

ПОЛЕ АВГУСТА

Октябрь № 10 [228] 2022

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



АНАЛИТИКА

Перспективы рынка ХСЗР

стр. 2

ПРЕПАРАТЫ

Рекомендуем картофелеводам

стр. 7

АГРОТЕХНОЛОГИИ

Путь к успеху длиной в 30 лет

стр. 8 - 10

Фото Л. Ивановой

От формуляции к синтезу

Сегодня у российских производителей пестицидов достаточно мощностей для насыщения внутреннего рынка конкурентной по цене и качеству продукцией. На повестке дня – создание в стране заводов по синтезу действующих веществ.

ГЕРОЙ НОМЕРА

Агробизнес – это прибыльно

стр. 4 - 5

ПРОГРЕСС

Хранение зерна в рукавах

стр. 11

Рынок ХСЗР России



Как российские пестицидные компании справились с непростой ситуацией в 2022 году и каковы перспективы? Рассказывает исполнительный директор РСП ХСЗР Владимир Иванович АЛГИНИН.



В. И. Алгинин

РЫНОК ДЕЛАЕТ ДЕЛО

По большому счету сейчас в сфере защиты растений в РФ, несмотря на текущую обстановку в мире, все нормально.

А в начале года на фоне всеобщего беспокойства произошло обнуление пошлин на ввоз готовых препаративных форм, было приостановлено действие антидемпинговых пошлин. Все это делалось для того, чтобы в ситуации враждебно к нам окружения обеспечить наполнение рынка. Правда, эти меры никакого влияния на него не оказали, так как сегодня рынок структурирован таким образом, что более половины его объема, а именно 54 % (115,3 тыс. т), занимают отечественные компании. Причем в России производится даже больше этой цифры, ведь около 15 тыс. т препаратов идет на экспорт. Плюс крупные иностранные компании производят на территории России около 36 тыс. т ХСЗР. То есть все вместе, выпущенное у нас, по объему занимает примерно 70 % емкости рынка.

Поэтому отмена указанных пошлин кроме раздражения ничего не вызвала. Добиться их введения стоило огромных трудов, а их отмена ни на что не повлияла. Сейчас мы ведем переговоры с органами

государственной власти и надеемся на возврат к концу сентября к предыдущим параметрам пошлин. Это поможет российским производителям и создаст четкую направленность для иностранных фирм на локализацию производства в России.

ЛОКАЛИЗУЕМСЯ

Третья, еще не упомянутая значительная доля поставщиков ХСЗР на рынке, – это компании, которые регистрируют препараты в РФ, но завозят их из Китая. В этом секторе есть отрадные моменты – часть подобных фирм выросла, локализовалась и построила в России собственные предприятия.

Например, компания «Агрэхим» создала свой завод в Алабуге в Татарстане и уже занимает четвертое место по объемам реализации среди отечественных производителей ХСЗР. Компания «Шанс» построила в Липецкой области довольно мощное предприятие, она последовательно увеличивает долю своей продукции на рынке. То есть эта часть рынка тоже становится более понятной для нас и потребителей. И для самих компаний так лучше, ведь одно дело в условиях усложняющейся логистики завозить действующие вещества (д. в.), а другое – готовые препаративные формы.

ЧТО С РЕГИСТРАЦИЕЙ

Что касается вопроса об упрощении регистрации пестицидов по действующему веществу, о котором, не разобравшись, недавно прокричало одно известное и уважаемое издание, то он требует разъяснений. Эта проблема стоит очень давно, и уже введенные меры связаны не с пестицидами, а с принятием технического регламента Евразийского

экономического союза, призванного обеспечить единую схему определения безопасности химических веществ. То есть вводится регистрация по единым стандартам определения безопасности д. в. не только средств защиты растений, а вообще всех химических действующих веществ, которые используют в странах ЕАЭС. В регистрации ХСЗР ничего не упрощается, просто вводится определенный единый регламент.

Более того, мы изначально были против упрощения регистрации пестицидов по действующему веществу. Если так сделать, то качество д. в. не надо проверять, а ведь активные ингредиенты производятся огромным количеством компаний, и все их продукты имеют разную чистоту, разные «хвосты» по канцерогенности и пр.

Да, сейчас регистрация в России самая сложная, дорогая и долгая,

240 тыс. т

потребность рынка России в готовых препаратах

120 тыс. т

объем производства российских ХСЗР в 2022 г.

15 - 20 %

плановый рост производства ХСЗР в РФ в 2023 г.

и мы хотим внести ряд предложений по ее детализации и оптимизации. Но регистрация только по д. в. без их проверки – это путь в никуда. Ведь тогда можно будет везти любой ингредиент просто под его названием без проверки качества. А сейчас мы все указываем: где, на каком заводе берем каждое д. в., привозим образцы, по которым наши будущие препараты проверяют. И только после этого стартует регистрационный процесс.

В регистрации есть то, что действительно нужно оптимизировать. От Российского союза производителей ХСЗР направили в Минсельхоз РФ просьбу организовать большое совещание на эту тему. Ведь сейчас в сложном и дорогостоящем процессе регистрации участвует большое количество частных посредников, контролеров, которых никто не уполномочивал на это, а в перспективе уже подтягиваются даже контролеры контролеров. Все эти организации и люди получают деньги просто ни за что, при этом усложняя и удорожая весь процесс. Причем под эгидой государственных органов они уже собираются заняться экспертизой, не имея оборудования и специалистов для этого. Конечно, здесь нужно наводить порядок. Нас упрекают в том, что мы не регистрируем препараты на культуры с малыми площадями. А ведь это нерентабельно именно из-за таких вот посредников.

ХВАТИТ ЛИ МОЩНОСТЕЙ?

Сегодня мощности отечественных предприятий достаточны для насыщения внутреннего рынка – мы можем теоретически выпустить 360 тыс. т препаратов при потребности 240 тыс. т. Но при этом нельзя забывать, что производство ХСЗР имеет свою специфику. Например, после наработки одного препарата цех нужно остановить, тщательно промыть линию и только потом запускать следующий вид пестицида. Это занимает время, поэтому при высокой мощности производства его надо считать в годовом исчислении, циклами, с учетом сложного технологического процесса. Чтобы повысить объем выпуска ХСЗР, нужно увеличить количество рабочих смен, работать круглосуточно, удлинить производственный цикл.

Именно потому возможность ухода с рынка других иностранных компаний нас беспокоит (в 2022 году из России уже ушли две зарубежные фирмы – «Corteva» и FMC). Поэтому от имени РСП ХСЗР мы обратились к правительству с просьбой выделить дополнительные средства для формирования запаса действующих веществ. Ведь сегодня важнейшими факторами стали логистика и финансовые сложности при закупке ингредиентов препаратов. Чтобы завезти д. в. в Россию, требуется около двух месяцев, к тому же при отказе каких-то поставщиков нужно время на поиск новых и оценку качества их продукции.

“ **В рамках десятилетия мы скорее всего сможем на 30, а то и на 50 % обеспечивать себя собственными действующими веществами**

В этом году объем производства ХСЗР российскими компаниями составил около 120 тыс. т. В следующем году планируется выпустить на 15 - 20 % больше. И наши фирмы закупают под это ингредиенты. Но зарубежные компании, имеющие заводы в России, занимают до 30 % рынка, а это много. В случае чего эту брешь закрыть будет нелегко. И лучше запастись ингредиентами заранее, для чего отечественных производителей нужно поддерживать финансово, предоставить длинные кредиты.

СВОИ ИНГРЕДИЕНТЫ

Много вопросов задают о том, когда начнется производство д. в. в России. Первые «ласточки» уже есть, например, компания «Щелково Агрохим» планирует начать строить завод по синтезу пяти ингредиентов. Фирмы «Авангард» и «Базис» также работают над стартом производства ряда продуктов. Многие крупные химические непестицидные компании, например, «Титан», заинтересовались этим вопросом, наблюдая высокую потребность внутреннего рынка в таких компонентах. «Август» тоже прорабатывает вопрос строительства завода по синтезу д. в. в России, наряду с развитием своего китайского предприятия.

Думаю, какая-то ясность в вопросе производства активных ингредиентов в нашей стране обозначится уже в течение двух - трех ближайших лет, мы как никогда близки к этому. А в рамках десятилетия мы скорее всего сможем на 30, а то и на 50 % обеспечивать себя собственными д. в.

Из основных проблем в этой сфере отмечаю, что «большая химия» у нас в стране не производит достаточного количества инпутов, необходимых для процесса синтеза д. в. Это вопрос, который нужно решить в первую очередь. Мы обратились с ним к органам государственной власти с предложением проработать все моменты и понять, что именно мы можем производить в России, какова будет стоимость этого производства, что нам придется завозить из других стран, а в итоге – просчитать себестоимость синтеза д. в. в России. Потому что, если мы не будем выпускать конкурентный по качеству и цене продукт, ничего не получится.

Развитие синтеза д. в. в России открывает еще и новые возможности не только в плане производства. Ведь у многих отечественных компаний, в том числе у «Августа», действуют мощные научные центры. Более того, фирма «Август» строит самый современный научный центр в Черноголовке. И в этих центрах работают специалисты, способные разработать и выдать на регистрацию новые, собственные действующие вещества. При наличии заводов синтеза в РФ их производство будет гораздо легче отработать и наладить.

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото О. Сейфутдиновой

АВГУСТ NON-STOP

Поздравляем!

Последний день лета – это **День рождения «Августа»**. В нынешнем году компании исполнилось 32 года. И это праздник тысяч «августовцев» в России и за ее пределами.



«Пестициды-2022»

7 сентября состоялась XII международная конференция «Пестициды-2022», организованная компанией «CREON Conferences».

На ней обсуждали актуальные тенденции мирового и российского рынка ХСЗР, состояние и перспективы АПК, фитосанитарную обстановку в России, планы развития отечественного синтеза действующих веществ (д. в.) и др.

На мероприятии выступили ведущие эксперты отрасли, аналитические компании аграрного и химического сектора, представители органов власти. Отечественную отрасль представлял заместитель исполнительного директора Российского союза производителей ХСЗР **Виктор Григорьев**. Приводим запись его выступления.

«Положительный тренд применения средств защиты растений в России сохраняется вслед за мировыми тенденциями, а в последние годы – значительно опережает общемировую динамику. Анализ показывает, что потребление пестицидов в РФ за последние 12 лет выросло с 51,8 тыс. т в 2010 году до 213,4 тыс. т в 2021 году, прогноз на 2022 год – не менее 220 тыс. т.

В значительной степени это связано с тем, что за такой же период в России в шесть раз увеличилось внутреннее производство препаратов. Начиная с 2017 года, преобладание импорта сменилось активным ростом объема выпуска ХСЗР отечественными компаниями. В тот год был достигнут пик поставок пестицидов зарубежными фирмами – 78,2 тыс. т. К 2021 году они уменьшились до 61,9 тыс. т, а по прогнозу на 2022 год упадут до 50 тыс. т.

Российские производители совершили большой рывок с 2017 года, когда увеличили объем выпуска пестицидов для российского рынка с 59,8 тыс. т до 115,3. Ожидается, что в этом году он достигнет уже 130 тыс. т, и это вполне реально.

Как прогнозирует РСРП ХСЗР, разрыв между внутренним производством и импортом будет увеличиваться и дальше, что соответствует политике импортозамещения и доктрине продовольственной безопасности страны. На сегодняшний день при объеме потребления около 220 тыс. т потенциальные мощности отечественных компаний составляют 360 тыс. т. Это позволяет говорить о том, что в среднесрочной перспективе отечественные компании могут полностью обеспечить средствами защиты растений земледельцев России.

Тенденции к расширению российского производства подтверждаются данными таможи, а именно, в части ввоза сырьевых компонентов в 2022 году

З а это время из небольшой фирмы «Август» превратился в крупнейшего производителя средств защиты растений, потеснив на рынке пестицидов зарубежные компании, специализирующиеся на выпуске этой продукции не один десяток лет.

Производством ХСЗР в «Августе» занимаются четыре завода, на одном из которых – «Hubei Avgust Pesticide Co. Ltd.» в КНР – запущен собственный синтез действующих веществ, здесь выпускают уже пять д. в. Три формуляционных предприятия обеспечивают препаратами не только российских земледельцев, для которых они выпускают 120 наименований препаратов для защиты 47 культур, но и аграриев стран СНГ, а также дальнего зарубежья. В 2021 году в России продукты компании были применены на площади около 53 млн га посевов сельхозкультур, а общая сумма продаж к концу 2022 года должна достичь 48 млрд руб.

Продукция «Августа» поставляется в 27 стран мира. В них зарегистрировано более 750 наименований препаратов, поставки которых осуществляют 16 дочерних компаний, а их сотрудники ведут технологическое сопровождение применения пестицидов.

В России «Август» представлен во всех регионах, в которых ведется растениеводство: в 67 областях, краях и республиках действуют 60 представительств компании. Его продукцию по всей стране реализуют более 230 дистрибьюторов, большинство из которых связывает с фирмой многолетнее взаимовыгодное сотрудничество.

32 года назад «Август» организовала небольшая группа ученых, а сегодня в компании трудятся тысячи людей: более 2600 человек в центральном офисе, представительствах и на заводах в России и Беларуси, 1840 – в сельхозпредприятиях УК «Август-Агро» (с учетом сезонных рабочих), плюс сотрудники дочерних предприятий в странах СНГ и дальнего зарубежья.

«Август» – молодая компания с большим будущим, средний возраст работающих – 42 - 43 года. При этом нужно отметить очень небольшой процент текучки кадров. Ежегодно во время празднования дня рождения фирмы сотрудникам, проработавшим в компании 10, 15, 25, а теперь и 30 лет, вручают памятные значки «За верность «Августу»». В этом году их удостоены 156 человек! Среди тех, кто остается верным компании 30 лет, генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Евгеньевич Данилов, 25 лет – директор по НИОКР Лилия Михайловна Нестерова, начальник рекламного отдела Алла Анатольевна Демидова и другие. Ну а самое большое количество тех, кто проработал в компании 10 лет, – 74 человека! Их возраст намного меньше, чем средний, и им действительно с «Августом» расти легче, они – наше будущее.

рынке, антидемпинговые пошлины, введенные на гербициды, поставляемые из стран ЕС, и ряд других факторов.

Параллельно с наращиванием выпуска готовых препаратов российские компании совместно с курирующими ведомствами ведут активную работу по организации отечественного производства ряда действующих веществ. Так, «Август» с апреля 2020 года уже выпускает д. в. для трех своих формуляционных заводов на совместном предприятии «Hubei Avgust Pesticide Co. Ltd.» в Китае. А накопленный опыт компания будет постепенно переносить на территорию России с учетом действующего законодательства.

Также в рамках Постановления № 1649 российские компании

прорабатывают вопрос о производстве 2,4-Д и монохлоруксусной кислоты на основании собственных патентов. Ряд предприятий рассматривают возможность выпуска в нашей стране глифосата. Производство действующих веществ сейчас обсуждается и производителями «большой химии»: предприятиями нефтехимии, минеральных удобрений и др.

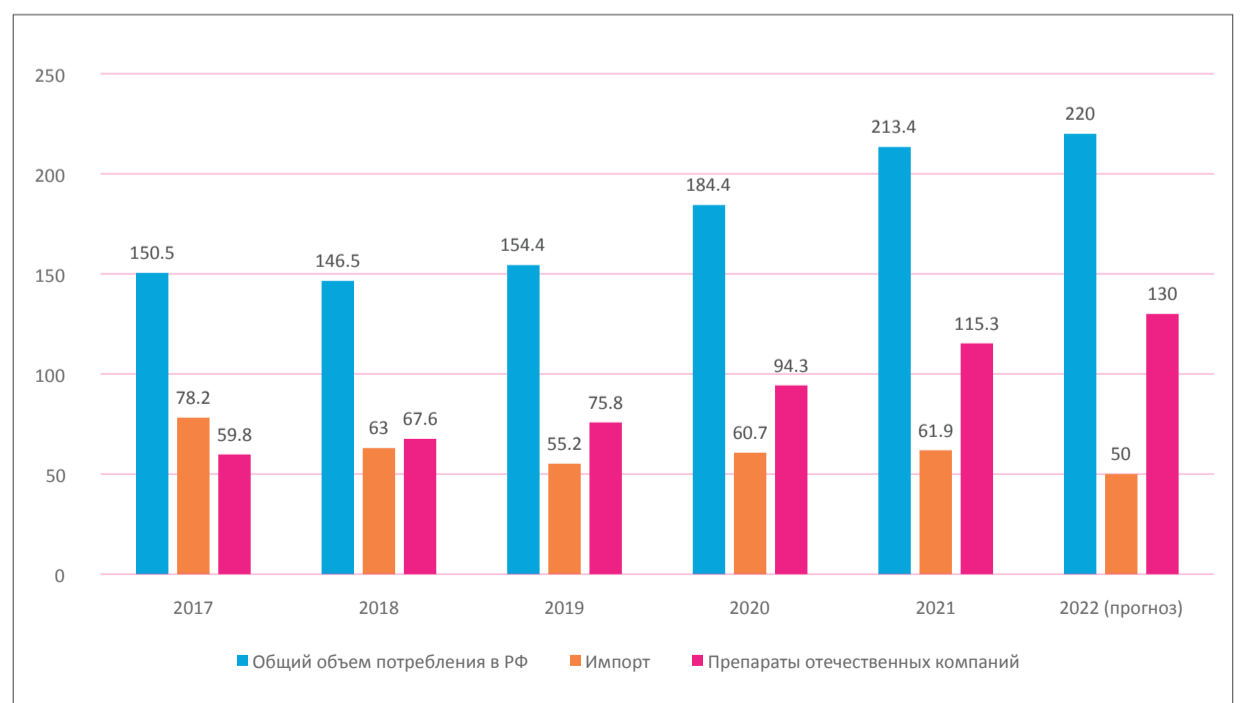
Деятельность РСРП ХСЗР, направленная на увеличение объемов продукции отечественных предприятий, будет продолжаться, и ожидаемый рост с 54 до 65 % прогнозируется уже в ближайшие годы».

Материалы полосы подготовила Людмила МАКАРОВА
Фото из архива «Августа»

прогнозируется рост около 8 % – с 72 до 78 тыс. т действующих веществ.

Что касается структуры реализации ХСЗР в России в 2021 году в целом, то 54 % приходилось на отечественную продукцию, 13 % – на импорт из Евросоюза, 12 – из Китая, 4 – прочие страны. Еще 17 % было произведено на условиях толлинга (продукция, выпущенная иностранными компаниями на российских предприятиях).

Прогноз толлинга на 2022 год составляет 40 тыс. т. Этому поспособствовали общая тенденция к локализации на российском



Объем потребления ХСЗР в Российской Федерации с 2017 по 2022 год

ГЕРОЙ НОМЕРА

Начинали с «нуля»



В. П. Тен

ООО «Забайкальский агрохолдинг» – стремительно растущее предприятие. Оно одним из первых в Иркутской области опробовало доселе непривычные технологии. No-till – лишь одна из них.

Компанию возглавляют партнеры – **Виктор Петрович ТЕН** и **Арсений Вячеславович ЧЕРНИКОВ**. Наш корреспондент побывал на полях «Забайкальского агрохолдинга» и побеседовал с В. П. Теном.

ПОЛНЫЙ ЦИКЛ

Вы занимаетесь бизнесом с 2009 года, а пять лет назад включили в него растениеводство. Как так получилось?

Наше предприятие начинало с международной торговли. Импортировали из Китая рис твердых сортов, из которого готовят блюда японской кухни, они как раз набирали популярность. Поставляли продукцию в именитые фасовочные компании, например, в «Мистраль», затем создали сеть складов в разных регионах, откуда рис разбирали фасовщики премиум-класса, рестораны и суши-бары. Но в 2014 году рубль обвалился, и ввозить импортное продовольствие стало совершенно невыгодно.

Тогда мы решили наладить переработку отечественного риса в крупную высокотехнологичную фабрику. Нашли рисосеющий регион, похожий по климатическим условиям на северные провинции Китая, где работали наши поставщики, – Приморский край. Построили там завод: купили под Уссурийском производственную базу, завезли китайское оборудование, и через два года он работал на полную мощность.

Освоив не только торговлю, но и переработку, задумались о том, чтобы замкнуть производственный цикл. Поняли, что морально

готовы подняться на следующую ступеньку – заняться сельхозпроизводством. Но земля в Приморском крае тогда стоила дорого, от 1 тыс. долл/га. Для наших целей требовалось не менее 2 - 3 тыс. га. Тратить валютные миллионы только на землю без «надстройки» мы не могли. Стали изучать другие регионы и сельхозкультуры, остановились на Восточной Сибири и масличных. Цены на маслосемена к тому моменту выросли, экспортный спрос тоже, а наши налаженные деловые связи и опыт международных перевозок пришлись очень кстати.

Сначала нам приглянулся Забайкальский край с его огромными площадями заброшенных земель. В Краснокаменском районе у нас уже была опорная база: железнодорожная структура и терминал по приемке грузов. Провели огромную работу по подготовке нашпигованной камнями и заросшей разнотравьем почвы, выравнивали, паровали и в 2018 году впервые посеяли там рапс на площади в 1,5 тыс. га. Получили не только бесценный опыт, но и урожайность около 15 - 17 ц/га.

Но уже в следующем сезоне наши посевы попали под серьезную засуху. Тут мы поняли, что урожай в этой местности не гарантирован, а значит – вкладывать инвестиции в серьезные проекты нерационально. И решили перебросить производство в Приангарье, где выпадает 450 мм осадков в год, довольно плодородная почва, а зимой сохраняется снежный покров. Приобрели хозяйство в Заларинском районе Иркутской области с 10 тыс. га земли, перевели

туда максимальное количество активов и начали работать. Сейчас выращиваем рапс (это наша ведущая культура), масличный лен, пшеницу и овес, используя элементы беспашотных технологий.

Как развиваете сопутствующую инфраструктуру?

Запустили элеваторный комплекс с различными вариантами отгрузки. Открыли современную лабораторию, где полноценно исследуем все параметры зерна и семян. Она уже прошла государственную аккредитацию, поэтому мы можем делать анализы для собственных нужд и выдавать официальные заключения о качестве семян или продукции другим производителям.

При этом продолжаете вести логистический бизнес?

Да, и теперь мы многофункциональны. Ведь мало получить продукцию – нужно довести ее до потребителя. Даже если ты имеешь банк земли и гениален как агроном, этого мало: нужно решать вопросы с видами отгрузки, пропускной способностью, перевалочными терминалами. Я знаю множество предприятий, где выращенное продовольствие залежалось на складах, а ведь это же деньги.

Каждый агроном знает принцип «бочки Либиха». Но он действует не только по отношению к растениям, но и ко всему бизнес-процессу в целом: одно слабое звено в цепи может испортить весь результат. И наоборот: когда каждый шаг эффективен, можно двигаться вперед.

Так что наша «продвинутость» в транспортных делах очень помогает. Все, что связано с контейнерами, вагонами, планами на перевозку, согласованиями схем, разрешений, делает наша же компания с ее большим опытом внутренних и международных перевозок. Без этого нам было бы гораздо сложнее.

Пригождаются ли вам навыки рационально выстраивать процессы при ведении земледелия?

Рациональный подход – основа всего. Рапс у нас в приоритете, с остальными полями работаем по возможностям. Сформировали укрупненные севообороты с большими массивами под одной и той же культурой, потому что гонять дорогой посевной комплекс за 100 км для посева на 100 га – неблагоприятное дело, амортизация обойдется слишком дорого.

NO-TILL

Почему вы решили реализовать именно «нулевую» технологию?

Открывая аграрное направление, мы постарались ознакомиться с опытом коллег из нашего региона и соседних областей. Узнали про технологию прямого посева, посмотрели на результаты ее применения в других регионах и поняли, что нам это подходит. «Ноль» помогает созданию запаса прочности, чтобы выстоять в периоды засухи, дает снижение амортизации и повышение эффективности, и это нас привлекло. Так что мы начали его воплощать, причем одними из первых в Иркутской области.

Интересно, что чем дальше на восток страны, тем реже встречается No-till. Многие коллеги вокруг нас к нему пока относятся критически. В большинстве своем фермеры – представители старшего поколения, имеющие сельскохозяйственный опыт со времен СССР. В дискуссиях некоторые из них сравнивают классические технологии с армейским уставом, который «написан кровью», говорят: «наши деды пахали, значит, и нам надо, а вы, ребята, просто ничего не понимаете». Конечно, жизнь покажет, что лучше. А пока мы продолжаем искать положительный опыт. Хотели бы с командой агрономов и инженеров съездить в Канаду, условия которой ближе к нашим, чем, например, в Аргентине...

Вот уже два сезона «Забайкальский агрохолдинг» работает без пахоты. Как впечатления?

Бытует мнение, что эффект No-till раскроется лет через пять. Думаю, это потому, что пару лет нужно только «въезжать» во все процессы. Нам достались запущенные, очень засоренные земли, которые при подготовке все же пришлось обрабатывать, хоть и безотвально. До полного внедрения еще нужно многое. Но пока необходимости в пахоте не возникает, все и без этого получается. Благодаря пожнивным остаткам на полях нет водной и ветровой эрозии, а у нас сложный рельеф и много площадей расположено на склонах. Ранняя весна и быстрое таяние снегов уже не представляют для полей такой угрозы, как при вспашке. Улучшается несущая способность грунта, то есть обильные дожди не заставляют надолго прерывать работу.

Конечно, мы соблюдаем общие рекомендации, например, не отправляем на мокрые поля грузовики, там работают только тракторы и бункеры-перегрузчики. И техникой обзавелись соответствующей: это мощные тракторы «John Deere», сеялки прямого высева «John Deere 1895» с захватом 12 м, «Bourgault» 12 и 18 м, способные сеять в необработанную землю с большим количеством пожнивных остатков, где рабочий орган – либо анкер, либо диск, комбайны «New Holland» и так далее.

Еще могу сказать, что беспашотные технологии – не для ленивых. Необходима сложная техника, много дополнительных технологических и инженерных нюансов, выше нагрузка на опрыскиватели. Мы не жалеем минеральных удобрений: на рапсе вносим их в общей сложности около 250 - 300 кг/га в физвесе, на зерновых – 100 - 150 кг/га, причем речь идет в основном о сложных удобрениях и КАС при посеве.

В этом году купили восемь очесывающих жаток для основных культур, льна и зерновых, в связи с этим ждем повышения производительности при уборке, эффективности снегозадержания и защиты от сорняков, уменьшения перегрева почвы и испарения влаги при высоких температурах... Но после очеса остается такая стерня, с которой по «классике» ничего сделать невозможно.

Насколько оправданы дополнительные сложности? В отличие

ЗАЩИТА – ОТ «АВГУСТА»



С самого старта аграрного проекта «Забайкальский агрохолдинг» сотрудничает с «Августом». Рассказывает глава иркутского представительства компании Алексей Валерьевич НИКОЛАЕВ.

В процессе освоения новых земель здесь широко применяли гербициды Торнадо 500 и 540. По мере расширения набора культур запустили полную «августовскую» защиту.

На рапсе с 2021 года использовали две схемы. Урожайность этой культуры на некоторых полях составляла 25 - 30 ц/га

1. На устойчивых к имидазолинонам гибридах: гербициды Парадокс + Грейдер + ПАВ Адыо; фунгициды Колосаль Про, Колосаль + препарат на основе карбендазима; инсектициды Брейк, Борей Нео, против цветоеда – Борей + ПАВ Адыо.

2. На классическом рапсе: протравитель Табу; смесь гербицидов Миура + Галион, на заросших осотом полях добавляли Хакер; фунгициды и инсектициды те же, что и в первом варианте.

В 2022 году выращивали только гибриды рапса, устойчивые к имидазолинонам.

Препараты для защиты овса в 2022 году: протравитель Виал ТраСТ; гербициды Балерина, (Балерина Супер) + Мортира; фунгицид Колосаль Про; инсектицид Брейк.

Пшеница-2021: протравитель Оплот Трио; гербициды Балерина + Бомба + Ластик Топ; фунгицид Колосаль Про; инсектицид Борей.

Горох-2021: протравитель Синклер; гербицид Корсар Супер; фунгицид Колосаль Про; инсектицид Борей + ПАВ Адыо.

Ячмень-2022: протравитель Оплот Трио; гербициды Балерина + Бомба, Ластик Экстра; фунгицид Колосаль Про; инсектицид Борей; регулятор роста Рэгги (на части посевов).

Лен-2022: протравитель ТМТД ВСК; смесь гербицидов Алсион + Гербитокс + Хакер + Квикстеп (Миура); фунгицид Колосаль Про.

Рожь озимая-2022: протравитель Оплот Трио; гербицид Балерина Супер.

Предпосевная обработка и пары: гербицид Торнадо 540.

Борьба с хвощом на зерновых и парах: гербицид Гербитокс.

от соседей, которые в севообороте чередуют зерновые с черным паром, соответственно, прибыль в таком случае делит пополам, а наше предприятие видит ежегодную отдачу. Сопоставляя ее с расходами на амортизацию техники, а речь идет об импортных производителях машин, понимаем: мы на верном пути. Кроме того, некоторые проблемы на «нуле» просто исчезают. Например, в нашем регионе многие хозяйства осенью



С агрономом Алексеем Сергеевичем Алешиным (третий справа) и командой «Августа»

не успевают сделать обработку почвы, потому что часто после уборки начинаются проливные дожди, а затем выпадает снег. Или им трудно вести дискование после льна, потому что у него очень прочные стебли, в результате они отказываются от этой маргинальной культуры. А перед нами такие вопросы не стоят.

«Забайкальский агрохолдинг» в 2021/2022 гг.

0,7/1,3

млрд руб. инвестиций

7,6/12

тыс. га посевных площадей

31,7/65

тыс. т валовой продукции

ПЛАНЫ

Какие звенья вашей производственной цепи вы собираетесь усиливать в ближайшее время?

Самое важное производство идет на земле, а значит, эффективность важна в первую очередь в поле. За ними идут остальные сопровождающие и управленческие процессы: хранение, логистика и так далее.

Нам нужно выращивать только сорта, которые лучше проявляют себя в наших условиях. К сожалению, соседей, которые снабдили бы всеми нужными подсказками, у нас нет, поэтому планируем заняться сравнительными сортоиспытаниями для своих нужд и в перспективе – семеноводством. Кроме сортов, нужно испытывать

севообороты, системы питания и защиты растений, причем на протяжении нескольких сезонов.

И технику надо проверять на деле – иначе как выбрать лучшее, подходящее для наших условий и нашей же системы? Мы следим за развитием технологий. За рубежом уже повсюду используют дроны, беспилотные тракторы и многофункциональные платформы, которые по мере необходимости превращаются в сеялку, опрыскиватель или комбайн. Эффективности нет предела! Собираемся внедрять цифровизацию. Результаты ежегодных испытаний будем увязывать с метеоданными, оценивать затраты и таким образом находить оптимальные решения. Через определенное время это позволит отшлифовать всю производственную систему.

А после этого?

Найдя рабочие алгоритмы, можно тиражироваться. Подводить под основную базу набор техники, специалистов, материальное обеспечение, брать паузу на инвестиции и делать следующий шаг. Сейчас наш земельный банк еще небольшой, а со временем мы хотим увеличить его хотя бы до 30 - 50 тыс. га или даже больше. В регионе хватает земель, которые еще не используются.

Задумываетесь ли о переработке своей продукции?

Конечно. Хотя отгрузка сырья вроде бы проще, экспортный потенциал страны и политика государства нас подталкивают к переработке. А поскольку у нас в севообороте масличные и зерновые культуры, можно выпускать растительные масла, комбикорма, муку.

Мы получили от предыдущих владельцев небольшую молочную ферму (около 200 дойных коров) при условии, что сохраним рабочие места в животноводстве. Пока особых перспектив его развития не видим, но если самим давить масло из маслосемян, то шрот можно направлять на кормовые цели. Может быть, на следующем витке развития займемся сыроварением.

КРИТИЧЕСКОЕ МЫШЛЕНИЕ

Вы пришли к земледелию из другой сферы и за короткое время прониклись его принципами. Как подступились к новым для себя знаниям?

Через логику. Мои два образования – юридическое и экономическое, но и инженерия, и агрономия придуманы человечеством и уже упорядочены, а значит – доступны для понимания. Вопрос лишь в желании погружаться в новые знания и опыт.

Мы с партнером стремимся думать логически и критически, идя от общего к частному, постигая все через опыт. Я перечитал множество книг по агрономическим дисциплинам и хоть не стал специалистом, но понял многие вещи – например, зачем нужно чередование культур. Сложнее всего оказалась агрохимия, здесь больше всего ощущается нехватка объяснений, почему все так, а не иначе, и сложно учесть огромное количество факторов, влияющих на усвоение растениями питательных элементов.

Нужно ли глубоко погружаться в тему? У вас же есть агрономическая служба, не проще ли довериться ей?

Владелец бизнеса принимает на себя предпринимательские риски, а если он не разберется хотя бы в элементарных вещах, то очень легко собьется с пути: растения могут зарости сорняками, заболеть, с техникой или в коллективе возникнут проблемы, и так далее. Опытов неудачных агробизнесов нам известно достаточно.

Но дело не только в утилитарном подходе. Из всего, чем я занимался в жизни, сельское хозяйство приносит наибольшее удовольствие. Это многогранная творческая работа и достойное занятие.

Дело не только в производстве продовольствия. Действующее аграрное предприятие очень важно для живущих на селе людей: механизаторов, водителей, инженеров, агрономов и других специалистов. Здесь они могут заработать себе на жизнь и самовыразиться. В команду мы приглашаем сотрудников не

ЭЛЕВАТОРНЫЙ КОМПЛЕКС



Еще два года назад на его месте был заброшенный завод механических изделий. Но уже в прошлом сезоне современный элеватор с сушильным комплексом, линиями подработки зерна и хранилищами отгрузил 30 тыс. т продукции.

Рассказывает директор элеватора «Забайкальского агрохолдинга» **Владимир Вячеславович СОРОКИН**:

Работа элеваторного комплекса максимально автоматизирована. При приемке и взвешивании зерна идет забор проб, которые попадают в расположенную здесь же мобильную лабораторию. В течение 15 минут основные показатели уже поступают в программу учета зерна и в центр управления элеватора. Там в зависимости от качества продукции и ее назначения определяют дальнейшие действия, запускают соответствующую автоматику и контролируют ход всех операций.

Машина отвозит продукцию на склад напольного хранения. Пол в этом помещении вызывает удивление у приезжающих в гости местных фермеров – ведь обычно в аналогичных сооружениях напольное покрытие бывает из простого бетона, асфальта, иногда и земли. А у нас шлифованный бетон, по которому зерно хорошо скользит. Через завальную яму продукция поступает на транспортер, оборудованный магнитом для удаления металлических



Элеваторный комплекс

только по профессиональным, но и по этическим качествам. У нас приживаются только порядочные люди, другим, даже если они суперпрофессионалы, с нами не по пути.

Мы с партнером не заиклены только на деньгах. Здоровая, нормальная жизнь предприятия для нас важнее, чем сиюминутная выгода. При нашей общей логичности мы делаем много не самых, на первый взгляд, логичных вещей ради того, чтобы поддерживать достойные условия для работы и жизни участников нашей команды. Скажем, при строительстве производственного комплекса в первую очередь открыли там комфортабельную гостиницу для сотрудников и гостей. Доделываем столо-

примесей. Затем норья элеваторного типа подает зерно вверх на каллибратор и сепаратор для очистки.

Дальнейший маршрут зерна зависит от его показателей и назначения. Сушка, подработка, отгрузка, возврат на наш склад – возможны все варианты и их комбинации. Две линии, которые могут действовать как поочередно, так и параллельно, способны обработать до 50 т пшеницы в час при условии снижения влажности зерна с 18 до 14 %. Или до 25 т рапса при снижении влажности с 16 до 8 %. Системы мы придумали и составили сами, используя компоненты от различных производителей, в основном «Мельинвеста».

Что касается фасовки и отгрузки, то мы предлагаем множество вариантов. Китайские потребители традиционно предпочитали мешки, поэтому у нас есть оборудование не только для такой фасовки, но и для погрузки, при помощи которого вагон заполняем за 2 часа силами двух человек. Обычно же для выполнения такой задачи требуется около 30 грузчиков, причем не абы каких, а людей с определенной сноровкой. Но когда из-за пандемии потребителям понадобились биг-бэги, мы освоили и их. Также можем засыпать зерно в специальные вагоны, грузить железнодорожными контейнерами, заполняя их как оперативно, так и заранее, а по приезду просто менять пустые на полные.

Мощности хранения тоже развиваем. Излишки зерна будем хранить в рукавах по аргентинской технологии, мы сделали под них специальные площадки. В прошлом году опробовали эту систему примерно на 10 тыс. т зерновых, и все удачно перезимовало. Жизнь постоянно подкидывает новые задачи, и мы всегда готовы их решать!



вую, оснастили ее суперсовременной системой фильтрации воды, мощными вытяжками и душевыми для поваров. Когда на предприятии техника и поля в порядке, условия труда, проживания и питания комфортны, нам спокойнее.

Желаю вам новых свершений! Спасибо за беседу!

Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора и Ю. Усачева

Контактная информация

«Забайкальский агрохолдинг»
Моб. тел.: +7 (914) 435-08-88

НАУКА

Пестициды высокого качества



Производство опытной партии нового препарата в НПЦ в Вурнарах



Жидкостные хроматографы в действии



Исследование на лазерном анализаторе дисперсности

Что позволяет «Августу» быть лидером отечественных производителей ХСЗР и конкурировать с интернациональными компаниями? В первую очередь – соответствие его продукции самым **высоким стандартам.**

Научно-производственный центр (НПЦ) – одно из ключевых подразделений завода «Август» в Вурнарах, которое отвечает за качество его продукции. НПЦ вступает в дело уже на стадии внедрения препарата в производство, действует на всех этапах производственного цикла, проверяет продукцию во время хранения и взаимодействует с потребителями. О работе центра рассказывает его начальник **Ольга Геннадьевна КАПИТОНОВА.**



ВНЕДРЕНИЕ НОВИНОК

Состав всех рецептур фирмы разрабатывает департамент разработки препаративных форм «Августа». После определения параметров получения и состава препарата НПЦ производит опытную партию нового продукта объемом 110 - 200 л в стеклянном реакторе, позволяющем изучать и подбирать технологические параметры процесса.

В соответствии с ними делают новую «порцию» уже с участием специалистов цехов, которые сравнивают условия лаборатории с производственными и вносят необходимые поправки. В процессе работы вурнарцы много раз обмениваются пробами с департаментом разработки препаративных форм компании «Август» для

СОПРОВОЖДЕНИЕ

Промышленный выпуск каждого из препаратов в цехах постоянно находится под строгим контролем НПЦ. Проверке подлежат сырье, промежуточные продукты на каждой стадии производства и готовые препараты.

НПЦ в Вурнарах

>200
единиц

оборудования

57

специалистов

13

млн руб.

стоимость нового оборудования за 3 года

проведения межлабораторного сличения. Совместно обе стороны добиваются оптимального результата.

Полученный продукт испытывают по различным методикам, обеспечивающим имитацию различных условий его применения и хранения. Например, при циклических испытаниях пробу 12 раз подвергают перепадам температур широкого диапазона, причем каждый цикл длится по 12 ч. Климатические испытания помогают определить гарантийный срок хранения препарата. Также изучают взаимодействие нового продукта с тарой, определяя пригодность различных материалов для хранения препаратов. По результатам испытаний могут быть внесены дополнительные корректировки.

Входной контроль сырьевых компонентов заключается в проверке проб, которые берут из каждой транспортной единицы. Образцы должны строго соответствовать ГОСТам приемки сырьевых компонентов для пестицидов. При несоответствии хотя бы по одному из показателей пробы отбирают повторно уже с удвоенной выборкой, а во избежание ошибок к проведению анализов привлекают дополнительных специалистов. Бывали случаи, когда поставщикам приходилось заменять компонент на качественный.

На определенных стадиях производства идет **промежуточный контроль.** На каждой из них существуют свои показатели ка-

чества, и НПЦ подтверждает их соответствие, а в случае отклонений выявляет причину и исправляет ситуацию в соответствии с регламентом.

Контроль за качеством готовой продукции проводят не только при выпуске препарата на заводе, но повторяют в течение всего срока годности и на протяжении 6 месяцев после его истечения. На предприятии сформирован склад арбитражных проб, в котором хранятся образцы всех партий произведенной продукции каждого сезонного года в течение срока годности. При этом раз в год каждый образец перепроверяют. Это дает необходимую информацию и для возможных случаев возникновения претензий, и для дальнейшей работы, например, если приходится заменять сырьевые компоненты на другие.

ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ СВЯЗИ

Служба качества другого, новейшего завода «Август» в Алабуге в свое время «выросла» на наработках двух уже функционирующих предприятий. В частности, лаборатории в «Август-Алабуге» обустроены и оборудованы в точности по образцу НПЦ в Вурнарах, а часть опытных вурнарских сотрудников составила «костяк» их штата.

Сейчас научные подразделения всех заводов компании находятся на постоянной связи друг с другом. Однако назрела необходимость в общем информационном пространстве. **«Мы предлагаем создать единый сетевой ресурс трех заводов с общей базой отчетов и рацпредложений. Каждый завод имеет свой багаж, полезный для других производителей, и нужно сделать его доступным для всех предприятий «Августа».**

РАБОТА С ПОТРЕБИТЕЛЯМИ

Приходится ли Вурнарскому НПЦ сталкиваться с претензиями потребителей по поводу качества их продукции? Иногда такое бывает. И чаще всего выясняется, что проблема не в препарате. При рассмотрении претензий в большинстве случаев оказывается, что люди не читали рекомендации, применяли пестицид неправильно. Между тем отраженные в них нюансы – последовательность приготовления рабочего раствора, фазы развития культуры или вредных объектов, возможные вещества-компаньоны для совместного применения – выявлены в результате испытаний и многократно проверены. Люди, которые соблюдают рекомендации по применению наших препаратов, никогда не потратят зря свои деньги и время.

Квалифицированное внедрение в производство научных разработок и тщательный контроль за качеством делают пестициды «Августа» конкурентоспособными по сравнению с аналогичной продукцией крупнейших интернациональных компаний. Об этом говорят сравнительные анализы, которые постоянно ведет головной научно-исследовательский центр «Августа» и многочисленные «свидетельства полей» в разных регионах страны.

Елена ПОПЛЕВА
Фото Л. Ивановой

ПРЕПАРАТЫ

О фитофторе и альтернарии

В России насчитывается 17 основных болезней картофеля. Однако видов патогенов, паразитирующих на культуре, значительно больше – около 30. Самые значимые болезни – фитотфтороз и альтернариоз.



Д. Белов



А. Хютти

Об этих заболеваниях и мерах борьбы с ними рассказывают начальник отдела развития продуктов «Августа» **Дмитрий БЕЛОВ** и руководитель сектора болезней картофеля ВИЗР **Александр ХЮТТИ**.

ФИТОФТОРОЗ

В последнее время в партиях семенного картофеля все чаще выявляют патоген, вызывающий розовую гниль клубней – *Phytophthora erythroseptica*, который более агрессивен, чем «классический» – *P. infestans*. При этом расовый состав *P. infestans* ежегодно усложняется. Возросло число случаев полового размножения патогена и образования ооспор, покрытых толстой оболочкой, сохраняющих свою жизнеспособность в почве не менее 35 лет. Если раньше фитотфтороз обнаруживали с середины до конца вегетации картофеля, то теперь его диагностируют с момента полных всходов.

Меры борьбы. Первую обработку фунгицидами проводят для уменьшения распространения фитотфтороза из клубня через стебель картофеля. На тяжелых почвах опрыскивание в основном следует начинать с системных препаратов, таких, как Метаксил. Они распространяются в ткани стебля и подавляют развитие гриба, когда он передвигается вверх. Если риск инфицирования семенного картофеля сохраняется, например, из-за постоянно высокой влажности почвы, абсолютно необходимо использовать системный фунгицид и для второй обработки. Для предотвращения развития устойчивости к Метаксилу необходимо чередовать его, например, с Инсайдом или другими системными препаратами.

В определенный период до фазы цветения ботва картофеля растет настолько быстро, что уже через несколько дней после обработки фунгицидами площадь листьев значительно увеличивается и действие препаратов ослабевает. При интенсивном поражении фитотфторозом в это время риск заражения новых листьев особенно велик.

В таких условиях рекомендуется применять трансламинарные или мезосистемные фунгициды. Они проникают в листья, а также могут в определенной степени защитить новый прирост и обеспечить эффект, даже если патоген уже проник в ткань, оказывая защитное и лечащее действие. Но следует учитывать, что эти препараты могут остановить болезнь только в течение 48 ч после заражения даже при полной норме их применения. Если прошло больше времени, то эффект от опрыскивания будет значительно ниже.

По нашему опыту, наилучший лечащий эффект в этих условиях обеспечивают фунгициды, содержащие цимоксанил (Ордан, Ордан МЦ). Поэтому они особенно подходят для останавливающих опрыскиваний (при наличии спор фитотфтороза). Если погода продолжает благоприятствовать заболеванию, обработки необходимо повторить через 4 - 6 дней. Недостаток таких фунгицидов – период защиты у них на 2 - 3 дня меньше, чем у системных или квазисистемных препаратов. Это следует учитывать в период высокой инфекционной нагрузки и комбинировать Ордан или Ордан МЦ с фунгицидом Либертадор на основе циазофамида.

Как только прекращается рост листьев, начиная с фазы цветения картофеля необходимо применять Инсайд, Либертадор, Ордан МЦ. Эти препараты дают хороший эффект при высокой и средней инфекционной нагрузке.

В условиях слабого распространения фитотфтороза, независимо от стадии развития картофеля, достаточную защиту могут обеспечить экономичные фунгициды на основе манкоцеба, хлорокси меди, сульфата меди трехосновного, хлоратоланила (Ордан МЦ, Ордан, Кумир, Талант). Они перераспределяются на листьях вместе с росой и поэтому могут в определенной степени защищать новый прирост. Также эти препараты обладают средней эффективностью против альтернариоза, что важно для позднеспелых и/или восприимчивых сортов в годы с частым чередованием высоких температур и дождей.

Как только ботва картофеля перестает расти, а нижние листья желтеют, важно защитить от фитотфтороза клубни нового урожая. При видимых симптомах болезни на растениях рекомендуется делать упор на фунгициды, подавляющие развитие спор патогена, – Либертадор или Инсайд. Даже без видимого проявления заболевания заключительное опрыскивание одним из этих фунгицидов будет полезно для дальнейшего хранения картофеля.

Споры патогена образуются до тех пор, пока существует зеленая ботва. С ветром, каплями росы и дождя они попадают в почву и остаются жизнеспособными около трех недель. Наибольший риск заражения клубней фитотфторозом возникает во время выкопки урожая. Для инфицирования споры должны вступить в непосредственный контакт с клубнями, а поверхностные повреждения облегчают проникновение патогена в их ткани. Поэтому целесообразно примерно за три недели до копки картофеля совместить обработку Либертадором с десикацией Суховеем.

P. infestans относится к патогенам, которые могут быстро выработать резистентность к препаратам. Поэтому после двух обработок фунгицидами из одной группы следует обязательно переходить на другую группу активных веществ. Особенно это важно, если применяемый препарат характеризуется средним или высоким риском формирования резистентности у патогена. Фунгициды с одинаковым механизмом действия не должны составлять более 50 % в схеме опрыскивания.

Важно отметить, что риск возникновения резистентности к классическим контактными фунгицидами (на основе манкоцеба, тирама, меди) значительно ниже, чем к другим.

АЛЬТЕРНАРИОЗ

В отличие от фитотфтороза заболевание, вызываемое патогенами *Alternaria solani* или *A. alternata*, играет лишь второстепенную роль. В климатических условиях России могут пострадать только сорта, запасующие крахмал в конце вегетации или некоторые поздние сорта, предназначенные для переработки, а также картофель, выращиваемый в областях с сухой жаркой погодой (Астраханская, Волгоградская) и других регионах в засушливые годы.

Если хозяйство проводит механическую или химическую десикацию картофеля, даже сильное проявление альтернариоза в малой степени сказывается на урожайности. Применение фунгицидов, содержащих азоксистробин, пираклостробин, флуопирам, пириметанил, не дает заметной прибавки урожая, хотя вегетация растений удлиняется. Дополнительное использование этих препаратов имеет экономический смысл только в том случае, если в результате поражения альтернариозом сильно снизится содержание крахмала в клубнях.



Симптомы фитотфтороза



Симптомы альтернариоза

Фунгициды эффективны против *A. solani* значительно больше, чем против *A. alternata*. Однако в литературных источниках указывается, что *A. solani* при инокуляции беспрепятственно заражала картофель в отличие от *A. alternata*, которая поражала уже угнетенные растения, то есть была следствием, а не причиной изначальной болезни.

В целом фитотфтороз и альтернариоз не стоит рассматривать по отдельности. Некоторые из препаратов, используемых против фитотфтороза, оказывают достаточное действие и на альтернариоз. Доказано, что, если эти продукты составляют основу защиты, нет необходимости добавлять в схему дополнительные фунгициды.

Если система опрыскивания, используемая для позднеспелых сортов, состоит из препаратов, недостаточно влияющих на альтернариоз (Инсайд, Либертадор), а в течение вегетационного периода ожидаются жара и засуха, то добавление фунгицидов Раёк, Интрада или Тирада может быть эффективным.

Наилучшая эффективность против альтернариоза достигается при включении препарата Раёк во второе и четвертое (в сложных условиях – в пятое или шестое) опрыскивания против фитотфтороза. Раёк и Тираду можно применять дважды за сезон, Интраду – один раз.

ВАЖНО ЗНАТЬ

При опрыскивании посадок фунгицидами очень важно полностью покрыть растения рабочим раствором. Для достижения максимальной эффективности препарата необходимо вносить 400 л/га рабочего раствора. При сильной облиственности растений (основная фаза роста и/или сорта с сильно развитой ботвой) рекомендуется использовать 500 л/га. Дозировкой 300 л/га можно обойтись только на слабооблиственных посадках (до смыкания рядков и после начала созревания).

Лучше всего применять фунгициды утром. Есть следующая закономерность: системные действующие вещества должны активно поглощаться растением, а растения картофеля, которые страдают от жары или засухи, не могут вобрать в себя достаточное количество препарата. Поэтому в периоды жаркой погоды фунгициды необходимо применять в ранние утренние часы. И при этом даже выгодно, если растения будут мокрыми от росы. Для нанесения контактных продуктов утро тоже оптимально, но поскольку они остаются на поверхности листьев, обработка возможна и в ранние вечерние часы. В полдень и после полудня особенно высок риск сноса препаратов ветром из-за активного движения воздуха (в том числе от поверхности земли вверх). Поэтому днем проводить обработки не следует.

Фото из архива «Августа»

Контактная информация

Дмитрий Александрович БЕЛОВ
Моб. тел.: +7 (903) 109-77-69

Александр Валерьевич ХЮТТИ
Моб. тел.: +7 (911) 789-53-79

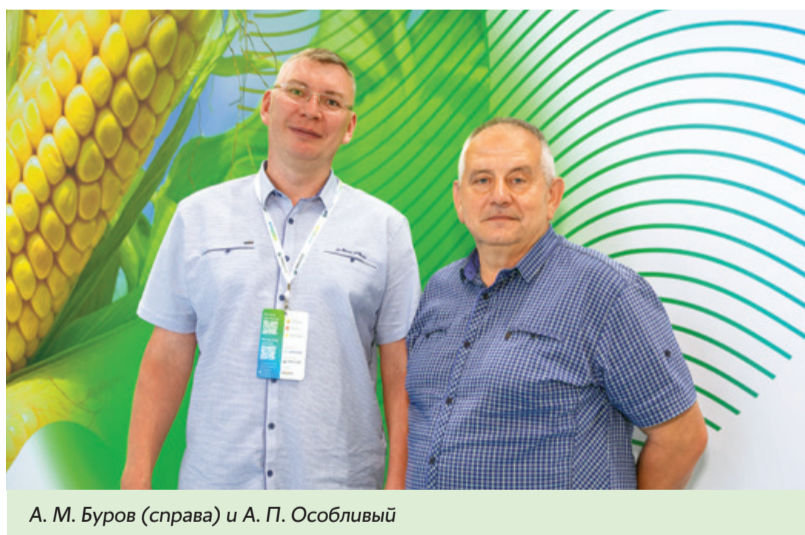
Инвестиции – это вера в будущее!

Предприятие ООО «Веть» Себежского района Псковской области прошло все шаги к современному ведению агробизнеса. О хозяйстве рассказывает один из его учредителей – **Александр Михайлович БУРОВ**.

30 ЛЕТ РАЗВИТИЯ

Весной 2022 года нашему предприятию исполнилось 30 лет. На 3,5 тыс. га пашни занимаемся только растениеводством – в основном зерновыми и рапсом, для севооборота сеем немного ячменя, гороха и сажаем совсем чуть-чуть картофеля.

У хозяйства пять акционеров, я – один из них. Агрономом на этих землях тружусь уже более 30 лет, за которые сменилось несколько технологических укладов – от простого ведения сельского хозяйства времен СССР до перехода на приблизительно европейские нормы растениеводства. Могу отметить 2007 год, когда мы активно внедрили беспашотную технологию Mini-till, и 2014-й – когда стали значительно больше применять средств защиты растений и удобрений. Около полугода назад президент России поручил ускорить рост экономики страны на 5 - 10 % и просил бизнес «поднапрячься». Но у нас в хозяйстве и так несколько последних лет прирост производства был не менее 15 %.



А. М. Буров (справа) и А. П. Особливый

ПОЧЕМУ «АВГУСТ»

С компанией «Август» мы работаем давно, можно уверенно сказать, что с момента первых отгрузок фирмой препаратов в наш регион. А гербицид Балерина, мне кажется, я знаю всю жизнь. Выбрали «Август» прежде всего из-за очень хороших специалистов. Они всегда настойчивые, отзывчивые, подкованные знаниями о пестицидах. И что важно – на протяжении всей истории хозяйства мы стараемся поддерживать отечественных производителей. И, конечно, препараты у «Августа» хорошие, нам всегда они нравились соотношением цена-качество и продуманной логистикой. ХСЗР в нашем хозяйстве на 80 - 85 % «августовские».

Специалисты компании еще и организуют для нас познавательные поездки. Вот, в 2017 году мы ездили в Калининградскую область, посетили лучшие хозяйства, обменялись опытом. Причем они были подобраны под

нас, те, которые выращивают наиболее интересные для нас культуры, используют подходящие нам технологии.

Сейчас (прим. ред.: разговор состоялся в середине июля на выставке «АгроВолга» в Татарстане) приехали посмотреть на новый завод «Август-Алабуга». Он нас впечатлил: при посещении из 14 линий работала только одна, но план производства был выполнен, то есть потенциал мощнейший. Специалисты «Августа» при этом сказали, что они за здоровую конкуренцию и против монополии. Юрий Викторович Дьяконов (прим. ред.: менеджер по ключевым клиентам «Августа» по ЦР и СЗР) отметил, что «Август» в Северо-Западном регионе занимает примерно половину нашего высококонкурентного рынка ХСЗР.

Технологическая поддержка от специалистов компании для нас важна – мы обогащаем знаниями друг друга. Кроме такого ценного общения, я получаю и, это важно, – читаю газету «Поле Августа», в ней много полезных для меня материалов, к тому же ее приятно взять в руки. Иной раз приезжает к нам делегация, я кому-нибудь из гостей говорю: «А я вас в газете видел!».

ВПЕРЕДИ ВСЕХ

В плане растениеводства наш регион развивался вместе со всей страной, но, можно сказать, чуть-чуть впереди. К нам, а также в Калининградскую область первыми пришли европейцы. Например, сперва у нас это были датчане. Как-то меня зовут директор хозяйства, которое им принадлежало, и говорит: «Приезжай, посмотри, они 500 кг/га селитры внесли!». Я приехал, смотрю – растения не то что зеленые, а уже синие. Прогнозирую: «Здесь все

ляжет!». А позже мой коллега звонит и говорит, что «чем-то все полили и посеи стоят». Были и вот такие знакомства с передовыми технологиями...

Лет десять назад здорово помогли дельными советами калининградские коллеги, и не только нам, но и вообще растениеводам Псковской области. Ведь у нас и климат похожий – «балтийский», и технологии схожи. Постепенно, шаг за шагом, мы тоже дошли до грамотного внесения удобрений, применения ХСЗР, в том числе регуляторов роста.

ТЕХНОЛОГИИ

Наше растениеводство близко к европейскому. Сорты и гибриды культур выращиваем те же, что предпочитают в Калининградской области и Прибалтике. Удобрения вносим по европейским нормам: под рапс – 200 кг/га азота в д. в., под зерновые – 150. Регулярно делаем анализ почвы, но есть и общее понимание о необходимом уровне питания культур в соответствии с ценами и плановым урожаем.

“ «Мы развивались вместе со всей страной, но чуть-чуть впереди»

Как и все основные предприятия региона, мы перешли на трехкратную фунгицидную обработку зерновых культур. Например, прошлой осенью применили на пшенице Кредо в максимальной дозировке, в фазе выхода в трубку использовали Балий, который долго защищает листовую поверхность, а в начале цветения – Колосаль против фузариоза колоса. Такая схема защиты рассчитана на нашу урожайность 50 - 60 ц/га.

По умолчанию используем регуляторы роста – против полегания и для стимулирования кущения пшеницы. В свое время с Аркадием

Петровичем Особливым (прим. ред.: менеджер по ключевым клиентам «Августа» в Великом Новгороде) провели испытания Рэгги. Он рекомендовал применить норму препарата 0,6 л/га, а я в соответствии с регламентами в фазе кущения пшеницы внес 1 л/га. И она так раскустилась, что мы с Аркадием еще долго это поле всем показывали, объясняя, как из плохих посевов сделать хорошие.

Но для подобной технологии, конечно, нужны хорошее питание и влага в достатке. Наши земли за 30 лет немного «износились», поэтому питание мы даем максимальное, применяем севооборот с бобовыми. Практикуем и некорневые подкормки, особенно когда прогнозируется хорошая цена на зерно. В этом году мы понимаем, какой урожай получим, но неясно, на сколько надо будет умножить...

Что касается сорняков, то благодаря интенсивному применению гербицидов при Mini-till бодяк, осот и пырей у нас полностью исчезли. Самые вредоносные на данный момент – падалица рапса и од-

нолетние злаковые (овсюг, просо, метлица, лисохвост и др.).

В свое время мы занимались семеноводством вики и гороха-пелюшки, на которых не применяли гербициды, а поддерживающей культурой был рапс. Лет пять уже не производим эти семена, а те поля до сих пор засорены. Ориентируясь на опыт белорусов, применили на них в посевах зерновых препарат на основе метрибузина: он очень хорошо сработал, но здесь важно поймать нужную фазу сорняков. Пробовали и гербицид на основе флукарбона натрия, сейчас «Август» выпускает на его основе Кентавр, но эти

препараты довольно дорогие. К тому же опасаемся последствий гербицидов на рапс. В этой ситуации против двудольных сорняков хороша Бомба, безопасная в севообороте. Кроме того, составляем на зерновых смесь Балерина плюс Мортира.

Одной из особенностей нашего региона является высокая засоренность территорий борщевиком Сосновского. Но я считаю, что для агрономов он не проблема, а, скорее, лучшее растение, которое придумала природа для консервации заброшенных земель. Когда на них борщевик – больше там ничего не растет, при этом образуется мощный гумусный слой. Чтобы ввести такие поля в оборот, достаточно пару лет подисковать их и поработать гербицидами в посевах. То есть борщевик – это проблема сельских территорий, а не сельского хозяйства.

С вредителями мы боремся в основном на рапсе и преимущественно с капустной молью. Он у нас устойчивый к имидазолиномам, более стоек к последствию сульфонилмочевин. На нем применяем гербицид Парадокс, который хорошо держит большую часть однолетних злаковых сорняков.

До недавнего времени рапс был очень выгоден, мы возвращали его



Команда ООО «Вет» завершила уборку

в севооборот на третий год, теперь будем сеять на четвертый, добавим бобовые культуры, увеличим зерновой клин. Нужно угадывать тенденции вперед рынка. Помню, компания «RAPOOL» нам первым в регионе доверила выращивание их гибридов, а теперь почти все здесь сеют те или иные гибриды. И если пять лет назад весь рынок рапса в регионе составлял 0,9 млн т, то сейчас просто прибавка за один год равна 0,9 млн т: с 2,7 в 2020 году до 3,6 млн в 2021 году. Пока за границей покупают наше масло, мы будем выращивать рапс, но нужно смотреть в будущее.

НАСУЩНОЕ

Сейчас внутренняя продовольственная безопасность России, я считаю, в целом обеспечена. Основной вопрос стоит об экспорте урожая – будет ли он и каким он будет, что в результате получит крестьянин. То, что доходы от пошлин намерены направить на развитие сельских территорий, нас, растениеводов, не очень воодушевляет. В нашем регионе другие приоритеты, они касаются в основном животноводства. А растениеводству тоже нужна

поддержка. Например, в соседнем районе вообще нет ни одного хозяйства, все поля там заросли до такой степени, что восстановить их будет очень сложно, при этом областную программу по восстановлению земель сократили.

Есть вопрос и с зарубежной техникой. Многим, кто заказал ее и даже оплатил в этом году, так ничего и не поставили. С задержкой приходит запчасти. Хорошо, что мы еще в конце зимы закупили максимум расходных материалов.

Сейчас многие с надеждой смотрят на отечественных производителей техники, и у нас она в основном российская. Но и здесь не все гладко. Например, мы подали заявку на трактор «Кировец» примерно за 11 млн руб. В итоге нам его поставили на 3 млн дороже и при этом в упрощенной комплектации примерно на 1 млн руб. В итоге трактор обошелся нам на 4 млн руб. дороже, чем он стоил три месяца назад...

Из наших крупных приобретений в 2022 году назову сеялку «Kverneland» DG II, трактор «John Deere», «шестерку», с разбрасывателем «Amazone» TS для дифференцированного внесения удобрений, комбайн РСМ 161, бульдозер ДСТ-Урал D10 на болотном ходу для окультуривания полей. Мы

ИТОГИ СЕЗОНА

Август стал у нас самым жарким за всю историю хозяйства. Начиная жатву 3-го числа, не думали, что за 25 дней сможем убрать практически весь урожай. Мы стабильно намолачиваем 40 - 50 ц/га зерновых, так вышло и в этом году. Огромная заслуга в этом нашей инженерной службы, которая отработала на «пять», и слаженного коллектива механизаторов.

инвестируем в свое предприятие, а если делаешь инвестиции – значит, веришь в будущее.

В этом году Россия уже экспортировала около 38 млн т зерна, а в следующем году план – 50 млн т. И урожай у нас в этом году будет хороший. Но как и на каких условиях мы его будем продавать, зависит от руководства страны.

Записала Ольга РУБИЦ

Фото В. Бумакова

и О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Александр Михайлович БУРОВ

E-mail: tomsino-a@mail.ru

НАУКА

Московская 27

И снова в ФИЦ «Немчиновка» сенсация – скоро завершится районирование шедевра лаборатории селекции и семеноводства озимой пшеницы. Предоставляем слово академику РАН Баграту Исменовичу САНДУХАДЗЕ.

СЕЛЕКЦИЯ НЕ ПРЕКРАЩАЕТСЯ

Я хочу отчитаться перед производителями России за себя и моих коллег: мы продолжаем вести селекционную работу. 20 лет назад был районирован сорт озимой пшеницы Московская 39, который получил очень широкое распространение. Зерно этого сорта высококачественное, он дает урожай ежегодно, но посевы, к сожалению, полегают. Такая же проблема и с сортом Московская 56, который занимает в России около 1 млн га. Это особенно чувствуется в последнее время, и связано с изменениями климата: проходят интенсивные дожди с порывистыми ветрами.

Учитывая это, хозяйства не вносят большого количества азота – боятся полегания посевов. А без азота получают урожай 40 - 45 ц/га, хотя могли бы молотить не менее 70. Сегодня люди требуют от меня, как от селекционера, сорта, которые дают 80 - 100 ц/га. Они говорят: нам не жалко удобрений, у нас хорошая агротехника, поэтому мы ждем сортов с высоким потенциалом.

Уже 20 лет назад мы начали работать над тем, чтобы сделать сорта более короткостебельными, используя метод прерывающихся беккроссов. Для этого я нашел источники короткостебельности с более крупным зерном, чем у сорта Краснодарский карлик 1, который мы использовали при скрещивании с Мироновской 808 при выведении сортов Инна, Память Федина. Они получились более короткостебельными, но у них было мелкое зерно. И после трех беккроссов, каждый из которых длился три - четыре года, мы вывели аналог Московской 39 и Московской 56 – сорт Московская 27, который сохранил все выдающиеся признаки своих предшественников, но стал более низкорослым. Прибавка урожая нового сорта по сравнению с вышеупомянутыми составляет от 10 до 20 ц/га. Добились этого вследствие увеличения крупности зерна за счет использования при скрещивании Московской 56, у которой в этом году масса 1000 зерен была на уровне 50 - 55 г.

Московская 27 превосходит наши прежние сорта по зимостойкости, высота ее растений – 80 - 85 см, что примерно на 20 - 25 см ниже, чем Московская 39 и Московская 56. Этот признак контролирует интенсивный ген, под влиянием которого рост пшеницы уменьшается, как от воздействия химических

росторегуляторов. Но на их внесение хозяйства тратят дополнительные средства, кроме того, требуется высокая квалификация агронома – он должен точно знать, когда применить регуляторы роста, чтобы получить желаемый результат и не навредить культуре. Мы решили проблему селекционным путем. Конечно, работали над этим долго, но я рад, что этот вопрос мы закрыли окончательно.

Ожидаем, что Московская 27 будет районирована осенью 2022 года после двух лет проверки в системе госсортоиспытания РФ. В первый год она блестяще показала себя по всем регионам, а в Смоленской и Московской областях на 10 - 15 ц/га обогнала все сорта-конкуренты.

В прошлом году мы передали 200 кг семян сорта Московская 27 на экологическое испытание в СПК «Деметра» Серебряно-Прудского района Московской области. Как сообщил главный агроном хозяйства, в среднем получили 104 ц/га. Представьте себе: четыре мешка семян – 10 т семенного зерна. И таких данных немало. Например, на Малоархангельском госсортоучастке в Орловской области этот сорт

дал 97,4 ц/га, превысив стандарт – сорт Скипетр – на 8 ц/га. Московская 27 устойчива ко многим болезням – ржавчине, мучнистой росе, септориозу, что может значительно сократить себестоимость зерна. Я верю в Московскую 27!

ЕЩЕ КОРОЧЕ

Второе, что мы еще сделали. Я понимал, что высота растений на уровне 80 - 85 см – это тоже не предел, они также могут полегать на высоком агрофоне. Поэтому и сейчас наша лаборатория продолжает работать над созданием аналогов сортов Московская 39 и Московская 56 с укороченной соломиной. В результате, используя интенсивный ген карликовости, мы получили линии с высотой растений 60 - 70 см, зимостойкие, устойчивые к полеганию. На высоком агрофоне они дают в колосе 55 - 70 зерен, масса зерна с колоса составляет 2,5 - 3 г. Новые линии проходят испытание в селекционных питомниках.

Эффективность сорта все больше зависит от точного применения технологии. В 2022 году мы заложили на демонстрационном участке

в Соколово опыт с применением высокоинтенсивной технологии, где планируем получить урожай 150 - 160 ц/га. Доза азотной подкормки в 2023 году составит 180 - 260 кг/га в действующем веществе. Летом пригласим производителей на наш ежегодный День поля в Немчиновке и покажем им наши перспективные разработки.

В этом году 19 наших сортов мы испытали на частном сортоучастке в Орловской области, и они там дали от 110 до 140 ц/га. При этом содержание белка в зерне составляло 14 - 15 %, клейковины – 26 - 28 %. Таких показателей нет ни у одного европейского сорта, где уровень белка, например, не превышает 9 - 10 %. Не просто так европейские страны закупают российскую продовольственную пшеницу. Конечно, такие результаты были получены при полном соблюдении агротехнических требований, дополнительных затратах на внесение удобрений, микроэлементов и т. д.

Начиная исследования по созданию короткостебельных сортов, я как будто предугадал, что погодные условия будут ухудшаться. Сейчас на первый план выходит устойчивость зерновых к полеганию. В Центрально-Черноземном, Нечерноземном регионах, да и в других, она в современных условиях играет примерно такую же роль, как зимостойкость. Таким образом, вместе со своими коллегами мы завершаем цикл работ, направленных на создание сортов озимой пшеницы с урожайностью 120 ц/га в производственных посевах.

Записала Людмила МАКАРОВА

Фото из архива лаборатории селекции озимой пшеницы

Контактная информация

Баграт Исменович САНДУХАДЗЕ

Тел.: +7 (495) 591-84-09



Эволюция сортов: третья слева – Московская 27, справа – две новые линии

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

30 лет фермерства



Е. А. Гусев

Жизнь в рязанской глубинке держится на инициативных людях. Тому пример – Евгений Александрович ГУСЕВ, который уже 30 лет руководит одним из самых успешных КФХ Сапожковского района.

В 1992 году здесь трудились всего несколько человек, сегодня – более 100 работников. Е. А. Гусев в этом году отметил сразу несколько знаменательных дат: в январе – свое 55-летие, а в июле – 30-летие хозяйства и 100-летие Пермского конезавода № 9.

Добиваясь хороших урожаев и высокой культуры земледелия, Евгений Александрович не боится экспериментов – в последние годы он занялся мясным животноводством и возродил конезавод по разведению уникальной породы лошадей.

СТАНОВЛЕНИЕ

Е. А. Гусев начал заниматься фермерством еще в девяностых. Не имея профильного образования, он постигал тонкости сельского хозяйства опытным путем. По его словам, пойти в аграрный бизнес заставила разруха начала девяностых. «Тогда на селе жили натуральным обменом. Чтобы что-то купить, выращивали зерно, мололи и торговали мукой по деревням. Когда началось фермерское движение, я решил попробовать и потихоньку влюбился в землю, – вспоминает Евгений Александрович. – Первые годы были очень трудными – семью кормил за счет подсобного хозяйства, а все средства вкладывал в развитие: заработаешь – купишь культиватор, трактор или каркас от комбайна».

За долгие годы фермерское хозяйство прошло через множество испытаний и в итоге стало одним из самых динамично развивающихся сельхозпредприятий в области. Сегодня его земли располагаются в трех районах: Сапожковском, Ухоловском и Сараевском и занимают почти 15 тыс. га. В 2022 году общая посевная площадь превысила 8,6 тыс. га. На них выращивают озимые и яровые зерновые (более 4 тыс. га), масличные (сою, рапс, подсолнеч-

ник), которые занимают свыше 5 тыс. га, а также кукурузу на зерно. Севооборот пяти-шестипольный, 2 тыс. га паров, под них отводят поля только после подсолнечника.

Реализация продукции в сезоне-2021 составила порядка 1 млрд руб. Хозяйство напрямую сотрудничает с крупными экспортерами – ГК «ЭФКО» и ГК «Содружество». «Еще 10 лет назад такое интенсивное растениеводство, которое мы сейчас ведем, показалось бы нам фантастичным. Но в последние три-четыре года мы добивались высоких финансовых результатов, вкладывали все в развитие бизнеса и сильно выросли», – рассказывает Е. А. Гусев.

В настоящее время КФХ реализует инвестиционный проект по строительству зерносушильного и зерноочистительного комплексов мощностью 100 т/ч. Объем инвестиций составит почти 300 млн руб.

ДЕТАЛИ ПРОИЗВОДСТВА

Сейчас в хозяйстве работает самая современная техника: тракторы «John Deere» серии 8R и 9R, «Claas» и «Ростсельмаш». Все 10 комбайнов – «Торумы», оснащенные энергонасыщенными жатками «MacDop» – только с ними, по мнению фермера, потенциал зерноуборочных машин раскрывается полностью. Кстати, в 2020 году КФХ Евгения Александровича заняло второе место во Всероссийском конкурсе для механизаторов «Ставим рекорды вместе», организованном «Ростсельмашем», получив урожайность зерновых культур 69 ц/га и собрав 41 тыс. т зерна. В качестве приза Е. А. Гусеву вручили новенький автомобиль «Lada 4x4 Urban».

30 лет Евгений Александрович много экспериментировал с разными видами удобрений, в итоге остановился на минеральных. Перед посевом под озимые зерновые вносит 2,5 ц/га диаммофоски в рядок или вразброс. Затем проводит две подкормки аммиачной селитрой: весной после возобновления вегетации – 2 ц/га, а в период трубкования – 1,5-2 ц/га, стараясь делать это перед дождем. Под подсолнечник вносит 2,5 ц/га диаммофоски и 1,5 ц/га селитры.

Сорта зерновых в хозяйстве выбирают по урожайности, качеству зерна и устойчивости к полеганию. Многие годы здесь предпочитают пшеницу Виола селекции Рязанского НИИСХ. «Она дает стабильное и качественное зерно. Если растения и полегают, как, например, в этом году, то только потому, что колос хороший. Хотя мы и немного потеряли в наливе и снизили темпы уборки, зато урожай отменный. Хлеб до 40 ц/га ни один ураган не повалит», – рассуждает фермер. Яровая пшеница представлена сортом Канюк французской селекции, но испытывают и другие. Ячмень выращивают немецких сортов – Грэйс и Эйфель.

За два предыдущих года КФХ Е. А. Гусева ввело в оборот более 1,5 тыс. га залесенных земель, бывших некогда колхозными полями. Только в этом сезоне освобождены от леса еще 150 га, на которых осенью уже посеяли озимые.

Между крайними точками полей хозяйства более 50 км. Поэтому земли сгруппированы по зонам и севооборотам, чтобы минимизировать амортизацию техники и затраты на логистику. Дороги, ведущие через земли Е. А. Гусева, доведенные за долгие годы, как и многое в хозяйстве, почти до совершенства, – предмет особой гордости фермера. С помощью грейдера местные дорожные мастера под его чутким руководством не только выравнивают и утрамбовывают рыхлый чернозем, но и делают дорожное полотно

выпуклым, чтобы вода не задерживалась и легко стекала на обочины.

Е. А. Гусева интересуют не только внутренние дороги. 1 августа КФХ посетил врио губернатора Рязанской области Павел Викторович Малков, он ознакомился с работой хозяйства и обсудил с Евгением Александровичем реконструкцию автодороги Сапожок - Черная речка. Ее планируют провести в 2023 году в рамках госпрограммы «Комплексное развитие сельских территорий», и хозяйство намерено принять в ней самое непосредственное участие.

КУРС НА ЖИВОТНОВОДСТВО

Последние годы хозяйство занимается не только растениеводством, но и мясным животноводством. Для этого из Ирландии привезли 165 телок абердин-ангусской породы. Тактически бизнес направлен на получение элитного мяса, которое, как полагает Е. А. Гусев, обязательно найдет свою нишу на рынке, стратегически – на развитие племенного поголовья. Кроме того, животноводство позволяет участвовать в социальных программах по развитию сельских территорий – ремонтировать дороги и строить жилье для рабочих с привлечением государственных средств.

В 2017 году Е. А. Гусев приобрел большую часть поголовья Пермского племенного конезавода № 9, сохранив тем самым легендарное предприятие, разводившее орловских рысаков. Он не только спас завод, но и оставил ему прежнее название.

«Кони – это любовь и болезнь всей моей жизни. Есть кошатники, голубятники, собаководы, а я лошади с детства. Всю жизнь мечтал, что у меня будут кони. Да все было некогда в это дело ввязываться – не пахать же на них. И вот как раз, когда хозяйство стало активно развиваться, подвернулась идея взять конезавод, который распродавали по частям.

Это предприятие было известно на весь СССР разведением орловских рысаков – знаменитой породы беговых лошадей. Рожденные и воспитанные здесь рысаки ставили рекорды и завоевывали призы на советских и международных соревнованиях. Но, к сожалению, конезавод стал не нужен стране, как, впрочем, и вся коневодческая индустрия. В России она держится сейчас на энтузиастах.

Считается, что разводить лошадей, даже такой легендарной во всем мире породы, как орловские рысаки, – экономически нецелесообразно. Но это не значит, что надо «пустить на колбасу» культурное достояние целого народа. И хотя сейчас мой поступок может показаться безумным альтруистическим жестом, я знаю и понимаю, что конезаводство может быть прибыльным. Нужно «всего навсего» вырастить много красивых и быстрых лошадей, но для этого необходимо грамотное племенное разведение, а кадров для этого пока не хватает.

Осенью 2017 года, когда я приобрел коней и затеял их перевозку из Перми в Рязань одновременно со спешным строительством конюшен, стояла дождливая погода – сбор урожая затянулся, а цены на зерно резко упали. Не помню, как пережил зиму. Думаю, от нервного срыва меня спасли лошади, с которыми



Комментирует ведущий менеджер группы по Центральному и Северо-Западному региону «Августа» Александр Михайлович ЯШИН.

Под защитой «Августа» в КФХ Е. А. Гусева посеяны подсолнечника, кукурузы, сои и рапса.

В этом году ситуация с вредителями была стабильной, за исключением капустной моли на рапсе. Чтобы защитить посеянный гибрид Лексус, в первую обработку вместе с гербицидами Галион и Миура применили инсектицид Шарпей, во вторую и третью – препараты на основе клофентанидина, флубендиамида и дельтаметрина. Так как на рынке не хватает зарегистрированных на рапсе инсектицидов с высокой эффективностью против капустной моли, в следующем году попробуем Стилет. Также использовали фунгицид Колосаль, 1 л/га и десикант Суховей, 2 л/га. Для защиты гибрида подсолнечника Ароматик, устойчивого к трибенурон-метилу, используют гербициды Мортира, 40 г/га, Миура, 1 л/га, фунгицид Колосаль Про, 0,6 л/га, инсектицид Борей Нео, 0,2 л/га, десикант Суховей, 2 л/га, в рабочие растворы добавляют адьювант Адыо, 0,2 л/га. На сое сорта Максус применяют гербициды Камелот, 4 л/га, Алсион, 8 г/га, Корсар, 2,5 л/га, Миура, 1 л/га, а также Борей Нео, 0,2 л/га и Суховей, 2 л/га. Кукурузу защищают от всех видов сорняков новым гербицидом Фултайм, 1,7 л/га.

Результаты уборки: озимой пшеницы собрали 66,9 ц/га, яровой – 63,6, ячменя – 60,5 рапса – 35 ц/га.

я тогда дневал и ночевал. Сейчас у нас их порядка 300».

Сегодня рысаки из села Черная Речка Сапожковского района, где находится КФХ, славятся своими достижениями и каждый сезон подтверждают их, участвуя в бегах на Центральном московском ипподроме. Например, в июле 2021 года на празднике орловского конезавода «Орловское дерби» мастер-наездник (одновременно и тренер) В. Ф. Кульгин на жеребцах Копейск и Конвоир стал победителем в двух номинациях из четырех: «Приз Ковбой» и «Вступительный Орловский приз».

Выступая на праздновании 30-летия хозяйства, Евгений Александрович так оценил достижения: «Все, что сделано за 30 лет фермерства, – это заслуги моих родных, близких людей, которые трудятся на этой земле. Мы добились всего вместе. И нас теперь не остановить – мы на полном ходу. Формула успеха проста – это труд. Надо работать и тогда все будет нормально».

Записал Альгирдас РУЙБИС
Фото автора

Контактная информация

Евгений Александрович ГУСЕВ
Моб. тел.: +7 (951) 104-55-11

ПРОГРЕСС

Зерно в рукавах

Рукава, заполненные зерном пшеницы, в предприятии «Муллюм-Агро»

Способ хранения зерна в пластиковых рукавах с каждым годом осваивают все больше отечественных производителей. Между тем он все еще вызывает много вопросов. Отвечаем на основные из них.

В ЧЕМ СУТЬ ТЕХНОЛОГИИ ХРАНЕНИЯ В РУКАВАХ?

Зерно помещают в герметичные трехслойные полимерные мешки (рукава), в которых оно хранится в отсутствие кислорода. Внешний слой рукавов – белый, препятствует нагреванию, внутренний – черный, защищает от проникновения прямых солнечных лучей. Слои содержат специальный стабилизатор, который нивелирует воздействие ультрафиолета.

Попав в рукава, зерно в процессе дыхания потребляет кислород, который остался при заполнении, и выделяет CO₂. Через некоторое время кислород заканчивается, а углекислый газ останавливает все окислительные процессы. Зерно «консервируется». Все вредители, случайно проникшие внутрь вместе с урожаем, погибают в течение примерно 20 дней.

КАК ДОЛГО МОЖЕТ ЛЕЖАТЬ ЗЕРНО?

Это зависит от его влажности. Без потери качества зерно стандартной влажности (14 - 15 %) может находиться в рукавах до 18 месяцев, 16 - 18 % – до шести месяцев, 21 - 22 % – до двух месяцев. Внешняя температура окружающей среды при этом может составлять от минус 50 до плюс 50 °С. Дождь, снег и другие атмосферные явления при соблюдении условий хранения никак на него не влияют.

ЧТО ДЛЯ ЭТОГО ПОНАДОБИТСЯ?

Для хранения зерна в рукавах, помимо них самих, нужно большое и ровное пространство. Часто для этих целей подходит просто поверхность убранного поля. Как правило, стандартная длина рукава может составлять 60 или 75 м, а вместимость – 200 - 250 т. Однако у разных производителей этот и некоторые другие параметры могут варьироваться. В частности, диаметр рукавов меняется в пределах от полутора до трех метров.

Для закладки зерна в рукава, а также для его выгрузки требуется специальная техника: зерноупаковочные и зерноразгрузочные машины, а также бункеры-перегрузчики. Зерноупаковочная машина с помощью вала отбора мощности трактора загружает зерно в сложенный в виде гофры рукав. По мере заполнения трактор с упаковщиком под давлением поступающего зерна двигается вперед. Натяжение рукава регулируется с помощью тормозов упаковщика. Зерноразгрузочная машина разрезает рукав и посредством шнековых транспортеров подает зерно в бункер-перегрузчик. Вся указанная техника производится не только за рубежом, но и в России компанией «Лилиани».

КАКОВЫ ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ?

Основное преимущество – отсутствие капитальных затрат на устройство зернохранилища. Далеко не все хозяйства могут обеспечить себя дорогостоящими элеваторными комплексами. Земледельцам не надо останавливать уборку из-за нехватки складских мощностей или из-за

отсутствия возможности сушить зерно. Также рукава позволяют сортировать зерно и хранить его дифференцированно – в зависимости от качества и влажности. Заложное в них зерно легко мониторить на предмет послеуборочного дозревания. Кроме того, рукава в отсутствие собственных мощностей для хранения зерна позволяют не зависеть от элеваторов сторонних компаний. Хранить в рукавах можно также и семена – процент всхожести у них от этого не меняется.

Однако многие земледельцы утверждают, что если в краткосрочной перспективе (пять - семь лет) хранить зерно в рукавах более выгодно, чем в элеваторах, поскольку это требует несопоставимо меньших затрат, то в долгосрочной (восемь лет и более) использовать элеваторы будет дешевле.

Нельзя сбрасывать со счетов и фактор неблагоприятных обстоятельств (например, разгерметизации рукавов в результате вредительства), при котором есть большой риск получить на выходе зерно, которое невозможно будет сбыть. Поэтому рукава должны постоянно находиться под тщательным контролем.

КАК ПОСТУПАЕТ «АВГУСТ»?

В этом году около 36 тыс. т пшеницы заложено на ХПП «Август-Муллюм» в 190 рукавов, каждый из которых длиной 60 м и диаметром 2,74 м. Они занимают площадь 10 га (примерно 14 футбольных полей).

Зерно загружают в них после предварительной сушки и очистки на ЗСК «Алтай-65» и «Алтай-85», что значительно продлевает сроки его хранения. Всего на 19 сентября



Загрузка зерна в рукава загрузчиком фирмы «Лилиани» МЗУ-1



Отбор проб зерна во время хранения

в «Август-Агро» заложено 235 тыс. т зерна (преимущественно пшеницы) в 1220 рукавов.

«Закладку ведем по классам однородных по качеству партий. Пшеница в рукавах полностью готова к реализации, зерно проходит процедуру декларирования», – рассказала главный специалист по качеству продукции УК «Август-Агро» Виктория Абульханова.

Подготовил Альгирдас РУЙБИС
и по материалам
«Август-Агротехнологии»
и пресс-службы «Август-Агро»
Фото из архива «Августа»
и Р. Андреева

ГДЕ ВЗЯТЬ ТЕХНИКУ

ООО ДЦ «Август-Агротехнологии» предлагает своим клиентам только максимально качественные зерновые рукава, которые предварительно тщательно испытывает. Также компания является официальным дилером отечественной фирмы «Лилиани», чья продукция хорошо зарекомендовала себя в работе. По всем вопросам, связанным с технологией, покупкой техники и обслуживанием, можно обращаться к генеральному директору ООО ДЦ «Август-Агротехнологии» Дмитрию Николаевичу Крайнову, моб. тел.: +7 (986) 918-85-52, e-mail: d.kraynov@avgust.com

ПРЕПАРАТЫ

Защищаем виноград



Виноград, защищенный препаратами «Августа»

Обновленную линейку препаратов «Августа» для борьбы с болезнями и вредителями виноградной лозы применили в большом полевом опыте в холдинге «Фанагория» Темрюкского района Краснодарского края.

На Дне поля, состоявшемся перед началом сбора урожая, предлагаемый сейчас ассортимент препаратов представила ведущий менеджер-технолог по специальным культурам краснодарского представительства «Августа» **Светлана КОНОНЕНКО**.

ПРОТИВ МИЛДЬЮ

Первичное заражение винограда милдью происходит при температуре воздуха выше 10 °C и при одновременном выпадении более 8 мм осадков. Особенно ему способствуют ливневые дожди. В Анапо-Таманской зоне оптимальные для патогена условия складываются нечасто и, как правило, во второй половине вегетации винограда. Но эпифитотия 2021 года подтвердила, что защиту от патогена необходимо начинать с профилактических весенних обработок, не превышая рекомендуемые интервалы между ними.

Ранее для контроля милдью у «Августа» было четыре фунгицида: контактный Кумир, контактно-локально-системные Ордан и Ордан МЦ и контактно-системный Метаксил. В сезоне 2022 года линейка пополнилась контактно-системным фунгицидом Инсайд, он зарегистрирован в норме расхода 0,9 - 1,2 л/га против милдью и черной пятнистости.

В Анапо-Таманской зоне при двукратной обработке **Инсайдом** винограда сорта Рислинг Рейнский в фазах «ягода размером с горошину» и «формирование грозди» в норме 1,2 л/га биологическая эффективность препарата против милдью составила 98,1 % (развитие болезни в контроле без обработки – 34 %).

Инсайд в дозировке 1,2 л/га дважды применили на сорте Кунлеань в фазах «ягода размером с дробину» и «ягода-горошина - грозди начинают опускаться». За время между обработками в контроле развитие милдью на листьях и гроздях увеличилось в два раза (с 9 - 12 до 21 - 23 %). В таких непростых условиях эффективность Инсайда по защите листьев составила 90 %, ягод – 100 %.

ПРОТИВ ОИДИУМА

Патоген оидиума зимует в форме мицелия на побегах и в почках. Для его развития достаточно небольшого увлажнения побегов. При влажности воздуха 50 - 80 % и температуре 18 - 25 °C всего за неделю грибок образует новую генерацию конидий. Обработки против оидиума также необходимо начинать профилактически.

В дополнение к фунгицидам Колосаль и Колосаль Про «Август» зарегистрировал еще препараты Тирада, Геката и Балий.

Тирада на основе тирама и дифеноконазола эффективна не только против оидиума, но и против черной пятнистости и черной гнили, а также контролирует серую гниль. Эффективность однократного ее применения против черной пятнистости была на 6 % выше, чем у однокомпонентного препарата на основе дифеноконазола. При невысоком уровне развития оидиума в контроле (12 %) двукратная обработка Тирадой в фазах «ягода размером с дробину» и перед смыканием ягод в грозди обеспечила почти 100%-ную защиту.

В тестах in vitro на чистых культурах патогенных грибов Тирада обеспечила биологическую эффективность на уровне 100 % против возбудителей фузариоза и альтернариоза и 94 % – против серой гнили.

Балий сочетает в себе д. в. из классов стробилуринов и триазолов и эффективен против оидиума, черной пятнистости и альтернариоза. Норма расхода препарата – 0,8 - 1 л/га.

Двухкомпонентный фунгицид из класса триазолов **Геката** применяется против оидиума, черной пятнистости, черной гнили в дозировке 0,5 - 0,7 л/га.

На виноградниках Анапо-Таманской зоны обработки Балием и Гекатой проводили двукратно каждым препаратом в фазах «перед цветением» и «ягода размером с горошину». Между опрыскиваниями фоном применяли препарат другого производителя. Развитие оидиума в контроле на гроздях достигало 61,6 %, биологическая эффективность Гекаты составила 98 %, Балия – 100 %.

ПРОТИВ ГНИЛЕЙ

Для контроля комплекса гнилей ягод винограда получили регистрацию препараты «Августа» Приам и Клеймор. В состав **Приама** входит системное д. в. ципродинил. Фунгицид применяется в норме 1,8 - 2,1 л/га, он эффективен против серой и аспергиллезной гнилей, а также белой, ризопусной, оливковой, плесневидной гнилей.

Норма расхода **Клеймора** на основе флудиоксонила – 1,5 - 2,5 л/га. Рекомендуется использовать баковую смесь Приама, 1,5 л/га и Клеймора, 1,25 л/га. Первую обработку следует провести профилактически после цветения или перед смыканием ягод в грозди, следующую – при размягчении ягод. В опытах биологическая эффективность этой схемы составила 95,4 %, в то время как в контроле развитие патоконцентра серой и аспергиллезной гнилей достигло 17,6 %.

У ВРЕДИТЕЛЕЙ ШАНСОВ НЕТ

Против комплекса вредителей винограда в ассортименте «Августа» есть инсектициды с д. в. из различных химических классов: синтетические пиретроиды Брейк, Шарпей и Мамба; фосфоорганические соединения Сирокко и Алиот; продукты на основе неоникотиноидов с пиретроидами Борей и Борей Нео, которые высокоэффективны против сосущих вредителей, в частно-

сти, листовой формы филлоксеры, вида цикадок и трипсов.

Среди новинок компании – инсектициды Скарабей и Стилет.

Скарабей в норме расхода 0,3 - 0,6 л/га эффективен против чешуекрылых вредителей: листовёрток, плодовой моли, совок. Препарат следует применять в период массовой яйцекладки фитофагов.

Стилет, включающий в себя индосакарб из класса оксадизинов и инсектицид биологического происхождения абаментин из класса авермектинов, обладает высокой эффективностью против многих видов чешуекрылых, трипсов, а также клещей. Норма расхода препарата – 0,35 - 0,45 л/га. Стилет уничтожает вредителей, устойчивых к инсектицидам на основе пиретроидов, неоникотиноидов, ФОС и других химических классов.

В виноградарстве все более востребованными становятся адьюванты. «Август» предлагает первый биоразлагаемый органосиликоновый продукт **Полифем**, который обеспечивает существенное увеличение биологической эффективности препаратов-партнеров.

*Елена ЛИТВИНЕНКО,
специалист региональной группы
по маркетингу «Августа»
Фото автора*

Контактная информация

Светлана Владимировна
КОНОНЕНКО
Моб. тел.: +7 (918) 659-70-68

Елена Витальевна **ЛИТВИНЕНКО**
Моб. тел.: +7 (918) 216-17-87

С нами расти легче

avgust crop protection

Особый подход к защите картофеля

Идикум®

ПРОТРАВИТЕЛЬ

ипродион, 133 г/л + имидаклоприд, 100 г/л
+ дифеноконазол, 6,7 г/л

expectrum