



ПОЛЕ АВГУСТА

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

СЕЗОН СВЕКЛОВОДА УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

К концу июня на пшеничных полях Юга России уже началась уборка, в основном была завершена заготовка кормов из первого укоса, а у свекловодов сезон только набирал ход. В одном из лучших хозяйств Ростовской области – агрофирме «Кагальницкая» Кагальницкого района – 22 июня собрались руководители и главные агрономы хозяйств Дона, возделывающих сахарную свеклу.

Открывая встречу, **Владимир Евгеньевич Зинченко**, начальник управления аграрной политики и отраслевого развития Минсельхозпрода Ростовской области, подчеркнул тот факт, что сегодня «сахарная свекла становится опорой экономики многих хозяйств области. Например, в Кагальницком районе в прошлом году рентабельность этой культуры составила 64,9 %, в то время по пшенице этот показатель не превысил в целом по области 18 %, а по подсолнечнику – 50 %.

В последние годы ситуация в свекловодстве меняется в лучшую сторону: в этом году посеяно более 14 тыс. га. Отрадно отметить, что мы научились выращивать сахарную свеклу – в прошлом году в среднем собрано 286 ц/га. Это стало возможным благодаря использованию современных пестицидов, поэтому очень важно, что уже во второй раз в этом году мы проводим семинар-совещание совместно с фирмой «Август», которая предлагает нам полный комплекс защитных мер от посева и до уборки».

О развитии компании рассказал **Владимир Львович Шарапов**, директор по маркетингу и продажам фирмы «Август»: «Восьмой год мы являемся лидерами в производстве и продаже ХСЗР в России, поставляем наши пестициды в Белоруссию, Украину, Казахстан, Узбекистан и Молдову. В ассортименте 2006 года 39 различных препаратов, используемых при возделывании практически всех основных культур».

В 2005 году объем продаж компании достиг 2,8 млрд руб. (без НДС). Около 27 % общего объема продаж составили препараты, предназначенные для защиты сахарной свеклы. Из всех присутствующих на рынке фирм-произ-

водителей у «Августа» самый полный пакет пестицидов для свекловодства, не хватает только инсектицидного протравителя, производство которого мы планируем начать в следующем году, сейчас он проходит процедуру регистрации. Сегодня мы предлагаем не только полную схему защиты от сорняков, вредителей и болезней, но и технологию возделывания сахарной свеклы».

Подробно о ней рассказал один из разработчиков, **Александр Вениаминович Агибалов**, глава Курского представительства фирмы «Август». Он проанализировал опыт ростовских свекловодов, поэтому его выступление вызвало огромное внимание. «Технология, которой мы занимаемся в Курской области с 1985 года, позволяет экономить более 1 тыс. руб/га на семенах и агротехнических приемах и в наших условиях получать реально 500 - 600 ц/га сахарной свеклы», – рассказал А. Агибалов. – Вчера я посмотрел ваши поля и могу сказать, что у вас благодатный край. Здесь больше тепла, вы сеете сахарную свеклу на месяц раньше, поэтому можете получать корнеплодов больше, чем мы. Главное – абсолютное соблюдение технологии. На своем опыте каждый из вас может убедиться, что любое отступление от нее приводит к потерям урожая.

Например, при запаздывании с севом всего на пять дней разница в урожайности достигает 75 ц/га. Сеять нужно как можно раньше, даже при угрозе заморозков – сахарная свекла без проблем выдерживает до - 5 °С. Свекла – это культура, которая требует творческо-



го подхода, здесь не может быть шаблона...».

Подводя итоги встречи, **Вадим Дмитриевич Бутенко**, руководитель агрофирмы «Кагальницкая», сказал следующее: «С «Августом» мы работаем не первый год, а в последние два года – особенно плотно. Почему именно с этой фирмой? Потому что ее специалисты оказывают всю необходимую помощь агрономам хозяйства, которым зачастую не хватает навыков правильного применения препаратов».

Кроме того, для нас очень важно то, что средства защиты растений мы приобретаем непосредственно на складе фирмы «Август». Практики знают, сколько проблем было раньше: в попку фальсифицированных протравителей семян, гербицидов вкладывали большие деньги, а отдача была нулевой. Мы тоже прошли через это...».

На полях агрофирмы гости воочию убедились, как велика роль «человеческого фактора». Уже на день семинара вес корнеплодов достигал 300 - 350 г. А ведь до уборки оставалось более двух месяцев, и именно в этот период идет активный рост сахарной свеклы – по 4 - 5 г в сутки.

Людмила МАКАРОВА

В следующем номере читайте более подробные рассказы о Всероссийском Дне поля и семинарах фирмы «Август», состоявшихся в различных регионах России.
Фото автора

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр.

НЕ ТОЛЬКО СКОТ, НО И КОРМА,
ПШЕНИЦА, САХАРНАЯ СВЕКЛА...



Долгое время в крупном откормочном хозяйстве не было земли, а теперь – 15 тыс. га, и каждый из них используется «на полную катушку». О переменах в хозяйстве рассказывает его многолетний руководитель, герой этого номера.

4 стр.

«ВИАЛ ТТ НАМ ХОРОШО ПОМОГ»



Таков общий рефрен коротких интервью, которые дали редакции руководители известных хозяйств Юга России в момент завершения уборки озимых и подготовки к очередному осеннему севу.

5 стр.

УРОКИ ИНТЕНСИФИКАЦИИ



Более трех лет в Белоруссии успешно выполняется программа увеличения производства сахарной свеклы и сахара. Однако при этом выявилось немало проблем, прежде всего в системе защиты культуры от сорняков, вредителей и болезней...

6 стр.

КАК ДОБИТЬСЯ ВЫСОКОЙ ОТДАЧИ
СОРТОВ ОЗИМОЙ ПШЕНИЦЫ



Московская 39, Немчиновская 24, Галина, Инна и другие сорта известного селекционера Б. И. Сандухадзе широко применяются в производстве. В этом номере Баграт Исменович рассказывает, на что обратить внимание при их возделывании.

7 стр.

КАРТОФЕЛЬ ПО-ГОЛЛАНДСКИ
НА ПОДМОСКОВНОЙ ЗЕМЛЕ



Подданный Королевства Нидерланды организовал крупное картофелеводческое хозяйство на севере Подмосковья. Технология выращивания в нем, разумеется, голландская, техника – от лучших фирм Европы, а вот пестициды – от «Августа»...

Новость

«ЗОЛОТОЙ МЕРКУРИЙ» – ГЕРОЮ «ПОЛЯ АВГУСТА»

23 июня в Москве, в Центре международной торговли, в торжественной обстановке были в третий раз вручены Национальные премии Торгово-промышленной палаты РФ в области предпринимательской деятельности «Золотой Меркурий». В числе лауреатов был назван герой первого номера газеты «Поле Августа» руководитель ООО ЭТК «Меристемные культуры» Предгорного района Ставропольского края Борис Михайлович Вершинин.

«Золотой Меркурий» – главная бизнес-премия страны. Она призвана, в частности, содействовать динамичному развитию российской экономики, представлять лучшие образцы отечественных бизнес-моделей, пропагандировать идеи социальной ответственности бизнеса, укреплять традиции российского предпринимательства.



В этом году в конкурсе приняли участие более 1000 предприятий из 56 регионов страны. На федеральный тур представлено более 300 предприятий из 42 регионов, а 29 победителей были определены на основе данных математической обработки и с учетом мнения экспертов. Победители были названы по десяти номинациям.

ЭТК «Меристемные культуры» стал лауреатом премии в номинации «Лучшее малое предприятие в агропромышленном комплексе» вместе с ООО «Экосервис-Агро» (Новосибирская область) и ЗАО «Даровский маслodelьный завод» (Кировская область).

Лауреаты конкурса ТПП РФ получают возможность использовать логотип «Золотой Меркурий» при маркировке своей продукции. У ЭТК «Меристемные культуры» это оздоровленный от инфекций семенной картофель репродукции суперэлита.

«Поле Августа»

На снимках: фото на память после вручения премий: в центре – Президент ТПП РФ Е. М. Примаков, во втором ряду справа – Б. М. Вершинин; медаль «Золотой Меркурий».



Герой номера

Николай Жернов:

НАДО БОЛЬШЕ ВКЛАДЫВАТЬ В РАЗВИТИЕ. ИНАЧЕ МОЖНО БЫСТРО ОТСТАТЬ...

Герой этого номера Николай Александрович ЖЕРНОВ в течение 17 лет руководит ОАО Агрофирма «Мценская» Орловской области, которое постоянно занимает высокие места в элитном клубе лучших российских хозяйств «АГРО-300». По данным рейтинга за 2002 - 2004 годы агрофирма поставлена на 126-ю строчку, а прежде всегда держалась в шестом - седьмом десятке. За этим стоит резко возросшая конкуренция, появление на рынке хозяйств, принадлежащих крупным холдингам, с практически неограниченными инвестициями, тогда как «Мценская» всегда развивалась только на собственные средства. Агрофирма прибавляет с каждым годом, но другие растут еще быстрее. Значит, говорит Николай Александрович, надо ускорять развитие. Чтобы не отстать от других...

Николай Александрович, валовая выручка вашего хозяйства в последнем рейтинге «АГРО-300» определена в 255 млн руб., более четверти миллиарда. От какой отрасли идет основной доход?

Эта цифра в среднем за 2002 - 2004 годы, она уже устарела. В прошлом году мы заработали более 350 млн, а в нынешнем должно быть не менее 400 млн руб. Главная специализация у нас – производство говядины, вот от нее и получаем основной доход, более двух третей. И еще одну треть – от растениеводства.

Куда поставяете говядину?

Своей бойни у нас пока нет, поэтому мы уже давно поставляем скот на Клинский мясокомбинат. Там работают с охлажденным мясом, причем у них около половины сырья – от отечественных производителей, в отличие от многих других мясокомбинатов, где почти исключительно «сидят» на импортном глубоководном замороженном блочном мясе. В среднем в месяц отправляем в Клин около тысячи бычков, это как минимум 500 т кондиционно-го мяса. Вот разбогатеем – обязательно обзаведемся собственной бойней, будем поставлять обвалованное мясо.

А сами не производите колбасы?

Производим, и в большом ассортименте, но пока немного, и расширения не планируем. Дело в том, что рынок колбас заполнен недорогими изделиями, произведенными из того самого импортного мяса. По причине своей дешевизны они раскупаются прекрасно, и наша продукция с ними конкурировать не сможет. Сейчас выпускаем до тонны колбас в сутки, то есть ровно столько, сколько можем продать, и не больше.

К сожалению, давление дешевого импортного мяса на наш рынок усиливается, а правительство действенных мер по защите российского производителя пока не предпринимает. Вот и Клинский комбинат постепенно расширяет его использование, так что рынок сбыта нашего мяса сужается. Мы в своей стране оказываемся в неравном положении с зарубежными производителями. Их продукция фактически дважды дотируется своим государством – при производстве и при поставке на экспорт, а наша – нет...

Расскажите о своем хозяйстве. В нем в последнее время произошли большие перемены...

Да, еще не так давно это было межхозяйственное откормочное предприятие без единого гектара земли. Сюда по кооперации поставляли скот и корма. Наш комплекс был построен в 1972 году рядом с Отрадинским сахарным заводом, чтобы использовать сырой жом для откорма скота. В советское время это был один из крупнейших заводов в СССР, рассчитанный на суточную переработку 5 тыс. т корнеплодов.

Я пришел сюда руководителем в начале 1989 года. Тогда комплекс начал разрастаться – в 1983 году ему были переданы 2800 га соседнего обанкротившегося совхоза «Отрадинский». Мы сразу «округлили» свой земельный надел до 3200 га, присоединив к себе неудобья соседних хозяйств. Выращивали в основном только зеленые корма, потом стали сами заготавливать сено, сеяли для этого многолетние травы. Дальше – больше, начали заниматься заготовкой сенажа и силоса. Вели хозяйство мы достаточно эффективно, поэтому в 90-х годах, когда начались рыночные реформы, областные власти стали предлагать нам выкупить имущество и взять в аренду землю у соседних обанкротившихся сельхозпредприятий.

И сколько же у вас сейчас земли?

Итого – 15 тыс. га пашни, а всего сельхозугодий – более 16 тыс. га. Это тяжелая ноша, тем более что мы не во всем оказались подготовленными к такому расширению, возникает много проблем. Но, видимо, власть поступала правильно – кому же еще кроме нас, успешного хозяйства, эту ношу тянуть? И мы тянем. По крайней мере, из присоединенных земель ни одного клочка мы не забросили, и с каждого получаем всевозрастающую отдачу. И это при том, что получили запущенные угодья, к которым надо приложить много и труда, и средств...

Помимо мяса производим корма для своего поголовья, а также сахарную свеклу и продовольственное зерно. И с каждым годом наращиваем объемы выручки от растениеводства. Если еще пять лет назад практически весь наш заработок шел только от мяса и немного от молока, то теперь с каждым годом возрастает доля продукции земледелия. Сейчас она составляет более 100 млн руб., в основном это доходы от качественного зерна. В прошлом году произвели его 37 тыс. т при средней урожайности 45 ц/га, в том числе 20 тыс. т продовольственной пшеницы. Долгие годы занимаемся выращиванием сахарной свеклы. До начала рыночных перемен сеяли ее около 100 га и накапливали по 180 ц/га корнеплодов, в последние годы сеем более 400 га и уро-



жай довели до 400 ц/га. Правда, дальше расширять посеы сахарной свеклы нет смысла – из-за неопределенности с сахарным заводом, который принадлежит не нам... Будем держать производство корнеплодов на уровне от 20 до 22 тыс. т.

Интересно, какую платите арендную плату собственникам земельных долей?

Люди на нас не в обиде... На одну долю (в среднем около 4 га) выдаем по 4 ц зерна и 50 кг сахара, по тонне соломы, полностью обрабатываем земельные наделы под картофель, убираем урожай и развозим его по домам. А всего такого частного картофеля у нас более 300 га. Причем размещаем его в свекловичном севообороте, по хорошо удобренному предшественнику, чтобы люди получали хороший урожай. Оказываем владельцам земельных долей транспортные, ритуальные и другие услуги. Такую арендную плату в нашей местности еще поискать надо...

А какова зарплата?

Пока небольшая – в среднем 5 тыс. руб. в месяц, но она вся «белая», никаких конвертов. Выплачиваем ее вовремя, без задержек... К тому же на селе, как вы понимаете, не живут одной зарплатой, здесь очень важны и все другие выплаты. А у нас по коллективному договору их много, и договор мы соблюдаем скрупулезно. Выделяем деньги и продукты на свадьбы, юбилеи, похороны, проводы в армию, на пенсию (до 15 окладов!) и т. д. Мы, кстати, у себя сохранили выплату вознаграждения за стаж работы свыше 5 лет. Всем пенсионерам по себестоимости продаем мясопродукты и корма – солому, сено, жом, зерно, комбикорма и т. д. И своим транспортом доставляем до калитки...

В чем видите перспективу вашего хозяйства?

В техническом и технологическом перевооружении – и в растениеводстве, и в животноводстве. Это давно назревший вопрос. Вот взять основное производство, откорм молодняка. На сегодняшний день у нас на откорме 9688 бычков. Их среднегодовое поголовье – 10150, а всего мощности откорма – 12 тыс. скотомест. Держим также 530 дойных коров. В 90-е годы мы пришли к современной технологии круглогодичного полнорационного кормления молодняка, затем перешли на сенажно- и силосно-концентратный тип кормления. А потом хозяйства области перестали поставлять нам молодняк, и мы поехали по всей матушке - России. Сейчас завозим бычков для откорма из 20 регионов, причем в основном не мясных, а молочных пород. Раньше мы кормили в основном комбикормами, а сейчас их не используем ни кило-

грамма, обходимся собственными кормами. И при этом вышли на такие показатели, как 1 кг привеса в сутки на круг, конечный вес бычка перед забоем – не менее 500 кг. От каждой коровы надаиваем в среднем по 5000 кг молока в год, а на Воинской МТФ в прошлом году получилось 6346 кг.

Показатели очень приличные, для большинства хозяйств просто завидные...

Да, но какими затратами они достигаются? Ведь техническое состояние нашего животноводства осталось на уровне 70 - 80-х годов, очень велики накладные расходы. Вот молоко – у нас три небольшие фермы с устаревшей технологией и стадом, которое давно не обновляли. Мы только отремонтировали помещения, обеспечили коровам сытую жизнь, ветеринарное обеспечение – и это все. Сейчас выясняется, что этого мало.

В производство предстоит вкладывать и вкладывать, и долгие годы, чтобы не отстать от жизни. Надо менять технологию кормления и содержания скота, хранения и удаления навоза, строить современные помещения... Ввести беспривязное содержание коров, построить доильный зал... Построить траншейные хранилища для кормов при фермах, ввести прифермские севообороты с зеленым конвейером с люцерной на три укоса... А все остальное время года – кормить качественным сенажом. А пока у нас большая часть силоса и сенажа хранится в курганах на полях, а отсюда большие потери кормов, несур-



но огромные затраты на перевозку и множество других проблем.

Их не было 15 лет назад, когда хозяйства-пайщики обеспечивали свой кооперативный комплекс и молодняком, и кормами. Сейчас все изменилось, нам все приходится покупать или производить самим, а современной инфраструктуры для этого нет. Только сейчас, по существу, начинаем ее создавать... Мы разработали программу перевооружения производства, и в этом году сделали первые шаги по ее осуществлению. Вложили 36 млн руб. в приобретение новой техники для заготовки кормов. В будущем году начнем, наконец, строить современные хранилища.

Ощущаете ли поддержку государства в своих начинаниях? Например, в рамках национального проекта по сельскому хозяйству?

Пока не очень... Чего мы ждем от государства в первую очередь – нормального регулирования внутреннего рынка мяса и молока. Это есть во всех цивилизованных странах, а у нас почему-то нет. Пока этот



рынок остается диким. А без регулирования никакие национальные проекты не исправят ситуации. Ведь мы, получается, стоим перед фактом... перепроизводства молока и мяса в стране, поскольку не можем продать свою продукцию.

Можно конкретнее?

Пожалуйста! Вот закупочные цены на молоко – они только в этом году менялись шесть раз и все в сторону снижения, а в целом упали на 18 %. Разве это нормально? Всей Орловской области надо в сутки 120 т молока, а предложение от хозяйств – 200 т. Вот что надо властям решить в первую очередь – куда девать это молоко? Кто должен его купить? Как можно нам перевооружать производство, вкладывать большие деньги, если нет рынка сбыта?

То же самое с мясом – кому его продавать? Мы производим в месяц до 1000 - 1200 голов кондиционного скота, это как

минимум 500 т мяса, а продать в Клин можем только 400 т. А наши мясокомбинаты покупают его за рубежом – так им удобнее. И эти закупки только расширяются, а правительство этому фактически не препятствует...

К сожалению, и цена на мясо от отечественных производителей недавно упала на 10 %. Даже Клин нам снизил цену недавно на 6 %. И ведь цены на мясoproductы в магазинах не упали! Вот такой у нас рынок. Кроме того, у нас не выбирают заявленные объемы, мы несем большие потери от перестоя скота. Такая неустойчивость рынка ставит большой знак вопроса на всех наших планах по перевооружению, усугубляет многие другие проблемы. Например, с кадрами. К сожалению, продолжается отток людей из села, причем самых молодых и толковых. У нескольких московских фирм есть планы построить рядом с нами крупные животноводческие комплексы для прямых поставок мяса в столицу. Как только они заработают,

то наши работники сразу «перетекут» туда. Ведь мы платим в среднем по 5 тыс. руб., а москвичи предложат больше...

Как удержать толковых специалистов? Только хорошей зарплатой. Но как нам заработать денег, чтобы сполна платить людям, когда нет рынка мяса и молока, когда мы не можем найти покупателя на свою продукцию? Получается порочный круг...

Есть ли «просвет в конце туннеля»?

Конечно, есть. Мы надеемся на то, что недавнее поручение Президента РФ В. В. Путина Минсельхозу РФ подготовить предложения по развитию рынка мяса будет выполнено. Уже одно это снимет много проблем. А уж как развиваться, мы знаем. В последние годы мы со специалистами побывали в ряде хозяйств у нас в стране и за рубежом, и многое взяли «на карандаш», продумали, как это будем внедрять у себя. Например, систему работы с кадрами

в липецком ООО «Трио», где объемы производства сопоставимы с нашими, а работников – в несколько раз меньше.

В освоении передового опыта, кстати, нам очень помогают советы специалистов фирмы «Август». Например, по подкаске нашего давнего друга, главы курского представительства компании А. В. Агибалова, мы познакомимся с прекрасными хозяйствами в Курской, Липецкой и других соседних областях, с замечательными земледельцами, у которых есть чему поучиться. Фактически мы взглянули на свое производство другими глазами. Многие «подсмотрели» и по организации кормопроизводства, в целом земледелия, по строительству, технике и т. д. Свели свои предложения в подробную программу, и теперь будем ее шаг за шагом осуществлять...

Желаю Вашему коллективу удачи в этом деле!

САЛЮТ ИЗ ЧЕТЫРЕХ «ПЯТЕРОК»



Рассказ руководителя агрофирмы «Мценская» дополняет Леонид Николаевич СТАРЫХ, заместитель генерального директора по растениеводству:

Агрофирма образована в 1998 году, о ней можно говорить и как о состоявшемся предприятии, и как о молодом, растущем, в котором надо еще многое сделать. Новые земли к нам присоединялись постепенно, после долгих оформлений, и только теперь мы начинаем их обустроить, заново организовывать трудовые коллективы.

Нашему генеральному директору Н. А. Жернову в ноябре этого года исполнится 50 лет, и мы ему готовим подарок – «салют» из четырех «пятерок». Планируем собрать не менее 50 ц/га зерна, 500 ц/га сахарной свеклы, 5000 кг молока от коровы и не менее 500 ц/га кукурузы с початками, чтобы корнаж был отменный. И если по молоку это уже пройденный этап, то свеклы столько мы еще не брали. Самый большой урожай до этого был 429 ц/га. Да и по кукурузе и зерновым идем на рекорд.



Я несколько не сомневаюсь в том, что мы не только выйдем на эти рубежи, но и превзойдем их с лихвой. Откуда такая уверенность? Она во многом исходит от наших давних друзей, деловых консультантов фирмы «Август», прежде всего Александра Вениаминовича Агибалова. Мы с ним

познакомились еще лет 7 назад, на одном из семинаров в Курской области, и со временем подружились. Потому что убедились: его советам можно доверять на 100 %. До этого года мы работали по закупкам пестицидов с 3-4 фирмами, а с этого года – только с «Августом». Наладили отношения и с орловским представительством компании... «Август» ни разу нас не подводил, как и мы его.

Чем работаем на сахарной свекле? В этом сезоне на всех полях – смесью бицепса и пилота (1,5 + 1,5 л/га). Два этих препарата прекрасно снимают основной спектр засоренности. Причем, по совету Агибалова, мы научились вести опрыскивания в ранние фазы развития сорняков, поэтому можем обходиться самыми низкими рекомендованными нормами расхода. Работаем по ночам, когда препараты дают максимальный эффект. Мы хорошо проверили «августовские» гербициды в опытах, в самых экстремальных условиях выращивания, например, на переросших сорняках и т. д., так можно лучше узнать их силу и особенности действия. Так что теперь применяем их, точно зная, как они сработают.

В этом сезоне сделали три гербицидных обработки на свекле, везде смесью бицепса с пилотом, во второе - третье опрыскивания на отдельных полях потребовалось добавлять в баковую смесь граминцид – миуру, центурион-А или зеллек-супер. После смыкания рядков выполнили фунгицидную обработку фундазолом. Посевы – чистейшие, растения здоровые.

В некоторых случаях, когда удается применить гербициды в самой ранней и уязвимой фазе сорняков, снижаем дозы бицепса и пилота в смеси даже до 1 л/га. Как я убедился, если научиться работать против сорняков по самой уязвимой фазе, то можно этой смесью – бицепс, 1 л/га + пилот, 1 л/га – работать все три раза и прекрасно подавлять всю сорную растительность. Даже граминциды не требуются. Но в реальном производстве такое редко удается. К тому же надо учесть, что у нас на полях практически нет пырея и осотов, мы их вывели ранее.

Под сахарную свеклу с осени внесли по 1,5 - 2,5 т/га извести, 8 ц/га диаммофоски и 2,5 ц/га хлористого калия, весной перед посевом – по 2,5 - 5 ц/га аммиачной селитры. А при химвработках еще добавляем к пестицидам по 1,0 - 2,5 кг/га «Акварина 5» Буйского химвзвода. Междурядных обработок не проводим. Посев ведем сеялками ССТ-12 В, оборудованными приспособлениями курского института ВНИИЗиЗПЭ и электронными мониторами контроля высева семян, а также сеялками «Ритм».

Под озимую пшеницу (Московская 39 и 56, Немчиновская 24, Галина, Инна и Память Федина) внесли по 130 кг д.в. азота, а на одном поле неполегающей Немчиновской 24 решили нынче попробовать 200 кг д.в. – интересно посмотреть, как сорт выдержит эту дозу. Все-таки мы ставим задачу получать максимальные урожаи. Семена протравили виалом ТТ, в первую ранневесеннюю обработку применили гербицид прима вместе с фунгицидом фундазол и «Акварином», во вторую обработку для защиты от болезней листового аппарата – фунгициды тилт или колосаль плюс «Акварин».

В этом сезоне расширили посевы ярового ячменя до 5 тыс. га (всего зерновых – 8 тыс. га), он при интенсивном возделывании дает у нас урожаи зерна даже выше, чем озимая пшеница. Нынче должны собрать ячменя в среднем по 6 т/га, не меньше. Внесли под него минеральных удобрений в сумме примерно по 260 кг д. в. на 1 га – по 100 кг азота и по 78 кг фосфора и калия. Посеяли качественные семена сортов Пасадена и Атаман, протравив их виалом ТТ, в фазе кущения провели опрыскивание посевов гербицидом прима, 0,5 л/га, с добавкой в рабочую смесь «Акварина», вторую обработку провели тилтом или колосалем, также с добавлением «Акварина». Ячмень прекрасно раскустился (до 6 стеблей на растение), урожай зреет отличный...

В этом году также ожидаем прекрасные урожаи яровой пшеницы, гороха (здесь против сорняков работали гербитоксом и миурой, посевы чистейшие), однолетних трав (пелюшка с овсом) на сенаж. Расширяем площади под кукурузой на силос. Нынче посеяли ее сеялкой «Ритм» с междурядьями 45 см, итог получилось по 70 - 72 тыс. растений на 1 га, плотность великолепная, каждое

растение имеет хорошую площадь питания. Для защиты от сорняков здесь хватило одной гербицидной обработки (применяли, в частности, диален супер, 0,6 л/га). Рассчитываем заготовить высококачественный корнаж.

От прежних владельцев мы получаем земли очень запущенные, заросшие сорняками. И перед тем как ввести их в севооборот, обычно проводим дискование широкозахватными культиваторами, даем сорнякам отрасти – и недели через две опрыскиваем гербицидом сплошного действия торнадо в полной норме. Этот прием применяем уже 6 - 7 лет (до появления торнадо работали раундапом), он позволяет нам, прежде всего, уничтожить наиболее злостные многолетники и главное – быстро вводить поля в активный оборот.

По состоянию посевов (на момент выхода этого номера – прим. ред.) мы видим, что с выбором технологии не ошиблись – на всех



полях зреют прекрасные урожаи, а по некоторым культурам они явно будут рекордными. Хороший будет подарок к юбилею нашего генерального директора!

Записал Виктор ПИНЕГИН

На снимках: Н. А. Жернов в кабинете; Л. Н. Старых с А. В. Агибаловым на посевах озимой пшеницы; гордость Н. А. Жернова – созданный по его инициативе мемориал в честь рождения танковой гвардии (здесь, на землях агрофирмы, осенью 1941 года танкисты полковника Катуква остановили продвижение двух танковых дивизий Гудериана к Москве); ай да горох!; сахарная свекла нынче удалась...; как работает новое орудие «Катрос 7500»?

Фото автора

Совет к сезону

ГАРАНТИЯ ЗДОРОВЫХ РАСТЕНИЙ, ВЫСОКОГО УРОЖАЯ

Мнения практиков о протравителе виал ТТ

Близится время сева озимых, закладки фундамента урожая-2007. Его величина и качество будут во многом зависеть от того, насколько грамотно, какими препаратами и машинами в хозяйствах выполнят протравливание семян. Мы попросили известных земледельцев из главных озимосеющих регионов России – Краснодарского и Ставропольского краев – высказать свое мнение про этот вопрос, а также рассказать, как показал себя препарат виал ТТ, названный, по данным прошлогоднего независимого исследования российского рынка пестицидов, препаратом номер 1. Напомним, что в 2005 году виалом ТТ было обработано свыше 750 тыс. т семян зерновых культур, а площадь, засеянная ими, превысила 3 млн га.



СЫЧЕВСКИЙ Николай Юрьевич, главный агроном СПК колхоз-племзавод «Казьминский» Кочубеевского района Ставропольского края:

Определяющим фактором при выборе пестицидов для нашего хозяйства является оптимальное сочетание цены и качества. Именно такими характеристиками обладает протравитель семян фирмы «Август» виал ТТ. В 2005 году в осеннюю кампанию по протравливанию мы приобрели 1 т этого препарата. Использовали его для обработки семян озимых культур против твердой и пыльной головни и корневых гнилей. Эффективностью протравителя остались довольны.

В этом сезоне при весеннем обследовании посевов озимой пшеницы болезней мы не выявили, и дальнейших фунгицидных обработок не потребовалось. Средняя урожайность зерновых колосовых культур в 2005 году по хозяйству составила 52,8 ц/га. В этом году озимого ячменя мы намолотили около 60 ц/га, прекрасный урожай дала и озимая пшеница, ее уборку мы еще не завершили (на момент сдачи номера в печать – прим. ред.). Будем применять виал ТТ для протравливания озимых и нынче, под урожай 2007 года.



ВОЛОШИН Юрий Анатольевич, первый заместитель генерального директора ЗАО «Агрофирма имени Ильича» Выселковского района Краснодарского края:

В последние годы озимые колосовые, в особенности ячмени, повреждаются у нас корневыми гнилями. В 2005 году весь посевной материал был обработан протравителем виал ТТ, который помог нам снять эту проблему. А за покупку одной тонны этого препарата наше хозяйство получило от фирмы «Август» в качестве подарка первоклассную протравочную машину ПК-20 «Супер».

Во многом благодаря протравливанию виалом ТТ все посевы озимых у нас и в этом сезоне были свободны от болезней, развивались прекрасно. Урожай озимого ячменя составил 56 ц/га, а озимой пшеницы с большей части площадей (данные предварительные) – 53 ц/га.



ДОНЦОВ Александр Федорович, главный агроном СПК колхоз «Луч» Новоселицкого района Ставропольского края, обладатель почетного звания «Лучший агроном по второй почвенно-климатической зоне Ставропольского края» за 2005 год:

Наше хозяйство многоотраслевое, но ведущая отрасль, дающая главный доход – растениеводство. Кроме этого, хозяйство является семеноводческим, и здесь приоритетная задача – получение семян, отвечающих высоким

посевным кондициям, свободных от инфекции. В прошлом году, руководствуясь данными фитозащиты и проанализировав предложение протравителей на рынке, мы сделали свой выбор в пользу виала ТТ. Почему? Прежде всего, потому, что этот препарат – двухкомпонентный и системный. Средняя урожайность озимой пшеницы по хозяйству в прошлом году составила 56 ц/га, и одна из ведущих ролей в этом успехе принадлежит виалу ТТ.

В этом сезоне мы в очередной раз убедились, что этот протравитель высокоэффективен против широкого спектра патогенов. Озимого ячменя собрали 56 ц/га, озимой пшеницы – около 50 ц/га.



СВИРИДОВ Виктор Иванович, председатель СПК колхоз имени Ворошилова Труновского района Ставропольского края:

Мы отдаем предпочтение пестицидам фирмы «Август» хотя бы потому, что это отечественная продукция. Препараты компании дешевле импортных, а по своему качеству и эффективности им не уступают. Мы используем все группы ХСЗР производства фирмы «Август», но в особенно большом объеме – протравитель виал ТТ. Семена зерновых под урожай 2005 года полностью протравливали этим препаратом. Разумеется, как обычно, качественно подготовили почву, внесли в полном объеме удобрения, применили комплекс защитных мероприятий и т. д. И вот результат – получена самая высокая за последние годы урожайность зерновых, а валовой сбор зерна также стал рекордным – 66 тыс. т. В этом велика заслуга виала ТТ. Мы выбрали его потому, что у этого препарата два действующих вещества и, соответственно, более широкий спектр действия, чем у однокомпонентных протравителей.

Хорошо сработал виал ТТ и в этом сезоне – средняя урожайность озимых у нас на момент завершения уборки составила 48,5 ц/га.



МАРЧЕНКО Андрей Иванович, агроном по защите растений СПК (колхоз) «Знамя Ленина» Щербиновского района Краснодарского края:

Конечно, сравнивать виал ТТ с другими двухкомпонентными протравителями мы не будем, но скажу, что на посевах, где семенной материал был обработан виалом ТТ, распространение корневых гнилей снизилось до 20 - 25 %, тогда как в прежние годы оно составляло 60 - 70 %.

Проблем во время протравливания этим препаратом у нас не возникало, а после обработки краситель с семенами не осыпался, что случалось раньше при использо-

вании других протравителей. В этом году мы намолотили зерна озимого ячменя 46 ц/га, а озимой пшеницы (данные не окончательные) – 53 ц/га. Спасибо виалу ТТ!



ЛОБАНОВ Андрей Викторович, главный агроном СПК племзавод «Восток» Степновского района Ставропольского края:

Под урожай 2004 - 2006 гг. семена озимых зерновых культур мы обрабатываем протравителем виал ТТ. В первую очередь в этом препарате привлекает цена и качество. Теперь наши поля свободны от головневых заболеваний.

Мы в хозяйстве протравливаем большой объем семян, поэтому срок их подготовки растянут до трех недель. Независимо от того, обрабатываем семенное зерно непосредственно перед посевом или заблаговременно, получаем на всех полях дружные и равномерные всходы. Виал ТТ удобен в применении, хорошо хранится и ярко прокрашивает семена пшеницы и ячменя.

А в целом с фирмой «Август» мы работаем более десяти лет. Компания обеспечивает гибкие системы расчетов, кредитные схемы, препараты поставляет в срок, все агрохимические работы сопровождает технологической поддержкой своих специалистов. Результат нашего сотрудничества – ежегодные щедрые урожаи.

ПРЯДКО Алексей Васильевич, главный агроном ЗАО «Лебяжье-Чепигинское» Брюховецкого района Краснодарского края:

Виал ТТ – препарат отличного качества, отвечающий всем нашим требованиям на сегодняшний день. При его применении в 2005 году посевы озимых в осенний период не поражались мучнистой росой и пятнистостями, а весной, несмотря на прохладную и влажную погоду, развитие болезней было минимальным.

В этом году мы намолотили зерна озимого ячменя 48,9 ц/га, а озимая пшеница на большей части площадей дала урожай 48,5 ц/га.



Подъем

СВЕКЛОВОДСТВО В БЕЛАРУСИ

Трудности роста

В последние годы сельское хозяйство Белоруссии, благодаря целенаправленной политике государства, развивается ускоренными темпами. Одной из отраслей, обеспечивших этот быстрый подъем, стало свекловодство. Надеемся, что публикуемые ниже материалы из белорусской практики подскажут нашим свекловодам ответы на их острые вопросы.

посева сахарной свеклы в том же году были расширены до 75 тыс. га, на следующий год – до 86 тыс., в 2005 году они составили 100 тыс., а в этом году – 107 тыс. га. Объемы производства корнеплодов за это время выросли с 1,5 млн т до 3,1 млн т, соответственно, увеличилась и выработка свекловичного сахара.

Сейчас свекловодством в республике занимается более 700 сельхозпредприятий, преимущественно коллективных. За последние три года средняя урожайность сахарной свеклы была не ниже 300 ц/га, в 2004 году она составила 375, а в Гродненской области – более 400 ц/га.

Такой быстрый рост выявил много «узких мест», в частности, проблему несоответствия производства сырья и наличных мощностей по его переработке. Мы уже стабильно производим более 3 млн т корнеплодов, к 2010 году доведем этот показатель до 3,8 - 4 млн т, а возможности четырех наших сахарных комбинатов не позволяют перерабатывать даже нынешние урожаи. Их суммарная суточная мощность – всего 25 тыс. т в сутки, а за сезон – менее 3 млн т.

Чтобы обеспечить более равномерную загрузку заводов, полнее использовать их мощности, мы стали практиковать раннее начало уборки – со второй декады сентября, а также продление сезона переработки до января. Ставится задача хранения части урожая на местах, в хозяйствах, чтобы снизить поражаемость корнеплодов кагатными гнилями. И, конечно, ведется реконструкция всех четырех сахарных комбинатов



Иосиф ТАТУР, директор Опытной станции по сахарной свекле НАН Беларуси

Еще несколько лет назад площади сахарной свеклы в Белоруссии составляли всего 45 - 50 тыс. га, урожаи и качество корнеплодов оставались невысокими, а самообеспечение сахаром собственного производства составляло лишь 30 - 35 %. Но после принятия правительственного постановления от 13 февраля 2003 года «Об увеличении производства сахара из сахарной свеклы» положение стало меняться кардинальным образом. Площади

с целью сделать их «семибестысячниками». Средняя сахаристость (заводской выход сахара из поставленного сырья) в прошлом году составила 17,6 %, в 2004 году – 17,1 % при базисной 16 %.

Выявилось и немало других проблем. Это касается, например, набора возделываемых в хозяйствах сортов и гибридов сахарной свеклы. Надо признать, что нам в Беларуси, а также в России, и на Украине пока не удалось создать свой современный селекционный арсенал, который можно было бы противопоставить экспансии с Запада. Отстаем мы и в подработке семенного материала. У нас закуплено современное импортное оборудование для дражирования семян, оно осваивается, но много времени уже упущено, и нам сложно конкурировать с западными фирмами.

С расширением посевов сахарной свеклы в хозяйствах заметно повысился уровень интенсификации земледелия, но при этом обострились проблемы с защитой посевов от вредителей и болезней. Например, резко усилилась вредоносность проволочника. Этот вредитель сегодня представляет серьезную опасность для посевов многих пропашных

культур, в том числе и сахарной свеклы. Мы вынуждены заказывать обработку семян не только карбофураном, но и монтуром, и гаучо. Но и это при численности личинок до 20 на 1 м² не останавливает вредителя, посевам наносится огромный ущерб. Борьбу с проволочником мы вынуждены вести во всех полях севооборота.

Обозначилась еще одна серьезная опасность – церкоспороз. Впервые мы с ней столкнулись в 1998 году, а в 2001 году получили настоящую эпифитотию, когда только из-за этой болезни сахаристость сырья в начале уборки составляла всего 12,8 - 13 %.

Обострилась и проблема с гнилями корнеплодов, особенно в Полесье, на юге республики. Это происходит во многом из-за того, что в севооборотах ряда хозяйств сахарная свекла занимает 25 % и даже 30 %. Поэтому в своих рекомендациях мы делаем упор на обязательное применение полной системы защиты сахарной свеклы с помощью самых современных препаратов, в том числе и производства фирмы «Август». Без этого наши планы по развитию свекловодства будут поставлены под угрозу.

ЗАЩИТА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ ОТ СОРНЯКОВ, БОЛЕЗНЕЙ И ВРЕДИТЕЛЕЙ

Первым этапом в борьбе с сорняками (при наличии многолетних злаковых и двудольных) является осеннее применение глифосатсодержащих гербицидов (раундап, торнадо и др.). Эти препараты используют при высоте сорняков 10 - 15 см с нормой расхода не ниже 4 л/га. При наличии осотов желтого и розового, щавеля конского норму препаратов увеличивают до 5 - 6 л/га, выюнка полевого, чистеца болотного, мяты полевой – до 7 - 8 л/га.

Не рекомендуется использовать глифосаты в период засухи. Нет необходимости проводить дискование стерни перед использованием препаратов, особенно при засорении пыреем ползучим. При заселении посевов проволочником глифосатсодержащие препараты лучше применять под предшествующую культуру.

Способ весенней борьбы с сорняками должен учитывать видовой состав, погодные условия, качество обработки почвы, обеспеченность хозяйства техникой. Сегодня применяются две системы внесения гербицидов: комбинированная и послевсходовая.

Комбинированная система защиты свеклы рекомендуется при высокой засоренности поля, преобладании трудноискоренимых и злостных сорняков. Есть смысл применять почвенные гербициды при ранних сроках сева, а также в тех случаях, когда нет уверенности в том, что послевсходовые опрыскивания будут проведены в срок.

Почвенные препараты лучше использовать на полях с содержанием гумуса до 3 %. Обязательным условием применения и эффективного действия почвенных гербицидов без их заделки является тщательная разделка почвы до мелкокомковатого состояния и наличие в почве 15 - 20 мм влаги в течение 5 - 6 суток после применения.

Послевсходовая система применения гербицидов имеет больше преимуществ, прежде всего, это меньшая зависимость от факторов почвенного комплекса и погодных условий. Знание видового состава сорняков позволяет подбирать оптимальные комбинации и нормы препаратов и сроки их применения. Кроме того, свекла, находясь в чувствительной фазе прорастания - первой пары листьев, может проходить ее без гербицидной нагрузки.

В качестве послевсходовых гербицидов, как обязательный компонент, должны использоваться препараты на основе фенмедифама

(десмедифама (бетанал эксперт ОФ, бицепс гарант и др.). Дополнительно в состав смеси могут входить послевсходовые гербициды каприбу, лонтрел-300. Граминциды желателно использовать отдельно от препаратов бетанальной группы с целью снижения гербицидного стресса. При возделывании свеклы без затрат ручного труда обязательным компонентом смеси должен быть почвенный гербицид, обеспечивающий продолжительное защитное действие, например, голтикс, пилот и др.

Послевсходовое внесение гербицидов должно осуществляться лишь в утреннее или вечернее время при температуре воздуха на уровне почвы 15 - 25 °С, интервал между опрыскиванием и выпадением осадков должен составлять не менее 5 - 6 ч. Не рекомендуется использовать баковые смеси с гербицидами бетанальной группы в фазе нераскрывшейся вилочки.

Борьба с листовыми вредителями (блошки, матовый мертвец, свекловичная муха, тля при раннем появлении) ведется путем включения в состав драже инсектицидов-протравителей (в основном фурадан, реге гаучо или монтур). Однако продолжительность действия фурадана не обеспечивает эффективной защиты при появлении летних генераций тли и второго поколения щитовки, поэтому для борьбы с вредителями рекомендуется использовать актеллик, Би-58 Новый, диазинон, каратэ, фуфанон и др.

Большую опасность представляют почвообитающие вредители (виды щелкунов). Поскольку выход их в верхние горизонты почвы чаще всего происходит к моменту окончания действия фурадана, это резко снижает его эффективность.

Среди болезней сахарной свеклы наиболее вредоносными являются корнеед, церкоспороз, мучнистая роса, рамуляриоз, гнили корнеплодов. Борьба с корнеедом ведется путем включения в состав драже фунгицидных протравителей ТМТД или тачигарена, а также соблюдения комплекса агротехнических мероприятий.

Для борьбы с болезнями листьев, в первую очередь, с церкоспорозом, можно рекомендовать обработки фунгицидами. Сроки их проведения необходимо устанавливать с учетом климатических условий, состояния развития растений, запаса инфекции в агроценозе.

Борьба с гнилями корнеплодов в настоящее время сводится лишь к профилактическим приемам: выбор участка, предшественника и сорта, соблюдение агротехники.

Из «Рекомендаций по возделыванию сахарной свеклы в Республике Беларусь», Несвиж, 2006 (в сокращении)

ВИАЛ ТТ

№1 В РОССИИ

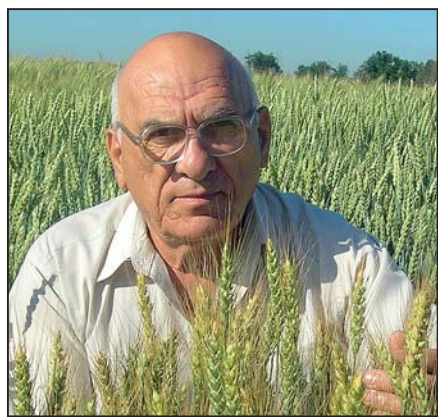
СИЛЬНОДЕЙСТВУЮЩИЙ МАЛОРАСХОДНЫЙ ПРОТРАВИТЕЛЬ

АВГУСТ

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

Совет к сезону**СОРТ И ПРАВИЛЬНАЯ АГРОТЕХНИКА – ДВЕ СОСТАВЛЯЮЩИЕ ВЫСОКОГО УРОЖАЯ**

В нашей газете мы уже не раз предоставляли слово известному российскому селекционеру академику Баграту Исменовичу САНДУХАДЗЕ, заведующему лабораторией озимой пшеницы НИИСХ ЦР НЗ, автору знаменитых сортов Московская 39, Немчиновская 24 и других. Мы попросили его рассказать о рекомендуемой технологии возделывания озимой пшеницы, широко применяемой в Центрально-Черноземной зоне и других регионах России.



Полную отдачу от создаваемых селекционерами сортов сельскохозяйственных культур можно получить только при четком соблюдении агротехники. Сегодня считается, что именно от этого на 50 % зависит результат возделывания озимой пшеницы. И первое, о чем нужно сказать – о предшественнике. Прошлый год показал, что если в хозяйстве озимая пшеница – основная культура, то предшественником должен быть черный пар, хотя бы на 50 - 60 % площадей. То, что на паровом поле мы сохраняем влагу, в основном освобождаем его от сорняков, создает предпосылки для качественного сева и, при соблюдении оптимальных его сроков, получения хороших всходов.



Многие ученые рекомендуют в качестве предшественников многолетние травы первого укоса и посева вики с овсом, которые убирают на зеленую массу, на силос, а потом обрабатывают поля, готовят их под посев. Я тоже считаю хорошим предшественником для озимых культур смесь вики с овсом, но в этом случае главное – не опоздать со сроками сева. Сразу же после уборки травосмеси (в тот же день или последующий) необходимо провести дискование. Почему? Считается, что после освобождения поля в течение одного дня теряется до 70 % влаги в верхнем слое почвы.

Особенность использования в качестве предшественника многолетних трав состоит в том, что готовить почву нужно уже после первого укоса. Во многих хозяйствах, где не хватает кормов, пытаются сделать еще и второй укос и часто упускают оптимальные сроки сева озимых. После многолетних трав поле все же лучше вспахать, выполнив перед этим дискование поперек поля, тогда земля более легко пашется, нет грубой комковатости, почву проще довести до нужной кондиции.

Предпосевную культивацию под озимые культуры нужно проводить на глубину не бо-

лее 5 - 6 см, потому что семена должны лежать на твердом ложе. А если прокультивировать на глубину 10 - 12 см и посеять на глубину 5 см, то в дальнейшем при рыхлом нижнем слое из-за осадков, температурных перепадов почва перемещается по вертикали, разрывает корневую систему, и пшеница, как правило, погибает.

Сегодня многие задаются вопросом – пахать или не пахать землю, и основным аргументом для отказа от вспашки является сокращение затрат. Редко кто задумывается о том, что переход от вспашки к дискованию на глубину 10 см является очень важным фактором для лучшей перезимовки озимых культур – при этом создается твердая подшва, в дальнейшем не нарушается корневая система. Кроме того, не проводя вспашку, мы не поднимаем семена сорняков из нижних слоев почвы и таким образом боремся с сорной растительностью.

Что касается предпосевного внесения удобрений, то нужно подчеркнуть: осенью следует вносить только фосфор и калий. Азотные удобрения в это время использовать нежелательно, особенно при ранних сроках сева, потому что они спровоцируют интенсивный рост культуры, и пшеница может перерасти. Ежегодно только по этой причине в хозяйствах погибает до 10 - 15 % переросших посевов! Азот следует вносить весной, по вегетации.

Норма высева семян зависит непосредственно от срока сева. В первые дни оптимального срока (в соответствии с географическим положением хозяйства) по черному пару мы должны сеять 160 - 170 кг/га семян (3,5 - 4 млн всхожих зерен на 1 га). Почему? Потому что не знаем точно, каковы будут погодные условия, как будет развиваться пшеница. Для наилучшей перезимовки растения должны иметь три стебля, именно в таком физиологическом состоянии они хорошо противостоят зимним неблагоприятным условиям. Если будет такая теплая осень, как в прошлом году, посева могут перерасти, раскуститься до 5 - 6 стеблей. Снижением нормы высева семян в первые сроки сева в определенной степени можно добиться того, что к зимовке стеблей будет 3 - 4 шт.

В дальнейшем каждые 5 - 10 дней норму высева семян нужно увеличивать на 10 - 15 % – чем позже сеем, тем меньше стеблей образуется за осень, например, не 3, а 2 шт. Иногда погодные условия не позволяют начать сев в оптимальные сроки, но если почва подготовлена, сеять все равно нужно, даже поздно, только при этом надо повысить норму высева семян и подкормить посева, дать 15 - 20 кг/га азота для более быстрого роста, а значит, и кущения.

Обязательное условие для успешного получения гарантированного урожая озимых культур – протравливание посевного материала. Без этого все усилия могут быть сведены на нет.

Осенью сорняки наиболее восприимчивы к гербицидам, поэтому при 3 - 4 листьях культуры желательнее провести химпрополку. Она необходима даже при посевах по пару, так как на паровых полях уничтожается только около 15 - 20 % сорной растительности.

Осенью также нужно провести опрыскивание фундазолом против снежной плесени. В особенности это касается тех полей, где пшеницу посеяли в первые сроки. При благоприятных погодных условиях она хорошо кустится, и плотно стоящие, высокие всходы без фунгицидной обработки чаще всего плохо перезимовывают. Опрыскивания этим препаратом можно проводить до тех пор, пока растения не закроют снег, пока их видно. На озимых посевах, которые находятся в стадии шилец или имеют 3 - 4 стебля, фундазол можно не применять, но в любом случае нужно смотреть на состояние пшеницы, действовать по ситуации.

Основная работа на озимых весной – своевременная подкормка. Многие проводят ее сразу после схода снега, используя зимнюю влагу, потому что без нее азот в почве не работает – лежит на поверхности и не доходит до корневой системы. В тех регионах, где не ожидается осадков, надо проводить подкормку «по черепку» – по еще замёрзшей почве. Конечно, при этом есть риск потерять до 30 - 50 % азотных удобрений, но если их не внести, то в условиях засухи недобор урожая может быть значительным.

К весенней подкормке азотными удобрениями озимой пшеницы в период кущения следует подходить дифференцированно. Я бы не рекомендовал проводить ее «по черепку» там, где культура имеет 5 - 10 стеблей – этим можно спровоцировать дополнительное появление стеблей, что повлечет за собой полегание посевов еще до колошения. И на тех участках, где у пшеницы 3 - 4 стебля, тоже можно не вносить азот. А вот если культура имеет 1 - 2 стебля или шильца, я бы дал сразу побольше подкормку, потому что такие посева сразу же нуждаются в хорошем азотном питании – корневая система у растений слабо развита, и не может «добывать» азот в близлежащей почве. Это как с ребенком, которому надо сразу же после рождения все преподнести. Такие всходы следует подкормить «по черепку», дать 40 % удобрений, а остальную часть – в фазе выхода в трубку.

Что касается второго внесения удобрений, то нужно учитывать погодные условия, общее состояние посевов, их цвет. Если у пшеницы хороший предшественник, и ее развитие идет нормально, я воздержался бы от подкормки переросших и нормальных посевов, а на слабых – сократил дозу. А вот третья подкормка азотом перед колошением, началом цветения, обязательна для всех посевов, хотя бы в дозе 30 кг/га. Потому что разница между клейковиной 22 и 26 % небольшая, но это – около 1 тыс. руб. на 1 т зерна, и такой потери допускать нельзя. Если есть возможность, не надо жалеть денег на удобрения.

При возделывании сорта Московская 39 не следует увлекаться большими дозами азотных удобрений. Весной достаточно внести 40 - 50 кг/га азота (в д. в.), и сорт обеспечит урожайность 45 - 50 ц/га с клейковиной 26 - 28 %. Это объясняется тем, что в отличие от других сортов Московская 39 обладает свойством прямой транслокации азотсодержащих соединений (усиливающих биосинтез запасных белков) из почвы в зерно в период его налива.

Учитывая то, что цены на азотные удобрения ежегодно растут, нужно добиваться максимальной отдачи от них, поэтому с 2004 года мы изучаем их дробное внесение. Половину нормы азотной подкормки даем сразу после схода снега, этого растениям достаточно для

старта, а оставшуюся часть – в фазе выхода в трубку, когда растения достигают высоты 15 - 20 см. В Подмосковье это 5 - 10 мая.

Мы пробуем еще один вариант – тройное внесение равными частями (в наших опытах полная дозировка – 90 кг/га): после схода снега, при выходе в трубку и перед цветением, для того чтобы увеличить содержание клейковины и белка. Предварительные результаты исследований показали следующее: при однократном внесении азотных удобрений содержание клейковины составляло 24 - 26 %, при двукратном – 27 - 28 %, а при трехкратном – 28 - 30 %. Конечно, в 2004 году мы попали в идеальные погодные условия – после каждого внесения удобрений шли дожди, а ведь бывает так, что после подкормки их нет. Но в любом случае для обеспечения полной отдачи от удобрений подкормку нужно проводить дробно.

Защита растений от болезней, патогены которых активизируются в период вегетации при высоких температурах и влажности и внесении азотных удобрений – это очень важное мероприятие. Самое оптимальное время для фунгицидных обработок – за 2 - 3 дня до колошения. Многие ждут выколашивания, затем начинается цветение, налив зерна, и вот в середине налива агрономы используют фунгициды для спасения посева, объясняя это тем, что препараты работают две недели. Наша задача – сохранить все листья, поэтому с фунгицидной обработкой не надо опаздывать. В прошлом году мы получили разницу между обработанными и необработанными посевами в 5 - 6 ц/га. Сорта, неустойчивые к ржавчине, септориозу, другим болезням, после фунгицидных обработок дали ощутимую прибавку. В большой степени это относится к урожайным сортам, если им не помочь, будут большие потери.

Агротехника возделывания озимой пшеницы состоит из целого ряда мероприятий, и если не провести одно - два из них, это может свести к нулю эффект от всех остальных. Только соблюдение всего комплекса позволяет ежегодно получать гарантированный урожай. За 40 лет, что я работаю в НИИСХ ЦР НЗ, у меня не было ни одного года, когда мои сорта не дали бы минимально 50 ц/га. Сейчас минимальный урожай – на уровне 60 - 70 ц/га, а ведь условия Московской области нельзя назвать благоприятными, скорее они довольно суровые.

Я советую агрономам творчески подходить к подбору сортов. Для того чтобы определить наиболее приспособленные из них к определенным климатическим условиям, надо чаще встречаться с оригинаторами семян, сотрудничать с селекционными центрами, узнавать



о перспективных разработках селекционеров, закладывать у себя в хозяйствах небольшие опытные делянки. Приезжайте чаще к нам в Немчиновку, в другие селекцентры! Селекционерам есть что показать и рассказать, в том числе и об агротехнических приемах возделывания зерновых культур.

Записала Людмила МАКАРОВА
На снимках: Б. И. Сандухадзе на участке размножения; сорт Немчиновская 24 отлично перезимовал; новые сорта.
Фото автора

Партнеры**«ФосАгро»:****С НАМИ УДОБНО РАБОТАТЬ!**

Агрохимический холдинг «ФосАгро» реализует удобрения в 64 региона России и обеспечивает треть российского рынка минеральных удобрений. О работе и планах рассказывает директор Череповецкого филиала ООО «ФосАгро-Маркетинг», кандидат технических наук Владимир Борисович ПОЛЕНОВ. В его ведении – поставки минеральных удобрений в регионы Северо-Запада, Урала, Поволжья, Сибири, Дальнего Востока и в страны СНГ. В 2005 году это подразделение холдинга поставило своим потребителям 410 тыс. т удобрений.



Владимир Борисович, оцените ситуацию, которая сложилась сегодня на российском рынке минеральных удобрений.

С 2004 года мы отмечаем значительное увеличение спроса на минеральные удобрения. Причем наблюдается динамичный рост спроса не только на азотсодержащие, но и, что самое показательное, – на фосфорсодержащие удобрения. Это свидетельствует о повышении культуры земледелия во многих хозяйствах.

Второе. Сегодня у российского сельхозпроизводителя есть широкий выбор применяемых средств химизации, в том числе и трехкомпонентных NPK-удобрений. Положительный момент – год от года наша компания увеличивает объемы реализации именно безнитратных NPK-удобрений производства ОАО «Аммофос». Это говорит о востребованности наших продуктов, реализация которых осуществляет-

ся в насыщенной конкурентной среде.

Третье. Каждый сельхозпроизводитель, который подходит к производству продукции растениеводства с профессиональной точки зрения, понимает, что без азотно-фосфорно-калийных минеральных удобрений не получить полноценного урожая с хорошими качественными характеристиками, что подталкивает рынок минеральных удобрений к дальнейшему развитию. С 2001 года мы наращиваем объемы реализации в среднем на 15% процентов в год.

Какие минеральные удобрения сегодня особенно востребованы отечественным сельским хозяйством? В чем отличие нового сезона от ситуации прошлого года?

Если говорить об азотных удобрениях, то лидер продаж – несомненно, аммиачная селитра. При ее грамотном внесении потребность растений в азоте закрывается полностью. По фосфорсодержащим удобрениям в последние годы наметилась выраженная тенденция востребованности «тяжелых» (с высоким процентным содержанием фосфора) фосфорсодержащих удобрений, например, аммофоса и диаммофоски, что, в общем, логично, так как при этом снижается стоимость транспортировки. Также традиционно весной пользуется спросом хороший продукт производства ОАО «Аммофос», который можно отнести к категории «эконом-класса», – азотно-фосфорно-калийное гранулированное удобрение NPK 13:19:19.

Но в этом году с поставками NPK-удобрений произошла серьезная заминка. Из-за роста цен на хлористый калий, производимый ОАО «Уралкалий», производство NPK на череповецком ОАО «Аммофос» простаивало

почти 2,5 месяца. А эти удобрения поставляются только на внутренний рынок. Так что с этим сегментом удобрений в посевную были проблемы, да и сами NPK стали гораздо дороже, ведь калий составляет 30 - 35% в себестоимости сложных туков.

Как вы выстраиваете работу в регионах: с властями, с потребителями?

Работа в регионах у нас строится по классической маркетинговой схеме. Предоставляем клиенту оптимальную цену на поставляемую продукцию. Берем на себя работу по организации ритмичной, я подчеркиваю это, транспортировки готовой продукции. Уделяем большое внимание качеству самой продукции, а также упаковки, что немаловажно, так как поставляемая нами продукция находится в дороге 10 - 30 суток в силу обширной географии поставок. За все время своей работы мы не сорвали ни одного контракта и поэтому наши взаимоотношения с сельхозпроизводителями находятся на очень высоком деловом уровне. Рецепт успеха прост – делай свою работу качественно от начала до конца. Мы придерживаемся этого принципа, поэтому конструктивно строим свою работу как с сельхозпроизводителями, так и с региональными властями.

В чем преимущества работы с Вашей компанией перед другими поставщиками?

Во-первых, мы – компания, приоритетом которой является работа с конечным покупателем, что позволяет ему экономить денежные средства. Но и с торговыми организациями также сотрудничаем, в первую очередь с теми, которые имеют свои складские мощности.

Во-вторых, наша компания предлагает широкий спектр комплексных минеральных удобрений. К нам обращаются и узкоспециализированные предприятия, и многопрофильные. Мы удовлетворяем спрос самого взыскательного покупателя – как крупного сельхозпроизводителя, так и фермера. Мы предлагаем безнитратные минеральные удобрения разных ценовых категорий, например, эксклюзивный продукт – диаммофоску

10:26:26 и продукт «экономкласса» – азотно-фосфорно-калийное гранулированное удобрение NPK 13:19:19. По качеству поставляемой продукции, а также по упаковочному материалу практически нет замечаний.

В-третьих, наша компания тесно работает с ОАО «РЖД», поэтому отгрузка продукции осуществляется ритмично, значительно быстрее, чем на других заводах, это особенно важно в период весенней кампании, когда каждый день на счету.

Расскажите о своих постоянных клиентах.

Крупные сельхозпроизводители уже несколько лет назад поняли, что имеет смысл приобретать минеральные удобрения еще с осени, а не откладывать их приобретение на самую «горячую» пору – март - апрель. Это позволяет приобрести удобрения по дисконтной несезонной цене и получить экономии на железнодорожном тарифе. Фермеры, которые объединяются для приобретения достаточно больших объемов удобрений, особенно ценят ритмичную отгрузку, которую мы осуществляем. Наши постоянные клиенты – это предприятия, находящиеся на верхушке аграрных рейтингов России. Это лидеры сельскохозяйственного бизнеса Красноярского края, Тюменской, Омской областей, Дальнего Востока, Поволжья...

Ваши планы на нынешний год?

Только вперед! Будем осуществлять разрабатываемую программу мероприятий по продвижению наших удобрений на рынок. Конечно, есть планы по увеличению объемов реализации. За 2005 год мы реализовали 410 тыс. т минеральных удобрений. На этот год планируем выправить сложную ситуацию, возникшую из-за роста цен на хлористый калий.

Все наши планы на текущий год связаны с тем, чтобы создать условия для организованной поставки доступных минеральных удобрений, которые позволяют получить дополнительный урожай, повысить эффективность сельскохозяйственного производства.

Записал

Игорь КОНСТАНТИНОВ

Знакомство**К ГОЛЛАНДСКИМ УРОЖАЯМ КАРТОФЕЛЯ С западной техникой и «августовскими» пестицидами**

Весной этого года в подмосковном Талдомском районе заработало новое сельхозпредприятие – ООО «Аврора». Его владелец – подданный Королевства Нидерланды, бывший фермер Йоханнес ПАНМАН зарегистрировал хозяйство как чисто российское. И, не теряя времени, взялся за дело... Предлагаем познакомиться с его бизнесом поближе. Рассказывают владелец предприятия и его ключевой менеджер.

Йоханнес ПАНМАН: Я впервые приехал в Россию, а именно в соседний Дмитровский район, еще в 1997 году, и сразу бросилось в глаза то, что хозяйства развалены, сворачивают производство, тогда как спрос на картофель, особенно качественный, очень велик. И мне сразу захотелось начать здесь свое дело, ведь я 30 лет фермерствовал на польдерах в своей стране и знаю, как выращивать картофель и овощи. В 2000 году я продал свою ферму в Голландии и переехал сюда. Приобрел здесь дом, создал свое первое предприятие в Дмитровском районе.

Мой первый урожай картофеля в России был около 350 ц/га. А у себя на родине я выращивал по 600 - 700 ц/га. Здесь, на севере Подмоскovie, скорее всего, такие урожаи получить не удастся, все-таки местность севернее, не так благоприятен климат, короче вегетационный период и т. д. Но, думаю, 400 - 450 ц/га мы здесь стабильно получать будем, а, может быть, и 500 ц/га.

Всего в Дмитровском районе мы у нас было в аренде около 300 га. Дело шло успешно, несмотря на многие трудности. Главная из них – не удавалось оформить аренду земли больше чем на один год. И каждый сезон земля доставалась в новом месте, что за-

ставляло нести большие затраты на окультуривание и не позволяло планировать развитие.

Вот почему я принял предложение руководства Талдомского района перебазировать производство сюда, с созданием нового предприятия. Здесь мы сейчас оформляем аренду около 3 тыс. га на 49 лет.

Моя цель – сделать успешное хозяйство по голландскому образцу. В этом году мы посадили 720 га картофеля, на следующий год его будет до 1000 га и еще 200 га моркови.

У нас, я считаю, теперь есть все для успешной работы. Есть земля, в которую можно вкладывать на долгосрочной основе, отработанная технология, в достатке современная техника (13 тракторов, плуги, культиваторы, комбайны – все западного производства), семена, но в первую очередь – хорошо подготовленные механизаторы. Их 12, они работают со мной уже несколько лет, я организовал их обучение в Голландии, они там увидели, как выращиваются наши знаменитые урожаи картофеля и овощей, и теперь сами знают, что делать. Они получают достойную зарплату, и я могу им доверять. Когда необходимо, они готовы работать по



16 часов в сутки. Собственно, так и работают фермеры в Голландии... Важно и то, что сейчас у меня появился надежный менеджер, тоже бывший фермер, Николай Москвин.

В бизнесе очень важно иметь надежных партнеров. Именно таким партнером для «Авроры» стала фирма «Август». Я уже работал с фирмой в 1998 - 1999 годах, и у меня остались самые хорошие впечатления, появилось доверие. Того же мнения и Николай Москвин. Поэтому мы решили сделать ставку на «августовские» пестициды. Мы получили все необходимые препараты в срок и смогли их эффективно применить. Ведущий менеджер «Августа» Маргарита Лазурина помогла нам разработать подробный план защиты посадок от всех видов вредных организмов...

Мне 60 лет, у меня хорошее здоровье, и я хотел бы еще многое успеть сделать на российской земле. У меня два сына, и думаю, один из них со временем присоединится ко мне, будет кому передать свой бизнес.

МОСКВИН Николай Алексеевич, генеральный директор ООО «Аврора»:

Начали мы работать на талдомской земле в условиях настоящего форс-мажора. Получили землю только 13 апреля, времени на размышления не было, сразу начали подвозить се-

менные клубни на посадку. Пришлось крутиться очень быстро... Перед посадкой мы успели только внести удобрения (по 800 кг/га азотфоски) и провести вспашку с культивацией.

Поля были очень засорены, закаменены, запыреены, кое-где пришлось корчевать кустарник, убирать различные «железки», бетонные блоки и т. д.

Пахали на глубину до 30 см, культивировали с неактивными рабочими органами (с активными получилось бы очень долго). Посадку начали 6 мая, закончили 1 июня. Риск был, конечно, велик, но надеемся получить картофель, как минимум, 200 - 250 ц/га. Во всяком случае, сезон уже не прошел даром.

На 720 га высадили самые востребованные сорта картофеля – Платина, Ред Скарлетт, Романо, Фелсина, Импапа. На большей части полей успели обработать посадки лазуритом в дозе 0,5 кг/га. Во второй половине июня провели вторую обработку посадок гребнеобразователями для увеличения высоты гребня и дополнительного подавления сорняков.

До работы в «Авроре» я с 1991 года был фермером в Дмитровском районе, выращивал картофель и большой набор овощей на 170 га. Сейчас хозяйством управляет сын. За долгие годы фермерства я постоянно сотрудничал с фирмой «Август», опробовал в деле многие ее препараты (гезагард, лазурит, раундап, торнадо, метаксил, танрек, шарпей и др.), убедился в их высокой эффективности. Поэтому, придя в «Аврору», сразу предложил Йоханнесу Панману наладить сотрудничество с «Августом». И помощь компании оказалась весьма кстати. Мы встретили полное понимание наших проблем и поддержку.

Мы в «Авроре» смотрим в будущее с оптимизмом, надеемся на успех.

Записал Виктор ПИНЕГИН

На снимке: их подружило дело (слева направо): Й. Панман, М. Лазурина, Н. Москвин.

Фото автора

Встречи

«МЫ НЕ ОШИБЛИСЬ В ВЫБОРЕ ПАРТНЕРОВ»

Тема семинара, состоявшегося 7 июля в агрофирме «Благодатненская» Рыльского района Курской области, – «Ресурсосберегающие технологии выращивания сахарной свеклы». На него были приглашены главы администраций 14 районов области, руководители районных управлений аграрной политики, сахарных заводов и хозяйств, выращивающих наибольшее количество сахарной свеклы и активно сотрудничающих с фирмой «Август».

Открывая семинар, **Иван Васильевич Горбачев**, председатель Комитета АПК Курской области, отметил, что «в последние три года в области значительно расширяются посевы сахарной свеклы. В этом году она занимает 75 тыс. га, что значительно больше планируемого, и это происходит без нажима «сверху», а на следующий год намечено расширение посевных площадей до 100 тыс. га.

В прошлом году свекловоды произвели 1,3 млн т корнеплодов, из которых выработано 145 тыс. т сахара. За последние 10 лет это самое высокое достижение. Современное состояние плантаций позволяет надеяться, что план сбора сахарной свеклы в 1,7 млн т будет выполнен.

Сегодня сельхозпроизводители поняли, что это экономически выгодная культура, и выращивать ее можно без ручного труда. Это связано с тем, что значительную помощь свекловодам оказывают фирмы, осуществляющие технологическое сопровождение, и основной из них является фирма «Август».

Пестициды этой компании применяются более чем на 20 тыс. га сахарной свеклы, на 100 тыс. га зерновых культур. Также с помощью гербицидов торнадо и раундап, выпускаемых «Августом», в оборот вводится 10 тыс. га залежных земель».

В агрофирме «Благодатненская», входящей в холдинговую компанию «Сахарпроминвест», сахарную свеклу выращивают на 2860 га. Второй год на всех возделываемых культурах хозяйство применяет «августовские» препараты. Вот как объясняет свой выбор партнера по поставкам ХСЗР руководитель агрофирмы **Александр Петрович Бессонов**: «Сотрудничество с фирмой «Август» полностью избавило нас от тяпки. Для нас важно то, что компания предлагает на посевы как свеклы, так и зерновых апробированные технологии, включающие современные высокоэффективные пестициды, осуществляет полное технологическое сопровождение применения препаратов, обеспечивает органоминеральными удобрениями, «Акваринами» и микроэлементами, предлагает пути решения проблем с техникой. В нынешнем году специалисты «Августа» проводили лабораторное обследование практически

всех полей для того, чтобы на протяжении вегетации знать, чего конкретно не хватает растениям для нормального развития.

Кроме того, все, что делают А. В. Агибалов, глава представительства «Августа» в Курской области, с коллегами, направлено на получение максимума продукции с наименьшими затратами. В прошлом году каждый гектар сахарной свеклы дал нам 6 тыс. руб/га прибыли, в этом году ожидаем 8,5 тыс. руб/га, при этом сумма затрат составит около 27,5 тыс. руб/га. При урожайности около 300 ц/га свеклы и уже сложившейся стабильной цене 1200 руб/т надеемся получить 25 млн руб. прибыли. Если сравнить экономику, то выращивание 1 га свеклы в четыре раза выгоднее, чем 1 га зерновых, цены на которые сложно прогнозировать, но вряд ли они будут выше 2,5 тыс. руб/т. Поэтому на следующий год намечаем расширение посевов сахарной свеклы до 3,5 - 4 тыс. га. Уверенность в успехе нам придает именно налаженное сотрудничество с таким надежным партнером, как «Август»...».

У А. П. Бессонова не было секретов от гостей, им показали и поле в 60 га, где посеян гибрид Пилот, рекомендованный для возделывания на кислых почвах, но при pH 4,5 опыт оказался неудачным. А вот на других полях виды на урожай свеклы очень неплохие. Та-



Фото: Л. Макарова

кое же мнение сложилось и после осмотра посевов ячменя Скарлетт и озимой пшеницы Льговская 4. На одном из полей была выставлена используемая в хозяйстве техника, о которой подробно рассказал **Иван Иванович Гуреев** (ВНИИ земледелия и защиты почв от эрозии). Основное внимание участников привлек измельчитель соломы австрийского производства, которым могут оснащаться отечественные комбайны.

Ни один вопрос участников семинара не остался без ответа. Как сказал **Михаил Петрович Бахтояров**, руководитель ПТ «Надежда» Большесолдатского района: «Сегодня нам все показали без прикрас, честно, и это самое главное. Здесь можно было узнать много нового, научиться на чужих ошибках и избежать их у себя в хозяйстве. Мы также сотрудничаем с «Августом», и очень довольны этим. Сегодня я лишней раз убедился в том, что не ошибся в выборе партнера».

Людмила МАКАРОВА

ПРИГЛАШАЕМ НА «ЗОЛОТУЮ ОСЕНЬ - 2006»

6 - 10 октября 2006 года в Москве, на территории Всероссийского выставочного центра, состоится 8-я Российская агропромышленная выставка «Золотая осень-2006».

Это крупнейшая агропромышленная выставка на территории России, стран СНГ и Балтии. Она играет роль главного форума российского АПК и является центральным ежегодным мероприятием в программе Российской агропромышленной недели.

В 2005 году в выставке приняло участие 2020 предприятий из 70 регионов России и 23 зарубежных стран, в том числе 1248 участников в 48 коллективных экспозициях регионов России. Экспозицию «Золотой осени - 2005» посетили около 220 тыс. специалистов, в т.ч. 14 тыс. зарубежных.

В этом году выставка пройдет в павильонах 70, 69, 63, 57, 55, 43, 37, 33, 20, 7, спецпавильоне «Животноводство», а также во многих тентовых павильонах и на открытой площадке.

Фирма «Август», неперенный участник всех предыдущих подобных выставок, на «Золотой осени - 2006» представит комплексные системы защиты зерновых культур, сахарной свеклы, сои, картофеля, льна, овощных и плодовых культур. Впервые на стенде фирмы «Август» (N A2 в павильоне 70, 2-й этаж) будет представлена демонстрационная версия программного комплекса «КОНСОР».



«Поле Августа»

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

ЖЕРНОВ Николай Александрович, генеральный директор ОАО Агрофирма «Мценская» Мценского района Орловской области
Тел.: (48646) 5-24-09, 2-29-42

ТАТУР Иосиф Станиславович, директор РУП «Опытная станция по сахарной свекле», г. Несвиж Минской области Республики Беларусь
Тел.: (103751770) 6-44-97, 6-42-19

ЛУКЪЯНЮК Николай Александрович, заведующий отделом агротехники
Тел. (103751770) 6-42-16

МОСКВИН Николай Алексеевич, генеральный директор ООО «Аврора», г. Дмитров Московской области
Тел.: (495) 940-91-13

САНДУХАДЗЕ Баграт Исменович, заведующий лабораторией озимой пшеницы НИИСХ ЦРНЗ, пос. Немчиновка Московской области
Тел./факс: (495) 591-86-24

ПОЛЕНОВ Владимир Борисович, директор Череповецкого филиала ООО «ФосАгро-Маркетинг», г. Череповец Вологодской области
Тел.: (8202) 50-13-02, 50-13-22

СМЕРЧ СОРНЯКАМ!

ТОРНАДО®

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ГЕРБИЦИД СПЛОШНОГО ДЕЙСТВИЯ



По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»: Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01. Тел./факс: (495) 787-08-20

август 2006 № 8 (41)

поле Августа®

Бесплатная газета для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК 17 января 2003 года

Руководитель проекта А. Демидова

Главный редактор В. Пинегин

Редактор Л. Макарова

Адрес редакции: 129515, Москва, ул. Цандера, 6
Тел./факс: (495) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail: pole@firm-august.ru

Дизайн, верстка и печать © Фирма «Арт-Лион»
E-mail: mail@art-lion.com

Заказ № 111
Тираж 11 500 экз.

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.