

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Июнь 2021 №6 (212)**

С нами расти легче



Колумбийский «Август»

Уважаемый читатель!

География применения продуктов «Августа» в странах мира расширяется с каждым годом.

Как заявили руководители компании в своих интервью различным СМИ перед началом сезона-2021, приоритетным для «Августа» остается российский рынок. Здесь реализуется две трети выпускаемой компанией продукции, две трети оставшейся части идет в страны СНГ и еще треть – в страны дальнего зарубежья. На сегодня это в первую очередь Латинская Америка: Бразилия, Колумбия, Эквадор, Перу, а также Монголия, а всего «Август» в том или ином виде присутствует примерно в 30 странах мира.

В странах СНГ он работает через дочерние компании, а в ряде стран Латинской Америки продвигается на рынке путем покупки готовых компаний. Начинали с Колумбии, потом приобрели компании в Эквадоре и Перу. «И если в Бразилии, – рассказал директор «Августа» по маркетингу и продажам Михаил Данилов, – мы работаем только через дилеров (правда, какие дилеры – «Байер» и «Нуфарм») и предлагаем скромный набор препаратов из-за значительных регистрационных сложностей, то в Колумбии, Перу и Эквадоре это большие коллективы и сотни регистраций. В Южной Америке оценили продукцию и сервис «Августа». Мы нанимаем квалифицированных технологов, которые профессионально оказывают поддержку нашим клиентам, формируем портфель из новых качественных продуктов, создаем упаковку с красивым дизайном – все это позволяет нам укреплять свою репутацию».

Пока бизнес «Августа» в дальнем зарубежье не очень велик – годовая реализация составляет около 50 млн долл. США без НДС, но постепенно он растет за счет расширения регистраций, каналов сбыта и технологического сопровождения, а также за счет захода в новые страны.

На снимке: глава представительства «Avgust Colombia» в регионе Мета Гильермо Бетанкур на партнерском рисовом поле.

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Агробизнес в Колумбии



стр. 6

Когда на земле порядок



стр. 8

Чем поможет дилер



стр. 9

Защитим свеклу!



стр. 11

Новинки Мамба® и Интрада®

Герои номера

Колумбия – страна аграрная

В каждой стране сельское хозяйство имеет свои особенности. Например, в Колумбии выращивают специфический набор культур, а фермерам приходится в основном рассчитывать на себя и партнеров.



Рассказывает менеджер компании «August Colombia S.A.S.» по развитию и новым проектам для Андского региона и Центральной Америки Гильермо КРУС.

Хотя Колумбия находится в экваториальном и субэкваториальном поясе, из-за разнородного рельефа (на территории страны есть горы, низменности и равнины) ее климат очень разнообразен, а температура и влажность в разных регионах существенно различаются. Соответственно, здесь выращивают множество различных культур. Часть из них предназначена для экспортных целей (напри-

мер, кофе, бананы, цветы на срезку, фрукты и авокадо), а часть – для потребления на внутреннем рынке.

Рис – самая экономически важная культура Колумбии. Колумбийский рис считается очень хорошим по качеству и высокоурожайным, а вся полученная продукция реализуется внутри страны. Под культуру отведено примерно 400 - 450 тыс. га пашни, а средняя урожайность составляет 60 - 65 ц/га. Климатические условия благоприятны для рисоводства во многих колумбийских регионах. Тем не менее, пока что производство риса не покрывает потребности страны, и его приходится в больших количествах импортировать из Эквадора и Венесуэлы.

Рис выращивают либо с использованием ручного труда, либо механизированным способом с привлечением сельскохозяйственной техники и легких самолетов для проведения различных работ. На ручной труд без применения ирригации опираются лишь мелкие хозяйства с низким технологическим уровнем. Полная ме-

ханизация может использоваться и на заливном, и на суходольном рисе, при выращивании которого обходятся только дождевой водой.

Помощь фермерам. Несмотря на то, что Колумбия – аграрная страна, политика правительства не всегда благоприятствует развитию сельского хозяйства. Хотя на некоторые виды продукции (хлопок, кукуруза) цены в определенных случаях подлежат государственному регулированию, фермеры часто получают больше поддержки от частных компаний, чем от государства. Сейчас экономические условия более благо-

приятны не для сельхозпроизводителей, а для сфер переработки и торговли.

В этих условиях фермеры очень ценят партнерские отношения. Заметное влияние имеет Федерация производителей риса «Fedearroz», которая оказывает большую помощь в фитосанитарном контроле посевов. Очень важна технологическая поддержка, которую предоставляют компании, снабжающие фермеров средствами производства, в том числе и «August Colombia S.A.S.». Работа «августовской» команды на полях Колумбии имеет большое значение.



«August Colombia S.A.S.»

Дочерняя компания фирмы «Август».

Начало деятельности: **2012 г.**

Директор: **Мигель Агирре.**

Число сотрудников: более **80.**

Представительства: в **12** основных сельскохозяйственных регионах.

Количество зарегистрированных препаратов: более **90.**

Рейтинг на рынке ХСЗР Колумбии: **11-е место.**

Пестициды от «Августа». Конечно, в первую очередь важны доступность и качество предлагаемых препаратов. Удачные формуляции – «конек» продукции «Августа». Еще один из факторов успеха компании – богатый «портфель» ХСЗР и постепенное его расширение с учетом глобального тренда повышения требований к безопасности продукции. Именно благодаря этому «Август» растет на колумбийском рынке, хотя площади под посевами и цены на продукцию в стране стабильны.

«Пестициды позволяют поднять урожай риса минимум на 60 %»



Колумбийский фермер Пьеро МОЛИНА – глава компании «Ingagro del Oriente», которая не только занимается дистрибуцией пестицидов, но и выращивает рис на площади 2,2 тыс. га в регионе Касанаре, расположенном к северо-востоку от центра Колумбии. Пьеро с успехом применяет ХСЗР на своих полях.

О ЖИЗНИ И РАБОТЕ

Пьеро, расскажите немного о себе. Я агроном, выпускник Университета де лос Льянос, где изучал выращивание сельскохозяйственных культур в условиях Центральной Колумбии. Уже 20 лет специализируюсь на рисоводстве. Начал как менеджер по продажам,

в том числе работал в компании «Rohm and Naas». Также почти четыре года управлял предприятием «Montecarlo», которое занимается производством риса по полному циклу, от посева до готовой продукции, в столице департамента Мета – Вильявисенсио. Затем перешел на выращивание риса, начал

с 10 га, а сейчас мы возделываем его на площади 2,2 тыс. га.

У нас семейный бизнес. Я руководжу производством риса, а моя жена, с которой мы вместе уже 13 лет, возглавляет складскую деятельность. Две наши дочери (12 и 10 лет) еще учатся в школе. Ну и, конечно, основную работу выполняет наемный персонал. Предприятие состоит из четырех хозяйств, в каждом есть управляющий с базовой зарплатой и правом распоряжаться определенным процентом посевных площадей по своему усмотрению в качестве стимула. Привлекаем также сезонных рабочих, в разгар сезона – до 90 человек.

Насколько выгоден агробизнес в Колумбии? Позволяет ли зарабатывать на жизнь?

Как и в любом бизнесе, все зависит от того, как вы его ведете. Если не следить за делами, работать неэффективно из года в год, не использовать инновации и достижения, позволяющие сократить издержки и количество рабочих рук (обязательные платежи становятся все обременительнее для работодателей Колумбии), то дело будет не прибыльным. В моем случае бизнес получился очень прибыльным: мы начали с участка земли в 10 га и сперва обрабатывали посевы вручную, но нарастили площадь более чем в двести раз и перешли на механизацию.

Динамика цен на рис в последние три года была очень хорошей, цена дошла примерно до 1100 колумбийских песо (0,3 долл. США) за килограмм риса. Но в этом году, по прогнозам, она упадет, и поэтому я ишу способы сократить расходы: сосре-

доточусь на производстве собственных семян и буду стараться сохранить в рабочем состоянии ту технику, которая есть.

Вы производите что-нибудь еще помимо риса?

Рис – это наша основная продукция. Также у меня есть маленькая ферма площадью 5 га недалеко от города Йопаль (административный центр департамента Касанаре). Там я выращиваю бананы, держу 200 голов свиней, птицеферму с бройлерами, развожу рыбу (около 15 тыс. особей). Но большая часть продукции (за исключением свинины, которую мы в небольших объемах продаем) предназначена для внутреннего потребления на предприятии, это дает нам экономию на питании рабочих.

Как влияет климат региона и страны в целом на возделывание риса?

В основном мы выращиваем его без ирригации, а при такой технологии на урожай может влиять избыток или недостаток осадков. Потери из-за дефицита влаги могут достигать до 50 %, но такое случается не очень часто, примерно раз в шесть лет. К счастью, земли, на которых я выращиваю рис, очень влажные и с возможностью откачивания лишней влаги, поэтому у нас есть некоторый запас прочности. Кроме того, я покупаю для всех площадей под суходольным рисом страховку от засухи или переувлажнения.

Если вы так зависите от погоды, то необходимо особенно внимательно следить за прогнозами. Есть ли такая возможность?

В наших тропиках очень сложно делать точные прогнозы погоды, гораздо сложнее, чем в Северном

полушарии. Мы полагаемся на метеорологические данные, предоставляемые нашей Федерацией производителей риса «Fedearroz»: за них отвечает специальный сотрудник, и он еженедельно рассылает отчеты и прогнозы. Однажды я пытался организовать собственную метеостанцию, установил ее в Сан-Луисе (недалеко от административного центра департамента Касанаре). Но в связи с тем, что мы работаем на арендованной, а не на собственной земле (как и 90 % фермеров, выращивающих рис), то каждые два или три года станцию пришлось бы устанавливать на новом месте, а это сложно.

На каких этапах вашей работы с рисом погодные условия имеют решающее значение?

Мы начинаем сев примерно 13 марта. Практика показывает, что после католической Пасхи всегда начинаются дожди, они обычно идут с апреля по ноябрь. Мы же перед посевом вносим удобрения, готовим почву и сеем рис механизированным способом. И технику можно использовать только по сухой почве. То есть для нас очень важно засеять 100 % площади до начала дождей, и в этот период мы внимательно следим за погодой и прогнозами.

При выращивании поливного риса тоже есть ограничения. Потреблять воду можно только по лицензиям региональных автономных корпораций – государственных органов, отвечающих за управление возобновляемыми природными ресурсами, которые контролируют использование воды, и только в те периоды, когда реки полноводные. Поэтому для выполнения всей ирригационной работы мы тоже должны ориентироваться на метеоданные.

ТЕХНОЛОГИИ

Какую технику вы используете на своих полях?

Сейчас у нас 14 тракторов, 12 комбайнов, все необходимые маши-

ны и грузовой транспорт. Все наши тракторы работают с использованием GPS. Так как посев механизированный, то поверхность почвы должна быть идеально ровной, и мы предварительно выравниваем ее при помощи специальной техники, оборудованной лазерной системой и GPS.

Семялками точного высева. Они позволяют нам значительно снизить расход семян: высеем от 140 до 160 кг/га, тогда как в других областях или регионах обычная норма – 240 - 260 кг/га. В процессе посева одновременно вносим в почву фосфорные удобрения.

Пестицидами работаем при помощи прицепных опрыскивателей, но в периоды частых дождей привлекаем авиацию, чтобы эффективнее использовать время между ними. Самолет может обработать 10 - 15 га за 10 - 12 мин. полета, а с помощью двух самолетов мы можем провести обработку до 600 га в день.

Гранулированные удобрения вносим с помощью разбросной сеялки для риса.

идет на экспорт. Поэтому и возникла мысль создать сушильный завод и доводить на нем рис до полной готовности (проводить очистку, сушку, шелушение, полировку, а также сортировку и упаковку).

ЗАЩИТА РИСА

Как вы защищаете рис от болезней, вредителей и сорняков?

В нашем регионе резкие перепады температур: днем может быть 40 °С, а ночью 10 °С, а такие условия способствуют возникновению фитосанитарных проблем на посевах, особенно болезней. У нас распространен пирикулярриоз, вызываемый возбудителем *Pyricularia oryzae*. Кроме того, у риса есть серьезные вредители, например, совка кукурузная листовая (*Spodoptera frugiperda*) и клоп-щитник рисовый (*Oebalus pocius*).

Сорняки тоже необходимо контролировать. Поэтому на протяжении каждого цикла выращивания мы используем протравители, гербициды, инсектициды и фунгициды. Без полноценных защитных мероприя-



Рисовое поле с системой орошения и тщательно выровненной поверхностью почвы

Против двудольных и злаковых сорняков используют гербициды на основе таких действующих веществ, как атразин, диурон, трифлуралин или смесь сафлуофенацил + диметенамид и другие. Их применяют

виталями и гербицидами. Можно обрисовать нашу систему так: инсектициды мы используем на протяжении всего цикла развития культуры, гербициды – в первые тридцать дней после посева, а фунгициды – в последние три месяца вегетации.

Кроме того, люди, работающие на полях, постоянно наблюдают за состоянием культуры. Дважды в неделю мы осматриваем посевы вместе с управляющим каждого хозяйства и при выявлении проблемы принимаем решение о проведении той или иной соответствующей обработки. Кроме того, нам очень помогает служба технологической поддержки компании «Avgust Colombia S.A.S.».

Как именно вы взаимодействуете со службой технологической поддержки?

Нам помогает коммерческий руководитель «Avgust Colombia S.A.S.» в области Касанаре агроном Белмер Перес. У него богатый технологический опыт, он очень хорошо знает местные особенности и блестяще принимает решения в случаях, когда нам нужно решить проблему с болезнями, вредителями или сорняками. Мы всегда очень надеемся на его помощь, и когда у меня возникает вопрос, я консультируюсь с ним напрямую. Кроме того, нам помогают специалисты офиса «Avgust Colombia S.A.S.» в Боготе. Мы крайне дорожим этой поддержкой, так как в одиночку принимать правильные решения по защите растений непросто.

Очень здорово, что «Avgust» существует не только для того, чтобы привозить продукцию и выставлять ее на продажу, а предоставляет сопровождение в полевых условиях. Команда технологической поддержки у фирмы очень сильная. Думаю, компания добилась впечатляющих успехов в нашем ре-

гионе не только благодаря отличной линейке препаратов для риса. Ее представители, умеющие принимать решения по защите растений, тоже вносят свой большой вклад. Думаю, ассортимент «августовских» препаратов составляет 70 - 80 % от всех применяемых при выращивании риса в нашем регионе средств защиты растений.

Вы не только фермер, но и директор компании, которая занимается дистрибуцией агрохимикатов в этом регионе. Как складываются эти коммерческие отношения с «Avgustom»?

Компания доверяет нам и нашему рисовому бизнесу, несмотря на то, что у него было много взлетов и падений. Например, в 2017 году погодные условия сложились неблагоприятно, цена на рис упала, а к тому же именно тогда мы не застраховали урожай. И «Avgust» оказал нам поддержку и помог преодолеть этот серьезный кризис.

Со своей стороны, мы тоже доверяем компании и предлагаем препараты. Даже только что зарегистрированные новинки применяем без сомнений. Потому что уверены: «Avgust» выпускает качественную и проверенную продукцию, ее представители и технологи – люди с профессиональной репутацией, знающие местные особенности и обладающие высокой квалификацией, они всегда помогут решить проблемы.

У Вас есть возможность через нас обратиться к своим коллегам-фермерам в Колумбии, России и других странах. Что хотели бы им передать?

Как фермер и предприниматель я понимаю, что одними собственными силами справиться с задачами очень сложно. Чтобы добиться успеха, нужно привлекать профессионалов и работать вместе с ними. Ведь в процессе производства участвует много людей, и каждый человек должен выполнять свою роль на своем месте наилучшим образом. Лозунг компании «Avgust» гласит: «С нами расти легче». И это не просто красивые слова! Мы и в самом деле вместе достигаем намеченных целей. После нескольких лет сотрудничества я очень признателен за доверие, которое «Avgust» оказал мне как фермеру. Спасибо сотрудникам компании, которых я знаю и которые знают меня, и тем незнакомым мне людям, стоящим за ними. Правда, я всем вам очень благодарен.



Рис в Колумбии – самая экономически важная культура

Уборка у нас комбайновая: каждый комбайн успевает убрать до 10 га в день (в среднем – 7 га). Может показаться, что это мало, однако в регионе Касанаре рис созревает в сезон дождей. Поэтому комбайны работают не весь день, только после того, как появляется возможность выйти в поле, а метелки риса просыхают на солнце.

Сложно ли приобрести технику и оборудование в вашем регионе?

Сейчас это весьма дорогое удовольствие. Техника импортная, а курс колумбийского песо по отношению к американскому доллару падает. Я приобрел все наше оборудование шесть лет назад, когда обменный курс составлял 1800 колумбийских песо за доллар, а сейчас он дошел до 3600 за доллар, и техника подорожала практически вдвое. Условия для аграрного бизнеса все время усложняются. Но в данный момент у нас есть все необходимое. Не хватает только самолета для обработок и мощностей для промышленной обработки и упаковки риса.

Я так полагаю, что сейчас вы назвали краткосрочные и долгосрочные цели?

Да, именно так. Идея состоит в том, чтобы дойти до полного цикла производства, потому что ни для кого не секрет, что ценами на рис управляют те, кто занимается доведением его до готовности и продажами. Цена на внешнем рынке не имеет значения: рис дешевле и при высокой цене доллара, и при низкой, поскольку он не

ничего не получится. Я считаю, что использование пестицидов позволяет повысить урожайность минимум на 60 %. Другими словами, мы, фермеры, сильно зависим от агрохимикатов, и в частности от пестицидов.

Расскажите о защите риса подробнее.

У нас всегда запланировано несколько обработок по календарю. Например, против сорняков мы работаем трижды, используя почвенные, дождевые и послежидовые гербициды.

Комментирует специалист по PR и маркетингу компании «Avgust Colombia S.A.S.» Эдуардо Медина:

после посева риса, но до появления всходов сорняков, чтобы создать почвенный «экран», который не будет давать сорным растениям возможности прорасти.

В дальнейшем для подавления сорняков во время вегетации используют контактные или системные гербициды, это препараты на основе глифосата (отдельно или в смеси с оксифлуорфеном, пиклорамом, 2,4-D, дикватом и другими).

Пьеро Молина: Для борьбы с болезнями и вредителями мы делаем две обработки на ранних фазах развития метелки. Следует отметить, что инсектициды применяем не только отдельно, но и совместно с протра-



Склад «Avgust Colombia» в регионе Эспиналь (департамент Толима)

Беседовали редакторы «Поля Августа» и Эдуардо МЕДИНА
Перевод Юлии ЛЮБАКОВОЙ
Подготовила Елена ПОПЛЕВА
Фото «Avgust Colombia»

Цифровизация

Внедрение «SkyScout»

О программе «SkyScout» («СкайСкаут»), разработанной российской компанией «IntTerra» пять лет назад, мы впервые рассказали читателям газеты в мартовском номере за 2020 год. В том же году «Август» начал пилотный проект внедрения программы как дополнительного инструмента технологического сопровождения. О том, каким образом идет освоение перспективного направления цифровизации, мы попросили высказаться тех, кто непосредственно связан с проектом.

Глава отдела по работе с ключевыми клиентами компании «IntTerra» Александр АЗАРОВ: «Для начала напомним об основных возможностях программы «SkyScout».

Контроль ситуации на полях. Опираясь на динамику развития посевов, построенную на основе анализа спутниковых снимков и данных индекса вегетации (NDVI), «SkyScout» предоставляет пользователю информацию о состоянии полей. На основании этих данных определяются критические поля и точки, что позволяет создать план объезда для более детального изучения проблемных участков и, если нужно, получить совет эксперта. Все это ведет к существенной экономии времени и позволяет получить оперативную и актуальную картину состояния полей.

В арсенале программы – хороший набор инструментов спутникового мониторинга, который позволяет быстро оценить состояние всего массива полей в хозяйстве или отдельных участков. Так, например, очень полезным инструментом для анализа является индекс неоднородности. Он позволяет оценить, насколько поле однородно (неоднородно) в пределах границ. Высокая степень неоднородности указывает на какие-либо отрицательные события: наличие повреждений посевов, связанных с болезнями или стихийными факторами, нарушения при проведении агротехнических мероприятий и т. д.

Причины, вызвавшие изменения, могут быть различны (неравномерные всходы, наличие сорной растительности, повреждение вредителями и т. д.). Но сельхозпроизводитель уже предупрежден, и он понимает, на какие конкретные поля и их участки ему нужно обратить пристальное внимание. Если же ждать, когда изменения отразятся на карте вегетации, то драгоценное время будет упущено. Ранняя идентификация проблем и их устранение позволит сохранить потенциал поля, а также сэкономить время и деньги.

Оперативное принятие решений. Программа сама показывает на карте проблемные места. Если вы видите на ней красную зону, ставьте точку-маячок и включайте участок в план объезда здесь же, в программе. Погрешность определения нужной точки на местности у «SkyScout» – плюс/минус 5 м.

Обширная справочная база. В программу встроены справочники вредных объектов по основным сельскохозяйственным культурам: заболеваний, вредителей, сорных растений с фотографиями, описанием и указанием экономического порога вредоносности, а также симптомов дефицита элементов питания. Имеются справочники зарегистрированных в России ХСЗР и росторегуляторов, рекомендуемых к использованию по регионам сортов и гибридов с указанием их оригинаторов, справочных норм высева семян, а кроме того, перечень удобрений, в котором есть полная информация о содержании питательных веществ.

Достоверность. Все отчеты по результатам объездов и данные по проведению техопераций сводятся в одну программу с привязкой к датам, координатам осмотра и ответственным сотрудникам. В ней одновременно может работать любое число зарегистрированных пользователей: директор, агроном, агрономы участков и иные сотрудники на местах и т. п. Кроме того, в программе подключается консультант, который может независимо совершать объезды и оставлять доступные всей группе пользователей рекомендации.

По каждому полю можно сформировать отчет. В нем будет показано, какие операции и когда проводились, какая схема защиты применялась и т. д. Данные сохраняются в формате Microsoft Excel.

Прогноз погоды и «окон опрыскивания». Для каждого поля «SkyScout» составляет детальный почасовой прогноз погоды на пять дней вперед. Высокая детализация погодных данных позволяет видеть уникальный отдельный прогноз погоды на каждый кластер площадью 5 км². Данные лицензионные и предоставляются службой «Gismeteo». Исходя из прогноза, программа сама рассчитывает так называемые «окна опрыскивания» – самые благоприятные часы для обработок, помечая часы в сутках разными цветами: красный – работать не следует,

оранжевый – рискованно, зеленый – смело выезжайте в поле.

Анализ выстраивается по четырем параметрам: влажность, температура воздуха, скорость и порывистость ветра. При этом пользователь может настроить прогноз под себя, отключив любой параметр. Также в программе есть архив метеоданных, который поможет пользователю подобрать сорта, а иногда и скорректировать севооборот.

Агроконсалтинг. Пользователи «SkyScout» могут получать профессиональные консультации и оценку фитосанитарной ситуации в удаленном режиме. В программе реализована возможность отправки отчета об объезде подключенным к хозяйству специалистам, консультантам и экспертам для получения оперативной оценки ситуации и рекомендаций.

«Зоны плодородия». Развивая масштабы сотрудничества, «IntTerra» в 2021 году предоставляет «Августу» доступ к очень важному модулю – «Зоны плодородия». Этот функционал дает визуальную картинку по зонам продуктивности в границах конкретного поля на основе анализа снимков и полученных значений NDVI за период с 2013 года и распределяет их по значению вегетации. Так можно оценить состояние различных зон в поле – от участков со стабильно низкой продуктивностью до стабильно высокой – за восемь лет. На основании этих данных в программе можно составить карту-задание для дифференцированного внесения удобрений. Есть ряд других дополнений.

Помощник начальника отдела продаж компании «Август», координатор проекта Юлия БАБАК: «Работать в системе было предложено

всем региональным подразделениям в России, а также компании «Август-Казахстан». Для агрономов хозяйств были приобретены планшетные компьютеры, сотрудники фирмы «IntTerra» провели масштабное обучение с выездом в регионы. В нем принимали участие и сотрудники «Августа», и специалисты сельхозпредприятий. Подводя итоги первого года, нужно признать, что с освоением нового цифрового ресурса не все справились успешно, потому что должно было произойти качественное осознание необходимости и вовлеченности в такую деятельность. Кроме того, сказались и то, что работать приходилось во время пандемии COVID-19.

Конечно, внедрение «SkyScout» – это дополнительная нагрузка как для наших сотрудников, так и для агрономов хозяйств. Однако часть менеджеров-технологов включилась очень активно. Среди них – сотрудники Казанского, Омского, Уфимского представительств. В других регионах тоже были удачные примеры сотрудничества с хозяйствами по взаимовыгодному использованию программы.

Специалисты, которым удалось вникнуть в суть данного сервиса и осознать его возможности, получили отдачу и понимают, зачем нужно его внедрять. Более того, те, кто полностью прошел весь сезонный цикл наблюдений и работ, готовил объезды, формировал отчеты с использованием данных удаленного мониторинга, фиксировал проблемы в поле, публиковал рекомендации для агрономов по проведению защитных мероприятий и контролировал их исполнение, имеют полную картину всего, что происходило в полях. И «кавгустовские» технологи, и агрономы хозяйств смогли оценить, что предотвратил «SkyScout», выявив проблемные поля или участки, на которых вовремя были проведены химобработки.

К сожалению, не сразу люди понимают, что ценность этого инструмента – в совместной работе агрономов сельхозпредприятий и технологов «Августа». Если есть заинтересованность со стороны агрономов, которые гораздо чаще бывают на своих полях, то результат совместного труда получается намного лучше. Как бы то ни было, пилотный проект с использованием сервиса «SkyScout» становится рабочим инструментом «Августа» по цифровизации технологического сопровождения. Проведена качественная оцифровка полей во многих регионах России, а также земель одного из крупнейших агрохолдингов – «Атамекен-Агро». Общая оцифрованная площадь составляет почти 1,3 млн га, в проекте участвуют 120 сельхозпредприятий.

Менеджер по демонстрационным испытаниям Омского представительства «Августа» Сергей САМОВЗОН: «Большая часть аналитики «SkyScout» построена на анализе снимков и индекса вегетативной массы NDVI. По карте NDVI можно оценить, где на поле значения низкие, а где выше среднего. Перед выездом в хозяйство я определяю маршрутные точки тех участков, которые нужно обязательно осмотреть, программа определяет их координаты и «ведет» меня по GPS-навигатору.

Самое главное в плане агроконсалтинга – это то, что при наличии маршрута я могу очень легко и быстро передвигаться по полям, сразу понимаю, где и на каком поле нахожусь. В разгар сезона главный агроном или агроном, отвечающий за конкретное поле, бывает занят, не может выехать вместе со мной, и сейчас благодаря программе «SkyScout» я могу сам провести осмотр, сделать фотографии, подготовить отчет, рекомендации и опубликовать их, сделав доступными для других пользователей. Фактически «SkyScout» – это и электронная история полей, и оперативный дневник агронома, который ведут несколько человек, в том числе и те специалисты, которые осуществляют технологическое сопровождение.

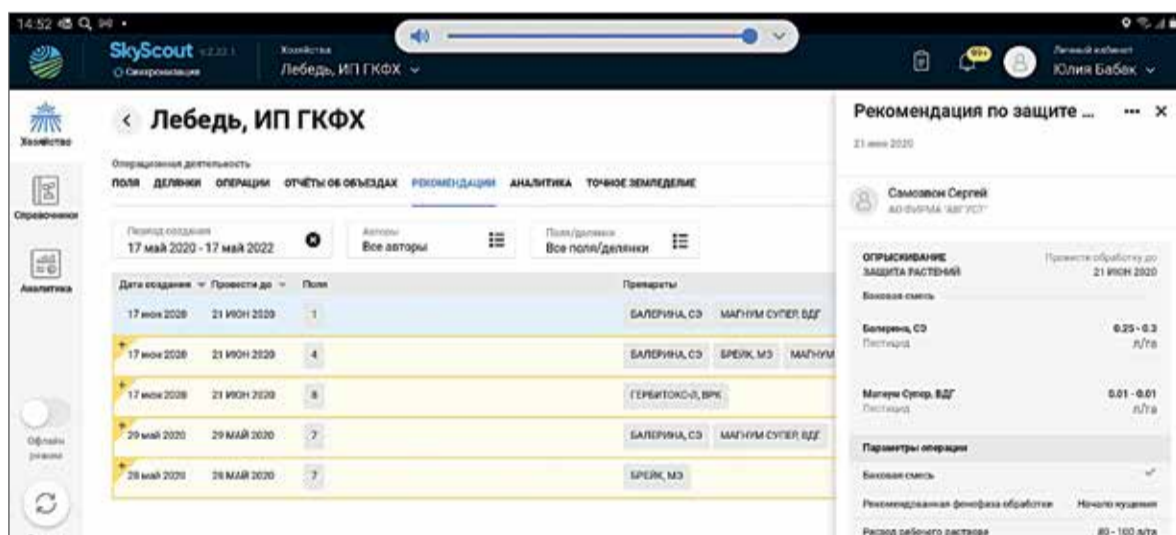
Отчет об объезде можно сформировать сразу же, в планшете, внося в программу все, что требуется. Но так как опубликованные отчеты и рекомендации уже нельзя изменить, то к их подготовке я отношусь ответственно. Поэтому даже при наличии планшета в поле делаю записи в простой блокнот, а позже на их основании формирую отчет и составляю рекомендации по необходимым мероприятиям, указываю норму расхода препаратов, крайний срок выполнения обработки посевов или временную «вилку» от и до и все это сразу публикую.

В прошлом году в общей сложности по программе «SkyScout» я работал в трех хозяйствах на площади 31 тыс. га. В их числе сельхозпредприятие «Ястро-Агро», земли которого расположены в Любинском и Полтавском районах, а также фермеры: КФХ «Лебедь» Одесского района и КФХ «Иус» А. П. Муромцевского. В 2020 году прибавились еще два хозяйства – это ООО «Руском-Агро» Кормиловского района и КФХ Елкин В. Н. в Одесском.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото Ю. Бабак

Контактная информация

Юлия Викторовна БАБАК
Моб. тел.: (910) 452-24-12



События

«АВГУСТ» НОН-СТОП

ПЕРВЫЕ ПРЕПАРАТЫ ИЗ СВОИХ Д. В.

В конце апреля 2021 года компания «Август» впервые поставила земледельцам препараты для защиты растений с действующими веществами (д. в.) собственного производства, синтезированными на заводе компании в Китае.

Предприятия «Августа» в России и Беларуси уже произвели на их основе почти 2 млн л фунгицидов и протравителей. Первыми д. в., которые выпустил китайский завод «Августа», стали пропиконазол и тебуконазол. Это фунгициды широкого спектра действия, защищающие растения от многих фитопатогенов.

К середине апреля 2021 года на формуляционные заводы компании в России и Беларуси поступило 120 т пропиконазола и 504 т тебуконазола. В ближайшее время ожидается продолжение поставок. Собственные д. в. сегодня используют в производстве таких популярных фунгицидов, как Колосаль, Колосаль Про, Балий, а также ряда протравителей семян зерновых.

«На начало апреля из поступивших действующих веществ произведено около 1,9 млн л фунгицидных препаратов и протравителей семян, – подводит итог директор «Августа» по производству Сергей Алемаскин. – Кроме того, уже работает и скоро отправится на заводы в количестве 30 т партия метамитрона – д. в. для выпуска гербицидного препарата».

НОВАЯ АГРОЛАБОРАТОРИЯ

Сезон 2021 года компания «Август» начала с открытия

новой агроконсалтинговой лаборатории в Черноземье, в г. Ливны Орловской области.

«АгроЛаборатория-Ливны» была открыта в связи с ежегодным ростом количества заявок со стороны предприятий АПК и общим увеличением потребности в агрономическом анализе и консалтинге. Она стала пятой по счету агролабораторией компании «Август» в России.

Сеть подобных лабораторий «Августа» уже хорошо знакома земледельцам: так, в Черноземье на территории Липецкой области работает «Агроанализ-Центр», в Ростовской области – «Агроанализ-Дон», в Республике Мордовия – «АгроЛаборатория-Саранск», в Новосибирской области – «Агродоктор». Партнером «Августа» в развитии комплексного агрономического сервиса выступает международная сеть консалтинговых компаний «Агро-Анализ». Помимо российских подразделений, под этим брендом функционируют еще пять лабораторий – на территории Украины, Казахстана, Грузии, Азербайджана и Молдовы.

Новая лаборатория в Ливнах начала работу осенью 2020 года, с тех пор в ней было выполнено более сотни анализов семян, растений, почвы для 15 крупных хозяйств из девяти регионов. Зимой и в начале весны здесь занимались определением посевных качеств семян (в том числе такими исследованиями, как фитозэкспертиза и клубневая анализ семенного картофеля). Специалисты лаборатории также проводили комплексный анализ сохранности озимых, фитопатологические анализы растений защищенного грунта и др.

«Фитопатологический и семенной отделы у нас полностью оснащены необходимым оборудованием, – рассказывает руководитель региональной группы «АгроЛаборатория-Ливны» Татьяна Анисимова. – Планируем расширяться и уже начали закупки основного оборудования для открытия агрохимиче-

ского отдела. Это даст нам возможность проводить полный агрохимический анализ почв, анализ воды на кислотность, жесткость, общую минерализацию, а также тканевую диагностику растений на содержание азота, фосфора, калия и других элементов».

Новая лаборатория оснащена самым современным оборудованием: микроскопами «Olympus SZ61TR» и «Olympus BX43» с цифровыми камерами, стереоскопическими микроскопами типа «MSP-1», ламинарными боксами серии «Logica», автоклавом «Tuttnauer», термостатами, аналитическими весами «Ohaus» и «Vibga», аквадистилляторами, центрифугой и многим другим.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ СЕРТИФИКАТЫ

В конце марта 2021 года завод «Август-Алабуга» успешно прошел процесс сертификации своей полимерной тары. Недавно свидетельства об этом были выданы Российским морским регистром судоходства.

Эти документы позволяют заводу перевозить продукцию в страны дальнего зарубежья в собственных канистрах. Подготовительная работа в этом направлении началась на предприятии еще в декабре 2020 года с заключения договора с ФАУ «Российский морской регистр судоходства». Завершающим этапом этой работы стал визит на завод инспектора ФАУ. На проверяющего произвели благоприятное впечатление степень оснащенности, уровень внедрения высоких технологий и масштабы производства на «Августе-Алабуге». На предприятии установлено самое передовое оборудование с высокой степенью автоматизации многих процессов, позволяющее выпускать до 8 млн единиц полимерной тары в год.



Участники семинара на поле в «Сезам-Агро»

«Наличие этих сертификатов международного уровня теперь позволяет нашему заводу вывозить продукцию на экспорт в собственной полимерной таре для опасных грузов международными воздушными и морскими судами, а также железной дорогой. Этот факт открывает для нас новые возможности, позволяя в самые короткие сроки выполнять высокие требования наших зарубежных партнеров», – отмечает инженер по стандартизации и сертификации «Август-Алабуга» Гульсина Гарифуллина.

NO-TILL В КРЫМУ

16 апреля в Крыму прошел научно-практический семинар компании «Аграрум» по технологии No-till. Участники мероприятия изучали систему «нулевой» обработки почвы в засушливых условиях региона. «Август» выступил партнером мероприятия.

Семинар посетили 80 человек, большинство из них – фермеры из разных районов Крыма, при этом половина из них уже возделывают культуры по технологии No-till. Также приехали земледельцы из Воронежской, Ростовской и Новосибирской областей.

С докладами выступили: основатель «Аграрума» профессор ДонГАУ Николай Зеленский; сотрудник ВНИИ фитопатологии, фитовирусолог

Дамир Богоутдинов; фермер, руководитель ООО «Сезам-Агро» Сергей Перепелица; специалист ООО «Лилиани» Ренат Галимуллин. Буквально приковала внимание слушателей заслуженный агроном России, консультант «Августа» Зинаида Колотилина, которая рассказала о комплексной защите зерновых культур препаратами компании.

Затем слушатели отправились на предприятие «Сезам-Агро», где технологию No-till успешно применяют на протяжении восьми лет. Участники оценили состояние посевов льна, озимых пшеницы и ячменя. Все отметили, что слой плодородной почвы на полях совсем небольшой, не более 20 см, заметны выходы скалистых пород. Здесь не используют удобрения, но при этом растения выглядят здоровыми, сильными. Сравнившие поля озимого ячменя по No-till (норма высева семян 2 млн шт/га) и по «классике» (5 млн семян/га). Фермеры отметили, что на посевах по «нулю» меньше болезней и выше продуктивное кущение – четыре – пять колосьев против двух-трех соответственно.

Участники задали много вопросов руководителю «Сезам-Агро», консультировались с З. Колотилиной по защите культур и Н. Зеленским по применению No-till в разных регионах.

По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»

Как убрать борщевик

В 2020 году сотрудники компании «Август» провели масштабные испытания средств для борьбы с борщевиком Сосновского, в которых выявили новые возможности очищения полей и лугов от этого суперсорняка.

Специалисты отдела гербицидов индустриального направления (ОГИН) «Августа» отмечают, что заинтересованность организаций-заказчиков в приобретении гербицидов с долговременным эффектом действия против борщевика возрастает. Обычно для борьбы с ним в России использовали препараты на основе глифосата – недорогие и простые в применении системные гербициды, способные проникнуть в ткани растения и вызвать гибель зеленой массы, но не имеющие пролонгированного действия.

«Если борщевик растет на участке давно, то в верхнем и более глубоком слоях почвы содержится большое количество его семян, – отмечает Иван Дуборезов, менеджер ОГИН «Августа». – Чтобы справиться с ними, необходимы препараты, действующие вещества которых сохраняют свою активность в почве в течение продолжительного вре-

мени. Обработки эффективны весной, на ранних стадиях роста (до 35 - 40 см) – рабочий раствор гербицидов при опрыскивании попадает на сорняк и почву, где будет угнетать развитие всходов борщевика.

Кроме того, глифосат – гербицид общеистребительного действия, в то время как многие препараты действуют избирательно, например, только на двудольные растения. В этом случае они справляются с борщевиком, не влияя на злаки. Возникает «эффект залужения»: злаковые травы полностью покрывают участки, где ранее рос борщевик, а сформировавшийся дерн затрудняет дальнейшее прорастание его семян. И. Дуборезов констатирует: хотя новые методы и препараты эффективнее, от экономичных глифосатсодержащих продуктов многие заказчики пока не готовы отказаться. Но при сочетании их с селективными гербици-

дами почвенного действия также удается добиться хороших результатов: когда заканчивается действие глифосата, селективные гербициды продолжают работать, позволяя очагу борщевика зарости злаками.

В 2020 году в демонстрационных испытаниях в Ленинградской и Московской областях испытали две баковые смеси препаратов:

1. Торнадо 540 + Магнум + ПАВ Адыо.
2. Горгон + Торнадо 500 + кондиционер Соилент.

В обоих вариантах борщевик погиб, его новых всходов не появилось. Воздействие Горгона на борщевик в виде деформации стеблей и листьев было заметно уже спустя сутки, в случае с Магнумом эффект проявился через две недели, в итоге борщевик был уничтожен на обоих участках.

В июне 2020 года эти препараты в различных сочетаниях испытали на пяти участках Московской железной дороги (филиал ОАО «РЖД»). Из-за ограничений, связанных с пандемией COVID-2019, гербициды были применены позже, чем планировалось, борщевик к июню уже



Борщевик Сосновского

подрос и находился в начальной стадии бутонизации (высота растений около 90 см). Тем не менее, на всех участках сорняк был истреблен. Эффект залужения злаками сильнее всего проявился на варианте, где использовали смесь Торнадо 500, Горгона и Соилента: очаги борщевика заросли травой к середине сентября.

«В 2021 году «Август» проводит новые, еще более масштабные испытания на территории городского округа Можайск в Подмосковье, – рассказывает И. Дуборезов. – Мы испытываем сразу семь баковых смесей. Их состав был разработан специалистами ОГИН в сотрудничестве с консультантом «Августа» В. В. Исаевым. Мы планируем

ему пригласить на наши площадки и наглядно ознакомить с результатами опытов представителей муниципалитетов и организаций, занимающихся борьбой с борщевиком в Московской области».

Как отмечают эксперты компании «Август», лучшие из предлагаемых схем помогают решить задачу более рационально и экономно. Теперь не требуется ежегодно повторно обрабатывать одни и те же участки, а экономленные средства можно направить на освобождение от сорняка дополнительных территорий.

По материалам службы по связям с общественностью компании «Август»

Практический опыт

«Безошибочная» система земледелия

В хозяйстве очень важно иметь сбалансированную систему земледелия, в которой все факторы (севооборот, обработка почвы, удобрения, пестициды и т. д.) работают на повышение эффективности других, обеспечивая максимальную отдачу ресурсов и высокий конечный результат. Наша газета уже долгие годы следит за тем, как такая система на основе применения No-till складывается в одном из хозяйств Нижегородской области. Об этом рассказывает главный агроном ООО «Михеевская Нива» Бутурлиновского района Анатолий Абрамович АБАСЬКИН.



А. АБАСЬКИН

Как для вашего хозяйства сложился прошлый сезон?

В целом удачно. У нас вообще каждый год идет с прибавкой урожая – работает система земледелия. По зерновым получили в среднем по 52 ц/га, озимая пшеница дала 56 ц/га. И яровые уродили неплохо: ячмень – 52, пшеница – 47 ц/га. По кукурузе результат средний, убрали ее на силос, вышло около 250 ц/га силосной массы с початками, в двух отделениях взяли побольше – до 350 ц/га. Силос заготовили хорошего качества, с большим содержанием сухого вещества, правда, самого корма получилось меньше обычного. Видимо, сказались нехватка тепла, особенно в начале вегетации кукурузы. Потом тепло пришло, но кукуруза уже не могла компенсировать недобора. По рапсу взяли семян 24,5 ц/га, это в пределах наших обычных урожаев. Отдельные поля показали под 30 ц/га. Крупных перемен в структуре земледелия не произошло, несколько снижаем удельный вес зерновых, соответственно расширяем долю посевов многолетних и однолетних трав. Объясняется это просто: травы дают больше возможностей, свободы маневра в заготовке качественных кормов, тем более мы в последние годы постепенно обзавелись тремя мощными кормозаготовительными комбайнами «Ягуар», которые позволяют вести заготовки быстро, без потерь питательных веществ. Сроки уборки трав у нас сократились примерно в 2,5 - 3 раза. Теперь мы успеваем заготавливать корма в кратчайшие сроки, в хорошую погоду, без большого напряжения сил и средств, а главное – в тот момент, когда в травах максимальное содержание белка и других питательных веществ.

Расскажите о переменах в структуре посевов.

Рапса в прошлом году посеяли всего 1100 га. Озимых зерновых у нас теперь 800 га, несколько уменьшили их долю. Всего зерновых стало около 4 тыс. га, примерно на 400 га меньше, чем было годом ранее. Горох тоже немного сократили – посеяли около 370 га на зерно, больше не требуется... Лишь рапс остался в своих объемах, но это для нашего хозяйства очень выгодная

культура – мы из него сами выжимаем масло, оно идет на продажу по хорошей цене, а также получаем жмых, который включаем в рацион дойных коров.

Кстати, мы за последние два года неплохо выросли по надоям – за прошлый год они в среднем достигли 11,2 т на корову, причем все молоко высшего сорта. Сами его не перерабатываем, поставляем крупным молокозаводам (среди них завод «Вимм-Билль-Данн», Княгининский молкомбинат и др.), а также продаем населению в розницу в нескольких городах, и за ним выстраиваются очереди.

Как вам работаете при No-till? Выдерживаете эту систему на всех культурах?

Да, работаем без обработки почвы, с прямым посевом всех культур. Лишь на тех площадях (около 1100 га), где ведем мероприятия по раскислению почвы, вносим доломитовую муку, применяем дискование на глубину до 8 см, чтобы заделать мелиорант в почву. И также используем дискование для заделки навоза (доза 100 т/га) – в прошлом сезоне этот прием применили на 400 га. На этих полях выращиваем кукурузу на силос или на зерно. На этой площади, конечно, надо принимать дополнительные меры против сорняков, их довольно много, несмотря на то, что мы компостируем навоз до 8 - 10 лет и на поля вносим уже в виде хорошо перепревшего сыпца. Мы уже провели раскисление почв с самым низким pH, острота проблемы во многом снята. Осталось еще примерно на 1 тыс. га кислых почв внести доломитовую муку, и будут еще подходить поля с неблагоприятной повышенной кислотностью, мы следим за этим.

У вас урожаи хорошие, а как у соседей?

Вы знаете, я за ними не слежу, не могу ничего сказать. Нам просто некогда по соседям ездить, хватает своих проблем. Главное – что мы сами сработали на своем нормальном уровне, выполнили все планы, обеспечили скот кормами, продолжили поступательное развитие хозяйства, не обращая внимания на капризы погоды. По отзывам, мы опережаем соседей по урожаям примерно раза в два...

Неужели вас вообще не затронула непогода?

По-серьезному – нет. Непогода в нашей местности «потрепала» те хозяйства, где не применяли регуляторы роста. Все-таки у многих на полях было заметно, что биологический урожай выращен хороший, но хлеба переросли и полегли. Мы на всех посевах зерновых применили несколько препаратов известных мировых фирм, в том числе и «августовский» Рэги, и у нас полегания не было совсем. Обычно регуляторы роста применяют либо в фазе кущения, чтобы его усилить, либо немного позже, чтобы укоротить стебель. У нас получилось не что среднее – начали вносить регулятор роста на самом «старте» фазы кущения, а на некоторых полях – между этими фазами, немного раньше обычного, и вплоть до стеблевания. И получилось, что примененные препараты сработали и на усиление кущения, и на укрепление стебля. У нас полегания не было.

Какой у вас сейчас фактически сложился севооборот?

Фактический севооборот такой: пшеница яровая – ячмень – вика яровая либо рапс, либо горох (не сборное поле) – озимая пшеница. Но под озимую пшеницу предшественником идет только вика, в этом качестве она лучше других. Ее мы выращиваем на сенаж, прекрасный корм получается. Раньше заготавливали и ее семена, но позже от этого отказались, проще и дешевле купить.

Сортов озимой пшеницы используем всего два – Скипетр и Московская 40. Скипетр давно выращиваем, он достаточно надежный, не подводит, а Московскую 40 будем смотреть первый год. Норма высева семян – 3,5 млн на 1 га. Семена у нас увесистые, до 55 г на 1 тыс. зерен, так что весовая норма достигает 200 кг/га и больше.

Посев выполняем теми же сеялками, с которыми определились еще несколько лет назад. Это «John Deere 1895», они прекрасно справляются с посевом и одновременным внесением удобрений в междурядья. Сейчас их в хозяйстве уже шесть штук, используем их на посеве не только пшеницы, но и практически всех культур.

Минеральных удобрений под озимую пшеницу за всю вегетацию применяем около 400 кг/га в физическом весе, а в д. в. это будет около 180 - 190 кг/га. Это окупается, иначе бы не вносили, правда, в последние годы удобрения заметно подорожали, их окупаемость не такая уже высокая, так что будем думать, что делать дальше...

Обычно основную часть удобрений вносим при посеве, это около 160 - 180 кг/га диаммофоски + 120 - 140 кг селитры (в зависимости от плодородия поля) и еще выполняем две подкормки по 100 кг/га аммиачной селитры в фазе кущения и колошения. Такую систему удобрений только отработали, будем применять второй раз, посмотрим, не нужны ли коррективы.

Подшли к системе защиты растений...

Сразу скажу, что наряду с «августовскими» мы используем много препаратов от других мировых фирм. Для протравливания используем такие «августовские» фунгицидные протравители, как Оплот, Оплот Трио и инсектицидный препарат Табу, которые гарантируют хороший результат. Далее следует азотная подкормка, а в фазе кущения выполняем основную многофункциональную обработку посева озимой пшеницы смесью гербицида Балерина, фунгицида Колосаль Про, инсектицида Борей (или Борей Нео). Добавляем в эту смесь также гербицид Эверест, чтобы убрать овсюг и метлицу. Чистота посевов получается идеальной, просто любо-дорого посмотреть.

Затем следует вторая химобработка, в начале фазы колошения. Стараемся начинать ее в момент, когда появляются первые колосья. Получается защита и листьев, и флагового листа, и частично – колоса. Применяем либо Колосаль Про, либо аналогичный проверенный препарат какой-либо другой фирмы в смеси с Бореем Нео – против трипса, клопа вредной черепашки и других вредителей, которые в этот момент могут быть на растениях. Рабочий раствор этих двух препаратов обязательно готовим с прилипателем, и они работают очень эффективно. Вот, собственно, и вся наша защита озимой пшеницы.

Какова себестоимость пшеницы при такой технологии?

До прошлого года была на уровне 4,5 руб/кг, а в 2020 году – около 5,5 руб/кг. Пока остаемся в приемлемых пределах...

Несколько слов по технологии возделывания других культур.

Это прежде всего яровой рапс – выращиваем гибриды Цебра и Сальса, они устойчивы к имидазолинонам, а также традиционные сорта Лунеди и Ярило. Стабильно получаем урожаи на уровне 25 - 30 ц/га. Это не самая высокая продуктивность, но и при ней рапс считается для нашего хозяйства хорошим «кормильцем». А что касается технологии его возделывания, то тут большого опыта у нас нет, поучиться не у кого, так что часто приходится действовать интуитивно...

Для протравливания применяем препараты Табу, ТМТД ВСК. Сев ведем, по возможности максимально его оттягивая, чтобы дожидаться тепла, тогда всходы получаются дружнее и крепче. Используем те же сеялки «John Deere 1895», которые

позволяют хорошо регулировать и выдерживать глубину заделки семян. А для рапса очень важно положить их во влажном слое почвы, точнее – примерно на 1 см ниже влажного слоя. По глубине заделки это может быть и 2 - 3 см, и в отдельных случаях 4 см, но не больше.

Многолетние травы – мы редко о них говорим. Что эти культуры значат для вас, для экономики?

Используем две бобовых культуры – люцерну изменчивую и клевер луговой. У люцерны сорта Сарга (селекции Уральского НИИСХ) и Находка (ВНИИ кормов имени В. Р. Вильямса), у клевера – Добряк (Уральский НИИСХ). Семена берем высоких репродукций, покупая питомники размножения у оригинаторов. Понемногу занимаемся и размножением их семян, они в наших условиях вызревают. Убираем зеленую массу бобовых на сенаж, получается прекрасный высокопитательный корм. За два укоса получаем до 100 ц/га в пересчете на подвяленную сенажную массу.

На травах технологию выращивания еще не до конца отработали, есть здесь свои узкие места, вроде неважной перезимовки. Но эти культуры того стоят, и мы будем ими заниматься. Без таких бобовых не построится надежная кормовую базу, тем более не обеспечишь надои молока в среднем 11,2 т на фуражную корову в год.

Фактически вся наша система земледелия нацелена на обеспечение дойного стада (около 1,3 тыс.) и всего поголовья КРС разнообразными высококачественными кормами собственного производства. Это кукурузный силос, кукурузный корм (измельченные початки), сенаж из бобовых трав, убранных в момент максимальной концентрации питательных веществ и белка, рапсовые жмыхи, зерновые концентраты... И все это мы сами производим.

Какова ваша полеводческая армия механизаторов – на 10 тыс. га?

Сейчас всего около 25 человек, причем не все они заняты в полеводстве, некоторым приходится отвлекаться на животноводство, транспорт и т. д. Недостатка в механизаторах не испытываем, в том числе и в «горячие» периоды, но и работать приходится достаточно напряженно. Если бы применяли традиционные системы обработки почвы, то техники и людей для работы на ней потребовалось бы в два - три больше...

Работаем спокойно, без авралов и форс-мажоров, каждый год с прибавкой урожая – как бы ни сложился сезон по погоде. У нас складывается своеобразная сбалансированная система земледелия, позволяющая производить достаточно растениеводческой продукции не только для обеспечения максимально высоких надоев, но и частично на продажу. И при этом плодородие почвы из года в год растет (я особо слежу за этим), экономика производства улучшается.

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото М. Думина

Контактная информация

Анатолий Абрамович
АБАСЬКИН
Моб. тел.: (950) 355-51-54

Юбилей

Институту в Прилуках – 50 лет!

В феврале 2021 года исполнилось 50 лет Институту защиты растений (ИЗР, ранее Белорусский НИИЗР). Он создан в 1971 году благодаря началу интенсификации сельского хозяйства республики. Сельхозпредприятия стали вносить больше органических и минеральных удобрений, и для того, чтобы они работали на урожай и его качество, потребовалась и более интенсивная защита растений. За 50 лет произошло немало событий, но неизменным остается высокий статус ведущего научного и методического центра в области защиты растений.

ИЗ ИСТОРИИ



С. В. Сорока

Институт был создан на базе Минской опытной станции по колорадскому жуку, нематодам и раку картофеля ВИЗР и отделов защиты растений БелНИИ земледелия и БелНИИ картофелеводства и плодородия. Вся работа по организации возглавил один из основателей школы вирусологии в бывшем Советском Союзе А. Л. Амбросов, член-корреспондент академии наук БССР. Под его руководством институт в кратчайший срок стал методическим и методологическим центром по защите растений.

В 1978 году директором был назначен талантливый ученый, доктор сельскохозяйственных наук В. Ф. Самарсов. В своих трудах он сформу-

лировал новый научный подход, где агроэкосистемы рассматриваются как управляемые, а направленная деятельность человека и природные элементы являются основными регулирующими факторами. Это позволило ему одним из первых в СССР теоретически обосновать концепцию интегрированной системы защиты сельскохозяйственных культур от вредителей, болезней и сорной растительности.

ДЕНЬ СЕГОДНЯШНИЙ

С 1999 года институт возглавляет С. В. Сорока. Сергею Владимировичу удалось не только сохранить научный потенциал по основным направлениям исследований, материально-техническую базу, которая постоянно обновляется и совершенствуется, но и вывести ИЗР на новый уровень развития с использованием самых современных методов исследований. Так, например, в нынешнем сезоне ученые ИЗР осваивают программу «SkyScout», изучают возможность использования индекса NDVI для оценки состояния посевов в период возобновления вегетации озимых культур с помощью учета поражения их снежной плесенью.

Еще одно перспективное направление в защите растений – использование беспилотных летательных аппаратов (БПЛА). Первые

опытные обработки с помощью дронов сотрудники института начали проводить в 2019 году. И в том же сезоне выявили неоспоримые преимущества беспилотников по сравнению с наземной техникой при ночном опрыскивании посевов. Это актуально при работе с инсектицидами, которые в этом случае можно применять, не нанося вреда пчелам и другим насекомым-опылителям. Кроме того, дроны обрабатывают посевы на минимальной высоте, что значительно уменьшает расход препарата. С их помощью можно проводить опрыскивание посевов высокорослых культур – подсолнечника, кукурузы. Помимо этого их можно применять в условиях переувлажнения почв, а также для борьбы с такими злостными сорными растениями, как борщевик Сосновского и золотарник канадский, которые часто растут куртинами.

Только за последние пять лет сотрудниками ИЗР разработаны технологии, которые сокращают потери урожая от вредных организмов на 15 - 25 %, уменьшают расходы на закупку импортных препаратов до 50 % и при этом повышают эффективность пестицидов на 20 - 25 %.

ЗАЩИТИТЬ ОТ НОВЫХ ПРОБЛЕМ

Болезни. На зерновых культурах в Беларуси появляются виды грибов, которые раньше не наносили экономического вреда, например, желтая ржавчина злаков. Она поражает в первую очередь пшеницу и тритикале, но встречается и на других культурах, в том числе пастбищных, и на сорных злаковых растениях. Так как болезнь очень вредоносна, при первых признаках поражения посе-

вы следует обработать фунгицидами на основе действующих веществ (д. в.) из химического класса триазолов, которые эффективно работают против желтой ржавчины.

Еще одна из относительно новых для Беларуси болезней – пиренофороз, или желтая пятнистость зерновых. В ряде регионов России, в Прибалтике, Польше этот вид пятнистостей уже стал доминировать в посевах озимой пшеницы, поэтому ученые отдела фитопатологии, которым руководит кандидат сельскохозяйственных наук Н. А. Крупенько, совместно с коллегами из этих стран начали исследования по изучению пиренофороза, чтобы предотвратить его распространение на полях республики.

Сорняки. Пырей ползучий в посевах пшеницы несложно убрать с помощью противозлаковых гербицидов, но вот для борьбы с этим трудноискоренимым сорным растением в посевах ячменя и овса в Беларуси пока нет зарегистрированных препаратов. В этом случае рекомендуется проводить осеннюю обработку полей глифосатсодержащими препаратами и механическим способом бороться с сорными растениями.

На полях, возделываемых по минимальной и «нулевой» технологиям, увеличилась численность многих видов сорных растений, особенно таких, как метлица обыкновенная, пырей ползучий, осот полевой. В отдельные годы доминируют марь белая, ромашка, фиалка полевая и др. Но сотрудники отдела гербологии, который возглавляет кандидат сельскохозяйственных наук Л. И. Сорока, находят управу на этих «захватчиков полей», используя различные баковые смеси.

Вредители. На озимых зерновых культурах появился один из опасных вредителей – хлебная жужелица обыкновенная. В 2016 году в Брестской области на отдельных полях повреждение фитофагом озимых достигало 70 %. И хотя в последние годы такого всплеска вредоносности не наблюдалось, в 2021 году сотрудник отдела энтомологии (руководитель – кандидат сельскохозяйственных наук С. В. Бойко) начал работу по формированию системы защиты растений от жужелицы, в основе которой будут использоваться данные о биологических и экологических особенностях вредителя, динамике его численности, степени вредоносности и др.

На посевах кукурузы большой вред может наносить западный кукурузный жук, получивший распространение в соседних странах. Его особенностью является то, что культуре вредят не только имаго, но еще и личинки: они питаются на корнях кукурузы, и при сильном повреждении растения полегают. Против жуков сотрудники отдела энтомологии уже выстроили систему защиты, борьба с личинками – тема дальнейших исследований.

С 2015 года сотрудники отдела изучают вредителей новой для Беларуси культуры – сои. Было выявлено, что за период вегетации основной ущерб ей наносят личинки ростковой мухи, имаго клубенькового долгоносика (сначала – презимовавшие, а затем и нового поколения), гусеницы репейницы и обыкновенный паутинный клещ. Благодаря проведенным исследованиям была сформирована система защиты сои от указанных вредных насекомых и клещей и разработаны регламенты применения препаратов.

СОТРУДНИЧЕСТВО

Для повышения эффективности работы Институт защиты растений поддерживает постоянные контакты с коллегами из белорусских и зарубежных организаций. Среди них – Всероссийский научно-исследовательский институт защиты растений (ВИЗР, г. Пушкин), Всероссийский научно-исследовательский институт фитопатологии, Институт защиты растений (г. Познань, Польша) и другие. Налажено тесное сотрудничество с ведущими отечественными и мировыми производителями ХСЗР, в том числе с компанией «Август», которая построила в республике завод по выпуску пестицидов и каждый год выводит на рынок новые эффективные препараты, многие из которых проходят регистрационные испытания в лабораториях института.

За последние годы благодаря работе в том числе ученых ИЗР удалось существенно улучшить ассортимент СЗР, применяемых в сельском хозяйстве республики. При этом учитывались их биологическая и экономическая эффективность, а также экологическая безопасность. Это четкая позиция института в свое время была поддержана Минсельхозпродом РБ. Сейчас в Государственном реестре Беларуси нет препаратов первого класса опасности, преобладают пестициды третьего и четвертого классов, в том числе биопрепараты.

«Поле Августа»
Фото И. Яцкевича
и из архива ИЗР

Начальник технологического отдела ЗАО «Торговый дом «Август» Иван Иванович Яцкевич: «С учеными Института защиты растений «Август» сотрудничает очень давно, с того момента, когда начались первые регистрационные испытания препаратов компании. Вот и в нынешнем году большую часть новых продуктов испытываются здесь. Сейчас их 14, одни из них в работе второй год, другие – первый, по некоторым идет расширение регистрации. Большинство препаратов – новые, их регистрация ожидается в ближайшее время.

У нас сложились хорошие деловые отношения с институтом, мы стараемся при возможности сотрудничать с нашими коллегами. К примеру, первые опыты в Беларуси по освоению беспилотников вместе с сотрудниками отдела гербологии мы проводили на дроне-опрыскивателе, который приобрел «Торговый дом «Август» для собственных целей.

В плане регистрационных испытаний мы тесно сотрудничаем с лабораториями фитопатологии, гербологии, энтомологии, а также защиты кормовых и технических культур, которой руководит А. А. Запрудский. Лаборатория защиты плодовых культур (заведующая – В. С. Комардина) занимается испытаниями двух наших продуктов для применения в садах – инсектицида и фунгицида.

Что касается уже зарегистрированных препаратов «Августа», то в наступившем сезоне мы предложили земледельцам Беларуси много новинок. Среди них первым назову Фултайм – это самодостаточный гербицид для защиты кукурузы от широкого спектра сорняков, для нас это актуально. Конечно, в нашем ассортименте есть гербициды для этой культуры, но из них приходилось составлять баковые смеси.

Для защиты рапса от однолетних двудольных сорняков мы предлагаем новый почвенный препарат Питон. Были зарегистрированы два фунгицида для защиты плодовых культур от комплекса заболеваний: двухкомпонентный препарат Геката для семечковых и системный Приам для семечковых и косточковых.

Большие изменения произошли в «линейке» по защите картофеля: зарегистрирован гербицид Лазурит Ультра с высоким содержанием действующего вещества в жидкой форме суспензионного концентрата, который намного удобнее в применении, чем порошок; инсектофунгицидный протравитель клубней Идикум – теперь уже не надо будет делать баковые смеси; и двухкомпонентный фунгицид Инсайд. То есть хорошие дополнения к уже имеющемуся ассортименту препаратов получили и картофелеводы, и другие земледельцы Беларуси.



Обработка опытных делянок ручным специализированным опрыскивателем



Участок проведения регистрационных испытаний нового гербицида «Августа», следа – контроль

Контактная информация

Иван Иванович ЯЦКЕВИЧ
Моб. тел.: (103754) 478-46-219

Партнеры

«Помогаем друг другу расти»

Чем должен заниматься дистрибьютор агрохимикатов, помимо их продаж, чтобы добиться успеха? Какие дополнительные услуги приведут к нему клиентов? Рассказывает генеральный директор Омского предприятия ЗАО «Иртышское», которое почти четверть века сотрудничает с «Августом», Сергей Сергеевич МУСАТОВ.



С. С. Мусатов (справа) с главой Омского представительства «Августа» Ю. Н. Григорьевым

АССОРТИМЕНТ И УСЛУГИ

«Иртышское» с 1998 года занимается обеспечением сельхозпроизводителей Омской области средствами защиты растений и различными минеральными удобрениями, в том числе комплексными с микроэлементами. Также в нашем ассортименте есть семена от Германского Семенного Альянса: рапса, картофеля, овса, гороха и других сельхозкультур.

«Иртышское» – официальный дистрибьютор всех крупных производителей пестицидов. У нас два склада для ХСЗР, где есть теплая секция со стабильной положительной температурой (еще одна такая секция скоро будет введена в эксплуатацию), и склад минеральных удобрений на 12 тыс. т единовременного хранения. Мы учитываем, что мелким хозяйствам часто негде хранить удобрения и пестициды, поэтому предоставляем покупателям возможность забирать агрохимикаты значительно позже их покупки. Многие пользуются этой услугой: закупают препараты в октябре, а увозят в начале нового сезона.

Сейчас мы обслуживаем около 800 клиентов. Среди них есть и крупные хозяйства, и небольшие фермерские с площадями 50 - 100 га. Стараемся не просто обеспечить производителей сельхозпродукции препаратами и удобрениями, но сделать это так, чтобы хозяевам было комфортно работать и они получали хорошие результаты от своего труда.

Наша задача – предоставлять каждому покупателю не только необходимые удобрения и ХСЗР, но и полную информацию об их максимально эффективном применении. Ведь не каждый человек начинает свой агробизнес, досконально подготовившись и разобравшись в нем. Если крупные производители располагают собственной агрономической службой, то куда пойти за консультацией мелкому или среднему фермеру? В штате нашего предприятия работают два агронома высокой квалификации, кандидаты сельскохозяйственных наук, которые подсказывают клиентам, когда вносить удобрения, в какое время и как работать гербицидами и другими препаратами.

Если фермер не очень опытный, менеджеры начинают с подбора удобрений. Узнают, сколько в хозяйстве земли, какая она, как выглядит севооборот и все прочее. Спрашивают, делал ли хозяин анализ почвы, и предлагают для начала хотя бы определить содержание

азота в ней, так как земля бывает истощена. Своей лаборатории у нас нет, и мы рекомендуем обращаться в Центр агрохимической службы «Омский», где хорошее современное оборудование. В идеале, конечно, нужен полный агрохимический анализ почвы – только он дает точную картину.

Исходя из полученных данных, наши специалисты рассчитывают дозы внесения удобрений. В дальнейшем они постоянно остаются на связи с фермером, который всегда может получить совет, например, насчет химвполки или другой обработки. Когда человек благодаря нашим рекомендациям поднимает урожай с 15 до 30 ц/га, он уже не сомневается в квалификации специалистов и не хочет скатиться на исходный уровень, лишившись нашей поддержки. А такие случаи уже бывали: некоторые начинали брать у нас препараты, потом уходили к другим поставщикам, но через два-три года снова возвращались, видя, что урожайность резко упала.

Конечно, опытные фермеры в пошаговых инструкциях уже не нуждаются, но и они регулярно обращаются за советами. И это несмотря на то, что, по нашим наблюдениям, уровень грамотности аграриев все время растет, в том числе и по части технологии применения ХСЗР. Однако сейчас в сельском хозяйстве все так стремительно меняется, что без базовых знаний оставаться в этом русле непросто. Появляются новые сельхозмашины и препараты, одни культуры сменяют другие (например, раньше лен масличный у нас мало кто выращивал, а в последнее время он стал популярен).

Становится все больше вредных объектов, с которыми приходится бороться, как, скажем, по-

лучилось в 2019 году с капустной молью. Раньше против болезней начинали принимать меры только тогда, когда симптомы были очевидны и зачастую необратимы, а сейчас многие перешли на профилактическое применение фунгицидов. Поэтому нет ничего удивительного в том, что даже опытные фермеры продолжают консультироваться с нами снова и снова.

ТОВАР ЛИЦОМ

В своих советах мы опираемся не только на знания специалистов, но и на результаты наших собственных производственных опытов, которые ведем каждый сезон с 2012 года на арендованной земле площадью около 650 га. Сею яровую пшеницу, горох, рапс. На пшенице совместно с Омским аграрным научным центром (бывший СибНИИСХ) испытываем системы защиты нескольких ведущих производителей ХСЗР, в том числе и компании «Август», на опытных делянках размером по 10 га. В ходе этих экспериментов всегда считаем экономическую эффективность применения пестицидов, потому что для покупателя соотношение цена/качество – это важный критерий выбора.

Опыты позволяют нам показать клиентам промежуточные результаты на Днях поля и предлагать правдивую, проверенную в условиях Омской области информацию о препаратах. На ее основании фермеры могут подобрать из нашего богатого ассортимента необходимые для себя позиции. При этом гербицид, например, может быть от одного производителя, а фунгицид от другого, главное, чтобы применение препаратов было эффективным и экономически оправданным.

Фермеру, ограниченному в расходах на ХСЗР, мы предъявляем

результаты опытов и предлагаем сделать выводы. Если он после этого выберет недорогой вариант, то пойдет на это с открытыми глазами, осознавая возможное влияние на урожай. Мы не навязываем свои варианты; считаем, что когда у покупателя есть возможность осознанно выбирать, то он придет к нам и на следующий год, и еще много раз.

Кроме того, знаем, что нельзя найти один хороший препарат и применять его бесконечно, так как происходит привыкание. Опыты позволяют понять, чем можно заменить, например, гербицид, если его использовали на поле лет пять подряд.

ОБРАТНАЯ СВЯЗЬ

Если препарат на поле у клиента сработал не так, как ожидалось, мы обязательно выезжаем и разбираемся в причинах. Часто выясняется, что они связаны не с ним, а с работой техники, и тогда вопрос решают уже инженеры хозяйства или компании, проводящей обработку. В случаях, когда фермер изначально выбрал не самый эффективный препарат, и на практике



Препараты «Августа» хранят в «Иртышском» в отдельной секции склада

результат его тоже не обрадовал, то мы от его проблем все равно не отмахиваемся, вникаем в ситуацию, советуем, как ее исправить. Считаем, что с клиентами нужно работать с позиции уважения.

Результаты такого подхода налицо: если в первые годы после создания предприятия мы ездили по районам в поисках клиентуры, то теперь у нас сотни покупателей. И они продолжают приходить благодаря «сарафанному радио»: когда человек видит, что у соседа урожай больше, спрашивает, за счет чего, а потом тоже обращается к нам. С удовольствием наблюдаем, как растут наши партнеры. Нередко фермеры, которые раньше просили препараты с рассрочкой платежа, года через три благодаря по-

вышению эффективности работы уже оказываются готовы вносить предоплату. Или клиенты, когда-то начавшие с малого, а теперь использующие полный комплекс удобрений и ХСЗР, и средняя урожайность зерновых у них – 40 ц/га и больше. Считаем, что такой рост – в том числе и наша заслуга.

Еще один плюс связей с многочисленными хозяйствами из разных районов – мы оперативно предупреждаем о возможных опасностях всех клиентов сразу. И подсказываем, что нужно делать.

«ИРТЫШСКОЕ» И «АВГУСТ»

С «Августом» мы сотрудничаем с момента основания, видели, как он рос, а он видел, как росли мы, а где-то мы поднимались вместе. За последние два года в ценовом выражении продажи «августовских» препаратов увеличились на 43 %, и теперь их доля составляет 35 - 40 % от всего нашего ассортимента ХСЗР. На мой взгляд, «Август» очень грамотно развивается. Если в конце 90-х годов многие хозяйства просили компанию выпускать больше препаратов на зерновые (а наша Сибирь – это в основном зерновые), то сегодня она – лидер этого направления, ее зерновой «пакет» полностью закрывает все потребности. Что касается дальнейшего развития, то уверен, что «Ав-

густ» хорошо видит направления и перспективы.

Не могу не отметить, что с «Августом» работать приятно: хорошие «линейки» продуктов, профессиональные сотрудники, которые моментально реагируют на запросы. Как только запасы препарата на складе подходят к концу, мы оповещаем Омское представительство фирмы, и его глава Ю. Н. Григорьев сразу делает заказ на завод, и через пару недель пестицид снова есть на полках. Менеджер-технолог С. В. Самозвон постоянно помогает нашим менеджерам и клиентам правильно применять препараты и участвует в совместных испытаниях с «августовской» системой защиты. Знаю, что благодаря разветвленной сети представительства «Августа» сотрудники имеют возможность советоваться с коллегами из других регионов, постоянно посещают семинары, повышают квалификацию и остаются сильными профессионалами.

В результате всех усилий растем не только мы с «Августом», но и фермерское движение. Ради этого мы и работаем!

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора и С. Самозвона

Контактная информация

Приемная ЗАО «Иртышское»
Тел.: (3812) 30-80-11



Опытное поле пшеницы, где применили «августовскую» систему защиты

«Разбор полетов»

Сохраним свеклу здоровой



Листовые пятнистости служат причиной серьезных потерь количества и качества урожая сахарной свеклы. Как их контролировать? Рассказывает менеджер-технолог представительства «Августа» в Саранске Андрей САВЕЛЬЕВ.

Листовые пятнистости сахарной свеклы вызывают различные патогены, но основные проблемы производителей связаны с церкоспорозом и рамуляриозом. Возбудители у этих двух болезней разные, но так как различить их можно только под микроскопом, а биология, симптомы и методы борьбы очень схожи, то их рассматривают в едином патокмлексе. Церкоспороз и рамуляриоз повторяются ежегодно и поэтому подлежат контролю в первую очередь. Кроме них, иногда в конце сезона листья свеклы поражает мучнистая роса, а после механических повреждений бывает бактериальная дырчатая пятнистость.

ВАЖНОСТЬ АГРОТЕХНИКИ

Какие нарушения технологии вызывают «всплески» развития названных болезней? Назову самые распространенные агротехнические просчеты.

1. «Урезанные» (трех- и четырехпольные) севообороты при том, что с позиций фитосанитарного состояния и стабильного качества продукции нужен хотя бы пятипольный севооборот.
2. Кислотность почвы, на которой

ярко и стабильно проявляется большинство патогенов, связанных с корневыми гнилями.

3. Несоответствие гибрида и технологии. Чем урожайнее, сахаристее и интенсивнее свекла, тем менее она устойчива к болезням. Если хозяйство решило попробовать новый для себя гибрид, стоит сначала узнать у коллег, насколько он устойчив хотя бы к основной болезни – церкоспорозу. Выращивание гибридов интенсивного типа требует неукоснительного соблюдения агротехники и защиты.

СТРАТЕГИИ БОРЬБЫ

Возбудители церкоспороза и рамуляриоза зимуют на растительных остатках и на поверхности почвы в виде мицелиальных клубочков (переплетенных гиф гриба). Они попадают на листья при соприкосновении тех с землей или с брызгами воды и начинают прорастать в тканях.

Первые «звоночки» по церкоспорозу начинаются в июле, и чем менее устойчив гибрид, тем раньше проявляется симптоматика. В сухую погоду первые признаки могут сойти на нет, зато в дождливую легко

переходят в эпифитотийную ситуацию. Сначала заражаются зрелые, закончившие рост нижние листья, затем болезнь переходит на средний ярус. При массовом развитии гриба продуцирует споры и выделяет внутрь растений ингибиторы иммунитета, которые вызывают иммуносупрессию. В таком состоянии при высокой споровой нагрузке заболевание настигает и молодые листья. Следствием будет полная потеря листового аппарата.

Широко известна рекомендация использовать для индикации церкоспороза специально подсеянную столовую свеклу (на ней болезнь развивается на две недели раньше). Однако можно обойтись и без этого: достаточно знать экономический порог вредоносности листовых пятнистостей – распространенность симптомов 5 %. То есть если на пяти растениях из 100 появилось хотя бы по одному церкоспорозному пятну, то это уже сигнал к фунгицидной обработке с максимально качественным покрытием листового аппарата. Она позволит остановить распространение и развитие инфекции и снизить количество будущих спор на срок защитного действия препарата.

Многие хозяйства планируют в сезоне только одну фунгицидную обработку сахарной свеклы. При умеренном развитии церкоспоры, позднем проявлении инфекции и ранней копке этого бывает

достаточно. Однако иногда складываются условия (раннее и сильное заражение, но поздняя копка), когда отсутствие защиты во второй половине вегетации приводит к повторному заражению. За этим следует гибель листового аппарата и стимуляция роста новых листьев за счет пластических веществ корнеплода. В результате урожайность падает на 5 - 15 %, а вызванные накоплением вредных веществ в корнеплодах потери сахара составляют 1 - 2 %. Поэтому при ранних симптомах инфекции на поздних сортах сахарной свеклы мы рекомендуем работать против церкоспороза повторно.

ПРЕПАРАТЫ

Чаще всего для основной обработки против листовых пятнистостей применяют фунгицид Раёк на основе дифеноконазола. Системное действие у него невысокое, в основном препарат работает как «контактник», главное – хорошее покрытие листьев.

При необходимости проведения второй обработки для предотвращения развития резистентности к дифеноконазолу многие используют Ракурс либо Колосаль Про (содержат по два действующих вещества из группы триазолов) или Тираду на основе тирама и дифеноконазола.

Названные препараты способны сдерживать не только церкоспороз,

но и другие листовые пятнистости. Однако при однократной обработке фунгицидами во второй половине вегетации свекла может заболеть мучнистой росой. При сильном поражении (более 20 % площади листьев) есть смысл в обработке фунгицидом из класса бензимидазолов – Бенорадом или Кредо, если в текущем сезоне им еще ни разу не работали, или повторном применении препарата Раёк.

Еще одно заболевание – бактериальная дырчатая пятнистость. Она может развиваться, начиная от пятого листа и почти до момента уборки после механических повреждений (чаще всего «спусковым крючком» бывает градобой). Болезнь начинает проявляться почернением раневых кромок. В сухую погоду заболевание останавливается без постороннего вмешательства, но во влажную может развиваться. В этих случаях мы рекомендуем применить препарат Тирада, содержащий тирам.

Как показывает практика, фунгициды Кредо и Бенорад могут быть эффективны и для профилактики корневых заболеваний в благоприятных для его развития условиях (хотя механизм их действия в этом случае не вполне ясен). Параллельно каждый из этих препаратов при использовании в начале сезона позволяет оттянуть сроки основной обработки от церкоспороза. Фунгициды этой группы, в отличие от многих других, хорошо сочетаются с гербицидами, и могут применяться в баковых смесях с ними.

При любых фунгицидных и инсектицидных обработках желательно использовать адьюванты, так как они увеличивают растекаемость по листу и эффективность контактных препаратов. При обработке против мучнистой росы добавление адьюванта обязательно, поскольку пораженная поверхность становится гидрофобной из-за спор гриба.

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора и А. Лыгина

Контактная информация

Андрей Сергеевич САВЕЛЬЕВ
Моб. тел.: (927) 276-70-81



Симптомы церкоспороза на листьях сахарной свеклы

Агроном агроному

«Поле-онлайн»: 12-й сезон!



Обработка яблоневого сада на «зеленом конусе»

Наш портал агрономического сопровождения «Поле-онлайн» открыл свой 12-й сезон. И, как всегда, открыл в самое напряженное для агрономов время, когда работы на полях очень много и ни одну операцию нельзя пропустить, упущенного в это время уже не наверстать.

Обычно на портале сезон начинается с сообщений агрономов Украины, у которых тепло прихо-

дит раньше, и уже с начала марта забот полон рот. Сначала подкармливают озимые, в апреле уже начи-

нают сеять некоторые яровые культуры (например, подсолнечник), а также проводят первые химобработки (например, против скрытнохоботника на озимом рапсе) и т. д. Во многих хозяйствах России, Беларуси, Северного Казахстана в это время на полях еще лежит снег...

И тем не менее нарушим традицию и дадим первое слово в сезоне казахстанцу. Одним из первых в ленте «Поле-онлайн» появилось сообщение от менеджера-технолога представительства ТОО «Август-Казахстан» в г. Тараз (Жамбылская область) Темирбека Бекебаева. В репортажах 14 и 16 апреля он рассказал, как с работниками местного хозяйства ТОО «SV AGRO» вышел в яблоневый сад. Возраст сада – 3 года, опытный участок – 3,9 га из 50 рядов яблонь с междурядьями 4 м. Расстояние между деревьями в ряду – 1 м, длина рядов – около 200 м. На яблоне сорта Фуджико

планируется выполнить технологическое сопровождение с испытанием препаратов «Августа».

Как сообщил Темирбек, в нынешнем году весна в их местности поздняя, затяжная и холодная, температура ниже среднегодовой, осадки выше среднееголетних. В общем климат умеренный, теплый. Роза ветров мягкая (без порывов) с востока. Поздней весной или в первый месяц лета часто бывают осадки в виде града.

К середине апреля наступил момент первой обработки – фенофаза «зеленый конус». В хозяйстве своевременно подготовили технику и фунгицид Раёк. Сделали две заправки опрыскивателя, каждая на 2,5 га. Опрыскивание вели с нормой расхода препарата 0,8 л/га. Работали слаженно и грамотно. После обработки сада установилась безветренная облачная погода, температура – 16 °С.

Менеджер-технолог «Августа» рассказал, что в этом сезоне они вместе с главным агрономом хозяйства А. Рахманбердиевым разработали схему опыта по применению нескольких препаратов «Августа» на молодых яблонях, чтобы снять основные проблемы. А здесь на культуре часто встречаются такие болезни, как парша, мучнистая роса и монилиоз, а также насекомые-вредители – плодовая жорка, листовёртка, тля, моль. Против этих вредных объектов в ходе сезона планируется применить фунгициды Раёк, Кумир, Тирада и инсектициды Герольды, Борей Нео, Шарпей и Брейк в разные фазы и в различных сочетаниях.

В хозяйстве ТОО «SV-AGRO» имеется полный набор техники для работы в саду, в том числе прицепные опрыскиватели «Agrola» с емкостью на 2 тыс. л. В ближайшие дни здесь планируют выполнить дополнительные профилактические обработки против парши.

«Поле Августа»
Фото Т. Бекебаева

Наука и практика

С заботой о будущем села

Сотрудничество компании «Август» и Казанского государственного аграрного университета продолжается уже более десяти лет. С годами партнерство становится лишь крепче, открываются новые стороны отношений. Об этом, а также о нынешних студентах и новом поколении абитуриентов нашему корреспонденту рассказал декан агрономического факультета, профессор кафедры растениеводства и плодоовощеводства Игорь Михайлович СЕРЖАНОВ.



Студенческий отряд отправляется на практику

Наш взаимный интерес начался с широких научных исследований «августовских» препаратов на опытных полях университета и разработки рекомендаций по их эффективному применению в условиях региона. В этих исследованиях предложенные «Августом» средства защиты растений показали себя с наилучшей стороны. Участвовала компания и в подготовке специалистов из числа студентов для работы в составе механизированных отрядов по обработке татарстанских полей самоходными опрыскивателями. К 100-летию агрономического факультета Казанского ГАУ знаменательным подарком стало открытие специализированной учебной аудитории по защите растений, оборудованной и оснащенной «Августом».

Значительный интерес со стороны студентов агрофака отме-

чается и к ежегодному конкурсу «Август-Агро» на лучшие аналитические работы по теме ресурсосберегающего земледелия. Это один из примеров активного участия отечественных компаний в процессе обучения студентов и поддержке талантливой молодежи.

С тех пор, как в Татарстане прочно обосновались хозяйства «Август-Агро», совместные проекты разворачиваются еще более стремительно. Студенты аграрного университета становятся будущими специалистами агрофирм, а компания внимательно присматривается, чтобы не упустить из виду лучших. Выбрать и привлечь в команду самых перспективных выпускников помогают производственная практика и ежегодные конкурсы студенческих работ.

МЫ РАДЫ СОТРУДНИЧЕСТВУ

Мы рады сотрудничеству с фирмой «Август», потому что теперь ежегодно по пять - шесть выпускников идут туда работать. Сейчас компании в ее сельхозпредприятия в Татарстане требуется много специалистов, и потому «Август» делает очень многое, чтобы привлечь молодежь к работе на селе. В прошлом году после практики в «Август-Муслим» студенты вернулись очень вдохновленные, попросили сделать их «целевиками» от агрофирмы и Муслимовского района. Все сложилось, и в результате мы подписали трехсторонний договор. Студенты – народ общительный, сработало «сарафанное радио», и нынешней весной у нас собрался отряд, ребята направились и в другие районы, где есть хозяйства «Августа-Агро».

Отношение компании к ребятам и их практике говорит о многом. Да, студент еще не все знает, но на то он и студент, ему еще нужно осваивать и теорию, и практику. И именно человеческое, заинтересованное отношение к практикантам приводит к тому, что студент стремится работать в сельхозпроизводстве. Сейчас это редко встречается. «Не знаешь – поможем, подскажем», – таков подход «августовцев» к будущим коллегам, и в этом, на мой взгляд, проявляется высокий профессионализм сотрудников «Августа» во взаимоотношениях со студентами.

Как я уже говорил, компания оборудовала цифровую аудиторию 26 компьютерами последнего поколения. Без преувеличения, получился просто шикарный подарок и для студентов, и что еще более важно – для профессорско-преподавательского состава. Мы расцениваем это как понимание того, что мы делаем нужное в том числе и «Августу» дело: готовим специалистов, обладающих современными знаниями и навыками, – вот что радует.

Конечно, мы работаем со многими производителями различных ресурсов для сельского хозяйства, но, когда открывали «августовский» класс, лично я был потрясен, мы поняли, что учебный процесс поднялся на новый уровень. Аудитория сегодня активно используется. Основную долю занятий здесь проводит ведущий кафедрой общего земледелия, защиты растений и селекции, профессор, член-корреспондент АН РТ Радик Ильясевич Сафин. В каждом компьютере он установил спе-

циализированную программу, позволяющую отточить практические навыки будущих специалистов и выявить пробелы в знаниях.

Кроме учебной работы, мы активно сотрудничаем с производителями и в области науки. Так, на базе нашего Центра агроэкологических исследований проводили совместные научные работы и надеемся, что продолжим их и в будущем.

О «ЦИФРОВОМ ПОКОЛЕНИИ»

Студенты быстро улавливают сегодняшнюю атмосферу цифровизации земледелия. Я порой за ними сам не успеваю. На занятиях используется проектор, интерактивные доски с выходом в интернет. Получить любую информацию стало проще. На третьем - четвертом курсах студенты начинают осознавать, что аграрная отрасль становится технологичной – ребятам приходится сталкиваться с «умной техникой». И тут уже требуются совсем другие навыки и знания. Если традиционно агрономия держалась на трех китах: агрохимии, земледелии, растениеводстве, то сейчас, в век цифровизации, набор необходимых знаний значительно расширяется.

Нынешняя молодежь по-другому мыслит. Со студентами надо выстраивать диалог, чтобы они умели контактировать и с преподавателями, и между собой, как можно чаще общаться с ними. Тогда будет взаимопомощь. Это поколение привыкло коммуницировать в соцсетях, а вот живого человеческого общения им явно не хватает. Они даже в общении переписываются по телефону, будучи разделенными друг от друга всего-навсего стеной. На агрономическом факультете мы создаем домашнюю атмосферу. Заместители декана и кураторы стараются ежедневно беседовать со студентами по любым вопросам, даже не учебным. Это дает нам возможность узнать, чем живут ребята, что их интересует, стараемся направлять в успешные хозяйства. И, конечно же, нас очень радует, что наши выпускники продолжают держать с нами связь многие годы.

ЧТО ВОЛНУЕТ СЕГОДНЯ

Студентов, как известно, зачисляют в университет по результатам сдачи ЕГЭ, и мы очень зависим от этого. Соотношение городских и сельских студентов в среднем примерно 30 на 70. Деревенские ребята не так

хорошо сдают ЕГЭ, как городские, и уже в девятом классе сельский преподаватель нередко определяет их будущее. И, может быть, сельский троечник-«среднячок» мог бы поступить к нам и работать в сельском хозяйстве. Но учителям не хочется снижать свои показатели успеваемости, они стараются «выпроводить» ребят после окончания девятилетки в районные колледжи, техникумы. После обучения в них их призывают в армию, потом надо семью создавать – не до учебы... Будут ли они работать по приобретенной специальности – тоже большой вопрос. Вот и получается, что уже на этапе сельской школы мы теряем ту прослойку ребят, которые знают сельское хозяйство и умеют работать на селе. Кто в итоге приходит к нам в последние годы? Учащиеся, которые остаются в 10 - 11 классах, не всегда понимающие особенности сельского хозяйства. Это, на мой взгляд, проблема номер один.

В советские годы вечерняя телепрограмма «Время» всегда начиналась информацией с полей, промышленных предприятий. Нынешняя молодежь этой атмосферы уже не видит. Они растут на шоу, развлечениях. Мы стараемся это искоренять, но не у всех и не всегда получается. Во время работы в приемной комиссии я рассказываю абитуриентам о работе в аграрном секторе, но, увы, это немногих привлекает, скорее даже отталкивает. И потому так важно делать шаги, чтобы мы получали «своих» студентов, которые знают сельское хозяйство с малого возраста, хотя и умеют работать. Ведь сельские ребята не заточены глубоко на теорию, зато умеют «работать руками». А у нас ведь именно такая профессия – практики-агротехнологи.

С другой стороны, очень важен пример «Августа»: те студенты, кто почувствовал вкус работы на современной технике, на роботизированных фермах, в агрофирмах, где ценится интеллект, хотя еще больше знать, уметь, чтобы стать классными специалистами. Для них профессия становится привлекательной. Будем надеяться, что, глядя на них, и сельские ребята будут менять свое отношение к обучению в сельхозвузах.

ПЛАНЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

Мы нацелены продолжать плотную работу с сельхозпроизводителями. Это позволяет выявлять «пробелы» в подготовке студентов и гибко корректировать учебные планы. На опытных полях в Лаишевском районе, на базе ООО «Агробиотехнопарк», мы планируем создать инфраструктуру, включающую и зернохранилище, и учебные классы, и лаборатории. Это будет центр, где ребята смогут сами проводить наблюдения, анализы. Планируем проведение здесь «Мини-дней поля» с участием в «круглых столах» представителей сельхозпредприятий и глав администраций. Это станет еще одним трамплином дальнейшего сотрудничества университета и производства. Так что вместе мы сделаем все, чтобы работа на селе приносила молодежи удовлетворение во всех отношениях.

Записала Альбина САБИРОВА
Фото автора и К. Малыхиной

Контактная информация

Игорь Михайлович СЕРЖАНОВ
Моб. тел.: (917) 228-35-88



И. М. Сержанов с коллегами



Студенты КГАУ осваивают новую технику

Советы по сезону

Интрада® – не только фунгицид

Новый фунгицид «Августа» Интрада – это «три в одном»: безопасный и эффективный препарат для защиты растений от болезней, истинный системник, и, кроме того, средство для повышения урожайности и качества сельхозпродукции. Расскажем о новинке подробнее.

ОСНОВНОЕ

Интрада содержит азоксистробин, 250 г/л, выпускается в удобной в применении форме суспензионного концентрата.

Препарат обладает тройным действием – профилактическим, лечащим и искореняющим, начинает действовать сразу после применения и обеспечивает длительную защиту (до 6 недель с момента обработки). Важная особенность Интрады – ее физиологическое действие на растения, усиление и сохранение длительности работы их фотосинтезирующего аппарата.

Высокая биологическая и экономическая эффективность Интрады обусловлена ее контактным, трансламинарным (быстрое проникновение через кутикулу листа, защита его с двух сторон) и системным (передвижение по проводящим тканям растения акропетально) действием.

Важно помнить, что для предотвращения проявления устойчивости патогенов к препарату рекомендуется чередовать его с фунгицидами из других химических классов или использовать их смеси.

НА ЧЕМ ПРИМЕНЯТЬ

В этом году Интрада получила регистрацию на обработку клубней картофеля против ризоктониоза и серебристой парши в норме 1 л/га.



Скопление пыльцы и лепестков в пазухе листа рапса – благоприятные условия для развития склеротиниоза

Препарат зарегистрирован также на овощных и полевых культурах:

- на томатах открытого и защищенного грунта – против фитофтороза, мучнистой росы и альтернариоза в норме 0,4 - 1 л/га;
- на огурцах открытого и защищенного грунта – против пероноспороза и мучнистой росы (0,4 - 0,6 л/га);
- на рапсе яровом и озимом – против склеротиниоза и альтернариоза (0,8 - 1 л/га);
- на сое и семенных посевах люцерны – против пероноспороза и аскохитоза (0,6 - 0,8 л/га).

ЗАЩИТА ОВОЩНЫХ

На овощных культурах проводят двукратное опрыскивание Интрадой: на томатах – после цветения 1 - 2-й кистей, последующее – через 7 - 14 дней; на огурцах – до и после цветения, последующее – через 7 - 14 дней.

Помимо надежной защиты от важнейших болезней, Интрада повышает качество урожая овощей, привлекательность и товарные качества плодов томата и огурца (при корректировке минерального питания).

Интрада работает практически мгновенно и эффективно: оказывает антиспорулирующее и ингибирующее действие на прорастающие споры патогена. Гибель возбудите-



Здоровые растения рапса в момент созревания, поврежденные склеротиниозом отсутствуют

лей, проникших в листовые пластины, наступает в течение 1 ч после обработки.

Период защитного действия фунгицида при профилактическом использовании – 7 - 14 и более дней, в зависимости от степени развития болезней, погодных условий и технологических особенностей выращивания гибридов F1 томата.

Рекомендуется увеличивать норму расхода рабочего раствора Интрады при нарастании листовой поверхности растений (особенно на высокой шпалере в защищенном грунте), а также применять препарат с ПАВ Полифем.

Интрада может использоваться как самостоятельно, так и в качестве препарата-партнера для других фунгицидов для защиты овощей. Она даже усиливает действие последних за счет увеличения скорости проникновения и продолжительности защиты против грибных заболеваний. Этот эффект проявляется и при профилактике бактериозов, в случае использования смеси Интрады с препаратами бактерицидного действия.

В системе комплексной защиты растений томата Интрада хорошо совместима с фунгицидами Ордан, Ордан МЦ, Метакил, Талант, Раёк и др., а также с инсектицидами Танрек, Брейк, Борей, Борей Нео, Сирокко и Алиот.

При использовании Интрады строго в соответствии с рекомендациями по применению она не фитотоксична для культуры.

ЗАЩИТА РАПСА

На рапсе яровом обработку Интрадой проводят при появлении первых признаков болезней однократно в фазе вытягивание стеблей - начало образования стручков в нижнем ярусе. На рапсе озимом – двукратно: осенью в фазе розетки (6 - 8 листьев) и весной в фазе вытягивание стеблей - образование стручков в нижнем ярусе.

В отношении белой гнили стебля рапса (*Sclerotinia sclerotiorum*), Интрада обладает подтвержденной многочисленными опытами эффективностью. Это дополнительный доступный агрономам инструмент для обеспечения высоких стандартов качества продукции.

Интрада может использоваться самостоятельно, что экологически обоснованно, а также в баковой смеси. Так, для контроля склероти-



Томаты открытого грунта. Контроль без обработки



Томаты открытого грунта, защищенные Интрадой, 0,6 л/га

ниоза рапса необходимо применять Интраду, 0,8 - 1 л/га или ее комбинацию с фунгицидом Колосаль, 0,5 - 1 л/га. Эта обработка обеспечит высокую эффективность и, что не менее важно, экономическую отдачу.

Но следует помнить, что применение фунгицидов будет бесполезно в случае несвоевременности обработки. Аскоспорам склеротинии для заражения растений требуются стареющие ткани – часто это лепестки, упавшие на листья или в их пазухи. Считается, что накопление стареющих лепестков позволяет *S. sclerotiorum* получить возможность для начала инфекции – грибок образует аппрессории, которые используют для проникновения в зеленые ткани растения. Из-за условий окружающей среды скорость роста гриба и момент заражения растений склеротинией предсказать трудно, поэтому определение необходимости и сроков проведения опрыскивания – сложная задача для агронома. Но в общем, момент цветения рапса и, в частности, момент опадения лепестков, считаются наиболее оптимальными периодами обработки против склеротиниоза.

Окупаемость применения фунгицида – одно из главных условий при принятии решения об опрыскивании. В этом отношении Интрада и ее смесь с Колосалем – хороший выбор для защиты рапса.

ЗАЩИТА СОИ

Находясь в одном севообороте с рапсом, соя, подсолнечник и в ряде регионов зерновые колосовые культуры также будут повреждаться склеротиниозом. И уже с 2021 года два препарата, содержащие азоксистробин, – Интраду и Балий – можно применять на сое, а со следующего года их регистрацию планируется расширить и на другие культуры.

Посевы сои и люцерны первый раз опрыскивают Интрадой профилактически или при появлении первых признаков болезней, второй – через 14 - 20 дней.

Опыт показывает, что наиболее эффективен следующий алгоритм применения фунгицидов на сое:

- **Первая обработка:** фазы – R1 - R2 начало цветения (один раскрытый цветок в любом узле основного стебля) до полного цветения (раскрытый цветок в одном из двух самых верхних узлов на основном стебле с полностью развитым цветком) – **Интрада, 0,6 л/га.**
- **Вторая обработка:** фаза R3 – образование бобов (стручок длиной 1 см в одном из четырех самых верхних узлов на основном стебле с полностью развитым листом) – **Балий, 0,6 л/га.**

**Сергей БОЧКАРЕВ,
Александр АНИСЬКОВ,
Дмитрий БЕЛОВ,
специалисты отдела развития
продуктов компании «Август»
Фото отдела развития
продуктов**

Мамба® – разящая сила

Это новый базовый инсектицид компании «Август», зарегистрированный на многие культуры и эффективный против основного спектра насекомых-вредителей.

Препарат содержит альфа-циперметрин, 150 г/л, выпускается в форме концентрата эмульсии. Препаративная форма Мамбы обеспечивает хорошую смешиваемость и адгезию препарата к поверхности растений, а также его проникновение в организм насекомого, что дает высокий инсектицидный эффект.

Инсектициды на основе циперметрина – одни из самых применяемых. Связано это в первую очередь с их универсальностью, а также с соотношением стоимости

обработки и достигаемого эффекта. Плюсами таких инсектицидов являются также их умеренная токсичность для теплокровных и низкая норма применения.

Однако нельзя забывать, что частое использование пиретроидов может приводить к сокращению популяций хищных клещей, кроме того, препарат высокоопасен для пчел – необходимо соблюдать соответствующие ограничения.

Может возникнуть вопрос: а зачем нужна Мамба, если в арсенале компании есть препарат Шарпей

на основе циперметрина, 250 г/л? Дело в том, что молекула циперметрина содержит три асимметрических атома углерода, для него возможно существование восьми изомеров. Каждый из них в той или иной степени проявляет инсектоакарицидные свойства: один более активен против чешуекрылых, другой – против жесткокрылых и т. д. Таким образом, активность циперметрина сильно зависит от его изомерного состава, в связи с чем на мировом рынке его различные изомерные смеси маркируются по-разному.

Так, в Шарпей входит циперметрин, состоящий из всех восьми возможных хиральных изо-

меров, четырех цис- и четырех транс-изомеров. При этом он содержит четыре наиболее активных изомера циперметрина с S-конфигурацией цианогруппы, что обеспечивает препарату широкий спектр действия.

В Мамбу входит альфа-циперметрин, более чем на 90 % состоящий из наиболее активной пары энантиомеров (зеркальных по своему строению по отношению друг к другу) из четырех цис-изомеров циперметрина. Это придает инсектициду высокую активность, обеспечивает меньший расход действующего вещества на 1 га и лучшую экономическую эффективность.

Именно Мамба лучше всего подходит для профилактических обработок на больших площадях сельхозкультур с целью предотвращения вспышек вредителей.

Контактная информация

Дмитрий Александрович БЕЛОВ
Моб. тел.: (903) 109-77-69

Карьера

«Август» на Дне карьеры в РХТУ



23 апреля в Российском химико-технологическом университете имени Д. И. Менделеева – одном из важнейших химических вузов страны – прошел День карьеры.

Целью ярмарки профильных вакансий от ведущих российских предприятий химического комплекса было общение между студентами и выпускниками и представителями крупных компаний. Молодые специалисты узнали о возможностях своего трудоустройства, специфике работы и требованиях к кадрам.

Открыл мероприятие ректор РХТУ профессор Александр Мажуга,

рассказавший о важности сотрудничества между вузами и промышленностью. Он подчеркнул, что на сегодняшний день трудоустройство выпускников вуза – 90 % по специальности – один из самых высоких показателей среди естественно-научных университетов. Собравшихся также приветствовал замминистра науки и высшего образования РФ Петр Кучеренко. Вместе с ректором

РХТУ они наградили победителей первой Всероссийской студенческой олимпиады по общей химической технологии.

Одним из участников Дня карьеры в РХТУ со стороны работодателей стал «Август». Многие специалисты компании – выпускники вуза. В их числе директор по маркетингу и продажам Михаил Данилов и начальник департамента разработки препаративных форм Лариса Елиневецкая. Они выступили перед студентами и представили компанию «Август» как работодателя.

М. Данилов коротко рассказал о том, что представляет собой «Август» сегодня. В течение более чем 20 лет компания лидирует на российском рынке ХСЗР. Препаратами, выпущенными на ее заводах, обрабатывается примерно пятая часть всех посевов сельхозкультур в стране. «Август» одним из первых среди российских компаний вышел на мировой рынок ХСЗР и с каждым годом расширяет поставки своей продукции в Бразилию, Эквадор, Колумбию и многие другие страны. От остальных компаний «Август» отличается развитое послепродажное технологическое сопровождение своих продуктов. Опытные технологи фирмы помогают клиентам грамотно и с максимальной эффективностью вести защиту всех сельхозкультур и добиваться самых высоких урожаев. С этой же целью «Август» создал и постоянно расширяет сеть лабораторий «Агроанализ», которые помогают быстро и точно выявить проблемы на полях и найти их решение.

Сегодня «Август» – не только химическая компания, но и агрохолдинг, один из крупных производителей сельхозпродукции с площадью обрабатываемых земель в РФ более 160 тыс. га и около 15 тыс. га в Казахстане. В «Августе» сегодня работают более 4 тыс. сотрудников, из них около 1,2 тыс. заняты в Агропроекте.

Но главным для компании остается химическое производство на трех собственных заводах (два в России и один в Беларуси). Са-

мый молодой из них – «Август-Алабуга» в Татарстане, введенный в строй в 2019 году, является и одним из самых современных в мире, он способен производить до 50 тыс. т ХСЗР. В марте 2020 года в Китае, в провинции Хубэй, запущен в работу еще один завод «Августа», на котором ведется химический синтез действующих веществ для выпуска пестицидов, и такие д. в. уже поступают на заводы, из них производят препараты для применения на полях.

Л. Елиневецкая рассказала о работе Научного центра «Августа», где зарождаются все новые препараты, все успехи и достижения фирмы: «В этом центре работают химики-органики с большим кругозором в других отраслях химии (физическая, коллоидная, аналитическая и т. д.). У нас есть подразделения, занимающиеся синтезом, разработкой препаративных форм, изучением физико-химических характеристик, аналитикой, биохимией, микробиологией... Наши сотрудники всегда видят результат своего труда – на химзаводе, на поле».

День карьеры в РХТУ оказался особенно актуальным в преддверии строительства в подмосковном наукограде Черноголовка нового суперсовременного научного центра «Августа». В связи с этим планируется значительно расширить штат специалистов. Эта информация очень заинтересовала слушателей. Студенты и выпускники задавали уточняющие вопросы, а на стенде компании активно заполняли анкеты, по которым в будущем «Август» сможет пригласить их в свою команду.

«Поле Августа»
Фото О. Рубиц

Не стало А. А. Иващенко



15 апреля ушел из жизни выдающийся ученый, академик Национальной академии аграрных наук Украины (НААН), заведующий отделением защиты растений Института биоэнергетических культур и сахарной свеклы НААН Александр Алексеевич ИВАЩЕНКО.

С ранних лет он связал жизнь с землей и растениями. Он родился 28 августа 1949 года в с. Ровно Кировоградской области. В 1971 году закончил Бобринский сельхозтехникум, позднее – Украинскую сельхозакадемию. В 70-х годах работал главным агрономом колхоза, управляющим отделением, преподавателем Киевской

сельхозшколы, агрономом ВДНХ Украина в Киеве.

В 1980-х годах произошло становление Иващенко как ученого. Он учится в аспирантуре ВНИИСС, затем переходит в Институт сахарной свеклы Украины, в 90-х годах заведует лабораторией, в 2000-х становится заместителем, позднее – первым заместителем директора по научной работе. В 2010 году Александр Алексеевич избран академиком НААН (общее земледелие, гербология), с 2011 года он – академик-секретарь Отделения растениеводства НААН. Круг научных интересов А. А. Иващенко был необычайно широк, включал прежде всего проблемы экологизации и повышения эффективности и надежности систем защиты посевов сахарной свеклы.

С 2006 года Александр Алексеевич принимал активное участие в жизни «Августа»: выступал на конференциях, Днях поля, обучающих семинарах не только на Украине, но и в России, стоял у истоков «олимпийского» движения компании. Память об этом талантливом ученом, прекрасном человеке навсегда останется в наших сердцах.

«Августовцы»

© АО Фирма «Август»
Учредитель
АО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМИ 17 января 2003 года

Руководитель проекта: А. Демидова
Главный редактор: Е. Поплева
Выпускающий редактор: В. Пинегин
Редакторы: Л. Макарова, О. Рубиц
Дизайнер: О. Сейфутдинова
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 0470
Тираж 14 000 экз.

www.avgust.com

avgust crop protection