арбузы и дыни.

На двоих с моим отцом Энвером Меметовичем у нас 1,5 тыс. га. В 2015 году в Крыму был переломный момент – кто-то уезжал на Украину и нужно было решать, что делать с землей. И мы создали свое хозяйство, у нас было 5 га овощей и 200 – зерновых. А до этого я довольно долго, правда, с трехлетним перерывом работал у одного фермера, дошел до должности заместителя главы КФХ, а потом понял, что я его перерос, и ушел.

Когда Вы впервые задумались о No-till?

С 2005 по 2008 год я жил на Украине, и там уже были последователи No-till. Я видел, что люди уже не пахут, солому сохраняют на поле. Когда я вернулся в Крым, к тому самому фермеру, на орошении мы старались вырастить два урожая в год – вода есть, солнца хватает. Но была проблема: например, мы выращивали ячмень, потом запахивали, включали «Фрегат», размачивали комья вспаханной земли, культивировали и сеяли сою. Так вот на весь этот процесс на 200 га уходило две драгоценных недели! Я предлагал что-то придумать, чтобы сеять без пахоты, но меня не слушали. И мы даже съездили к Михаилу Ивановичу Драганчуку, председателю ФХ «Драгми» Сакского района, который перешел на No-till еще в 2006 году, и уже появились его статьи на эту тему. Но тогда у него нас смутило большое количество мышшей на полях и то, что для сеялки нужен более мощный трактор. А в своем хозяйстве я, как ни странно, решил перейти на No-till после

очень продуктивного 2017 года – тогда у нас были поля, где мы убрали по 80 ц/га пшеницы. Когда я подавал в район сводку, мне говорили, что таких показателей просто не может быть! Если средняя по району урожайность 20, то откуда взялась 80? Мы в тот год вышли вкруговую на 64 ц/га пшеницы. Тогда мы, как полагаются, держали пары, и чтобы запахнуть образовавшуюся после такого урожая солому в засушенную засухой землю, нам пришлось очень постараться, затратить огромные деньги. В то время я считал, что солома на поле – это плохо. Моя супруга Наталья, наш бухгалтер, анализируя экономику хозяйства, часто говорила, что я делаю большие ошибки в финансовом плане, а я не понимаю, почему, ведь мы получили прекрасный урожай. А когда подвели итоги года, оказалось, что она права: да, урожай урожаем, но дохода-то мы не получили, и именно в тот год, когда судьба, погода дали мне возможность заработать. И вот той зимой, можно сказать, произошла «перезагрузка» в голове, я задумался о No-till, и когда мне предложили за 200 тыс. руб. «бэушную» американскую дисковую сеялку «Marliss» 90-х годов, наподобие «Great Plains», я ее купил.

В апреле я посеял этой сеялкой всего 40 га льна по стерне зерновых, а 300 га паров так и оставил, до июня их культивировал, пока случайно не встретился с М. И. Драганчуком и не побывал еще раз в его в хозяйстве. От него я возвращался уже совсем другим человеком. Даже позвонил своим трактористам и сказал, чтобы они прекратили пахоту.

В 2018 году я полностью перевел все поля на No-till. У нас тогда было 800 га земли, а отец у меня старой закалки: опять ты что-то новое затеваешь, зачем?! Но у меня тогда было четверо детей, сейчас их уже пятеро, и я не хочу, чтобы они себе на жизнь горбом зарабатывали, как я раньше... И в конце концов мы перешли на No-till.

Хотя сомнений в тот год было много. Одно дело, когда ты тоннами закупаешь каждую неделю солярку на 200 тыс. руб., а тут привезли тебе гербицид на основе глифосата, за который надо заплатить сразу 500 тыс. руб. Вроде дорого. А когда начинаешь считать, во что обходится зарплата, ремонт тракторов и другой техники, понимаешь, что не все так плохо. Мне тогда повезло, что у нас были овощи и мы смогли быстро расширяться – с 10 до 50 га, людей туда перевели, не стали никого увольнять.

Но я к чему все веду? В тот год на этих 40 га, посеянных по «нулю», я получил по 10 ц/га льна масличного, продал его за хорошие деньги, посеял после него опять же напрямую озимую пшеницу, ее же разместили и на парах. А в 2019 году я намолотил и там, и там по 55 ц/га. И зачем тогда пары?

В 2018 году я взял еще 400 га земли, понимая, что с имеющейся техникой смогу ввести ее в севооборот. Сеялку «Marliss» мы потом не использовали, она и по сей день стоит на машинном дворе как напоминание о том, с чего мы начинали. Уже через месяц после ее покупки мы приобрели аргентинскую сеялку «Gherardi» G-240 за 1 млн руб., у которой шире захват – 7 м, качество сева лучше. Но «Marliss» можно сказать, убедила нас, что мы на правильном пути.

В том же 2018 году мы с М. И. Драганчуком посетили опытное хозяйство Сельскохозяйственной и продовольственной организации ФАО (FAO) ООН в Херсонской области, где уже лет 10 работали по No-till. То, что мы там увидели, не могло не произвести впечатление. Но еще большее впечатление произвело другое. Возвращаясь в Крым 12 сентября, я увидел на украинской стороне перед границей поле, на котором всходила озимая пшеница, была в фазе шильца. И я задумался: почему люди так рано посеяли? Я обычно выходил на сев примерно 25 - 27 сентября.

Когда вернулся домой, в ту же ночь у нас прошел дождь – 43 мм! Слов-

но судьба подала знак – надо сеять. У меня все было готово, нужно было только протравить семена, и уже через два дня, дожидаясь, пока подсохнет почва, мы начали сев сеялкой «Gherardi» и до 1 октября закончили его. А потом еще успели оказать услуги по посеву другим хозяйствам.

Честно скажу, сомнения тогда еще были. Сосед еще только культивировал пары, чтобы посеять озимую пшеницу в оптимальные сроки, в десятых числах октября, а я в это время уже обрабатывал посевы гербицидом. Но результат, конечно, показывает бункер. В 2019 году мы намолотили 55 ц/га, а у соседа по парам – 40. Я думаю, что и это подтолкнуло меня к продолжению внедрения No-till. По итогам уборочной мы получили множество различных почетных грамот, стали лучшим КФХ района, нам даже кубок вручили за первое место...

Осенью прошлого года в Крыму была такая засуха, что все мы, по какой бы технологии ни работали, всходы получили примерно 20 декабря. Даже пары людей не спасли. Хорошо, что интуиция подсказала мне не рисковать и из запланированных по севообороту 800 га зерновых засеять только 400. На остальной площади посеял подсолнечник и не прогадал – убрал там на круг 15 ц/га, для нашего региона при сегодняшней цене это очень хорошо. Пшеницы же намолотили в среднем только 18 ц/га.

Сыграли отрицательную роль несколько факторов: пшеница была посеяна после подсолнечника, который в 2019 году дал 15 ц/га, да еще и в засуху, а кроме того, в отличие от моих коллег, работающих на «традиционке», я не сторонник высоких норм высева семян. У меня есть опыт, когда мы, убрав на 40 га подсолнечник, в тот же день обработали поле глифосат-содержащим гербицидом и посеяли сразу же озимую пшеницу нормой 40 кг/га – 1 млн всхожих зерен. И она прекрасно раскустилась – до восьми продуктивных стеблей на растение! Как она выглядит, можно посмотреть на канале моего друга фермера Алексея Перепелицы на YouTube.

Ну а в целом по экономическим показателям мы в плюсе, у нас есть возможность приобретать новую технику. В прошлом году купили посевной комплекс «Gherardi» G-600 с монодиском. Почему нас не устроила модель этой же фирмы G-240? У нее двойной диск, и когда начали сеять весной 2019 года, она разрушала почву, приходилось снижать скорость. А в нашей зоне в это время нужно отсеяться всего за три - пять дней – апрельские ветра иссушают почву, и можно вообще не получить всходы.

В этом году приобрели еще сеялку «Агро-Союз», они с G-600 идентичные, у обеих стоит монодисковый сошник. Взял ее потому, что у «Gherardi» проблема с запчастями, особенно в условиях пандемии. Мне 10 месяцев не могут их поставить из Аргентины. Ну и цены практически в два раза выросли. Мне надо было на 1,5 млн руб. этих запчастей, а тут за 3 млн сеялку «Агро-Союз» продавали. Я собирался ее со временем поменять, но сейчас решил оставить. Как говорят украинцы: «Хай будэ». Зато мы за пять дней осенью отсеялись, а это 1 тыс. га.

В 2020 году для посева рапса купили в «Росагролизинге» за 4,5 млн руб. 12-рядную пропашную сея-

ку точного высева «Monopill» фирмы «Kverneland». Она не предназначена для посева по «нулю», но мы ее приспособили и засеяли 200 га рапса озимого с междурядьем 70 см. Так к нам со всего Крыма приезжают на него смотреть. Я и сам удивляюсь – первый раз за три года, что я им занимаюсь, он отлично выглядит. Я думаю, что это связано в том числе и с нормой высева. Все утверждают, что надо высеивать не менее 600 - 700 тыс. зерен на 1 га, а мы посеяли точным высевом 250 тыс. Сейчас рапс стоит такой, будто там все 800 тыс. растений на 1 га, все междурядья закрыты листьями, с сорняками проблем нет. Причем рапс растет без каких-либо удобрений, подкормок. Я уже приостановил его, чтобы не перерастал, препаратом Колосаль на основе тебуконазола. Посмотрим, что дальше будет, как перезимует.

Ну а сеялку «Монопилл» попробую на посевах подсолнечника, кукурузы, сои...

Сейчас мы стали оказывать много услуг по посеву и уборке урожая, они очень востребованы. Вот только недавно сеялки вернулись, и получается, что за счет этого мы за сезон «отбиваем» половину стоимости сеялки. Наши комбайны «New Holland» до Орла дошли – там хлеб убирали. Сейчас с перевозкой нет проблем – грузим на тралы и перевозим по Крымскому мосту.

То есть по сути No-till поднял Вам экономику.

У нас сейчас финансовая нагрузка – 1,5 млн руб. в месяц, мы спокойно к этому относимся. Я хочу подчеркнуть, что при переходе на «ноль» открываются большие возможности. Когда у нас с отцом было 800 га земли, меня не было дома ни днем, ни ночью, постоянно какие-то работы нескончаемые, ни детей не видел, ни отдыха нормального не было. Сейчас – 1,5 тыс. га: за пять дней отсеялись, за 10 дней убрали урожай полевых культур, еще за 10 дней собрали овощи.

За два года мы купили четыре комбайна: два «New Holland» и два «Акрос 585». Не внедрив No-till, я о таком даже и не мечтал бы! И тем более мысли бы не было отправлять их за сотни километров. Да, я получил слабый урожай пшеницы, зато заработал на услугах. А занимался бы осенью обработкой почвы – мне бы ни до чего было.

Самое главное то, что ни за какие деньги не купишь, – это время. Мы с женой родились и выросли в одном селе, но она была на три года старше, раньше вышла замуж, потом и я женился, уехав на Украину. Потом наши семьи распались, а мы, встретившись, поняли, что должны быть вместе, и сейчас у нас уже трое совместных детей. Теперь намерствуем те 10 лет, которые потеряли, пока жили каждый сам по себе, вот и ценим не то что каждый день, а каждую минуту...

Я уверена, что у читателей возникнут вопросы к Вам...

Готов ответить на те из них, что смогу. А пока предлагаю подписаться на мой канал на YouTube – Ernest-No-till. Мне кажется, там можно найти ответы на кое-какие вопросы. Спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото из архива Э. Абуллаева

Контактная информация

Эрнест Энверович АБУБЛАЕВ
Моб. тел.: (978) 729-07-25

«Разбор полетов»

Неординарный год. Ваши действия?

Заканчивающийся сезон-2020 многие называют необычным, неординарным. Он потребовал от агрономов на местах проявить всю свою выучку и мастерство, включить в работу все знания и интеллект. Урожай почти по всем культурам в стране оказался выше прошлогоднего – значит, земледельцы прошли испытание непогодой. Об этом мы беседуем с менеджером-технологом представительства «Августа» в Курске Натальей ЗАЙЦЕВОЙ.



Как правило, подведение итогов любого сезона начинается с заявления о том, что год был неординарный и мы столкнулись с рядом трудностей, поэтому сложилось так, а не иначе. О каждом сезоне можно сказать, что он неповторим, не похож ни на один предыдущий. Ждешь одного погодного «сценария», а получается совсем другой. И работа агронома в поле часто напоминает погоню, «квест» – ты никогда не знаешь, чего ждать.

Давайте вспомним прошедший сезон и его сюрпризы.

Осень прошлого года у нас была очень засушливой, а зима выдалась рекордно теплой, такого не помнят даже старожилы. Так что в состоянии покоя озимая пшеница находилась совсем недолго и практически всю зиму не прекращала вегетацию. Большая часть растений ушла в зиму в фазе шильца, то есть в очень уязвимом состоянии. Радовало только то, что вообще смогли получить всходы.

Весной ситуация немного выправилась, переросших растений не было, пшеница начала куститься, видимых повреждений не отмечалось. И во многих наших партнерских хозяйствах в это время отказались от профилактической обработки посевов фунгицидом Кредо против прикорневых гнилей – слишком хорошо все выглядело. И это сыграло с земледельцами злую шутку. Уже потом, в фазе молочно-восковой спелости, на таких не обработанных фунгицидами участках появились белые колосья, а у основания растений – характерные повреждения, вызванные прикорневыми гнилями различной этиологии – офиоболезнями, фузариозными и др. Была четкая картина: там, где фунгицид применили, таких проблем не было.

Далее, в конце мая, на смену сухой погоде пришли бесконечные проливные дожди, которые захватили и часть июня. Выпала двойная норма осадков, и это при том, что было очень холодно. В мае наблюдались продолжительные заморозки. Это отразилось на всех культурах. А потом – резкий поворот к теплу, оно прибывало каждый день. И вот тут мы заметили, что на внешне здоровых растениях стали проявляться признаки заболе-

ваний различной этиологии – фузариоз, септориоз, бурая ржавчина и т.д., которых прежде не было заметно, они ждали своего часа.

То есть было очевидно, что низкие температуры притормозили рост патогенов, и как только потеплело – они быстро начали развиваться. Это очень важный момент, про который мы говорили не раз: когда стоят холода, надо быть готовыми, что при потеплении будет резко нарастать развитие и распространение болезней. Как только температура повышается до обозначенных регламентом значений, несмотря ни на что, сразу надо вести фунгицидную обработку. Так что мы получили от природы предметный урок.

Надо сказать, что для понимания ситуации на полях нам очень помогли своей оперативной работой сотрудники «Агроанализ-Центр» в г. Грязи Липецкой области. Они, как всегда, потрудились на славу, мы буквально завалили их образцами растений на анализы, очень благодарны им за работу.

Ведь чтобы фунгицид сработал максимально эффективно, нужно четко определить возбудителя и грамотно подобрать «оружие». Иначе будет выстрел «по воробьям». Радует, что такая лаборатория у нас рядом. Ребята из Грязей в течение нескольких часов выполняли первичную диагностику, а через несколько дней присылали нам окончательное заключение. Например, мы много образцов отправляли из наших флагманских партнерских хозяйств – АО «Гарант» Беловского района, ООО «Агросил» Суджанского района, СХПК «Комсомолец» Черемисинского района. Отбирали образцы озимой пшеницы, кукурузы, сои и сразу отсылали их в Грязи, чтобы можно было сработать на опережение.

Как раз в этом сезоне в арсенале «Августа» появился новый «помощник» – эффективный фунгицид Балий. И во многих хозяйствах мы его включили в системы защиты пшеницы. Он содержит два д.в. из разных химических классов – стробилуринов и триазолов, и за счет этого расширяется спектр подавляемых патогенов. Также он обладает выраженным физиологическим действием на расте-

ние, снижает потребление воды и продлевает вегетацию благодаря содержащемуся в его составе азоксистробину.

Каков же урожай озимой пшеницы в партнерских хозяйствах «Августа»?

От 35 до 86 ц/га. Пестрота урожайности была очень высокой потому, что в районах области были абсолютно разные погодные условия. В среднем получилось неплохо, потому что наши хлеборобы научились грамотно применять удобрения, ХСЗР и другие средства интенсификации. В этом году они прилично заработают – цена на зерно держится достаточно высокая, особенно на третий и четвертый класс. В «Гаранте», например, намолотили на круг 76 ц/га.

Разница в урожайности была существенна даже в пределах не то что района или хозяйства, а пахотного массива. Сильно различалась она по предшественникам, при размещении пшеницы по пшенице или по другим зерновым было резкое снижение. И в этом сезоне мы, как никогда, четко отметили – где тонко, там и рвется. Допустили малейшее нарушение технологии, не выполнили важный прием – это сразу было видно.

И как выправляли ситуацию?

Применением фунгицидов, но не везде это помогло. По плохим предшественникам не удалось выправить до конца, потерь было не избежать. А по хорошим – чувствовалось, что у растений есть резерв времени, хотя бы неделя, чтобы противостоять инфекции. Если же озимая пшеница шла после ячменя, то буквально через два-три дня после первых признаков болезни наступали необратимые последствия, большие потери урожая, и их предотвратить не удавалось. Урожай зерна мог быть намного больше, если бы предшественники были получше.

В обычные годы это как-то не бросается в глаза, сглаживается, а в этом году – нельзя было не заметить.

А как прошла уборка?

Ровно, хорошо. Стояла сухая погода, зерно не проросло в колосьях, как это почти всегда у нас бывает. Отсюда, кстати, хорошее его качество. Год экстремальный, но почти все дожди пришлось на ве-

гетационный период. Их было довольно много, особенно в мае, но это и хорошо, потому что пшеница после зимы вышла слабенькая, а обильная влага позволила ей быстро раскуститься.

Так что нет худа без добра. Неординарные «выходки» погоды многих поставили в тупик, но были и свои преимущества. Например, в этом сезоне хорошо показали себя почвенные гербициды на сое и кукурузе. Это Камелот, Лазурит, смесь Гамбита с Симбой... Весь арсенал «августовских» почвенников сработал просто прекрасно. Кстати, вспоминается еще один неприятный момент: холодное время выпало как раз на критический период развития кукурузы – фазу трех-шести листьев, когда закладывается урожай. И мы долго не могли выйти на обработку кукурузы гербицидами: температура была ниже 5 °С, шли обильные дожди! И вот в это время многие хозяйства, где не применили после посева почвенные препараты, потеряли значительную часть урожая, потому что кукуруза почти месяц не росла и не развивалась, а сорняки создавали ей жесткую конкуренцию, и мы ничего с ними не могли поделать. На отдельных полях кукурузы, заросших крестоцветными, невозможно было определить, что там посеяно. И вместо привычных 100 ц/га зерна – получили по 50 ц/га.

Конечно, потом пришло тепло, кукуруза стала интенсивно развиваться и практически везде набрала необходимую сумму активных температур, но потерянного было уже не вернуть. В лучших хозяйствах кукуруза получилось неплохой, во всяком случае, почти все наши партнеры собрали урожай по 80-90 ц/га в сухом зерне.

А как соя перенесла этот сезон?

Соя была вполне достаточно тепла и влаги, чтобы хорошо развиваться. На этой культуре мы рекомендуем двукратное применение фунгицида Спирит – по 0,3 л/га в фазе начала цветения и фазе формирования бобов, что обеспечивает равномерное цветение и полноценный урожай. С одной стороны – защита от болезней, с другой, благодаря азоксистробину, – продление вегетации. Уже пришло время сеять озимые по сое, а у нас она не убрана, еще вегетирует! Правда, в конце концов успели посеять озимую пшеницу, и она благополучно возшла. Также хорошо показала себя смесь Спирита, 0,3 л/га с Зоболасалем Про, 0,3 л/га там, где заболелания уже себя проявили, так как одним Спиритом лучше работать профилактически, пока еще нет видимых поражений.

Там, где наши рекомендации применили, получили хороший урожай сои. Например, в АО «Гарант» на сорте Киото – в среднем 36 ц/га, в ОАО «Агропромышленный Альянс «Юг» – 30 ц/га.

А какие были тревоги на сахарной свекле?

По свекле сразу скажу, что сейчас идет ее уборка (беседа состоялась в середине октября – прим. ред.), и результаты не очень высокие, но при хорошей цене. Весной посеяли ее рано, как обычно, получили всходы. Но опять же, в мае, пришли холода, ветра, дожди... И часть посевов вымыло, часть – выдуло, так

что примерно на 15 % площадей культуру пришлось пересевать. А это уже потеря потенциального урожая, сейчас на таких пересевных полях накапливают всего по 350-380 ц/га, это, конечно, не «августовский» урожай. Тут сказала и осенняя засуха – с конца августа до середины октября не выпало ни капли дождя, растения практически остановились в росте, правда, подросла дигестия, местами до 19 %. Уборка свеклы на пересевных полях идет очень тяжело – земля твердая, как бетон. Многие хозяйства начали копать в сентябре, но пришлось приостановиться, стали ждать дождя, а его все нет и нет... И сейчас засуха создает много проблем на посевах озимых – нет равномерных всходов. Так что катаклизмы неординарного года у нас продолжают.

Особых проблем при выращивании сахарной свеклы в этом сезоне не было – с сорняками мы давно научились справляться, болезней и вредителей почти не было, а по тем, что появлялись, мы быстро находили решение, все-таки технология выращивания и защиты у нас хорошо отработана...

Скажите, 20 лет назад, оказавшись в таких погодных условиях, взяли бы нынешние урожаи?

Конечно, нет... Все-таки тогда у нас не было такого технического оснащения, удобрений, такого ассортимента ХСЗР, которые есть сейчас и с которыми можно снивелировать сюрпризы погоды. Не было такого разнообразия высокоурожайных сортов и гибридов по каждой культуре – все они проверены и отобраны в опытах Курского НИИ АПП под руководством А. Ю. Айдиева, и сегодня у наших земледельцев большой выбор. Маложно и семеноводство лучших сортов на современной базе АО «Гарант». Кстати, сообщу, что в этом сезоне среди сортов озимой пшеницы заметно выделился сорт Алексеич, а также Безостая 100, оба кубанской селекции. Урожайности Алексеича – до 90 ц/га, Безостой 100 – выше 80 ц/га. И самое главное – тогда у нас не было тех знаний и опыта, которыми мы обладаем сейчас. И как тут не вспомнить нашего главного наставника и учителя – Александра Вениаминовича Агибалова, долгие годы возглавлявшего курскую команду «Августа». Он научил нас думать и управлять технологическими процессами, учитывая прежде всего потребности культуры, будь то сахарная свекла или озимая пшеница. «Мы должны сделать все как положено», – любил повторять он.

Так что сегодня у нас есть, пожалуй, все для того, чтобы получать высокие урожаи каждый год, в том числе «неординарный». Что может у нас отнять непогода? Ученые считают, что около 20 % потенциального урожая. Вот и получается, что в благоприятный год, например, мы должны реализовывать потенциал современных сортов – на озимой пшенице это 90-100 ц/га, ну а в менее благоприятный – получать под 80 ц/га. И мы с партнерами выходим на такие рубежи.

Вел беседу Виктор ПИНЕГИН
Фото О. Сейфутдиновой

Смена

Образовательные проекты «Августа»



Организаторы Универсиады с ее победителем (третий слева)

На протяжении всей своей истории компания «Август» уделяла большое внимание повышению профессионального уровня своих клиентов и партнеров. Ведь применять современные средства защиты растений с высокой эффективностью могут только хорошо подготовленные люди. Эта работа не прекращается никогда, в ней компания использует самые разнообразные формы и методы. Расскажем о последних новостях.

АГРОУНИВЕРСИАДА В ТИМИРЯЗЕВКЕ

22 октября на факультете агрономии и биотехнологии РГАУ-МСХА состоялась агрономическая универсиада для студентов бакалавриата второго - четвертого курсов.

Инициаторами мероприятия стали кафедра защиты растений вуза и компания «Август». Сотрудничество Тимирязевки с «Августом» имеет долгую, почти 20-летнюю историю. Еще в 2001 году студенты факультета по показателям в учебе и научной работе были впервые премированы стипендиями «Августа». И конечно, среди сотрудников компании много выпускников академии.

В ходе универсиады были оценены профессиональные знания и общая эрудиция 50 студентов. Вопросы для этого были подготовлены сотрудниками кафедры и специалистами «Августа» и касались защиты растений и различных технологий возделывания сельскохозяйственных культур. Ответы на каждый из 46 вопросов, выведенных на общий экран, нужно было дать в течение 30 сек. с помощью индивидуальных пультов.

В итоге победителями универсиады стали студенты, давшие наибольшее количество правильных ответов: Дмитрий Грошев, Григорий Сергеев и Виктория Колесникова. Все участники состязания получили памятные подарки от «Августа», а победители – уникальные научно-популярные книги о насекомых-вредителях сельскохозяйственных растений.

В конце мероприятия менеджеры компании провели мастер-класс по оценке качества воды, применяемой для опрыскивания растений ХСЗР. А далее ведущий менеджер фирмы «Август» по Волжско-Уральскому региону Андрей Шуркин пригласил студентов на прохождение практики на базе хозяйств и структурных подразделений фирмы.

ПОДАРОК ОТ «АВГУСТА» СТУДЕНТАМ КГАУ

Накануне Дня работника сельского хозяйства в Казанском государственном аграрном университе-

те была торжественно открыта специализированная учебная аудитория по защите растений, оборудованная и оснащенная компанией «Август».

В ходе торжественной церемонии состоялось подписание соглашения о сотрудничестве между «Августом» и КГАУ. Свои подписи под ним поставили генеральный директор «Августа» Александр Усков и ректор Казанского государственного аграрного университета Айрат Валиев. В соответствии с этим соглашением в новой аудитории студентов будут обучать тому, как вести защиту растений с помощью самых современных методов, с использованием обширных наработок компании «Август».

Как рассказала в интервью телепрограмме «Вести-Татарстан» студентка 3-го курса КГАУ Полина Дмитриева, в сотрудничестве с «Августом» прежде всего привлекает возможность изучения и освоения огромного опыта современной защиты растений, наработанного специалистами компании и постоянно пополняемого. К тому же предусмотрено проведение производственной практики студентов КГАУ в хозяйствах «Августа» в Татарстане.

Выступая перед студентами, А. Усков сказал: «Я вам бесконечно завидую, потому что сельское хозяйство в России сейчас превращается в высокопроизводительный интеллектуальный труд». И этот процесс начинается здесь – в современной аудитории, дающей студентам возможность для проведения собственных исследований. Лучшим студентам по окончании учебы компания «Август» готова предложить работу в своих хозяйствах.

ГОТОВИТЬ КАДРЫ БУДЕМ ВМЕСТЕ

В конце сентября директор по маркетингу и продажам «Августа» Михаил Данилов принял участие в церемонии открытия новой современной аудитории, реконструированной силами компании в Кузбасской госсельхозакадемии.

Обновленное учебное пространство – только первый этап масштабного образовательного

проекта. Кузбасская ГСХА и «Август» заключили договор о совместной подготовке кадров в области сельского хозяйства, уже совсем скоро специалисты компании начнут делиться своим теоретическим и практическим опытом со студентами вуза. Также десять студентов – будущих агрономов пройдут дополнительную образовательную программу и уже весной приступят к работе в хозяйствах в качестве консультантов по средствам защиты растений «Августа».

«Для Кузбасской ГСХА очень важно выпускать специалистов, не просто знающих теорию, но и умеющих правильно и быстро применить ее на практике. От этого напрямую зависит экономическое благополучие производителя, на чье предприятие придет работать наш выпускник. Сотрудничество с компанией «Август» дает нам уникальную возможность расширить спектр учебных программ и готовить профессиональные кадры», – пояснила врио ректора Кузбасской ГСХА Екатерина Ижмулкина.

«Сотрудничество с академией – это в первую очередь возможность вырастить из перспективных студентов будущих специалистов, в том числе и для себя. Уже сегодня мы приглашаем на оплачиваемую летнюю практику в Татарстан всех желающих учащихся вузов. А с особым отличившимися готовы подписать трудовые соглашения», – заявил Михаил Данилов.



Школьники-лауреаты стипендии «Агропоколение»

СТИПЕНДИЯ «АГРОПОКОЛЕНИЕ» ДЛЯ ШКОЛЬНИКОВ

В середине октября ученики агрокласса Миловской школы Уфимского района Республики Башкортостан приняли участие в конкурсе на получение стипендии «Агропоколение», учрежденной Минсельхозом РБ при финансовой поддержке «Августа».

Специальный агрокласс был организован в школе в 2019 году при поддержке Минсельхоза и Минобразования РБ, Башкирского государственного аграрного университета и регионального представительства «Августа». В образовательный курс входят обучение детей методике опытного дела, проведение лабораторных и полевых исследований, обработка и презентация результатов, участие в конкурсах, выезды в передовые организации АПК.

Школьники изучают углубленную программу по профильным предметам: химии и биологии, а также посещают дополнительные

ПОМОЩЬ ЮНЫМ АГРОНОМАМ

Проект Школа юного агронома «Агродозор» создан сотрудниками ВНИИ фитопатологии и реализуется в общеобразовательных школах России.

Обучение по программе «Агродозора» прошли уже около 100 учеников из пяти регионов страны. Программа рассчитана на учащихся 7 - 11 классов, она помогает сформировать у школьников представление о современной агрономии как о высокотехнологичной, динамично развивающейся и перспективной отрасли. Первая часть программы посвящена защите растений, а в качестве примера выбрана очень значимая для России культура – картофель.

Для ребят подготовили серию лекций-вебинаров от наставников проекта, работников отрасли и специалистов IT-индустрии. Важная составляющая курса – практикум по цифровым технологиям, на котором школьники позна-



Новая аудитория в Кузбасской ГСХА

курсы сельскохозяйственной направленности, которые сейчас проходят в онлайн-формате. Помогают им в этом преподаватели Башкирского ГАУ. «Август» для комфортного и эффективного обучения предоставил ученикам оборудование для лабораторных исследований по биологии и химии.

Победителей определили в результате конкурса, в рамках которого школьники представили собственные научные работы по растениеводству. Первое место заняла ученица агрокласса Аделина Фазлыева и ее работа по выращиванию клубники в домашних условиях, второе – Екатерина Никифорова, третье – Алина Марсумова.

комились с цифровой системой поддержки принятия решений по борьбе с заболеваниями картофеля «Агродозор» и попробовали свои силы в составлении научно обоснованных программ защиты картофеля.

Также реализована практика, в ходе которой дети проводили самостоятельные исследовательские работы на опытных участках своих школ. Для опытов «Август» предоставил школьникам необходимые препараты: комбинированный протравитель клубней Табу Трио (для ЛПХ), фунгициды Ордан и Раёк, инсектицид Жукоед (для ЛПХ), гербицид Лазурит и др. А специалисты компании вошли в состав экспертной комиссии, оценивающей итоговые работы будущих агрономов.

Председатель комиссии «Агродозора» – заместитель директора ВНИИФ Виктор Старцев, рецензенты – заведующая отделом болезней картофеля и овощных культур ВНИИФ Мария Кузнецова, доцент кафедры защиты растений РГАУ-ТСХА Алексей Смирнов и ведущий специалист «Августа» по продвижению продуктов Владимир Пешехонов. По итогам обучения 10 лучших учеников получат памятные призы от компании.

Материалы из архива новостей компании «Август» Фото компании «Август»

«Поле-онлайн»: пришло время анализа



Уборка 130-центнерной кукурузы на зерно на херсонском поле-онлайн

Вот и закончился долгий и тревожный сезон-2020, в котором во многих регионах стихия не раз ставила под угрозу судьбу урожая. Но земледельцы сражались с непогодой до последнего и почти везде ушли с полей победителями. Теперь урожай в закромах, пришло время анализа. И, наверное, главный итог года такой: с тем арсеналом техники, удобрений, ХСЗР, который есть у аграриев, практически при любой погоде можно сработать прибыльно.

Сначала – о самом продуктивном поле-онлайн в этом обзоре. Это поле кукурузы на орошении в ЧП «Восток-Агро» в Херсонской области Украины. Здесь в конце октября дождалась теплой сухой погоды, быстро провели уборку и намолотили 131,9 ц/га зерна (в пересчете на базисную влажность 14 %). В своем последнем репортаже с поля его куратор **Мирслав Жуков** сделал краткий предварительный анализ сезона, который будет интересен всем кукурузоводам.

Итак, на поле выращивали гибриды ДКС 4795 и ДКС 4943 (оба – ФАО 390). С момента посева прошло 170 дней, густота растений к уборке составила 85 - 86 тыс. на 1 га. На каждом растении был сформирован один полноценный початок. Убирали при влажности зерна 18,2 %. Междурядья на момент уборки были абсолютно чистыми.

Применили довольно простую систему защиты культуры. Против злаковых и двудольных сорняков, а также падалицы подсолнечника использовали баковую смесь: Эгид, 0,3 л/га + Дублон, 1,2 л/га + ПАВ Адыо, 0,2 л/га в фазе трех - пяти листьев культуры. Норма расхода рабочей жидкости (на всех обработках) – 200 л/га. Против тли, лугового и стеблевого кукурузного мотыльков провели опрыскивание Бореем Нео, 0,35 л/га совместно с внекорневой подкормкой в фазе 8 - 10 листьев кукурузы. Для контроля чешуекрылых, а также сосущих вредителей в фазе цветения внесли смесь: Борей, 0,15 л/га + инсектицид на основе флубендиамида, 0,13 л/га + антистрессанты.

Еще немного цифр. Каждый гектар посева получил 4600 м³

(460 мм) поливной воды и еще 1100 м³ (110 мм) в виде дождей. Всего было проведено 16 поливов. Содержание гумуса в почве составляет 3,62 %. На каждый гектар было внесено 216,5 кг д. в. азота, из них с поливом 169 кг, а также 215 г д. в. цинка и 36 кг д. в. серы. Опрыскиватель заезжал в поле всего четырех раз.

Вот краткое резюме М. Жукова: «Примененная нами технология выращивания и защиты кукурузы зарекомендовала себя с хорошей стороны, получен достойный урожай, несмотря на то, что для хозяйства это первый опыт возделывания кукурузы на орошении. Теперь здесь планируют расширять площади культуры. На данном поле была также подтверждена высокая эффективность препаратов компании «Август».

Приведем еще один пример хорошего урожая, выращенного в сложных погодных условиях сезона-2020. Напомним, что для многих хозяйств Юга Украины, не имеющих орошаемых земель, он оказался просто катастрофическим – из-за сильной засухи даже озимые зерновые кое-где не дали урожая. А вот на орошаемом поле-онлайн в ТОВ «Тачанка Сад» той же Херсонской области получили урожай подсолнечника 35 ц/га при влажности семян 7 %. С этим полем работал менеджер ТОО «Август-Украина» **Виктор Гонтарук**. Он сообщил, что здесь выращивали гибрид Сумико, генетически устойчивый к гербицидам, на основе трибенурон-метила. Погодные условия были просто экстремальными: апрельские заморозки до минус 10 °С в фазе всходов сменились высокими температурами до

40 °С в июне в фазе цветения. Это повлияло на процессы опыления и формирования семян. За время вегетации проведено семь поливов по 450 м³/га.

На этом поле сразу после посева внесли почвенный гербицид Милонга (в РФ – **Камелот, прим. ред.**), 3 л/га. В фазе четырех и восьми настоящих листьев применили гербицид на основе трибенурон-метила, 20 г/га, в фазе десяти листьев – баковую смесь: фунгицид Спирит, 0,6 л/га + инсектицид Борей Нео, 0,35 л/га + борное удобрение, 1 кг/га. В фазе формирования корзинок использовали баковую смесь: фунгицид Колосаль

Про, 0,5 л/га + фунгицид на основе карбендазима, 0,5 л/га + инсектицид Брейк, 0,1 л/га. Перед уборкой были проведены подробные осмотры поля, которые однозначно подтвердили правильность выбранной защиты подсолнечника от вредоносных объектов.

Перенесемся далеко на восток, в Амурскую область, где неплохой урожай сои выращен на поле-онлайн, куратором которого был **Андрей Дубровин**. Вот его итоговый репортаж с этого поля: «Наконец-то подсчитали урожай... В среднем сои намолотили 21,6 ц/га, это немного, но все-таки лучше, чем в среднем по области – 13 ц/га. Напомню, что сою на нашем поле посеяли 11 мая, а убрали только 21 октября, то есть через 160 дней. А максимальный период вегетации для сорта Алена составляет 125 дней. Настолько затянулась вегетация из-за недостатка тепла в этом сезоне. Конечно, соя созрела раньше уборки, но тут еще сроки сильно сдвинулись из-за того, что техника не могла выйти в поля из-за переувлажнения. Надо еще отметить тот факт, что соя потеряла верхние бобы, которые дают хорошую прибавку. Верхушка просто не успела налиться и была пустая, либо ее не было совсем, бобы отвалились. Думаю, только на этом мы потеряли не менее 5 - 6 ц/га...».

Подобные сообщения из разных регионов Украины, России, Казахстана сейчас приходят на портал **pole-online.com**, их авторы – техно-

логи «Августа» сообщают о результатах весьма неординарного сезона-2020 на своих полях-онлайн и дают им предварительную оценку. А некоторые уже успели подчитать экономические результаты сезона. Например, **Сергей Синьков**, выравнивший на своем поле-онлайн в Иркутской области урожай яровой пшеницы 35 ц/га, прислал такое сообщение: «Экономические показатели на этом поле неплохие. Затраты на 1 га составили 25 тыс. руб. При цене реализации 11 тыс. руб. за 1 т рентабельность составила 47 %. При этом в структуре себестоимости доля затрат на ХСЗР – 14,2 %».

Аналогичные расчеты выполнил и **Сергей Мирвода**, выравнивший урожай ярового рапса на поле-онлайн в той же Иркутской области. В последнем репортаже с поля он пишет: «Затраты на выращивание рапса на 1 га – 25 419 руб., доля затрат на химические обработки в структуре себестоимости – 15,2 %. Всего в 2020 году в нашем СХАО «Белореченское» произведено 15,8 тыс. т семян рапса с влажностью 7 %. Средняя урожайность после сушки и подработки семян – 18,5 ц/га, маслянистость – 44 - 48 %. При цене реализации 1 т семян 25 тыс. руб. рентабельность составила 73,5 %».

Так что и в неблагоприятный год можно на полях работать с хорошей прибылью.

Виктор ПИНЕГИН,
Фото М. Жукова

Тактическая защита сои

Когорта®
бентазон, 330 г/л +
фомесафен, 150 г/л

www.avgust.com

Новый контактный гербицид для борьбы с однолетними двудольными сорняками в посевах сои

Эффективное уничтожение широкого спектра однолетних двудольных сорняков, в т. ч. амброзии полевой, видов щирицы, пикульника, горца, а также падалицы подсолнечника.

Высокая скорость действия.

Сдерживание второй «волны» двудольных сорняков.

Защита культуры в наиболее уязвимые фазы ее развития.

avgust 30 лет С нами расти легко. С нами растет страна

